



Fachseminar Zertifizierter Verkaufstrainer ID 7190 501

**Vermitteln Sie nachhaltig Wissen, gestalten Sie effektive Trainings
und inspirieren Sie andere zum Erfolg.**

Auf einen Blick



Ansprechpartner

Andreas Lechleiter
Referent
a.lechleiter@s-akaby.de
0871 / 504 – 2387

Eileen Ehrig
Sachbearbeitung
e.ehrig@s-akaby.de
0871 / 504 – 2244



Start

Freitag, 17.01.2025



Lerndauer

20 Tage + 3 Webmeetings



Sparkassenakademie
Bayern

Das erwartet Sie:



Entwickeln Sie Ihre Fähigkeiten als Trainer und Dozent weiter und werden Sie zertifizierter Verkaufstrainer! Unser Fachseminar stärkt Ihre Trainerpersönlichkeit und vermittelt Ihnen alles, was Sie für erfolgreiche Verkaufstrainings benötigen.

Zielsetzung:



Mit unserem Wissen über Methoden, Didaktik und Verkauf bereiten wir Sie darauf vor, erfolgreiche Verkaufstrainings und Seminare durchzuführen. So werden Sie dauerhaft erfolgreich.

Ihr Nutzen als Trainer:



- **Kompetenzaufbau:** Professionelle Durchführung von Seminaren, Workshops und Webinaren.
- **Rollenverständnis:** Klarheit über die eigene Rolle fördert Ihre Selbstreflexion.
- **Feedbackkultur:** Regelmäßiges Feedback unterstützt Ihre persönliche Weiterentwicklung.
- **Aktualität:** Ständige Updates zu modernen und digitalen Trainingsmethoden.

Mehrwert für die Sparkasse:



- **Nachhaltiger Erfolg:** Professionelle Trainings sorgen für messbare Ergebnisse.
- **Vertriebskultur stärken:** Effektiver Wissenstransfer intensiviert die Vertriebskultur.
- **Strategieumsetzung:** Unterstützung bei der Erreichung Ihrer strategischen Ziele.
- **Mitarbeiterbindung:** Attraktive Aufgaben fördern Loyalität und Leistungsbereitschaft.
- **Trainerkompetenz:** Qualifikation für Präsenz- und digitale Trainingsformate.

Der Lehrgang im Detail



Ansprechpartner



Andreas Lechleiter
Referent
a.lechleiter@s-akaby.de
0871 / 504 – 2387



Eileen Ehrig
Sachbearbeitung
e.ehrig@s-akaby.de
0871 / 504 – 2244



Invest

5.820.- €



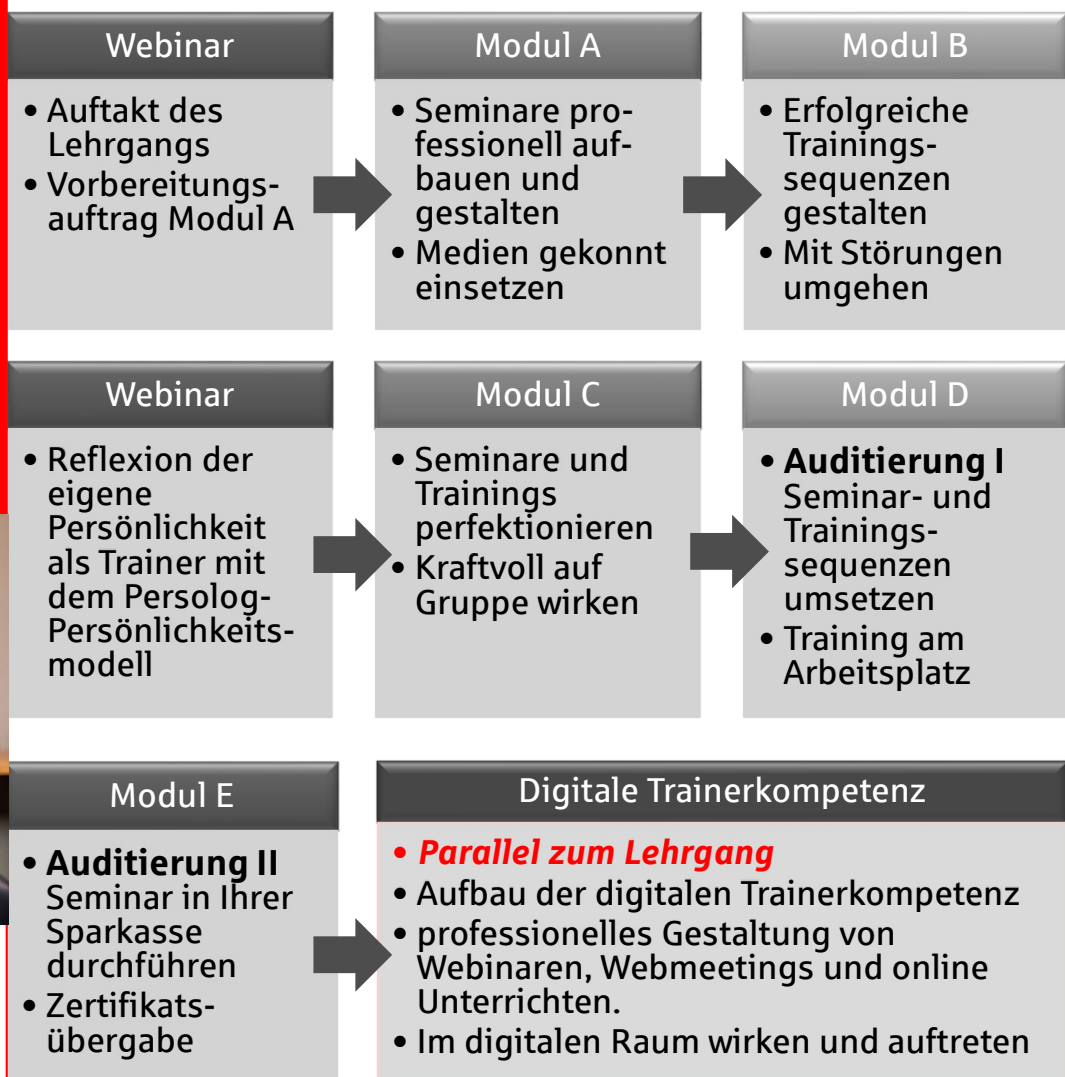
Abschluss

Bundesweit anerkanntes
Zertifikat



**Sparkassenakademie
Bayern**

Ihr Weg zum zertifizierten Trainer:



Die detaillierte Terminaufstellung finden Sie am Ende der Broschüre

Zielgruppe:



Alle, die Seminare und Trainings professionell und erfolgreich planen, gestalten sowie durchführen sollen, z. B.:

- **Verkaufstalente:** Mitarbeiter der Sparkassen-Finanzgruppe, die sich im Verkauf auszeichnen und ihre Fähigkeiten weitergeben möchten.
- **Führungskräfte:** Leiter, die ihre Teams durch gezielte Trainingsmaßnahmen stärken wollen.
- **Ambitionierte Trainer:** alle die im Schulungsbereich arbeiten, egal ob als neue Trainer oder bereits mit umfangreicher Schulungs- und Trainingserfahrung.



Die einzelnen Termine:

Save the Date



Ansprechpartner



Andreas Lechleiter
Referent
a.lechleiter@s-akaby.de
0871 / 504 – 2387

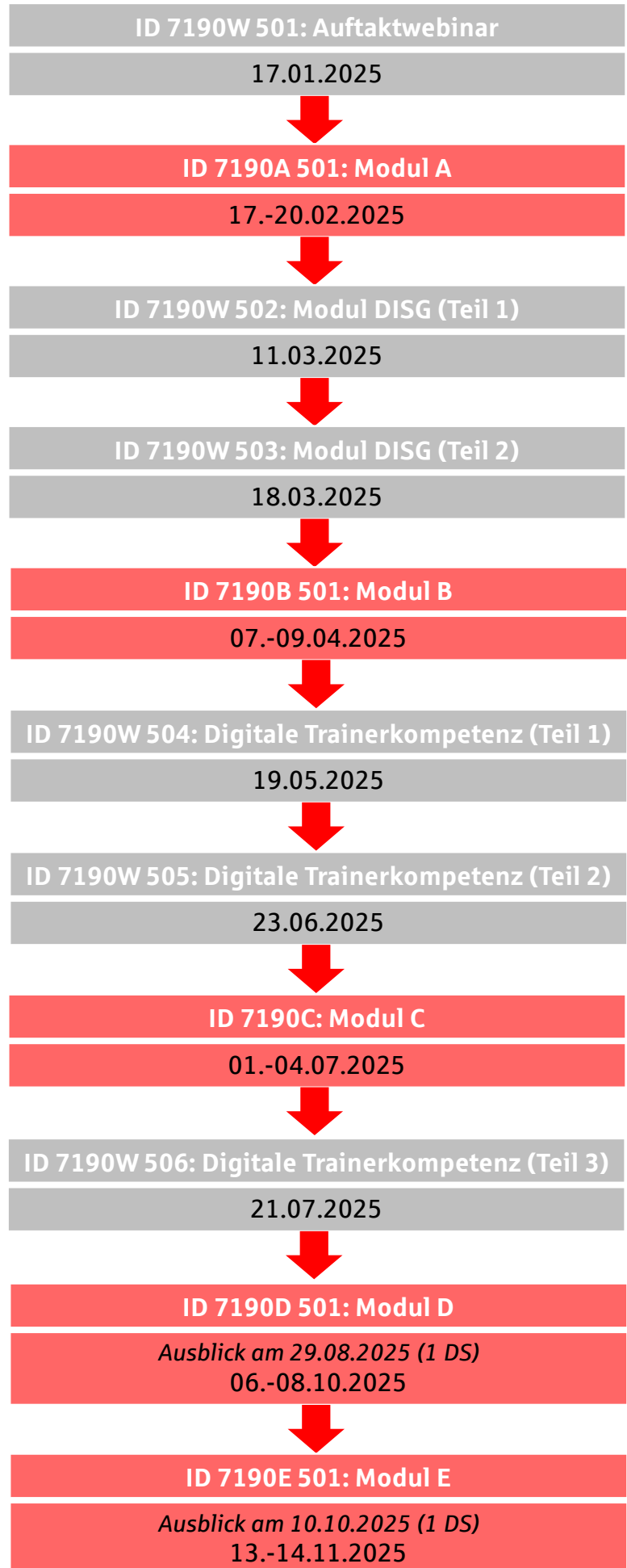


Eileen Ehrig
Sachbearbeitung
e.ehrig@s-akaby.de
0871 / 504 – 2244



Einbuchung unter 7190A 501

Die Teilnehmer werden von der Akademie in die einzelnen Module eingebucht.



Wir freuen uns auf Ihre Anmeldung!