Sparkassenakademie
Bayern

Qualifizierungsprogramm 2025

Wir qualifizieren Bayern
vom Auszubildenden bis zum Vorstand

Herausgeber
Sparkassenakademie
Sparkassenverband Bayern
Körperschaft des öffentlichen Rechts
Bürgermeister-Zeiler-Straße 1
84036 Landshut

Kontakt
Telefon: +49 871 504-0
Fax: +49 871 504-2300
E-Mail: info@s-akaby.de
Internet: www.sparkassenakademie-bayern.de

Stand 28.10.2024

Inhaltsverzeichnis

1 Ausbildung / Studium

1.1 Auszubildende
1.2 Ausbildungsleiter
1.3 Studenten
1.4 Sparkassenkaufleute
1.5 Ausbilder vor Ort

2 Lehr- / Studiengänge

2.1 Sparkassenfachwirt
2.2 Bankfachwirt S
2.3 Sparkassenbetriebswirt
2.3.1 Fernkurs S-Colleg
2.3.2 Unternehmerische Basisqualifikation (UBQ)
2.3.3 Führen im Markt (FiM)
2.3.4 Grundkurs Firmenkreditgeschäft (FK 1)
2.3.5 Aufbaukurs Kreditanalyse Firmenkunden (KA)
2.3.6 Aufbaukurs Firmenkundenbetreuung (FKB)
2.3.7 Baufinanzierung und energieoptimiertes Bauen (BAUFI)
2.3.8 Individualkundenbetreuung (IKB)
2.3.9 Financial Consultant (HFM)
2.3.10 Führen im Stab und Betrieb (FiS)
2.3.11 Sparkassenbetriebswirtschaft (SKBW)
2.3.12 Medialer Vertrieb
2.3.13 Finanz- und Risikosteuerung (FRS)
2.3.14 Personalwesen (PERS)
2.3.15 Organisation (ORGA)
2.3.16 Marketing und Vertriebsmanagement (MARK)
2.4 Dipl. Sparkassenbetriebswirt
2.5 Zertifizierter Financial Consultant S-Finanzgruppe (CFC)
2.5.1 Rezertifizierung (CFC)
2.6 Entwicklungsgänge
2.6.1 Entwicklungsgang Interne Revision
2.6.2 Treasury-Manager
2.6.3 Qualifizierung zum zertifizierten Vertriebscoach
2.6.4 Immobilienmakler
2.6.5 Zertifizierter Entwicklungscoach
2.6.6 Versicherungsbeauftragter
2.7 Fachseminare
2.7.1 Fachseminar Personalbetreuung
2.7.2 Fachseminar Personalentwicklung
2.7.3 Fachseminar Zertifizierter Verkaufstrainer
2.7.4 Fachseminare Firmenkundengeschäft
2.7.4.1 Zertifizierung (Firmenkundengeschäft)
2.7.4.2 Rezertifizierung (Firmenkundengeschäft)

2.7.5 Fachseminar Finanzbuchhaltung

3 Seminare / Trainings

3.1 Vertrieb

3.1.1 Private Kunden

3.1.1.1 Servicekundenberater
3.1.1.2 Privatkundenbetreuer
3.1.1.3 Individualkundenbetreuer
3.1.1.4 Private Banking Berater
3.1.1.5 Vermögensmanager Firmenkunden
3.1.1.6 Generationenmanagement

3.1.2 Privates Finanzkonzept

3.1.2.1 Start mit dem Privaten Finanzkonzept
3.1.2.2 Weiterentwicklung regelmäßig integrieren
3.1.2.3 Nachhaltige Verstetigung: Qualität sichern und erfolgreich verkaufen
3.1.2.4 Fokussierte Vertiefung zu den einzelnen Beratungsfeldern
3.1.2.5 Führen und entwickeln im Kontext Finanzkonzept

3.1.3 Sales-Hacks & Service-Hacks

3.1.3.1 Sales-Hacks
3.1.3.2 Service-Hacks

3.1.4 Digitale und hybride Beratung

3.1.5 Kundenservice-Center

3.1.6 Medialer Vertrieb

3.1.6.1 Internetspezialist
3.1.6.2 Electronic Banking Berater

3.1.7 Geschäftskunden und BusinessCenter

3.1.8 Freie Berufe / Heilberufe

3.1.8.1 Basisseminare und Zertifizierung zum "Certified Expert Freie Berufe / Heilberufe S-Finanzgruppe"
3.1.8.2 Updateseminare und Rezertifizierung

3.1.9 Gewerbe-, Firmen- und Unternehmenskunden

3.1.9.1 Existenzgründerberater
3.1.9.2 Girofachberater
3.1.9.3 Fachwissen Gewerbe-, Firmen-, Unternehmenskundenbetreuer
3.1.9.4 Agrarkundenbetreuer
3.1.9.5 Leasingspezialist
3.1.9.6 Berater internationales Geschäft
3.1.9.7 Assistenz Gewerbe-, Firmen- und Unternehmenskundenberater
3.1.9.8 Beratungs- und Verkaufskompetenz
3.1.9.9 Branchenkompetenz
3.1.9.10 Vermögensmanager Firmenkunden
3.1.9.11 Unternehmensnachfolge

3.1.10 Kommunalkunden

- 3.1.11 Sanierungs-, Abwicklungskunden
  - 3.1.11.1 Sanierer
  - 3.1.11.2 Abwickler
- 3.1.12 Immobilien-, Baufinanzierungskunden
  - 3.1.12.1 Immobilienmakler
  - 3.1.12.2 Baufinanzierungsspezialist
  - 3.1.12.3 Assistenz
- 3.1.13 Versicherungsvertrieb

3.2 Führung und Management

- 3.2.1 Management
  - 3.2.1.1 Unternehmensführung und Geschäftsfeldsteuerung
  - 3.2.1.2 Ertrags- und Risikosteuerung
  - 3.2.1.3 Führung und Kommunikation
  - 3.2.1.4 Diskussionsforum
- 3.2.2 Verwaltungsräte
- 3.2.3 Führungskräfte
- 3.2.4 Führungskräfte im Vertrieb

3.3 Stab

- 3.3.1 Risikomanagement / Controlling
- 3.3.2 Rechnungswesen
- 3.3.3 Depot-A-Management
- 3.3.4 Marketing / Vertriebsmanagement
- 3.3.5 Vorstandssekretariat
- 3.3.6 Organisation
- 3.3.7 Projektmanagement
- 3.3.8 Personalwesen
- 3.3.9 Personalentwicklung
  - 3.3.9.1 Personalentwickler
  - 3.3.9.2 Trainer
  - 3.3.9.3 Zertifizierter persolog® Trainer (D.I.S.C.)
  - 3.3.9.4 Agile Arbeitsformen und Methoden
- 3.3.10 Interne Revision
  - 3.3.10.1 Allgemeine Revision
  - 3.3.10.2 Prüfung Risikomanagement / Controlling
  - 3.3.10.3 Prüfung Rechnungswesen und Meldewesen
  - 3.3.10.4 Prüfung Wertpapiergeschäft
  - 3.3.10.5 Prüfung Handelsgeschäfte
  - 3.3.10.6 Prüfung Geldwäschegesetz, sonstige strafbare Handlungen
  - 3.3.10.7 Prüfung Kreditgeschäft
  - 3.3.10.8 IT-Revision
- 3.3.11 Informationstechnologie

3.3.12 FI-Anwendungen
3.3.12.1 OSPlus Standardschulungen
3.3.12.2 OSPlus Rolloutseminare
3.3.12.3 Ergänzende Schulungsangebote zu OSPlus
3.3.13 Datenschutz / Informationssicherheit / Notfallmanagement
3.3.14 Geldwäsche / Compliance
3.3.15 Gesundheitsmanagement
3.3.16 Assistenz (Stab)

3.4 Marktfolge
3.4.1 Aktiv
3.4.1.1 Kreditanalyst / Kreditsachbearbeiter
3.4.1.2 Schätzer / Immobiliengutachter
3.4.1.3 Assistenz (Marktfolge/Aktiv)
3.4.2 Passiv / Wertpapier / Zahlungsverkehr / int. Geschäft
3.4.3 Abwicklung Depot-A

3.5 Digitale Kompetenz
3.6 Nachhaltigkeit

4 Virtuelle Akademie

4.1 Auszubildende
4.2 Studenten
4.3 Vertrieb
4.3.1 Private Kunden
4.3.2 Kundenberaterlehrgang
4.3.3 Gewerbliche Kunden
4.3.4 Führungskräfte im Vertrieb
4.3.5 Problemkredite
4.3.6 Digitale und hybride Beratung
4.3.7 Kundenservice-Center

4.4 Führung und Management
4.5 Stab
4.5.1 Fernkurs S-Colleg
4.5.2 Bankfachwirt S - Webmeetings/Webinare
4.5.3 Risikomanagement / Controlling
4.5.4 Rechnungswesen
4.5.5 Depot-A-Management
4.5.6 Organisation
4.5.7 Personalwesen
4.5.8 Personalentwicklung
4.5.9 Projektmanagement
4.5.10 Interne Revision
4.5.11 Informationstechnologie
4.5.12 FI-Anwendungen

4.5.13 Datenschutz / Informationssicherheit / Notfallmanagement
4.5.14 Geldwäsche / Compliance
4.5.15 Passiv / Wertpapier / Zahlungsverkehr / int. Geschäft
4.5.16 Abwicklung Depot-A
4.5.17 Gesundheitsmanagement
4.5.18 Assistenz (Stab)
4.6 Marktfolge
4.7 Digitale Kompetenz
4.8 E-Learning - Web Based Training
5 Tagungen
6 Auswahl- und Potenzialverfahren
7 Organisationsentwicklung
8 Allgemeines

1 Ausbildung / Studium

Die Gewinnung von ambitionierten Nachwuchskräften ist eine wichtige, strategische Herausforderung, die in den letzten Jahren immer relevanter geworden ist. Die Bindung junger Menschen beginnt bereits vor und während der Ausbildung.

Mit unseren Seminaren und Kursen zur Ausbildung und dem ausbildungsintegrierten Studium bieten wir Ihnen sehr gute Möglichkeiten, Ihre Nachwuchskräfte für die S-Finanzgruppe zu begeistern.

Zudem unterstützen wir Sie durch eine systematische High-Potential-Förderung, damit Sie Ihre jungen Leistungsträger frühzeitig identifizieren, fördern und binden können. Damit stellen Sie sicher, auch zukünftig herausfordernde Aufgaben im Markt-, Fach- und Führungsbereich aus dem eigenen Haus besetzen zu können.
Das Programm kann parallel zu Lehr- und Studiengängen absolviert werden. Zudem stellt es eine Ergänzung zu hausinternen Förderprogrammen der Sparkassen dar.

Steigern Sie mit unseren Bildungsangeboten Ihre Arbeitgeber-Attraktivität und gewinnen Sie Mitarbeiter als Identifikationsträger der S-Finanzgruppe im Sinne von:
Menschen verstehen - Sicherheit geben - Zukunft denken.

Als Ansprechpartner stehen Ihnen gerne zur Verfügung:
Carmen Vilsmeier Tel. 0871 504-2369 E-Mail: c.vilsmeier@s-akaby.de
Martina Nicklas Tel. 0871 504-2241 E-Mail: m.nicklas@s-akaby.de

Dokument(e) BIKOS-Web:
Ausbildung / Studium

1.1 Auszubildende

Menschen verstehen, Sicherheit geben, Zukunft denken - jedes Jahr werden von bayerischen Sparkassen mit der Berufsausbildung zum Bankkaufmann eine Vielzahl junger Menschen darauf vorbereitet, diesem Anspruch zu genügen und die Markenwerte zu leben.

Mit unseren aktuellen Kursen und Seminaren unterstützen wir die erfolgreiche Ausbildung und Prüfungsvorbereitung in den Sparkassen, denn unser gemeinsames Ziel ist es, den wichtigsten Erfolgsfaktor zu sichern: Bestens qualifizierte und begeisterte Mitarbeiter.

Unser Angebot zielt darauf ab, Sie als Auszubildenden in allen Kompetenzbereichen zu stärken.
Dazu bieten wir Ihnen eine ganze Reihe von Bildungsmaßnahmen an. So gehören zum Beispiel zur Stärkung Ihrer Fach- und Methodenkompetenz unsere Blended-Learning-Konzepte.

Für die Lernplanung und -durchführung während der gesamten Ausbildung halten wir für Sie das LernManagementSystem Ausbildung (online) - ein modernes E-Learning-Konzept auf der Lernplattform s-win - bereit. Das Konzept umfasst 15 Lerneinheiten mit attraktiven Instrumenten zum Lernen, Üben und Prüfen von IHK-prüfungsrelevanten Fachinhalten.

Zur Vorbereitung auf die Abschlussprüfung haben Sie mit dem zweiwöchigen Aufbaukurs die Möglichkeit, Ihr erworbenes Wissen in allen prüfungsrelevanten Themenbereichen intensiv zu wiederholen und zu vertiefen. Lernvideos und Webinare ergänzen das Lerndesign.

Zur Stärkung Ihrer Sozial-, Methoden- und Persönlichkeitskompetenz bieten wir Ihnen zum einen das Azubi-Camp an, mit welchem Sie in besonderer Art und Weise den Grundstein für eine erfolgreiche Sparkassen-Karriere legen können. Zum anderen können Sie aus handverlesenen Seminaren wählen. Dazu gehören zum Beispiel "Start in die ganzheitliche Beratung" und "Teambildung und Erlebnispädagogik".

Dokument(e) BIKOS-Web:
Auszubildende

1.1 Auszubildende

ID 1055 LernManagementSystem Ausbildung Online 1. Jahr

Sie planen mit dem LernManagementSystem Ausbildung Online Ihr Lernen flexibel und eigenverantwortlich.
Steigern Sie kontinuierlich Ihren persönlichen Lernerfolg durch das Lernen, Üben und Prüfen von neuem Fachwissen.
Mit dem LMS Ausbildung Online sind Sie lernortunabhängig in der Lage, sich optimal auf die Anforderungen Ihrer IHK-Prüfungen vorzubereiten.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				

Ansprechpartner	inhaltlich	Wolfgang Abriel	Tel. 0871 504-2245
	organisatorisch	Eileen Ehrig	Tel. 0871 504-2244
Preis	siehe Rundschreiben 2024		

ID 1011 Fit für die GAP 1 - Prüfungsvorbereitung für Auszubildende

Die Auszubildenden erlernen und vertiefen wichtige Themen und bereiten sich mit einem umfangreichen Blended-Learning-Konzept auf die GAP 1 der IHK vor.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
01.09.2025 - 02.09.2025	09:00 - 16:30	1011A 510	Landshut	01.03.2025
03.09.2025 - 04.09.2025	09:00 - 16:30	1011A 511	Landshut	01.03.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Wolfgang Abriel	Tel. 0871 504-2245
	organisatorisch	Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2241
Dozenten	Dozenten des Sparkassenverbandes Bayern Fach- und Führungskräfte der S-Finanzgruppe		
Preis	435,00 Euro		

ID 1013 Fit für die GAP 2 - Prüfungsvorbereitung für Auszubildende

Die Auszubildenden erlernen und vertiefen wichtige Themen und bereiten sich mit einem umfangreichen Blended-Learning-Konzept auf die GAP 2 der IHK vor.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
31.03.2025 - 04.04.2025	09:00 - 16:30	1013A 501	Landshut	01.12.2024
07.04.2025 - 11.04.2025	09:00 - 16:30	1013A 502	Landshut	01.12.2024
15.09.2025 - 19.09.2025	09:00 - 16:30	1013A 510	Landshut	01.03.2025
22.09.2025 - 26.09.2025	09:00 - 16:30	1013A 511	Landshut	01.03.2025
06.10.2025 - 10.10.2025	09:00 - 16:30	1013A 512	Landshut	01.03.2025
13.10.2025 - 17.10.2025	09:00 - 16:30	1013A 514	Landshut	01.03.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Wolfgang Abriel	Tel. 0871 504-2245
	organisatorisch	Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2241
Dozenten	Dozenten des Sparkassenverbandes Bayern Fach- und Führungskräfte der S-Finanzgruppe		
Preis	960,00 Euro		

1.1 Auszubildende

ID 1070 Azubi-Camp: Ideen - Wissen - Netzwerke - Erfolg

Die zweitägige Ideen-Werkstatt unterstützt Ihre Auszubildenden dabei, sich mit Freude zu entwickeln und handlungskompetent zu werden. Sie kommen dabei mit Vorständen, Verbundpartnern und hochkarätigen Referenten ins Gespräch und haben ein Erlebnis, das lange über die Ausbildung hinaus nachwirkt.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
15.04.2025 - 16.04.2025	08:30 - 16:30	1070 501	Landshut	14.02.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Benedikt Gerg	Tel. 0871 504-2374
	organisatorisch		Marina Kolbinger	Tel. 0871 504-2215
Dozenten	Dozenten der Sparkassenakademie Bayern Vorstände und Führungskräfte von Sparkassen und Verbundpartnern Kooperationspartner der Sparkassenakademie Bayern			
Preis	405,00 Euro			

ID 1083 Teambildung & Erlebnispädagogik

Die Seminarziele werden mit Ihnen individuell abgestimmt und können z. B. folgende sein: Motivationsquellen erschließen, eigene Stärken und Schwächen kennen lernen oder Konflikte in Teams erkennen und lösen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Termine werden individuell mit der Sparkasse vereinbart.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Carmen Vilsmeier	Tel. 0871 504-2369
	organisatorisch		Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2241
Dozenten	Carmen Vilsmeier, Wolfgang Abriel, Sparkassenakademie Bayern			
Preis	Wir erstellen ein individuelles Angebot			

ID 1152 Sonderprogramm für Abiturienten, 2. Lehrgangsjahr, Module A - C

Auszubildende, die aufgrund ihrer absolvierten Schullaufbahn (Gymnasium, Fachoberschule, [abgebrochenes] Studium) von der gesetzlichen Schulpflicht gemäß Art. 35 BayEUG befreit sind, qualifizieren sich mit diesem Lehrgang zum Bankkaufmann (IHK) ohne den Besuch einer Berufsschule.
Sie eignen sich mithilfe des Sonderprogramms für Abiturienten die Kenntnisse und Fähigkeiten des Berufsbildes Bankkaufmann an und legen im Anschluss an den Lehrgang die Prüfung zum Bankkaufmann vor der IHK ab.
Unterstützt werden Sie dabei durch eine laufende Betreuung über moderne digitale Kommunikationskanäle.
Neben den Präsenzseminaren stehen Ihnen über die gesamte Zeit von zwei Jahren Lernvideos zu allen ausbildungsrelevanten Inhalten zur Verfügung. Zudem sorgen regelmäßige Lernerfolgskontrollen für eine ständige Überprüfung der eigenen Leistung. Ein Prüfungsvorbereitungskurs für die gestreckte Abschlussprüfung 1 und 2 runden das Sonderprogramm für Abiturienten ab.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
13.01.2025 - 16.01.2025	09:00 - 16:30	1152C 401	Landshut	
Ansprechpartner	inhaltlich		Benedikt Gerg	Tel. 0871 504-2374
	organisatorisch		Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2241
Dozenten	Benedikt Gerg, Sparkassenakademie Bayern Fach- und Führungskräfte der S-Finanzgruppe			
Preis	3.295,00 Euro			

1.1 Auszubildende

ID 1620 Ausbildungsintegriertes Studium: Bachelor of Arts

Sie erlangen das Wissen und Schlüsselqualifikationen, die Sie für die Übernahme anspruchsvoller Aufgaben qualifizieren. In viereinhalb Jahren erarbeiten Sie sich zwei wertvolle Titel: Einerseits den international anerkannten akademischen Grad Bachelor of Arts und andererseits den Titel Bankkaufmann.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Benedikt Gerg	Tel. 0871 504-2374
	organisatorisch		Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2241
Dozenten	Dozenten der S-Finanzgruppe Dozenten der Hochschule für Finanzwirtschaft und Management			
Preis	22.500,00 Euro			

ID 1650 Förderprogramm High Potentials

Sie stellen mit diesem Programm sicher, dass Sie auch künftig herausfordernde Stellen aus dem eigenen Haus besetzen können.
Sie haben mit dem Förderprogramm die Möglichkeit, unter Ihren Nachwuchskräften High Potentials zu identifizieren, zu fördern und zu binden sowie auf eine anspruchsvolle Karriere vorzubereiten.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
01.01.2025 - 31.12.2028	09:00 - 17:00	1650 500		10.12.2024
Ansprechpartner	inhaltlich		Benedikt Gerg	Tel. 0871 504-2374
	organisatorisch		Marina Kolbinger	Tel. 0871 504-2215
Dozenten	Carmen Vilsmeier, Ralf van Heukelom, Bendikt Gerg, Sparkassenakademie Bayern Trainer und Fachexperten Verbundpartner			
Preis	6.500,00 Euro			

ID 1060 Prüfungs.TV 3 Monate

Mit den hochwertigen und innovativen Lernvideos von Prüfungs.TV profitieren Sie von einer zielgruppengerechten, modernen und motivierenden Form des Lernens.

In über 120 hochwertigen Lernvideos werden alle prüfungsrelevanten theoretischen Inhalte für die Ausbildung zum Bankkaufmann vermittelt. Dabei wird besonders großer Wert auf eine anschauliche, klar nachvollziehbare und qualitativ hochwertige Vermittlung der Lerneinheiten gelegt.

Die Lernvideos sind auf jedem Endgerät rund um die Uhr verfügbar.

Sie sind neugierig geworden?
Sehen Sie sich das beigefügte Beispielvideo an und lassen Sie sich überzeugen!

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Termine werden individuell mit der Sparkasse vereinbart.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Wolfgang Abriel	Tel. 0871 504-2245
	organisatorisch		Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2241
Dozenten	Wolfgang Abriel, Sparkassenakademie Bayern Johannes Schulte, Stephan Hansen, vocanto			
Preis	*			

1.1 Auszubildende

ID 1061 Prüfungs.TV 30 Monate

Mit den hochwertigen und innovativen Lernvideos von Prüfungs.TV profitieren Sie von einer zielgruppengerechten, modernen und motivierenden Form des Lernens.

In über 120 hochwertigen Lernvideos werden alle prüfungsrelevanten theoretischen Inhalte für die Ausbildung zum Bankkaufmann vermittelt. Dabei wird besonders großer Wert auf eine anschauliche, klar nachvollziehbare und qualitativ hochwertige Vermittlung der Lerneinheiten gelegt.

Die Lernvideos sind auf jedem Endgerät rund um die Uhr verfügbar.

Sie sind neugierig geworden?
Sehen Sie sich das beigefügte Beispielvideo an und lassen Sie sich überzeugen!

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Termine werden individuell mit der Sparkasse vereinbart.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Wolfgang Abriel	Tel. 0871 504-2245
	organisatorisch		Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2241
Dozenten	Wolfgang Abriel, Sparkassenakademie Bayern Johannes Schulte, Stephan Hansen, vocanto			
Preis	*			

ID 1065 Verbundausbildung Bayern

Mit der Verbundausbildung stärken Sie die Arbeitgeber-Attraktivität in der Ausbildung. Die Vielseitigkeit, die Größe und die Stärke der S-Finanzgruppe wird sichtbar. Sie können die junge Nachwuchsgeneration an die Sparkassenfamilie binden, indem Sie zeigen, dass Sparkasse mehr ist „als nur Bank“.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Benedikt Gerg	Tel. 0871 504-2374
	organisatorisch		Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2241
Dozenten	Benedikt Gerg, Sparkassenakademie Bayern Dozentinnen und Dozenten der Verbundpartner			
Preis	*			

1.2 Ausbildungsleiter

Die Aufgaben- und Verantwortungsbereiche eines Ausbildungsleiters in einer Sparkasse sind vielschichtig und weitreichend. Es gilt, ausreichend Jugendliche für die Sparkasse zu begeistern, um die Besten der Region als Auszubildende zu gewinnen. Für die Auszubildenden wird ein gelungener Einstieg ins Berufsleben und anschließend eine ausgezeichnete Ausbildung in allen Kompetenzbereichen sichergestellt. Nicht zuletzt ist die Ausbildung die Initialzündung für die Karriere in der Sparkasse.

Die Veranstaltungen bieten Ihnen die Möglichkeit, sich untereinander gut zu vernetzen und regelmäßig auszutauschen. Vor allem aber schaffen wir für Sie mit Seminaren und Kursen Möglichkeiten, sich gezielt für Ihre vielseitigen und anspruchsvollen Aufgaben zu qualifizieren.

Durch die erfolgreiche Teilnahme an unseren Qualifizierungsmaßnahmen können Sie sich durch die Ausbilderakademie der Industrie- und Handelskammern zertifizieren lassen.

Dokument(e) BIKOS-Web:
Ausbildungsleiter

ID 7160W Webinar Expertenrunde Ausbildung - Ausbilder im Dialog

In den Expertenrunden erhalten Sie top aktuelle Informationen rund um die Ausbildung, genießen Einblicke in neue Trends und tauschen Lösungen für die Herausforderungen in der Ausbildung aus.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
11.03.2025 - 11.03.2025	09:30 - 17:00	7160W 501	Zoom Webinarsystem	04.03.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Wolfgang Abriel Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2245 Tel. 0871 504-2241
Dozenten	Carmen Vilsmeier, Wolfgang Abriel, Sparkassenakademie Bayern			
Preis	wird mit Rundschreiben bekannt gegeben			

1.2 Ausbildungsleiter

ID 7145 Ausbildung der Ausbilder (AdA)

Der Lehrgang Ausbildung der Ausbilder (AdA) vermittelt Ihnen die erforderlichen Qualifikationen zur Übernahme von Ausbildungsverantwortung in Ausbildungsabteilungen und Geschäftsstellen. Sie erhalten pädagogische, rechtliche und methodische Kenntnisse und Fertigkeiten, welche gemäß Ausbildereignungsprüfung (AEVO) den Nachweis berufs- und arbeitspädagogischer Kenntnisse bescheinigt.

Profitieren Sie von dem neuen und innovativen Konzept im AdA-Kurs, welches digitales Lernen mit gemeinsamem Erfahrungsaustausch verbindet.

3-monatige Online-Phase:
In über 40 Lernvideos erwerben Sie die erforderlichen grundlegenden pädagogischen Kenntnisse. Dafür stehen Ihnen zusätzlich zu den Videos eine Vielzahl an Übungsaufgaben, Quizfragen und klassischen Prüfungsaufgaben zur Verfügung. Die Freischaltung für die Lernvideos erfolgt insgesamt für drei Monate. Ihr großer Vorteil: Sie selbst bestimmen Ihren individuell gewünschten Zeitpunkt der Freischaltung! Somit können Sie diesen bequem an Ihren Termin für die schriftliche Prüfung bei Ihrer IHK vor Ort anlehnen.

Trainingsphase:
Im Training bereiten wir Sie optimal auf Ihre praktische Prüfung vor. Sie erhalten wertvolle Informationen zum Ablauf der Prüfung und gewinnen hilfreiche Tipps zur Präsentation bzw. Durchführung Ihrer berufstypischen Ausbildungssituation. Praktische Übungen, das Besprechen von Mustervorlagen und die erste Konzeption Ihrer persönlichen Ausfertigung unterstützen Sie bestmöglich in Ihrer Vorbereitung auf die praktische Prüfung.

Teilnehmer, die dieses neue Blended-Learning-Konzept erlebt haben, sind begeistert:

"Das Lernen mit AEVO Digital hat super geklappt. Würde ich jederzeit weiterempfehlen"

"Die Vorbereitung mit AEVO Digital hat super funktioniert! Der Trainingstag für die Vorbereitung zur praktischen Prüfung ist jedoch erforderlich!"

"Die Lernvideos finde ich super. So lässt es sich total gut lernen. Auch die Übungsaufgaben passen gut. Auf jeden Fall ist das eine sehr gute Möglichkeit den AdA-Schein zu erwerben."

Ihre Vorteile auf einen Blick:
-Mithilfe der Online-Lernvideos lernen Sie in Ihrem individuellen Lernrhythmus und -tempo
-Die 3-monatige Online-Lernphase kann auch erst nach dem Trainingstag stattfinden
-Sie erhalten in den Übungsaufgaben sofort Feedback, wie weit Sie in Ihrem Lernfortschritt sind
-Der Trainingstag unterstützt Sie deutlich in Ihren Vorbereitungsarbeiten für die praktische IHK-Prüfung

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
09.07.2025 - 09.07.2025	09:00 - 17:00	7145 501	Webex Training Webinarsystem	18.06.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Benedikt Gerg	Tel. 0871 504-2374
	organisatorisch		Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2241
Dozenten	Benedikt Gerg, Sparkassenakademie Bayern			
Preis	580,00 Euro			

1.2 Ausbildungsleiter

ID 7140 Bildungsforum

Sie entwickeln neue und innovative Ideen rund um das Thema "Bildung". Sie lernen Best Practice Ansätze anderer Sparkassen kennen. In Vorträgen werfen Sie einen Blick über den Tellerrand, um sich inspirieren zu lassen. Am Abend pflegen Sie das bayernweite Netzwerk.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				

Ansprechpartner	inhaltlich	Benedikt Gerg	Tel. 0871 504-2374
	organisatorisch	Marina Kolbinger	Tel. 0871 504-2215

Dozenten

Carmen Vilsmeier, Benedikt Gerg, Sparkassenakademie Bayern

Anita Kahler-Ehrlich, Consulting - Training - Coaching

Jonas Gaksch, Ausbildungsleiter, Sparkasse Mittelfranken-Süd

Tobias Jobst - Strategie- und Projektmanager, Sparkasse im Landkries Schwandorf

Johanna Billing, Trainerin, Coach, Systemische Beraterin

Preis 645,00 Euro

ID 7190 Fachseminar Zertifizierter Verkaufstrainer Modul A - E

In der modular gestalteten Ausbildung mit trainingsaktiven Präsenzmodulen und Webinaren erwerben Sie alle fachlichen, methodischen, sozialen und persönlichen Kompetenzen, die es Ihnen ermöglichen, als Verkaufstrainer in der realen und digitalen Welt erfolgreich zu sein.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
17.02.2025 - 20.02.2025	09:00 - 17:00	7190A 501	Landshut	17.01.2025
07.04.2025 - 09.04.2025	09:00 - 17:00	7190B 501	Landshut	
01.07.2025 - 04.07.2025	09:00 - 17:00	7190C 501	Landshut	
06.10.2025 - 08.10.2025	09:00 - 17:00	7190D 501	Landshut	
13.11.2025 - 14.11.2025	09:00 - 14:00	7190E 501	Landshut	
17.01.2025 - 17.01.2025	09:00 - 10:30	7190W 501	Webex Training Webinarsystem	
11.03.2025 - 11.03.2025	09:00 - 13:00	7190W 502	Zoom Webinarsystem	
18.03.2025 - 18.03.2025	09:00 - 13:00	7190W 503	Zoom Webinarsystem	
19.05.2025 - 19.05.2025	09:00 - 16:00	7190W 504	Webex Training Webinarsystem	
23.06.2025 - 23.06.2025	09:00 - 16:00	7190W 505	Webex Training Webinarsystem	
21.07.2025 - 21.07.2025	09:00 - 16:00	7190W 506	Webex Training Webinarsystem	
29.08.2025 - 29.08.2025	09:00 - 10:30	7190W 507	Webex Training Webinarsystem	
10.10.2025 - 10.10.2025	09:00 - 10:30	7190W 508	Webex Training Webinarsystem	

Ansprechpartner	inhaltlich	Andreas Lechleiter	Tel. 0871 504-2387
	organisatorisch	Eileen Ehrig	Tel. 0871 504-2244

Dozenten

Dozenten der Sparkassenakademie Bayern
Fach- und Führungskräfte aus der S-Finanzgruppe

Preis 5.820,00 Euro

1.2 Ausbildungsleiter

ID 7161 Zertifizierung mit dem persolog® Persönlichkeits-Modell

Sie lernen die Vielfalt der persolog®-Instrumente kennen und setzen sich mit den Einsatzmöglichkeiten auseinander. Sie gestalten Übungen zu den einzelnen Interpretationsstufen des Persönlichkeitsmodells. Die Zertifizierung berechtigt Sie, eigenständig D.I.S.C.-Seminare (nach Prof. John Geier) durchzuführen und den Titel "Zertifizierter persolog® Persönlichkeitstrainer für die Sparkassen-Finanzgruppe" zu führen.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Carmen Vilsmeier	Tel. 0871 504-2369
	organisatorisch		Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2241
Dozenten	Friedbert Gay, persolog® GmbH Carmen Vilsmeier, Dr. Sebastian Weißgerber, Sparkassenakademie Bayern			
Preis	2.360,00 Euro			

ID 7163 Experten-Workshop: Review für zertifizierte Trainer mit dem persolog® Persönlichkeits-Modell

Die Zielsetzung des Workshops liegt in der Vertiefung Ihrer Kenntnisse sowie in der Transfersicherung. Sie vertiefen die einzelnen Interpretationsstufen des Persönlichkeitsprofils. Der Best Practice Zirkel der Teilnehmer wird Ihnen zahlreiche Anregungen für die Konzeption und die Gestaltung von D.I.S.C.-Seminaren (nach Prof. John Geier) geben. Zudem erhalten Sie Informationen zu den Aktualitäten und der Weiterentwicklung des persolog®-Persönlichkeits-Modells.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Carmen Vilsmeier	Tel. 0871 504-2369
	organisatorisch		Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2241
Dozenten	Carmen Vilsmeier, Sparkassenakademie Bayern			
Preis	Der Preis wird mit Rundschreiben bekanntgegeben			

ID 7166 Experten-Workshop: persolog® Persönlichkeits-Modell - Diagramme schnell und sicher interpretieren

Diagramme des persolog® Persönlichkeits-Modells schnell interpretieren - wie kann das gelingen? Dieser Workshop gibt Ihnen als zertifiziertem persolog® Persönlichkeitstrainern die Möglichkeit, Sicherheit in der Interpretation von Diagrammen zu erlangen. Dabei werden die Unterschiede zwischen dem Rollenverhalten und der Kernpersönlichkeit analysiert und anspruchsvolle Praxisfälle supervidiert. Dies bringt für Sie eine Vertiefung für die Durchführung von eigenen Seminaren und Coachings.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Termine werden mit Rundschreiben bekannt gegeben				
Ansprechpartner	inhaltlich		Carmen Vilsmeier	Tel. 0871 504-2369
	organisatorisch		Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2241
Dozenten	Friedbert Gay, persolog® GmbH Carmen Vilsmeier, Sparkassenakademie Bayern			
Preis	510,00 Euro			

1.2 Ausbildungsleiter

ID 7118W Online-Test Talent Sparkasse 3.0

In diesem Webinar lernen Sie den Online-Test Talent Sparkasse 3.0 zur Vorauswahl von Ausbildungsplatzbewerbern kennen. Sie erwerben eignungsdiagnostische Kenntnisse, lernen die Aussagekraft kennen und üben die Interpretation der getesteten Kriterien. Im Anschluss an das Webinar sind Sie berechtigt, den Online-Test Talent Sparkasse 3.0 selbständig in Form einer Lizenz in der Sparkasse zu steuern und durchzuführen.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				

Ansprechpartner	inhaltlich	Carmen Vilsmeier	Tel. 0871 504-2369
	organisatorisch	Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2241

Dozenten Wolfgang Abriel, Martina Nicklas, Sparkassenakademie Bayern

Preis 295,00 Euro

ID 1661 S-Talent Nachwuchskräfte

Der Online-Test S-Talent Nachwuchskräfte wurde insbesondere für die Zielgruppe junger Mitarbeiter in der Phase kurz vor oder kurz nach Ende der Ausbildung und vor ersten Weiterbildungsmaßnahmen entwickelt. Da der Test auf den Kriterien des Bewerberauswahlverfahren S-Talent Ausbildung aufsetzt, können Sie die Entwicklung der Nachwuchskräfte in den einzelnen Kriterien nachvollziehen und dies in die weitere Förderung einbeziehen.
S-Talent Nachwuchskräfte eignet sich ganz besonders für die Identifizierung von Kandidaten für das Förderprogramm High Potentials.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Online-Test - Termine sind frei durch die Sparkasse disponierbar.				

Ansprechpartner	inhaltlich	Carmen Vilsmeier	Tel. 0871 504-2369
	organisatorisch	Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2241

Preis 100,00 Euro

ID 1662 S-Talent Markt-, Fach- und Führungskarriere

Der Online-Test S-Talent Markt-, Fach- und Führungskarriere bietet Ihnen die Chance, eine objektive Einschätzung zum richtigen Karriereweg der einzelnen Mitarbeiter auf der Basis einheitlicher Kriterien und Normwerte zu erhalten. Der Test baut auf den Online-Tests S-Talent Ausbildung sowie S-Talent Nachwuchskräfte auf, so dass Sie Entwicklungen in den einzelnen Kriterien nachvollziehen können.
Auf Grundlage der Ergebnisse wird die Passung mit den drei Karrierewegen Markt, Fachexperte und Führung bei der Sparkassen-Finanzgruppe berechnet. Die Werte können als Indikator dafür herangezogen werden, auf welchem Karriereweg sich der Mitarbeiter mit seinen individuellen Voraussetzungen am besten entwickeln und entfalten kann und somit am wirkungsvollsten für die Sparkasse eingesetzt werden kann.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Online-Test - Termine sind frei durch die Sparkasse disponierbar.				

Ansprechpartner	inhaltlich	Carmen Vilsmeier	Tel. 0871 504-2369
	organisatorisch	Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2241

Preis 185,00 Euro

ID 7111 Online-Test S-Talent mit Standard-Ergebnismeldung

In Zeiten der Digitalisierung wird es zunehmend wichtiger, das Internet auch für ein wirkungsvolles Personalmarketing und ein effizientes Bewerbermanagement zu nutzen. Dazu bieten wir Ihnen einen aufgabenorientierten Online-Auswahltest zur Vorauswahl von Ausbildungsplatzbewerbern an.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Online-Test - Termine sind frei durch die Sparkasse disponierbar.				

Ansprechpartner	inhaltlich	Carmen Vilsmeier	Tel. 0871 504-2369
	organisatorisch	Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2241

Preis 32,00 Euro

1.2 Ausbildungsleiter

ID 7112 Online-Test S-Talent mit Feedbackauswertung für Sparkasse und Bewerber

Den Online-Test S-Talent (ID 7111) bieten wir Ihnen auch mit einer ergänzenden individuellen Rückmeldung für die Bewerber an. Dabei erhalten Sie für die Sparkasse eine Auswertung zur eigenen Verwendung sowie ein individuelles Feedback für den Bewerber.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Online-Test - Termine sind frei durch die Sparkasse disponierbar.				

Ansprechpartner	inhaltlich	Carmen Vilsmeier	Tel. 0871 504-2369
	organisatorisch	Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2241
Preis	37,00 Euro		

ID 1070 Azubi-Camp: Ideen - Wissen - Netzwerke - Erfolg

Die zweitägige Ideen-Werkstatt unterstützt Ihre Auszubildenden dabei, sich mit Freude zu entwickeln und handlungskompetent zu werden. Sie kommen dabei mit Vorständen, Verbundpartnern und hochkarätigen Referenten ins Gespräch und haben ein Erlebnis, das lange über die Ausbildung hinaus nachwirkt.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
15.04.2025 - 16.04.2025	08:30 - 16:30	1070 501	Landshut	14.02.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Benedikt Gerg	Tel. 0871 504-2374
	organisatorisch	Marina Kolbinger	Tel. 0871 504-2215
Dozenten	Dozenten der Sparkassenakademie Bayern Vorstände und Führungskräfte von Sparkassen und Verbundpartnern Kooperationspartner der Sparkassenakademie Bayern		
Preis	405,00 Euro		

ID 7151 Die Professionalisierung zum Innovationscoach - Basismodul - Mindset und Methoden - Kulturveränderung erleben und verstehen

Das Sparkassenumfeld verändert sich zunehmend - wir bewegen uns in einer von Unsicherheit geprägten Zukunft mit ständig wechselnden Herausforderungen: Komplexe, turbulente und unsichere Umwelten zwingen uns zum Neudenken.

Sie erhalten durch diese Qualifizierungsreihe die Befähigung im Umgang mit agilen Methoden können selbstorganisierte und reaktionsschnelle Teams innerhalb der Sparkassen gebildet werden, die iterativ nutzerzentrierte Lösungen zu sparkassenspezifischen Handlungsfeldern entwickeln und damit Innovationen schaffen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
23.09.2025 - 24.09.2025	09:00 - 17:00	7151 501	Landshut	16.09.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Benedikt Gerg	Tel. 0871 504-2374
	organisatorisch	Marina Kolbinger	Tel. 0871 504-2215
Dozenten	Benedikt Gerg, Sparkassenakademie Bayern		
Preis	545,00 Euro		

1.2 Ausbildungsleiter

ID 7152 Die Professionalisierung zum Innovationscoach - Anwendermodul - Innovationsprojekte durchführen

Das Sparkassenumfeld verändert sich zunehmend - wir bewegen uns in einer von Unsicherheit geprägten Zukunft mit ständig wechselnden Herausforderungen: Komplexe, turbulente und unsichere Umwelten zwingen uns zum Neudenken.

Sie erhalten durch diese Qualifizierungsreihe die Befähigung im Umgang mit agilen Methoden können selbstorganisierte und reaktionsschnelle Teams innerhalb der Sparkassen gebildet werden, die iterativ nutzerzentrierte Lösungen zu sparkassenspezifischen Handlungsfeldern entwickeln und damit Innovationen schaffen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
06.10.2025 - 07.10.2025	09:00 - 17:00	7152 501	Landshut	15.09.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Benedikt Gerg	Tel. 0871 504-2374
	organisatorisch		Marina Kolbinger	Tel. 0871 504-2215
Dozenten	Benedikt Gerg, Sparkassenakademie Bayern			
Preis	835,00 Euro			

ID 7153 Die Professionalisierung zum Innovationscoach - Coachingmodul - Agile Methoden und strategisches Management verknüpfen

Das Sparkassenumfeld verändert sich zunehmend - wir bewegen uns in einer von Unsicherheit geprägten Zukunft mit ständig wechselnden Herausforderungen: Komplexe, turbulente und unsichere Umwelten zwingen uns zum Neudenken.

Sie erhalten durch diese Qualifizierungsreihe die Befähigung im Umgang mit agilen Methoden können selbstorganisierte und reaktionsschnelle Teams innerhalb der Sparkassen gebildet werden, die iterativ nutzerzentrierte Lösungen zu sparkassenspezifischen Handlungsfeldern entwickeln.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
24.11.2025 - 25.11.2025	09:00 - 17:00	7153 501	Landshut	17.11.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Benedikt Gerg	Tel. 0871 504-2374
	organisatorisch		Marina Kolbinger	Tel. 0871 504-2215
Dozenten	Benedikt Gerg, Sparkassenakademie Bayern			
Preis	835,00 Euro			

1.2 Ausbildungsleiter

ID 7175 Qualifizierungsreihe zum systemischen Berater (Modul A und B)

Die Qualifizierung richtet sich an Mitarbeiter, die systemische Kompetenz für ihre Arbeit in (Veränderungs-/Coaching- und Trainings-)Projekten als Steuerungsgröße entwickeln wollen.

Die Methodik und Lernphilosophie orientiert sich an den Modellen des isb Wiesloch nach folgenden Fragestellungen:

- Wie organisiere ich mich angesichts neuer und komplexer Problemstellungen (z. B. Digitalisierung, Multikanal)?
- Welchen Mehrwert bieten systemische Herangehensweisen im konkreten Berufskontext (z. B. als Trainer, Coach, Projektleiter)?
- Welchen Unterschied machen systemische Herangehensweisen im konkreten Berufskontext (z. B. als Projektleiter, Trainer, Coach)?
- Wie kann man bei komplexen Rahmenbedingungen Handlungsfähigkeit herstellen?
- Wie können Menschen mitgenommen und beteiligt werden?

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
10.11.2025 - 12.11.2025	10:00 - 17:00	7175B 501	Stuttgart	
Ansprechpartner	inhaltlich		Carmen Vilsmeier	Tel. 0871 504-2369
	organisatorisch		Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2241

Dozenten
Carmen Vilsmeier, Dipl. Pädagogin, Bereichsleiterin Ausbildung & Personal- und Managemententwicklung, Sparkassenakademie Bayern
Renate Göttert, Dipl. Kauffrau, Abteilungsdirektorin PE Fach- und Führungskräfte, Sparkassenakademie Baden-Württemberg

Preis *

ID 7174 Systemische Organisationsbetrachtung - Erkundungs- und Visualisierungsaufstellungen

Wir kommen in vielen Bereichen an die Grenzen unserer Möglichkeiten, mit Daten und Fakten unsere komplexen beruflichen Systeme zu erfassen und zu steuern. In dem Seminar lernen Sie eine Methode kennen, die Ihnen hilft, soziale und organisationale Komplexität im Raum zu visualisieren und zu erfassen. Visualisierungs- und Erkundungsaufstellungen, die an der Universität Bremen entwickelt wurden, verhelfen Ihnen, ein größeres Bild von Systemen zu erhalten, die tieferliegenden Wirkkräfte von Organisationen zu erkennen und auf eine neue Art Möglichkeiten der Entwicklung des Systems zu finden. Erkundungsaufstellungen arbeiten anders als Familienaufstellungen nicht so sehr an den Lebensbedingungen des einzelnen Menschen, sondern an der Logik der Systeme. Um diese zu verstehen, sind auch moderne Managementtheorien wie Spiral Dynamics und Theorie U sehr hilfreich. Diese Theorien können mithilfe der Erkundungsaufstellungen zu ganz neuen Erfahrungen führen, wie Wandel in Organisationen erfolgt und wie Systeme auf unterschiedlichen Bewusstseinsstufen geführt werden können. Sie erfahren in dem Seminar, wie Sie mithilfe der Raumsprache über Ihre Intuition völlig neue Informationen über Systeme gewinnen können und damit ein neues Bild über die Zukunft der Sparkassen entstehen kann.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
02.04.2025 - 04.04.2025	09:00 - 17:00	7174 501	München	
Ansprechpartner	inhaltlich		Carmen Vilsmeier	Tel. 0871 504-2369
	organisatorisch		Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2241

Dozenten
Prof. Georg Müller-Christ, Universität Bremen
Josef Bierl, perfect train
Carmen Vilsmeier, Dipl. Pädagogin, Bereichsleiterin Ausbildung & Personal- und Managemententwicklung, Sparkassenakademie Bayern
Renate Göttert, Dipl. Kauffrau, Abteilungsdirektorin PE Fach- und Führungskräfte, Sparkassenakademie Baden-Württemberg

Preis 1.310,00 Euro

1.2 Ausbildungsleiter

ID 7176 Systemische Professionalität in Veränderungsprozessen durch provokatives Coaching - Basismodul

Sie setzen sich mit dem Umdeuten von Sichtweisen in Veränderungsprozessen auseinander.
Sie lernen provokative Interventionen kennen, die Sie in unterschiedlichen Gesprächs- und Beratungssettings einsetzen können.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Termine werden mit Rundschreiben bekannt gegeben				
Ansprechpartner	inhaltlich		Carmen Vilsmeier	Tel. 0871 504-2369
	organisatorisch		Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2241

Dozenten
Dr. E. Noni Höfner, Deutsches Institut für Provokative Therapie
Carmen Vilsmeier, Dipl. Pädagogin, Bereichsleiterin Ausbildung & Personal- und Managemententwicklung, Sparkassenakademie Bayern
Renate Göttert, Dipl. Kauffrau, Abteilungsdirektorin PE Fach- und Führungskräfte, Sparkassenakademie Baden-Württemberg

Preis 1.310,00 Euro

ID 7177 Systemische Professionalität in Veränderungsprozessen durch provokatives Coaching - Aufbaumodul

In diesem Seminar bauen Sie die Grundlagen und Erfahrungen mit dem Provokativen Ansatz (Provokative Therapie (PT), Provokative SystemArbeit (ProSA®, Provokatives Coaching (ProCo)® und Provokativer Stil (ProSt)®) in Therapie, Coaching und Training aus.

Voraussetzung für das Aufbauseminar ist, dass Sie Ihre Erfahrungen aus dem Basisseminar (ID 7176) in der Praxis umgesetzt haben und auf diese Weise Anschauungsmaterial und Einsicht in die von Ihnen bevorzugte provokative Vorgehensweise gewonnen haben. Ihre bisherigen Erfahrungen mit Provokativer Therapie, Provokativer SystemArbeit®, Provokativem Coaching® und Provokativem Stil® werden gezielt eingebracht und supervidiert - auch mit Videoaufzeichnungen.

Sie erhalten eine Fülle von Anregungen für besonders knifflige Situationen. Stolpersteine werden sichtbarer gemacht und sind dadurch leichter aus dem Weg zu räumen. Ihr Repertoire wird gefestigt, ausgebaut und verfeinert.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Termine werden mit Rundschreiben bkannt gegeben				
Ansprechpartner	inhaltlich		Carmen Vilsmeier	Tel. 0871 504-2369
	organisatorisch		Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2241

Dozenten
Dr. E. Noni Höfner, Deutsches Institut für Provokative Therapie
Carmen Vilsmeier, Dipl. Pädagogin, Bereichsleiterin Ausbildung & Personal- und Managemententwicklung, Sparkassenakademie Bayern
Renate Göttert, Dipl. Kauffrau, Abteilungsdirektorin PE Fach- und Führungskräfte, Sparkassenakademie Baden-Württemberg

Preis 1.310,00 Euro

1.2 Ausbildungsleiter

ID 7173 Systemische Organisationsberatung - Implementierung & Transformation

In diesem Seminar entwickeln Sie systemische Kompetenz für ihre Arbeit in Veränderungs-/Coaching- und Trainings-Projekten als Steuerungsgröße. Sie betrachten Möglichkeiten der Kontextanalyse von Organisationen und erfahren, wie Interventionsmöglichkeiten sichtbar werden. Ziel ist, Erfolgschancen zur Weiterentwicklung von Systemen auf der Ebene von Personen, Teams, Unternehmen zu definieren.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Termine werden mit Rundschreiben bekannt gegeben				

Ansprechpartner	inhaltlich	Carmen Vilsmeier	Tel. 0871 504-2369
	organisatorisch	Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2241

Dozenten
Markus Schwemmle, Diplom-Psychologe, system worx
Carmen Vilsmeier, Dipl. Pädagogin, Bereichsleiterin Ausbildung & Personal- und Managemententwicklung, Sparkassenakademie Bayern
Renate Göttert, Dipl. Kauffrau, Abteilungsdirektorin PE Fach- und Führungskräfte, Sparkassenakademie Baden-Württemberg

Preis 1.310,00 Euro

ID 7172 Vom Problem zur Lösung: Vertiefende, systemische Beratungs-Interventionen

Sie lernen neue Methoden in der Einzelberatung und dem Coaching kennen. Insbesondere bei Veränderungsprozessen ist es auf der Ebene der Haltungen und Einstellungen wichtig, den Werkzeugkoffer an hilfreichen Interventionen zu erweitern.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Termine werden mit Rundschreiben bekannt gegeben				

Ansprechpartner	inhaltlich	Carmen Vilsmeier	Tel. 0871 504-2369
	organisatorisch	Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2241

Dozenten
Renate Göttert, Dipl. Kauffrau, Abteilungsdirektorin PE Fach- und Führungskräfte, Sparkassenakademie Baden-Württemberg
Ralf van Heukelom, stv. Bereichsleiter Ausbildung & Personal- und Managemententwicklung, Sparkassenakademie Bayern

Preis 1.310,00 Euro

ID 7134 Transferstärke-Methode®

Nach diesem Seminar haben Sie ein Verständnis der psychologischen Ansätze hinter dem Transferstärke-Modell®. Sie erfahren mittels eines Online-Tests Ihre eigene Transferstärke und wie Sie selbst Ihre Veränderungswirksamkeit steigern können. Sie lernen, wie Sie die Transferstärke-Methode® in Ihrer Arbeit mit Klienten so einsetzen, damit diese zeitsparend, erfolgreich und nachhaltig gewünschte Denk- und Verhaltensmuster im Alltag umsetzen und zugleich ihre Veränderungswirksamkeit grundsätzlich stärken. Sie erwerben durch das Modul Spezialkenntnisse rund um "Lerntransfer & nachhaltige Veränderung", mit denen Sie sich als Experte besonders positionieren können.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
02.06.2025 - 03.06.2025	10:00 - 17:00	7134 501	Landshut	15.04.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Carmen Vilsmeier	Tel. 0871 504-2369
	organisatorisch	Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2241

Dozenten
Prof. Dr. Axel Koch, Hochschule für angewandtes Management, Ismaning
Carmen Vilsmeier, Dipl. Pädagogin, stellv. Akademieleiterin der Sparkassenakademie Bayern
Renate Göttert, Dipl. Kauffrau, Abteilungsdirektorin PE Fach- und Führungskräfte, Sparkassenakademie Baden-Württemberg

Preis *

1.2 Ausbildungsleiter

ID 7135 TimeLine und andere Strategien zur Nutzung des unbewussten Wissens

Sie lernen unterschiedliche TimeLine Strategien kennen und können diese zur Unterstützung anderer anwenden. Sie heben eigene Blockaden und Gewohnheiten durch das 6 Step Reframing auf.
Sie können nach dem Seminar in den COACH State gehen, um auf lange Zeit fokussiert und im Flow zu sein.
Sie kennen die Grundlagen Erickson`scher Kommunikation und wenden diese sowohl im Umgang mit anderen, wie auch zum Erreichen eigener Ziele bei sich selbst an.
Sie lernen verschiedene Selbsthypnosetechniken kennen und nützen den „Mental Room“ aktiv, um anspruchsvolle eigene Ziele zu erreichen.
Sie erkennen das Potenzial des eigenen Unbewussten und vertrauen diesem als wertvollem Helfer für bestimmte Aufgaben.
Ebenso wissen Sie, welche Aufgaben rational über den Verstand zu lösen und welche eher dem Unbewussten zu überlassen sind.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
20.02.2025 - 21.02.2025	10:00 - 17:00	7135 501	Landshut	15.12.2024

Ansprechpartner	inhaltlich	Carmen Vilsmeier	Tel. 0871 504-2369
	organisatorisch	Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2241

Dozenten Dipl. Psych. Thomas Fritzsche, TOMplus
Carmen Vilsmeier, Dipl. Pädagogin, stellv. Akademieleiterin der Sparkassenakademie Bayern
Renate Göttert, Dipl. Kauffrau, Abteilungsdirektorin PE Fach- und Führungskräfte, Sparkassenakademie Baden-Württemberg

Preis *

1.3 Studenten

Heute studieren mehr als doppelt so viele Schulabgänger als noch vor 30 Jahren. Damit geht einerseits einher, dass junge Menschen zunehmend akademische Abschlüsse fordern, andererseits aber auch, dass anspruchsvolle Kunden für ihre Geldangelegenheiten Akademiker als Ansprechpartner wünschen.

In Kooperation mit der Hochschule der Sparkassen-Finanzgruppe bieten wir Ihnen zwei Studienprogramme an. Diese Programme stellen den für Sparkassen unverzichtbaren Praxisbezug sicher und führen gleichzeitig zu international anerkannten Bachelor-Abschlüssen.

Mit dem ausbildungsintegrierten Studium (ID 1620), das sich an Abiturienten richtet, erlangen Sie, parallel zu Ihrer Berufsausbildung, den Titel Bachelor of Arts. In einem begleitenden Trainee-Programm tauschen Sie sich mit anderen Studenten aus ganz Bayern aus und werden gezielt auf Ihre Berufspraxis vorbereitet.

Das berufsintegrierte Studium (ID 3820) richtet sich an Kollegen, die die Ausbildung bereits abgeschlossen haben. Sie erlangen damit in nur zweieinhalb Jahren die Titel Bachelor of Arts und Sparkassenbetriebswirt/-in.

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:
Benedikt Gerg Tel. 0871 504-2374 E-Mail: b.gerg@s-akaby.de

Dokument(e) BIKOS-Web:
Studenten

ID 3820 Berufsintegriertes Studium zum Bachelor of Arts - Spezialisierung Vertrieb

Sie erlangen das Wissen und Schlüsselqualifikationen, die Sie für die Übernahme anspruchsvoller Aufgaben qualifizieren. In zweieinhalb Jahren erarbeiten Sie sich zwei wertvolle Titel: Einerseits den international anerkannten akademischen Grad Bachelor of Arts und andererseits den Sparkassenbetriebswirt, der in der Finanzdienstleistungsbranche für sehr praxisorientierte Weiterbildung steht.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Benedikt Gerg Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2374 Tel. 0871 504-2241
Dozenten	Dozenten der S-Finanzgruppe Dozenten der Hochschule für Finanzwirtschaft und Management			
Preis	*			

ID 1620 Ausbildungsintegriertes Studium: Bachelor of Arts

Sie erlangen das Wissen und Schlüsselqualifikationen, die Sie für die Übernahme anspruchsvoller Aufgaben qualifizieren. In viereinhalb Jahren erarbeiten Sie sich zwei wertvolle Titel: Einerseits den international anerkannten akademischen Grad Bachelor of Arts und andererseits den Titel Bankkaufmann.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Benedikt Gerg Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2374 Tel. 0871 504-2241
Dozenten	Dozenten der S-Finanzgruppe Dozenten der Hochschule für Finanzwirtschaft und Management			
Preis	22.500,00 Euro			

1.3 Studenten

ID 1070 Azubi-Camp: Ideen - Wissen - Netzwerke - Erfolg

Die zweitägige Ideen-Werkstatt unterstützt Ihre Auszubildenden dabei, sich mit Freude zu entwickeln und handlungskompetent zu werden. Sie kommen dabei mit Vorständen, Verbundpartnern und hochkarätigen Referenten ins Gespräch und haben ein Erlebnis, das lange über die Ausbildung hinaus nachwirkt.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
15.04.2025 - 16.04.2025	08:30 - 16:30	1070 501	Landshut	14.02.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Benedikt Gerg	Tel. 0871 504-2374
	organisatorisch	Marina Kolbinger	Tel. 0871 504-2215

Dozenten Dozenten der Sparkassenakademie Bayern
Vorstände und Führungskräfte von Sparkassen und Verbundpartnern
Kooperationspartner der Sparkassenakademie Bayern

Preis 405,00 Euro

ID 1055 LernManagementSystem Ausbildung Online 1. Jahr

Sie planen mit dem LernManagementSystem Ausbildung Online Ihr Lernen flexibel und eigenverantwortlich.
Steigern Sie kontinuierlich Ihren persönlichen Lernerfolg durch das Lernen, Üben und Prüfen von neuem Fachwissen.
Mit dem LMS Ausbildung Online sind Sie lernortunabhängig in der Lage, sich optimal auf die Anforderungen Ihrer IHK-Prüfungen vorzubereiten.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				

Ansprechpartner	inhaltlich	Wolfgang Abriel	Tel. 0871 504-2245
	organisatorisch	Eileen Ehrig	Tel. 0871 504-2244

Preis siehe Rundschreiben 2024

ID 1083 Teambildung & Erlebnispädagogik

Die Seminarziele werden mit Ihnen individuell abgestimmt und können z. B. folgende sein: Motivationsquellen erschließen, eigene Stärken und Schwächen kennen lernen oder Konflikte in Teams erkennen und lösen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Termine werden individuell mit der Sparkasse vereinbart.				

Ansprechpartner	inhaltlich	Carmen Vilsmeier	Tel. 0871 504-2369
	organisatorisch	Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2241

Dozenten Carmen Vilsmeier, Wolfgang Abriel, Sparkassenakademie Bayern

Preis Wir erstellen ein individuelles Angebot

ID 1011 Fit für die GAP 1 - Prüfungsvorbereitung für Auszubildende

Die Auszubildenden erlernen und vertiefen wichtige Themen und bereiten sich mit einem umfangreichen Blended-Learning-Konzept auf die GAP 1 der IHK vor.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
01.09.2025 - 02.09.2025	09:00 - 16:30	1011A 510	Landshut	01.03.2025
03.09.2025 - 04.09.2025	09:00 - 16:30	1011A 511	Landshut	01.03.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Wolfgang Abriel	Tel. 0871 504-2245
	organisatorisch	Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2241

Dozenten Dozenten des Sparkassenverbandes Bayern
Fach- und Führungskräfte der S-Finanzgruppe

Preis 435,00 Euro

1.3 Studenten

ID 1650 Förderprogramm High Potentials

Sie stellen mit diesem Programm sicher, dass Sie auch künftig herausfordernde Stellen aus dem eigenen Haus besetzen können.
Sie haben mit dem Förderprogramm die Möglichkeit, unter Ihren Nachwuchskräften High Potentials zu identifizieren, zu fördern und zu binden sowie auf eine anspruchsvolle Karriere vorzubereiten.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
01.01.2025 - 31.12.2028	09:00 - 17:00	1650 500		10.12.2024

Ansprechpartner	inhaltlich	Benedikt Gerg	Tel. 0871 504-2374
	organisatorisch	Marina Kolbinger	Tel. 0871 504-2215

Dozenten Carmen Vilsmeier, Ralf van Heukelom, Bendikt Gerg, Sparkassenakademie Bayern
Trainer und Fachexperten
Verbundpartner

Preis 6.500,00 Euro

ID 1152 Sonderprogramm für Abiturienten, 2. Lehrgangsjahr, Module A - C

Auszubildende, die aufgrund ihrer absolvierten Schullaufbahn (Gymnasium, Fachoberschule, [abgebrochenes] Studium) von der gesetzlichen Schulpflicht gemäß Art. 35 BayEUG befreit sind, qualifizieren sich mit diesem Lehrgang zum Bankkaufmann (IHK) ohne den Besuch einer Berufsschule.
Sie eignen sich mithilfe des Sonderprogramms für Abiturienten die Kenntnisse und Fähigkeiten des Berufsbildes Bankkaufmann an und legen im Anschluss an den Lehrgang die Prüfung zum Bankkaufmann vor der IHK ab.
Unterstützt werden Sie dabei durch eine laufende Betreuung über moderne digitale Kommunikationskanäle.
Neben den Präsenzseminaren stehen Ihnen über die gesamte Zeit von zwei Jahren Lernvideos zu allen ausbildungsrelevanten Inhalten zur Verfügung. Zudem sorgen regelmäßige Lernerfolgskontrollen für eine ständige Überprüfung der eigenen Leistung. Ein Prüfungsvorbereitungskurs für die gestreckte Abschlussprüfung 1 und 2 runden das Sonderprogramm für Abiturienten ab.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
13.01.2025 - 16.01.2025	09:00 - 16:30	1152C 401	Landshut	

Ansprechpartner	inhaltlich	Benedikt Gerg	Tel. 0871 504-2374
	organisatorisch	Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2241

Dozenten Benedikt Gerg, Sparkassenakademie Bayern
Fach- und Führungskräfte der S-Finanzgruppe

Preis 3.295,00 Euro

1.3 Studenten

ID 1060 Prüfungs.TV 3 Monate

Mit den hochwertigen und innovativen Lernvideos von Prüfungs.TV profitieren Sie von einer zielgruppengerechten, modernen und motivierenden Form des Lernens.

In über 120 hochwertigen Lernvideos werden alle prüfungsrelevanten theoretischen Inhalte für die Ausbildung zum Bankkaufmann vermittelt. Dabei wird besonders großer Wert auf eine anschauliche, klar nachvollziehbare und qualitativ hochwertige Vermittlung der Lerneinheiten gelegt.

Die Lernvideos sind auf jedem Endgerät rund um die Uhr verfügbar.

Sie sind neugierig geworden?
Sehen Sie sich das beigefügte Beispielvideo an und lassen Sie sich überzeugen!

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Termine werden individuell mit der Sparkasse vereinbart.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Wolfgang Abriel	Tel. 0871 504-2245
	organisatorisch		Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2241
Dozenten	Wolfgang Abriel, Sparkassenakademie Bayern Johannes Schulte, Stephan Hansen, vocanto			
Preis	*			

ID 1061 Prüfungs.TV 30 Monate

Mit den hochwertigen und innovativen Lernvideos von Prüfungs.TV profitieren Sie von einer zielgruppengerechten, modernen und motivierenden Form des Lernens.

In über 120 hochwertigen Lernvideos werden alle prüfungsrelevanten theoretischen Inhalte für die Ausbildung zum Bankkaufmann vermittelt. Dabei wird besonders großer Wert auf eine anschauliche, klar nachvollziehbare und qualitativ hochwertige Vermittlung der Lerneinheiten gelegt.

Die Lernvideos sind auf jedem Endgerät rund um die Uhr verfügbar.

Sie sind neugierig geworden?
Sehen Sie sich das beigefügte Beispielvideo an und lassen Sie sich überzeugen!

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Termine werden individuell mit der Sparkasse vereinbart.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Wolfgang Abriel	Tel. 0871 504-2245
	organisatorisch		Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2241
Dozenten	Wolfgang Abriel, Sparkassenakademie Bayern Johannes Schulte, Stephan Hansen, vocanto			
Preis	*			

1.3 Studenten

ID 7151 Die Professionalisierung zum Innovationscoach - Basismodul - Mindset und Methoden - Kulturveränderung erleben und verstehen

Das Sparkassenumfeld verändert sich zunehmend - wir bewegen uns in einer von Unsicherheit geprägten Zukunft mit ständig wechselnden Herausforderungen: Komplexe, turbulente und unsichere Umwelten zwingen uns zum Neudenken.

Sie erhalten durch diese Qualifizierungsreihe die Befähigung im Umgang mit agilen Methoden können selbstorganisierte und reaktionsschnelle Teams innerhalb der Sparkassen gebildet werden, die iterativ nutzerzentrierte Lösungen zu sparkassenspezifischen Handlungsfeldern entwickeln und damit Innovationen schaffen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
23.09.2025 - 24.09.2025	09:00 - 17:00	7151 501	Landshut	16.09.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Benedikt Gerg	Tel. 0871 504-2374
	organisatorisch		Marina Kolbinger	Tel. 0871 504-2215
Dozenten	Benedikt Gerg, Sparkassenakademie Bayern			
Preis	545,00 Euro			

ID 7152 Die Professionalisierung zum Innovationscoach - Anwendermodul - Innovationsprojekte durchführen

Das Sparkassenumfeld verändert sich zunehmend - wir bewegen uns in einer von Unsicherheit geprägten Zukunft mit ständig wechselnden Herausforderungen: Komplexe, turbulente und unsichere Umwelten zwingen uns zum Neudenken.

Sie erhalten durch diese Qualifizierungsreihe die Befähigung im Umgang mit agilen Methoden können selbstorganisierte und reaktionsschnelle Teams innerhalb der Sparkassen gebildet werden, die iterativ nutzerzentrierte Lösungen zu sparkassenspezifischen Handlungsfeldern entwickeln und damit Innovationen schaffen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
06.10.2025 - 07.10.2025	09:00 - 17:00	7152 501	Landshut	15.09.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Benedikt Gerg	Tel. 0871 504-2374
	organisatorisch		Marina Kolbinger	Tel. 0871 504-2215
Dozenten	Benedikt Gerg, Sparkassenakademie Bayern			
Preis	835,00 Euro			

ID 7153 Die Professionalisierung zum Innovationscoach - Coachingmodul - Agile Methoden und strategisches Management verknüpfen

Das Sparkassenumfeld verändert sich zunehmend - wir bewegen uns in einer von Unsicherheit geprägten Zukunft mit ständig wechselnden Herausforderungen: Komplexe, turbulente und unsichere Umwelten zwingen uns zum Neudenken.

Sie erhalten durch diese Qualifizierungsreihe die Befähigung im Umgang mit agilen Methoden können selbstorganisierte und reaktionsschnelle Teams innerhalb der Sparkassen gebildet werden, die iterativ nutzerzentrierte Lösungen zu sparkassenspezifischen Handlungsfeldern entwickeln.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
24.11.2025 - 25.11.2025	09:00 - 17:00	7153 501	Landshut	17.11.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Benedikt Gerg	Tel. 0871 504-2374
	organisatorisch		Marina Kolbinger	Tel. 0871 504-2215
Dozenten	Benedikt Gerg, Sparkassenakademie Bayern			
Preis	835,00 Euro			

1.4 Sparkassenkaufleute

Um dem hohen Anspruch zu genügen, den Sparkassen an ihre Beratungsqualität und Produkte haben, erhalten alle Sparkassenmitarbeiter die Chance auf ausgezeichnete berufliche Grundbildungsmaßnahmen. Die S-Finanzgruppe hat dabei seit Langem eine eigene, gleichwertige Alternative zur Berufsausbildung Bankkaufmann - den Lehrgang für Sparkassenkaufleute. Dieser richtet sich insbesondere an Quereinsteiger aus anderen (kaufmännischen) Berufen und alle Interessierte, die ihr bankspezifisches Wissen auffrischen bzw. intensivieren möchten.

Sie erlernen in diesem Lehrgang alles, was Sie für eine qualifizierte Tätigkeit, insbesondere in der Privatkundenberatung, benötigen. Im Selbststudium sowie in besonders praxisintensiven Seminaren werden Sie parallel zur Tätigkeit in Ihrer Sparkasse fit gemacht.

Ihre gezielte Vorbereitung auf die schriftliche und mündliche Abschlussprüfung zum Sparkassenkaufmann/zur Sparkassenkauffrau können Sie mit dem Besuch eines Prüfungsvorbereitungskurses ergänzen. Alle prüfungsrelevanten Themenbereiche werden in diesem Kurs intensiv wiederholt und vertieft.

Als Ansprechpartner stehen Ihnen gerne zur Verfügung:
Wolfgang Abriel Tel. 0871 504-2245 E-Mail: w.abriel@s-akaby.de
Martina Nicklas Tel. 0871 504-2241 E-Mail: m.nicklas@s-akaby.de

Dokument(e) BIKOS-Web:
FlyerLSS2023
Sparkassenkaufleute

ID 1138 Topfit für die Prüfung Sparkassenkaufmann/-frau

Sie ergänzen Ihre Vorbereitung auf die Abschlussprüfung zum Sparkassenkaufmann und wiederholen und vertiefen Ihr erworbenes Wissen in allen prüfungsrelevanten Themenbereichen. Anhand von Übungsaufgaben und simulierten Abschlussprüfungen haben Sie Gelegenheit, für die Prüfungssituation zu trainieren und sich Ihren aktuellen Wissensstand bewusst zu machen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
23.06.2025 - 04.07.2025	09:00 - 16:30	1138 501	Landshut	
01.12.2025 - 12.12.2025	09:00 - 16:30	1138 502	Landshut	
Ansprechpartner	inhaltlich		Wolfgang Abriel	Tel. 0871 504-2245
	organisatorisch		Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2241
Dozenten	Dozenten des Sparkassenverbandes Bayern Fach- und Führungskräfte der S-Finanzgruppe			
Preis	1.425,00 Euro			

ID 1139 Abschlussprüfung Sparkassenkaufmann/-frau

Indem Sie die "Erste Fachprüfung" zum Sparkassenkaufmann erfolgreich ablegen, zeigen Sie, dass Sie für die Übernahme qualifizierter Tätigkeiten in Ihrer Sparkasse ausgebildet sind.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
27.01.2025 - 30.01.2025	10:00 - 16:00	1139 501	Landshut	
27.03.2025 - 28.03.2025	10:00 - 16:00	1139 502	Würzburg	
21.07.2025 - 24.07.2025	10:00 - 16:00	1139 503	Landshut	
Ansprechpartner	inhaltlich		Wolfgang Abriel	Tel. 0871 504-2245
	organisatorisch		Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2241
Dozenten	Dozenten des Sparkassenverbandes Bayern Fach- und Führungskräfte der S-Finanzgruppe			
Preis	320,00 Euro			

1.5 Ausbilder vor Ort

Als Ausbilder vor Ort ermöglichen Sie jungen Menschen einen gelungenen Einstieg ins Berufsleben und bereiten diese auf eine erfolgreiche Karriere vor. Damit tragen Sie Verantwortung für die Auszubildenden und die Sparkasse.

Mit verschiedenen Seminaren, wie beispielsweise dem digitalen AdA gemäß Ausbildereignungsverordnung (AEVO) oder "Fördernde Beurteilungsgespräche führen", bieten wir Ihnen die Möglichkeit, sich gezielt dafür zu qualifizieren, um Ihre Auszubildenden in allen Kompetenzbereichen zu fördern.

Dokument(e) BIKOS-Web:
Ausbilder vor ort

ID 7160W Webinar Expertenrunde Ausbildung - Ausbilder im Dialog

In den Expertenrunden erhalten Sie top aktuelle Informationen rund um die Ausbildung, genießen Einblicke in neue Trends und tauschen Lösungen für die Herausforderungen in der Ausbildung aus.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
11.03.2025 - 11.03.2025	09:30 - 17:00	7160W 501	Zoom Webinarsystem	04.03.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Wolfgang Abriel Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2245 Tel. 0871 504-2241
Dozenten	Carmen Vilsmeier, Wolfgang Abriel, Sparkassenakademie Bayern			
Preis	wird mit Rundschreiben bekannt gegeben			

ID 7161 Zertifizierung mit dem persolog® Persönlichkeits-Modell

Sie lernen die Vielfalt der persolog®-Instrumente kennen und setzen sich mit den Einsatzmöglichkeiten auseinander. Sie gestalten Übungen zu den einzelnen Interpretationsstufen des Persönlichkeitsmodells. Die Zertifizierung berechtigt Sie, eigenständig D.I.S.C.-Seminare (nach Prof. John Geier) durchzuführen und den Titel "Zertifizierter persolog® Persönlichkeitstrainer für die Sparkassen-Finanzgruppe" zu führen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Carmen Vilsmeier Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2369 Tel. 0871 504-2241
Dozenten	Friedbert Gay, persolog® GmbH Carmen Vilsmeier, Dr. Sebastian Weißgerber, Sparkassenakademie Bayern			
Preis	2.360,00 Euro			

ID 7163 Experten-Workshop: Review für zertifizierte Trainer mit dem persolog® Persönlichkeits-Modell

Die Zielsetzung des Workshops liegt in der Vertiefung Ihrer Kenntnisse sowie in der Transfersicherung. Sie vertiefen die einzelnen Interpretationsstufen des Persönlichkeitsprofils. Der Best Practice Zirkel der Teilnehmer wird Ihnen zahlreiche Anregungen für die Konzeption und die Gestaltung von D.I.S.C.-Seminaren (nach Prof. John Geier) geben. Zudem erhalten Sie Informationen zu den Aktualitäten und der Weiterentwicklung des persolog®-Persönlichkeits-Modells.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Carmen Vilsmeier Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2369 Tel. 0871 504-2241
Dozenten	Carmen Vilsmeier, Sparkassenakademie Bayern			
Preis	Der Preis wird mit Rundschreiben bekanntgegeben			

1.5 Ausbilder vor Ort

ID 7166 Experten-Workshop: persolog® Persönlichkeits-Modell - Diagramme schnell und sicher interpretieren

Diagramme des persolog® Persönlichkeits-Modells schnell interpretieren - wie kann das gelingen? Dieser Workshop gibt Ihnen als zertifiziertem persolog® Persönlichkeitstrainern die Möglichkeit, Sicherheit in der Interpretation von Diagrammen zu erlangen. Dabei werden die Unterschiede zwischen dem Rollenverhalten und der Kernpersönlichkeit analysiert und anspruchsvolle Praxisfälle supervidiert. Dies bringt für Sie eine Vertiefung für die Durchführung von eigenen Seminaren und Coachings.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Termine werden mit Rundschreiben bekannt gegeben				
Ansprechpartner	inhaltlich		Carmen Vilsmeier	Tel. 0871 504-2369
	organisatorisch		Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2241
Dozenten	Friedbert Gay, persolog® GmbH Carmen Vilsmeier, Sparkassenakademie Bayern			
Preis	510,00 Euro			

ID 7151 Die Professionalisierung zum Innovationscoach - Basismodul - Mindset und Methoden - Kulturveränderung erleben und verstehen

Das Sparkassenumfeld verändert sich zunehmend - wir bewegen uns in einer von Unsicherheit geprägten Zukunft mit ständig wechselnden Herausforderungen: Komplexe, turbulente und unsichere Umwelten zwingen uns zum Neudenken.

Sie erhalten durch diese Qualifizierungsreihe die Befähigung im Umgang mit agilen Methoden können selbstorganisierte und reaktionsschnelle Teams innerhalb der Sparkassen gebildet werden, die iterativ nutzerzentrierte Lösungen zu sparkassenspezifischen Handlungsfeldern entwickeln und damit Innovationen schaffen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
23.09.2025 - 24.09.2025	09:00 - 17:00	7151 501	Landshut	16.09.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Benedikt Gerg	Tel. 0871 504-2374
	organisatorisch		Marina Kolbinger	Tel. 0871 504-2215
Dozenten	Benedikt Gerg, Sparkassenakademie Bayern			
Preis	545,00 Euro			

1.5 Ausbilder vor Ort

ID 7145 Ausbildung der Ausbilder (AdA)

Der Lehrgang Ausbildung der Ausbilder (AdA) vermittelt Ihnen die erforderlichen Qualifikationen zur Übernahme von Ausbildungsverantwortung in Ausbildungsabteilungen und Geschäftsstellen. Sie erhalten pädagogische, rechtliche und methodische Kenntnisse und Fertigkeiten, welche gemäß Ausbildereignungsprüfung (AEVO) den Nachweis berufs- und arbeitspädagogischer Kenntnisse bescheinigt.

Profitieren Sie von dem neuen und innovativen Konzept im AdA-Kurs, welches digitales Lernen mit gemeinsamem Erfahrungsaustausch verbindet.

3-monatige Online-Phase:
In über 40 Lernvideos erwerben Sie die erforderlichen grundlegenden pädagogischen Kenntnisse. Dafür stehen Ihnen zusätzlich zu den Videos eine Vielzahl an Übungsaufgaben, Quizfragen und klassischen Prüfungsaufgaben zur Verfügung. Die Freischaltung für die Lernvideos erfolgt insgesamt für drei Monate. Ihr großer Vorteil: Sie selbst bestimmen Ihren individuell gewünschten Zeitpunkt der Freischaltung! Somit können Sie diesen bequem an Ihren Termin für die schriftliche Prüfung bei Ihrer IHK vor Ort anlehnen.

Trainingsphase:
Im Training bereiten wir Sie optimal auf Ihre praktische Prüfung vor. Sie erhalten wertvolle Informationen zum Ablauf der Prüfung und gewinnen hilfreiche Tipps zur Präsentation bzw. Durchführung Ihrer berufstypischen Ausbildungssituation. Praktische Übungen, das Besprechen von Mustervorlagen und die erste Konzeption Ihrer persönlichen Ausfertigung unterstützen Sie bestmöglich in Ihrer Vorbereitung auf die praktische Prüfung.

Teilnehmer, die dieses neue Blended-Learning-Konzept erlebt haben, sind begeistert:

"Das Lernen mit AEVO Digital hat super geklappt. Würde ich jederzeit weiterempfehlen"

"Die Vorbereitung mit AEVO Digital hat super funktioniert! Der Trainingstag für die Vorbereitung zur praktischen Prüfung ist jedoch erforderlich!"

"Die Lernvideos finde ich super. So lässt es sich total gut lernen. Auch die Übungsaufgaben passen gut. Auf jeden Fall ist das eine sehr gute Möglichkeit den AdA-Schein zu erwerben."

Ihre Vorteile auf einen Blick:
-Mithilfe der Online-Lernvideos lernen Sie in Ihrem individuellen Lernrhythmus und -tempo
-Die 3-monatige Online-Lernphase kann auch erst nach dem Trainingstag stattfinden
-Sie erhalten in den Übungsaufgaben sofort Feedback, wie weit Sie in Ihrem Lernfortschritt sind
-Der Trainingstag unterstützt Sie deutlich in Ihren Vorbereitungsarbeiten für die praktische IHK-Prüfung

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
09.07.2025 - 09.07.2025	09:00 - 17:00	7145 501	Webex Training Webinarsystem	18.06.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Benedikt Gerg	Tel. 0871 504-2374
	organisatorisch		Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2241
Dozenten	Benedikt Gerg, Sparkassenakademie Bayern			
Preis	580,00 Euro			

1.5 Ausbilder vor Ort

ID 7140 Bildungsforum

Sie entwickeln neue und innovative Ideen rund um das Thema "Bildung". Sie lernen Best Practice Ansätze anderer Sparkassen kennen. In Vorträgen werfen Sie einen Blick über den Tellerrand, um sich inspirieren zu lassen. Am Abend pflegen Sie das bayernweite Netzwerk.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				

Ansprechpartner	inhaltlich	Benedikt Gerg	Tel. 0871 504-2374
	organisatorisch	Marina Kolbinger	Tel. 0871 504-2215

Dozenten

Carmen Vilsmeier, Benedikt Gerg, Sparkassenakademie Bayern

Anita Kahler-Ehrlich, Consulting - Training - Coaching

Jonas Gaksch, Ausbildungsleiter, Sparkasse Mittelfranken-Süd

Tobias Jobst - Strategie- und Projektmanager, Sparkasse im Landkries Schwandorf

Johanna Billing, Trainerin, Coach, Systemische Beraterin

Preis 645,00 Euro

ID 7190 Fachseminar Zertifizierter Verkaufstrainer Modul A - E

In der modular gestalteten Ausbildung mit trainingsaktiven Präsenzmodulen und Webinaren erwerben Sie alle fachlichen, methodischen, sozialen und persönlichen Kompetenzen, die es Ihnen ermöglichen, als Verkaufstrainer in der realen und digitalen Welt erfolgreich zu sein.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
17.02.2025 - 20.02.2025	09:00 - 17:00	7190A 501	Landshut	17.01.2025
07.04.2025 - 09.04.2025	09:00 - 17:00	7190B 501	Landshut	
01.07.2025 - 04.07.2025	09:00 - 17:00	7190C 501	Landshut	
06.10.2025 - 08.10.2025	09:00 - 17:00	7190D 501	Landshut	
13.11.2025 - 14.11.2025	09:00 - 14:00	7190E 501	Landshut	
17.01.2025 - 17.01.2025	09:00 - 10:30	7190W 501	Webex Training Webinarsystem	
11.03.2025 - 11.03.2025	09:00 - 13:00	7190W 502	Zoom Webinarsystem	
18.03.2025 - 18.03.2025	09:00 - 13:00	7190W 503	Zoom Webinarsystem	
19.05.2025 - 19.05.2025	09:00 - 16:00	7190W 504	Webex Training Webinarsystem	
23.06.2025 - 23.06.2025	09:00 - 16:00	7190W 505	Webex Training Webinarsystem	
21.07.2025 - 21.07.2025	09:00 - 16:00	7190W 506	Webex Training Webinarsystem	
29.08.2025 - 29.08.2025	09:00 - 10:30	7190W 507	Webex Training Webinarsystem	
10.10.2025 - 10.10.2025	09:00 - 10:30	7190W 508	Webex Training Webinarsystem	

Ansprechpartner	inhaltlich	Andreas Lechleiter	Tel. 0871 504-2387
	organisatorisch	Eileen Ehrig	Tel. 0871 504-2244

Dozenten

Dozenten der Sparkassenakademie Bayern
Fach- und Führungskräfte aus der S-Finanzgruppe

Preis 5.820,00 Euro

1.5 Ausbilder vor Ort

ID 7175 Qualifizierungsreihe zum systemischen Berater (Modul A und B)

Die Qualifizierung richtet sich an Mitarbeiter, die systemische Kompetenz für ihre Arbeit in (Veränderungs-/Coaching- und Trainings-)Projekten als Steuerungsgröße entwickeln wollen.

Die Methodik und Lernphilosophie orientiert sich an den Modellen des isb Wiesloch nach folgenden Fragestellungen:

- Wie organisiere ich mich angesichts neuer und komplexer Problemstellungen (z. B. Digitalisierung, Multikanal)?
- Welchen Mehrwert bieten systemische Herangehensweisen im konkreten Berufskontext (z. B. als Trainer, Coach, Projektleiter)?
- Welchen Unterschied machen systemische Herangehensweisen im konkreten Berufskontext (z. B. als Projektleiter, Trainer, Coach)?
- Wie kann man bei komplexen Rahmenbedingungen Handlungsfähigkeit herstellen?
- Wie können Menschen mitgenommen und beteiligt werden?

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
10.11.2025 - 12.11.2025	10:00 - 17:00	7175B 501	Stuttgart	
Ansprechpartner	inhaltlich		Carmen Vilsmeier	Tel. 0871 504-2369
	organisatorisch		Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2241

Dozenten
Carmen Vilsmeier, Dipl. Pädagogin, Bereichsleiterin Ausbildung & Personal- und Managemententwicklung, Sparkassenakademie Bayern
Renate Göttert, Dipl. Kauffrau, Abteilungsdirektorin PE Fach- und Führungskräfte, Sparkassenakademie Baden-Württemberg

Preis *

ID 7174 Systemische Organisationsbetrachtung - Erkundungs- und Visualisierungsaufstellungen

Wir kommen in vielen Bereichen an die Grenzen unserer Möglichkeiten, mit Daten und Fakten unsere komplexen beruflichen Systeme zu erfassen und zu steuern. In dem Seminar lernen Sie eine Methode kennen, die Ihnen hilft, soziale und organisationale Komplexität im Raum zu visualisieren und zu erfassen. Visualisierungs- und Erkundungsaufstellungen, die an der Universität Bremen entwickelt wurden, verhelfen Ihnen, ein größeres Bild von Systemen zu erhalten, die tieferliegenden Wirkkräfte von Organisationen zu erkennen und auf eine neue Art Möglichkeiten der Entwicklung des Systems zu finden. Erkundungsaufstellungen arbeiten anders als Familienaufstellungen nicht so sehr an den Lebensbedingungen des einzelnen Menschen, sondern an der Logik der Systeme. Um diese zu verstehen, sind auch moderne Managementtheorien wie Spiral Dynamics und Theorie U sehr hilfreich. Diese Theorien können mithilfe der Erkundungsaufstellungen zu ganz neuen Erfahrungen führen, wie Wandel in Organisationen erfolgt und wie Systeme auf unterschiedlichen Bewusstseinsstufen geführt werden können. Sie erfahren in dem Seminar, wie Sie mithilfe der Raumsprache über Ihre Intuition völlig neue Informationen über Systeme gewinnen können und damit ein neues Bild über die Zukunft der Sparkassen entstehen kann.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
02.04.2025 - 04.04.2025	09:00 - 17:00	7174 501	München	
Ansprechpartner	inhaltlich		Carmen Vilsmeier	Tel. 0871 504-2369
	organisatorisch		Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2241

Dozenten
Prof. Georg Müller-Christ, Universität Bremen
Josef Bierl, perfect train
Carmen Vilsmeier, Dipl. Pädagogin, Bereichsleiterin Ausbildung & Personal- und Managemententwicklung, Sparkassenakademie Bayern
Renate Göttert, Dipl. Kauffrau, Abteilungsdirektorin PE Fach- und Führungskräfte, Sparkassenakademie Baden-Württemberg

Preis 1.310,00 Euro

1.5 Ausbilder vor Ort

ID 7176 Systemische Professionalität in Veränderungsprozessen durch provokatives Coaching - Basismodul

Sie setzen sich mit dem Umdeuten von Sichtweisen in Veränderungsprozessen auseinander.
Sie lernen provokative Interventionen kennen, die Sie in unterschiedlichen Gesprächs- und Beratungssettings einsetzen können.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Termine werden mit Rundschreiben bekannt gegeben				

Ansprechpartner	inhaltlich	Carmen Vilsmeier	Tel. 0871 504-2369
	organisatorisch	Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2241

Dozenten
Dr. E. Noni Höfner, Deutsches Institut für Provokative Therapie
Carmen Vilsmeier, Dipl. Pädagogin, Bereichsleiterin Ausbildung & Personal- und Managemententwicklung, Sparkassenakademie Bayern
Renate Göttert, Dipl. Kauffrau, Abteilungsdirektorin PE Fach- und Führungskräfte, Sparkassenakademie Baden-Württemberg

Preis 1.310,00 Euro

ID 7177 Systemische Professionalität in Veränderungsprozessen durch provokatives Coaching - Aufbaumodul

In diesem Seminar bauen Sie die Grundlagen und Erfahrungen mit dem Provokativen Ansatz (Provokative Therapie (PT), Provokative SystemArbeit (ProSA®, Provokatives Coaching (ProCo)® und Provokativer Stil (ProSt)®) in Therapie, Coaching und Training aus.

Voraussetzung für das Aufbauseminar ist, dass Sie Ihre Erfahrungen aus dem Basisseminar (ID 7176) in der Praxis umgesetzt haben und auf diese Weise Anschauungsmaterial und Einsicht in die von Ihnen bevorzugte provokative Vorgehensweise gewonnen haben. Ihre bisherigen Erfahrungen mit Provokativer Therapie, Provokativer SystemArbeit®, Provokativem Coaching® und Provokativem Stil® werden gezielt eingebracht und supervidiert - auch mit Videoaufzeichnungen.

Sie erhalten eine Fülle von Anregungen für besonders knifflige Situationen. Stolpersteine werden sichtbarer gemacht und sind dadurch leichter aus dem Weg zu räumen. Ihr Repertoire wird gefestigt, ausgebaut und verfeinert.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Termine werden mit Rundschreiben bkannt gegeben				

Ansprechpartner	inhaltlich	Carmen Vilsmeier	Tel. 0871 504-2369
	organisatorisch	Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2241

Dozenten
Dr. E. Noni Höfner, Deutsches Institut für Provokative Therapie
Carmen Vilsmeier, Dipl. Pädagogin, Bereichsleiterin Ausbildung & Personal- und Managemententwicklung, Sparkassenakademie Bayern
Renate Göttert, Dipl. Kauffrau, Abteilungsdirektorin PE Fach- und Führungskräfte, Sparkassenakademie Baden-Württemberg

Preis 1.310,00 Euro

1.5 Ausbilder vor Ort

ID 7173 Systemische Organisationsberatung - Implementierung & Transformation

In diesem Seminar entwickeln Sie systemische Kompetenz für ihre Arbeit in Veränderungs-/Coaching- und Trainings-Projekten als Steuerungsgröße. Sie betrachten Möglichkeiten der Kontextanalyse von Organisationen und erfahren, wie Interventionsmöglichkeiten sichtbar werden. Ziel ist, Erfolgschancen zur Weiterentwicklung von Systemen auf der Ebene von Personen, Teams, Unternehmen zu definieren.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Termine werden mit Rundschreiben bekannt gegeben				

Ansprechpartner	inhaltlich	Carmen Vilsmeier	Tel. 0871 504-2369
	organisatorisch	Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2241

Dozenten
Markus Schwemmle, Diplom-Psychologe, system worx
Carmen Vilsmeier, Dipl. Pädagogin, Bereichsleiterin Ausbildung & Personal- und Managemententwicklung, Sparkassenakademie Bayern
Renate Göttert, Dipl. Kauffrau, Abteilungsdirektorin PE Fach- und Führungskräfte, Sparkassenakademie Baden-Württemberg

Preis 1.310,00 Euro

ID 7172 Vom Problem zur Lösung: Vertiefende, systemische Beratungs-Interventionen

Sie lernen neue Methoden in der Einzelberatung und dem Coaching kennen. Insbesondere bei Veränderungsprozessen ist es auf der Ebene der Haltungen und Einstellungen wichtig, den Werkzeugkoffer an hilfreichen Interventionen zu erweitern.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Termine werden mit Rundschreiben bekannt gegeben				

Ansprechpartner	inhaltlich	Carmen Vilsmeier	Tel. 0871 504-2369
	organisatorisch	Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2241

Dozenten
Renate Göttert, Dipl. Kauffrau, Abteilungsdirektorin PE Fach- und Führungskräfte, Sparkassenakademie Baden-Württemberg
Ralf van Heukelom, stv. Bereichsleiter Ausbildung & Personal- und Managemententwicklung, Sparkassenakademie Bayern

Preis 1.310,00 Euro

ID 7134 Transferstärke-Methode®

Nach diesem Seminar haben Sie ein Verständnis der psychologischen Ansätze hinter dem Transferstärke-Modell®. Sie erfahren mittels eines Online-Tests Ihre eigene Transferstärke und wie Sie selbst Ihre Veränderungswirksamkeit steigern können. Sie lernen, wie Sie die Transferstärke-Methode® in Ihrer Arbeit mit Klienten so einsetzen, damit diese zeitsparend, erfolgreich und nachhaltig gewünschte Denk- und Verhaltensmuster im Alltag umsetzen und zugleich ihre Veränderungswirksamkeit grundsätzlich stärken. Sie erwerben durch das Modul Spezialkenntnisse rund um "Lerntransfer & nachhaltige Veränderung", mit denen Sie sich als Experte besonders positionieren können.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
02.06.2025 - 03.06.2025	10:00 - 17:00	7134 501	Landshut	15.04.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Carmen Vilsmeier	Tel. 0871 504-2369
	organisatorisch	Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2241

Dozenten
Prof. Dr. Axel Koch, Hochschule für angewandtes Management, Ismaning
Carmen Vilsmeier, Dipl. Pädagogin, stellv. Akademieleiterin der Sparkassenakademie Bayern
Renate Göttert, Dipl. Kauffrau, Abteilungsdirektorin PE Fach- und Führungskräfte, Sparkassenakademie Baden-Württemberg

Preis *

1.5 Ausbilder vor Ort

ID 7135 TimeLine und andere Strategien zur Nutzung des unbewussten Wissens

Sie lernen unterschiedliche TimeLine Strategien kennen und können diese zur Unterstützung anderer anwenden. Sie heben eigene Blockaden und Gewohnheiten durch das 6 Step Reframing auf.
Sie können nach dem Seminar in den COACH State gehen, um auf lange Zeit fokussiert und im Flow zu sein.
Sie kennen die Grundlagen Erickson`scher Kommunikation und wenden diese sowohl im Umgang mit anderen, wie auch zum Erreichen eigener Ziele bei sich selbst an.
Sie lernen verschiedene Selbsthypnosetechniken kennen und nützen den „Mental Room“ aktiv, um anspruchsvolle eigene Ziele zu erreichen.
Sie erkennen das Potenzial des eigenen Unbewussten und vertrauen diesem als wertvollem Helfer für bestimmte Aufgaben.
Ebenso wissen Sie, welche Aufgaben rational über den Verstand zu lösen und welche eher dem Unbewussten zu überlassen sind.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
20.02.2025 - 21.02.2025	10:00 - 17:00	7135 501	Landshut	15.12.2024
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Carmen Vilsmeier Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2369 Tel. 0871 504-2241
Dozenten	Dipl. Psych. Thomas Fritzsche, TOMplus Carmen Vilsmeier, Dipl. Pädagogin, stellv. Akademieleiterin der Sparkassenakademie Bayern Renate Göttert, Dipl. Kauffrau, Abteilungsdirektorin PE Fach- und Führungskräfte, Sparkassenakademie Baden-Württemberg			
Preis	*			

2 Lehr- / Studiengänge

Dokument(e) BIKOS-Web:
Lehr- / Studiengänge

2.1 Sparkassenfachwirt

Mit ihrem Selbstverständnis, die Kunden durch eine umfassende gute Beratung zu begeistern, behaupten sich die Sparkassen als Qualitätsanbieter erfolgreich am Markt. Effiziente Prozesse, hochwertige Produkte, ein strukturierter Beratungsansatz und vor allem die Qualifikation der Beraterinnen und Berater sichern diesen Erfolg. Deshalb legen die Verantwortlichen in den Sparkassen besonders großen Wert auf eine ausgezeichnete Qualifizierung ihrer Beraterinnen und Berater. Nach der Berufsausbildung erfolgt diese im Kundenberaterlehrgang.

Der Studiengang "Sparkassenfachwirt/-in für Kundenberatung (KBL)" ist die Basisqualifikation der bayerischen Sparkassen für den Vertrieb und orientiert sich am jeweiligen Bedarf der Sparkassen und des Marktes.
Der Studiengang qualifiziert Sie umfassend für Ihre Beratungs- und Verkaufspraxis und vermittelt Ihnen auch Freude am Verkaufen.

Der Studiengang ermöglicht es Ihnen, sich fachlich, methodisch und persönlich weiterzubilden. Die ausgezeichnet aufeinander abgestimmten Studienelemente garantieren Ihnen einen sehr effizienten Studienverlauf. Mit dem Abschluss "Sparkassenfachwirt/-in für Kundenberatung (KBL)" erwerben Sie einen in der Bankenlandschaft hoch anerkannten und in der Breite akzeptierten Titel. Mit diesem Abschluss legen Sie die Basis für Ihre berufliche Weiterentwicklung.

Der Lehrgang unterteilt sich in ein Selbststudium und zwei Lehrgangsteile (Hybrid, d. h. Digital- und Präsenzunterricht) an der Sparkassenakademie in Landshut, sowie einer Praxisphase zwischen den beiden Teilen. Elemente des E-Learnings sind dabei in den Lernprozess integriert. Ihre erworbenen Fertigkeiten weisen Sie in der Selbststudiumsphase in Form einer schriftlichen Prüfung nach. Jede Präsenzphase endet mit einer schriftlichen und mündlichen Prüfung in Form eines simulierten Kundengesprächs.

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:
Stefan Kiebler Tel. 0871 504-2289 E-Mail: s.kiebler@s-akaby.de

Dokument(e) BIKOS-Web:
Kundenberaterlehrgang

ID 1281 KBL-Selbststudium - Unterlagen

Sie bereiten sich anhand von Unterlagen und Erklärvideos auf den KBL vor.
Studium der Lehrbriefe mit Prüfung nach ca. drei bzw. sechs, neun oder zwölf Monaten.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
01.01.2025 - 31.12.2025	00:01 - 23:59	1281 501		23.12.2024
01.02.2025 - 28.02.2025	00:01 - 23:59	1281 502		31.01.2025
01.03.2025 - 31.03.2025	00:01 - 23:59	1281 503		28.02.2025
01.04.2025 - 30.04.2025	00:01 - 23:59	1281 504		31.03.2025
01.05.2025 - 31.05.2025	00:01 - 23:59	1281 505		30.04.2025
01.06.2025 - 30.06.2025	00:01 - 23:59	1281 506		31.05.2025
01.07.2025 - 31.07.2025	00:01 - 23:59	1281 507		30.06.2025
01.08.2025 - 31.08.2025	00:01 - 23:59	1281 508		31.07.2025
01.09.2025 - 30.09.2025	00:01 - 23:59	1281 509		31.08.2025
01.10.2025 - 31.10.2025	00:01 - 23:59	1281 510		30.09.2025
01.11.2025 - 30.11.2025	00:01 - 23:59	1281 511		31.10.2025
01.12.2025 - 31.12.2025	00:01 - 23:59	1281 512		30.11.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Stefan Kiebler	Tel. 0871 504-2289
	organisatorisch		Jasmin Aslanides	Tel. 0871 504-2213
Preis	520,00 Euro			

2.1 Sparkassenfachwirt

ID 1282 KBL-Selbststudium - Aufsichtsarbeit

Das Bestehen der Aufsichtsarbeit ist die Voraussetzung zur Anmeldung zum KBL.
Sie können aus den nächsten Prüfungsterminen auswählen und damit an ihre individuelle Lerngeschwindigkeit zwischen drei bis maximal zwölf Monate anpassen.
In einer 90-minütigen Prüfung weisen Sie Ihren Wissenstand zu den Lehrinhalten nach.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
22.02.2025 - 22.02.2025	09:15 - 11:30	1282 510		05.02.2025
24.05.2025 - 24.05.2025	09:15 - 11:30	1282 520		07.05.2025
06.09.2025 - 06.09.2025	09:15 - 11:30	1282 530		20.08.2025
08.11.2025 - 08.11.2025	09:15 - 11:30	1282 540		22.10.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Stefan Kiebler	Tel. 0871 504-2289
	organisatorisch	Jasmin Aslanides	Tel. 0871 504-2213
Preis	Der Preis ist in ID 1281 KBL-Selbststudium-Unterlagen enthalten		

ID 1283W KBL-Selbststudium Tutorials

Vorbereitung für die Aufsichtsarbeit im KBL-Selbststudium

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
18.01.2025 - 25.01.2025	09:00 - 12:30	1283W 501	Webex Training Webinarsystem	
12.04.2025 - 26.04.2025	09:00 - 12:30	1283W 502	Webex Training Webinarsystem	
26.07.2025 - 02.08.2025	09:00 - 12:30	1283W 503	Webex Training Webinarsystem	
11.10.2025 - 18.10.2025	09:00 - 12:30	1283W 504	Webex Training Webinarsystem	

Ansprechpartner	inhaltlich	Stefan Kiebler	Tel. 0871 504-2289
	organisatorisch	Jasmin Aslanides	Tel. 0871 504-2213
Dozenten	Stefanie Kurz, Sparkassenakademie Bayern		
Preis	95,00 Euro		

ID 1289 KBL-Selbststudium-Aufsichtsarbeit (Wiederholung)

Sie bereiten sich anhand des Beratungs-Colleg der HFM auf den KBL vor.

Das Bestehen einer Prüfung ist die Voraussetzung zur Anmeldung zum KBL.
Bei Nichtbestehen kann die Aufsichtsarbeit wiederholt werden.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
22.02.2025 - 22.02.2025	09:15 - 11:30	1289 510		05.02.2025
24.05.2025 - 24.05.2025	09:15 - 11:30	1289 520		07.05.2025
06.09.2025 - 06.09.2025	09:15 - 11:30	1289 530		20.08.2025
08.11.2025 - 08.11.2025	09:15 - 11:30	1289 540		22.10.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Stefan Kiebler	Tel. 0871 504-2289
	organisatorisch	Jasmin Aslanides	Tel. 0871 504-2213
Preis	100,00 Euro		

ID 1235W Webinar KBL - Die Grundlage für den Vertriebserfolg Ihrer Mitarbeiter

Im Webinar informieren wir Sie über Aufbau, Inhalte, Transfer- und Umsetzungsaufträge, sowie die Möglichkeiten, Ihre Mitarbeiter dabei bestmöglich zu unterstützen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss

Termine werden individuell mit der Sparkasse vereinbart.

Ansprechpartner	inhaltlich	Stefan Kiebler	Tel. 0871 504-2289
	organisatorisch	Jasmin Aslanides	Tel. 0871 504-2213
Dozenten	Stefan Kiebler, Sparkassenakademie Bayern		
Preis	Wir erstellen ein individuelles Angebot		

2.2 Bankfachwirt S

Der Studiengang schließt mit dem Titel Bankfachwirt S / Bankfachwirtin S ab und bereitet Sie fundiert auf die Abschlussprüfung der IHK zum Geprüften Bankfachwirt IHK / zur Geprüften Bankfachwirtin IHK vor.

Mit dem Studiengang stellen Sie Ihre fachliche und persönliche Qualifikation auf eine breitere Basis und qualifizieren sich für die Übernahme anspruchsvoller Tätigkeiten.

Ein Vorteil des neuen Studiengangs ist die Anrechnung von Prüfungsleistungen durch die IHK Passau. Damit hat der Teilnehmer nur noch die Hälfte der Prüfungen bei der IHK zu absolvieren, falls er einen IHK Abschluss anstrebt.

Eckdaten:
1. Die Teilnehmer können neben den Titel "Bankfachwirt S" auch optional den Titel "Geprüfter Bankfachwirt IHK" erlangen.

2. Als Curriculum wird der IHK-Rahmenplan zugrunde gelegt.

3. Das Studium ist in 6 Module eingeteilt. Während der Module 1 - 5 sind jeweils 3 Präsenztage im Blockunterricht vorgesehen.

4. Für den Titel "Bankfachwirt S" haben die Teilnehmer fünf schriftliche Prüfungen zu absolvieren:
- Betriebswirtschaftslehre
- Volkswirtschaftslehre
- Recht
- Bank- und Sparkassenbetriebswirtschaft
- Bankgeschäfte

5. Modul 6
Für die Teilnehmer, die zusätzlich den Titel "Geprüfter Bankfachwirt IHK" erlangen wollen, erkennt die IHK Passau drei Prüfungen der Sparkassenakademie Bayern an. Sie haben nur noch die Prüfungen
- Bankbetriebswirtschaft und
- die schriftliche und mündliche Prüfung der speziellen Qualifikationen bei der IHK Passau zu absolvieren.
  Hierzu finden in diesem Modul weitere 5 Präsenztage zur Vorbereitung auf die Prüfung statt.

Ort für die Präsenzveranstaltungen ist Landshut, jedoch kann für die Prüfungen ein abweichender Standort - Augsburg, München, Nürnberg - gewählt werden.
Die Auftaktveranstaltung findet ebenfalls in Landshut statt.

Neben der Anmeldung über die Sparkasse können Sie sich selbst auf eigene Rechnung anmelden. Dadurch können Sie sich fundiert qualifizieren, auch wenn aktuell kein betrieblicher Bedarf vorhanden sein sollte.

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:
Ralf van Heukelom Tel. 0871 504-2305 E-Mail: r.heukelom@s-akaby.de

Dokument(e) BIKOS-Web:
07 Fotolia BankfachwirtS 48706843 XS xweb

2.2 Bankfachwirt S

ID 3440 Bankfachwirt/in S

Sie erweitern und vertiefen Ihre Kenntnisse in
- Bank- und Sparkassenbetriebswirtschaft
- Betriebs- und Volkswirtschaft
- Vermögensmanagement und Finanzierungsgeschäft
- Recht und Finanzmathematik

Darüber hinaus werden unternehmerische und methodische Fähigkeiten zur Erhöhung der persönlichen Handlungskompetenz vermittelt.

Der Studiengang schließt mit dem Titel "Bankfachwirt/Bankfachwirtin S" ab und dient der Vorbereitung auf die Prüfung vor der Industrie- und Handelskammer zum anerkannten Abschluss "Geprüfter Bankfachwirt/Geprüfte Bankfachwirtin IHK".

Bankfachwirt S Online: Ihre Mitarbeitenden können von zu Hause aus aktiv am Unterricht mittels Zoom teilnehmen. Durch die Video- und Audiofunktionen stehen Ihre Teilnehmenden im direkten Kontakt mit dem Referenten. Der Onlineunterricht findet parallel zu den Präsenzveranstaltungen statt. Zusätzliche Webmeetings dienen zur Klärung offener Fragen.

Sie haben die Wahl zwischen einer hybriden (Selbststudium, Webinare, Präsenzunterricht) und einer online Variante (Selbststudium, Webinare).

Für Sparkassenfachwirte/Sparkassenfachwirtinnen entfällt auf Antrag die Prüfung des 5. Moduls Bankgeschäfte.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
12.01.2025 - 28.02.2025	09:00 - 17:00	3440F 301	Landshut	05.01.2025
12.01.2025 - 28.02.2025	09:00 - 17:00	3440F 302	Zoom Webinarsystem	05.01.2025
12.01.2025 - 12.04.2025	09:00 - 17:00	3440B 401	Landshut	
13.04.2025 - 12.07.2025	09:00 - 17:00	3440C 401	Landshut	
13.07.2025 - 18.10.2025	09:00 - 17:00	3440D 401	Landshut	
19.10.2025 - 17.01.2026	09:00 - 17:00	3440E 401	Landshut	
12.01.2025 - 12.04.2025	09:00 - 17:00	3440B 402	Zoom Webinarsystem	
13.04.2025 - 12.07.2025	09:00 - 17:00	3440C 402	Zoom Webinarsystem	
13.07.2025 - 18.10.2025	09:00 - 17:00	3440D 402	Zoom Webinarsystem	
19.10.2025 - 17.01.2026	09:00 - 17:00	3440E 402	Zoom Webinarsystem	
01.09.2025 - 28.02.2027	09:00 - 17:00	3440 501	Landshut	
01.09.2025 - 17.01.2026	09:00 - 17:00	3440A 501	Landshut	
20.09.2025 - 20.09.2025	09:30 - 16:30	3440K 501	Landshut	
01.09.2025 - 28.02.2027	09:00 - 17:00	3440 502	Virtuelle Akademie	
01.09.2025 - 17.01.2026	09:00 - 17:00	3440A 502	Zoom Webinarsystem	

Ansprechpartner	inhaltlich	Ralf van Heukelom	Tel. 0871 504-2305
	organisatorisch	Renate Reuter-Reitmeier	Tel. 0871 504-2279
Dozenten	Dozenten der S-Finanzgruppe		
Preis	BfwS Start 2025: 4.150 Euro (5 Module á 830 Euro) + 830 Euro (6. Modul)		

2.3 Sparkassenbetriebswirt

Die Erfolgsgeschichte der bayerischen Sparkassen ist untrennbar verbunden mit ihren motivierten und qualifizierten Mitarbeitern. Deshalb setzen die Verantwortlichen in der S-Finanzgruppe auf den Studiengang zum Sparkassenbetriebswirt als Garant für eine praxisorientierte und zugleich fachlich fundierte Qualifikation. Der Studiengang gibt Ihnen das Rüstzeug für anspruchsvolle Führungs-, Vertriebs- und Spezialistenfunktionen.

Beruflicher Erfolg setzt Kompetenz und Engagement voraus. Der Studiengang Sparkassenbetriebswirt ist ein wichtiger Baustein, mit dem Sie diese Kompetenz weiterentwickeln und das richtige Engagement für die eigene Qualifikation zeigen können. Mit diesem Studiengang bieten Ihnen die bayerischen Sparkassen einen hochwertigen Weg in Ihrer Karriereentwicklung. Die modulare Struktur innerhalb des Studiengangs ermöglicht Ihnen, passgenau Ihre Ziele zu erreichen. Mit den vielfältigen Kombinationsmöglichkeiten erwerben Sie eine optimale, auf Ihre Bedürfnisse und die Erfordernisse der Sparkasse zugeschnittene Qualifikation.

Sie qualifizieren sich zum Sparkassenbetriebswirt, indem Sie den Fernkurs S-Colleg, den Pflichtkurs Unternehmerische Basisqualifikation sowie zwei Wahlkurse erfolgreich absolvieren. Die Wahlkurse können auch einzeln belegt werden, ohne dass eine Qualifizierung zum Sparkassenbetriebswirt zwingend erfolgen muss. Jedem Kurs ist eine Selbststudiumsphase vorangestellt, bevor in der Präsenzphase an der Sparkassenakademie Bayern mit praxisnahen und teilnehmeraktiven Methoden die Kursinhalte vermittelt werden. Jeder Kurs schließt mit einer schriftlichen und mündlichen Prüfung ab. Die mündlichen Prüfungen finden als Präsentation, Kunden-, Mitarbeiter- oder Prüfungsgespräch statt.

Dokument(e) BIKOS-Web:
Sparkassenbetriebswirt

2.3.1 Fernkurs S-Colleg

Teilnehmer, die sich bankfachliche Kenntnisse aus verschiedenen Fachgebieten aneignen möchten und meist auch die Qualifikation Sparkassenbetriebswirt/-in anstreben, sind im Fernkurs S-Colleg richtig.

Das 13-monatige Selbststudium (3470) bildet für Sie die fachliche Basis, Zusammenhänge in der Sparkasse besser einordnen und werten zu können und damit eine notwendige Grundlage um mehr Verantwortung zu übernehmen.
Haben Sie den Kundenberaterlehrgang erfolgreich abgeschlossen, können Sie den verkürzten, 7-monatigen Fernkurs absolvieren. Bei der Entscheidung unterstützen wir gerne.

Sie erarbeiten sich die Kenntnisse berufsbegleitend und eigenverantwortlich. Basis sind die Lernunterlagen "Sparkassen-Colleg", die das Institut für Fernstudien zusammen mit dem Deutschen Sparkassenverlag herausgibt. Die Unterlagen sind online über BIKOS-Portal verfügbar.

In insgesamt neun Studienbriefen sind die Themenbereiche Allgemeine Betriebswirtschaft, Bank- und Sparkassenbetriebswirtschaft, Wirtschafts- und Währungspolitik, Recht, Vermögensmanagement, Immobiliengeschäft und -finanzierung, Finanzierung/Firmen- und Gewerbekundengeschäft, Grundlagen der Finanzmathematik und Handlungskompetenz praxisnah, übersichtlich und selbsterklärend dargestellt.

Das Fernstudium zeichnet sich dadurch aus, dass Sie eigenständig Tempo, Lernzeit und Methode des Lernens bestimmen.

Diese Art des Lernens erfordert sicherlich ein gewisses Maß an Selbstdisziplin, wobei Sie hier nicht auf sich allein gestellt sind. Die Referenten der Akademie stehen telefonisch oder per E-Mail als Ansprechpartner zur Verfügung. Darüber hinaus werden Sie im Internet über BIKOS-Portal unterstützt. Hier können Sie Aufsichtsarbeiten der vergangenen Kurse, aktuelle Hinweise und zusätzliche Übungsaufgaben abrufen und selbständig bearbeiten.

Zusätzlich bieten wir Ihnen, wenn Sie möchten, Webinare zur fachlichen Intensivierung an, die je nach Bedarf gebucht werden können. Online werden die Dozenten ausgewählte Inhalte der Studienbriefe besprechen und anhand von konkreten Aufgaben den Stoff intensivieren.

Im Rahmen von vier 90-minütigen Aufsichtsarbeiten weisen Sie in regelmäßigen Abständen Ihre Kenntnisse und Ihren Lernfortschritt nach. Haben Sie sich für das verkürzte S-Colleg (ID 3450) entschieden (Voraussetzung Kundenberaterlehrgang), nehmen Sie an den ersten beiden Aufsichtsarbeiten teil.

Als Ansprechpartnerin (inhaltlich) steht Ihnen gerne zur Verfügung:
Angela Messerschmidt Tel. 0871 504-2338 E-Mail: a.messerschmidt@s-akaby.de

2.3.1 Fernkurs S-Colleg

Dokument(e) BIKOS-Web:
Fernkurs S-Colleg

ID 3450 Fernkurs S-Colleg KBL

Im Fernkurs S-Colleg KBL erwerben Sie während eines 7-monatigen Selbststudiums Kenntnisse aus ausgewählten Bereichen der BWL, der Bank- und SK-BWL, des Rechts und des Firmenkundengeschäfts. Sie erarbeiten sich die Kenntnisse berufsbegleitend und eigenverantwortlich auf Basis des S-Collegs. Im Rahmen von zwei Aufsichtsarbeiten weisen Sie die erforderlichen Kenntnisse nach. Der erfolgreiche Abschluss berechtigt Sie zum Besuch der Präsenzkurse, um den Titel "Sparkassenbetriebswirt/in" zu erwerben.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
13.01.2025 - 12.09.2025	09:00 - 17:00	3450 511	Augsburg	18.12.2024
13.01.2025 - 12.09.2025	09:00 - 17:00	3450 512	Landshut	18.12.2024
13.01.2025 - 12.09.2025	09:00 - 17:00	3450 513	Nürnberg	18.12.2024
13.01.2025 - 12.09.2025	09:00 - 17:00	3450 514	Würzburg	18.12.2024
13.01.2025 - 12.09.2025	09:00 - 17:00	3450 515	München	09.12.2024
07.07.2025 - 11.03.2026	09:00 - 17:00	3450 521	Augsburg	13.06.2025
07.07.2025 - 11.03.2026	09:00 - 17:00	3450 522	Landshut	13.06.2025
07.07.2025 - 11.03.2026	09:00 - 17:00	3450 523	Nürnberg	13.06.2025
07.07.2025 - 11.03.2026	09:00 - 17:00	3450 524	Würzburg	13.06.2025
07.07.2025 - 11.03.2026	09:00 - 17:00	3450 525	München	13.06.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Angela Messerschmidt	Tel. 0871 504-2338
	organisatorisch	Elke Tschochner	Tel. 0871 504-2237
Preis	1.000,00 Euro		

ID 3470 Fernkurs S-Colleg

Im Fernkurs S-Colleg erwerben Sie während eines 13-monatigen Selbststudiums ein großes bankfachliches Breitenwissen. Sie erarbeiten sich die Kenntnisse berufsbegleitend und eigenverantwortlich auf Basis des S-Collegs. Im Rahmen von vier Aufsichtsarbeiten weisen Sie die erforderlichen Kenntnisse nach. Der erfolgreiche Abschluss berechtigt Sie zum Besuch der Präsenzkurse, um den Titel "Sparkassenbetriebswirt/in" zu erwerben.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
13.01.2025 - 22.02.2026	09:00 - 17:00	3470 511	Augsburg	18.12.2024
13.01.2025 - 22.02.2026	09:00 - 17:00	3470 512	Landshut	18.12.2024
13.01.2025 - 22.02.2026	09:00 - 17:00	3470 513	Nürnberg	18.12.2024
13.01.2025 - 22.02.2026	09:00 - 17:00	3470 514	Würzburg	18.12.2024
13.01.2025 - 22.02.2026	09:00 - 17:00	3470 515	München	18.12.2024
07.07.2025 - 12.09.2026	09:00 - 17:00	3470 521	Augsburg	13.06.2025
07.07.2025 - 12.09.2026	09:00 - 17:00	3470 522	Landshut	13.06.2025
07.07.2025 - 12.09.2026	09:00 - 17:00	3470 523	Nürnberg	13.06.2025
07.07.2025 - 12.09.2026	09:00 - 17:00	3470 524	Würzburg	13.06.2025
07.07.2025 - 12.09.2026	09:00 - 17:00	3470 525	München	13.06.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Angela Messerschmidt	Tel. 0871 504-2338
	organisatorisch	Elke Tschochner	Tel. 0871 504-2237
Preis	1.040,00 Euro		

2.3.1 Fernkurs S-Colleg

ID 3471W S-Colleg Tutorial Webinar 1 - BWL

Sie vertiefen Ihre Kenntnisse in Allgemeiner Betriebswirtschaft, nachdem Sie die Studienbriefe bearbeitet haben. Sie können Aufgaben und Praxisfälle aus dem Aufgabengebiet lösen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
22.03.2025 - 22.03.2025	08:00 - 12:00	3471W 501	Zoom Webinarsystem	
20.09.2025 - 20.09.2025	08:00 - 12:00	3471W 502	Zoom Webinarsystem	

Ansprechpartner	inhaltlich	Angela Messerschmidt	Tel. 0871 504-2338
	organisatorisch	Elke Tschochner	Tel. 0871 504-2237

Dozenten
Christian Braun, SK Altötting-Mühldorf
Othmar Haberhauer, SK Neuburg-Rain
Barbara Larasser, KSK München Starnberg Ebersberg
Angela Messerschmidt, Sparkassenakademie Bayern

Preis 90,00 Euro

ID 3472W S-Colleg Tutorial Webinar 2 - Bankbetriebswirtschaft

Sie vertiefen Ihre Kenntnisse auf dem Gebiet der Bank- und Sparkassenbetriebswirtschaft, nachdem Sie die Studienbriefe bearbeitet haben. Sie können Aufgaben und Praxisfälle aus dem Aufgabengebiet lösen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
22.03.2025 - 22.03.2025	13:00 - 17:00	3472W 501	Zoom Webinarsystem	
20.09.2025 - 20.09.2025	13:00 - 17:00	3472W 502	Zoom Webinarsystem	

Ansprechpartner	inhaltlich	Angela Messerschmidt	Tel. 0871 504-2338
	organisatorisch	Elke Tschochner	Tel. 0871 504-2237

Dozenten
Christian Braun, SK Altötting-Mühldorf
Othmar Haberhauer, SK Neuburg-Rain
Barbara Larasser, KSK München Starnberg Ebersberg
Angela Messerschmidt, Sparkassenakademie Bayern

Preis 90,00 Euro

ID 3473W S-Colleg Tutorial Webinar 3 - Recht

Sie vertiefen Ihre Kenntnisse in rechtlichen Fragestellungen, nachdem Sie die Studienbriefe bearbeitet haben. Sie können Aufgaben und Praxisfälle aus dem Aufgabengebiet lösen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
28.06.2025 - 28.06.2025	08:00 - 12:00	3473W 501	Zoom Webinarsystem	
13.12.2025 - 13.12.2025	08:00 - 12:00	3473W 502	Zoom Webinarsystem	

Ansprechpartner	inhaltlich	Angela Messerschmidt	Tel. 0871 504-2338
	organisatorisch	Elke Tschochner	Tel. 0871 504-2237

Dozenten Anja Messerschmidt

Preis 90,00 Euro

2.3.1 Fernkurs S-Colleg

ID 3474W S-Colleg Tutorial Webinar 4 - Firmenkundengeschäft

Sie vertiefen Ihre Kenntnisse auf dem Gebiet der Finanzierung Firmen- und Gewerbekundengeschäft, nachdem Sie die Studienbriefe bearbeitet haben. Sie können Aufgaben und Praxisfälle aus dem Aufgabengebiet lösen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
28.06.2025 - 28.06.2025	13:00 - 17:00	3474W 501	Zoom Webinarsystem	
13.12.2025 - 13.12.2025	13:00 - 17:00	3474W 502	Zoom Webinarsystem	

Ansprechpartner	inhaltlich	Angela Messerschmidt	Tel. 0871 504-2338
	organisatorisch	Elke Tschochner	Tel. 0871 504-2237
Dozenten	Thomas Gandorfer, SSK München Christine Preisinger, Bayer. Landesbodenkreditanstalt Thorsten Strahberger, SK Hochfranken Hermann Winkler, SK Oberland		
Preis	90,00 Euro		

ID 3475W S-Colleg Tutorial Webinar 5 - Finanzmathematik

Sie vertiefen Ihre Kenntnisse in Finanzmathematik, nachdem Sie die Studienbriefe bearbeitet haben. Sie können Aufgaben und Praxisfälle aus dem Aufgabengebiet lösen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
22.03.2025 - 22.03.2025	08:00 - 12:00	3475W 402	Zoom Webinarsystem	
20.09.2025 - 20.09.2025	08:00 - 12:00	3475W 501	Zoom Webinarsystem	

Ansprechpartner	inhaltlich	Angela Messerschmidt	Tel. 0871 504-2338
	organisatorisch	Elke Tschochner	Tel. 0871 504-2237
Dozenten	Robert Bauer, Sparkassenakademie Bayern		
Preis	90,00 Euro		

ID 3476W S-Colleg Tutorial Webinar 6 - Wirtschafts- und Währungspolitik

Sie vertiefen Ihre Kenntnisse in der Wirtschafts- und Währungspolitik, nachdem Sie die Studienbriefe bearbeitet haben. Sie können Aufgaben und Praxisfälle aus dem Aufgabengebiet lösen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
22.03.2025 - 22.03.2025	13:00 - 17:00	3476W 402	Zoom Webinarsystem	
20.09.2025 - 20.09.2025	13:00 - 17:00	3476W 501	Zoom Webinarsystem	

Ansprechpartner	inhaltlich	Angela Messerschmidt	Tel. 0871 504-2338
	organisatorisch	Elke Tschochner	Tel. 0871 504-2237
Dozenten	Angela Messerschmidt, Sparkassenakademie Bayern		
Preis	90,00 Euro		

ID 3477W S-Colleg Tutorial Webinar 7 - Vermögensmanagement

Sie vertiefen Ihre Kenntnisse im Vermögensmanagement, nachdem Sie die Studienbriefe bearbeitet haben. Sie können Aufgaben und Praxisfälle aus dem Aufgabengebiet lösen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
28.06.2025 - 28.06.2025	08:00 - 12:00	3477W 402	Zoom Webinarsystem	
13.12.2025 - 13.12.2025	08:00 - 12:00	3477W 501	Zoom Webinarsystem	

Ansprechpartner	inhaltlich	Angela Messerschmidt	Tel. 0871 504-2338
	organisatorisch	Elke Tschochner	Tel. 0871 504-2237
Dozenten	Christian Schabel, SK Fürstenfeldbruck Nadine Schwaiger		
Preis	90,00 Euro		

2.3.1 Fernkurs S-Colleg

ID 3478W S-Colleg Tutorial Webinar 8 - Immobiliengeschäft

Sie vertiefen Ihre Kenntnisse im Bereich Immobiliengeschäft und -finanzierung, nachdem Sie die Studienbriefe bearbeitet haben. Sie können Aufgaben und Praxisfälle aus dem Aufgabengebiet lösen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
28.06.2025 - 28.06.2025	13:00 - 17:00	3478W 402	Zoom Webinarsystem	
13.12.2025 - 13.12.2025	13:00 - 17:00	3478W 501	Zoom Webinarsystem	
Ansprechpartner	inhaltlich		Angela Messerschmidt	Tel. 0871 504-2338
	organisatorisch		Elke Tschochner	Tel. 0871 504-2237
Dozenten	Christian Schabel, SK Fürstenfeldbruck			
Preis	90,00 Euro			

2.3.2 Unternehmerische Basisqualifikation (UBQ)

Der Kurs Unternehmerische Basisqualifikation (UBQ) ist Bestandteil des Studiengangs zum Sparkassenbetriebswirt und wendet sich an Mitunternehmer in der Sparkasse. Führungskräfte aller Ebenen, z. B. Firmenkundenbetreuer, Vermögensberater, Geschäftsstellenleiter und eigenverantwortlich handelnde Spezialisten in allen Stabsabteilungen qualifizieren sich mit Unterstützung des Kurses in fachlich übergreifenden Fragen als Mitunternehmer.

Damit die Arbeit von Führungskräften und angehenden Führungskräften erfolgreich sein kann, ist ein hoher Grad an Verständnis und Akzeptanz der Geschäftspolitik und der Rahmenbedingungen der Sparkasse erforderlich. Anspruch des Kurses Unternehmerische Basisqualifikation ist es, hier einen wesentlichen Beitrag zu leisten. So entstehen wertvolle Sichtweisen, die Einfluss auf Ertrags- und Aufwandskomponenten entfalten. Verbesserungen in der Produktivität (z. B. Optimierung von Arbeitsabläufen) und der Rentabilität sind das Ergebnis.

Der Kurs ist in mehrere Themengebiete für Mitunternehmer mit einem Gesamtumfang von 90 Doppelstunden untergliedert.

Das Fundament bilden Fragen aus der Volkswirtschaft, der Betriebswirtschaft und aus den verschiedenen Rechtsbereichen. Diese Inhalte werden vor dem Hintergrund sparkassenspezifischer Belange vermittelt.

Die Themen zur Geschäftspolitik bilden den zentralen Kern des Kurses. Es wird beleuchtet, welche Hintergründe und Zusammenhänge geschäftspolitische Entscheidungen haben, wie Geschäftspolitik konkret in der Praxis der Sparkassen gestaltet sein kann und wie die Steuerung des Unternehmens erfolgt. In diesem Zusammenhang führen die Kursteilnehmer eine umfassende und praxisnahe Simulation im Rahmen eines Bankenplanspiels durch.

Darüber hinaus werden Grundfragen anderer Steuerungsbereiche behandelt, die für die Umsetzung der Geschäftspolitik verantwortlich sind. Unternehmenssteuerung, Absatzsteuerung, Marketing und auch Organisation/Produktivitätssteuerung sind Kursbestandteile.

Das Themengebiet "Kommunikation und Arbeitstechniken" wird im Kurs UBQ ebenfalls behandelt und durch praxisrelevante Übungen zum Erfolg gebracht. Die Teilnehmer beschäftigen sich im Rahmen des Kurses mit Fragen der Präsentation und Moderation ebenso wie mit Fragen zur Persönlichkeit und deren Wirkung in der Zusammenarbeit mit anderen.

Der besondere Nutzen des Kurses Unternehmerische Basisqualifikation liegt in der Arbeit an Fallstudien und der Orientierung an praxisrelevanten Aufgaben. Alle Lerninhalte werden mit Praktikern aus den Sparkassen entwickelt und laufend der aktuellen Situation angepasst.

Eine dem Unterricht an der Akademie vorausgehende Selbststudiumsphase ist Bestandteil des Kurses und bildet die Basis für einen erfolgreich absolvierten UBQ. Von den Teilnehmern werden in Eigenregie Lerninhalte zu Themen in Betriebswirtschaft, Volkswirtschaft und Geschäftspolitik erarbeitet.

Den Kurs Unternehmerische Basisqualifikation können Mitarbeiter der S-Finanzgruppe Bayern besuchen, die den Fernkurs S-Colleg/S-Colleg KBL oder den Bankfachwirt S absolviert haben.

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:
Martin Zeilbeck Tel. 0871 504-2294 E-Mail: m.zeilbeck@s-akaby.de

Dokument(e) BIKOS-Web:

- Broschüre Kurs UBQ 2024
- Stimmen zum Kurs
- Termine UBQ 2024
- Termine UBQ 2025
- UBQ
- Unterrichts-Samstage 2024
- Unterrichtssamstage 2025

2.3.2 Unternehmerische Basisqualifikation (UBQ)

ID 3501 Kurs Unternehmerische Basisqualifikation, A-Selbststudium, B-Präsenz, D-Digital

Der Kurs UBQ wendet sich an Sie als Mitunternehmer in der Sparkasse. Der Anspruch des Kurses ist die Identifizierung mit Ihrer Sparkasse, die Steigerung der fachlichen und kommunikativen Kompetenz sowie die Förderung des Mitunternehmertums. Sie setzen sich mit teils komplexen und schwierigen Fragestellungen zu geschäftspolitischen, rechtlichen und betriebswirtschaftlichen Themen auseinander. Sie lernen betriebswirtschaftliche und rechtliche Hintergründe der Geschäftspolitik in einer Tiefe kennen, die echtes Verstehen und vernetztes Handeln ermöglicht. So können Sie besser eigene Entscheidungen treffen und überzeugend gegenüber Kunden und anderen Mitarbeitern auftreten. Sie treffen ihre Entscheidungen als Mitunternehmer vor dem Hintergrund vieler Einflussfaktoren. Sie erweitern Ihre Kompetenzen zur Problemerkennung und Problemlösung ebenso wie Ihre Fähigkeit zur Teamarbeit.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
28.11.2024 - 08.01.2025	09:00 - 17:00	3501A 501		15.09.2024
20.01.2025 - 12.02.2025	08:00 - 15:30	3501B 501	Landshut	
09.01.2025 - 17.01.2025	09:45 - 15:30	3501D 501	Landshut	
20.03.2025 - 21.04.2025	09:00 - 17:00	3501A 511		15.09.2024
06.05.2025 - 28.05.2025	08:00 - 15:30	3501B 511	Landshut	
22.04.2025 - 05.05.2025	09:45 - 15:30	3501D 511	Zoom Webinarsystem	
30.07.2025 - 27.08.2025	09:00 - 17:00	3501A 521		27.01.2025
01.09.2025 - 01.10.2025	08:00 - 15:30	3501B 521	Landshut	
28.08.2025 - 12.09.2025	09:45 - 15:30	3501D 521	Zoom Webinarsystem	
10.10.2025 - 11.11.2025	09:00 - 17:00	3501A 531		15.01.2025
24.11.2025 - 17.12.2025	08:00 - 15:30	3501B 531	Landshut	
12.11.2025 - 21.11.2025	09:45 - 15:30	3501D 531	Zoom Webinarsystem	

Ansprechpartner	inhaltlich	Martin Zeilbeck	Tel. 0871 504-2294
	organisatorisch	Nicole Härtl	Tel. 0871 504-2357
Dozenten	Fach- und Führungskräfte aus der S-Finanzgruppe		
Preis	wird mit Gebührentableau 2025 bekanntgegeben		

2.3.3 Führen im Markt (FiM)

Der Kurs Führen im Markt richtet sich an alle Sparkassenmitarbeiter, die sich auf die Übernahme einer Führungsverantwortung im Vertrieb vorbereiten oder bereits Führungsverantwortung haben und diese intensivieren und optimieren möchten.

Unter dem Motto "Menschen für den Vertrieb begeistern, begleiten und binden" qualifizieren sich die Teilnehmer für ihre Führungsaufgaben und vertiefen ihr Wissen im Bereich Führung und Selbst- wie Stressmanagement. Sie befähigen, unterstützen und motivieren ihre Mitarbeiter wie auch ihr Team für den Vertrieb. Durch gezieltes Coaching erschließen sie die Potentiale ihrer Mitarbeiter und ihres Vertriebsteams. Sie führen ihr Team ziel- und entwicklungsorientiert und geben in immer schneller werdenden Veränderungsprozessen die notwendige Orientierung und Transparenz.

Im Kurs Führen im Markt
- werden sich die Teilnehmer ihrer Rollen, Aufgaben und Verantwortung als Führungskraft und Coach bewusst,
- erweitern sie Ihre Kompetenz in den Bereichen Führen, Coachen und Steuern kleinerer, größerer oder mehrerer Vertriebseinheiten,
- wird ihnen digitale Kompetenz in Führung und Vertrieb vermittelt,
- lernen die Teilnehmer, ihre Mitarbeiter systematisch, zielorientiert und wertschätzend zu führen,
- erfahren sie, wie sie ihre Mitarbeiter und ihr Team in Veränderungsprozessen aktiv begleiten,
- trainieren sie alle wichtigen Arten von Mitarbeitergesprächen und
- erkennen sie die unterschiedlichen Führungsanforderungen der Generationen.

Als Ansprechpartnerin steht Ihnen gerne zur Verfügung:
Anke Haferkamp Tel. 0871 504-2249 E-Mail: a.haferkamp@s-akaby.de

Dokument(e) BIKOS-Web:
FIM
Studieninhalte FiM

ID 2604 Kurs Führen im Markt (FiM) hybrid, A-Digitaler Teil, B-Präsenzteil

Sie werden sich Ihrer Rolle, Ihren Aufgaben und Ihrer Verantwortung als Führungskraft bewusst und sind in der Lage, Ihre Mitarbeiter zielorientiert und wertschätzend zu führen. Sie können Ihre Mitarbeiter und Teams in Veränderungsprozessen begleiten, kennen die unterschiedlichen Führungsanforderungen der Generationen und wissen, wie Sie als Trainer und Coach situativ führen sollten.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
07.02.2025 - 03.03.2025	09:00 - 17:00	2604A 501	Zoom Webinarsystem	31.01.2025
04.03.2025 - 27.03.2025	08:00 - 15:30	2604B 501	Landshut	
31.10.2025 - 23.11.2025	09:00 - 17:00	2604A 511	Zoom Webinarsystem	24.10.2025
24.11.2025 - 17.12.2025	08:00 - 15:30	2604B 511	Landshut	
Ansprechpartner	inhaltlich		Anke Haferkamp	Tel. 0871 504-2249
	organisatorisch		Petra Luber	Tel. 0871 504-2240
Dozenten	Fach- und Führungskräfte aus der S-Finanzgruppe			
Preis	4.060,00 Euro			

2.3.4 Grundkurs Firmenkreditgeschäft (FK 1)

Ein kunden-, aber auch ergebnisorientiertes und risikosensibles Agieren ist die wesentliche Voraussetzung für die Erreichung der strategischen Ziele im Firmenkundengeschäft der Sparkasse. Vor diesem Hintergrund wird von den Mitarbeitern im Firmenkundengeschäft ein hohes Maß an Qualifikation gefordert.

Der Kurs richtet sich an Mitarbeiter, die auf eine qualifizierte Tätigkeit in der Firmen- und Gewerbekundenbetreuung, Kreditanalyse/Sachbearbeitung oder anderen Aufgabengebieten (z.B. Organisation, Revision) vorbereitet werden sollen, sowie an Mitarbeiter, die bereits im Firmenkundengeschäft tätig sind und ihr Wissen vertiefen und ergänzen wollen.

In diesem Grundkurs werden Ihnen wichtige Kenntnisse und Fähigkeiten für die qualifizierte Sachbearbeitung und Analyse im Firmenkreditgeschäft, aber auch für die Firmenkundenbetreuung vermittelt.

Sie bilden sich im Rahmen Ihrer fachlichen Kompetenz insbesondere in den Fachgebieten

- Kreditsicherheitenrecht,
- Bonitätsbeurteilung (Jahresabschlussanalyse, Kostenrechnung, BWA, E/Ü-Rechnung),
- Kreditbearbeitung (Investitionsrechnung, Finanzierung, Planung, Risikoanalyse) und
- Steuern im Unternehmen

weiter und entwickeln sich zudem im Rahmen Ihrer unternehmerischen, Ihrer kommunikativen und Ihrer allgemeinen Kompetenz weiter.

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:
Magnus Jahrstorfer Tel. 0871 504-2376 E-Mail: m.jahrstorfer@s-akaby.de

Dokument(e) BIKOS-Web:
Broschüre Firmenkreditgeschäft
FK1
Studieninhalte FK1

ID 2701 Grundkurs Firmenkreditgeschäft (FK1), hybrid, A-Selbststudium, B-Präsenz, D-Digital

Sie erwerben fundierte Grundlagenkenntnisse zur Risikobeurteilung gewerblicher Kunden, insbesondere aus betriebswirtschaftlicher, rechtlicher und steuerrechtlicher Sicht. Sie werden in die Lage versetzt, gewerbliche Engagements bis zur Entscheidungsreife aufzubereiten, sowie darauf vorbereitet, die gewonnenen Erkenntnisse zu kommunizieren. Der Kurs entspricht dem bundesweit anerkannten Fachseminar "Firmen- und Gewerbekundenbetreuung und Kreditanalyse - Basis".

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
22.01.2025 - 19.02.2025	08:00 - 17:00	2701A 501		15.09.2024
04.03.2025 - 27.03.2025	09:45 - 17:00	2701B 501	Landshut	
20.02.2025 - 03.03.2025	09:45 - 17:00	2701D 501	Zoom Webinarsystem	
27.05.2025 - 24.06.2025	08:00 - 17:00	2701A 511		15.09.2024
07.07.2025 - 30.07.2025	09:45 - 17:00	2701B 511	Landshut	
25.06.2025 - 04.07.2025	09:45 - 17:00	2701D 511	Zoom Webinarsystem	
14.10.2025 - 11.11.2025	08:00 - 17:00	2701A 521		15.01.2025
24.11.2025 - 17.12.2025	09:45 - 17:00	2701B 521	Landshut	
12.11.2025 - 21.11.2025	09:45 - 17:00	2701D 521	Zoom Webinarsystem	
Ansprechpartner	inhaltlich		Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch		Lara Wilde	Tel. 0871 504-2359
Dozenten	Fach- und Führungskräfte aus der S-Finanzgruppe			
Preis	4.060,00 Euro			

2.3.5 Aufbaukurs Kreditanalyse Firmenkunden (KA)

Ein kunden-, ergebnisorientiertes und risikosensibles Firmenkundengeschäft ist die wesentliche Voraussetzung für die Erreichung der strategischen Ziele der Sparkassen. Vor diesem Hintergrund wird von den Mitarbeitern ein hohes Maß an Qualifikation gefordert.

Im "Aufbaukurs Kreditanalyse Firmenkunden" werden Ihnen Wissensinhalte für die qualifizierte Sachbearbeitung und zur Risikobeurteilung komplexer Firmenkreditengagements vermittelt. Die Basis für den Aufbaukurs sind Ihr Grundlagenwissen und Ihre Erfahrungen im gewerblichen Kreditgeschäft.

Sie sollen sich im Rahmen Ihrer fachlichen Kompetenz insbesondere in den Fachgebieten

- Sicherheitenrecht, Kreditnehmereinheit
- Insolvenz- und Zwangsvollstreckungsrecht
- Sanierung
- Risikofrüherkennung
- Jahresabschlussanalyse und -kritik
- Planungsrechnung / Finanz- und Liquiditätsplanung
- Bauträgerfinanzierung

weiterbilden und entwickeln.

Der Aufbaukurs richtet sich an Mitarbeiter, die bereits in der Kreditanalyse Firmenkunden tätig sind oder nach einer längeren Tätigkeit als Firmenkundenbetreuer in die Kreditanalyse wechseln und ihr Wissen vertiefen und ergänzen wollen. Der "Aufbaukurs Kreditanalyse" ist auch ein Teil des Top-Fachseminars Kreditanalyse. Die Spitze der Weiterbildung ist die Erarbeitung der Zertifizierung zum "Kreditanalysten Sparkassenfinanzgruppe".

Den "Aufbaukurs Kreditanalyse Firmenkunden" können Sie als Mitarbeiter der S-Finanzgruppe Bayern besuchen, wenn Sie den "Grundkurs Firmenkreditgeschäft 1 (FK1)" erfolgreich absolviert oder durch eine andere adäquate Vorbereitung einen vergleichbaren Kenntnisstand erworben haben.

Sofern Sie mit der Teilnahme am "Aufbaukurs Kreditanalyse Firmenkunden" die berufsqualifizierende Bezeichnung "Sparkassenbetriebswirt" anstreben, ist der Weg über den Fernkurs S-Colleg und den Kurs "Unternehmerische Basisqualifikation" vorgeschrieben.

Der Unterricht wird vorwiegend in der Form des Lehrgesprächs, mit aktiver Beteiligung der Teilnehmer und unter Einsatz einschlägiger, praxisorientierter Unterlagen gestaltet. Darüber hinaus werden Sie aktiv in Gruppenarbeiten und bei der Bearbeitung von Fallstudien auf den Transfer des Erlernten in die Praxis vorbereitet. Dabei stehen rechtliche und betriebswirtschaftliche Fallstudien im Vordergrund. Sie werden darauf vorbereitet, ein qualifiziertes Votum (MaRisk) zu treffen und Ihre Entscheidung zu begründen.

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:
Magnus Jahrstorfer Tel. 0871 504-2376 E-Mail: m.jahrstorfer@s-akaby.de

Dokument(e) BIKOS-Web:
Broschüre Kreditanalyse Firmenkunden
Kreditanalyse Firmenkunden
Studieninhalte KA

2.3.5 Aufbaukurs Kreditanalyse Firmenkunden (KA)

ID 2702 Aufbaukurs Kreditanalyse Firmenkunden (KA) hybrid, A-Selbststudium, B-Präsenz, D-Digital

Sie erwerben fundierte Kenntnisse zur Risikobeurteilung gewerblicher Kunden, insbesondere aus betriebswirtschaftlicher und rechtlicher Sicht. Sie werden in die Lage versetzt, komplexe gewerbliche Engagements auf hohem fachlichen Niveau bearbeiten zu können.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
20.03.2025 - 21.04.2025	08:00 - 17:00	2702A 501		15.09.2024
06.05.2025 - 28.05.2025	09:45 - 17:00	2702B 501	Landshut	
22.04.2025 - 05.05.2025	09:45 - 17:00	2702D 501	Zoom Webinarsystem	

Ansprechpartner	inhaltlich	Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch	Johanna Böck	Tel. 0871 504-2211
Dozenten	Fach- und Führungskräfte aus der S-Finanzgruppe		
Preis	4.060,00 Euro		

2.3.6 Aufbaukurs Firmenkundenbetreuung (FKB)

Ein kunden-, ergebnisorientiertes und risikosensibles Firmenkundengeschäft ist die wesentliche Voraussetzung für die Erreichung der strategischen Ziele der Sparkassen. Daneben sind die Anforderungen der mittelständischen Firmenkunden an eine strategische und ganzheitliche Betreuung durch die Sparkasse gestiegen. Vor diesem Hintergrund wird von den Firmenkundenbetreuern ein hohes Maß an Qualifikation in der unternehmerischen, aber auch in der persönlichen Beratungs-Kompetenz gefordert.

Im Aufbaukurs Firmenkundenbetreuung (FKB) werden Ihnen auf Basis Ihres Grundlagenwissens und Ihrer Erfahrung im gewerblichen Kreditgeschäft aufbauende Wissensinhalte sowie eine Unterstützung im strategischen Verkauf vermittelt.

Der Kurs qualifiziert Sie, eine fundierte und aktive Betreuung gewerblicher Kunden unter Berücksichtigung geschäftspolitischer Grundsätze, Ertragsorientierung und insbesondere Risikoaspekten durchzuführen. In den Bereichen Vermögensberatung, Paymentberatung, Versicherungsgeschäft und Auslandsgeschäft entwickeln Sie die Fähigkeit, Ansätze für die Intensivierung der Geschäftsbeziehung zu erkennen und Ihren Kunden zielgerichtet zu beraten. Im Bereich "Verhandeln mit Firmenkunden" entwickeln Sie Gesprächsstrategien sowie Angebotspräsentationen und setzen diese konsequent in Praxisbeispielen um.

Sie sollen sich im Rahmen Ihrer fachlichen Kompetenz in den Fachgebieten

- Nachhaltigkeit im Firmenkundengeschäft
- Recht
- Analyse der wirtschaftlichen Verhältnisse verbundener Unternehmen
- Planungsrechnung/Finanz- und Liquiditätsplanung
- Steuern im Unternehmen
- Vermögensberatung
- Versicherungsgeschäft
- Paymentberatung
- Leasing
- Bauträgerfinanzierung
- Internationales Firmenkundengeschäft
- Unternehmerische Kompetenz
- Kommunikative Kompetenz

fortbilden und weiterentwickeln. Darüber hinaus werden Sie den ganzheitlichen Betreuungs- und Beratungsansatz in zahlreichen Beratungsgesprächen trainieren.

Der Kurs richtet sich an Mitarbeiter der S-Finanzgruppe, die eine aktive und umfassende Betreuung einschließlich der Akquisition von Firmenkunden anstreben und bereits über Grundlagenkenntnisse in der Kundenbetreuung oder vergleichbare Kenntnisse (z.B. in der qualifizierten Sachbearbeitung im Firmenkreditgeschäft) verfügen.
Den Aufbaukurs Firmenkundenbetreuung können Sie als Mitarbeiter der S-Finanzgruppe Bayern besuchen, wenn Sie den Grundkurs Firmenkreditgeschäft (FK1) erfolgreich absolviert oder durch eine andere adäquate Vorbereitung einen vergleichbaren Kenntnisstand erworben haben.

Sofern Sie mit der Teilnahme am Aufbaukurs Firmenkundenbetreuung die berufsqualifizierende Bezeichnung "Sparkassenbetriebswirt/in" anstreben, ist der Weg über den Fernkurs S-Colleg und den Kurs Unternehmerische Basisqualifikation vorgeschrieben.

Der Unterricht wird vorwiegend in der Form des Lehrgesprächs, mit aktiver Beteiligung der Teilnehmer sowie unter Einsatz einschlägiger, praxisorientierter Unterlagen gestaltet. Darüber hinaus werden Sie aktiv in Gruppenarbeiten und beim Training der strategischen und ganzheitlichen Beratung auf den Transfer des Erlernten in die Praxis vorbereitet.
Die Unterrichtsmethoden sollen Ihre Fähigkeiten fördern, erlerntes Wissen unmittelbar auf Situationen in Ihrem zukünftigen Aufgabengebiet anzuwenden.

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:
Katrin Moritz Tel. 0871 504-2386 E-Mail: k.moritz@s-akaby.de

Dokument(e) BIKOS-Web:
Broschüre Firmenkundenbetreuung
FKB Studieninhalte

2.3.6 Aufbaukurs Firmenkundenbetreuung (FKB)

FKB Unternehmer Fabrikhalle web

ID 2703 Aufbaukurs Firmenkundenbetreuung (FKB), hybrid, A-Selbststudium, B-Präsenz, D-Digital

Der Kurs qualifiziert Sie für eine fundierte und aktive Betreuung gewerblicher Kunden unter Berücksichtigung geschäftspolitischer Grundsätze, Ertragsorientierung und insbesondere Risikoaspekten. In den Bereichen Vermögensberatung, Versicherungsgeschäft und Auslandsgeschäft entwickeln Sie die Fähigkeit, Ansätze für die Intensivierung der Geschäftsbeziehung zu erkennen und zielgerichtet zu beraten. Im Bereich "Verhandeln mit Firmenkunden" entwickeln die Teilnehmer Gesprächsstrategien sowie Angebotspräsentationen und setzen diese konsequent in die Praxis um.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
27.05.2025 - 24.06.2025	08:00 - 17:00	2703A 501		14.09.2024
07.07.2025 - 30.07.2025	09:45 - 17:00	2703B 501	Landshut	
25.06.2025 - 04.07.2025	09:45 - 17:00	2703D 501	Zoom Webinarsystem	
Ansprechpartner	inhaltlich		Katrin Moritz	Tel. 0871 504-2386
	organisatorisch		Johanna Böck	Tel. 0871 504-2211
Dozenten	Fach- und Führungskräfte aus der S-Finanzgruppe			
Preis	4.060,00 Euro			

2.3.7 Baufinanzierung und energieoptimiertes Bauen (BAUFI)

Die aktuelle Zinssituation hat zu einem Nachfragerückgang und zu Preiskorrekturen im Immobilienmarkt geführt. Durch diesen Rückgang ist der Finanzierungsmarkt geschrumpft und der Wettbewerb hat weiter deutlich zugenommen. Die Marktführerschaft der S-Finanzgruppe gerät dadurch unter Druck.

Der Wunsch nach den eigenen vier Wänden besteht nach wie vor bei sehr vielen Menschen.
Die Baufinanzierung ist auch weiterhin das zentrale Ankerprodukt für eine langjährige Kundenbindung und für einen Großteil der Zinserträge der Sparkassen relevant.

Um den hohen Anforderungen an die Beratungsqualität gerecht zu werden und dem enormen Wettbewerbsdruck entgegenzuwirken, gilt es, die Baufinanzierungsberaterinnen und -berater bestmöglich auf ihre Aufgabe vorzubereiten.

Daher bietet die Sparkassenakademie Bayern den Baufinanzierungsberaterinnen und -beratern im Rahmen der aufgabenorientierten Weiterbildung den Kurs ID 2707 "Baufinanzierung und energieoptimiertes Bauen" an.

Dieser bietet zweierlei Möglichkeiten: Einerseits kann er zum Zweck der tätigkeitsbezogenen Einzelqualifizierung gebucht, andererseits für den Studiengang zur/zum "Sparkassenbetriebswirtin/Sparkassenbetriebswirt" als einer der marktorientierten Bausteine belegt werden.

Sie erweitern Ihre fachliche Kompetenz auf den Gebieten

- rund um die Baufinanzierung
- Steuerrecht
- Risikoanalyse
- Vertrieb und
- energetische Themenstellungen.

Die Höhepunkte des Kurses sind die ganzheitliche Baufinanzierungsberatung mit intensivem Fallstudientraining und das Hintergrundwissen zum energieeffizienten Wohnungsbau. Selbstverständlich dürfen die rechtlichen Grundlagen sowie das verkäuferische Geschick in Kombination mit dem vertriebsorientierten Einsatz der Produktpalette der Verbundpartner und der öffentlichen Fördermittel nicht fehlen. Weiteres Know-how zum Bauträgergeschäft, Risiken bei der privaten Baufinanzierung oder Wissenswertes zu den erneuerbaren Energien runden die Inhalte des Kurses ab.

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:
Ralf Vollmann Tel. 089 2173-2133 E-Mail: ralf.vollmann@svb-muc.de

Dokument(e) BIKOS-Web:
Baufikurs web
Broschüre zum Kurs Baufinanzierung
Studieninhalte BAUFI

2.3.7 Baufinanzierung und energieoptimiertes Bauen (BAUFI)

ID 2707 Kurs Baufinanzierung und energieoptimiertes Bauen (BAUFI), hybrid, A-Selbststudium, B-Präsenz, D-Digital

Der Kurs bereitet Sie auf eine aktive und fundierte Wohnbaufinanzierungsberatung unter Berücksichtigung geschäftspolitischer Grundsätze, Ertragsorientierung und Risikoaspekten vor. Insbesondere stehen auch energetische Themen im Fokus. Sie erwerben vertriebsorientierte Ansätze in den Bereichen öffentliche Fördermittel, Bauspar- und Versicherungsgeschäft, die Sie fallspezifisch in die ganzheitliche Beratung einfließen lassen. In den Unterrichtseinheiten "Finanzierungsbausteine richtig kombinieren" und "Profi-Training" liegt der Fokus auf gut vorbereiteten Beratungsgesprächen, einem strukturierten Vorgehen im Beratungsprozess und der Praxisumsetzung des Verbraucherrechts bzw. der WohnImmoRl. Sie entwickeln Gesprächsstrategien und setzen kundenorientierte Angebotspräsentationen auf der Basis von OSPlus_neo ein. Im intensiven Fallstudientraining setzen Sie das Erlernte gezielt um. Im Rahmen eines möglichen Sachkundenachweises nach § 18a Abs. 6 KWG für die Vergabe von Immobiliar-Verbraucherdarlehen bildet der Kurs den zentralen Baustein.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
20.03.2025 - 21.04.2025	08:00 - 17:00	2707A 501		15.09.2024
06.05.2025 - 28.05.2025	09:45 - 17:00	2707B 501	Landshut	
22.04.2025 - 05.05.2025	09:45 - 17:00	2707D 501	Zoom Webinarsystem	
14.10.2025 - 11.11.2025	08:00 - 17:00	2707A 511		14.01.2025
24.11.2025 - 17.12.2025	09:45 - 17:00	2707B 511	Landshut	
12.11.2025 - 21.11.2025	09:45 - 17:00	2707D 511	Zoom Webinarsystem	

Ansprechpartner	inhaltlich	Ralf Vollmann	Tel. 089 2173-2133
	organisatorisch	Johanna Böck	Tel. 0871 504-2211
Dozenten	Fach- und Führungskräfte aus der S-Finanzgruppe		
Preis	4.060,00 Euro		

2.3.8 Individualkundenbetreuung (IKB)

Der Kurs "Individualkundenbetreuung (IKB1)" richtet sich an Kundenberater mit Erfahrung in der Beratung von privaten Kunden, deren aktuelle bzw. künftige Aufgabe sich auf eine eigenverantwortliche Betreuung von Individualkunden konzentriert.

Auf Basis Ihrer Erfahrungen in der Privatkundenberatung erweitern Sie im Kurs "Individualkundenbetreuung (IKB1)" Ihre Kompetenz zur Betreuung eines anspruchsvollen Klientels aus dem Segment der vermögenden Privatkunden. Im Fokus des Kurses "Individualkundenbetreuung (IKB1)" steht einerseits die fachliche Kompetenz und rechtliche Sicherheit rund um die Vermögensberatung- und optimierung und andererseits die professionelle ganzheitliche Beratung mit dem Finanzkonzept. Die Vertriebskompetenz in den Bereichen Sparen und Anlegen, Altersvorsorge, Generationenberatung, Verhandlungsführung und Risikovorsorge ist der vertriebliche Mittelpunkt dieses Kurses.

Im Kurs "Individualkundenbetreuung (IKB 1)"
- vertiefen Sie die Bedeutung der ganzheitlichen Beratung
- lernen und trainieren Sie ein strukturiertes Vorgehen auf der Grundlage des Finanzkonzepts im Segment der Individualkunden mit den dazugehörigen vertrieblichen Tools
- entwickeln Sie Fähigkeiten, Ihre Kundengespräche noch effizienter und zielorientierter zu führen
- intensivieren Sie Ihre steuerlichen, rechtlichen und methodischen Fachkenntnisse
- erweitern Sie Ihre Vertriebskompetenz zu den Themen Sparen und Anlegen, Investmentlösungen, Generationenberatung, Verhandlungsführung und Altersvorsorge sowie Risikovorsorge

Sie profitieren von hervorragenden Dozenten, welche über eine herausragende Fachexpertise verfügen und von Trainern aus der Praxis für die Praxis, welche selbst absolute Vertriebsprofis sind.

Mit Bestehen des Kurses wird der Titel "Geprüfter Individualkundenbetreuer Sparkasse-Finanzgruppe" verliehen.

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:
Wnfried Leichtle Tel. 0871 504-2356 E-Mail: w.leichtle@s-akaby.de

Dokument(e) BIKOS-Web:
Studieninhalte IKB 1

ID 2203 Kurs Individualkundenbetreuung (IKB) hybrid, A-Digitaler Teil/Selbststudium, B-Präsenzteil

Sie erwerben die erforderlichen Fachkenntnisse für die Beratung von Individualkunden und trainieren das strukturierte Vorgehen mit dem Finanzkonzept im Segment der Individualkunden mit den dazugehörigen Detailanalysen. Sie entwickeln die Fähigkeit, Ihre Kundengespräche effizient und zielorientiert zu führen.
Im Fokus des Kurses IKB steht einerseits die fachliche Kompetenz und rechtliche Sicherheit rund um die Vermögensberatung- und optimierung und andererseits die professionelle ganzheitliche Beratung mit dem Finanzkonzept. Die Vertriebskompetenz in den Bereichen Sparen und Anlegen, Altersvorsorge, Generationenberatung, Verhandlungsführung und Risikovorsorge ist der vertriebliche Mittelpunkt des IKB.

Mit Bestehen des Kurses wird der Titel "Geprüfter Individualkundenbetreuer Sparkassen-Finanzgruppe (m/w/d)" verliehen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
07.02.2025 - 03.03.2025	08:30 - 17:00	2203A 501	Zoom Webinarsystem	05.09.2024
04.03.2025 - 27.03.2025	08:00 - 17:00	2203B 501	Landshut	
04.04.2025 - 05.05.2025	08:30 - 17:00	2203A 511	Zoom Webinarsystem	09.09.2024
08.05.2025 - 28.05.2025	08:00 - 17:00	2203B 511	Landshut	
31.10.2025 - 23.11.2025	08:30 - 17:00	2203A 521	Zoom Webinarsystem	18.01.2025
24.11.2025 - 17.12.2025	08:00 - 17:00	2203B 521	Landshut	
Ansprechpartner	inhaltlich		Winfried Leichtle	Tel. 0871 504-2356
	organisatorisch		Heike Hilmer-Heitzer	Tel. 0871 504-2239
Dozenten	Fach- und Führungskräfte aus der S-Finanzgruppe			
Preis	4.060,00 Euro			

2.3.9 Financial Consultant (HFM)

Der Financial Consultant richtet sich an Beratende,
- die sich aufbauend auf ihren bisherigen IKB-Erfahrungen, für den besonders anspruchsvollen Aufgabenbereich im Private Banking und
- Sparkassen-Vermögensmanagement (ganzheitliche Betreuung des hochvermögenden Kundensegments) qualifizieren wollen.

Der Entwicklungsprozess umfasst die benötigte Fach-, Methoden- und Sozialkompetenz.

Im Kurs Financial Consultant
- Verinnerlichen Sie das Konzept der privaten Finanzplanung sowie rechtliche und ethische Aspekte des Financial Plannings
- Erweitern Ihre volkswirtschaftliche und betriebswirtschaftliche Kompetenz
- Vertiefen Sie Ihr Fachwissen zu den Leistungsfeldern des Beratungsprozesses
- Immobilienmanagement inkl. Kreditmanagement
- Generationenmanagement
- Risikoabsicherung
- Zukunftssicherung
- Vermögensoptimierung inkl. Beteiligungsmanagement
- Lernen steuerliche und rechtliche Aspekte im Privatvermögen
- Erwerben Finanzmathematische und statistische Grundlagen
- Stärken Ihre persönlichen Kompetenz
- Erwerben Lösungskompetenz zur Analyse und Problemlösung wesentlicher Fragestellungen im Private Banking - "Vernetztes Denken"

Die gehobene Kundenberatung ist nicht nur eine Frage der Qualifikation, sondern auch des Vertrauens.
Durch die Qualifizierung zum Financial Consultant zeigt der Beratende die notwendige Kompetenz und weckt Vertrauen beim Kunden.
Der Lehrgang vermittelt Beratungskompetenz durch die Kombination von Fachwissen und hohem Praxisbezug.

Im Rahmen des Financial Consultants Lehrgangs kommen hochkarätige Dozenten und Praktiker aus der freien Wirtschaft, der S-Finanzgruppe und aus Forschung & Lehre zum Einsatz.

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:
Manfred Kerler Tel. 0871 504-2287 E-Mail: m.kerler@s-akaby.de

Dokument(e) BIKOS-Web:
HFM
Studieninhalte Financial Consultant (HFM)

2.3.10 Führen im Stab und Betrieb (FiS)

Der Kurs "Führen im Stab und Betrieb" befähigt Sie, Verantwortung für Ihre Mitarbeiter zu übernehmen und sie zielorientiert und wertschätzend zu führen. Weiterhin setzen Sie sich intensiv mit Steuerungsthemen auseinander, um Ihren Bereich kostenbewusst und produktiv auszurichten. Selbstverständlich kann der Kurs auch außerhalb des Studiengangs zum Sparkassenbetriebswirt absolviert werden.

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:
Ralf van Heukelom Tel. 0871 504-2305 E-Mail: r.heukelom@s-akaby.de

Dokument(e) BIKOS-Web:
Broschüre 2024
Führen im Stab und Betrieb

ID 3201 Kurs Führen im Stab und Betrieb, A-Selbststudium, D-Hybrid Digital, B-Hybrid Präsenz

- Sie setzen sich vertieft mit Ihrer Rolle und Verantwortung als Führungskraft auseinander.
- Sie sind in der Lage, Ihre Mitarbeiter zielorientiert und wertschätzend zu führen.
- Sie arbeiten sich intensiv in Steuerungsthemen ein und können Ihren Bereich kostenbewusst und produktiv ausrichten.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Der Kurs findet in einem zweijährigen Turnus statt. Nächste Durchführung: Winter 2025 bis Frühjahr 2026. Die genauen Termine folgen im Oktober 2024.				

Ansprechpartner	inhaltlich	Ralf van Heukelom	Tel. 0871 504-2305
	organisatorisch	Eileen Ehrig	Tel. 0871 504-2244
Dozenten	Fach- und Führungskräfte aus der S-Finanzgruppe		
Preis	Wird mit dem Gebührentableau in 2025 bekanntgegeben		

2.3.11 Sparkassenbetriebswirtschaft (SKBW)

Der Kurs richtet sich an Mitarbeiter aus dem zentralen Servicebereich, insbesondere aus den Bereichen Rechnungswesen, Controlling und Interne Revision. Den Teilnehmern werden die Grundlagen vermittelt, die für die Bewältigung von Aufgaben in den Bereichen Controlling und Rechnungswesen erforderlich sind. Zusätzlich erwerben sie einen Überblick über die Tätigkeit der Internen Revision. Daneben ist die Förderung einer geschäftspolitisch-strategischen Denkweise ein ganz wesentliches Anliegen dieses Kurses.

Der ständig zunehmende Wettbewerbs- und Kostendruck im Kreditgewerbe erfordert es, dass ein immer größerer Teil der Führungskräfte und Fachkräfte der Sparkassen in der Lage sein muss, die möglichen geschäftspolitischen und bilanziellen Auswirkungen ihrer Entscheidungen zu kennen und zu beurteilen. Diese Aussagen gelten gerade auch für Mitarbeiter in den Steuerungsbereichen einer Sparkasse, insbesondere im Controlling, im Rechnungswesen und in der Revision. Daher vermittelt der Kurs Sparkassenbetriebswirtschaft die notwendigen betriebswirtschaftlichen und (steuer-)rechtlichen Kenntnisse und Fertigkeiten.

Der Kurs Sparkassenbetriebswirtschaft ist ein Wahlbaustein im Rahmen des Studiengangs zum Sparkassenbetriebswirt.

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:
Martin Zeilbeck Tel. 0871 504-2294 E-Mail: m.zeilbeck@s-akaby.de

Dokument(e) BIKOS-Web:

Broschüre Kurs Sparkassenbetriebswirtschaft 2023
Sparkassenbetriebswirtschaft
Stimmen zum Kurs

2.3.12 Medialer Vertrieb

Mit ihrem Selbstverständnis, die Kunden durch hochwertige Beratung und technische Unterstützung zu begeistern, sind die bayerischen Sparkassen Marktführer im Medialen Vertrieb.
Der Kurs (Fachseminar Teil I) wendet sich an die Berater im Medialen Vertrieb der Sparkassen.

Er wird im Rahmen der Aufgabenorientierten Weiterbildung für den Sparkassenbetriebswirt anerkannt. Ferner wird die Bildungsmaßnahme als Teilnahmevoraussetzung für das Fachseminar Electronic Banking Teil II der Deutschen Sparkassenakademie anerkannt. Der Kurs vermittelt auch die erforderlichen fachlichen und vertrieblichen Vorkenntnisse für die Girofachberatung (ID 2057).

Der Kurs befähigt, die Aufgaben eines Beraters im Medialen Vertrieb in der Sparkasse erfolgreich wahrnehmen zu können. Die Teilnehmer
- können marktführenden Produkte der Sparkasse beraten und vertreiben
- kennen die geschäftspolitische Bedeutung des Medialen Vertriebs,
- können die Produkte zielgruppengerecht anbieten,
- können beim Kunden die Produkte installieren und effektiv einsetzen,
- können Kunden erfolgreich akquirieren, beraten und betreuen,
- können anspruchsvolle konzeptionelle Aufgaben übernehmen.

Um zum Kurs zugelassen zu werden, müssen bereits grundsätzliche technische Vorkenntnisse der Teilnehmer vorhanden sein oder im Seminar ID 2813 erworben werden. Auf schriftlich begründeten Antrag der Sparkasse können für die Zulassungsvoraussetzung oder für einzelne Seminare des Kurses auch externe Ausbildungen (z. B. Ausbildung zum IT-Kaufmann) bzw. berufliche Erfahrungen (z. B. einschlägige Berufserfahrung in der Datenverarbeitung oder im Electronic Banking) anerkannt werden. Der Kundenberaterlehrgang oder gleichwertige Vorkenntnisse werden empfohlen.

Für den Kurs Medialer Vertrieb besteht im Rahmen der Aufgabenorientierten Weiterbildung zum Sparkassenbetriebswirt ausnahmslos Teilnahmepflicht bei allen Einzelseminaren. Die einzelnen Seminare des Kurses sollen in einem Zeitraum von längstens drei Kalenderjahren vor dem Prüfungstermin besucht werden.

Da sich der Medialen Vertrieb in den Sparkassen sehr dynamisch entwickelt, müssen Inhalte und Struktur des Kurses ständig angepasst werden. Dies kann auch dazu führen, dass zukünftig einzelne Seminare wieder entfallen oder neu hinzukommen. Die Inhalte der jeweiligen Kursprüfung werden dementsprechend angepasst. Die Lernziele werden deshalb zur Prüfungsvorbereitung jährlich aktualisiert und gegen Gebühr bereitgestellt. Ggf. informieren wir per Rundschreiben über weitere Einzelheiten.

Der Kurs "Medialer Vertrieb" setzt sich aus mehreren Einzelseminaren zusammen. Für Übernachtung und Verpflegung fällt daher auch der normale jeweilige Tagessatz für Seminare an. Wenn Sie bei der erstmaligen Anmeldung mit dem Seminar ID 2810 A beginnen, erscheint eine Auflistung aller erforderlichen Veranstaltungen, die per Mausklick dann automatisch gebucht werden können. Sie können jedoch alternativ alle Veranstaltungen auch einzeln selbst buchen, wenn Sie dies ablehnen.

Die Prüfung des Kurses Medialen Vertrieb besteht aus einem schriftlichen sowie einem mündlichen Teil. Sie erstreckt sich inhaltlich über alle Einzelseminare.

Bitte melden Sie die Teilnehmer frühzeitig unter der ID 2898 zur Prüfung an. Die Prüfung wird jeweils in den ungeraden Jahren angeboten.

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:
Norbert Artinger Tel. 0871 504-2306 E-Mail: n.artinger@s-akaby.de

Dokument(e) BIKOS-Web:
Electronic Banking / Medialer Vertrieb

2.3.12 Medialer Vertrieb

ID 2813 Informatikgrundlagen

Sie kennen die derzeit gängigen Hardwarekomponenten und Betriebssysteme. Grundlagen von Programmiersprachen, der Softwareentwicklung und der Einführung in die Programmierung werden vermittelt.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
19.02.2025 - 20.02.2025	10:00 - 16:00	2813 501	Landshut	06.01.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Norbert Artinger	Tel. 0871 504-2306
	organisatorisch		Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Michael Fischl, SK Regen-Viechtach Norbert Artinger, Sparkassenakademie Bayern			
Preis	665,00 Euro			

ID 2810 Grundlagen des Medialen Vertrieb, A-Selbststudiums-Teil B-Präsenzteil

Ihnen werden die geschäftspolitischen Zielsetzungen des Medialen Vertrieb vermittelt. Sie bekommen einen Überblick über die Produkte der Sparkasse und der Mitbewerber in diesem Bereich und kennen die entsprechenden marktpolitischen Instrumente. Sie kennen die Grundlagen des elektronischen Zahlungsverkehrs und die Weiterverarbeitung in der Sparkasse. Sie kennen die wesentlichen Rechtsgrundlagen sowie datenschutzrechtlichen Bestimmungen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
21.01.2025 - 21.02.2025	10:00 - 12:30	2810 501		04.12.2024
Ansprechpartner	inhaltlich		Norbert Artinger	Tel. 0871 504-2306
	organisatorisch		Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Kadri Sheqa, SK Forchheim, Johannes Walther, SK Landshut Wolfgang Mehringer, Sparkassenverband Bayern			
Preis	960,00 Euro			

ID 2814 Know-how Betriebssystem Windows

Sie kennen die technischen Möglichkeiten, Probleme und Einschränkungen beim Einsatz von Produkten des Medialen Vertriebs unter Windows und können Sie erfolgreich lösen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
23.04.2025 - 24.04.2025	10:00 - 16:00	2814 501	Landshut	06.03.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Norbert Artinger	Tel. 0871 504-2306
	organisatorisch		Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Dirk de Lange, SK Aschaffenburg-Alzenau Norbert Artinger, Sparkassenakademie Bayern			
Preis	525,00 Euro			

2.3.12 Medialer Vertrieb

ID 2817 Basisseminar Online-Banking

Sie
- kennen die wesentlichen Zusammenhänge von OSPlus für das Online-Banking der Finanz Informatik,
- kennen das Internet-Banking der Finanz Informatik,
- können die Basismodule von SFirm installieren, einrichten und bedienen,
- können StarMoney installieren, einrichten und bedienen,
- können StarMoney Business installieren, einrichten und bedienen,
- kennen den Funktions- und Leistungsumfang der Online-Banking-Produkte,
- können als kompetenter Ansprechpartner die Kunden inhaltlich beraten.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
31.03.2025 - 02.04.2025	10:00 - 17:00	2817 501	Landshut	11.02.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Norbert Artinger Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2306 Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Herrmann Gerold, SK Oberland Dirk de Lange, SK Aschaffenburg-Alzenau Poschmann Tobias, SK Holstein			
Preis	1.160,00 Euro			

ID 2818 E-Commerce und Payment

Für die Firmen-/Gechäfts- und Gewerbekunden ist im Zeitalter der Digitalisierung das Internet ein unerlässlicher Vertriebsweg geworden!

Zur Sicherstellung der Wettbewerbsfähigkeit der Sparkassen ist es daher unerlässlich unsere Kunden im E-Commerce und Payment intensiv zu begleiten.

Das Seminar ist Teil des KursesMedialen Vertrieb (Fachseminar Teil I).
Bitte beachten Sie die gesonderten Hinweise zum Kurs.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
19.05.2025 - 20.05.2025	10:00 - 17:00	2818 501	Landshut	01.04.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Norbert Artinger Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2306 Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Externe Spezialisten Praktiker aus den Sparkassen			
Preis	870,00 Euro			

ID 2815 Netzwerktechnik und Datenkommunikation Kompakt

Berater im Medialen Vertrieb finden bei den Kunden der Sparkasse häufig ein PC-Netzwerk vor. Sie kennen die Grundlagen der Netzwerktechnik und können diese bei der Installation von Sparkassen Software zum Beispiel beim Kunden berücksichtigen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
29.09.2025 - 30.09.2025	10:00 - 17:00	2815 501	Landshut	25.08.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Norbert Artinger Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2306 Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Michael Fischl, SK Regen-Viechtach Norbert Artinger, Sparkassenakademie Bayern			
Preis	630,00 Euro			

2.3.12 Medialer Vertrieb

ID 2870 Mindsetting im Medialen Vertrieb I

Jeder der berät oder verkauft hat Kontakt mit seinen Kunden. Diesen Kontakt zu gestalten und daraus eine starke Beziehung entstehen zu lassen, ist eine Kunst, die erlernt und jeden Tag aus Neue geübt bzw. gelebt sein will. Jeder Kontakt und jedes Gespräch beginnt aber bereits lange davor: bei Ihrem persönlichen Mindsetting.

Sie können daraus, ganz ohne vorgefertigte Schemata und Techniken, Ihre individuelle kompetenz- und lösungsorientierte Beratungsleistung im Medialen Vertrieb entwickeln. Sie erhalten im ersten Teil des Seminars einen grundlegenden Zugang zu neurowissenschaftlicher und systemischer Methodenkompetenz in Beratung und Verkauf.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
01.10.2025 - 01.10.2025	10:00 - 17:00	2870 501	Landshut	26.08.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Norbert Artinger	Tel. 0871 504-2306
	organisatorisch		Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Doris Zeller Norbert Artinger, Sparkassenakademie Bayern			
Preis	310,00 Euro			

ID 2871 Mindsetting im Medialen Vertrieb II

Sie können eine lösungsorientierte Beratungsleistung im Medialen Vertrieb erfolgreich anbieten.
Sie vertiefen Ihre systemische Methodenkompetenz in Beratung und Verkauf.
Sie erhalten praxisgerechte Hinweise, wie Sie Ihr eigenes Verhalten und das Ihrer Kunden besser vestehen.
Sie können in Beratungssituationen souverän agieren und mit schwierigen Situationen umgehen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
13.11.2025 - 13.11.2025	10:00 - 17:00	2871 501	Landshut	08.10.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Norbert Artinger	Tel. 0871 504-2306
	organisatorisch		Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Doris Zeller Norbert Artinger, Sparkassenakademie Bayern			
Preis	310,00 Euro			

ID 2875 Praxis-Know-how SFirm

Sie lernen die technischen Hintergründe von SFirm kennen. Sie kennen mögliche Fehlersituationen und können diese analysieren. Sie können im Support Ihre Kunden per Telefon und vor Ort kompetent unterstützen. Sie kennen geeignete Methoden und Werkzeuge für den Support.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
21.05.2025 - 21.05.2025	10:00 - 17:00	2875 501	Landshut	03.04.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Norbert Artinger	Tel. 0871 504-2306
	organisatorisch		Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Mitarbeiter der Star Finanz Norbert Artinger, Sparkassenakademie Bayern			
Preis	545,00 Euro			

2.3.12 Medialer Vertrieb

ID 2876 SFirm/Modul Cash Management

Sie können das Modul Cash Management von SFirm selbständig konfigurieren und dem Kunden organisatorische und technische Hilfestellungen geben.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
03.04.2025 - 03.04.2025	10:00 - 17:00	2876 501	Landshut	14.02.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Norbert Artinger	Tel. 0871 504-2306
	organisatorisch	Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366

Dozenten Werner Huber, SK Berchtesgadener Land

Preis 420,00 Euro

ID 2855 SFirm/Modul EBICS

Sie können die geschäftspolitische Bedeutung des Produktes und die Einsatzmöglichkeiten von SFirm/EBICS einschätzen.
Sie können das Modul SFirm/EBICS beim Kunden installieren, einrichten, bedienen und supporten.
Sie kennen den Funktions- und Leistungsumfang des Moduls EBICS.
Sie kennen die prinzipielle Funktionsweise der Bankseite.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
22.05.2025 - 23.05.2025	10:00 - 13:00	2855 501	Landshut	04.04.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Norbert Artinger	Tel. 0871 504-2306
	organisatorisch	Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366

Dozenten Mitarbeiter der Star Finanz
Wolfgang Wölzlein, SK Ansbach

Preis 940,00 Euro

ID 2862 SFirm im Netzwerk - Praxis-Workshop

Das Seminar vermittelt die Kenntnisse über die Einrichtung und den Support von SFirm in Windows Client-/Server-Netzen oder unter Windows Terminalserver bzw. Citrix. Das Seminar vermittelt auch Grundlagen des Windows Terminalservers selbst sowie die Kenntnisse über wichtige Betriebsparameter, die SFirm beeinflussen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
20.11.2025 - 21.11.2025	10:00 - 17:00	2862 501	Landshut	02.10.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Norbert Artinger	Tel. 0871 504-2306
	organisatorisch	Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366

Dozenten Mitarbeiter der Star Finanz
Norbert Artinger, Sparkassenakademie Bayern

Preis 945,00 Euro

ID 2858 IT-Sicherheit im Medialen Vertrieb

Sie erhalten die Kenntnisse, um die Anforderungen der IT-Sicherheit in der täglichen Praxis sowohl beim Electronic Banking Kunden als auch in der Sparkasse gerecht zu werden.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
11.11.2025 - 12.11.2025	09:00 - 17:00	2858 501	Landshut	24.09.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Norbert Artinger	Tel. 0871 504-2306
	organisatorisch	Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366

Dozenten Markus Adler, SK Ansbach
Norbert Artinger, Sparkassenakademie Bayern

Preis 790,00 Euro

2.3.12 Medialer Vertrieb

ID 2880 Aktiver Produktverkauf im Medialen Vertrieb

Sie können für sich Handlungsfelder und Chancen für den erfolgreichen Verkauf von Produkten im Medialen Vertrieb erkennen und nutzen. Sie erarbeiten sich Kompetenzen für Ihren persönlichen Beitrag zum Erfolg des Medialen Vertriebs.

Aufgrund der speziellen Anforderungen an Berater im Medialen Vertrieb ist das Seminar nicht mit anderen allgemeinen vertriebsorientierten Bildungsangeboten vergleichbar.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
28.10.2025 - 30.10.2025	10:00 - 17:00	2880 501	Landshut	10.09.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Norbert Artinger	Tel. 0871 504-2306
	organisatorisch		Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Jeannette Brachtendorf, SK Aschaffenburg-Alzenau Kadri Sheqa, SK Forchheim			
Preis	1.040,00 Euro			

2.3.13 Finanz- und Risikosteuerung (FRS)

Der Kurs richtet sich an Mitarbeiter aus Abteilungen, die mit Banksteuerungsthemen betraut sind bzw. betraut werden sollen.
Dies sind insbesondere Mitarbeiter aus dem Controlling, dem Vorstandssekretariat, der Abteilung Betriebswirtschaft, dem Risikomanagement, dem Treasury, der Vertriebssteuerung, der Internen Revision und dem Rechnungswesen.
Nähere Informationen entnemen Sie bitte der beigefügten Broschüre und der Kursausschreibung.

Ihr Ansprechpartner:
Robert Bauer Tel. 0871 504-2993 E-Mail: r.bauer@s-akaby.de

Dokument(e) BIKOS-Web:
Finanz- und Risiskosteuerung
Kurs Finanz- und Risikosteuerung 2025 Broschüre

ID 5015 Kurs Finanz- und Risikosteuerung, A-und F-Online-Teile, Präsenzteile

Sie erhalten das Fachwissen, um die immer komplexer werdenden Instrumente der Finanz- und Risikosteuerung und aufsichtsrechtlichen Vorgaben verstehen und beurteilen zu können. Im Rahmen der Personalentwicklung kann der Kurs wie folgt eingesetzt werden:

1. als Baustein im Rahmen des Studiengangs zum Sparkassenbetriebswirt/in,
2. als Personalentwicklungsmaßnahme für Mitarbeitende, die in einen der o. g. Bereiche wechseln und sich in einem überschaubaren Zeitraum das notwendige bankfachliche Wissen zur Banksteuerung aneignen wollen (z. B. ein Mitarbeiter der Internen Revision wird neu mit der Prüfung der Banksteuerung betraut),
3. als Qualifizierungsbaustein für die Risikocontrolling-Funktion gemäß MaRisk.
4. Weiterhin ist der Kurs für Mitarbeitende (auch Führungskräfte) geeignet, die im Rahmen ihrer Karriereplanung fundierte Kenntnisse zur Banksteuerung kompakt in einem überschaubaren Zeitraum erwerben wollen.

Die Themengebiete aus der neuen Banksteuerung sind selbstverständlich im Kurs enthalten.Viele Dozenten des Kurses sind, durch ihre Tätigkeit im Sparkassenverband Bayern bzw. in ihrer jeweiligen Sparkasse, direkt mit der Umsetzung der neuen Banksteuerung betraut.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
25.09.2025 - 12.10.2025	09:00 - 17:00	5015A 501		25.01.2025
15.09.2025 - 24.09.2025	10:00 - 15:30	5015B 501	Landshut	
13.10.2025 - 24.10.2025	09:00 - 15:30	5015C 501	Landshut	
24.11.2025 - 05.12.2025	09:00 - 15:30	5015D 501	Landshut	
15.12.2025 - 16.12.2025	10:00 - 15:30	5015E 501	Landshut	
25.10.2025 - 23.11.2025	09:00 - 17:00	5015F 501		

Ansprechpartner	inhaltlich	Robert Bauer	Tel. 0871 504-2293
	organisatorisch	Nicole Härtl	Tel. 0871 504-2357

Dozenten Michael Fink, Sparkasse Allgäu, Ralf Zorn, Sparkasse Coburg-Lichtenfels, Peter Linner, Kreis- und Stadtsparkasse Wasserburg
Martin Hesl, ICnova AG, Prof. Dr. Konrad Wimmer, msg for banking ag
André Rieß; Thomas Steinmeyer, BayernLB
Peter Koch, Tobias Leiber, Josef Schmid, Hans Wegscheider, Markus Zirngibl, Andreas Rebhan, Sparkassenverband Bayern

Preis 7.655,00 Euro

2.3.14 Personalwesen (PERS)

Der Kurs Personalwesen richtet sich an Mitarbeiter, die sich auf eine verantwortungsvolle Position in der Personalabteilung ihrer Sparkasse vorbereiten - beispielsweise als Referent oder Führungskraft, beziehungsweise erste Erfahrungen in einer solchen Position gesammelt haben.

Sie können sich den Kurs über eine entsprechende Wahl der Module so gestalten, dass er gut zu ihren angestrebten Aufgaben passt. Somit ist der Kurs sowohl für Experten in den Bereichen Personalentwicklung, als auch Personalmanagement/Personalbetreuung geeignet.

Der Kurs Personalwesen 90 Doppelstunden (DS) setzt sich aus den verpflichtenden Basismodulen (44 DS) und diversen frei wählbaren Spezialisierungsmodulen (38 DS) und der Prüfung (8 DS) zusammen.

Der Abschluss ist die satzungsmäßige schriftliche und mündliche Prüfung (8 DS/ID 4208).

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:
Eileen Ehrig Tel. 0871 504-2244 E-Mail e.ehrig@s-akaby.de

Dokument(e) BIKOS-Web:
Bild Kurs Personalwesen xweb
Broschüre 2024
Haus Personalwesen

ID 4250 Kurs Personalwesen

Gesamtqualifizierung für den Kurs "Personalwesen" im Rahmen des Sparkassenbetriebswirts

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
27.01.2025 - 22.07.2025	09:00 - 17:00	4250 501		
Ansprechpartner	inhaltlich		Andreas Lechleiter	Tel. 0871 504-2387
	organisatorisch		Eileen Ehrig	Tel. 0871 504-2244
Dozenten	unter der jeweiligen ID			
Preis	unter der jeweiligen ID			

ID 4251 Personalstrategie

Die richtigen Mitarbeiter zur richtigen Zeit auf der richtigen Position sind der wichtigste Erfolgsfaktor Ihres Unternehmens. Lernen Sie im Seminar "Personalstrategie" Methoden und Instrumente kennen, um alle Facetten der Personalarbeit langfristig an den Unternehmenszielen auszurichten! In der Personalstrategie vereinbaren der Vorstand und die Personalabteilung personalrelevante Ziele und Rahmenbedingungen als Beitrag zur Erreichung der strategischen Herausforderungen der Sparkasse. Zusammen mit den Unternehmenszielen muss deshalb auch die Personalstrategie regelmäßig an betriebswirtschaftliche, soziale, regulatorische und technische Veränderungen (z. B. im Rahmen der Digitalisierung) angepasst werden. Dabei werden alle Bereiche der Personalarbeit beleuchtet: Personalplanung, Personalgewinnung, Personaleinsatz, Beurteilung, Personalentwicklung, Vergütungsmanagement, Führung und Austrittsmanagement.
Im Seminar erfahren Sie, wie Sie eine passende Personalstrategie entwickeln und wie Sie daraus mittel- und langfristige personalwirtschaftliche Fokusthemen ableiten.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
03.02.2025 - 04.02.2025	09:00 - 17:00	4251 501	Landshut	23.12.2024
Ansprechpartner	inhaltlich		Andreas Lechleiter	Tel. 0871 504-2387
	organisatorisch		Eileen Ehrig	Tel. 0871 504-2244
Dozenten	Michael Weick, SSK Solingen			
Preis	585,00 Euro			

2.3.14 Personalwesen (PERS)

ID 4252 Personalgewinnung und -einsatz

Gezielte Gewinnung, Bindung und Einsatz von qualifiziertem Personal sind wichtiger denn je. Erfahren Sie die Grundlagen auf Basis des Mitarbeitenden-Lebenszyklus, eng verzahnt mit der Praxis. Lernen Sie wichtige Faktoren und Konzepte des Verbands kennen, die für eine erfolgreiche Personalbeschaffung und einen erfolgreichen Einsatz essentiell sind. Erhalten Sie Umsetzungshilfen für Ihr Haus und profitieren Sie von Best-Practice-Ansätzen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
21.07.2025 - 22.07.2025	09:00 - 16:30	4252 501	Landshut	09.06.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Andreas Lechleiter Eileen Ehrig	Tel. 0871 504-2387 Tel. 0871 504-2244
Dozenten	Andreas Lechleiter, Sparkassenakademie Bayern			
Preis	550,00 Euro			

ID 4254W Webinar Arbeitsrechtliche Rahmenbedingungen der Personalarbeit

Sie sind mit den Grundlagen des Arbeitsrechts und den arbeitsrechtlichen Rahmenbedingungen vertraut und können diese bei arbeitsrechtlichen Maßnahmen berücksichtigen. Sie können Fragen zum Arbeitsverhältnis sowie zur Beendigung des Arbeitsverhältnisses qualifiziert beantworten und Entscheidungen dazu treffen bzw. vorbereiten.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
27.01.2025 - 28.01.2025	09:00 - 16:30	4254W 501	Zoom Webinarsystem	16.12.2024
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Andreas Lechleiter Eileen Ehrig	Tel. 0871 504-2387 Tel. 0871 504-2244
Dozenten	Andreas Aigner, SK Deggendorf			
Preis	475,00 Euro			

ID 4255 Professionelle Gesprächsführung in der Personalarbeit

Sie lernen die Grundlagen des personenzentrierten Ansatzes sowie die drei Ebenen der Gesprächsführung kennen. Mit klaren Leitfäden für verschiedene Gesprächssituationen, wie z. B. Kritikgespräche oder das Überbringen schlechter Nachrichten, gewinnen Sie Sicherheit bei anspruchsvollen Gesprächspartnern und herausfordernden Themen. Neben der Wissensvermittlung steht auch das praktische Üben im Vordergrund, damit Sie das Erlernte direkt anwenden, Feedback dazu erhalten und festigen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
27.10.2025 - 29.10.2025	09:00 - 16:30	4255 501	Landshut	15.09.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Andreas Lechleiter Eileen Ehrig	Tel. 0871 504-2387 Tel. 0871 504-2244
Dozenten	Andreas Lechleiter, Sparkassenakademie Bayern Christian Szczygiol, Sparkasse Ansbach			
Preis	840,00 Euro			

2.3.14 Personalwesen (PERS)

ID 7145 Ausbildung der Ausbilder (AdA)

Der Lehrgang Ausbildung der Ausbilder (AdA) vermittelt Ihnen die erforderlichen Qualifikationen zur Übernahme von Ausbildungsverantwortung in Ausbildungsabteilungen und Geschäftsstellen. Sie erhalten pädagogische, rechtliche und methodische Kenntnisse und Fertigkeiten, welche gemäß Ausbildereignungsprüfung (AEVO) den Nachweis berufs- und arbeitspädagogischer Kenntnisse bescheinigt.

Profitieren Sie von dem neuen und innovativen Konzept im AdA-Kurs, welches digitales Lernen mit gemeinsamem Erfahrungsaustausch verbindet.

3-monatige Online-Phase:
In über 40 Lernvideos erwerben Sie die erforderlichen grundlegenden pädagogischen Kenntnisse. Dafür stehen Ihnen zusätzlich zu den Videos eine Vielzahl an Übungsaufgaben, Quizfragen und klassischen Prüfungsaufgaben zur Verfügung. Die Freischaltung für die Lernvideos erfolgt insgesamt für drei Monate. Ihr großer Vorteil: Sie selbst bestimmen Ihren individuell gewünschten Zeitpunkt der Freischaltung! Somit können Sie diesen bequem an Ihren Termin für die schriftliche Prüfung bei Ihrer IHK vor Ort anlehnen.

Trainingsphase:
Im Training bereiten wir Sie optimal auf Ihre praktische Prüfung vor. Sie erhalten wertvolle Informationen zum Ablauf der Prüfung und gewinnen hilfreiche Tipps zur Präsentation bzw. Durchführung Ihrer berufstypischen Ausbildungssituation. Praktische Übungen, das Besprechen von Mustervorlagen und die erste Konzeption Ihrer persönlichen Ausfertigung unterstützen Sie bestmöglich in Ihrer Vorbereitung auf die praktische Prüfung.

Teilnehmer, die dieses neue Blended-Learning-Konzept erlebt haben, sind begeistert:

"Das Lernen mit AEVO Digital hat super geklappt. Würde ich jederzeit weiterempfehlen"

"Die Vorbereitung mit AEVO Digital hat super funktioniert! Der Trainingstag für die Vorbereitung zur praktischen Prüfung ist jedoch erforderlich!"

"Die Lernvideos finde ich super. So lässt es sich total gut lernen. Auch die Übungsaufgaben passen gut. Auf jeden Fall ist das eine sehr gute Möglichkeit den AdA-Schein zu erwerben."

Ihre Vorteile auf einen Blick:
-Mithilfe der Online-Lernvideos lernen Sie in Ihrem individuellen Lernrhythmus und -tempo
-Die 3-monatige Online-Lernphase kann auch erst nach dem Trainingstag stattfinden
-Sie erhalten in den Übungsaufgaben sofort Feedback, wie weit Sie in Ihrem Lernfortschritt sind
-Der Trainingstag unterstützt Sie deutlich in Ihren Vorbereitungsarbeiten für die praktische IHK-Prüfung

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
09.07.2025 - 09.07.2025	09:00 - 17:00	7145 501	Webex Training Webinarsystem	18.06.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Benedikt Gerg Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2374 Tel. 0871 504-2241
Dozenten	Benedikt Gerg, Sparkassenakademie Bayern			
Preis	580,00 Euro			

ID 4208 Kurs Personalwesen Prüfung

Gesamtqualifizierung für den Kurs Personalwesen im Rahmen des Sparkassenbetriebswirts

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
15.12.2025 - 17.12.2025	09:00 - 17:00	4208 501	Landshut	08.12.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Andreas Lechleiter Eileen Ehrig	Tel. 0871 504-2387 Tel. 0871 504-2244
Dozenten	Prüfer aus der S-Finanzgruppe			
Preis	515,00 Euro			

2.3.14 Personalwesen (PERS)

ID 7191 Seminare professionell gestalten - Basismodul

Sie erwerben fachliche, methodische, soziale und persönliche Kompetenzen, die es Ihnen ermöglichen, als Trainer erfolgreich zu sein.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
17.02.2025 - 20.02.2025	09:00 - 17:00	7191 501	Landshut	17.01.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Katrin Krinke	Tel. 0871 504-2214
	organisatorisch	Eileen Ehrig	Tel. 0871 504-2244

Dozenten Dozenten der Sparkassenakademie Bayern
Fach- und Führungskräfte aus der S-Finanzgruppe

Preis 1.010,00 Euro

ID 7175A Systemisches Handwerkszeug - Konzepte, Methoden, Vorgehen und Haltungen (Modul A)

Die Qualifizierung richtet sich an Mitarbeiter, die systemische Kompetenz für ihre Arbeit in (Veränderungs-/Coaching- und Trainings-)Projekten als Steuerungsgröße entwickeln wollen.

Die Methodik und Lernphilosophie orientiert sich an den Modellen des isb Wiesloch nach folgenden Fragestellungen:

- Wie organisiere ich mich angesichts neuer und komplexer Problemstellungen (z. B. Digitalisierung, Multikanal)?
- Welchen Mehrwert bieten systemische Herangehensweisen im konkreten Berufskontext (z. B. als Trainer, Coach, Projektleiter)?
- Welchen Unterschied machen systemische Herangehensweisen im konkreten Berufskontext (z. B. als Projektleiter, Trainer, Coach)?
- Wie kann man bei komplexen Rahmenbedingungen Handlungsfähigkeit herstellen?
- Wie können Menschen mitgenommen und beteiligt werden?

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Die nächste Veranstaltung wird 2026 angeboten.				

Ansprechpartner	inhaltlich	Carmen Vilsmeier	Tel. 0871 504-2369
	organisatorisch	Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2241

Dozenten Carmen Vilsmeier, Dipl. Pädagogin, Bereichsleiterin Ausbildung & Personal- und Managemententwicklung, Sparkassenakademie Bayern
Renate Göttert, Dipl. Kauffrau, Abteilungsdirektorin PE Fach- und Führungskräfte, Sparkassenakademie Baden-Württemberg

Preis 1.310,00 Euro

ID 7151 Die Professionalisierung zum Innovationscoach - Basismodul - Mindset und Methoden - Kulturveränderung erleben und verstehen

Das Sparkassenumfeld verändert sich zunehmend - wir bewegen uns in einer von Unsicherheit geprägten Zukunft mit ständig wechselnden Herausforderungen: Komplexe, turbulente und unsichere Umwelten zwingen uns zum Neudenken.

Sie erhalten durch diese Qualifizierungsreihe die Befähigung im Umgang mit agilen Methoden können selbstorganisierte und reaktionsschnelle Teams innerhalb der Sparkassen gebildet werden, die iterativ nutzerzentrierte Lösungen zu sparkassenspezifischen Handlungsfeldern entwickeln und damit Innovationen schaffen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
23.09.2025 - 24.09.2025	09:00 - 17:00	7151 501	Landshut	16.09.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Benedikt Gerg	Tel. 0871 504-2374
	organisatorisch	Marina Kolbinger	Tel. 0871 504-2215

Dozenten Benedikt Gerg, Sparkassenakademie Bayern

Preis 545,00 Euro

2.3.14 Personalwesen (PERS)

ID 3660 Coaching Skills für Führungskräfte und Personalentwickler

Durch Coaching können Sie Mitarbeiter zur selbständigen Problemlösung und zu Höchstleistungen führen. Ziel ist es, sich mit eigenen Vorschlägen zurückzuhalten und die Lösungskompetenz der Mitarbeiter zu nutzen. Das dazu benötigte Know-how und die Methodenkompetenz erarbeiten Sie sich anhand von Fallstudien und Praxisfällen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
30.06.2025 - 01.07.2025	10:00 - 16:00	3660 501	Landshut	19.05.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Ralf van Heukelom Eileen Ehrig	Tel. 0871 504-2305 Tel. 0871 504-2244
Dozenten	Ralf van Heukelom, Sparkassenakademie Bayern			
Preis	880,00 Euro			

ID 3660W Webinar zum Seminar Coaching Skills für Führungskräfte und Personalentwickler

Durch Coaching können Sie Mitarbeiter zur selbständigen Problemlösung und zu Höchstleistungen führen. Ziel ist es, sich mit eigenen Vorschlägen zurückzuhalten und die Lösungskompetenz der Mitarbeiter zu nutzen. Das dazu benötigte Know-how und die Methodenkompetenz erarbeiten Sie sich anhand von Fallstudien und Praxisfällen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
28.07.2025 - 28.07.2025	09:00 - 16:30	3660W 501	Webex Training Webinarsystem	
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Ralf van Heukelom Eileen Ehrig	Tel. 0871 504-2305 Tel. 0871 504-2244
Dozenten	Ralf van Heukelom, Sparkassenakademie Bayern			
Preis	Gebühreneinzug unter 3660			

ID 4253A Personalcontrolling und -risikomanagement 1. Teil

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
10.03.2025 - 10.03.2025	09:00 - 16:30	4253A 501	Webex Training Webinarsystem	27.01.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Andreas Lechleiter Eileen Ehrig	Tel. 0871 504-2387 Tel. 0871 504-2244
Preis	530,00 Euro			

ID 4253B Personalcontrolling und -risikomanagement 2. Teil

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
17.03.2025 - 17.03.2025	09:00 - 16:30	4253B 501	Webex Training Webinarsystem	03.02.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Andreas Lechleiter Eileen Ehrig	Tel. 0871 504-2387 Tel. 0871 504-2244
Preis	0,00 Euro			

2.3.15 Organisation (ORGA)

In den letzten Jahren stieg das Auftragsvolumen für die Organisationsabteilungen der Sparkassen stark an. Dieser Trend wird sich wohl auch in Zukunft fortsetzen. Hier seien nur die Stichwörter Marktsituation und Kostenentwicklung genannt, die immer wieder neue Herausforderungen für die Gesamtsparkasse, aber auch für die Organisationsarbeit eines Hauses generieren. Die Anforderungen an die Mitarbeiter der Organisationsabteilungen wachsen somit quantitativ wie auch qualitativ.

Der Kurs Organisation verfolgt die Zielsetzung, den Teilnehmern das erforderliche Rüstzeug zur Bewältigung derartig anspruchsvoller Organisationsaufgaben zu vermitteln. Die Konzeption des Kurses geht in Richtung einer gehobenen organisatorischen Allroundausbildung.

Der Kurs verfolgt das Ziel, Problemlösungskompetenz bezüglich anspruchsvoller Aufgaben aus dem Organisationsbereich zu vermitteln. Daher wird dem methodischen Vorgehen und den dabei eingesetzten Organisationstechniken ein hoher Stellenwert eingeräumt.

Die Wissensvermittlung erfolgt zum einen durch das Lehrgespräch, zum anderen durch ausgeprägt teilnehmeraktive Methoden wie z. B. Gruppenarbeiten und Rollenübungen. Damit soll ein möglichst effizienter Lerntransfer gewährleistet sein und die Vermittlung des theoretischen Fachwissens mit praxisorientierten Anwendungen verknüpft werden.

Der Kurs Organisation findet im 2-jährigen Turnus statt, jeweils zu Beginn eines geraden Kalenderjahres.

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:
Michael Otto, Tel. 0871 504-2284, E-Mail: m.otto@s-akaby.de

Dokument(e) BIKOS-Web:
Organisation
Studieninhalte

2.3.16 Marketing und Vertriebsmanagement (MARK)

Marketing ist ein entscheidender Faktor für die erfolgreiche Umsetzung der geschäftspolitischen Strategie einer Sparkasse. Ein systematisches Vertriebsmanagement, eine umfassende Planung, Steuerung und Kontrolle des strategischen Vertriebs sind nicht nur vor dem Hintergrund knapper Ressourcen zwingend erforderlich.

Ausgehend von den Unternehmenszielen und aufgrund der markt- und kundenorientierten Ausrichtung aller Geschäftsfelder einer Sparkasse ist es wichtiger denn je, über die Märkte, über die Konkurrenz, über Produkte und Preise genau Bescheid zu wissen. Dieses Wissen kann strategisch in Marketingziele eingearbeitet werden und steht im Dienste der Planung und Steuerung des Vertriebs zur Erreichung der Marktziele.

Im Kurs sind die pädagogischen Leitvorstellungen der Sparkassenakademie Bayern berücksichtigt. So wird neben dem Wissen, dem Können, also dem Handwerkszeug des Marketing- und Vertriebsspezialisten, durch die Anbindung an geschäftspolitische Überlegungen und Strategien unternehmerisches Denken und Handeln gefördert.

Der Kurs baut systematisch auf den Grundlagen des Marketing (z. B. Begriffsinhalte, Marketing-Mix) auf, führt über die Marktforschung zur Kommunikations-, Preis- und Produktpolitik und beschäftigt sich mit aktuellen Themen der Geschäftspolitik.
Die Begriffe Vertrieb, Vertriebsmanagement und das für den Erfolg notwendige Handwerkszeug spielen eine zentrale Rolle im Kurs Marketing und Vertriebsmanagement.

Mit Fallstudien und Präsentationen wird die Umsetzung des Fachwissens gefördert und gefestigt. In den verschiedenen Formen der Lernmethodik werden auch soziale und kommunikative Kompetenz erfahren und reflektiert.

Wichtiger Hinweis:
Der Kurs findet in einem 2-jährigen Turnus statt. Der nächste Termin ist für 2023 geplant.

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:
Tobias Sterr Tel. 0871 504-2363 E-Mail: t.sterr@s-akaby.de

Dokument(e) BIKOS-Web:
Broschuere
Marketing und Vertriebsmanagement

ID 4801 Kurs Marketing und Vertriebsmanagement, A-Selbststudium, B-Präsenzteil

Sie können die Planung und Steuerung des Vertriebs entsprechend den geschäftspolitischen Erfordernissen mitgestalten. Aus allen Bereichen des Sparkassen-Marketings erwerben Sie fundierte Kenntnisse, erlernen praxisorientierte Verfahren und können Marketingprojekte strategisch planen, präsentieren und durchführen.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
31.10.2025 - 16.11.2025	08:00 - 17:00	4801A 501		28.01.2025
17.11.2025 - 17.12.2025	10:00 - 17:00	4801B 501	Landshut	
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch		Nicole Härtl	Tel. 0871 504-2357
Dozenten	Marketing- und Vertriebsfachleute aus der S-Finanzgruppe			
Preis	4.060,00 Euro			

2.4 Dipl. Sparkassenbetriebswirt

Das Lehrinstitut der Deutschen Sparkassenakademie wendet sich an bewährte und überdurchschnittlich leistungsfähige Mitarbeiter, die im Studiengang zum/zur diplomierten Sparkassenbetriebswirt/in auf die Übernahme von herausgehobenen Positionen vorbereitet werden.

Als generalistischer Studiengang vermittelt das Lehrinstitut hierfür Wissen in der notwendigen Breite, aber auch die erforderliche Managementqualifikation und die Förderung der persönlichen Kompetenz und dient zum Nachweis der fachlichen Eignung nach § 33 KWG. Außerdem ist über die Hochschule Koblenz der akademische Grad "Master of Business Administration" erreichbar.

Weitere Informationen zur Studienkonzeption erhalten Sie hier:

https://www.s-hochschule.de/studienangebot-fuer-finanzdienstleister.html

Dokument(e) BIKOS-Web:

Dipl. Sparkassenbetriebswirt
Link zur S-Hochschule - Studienangebot

2.5 Zertifizierter Financial Consultant S-Finanzgruppe (CFC)

Als zertifizierter Financial Consultant sind Sie für Ihren Kunden eine Beraterpersönlichkeit und Vertrauensperson mit überzeugender, sympathischer Ausstrahlung und exzellentem Fachwissen. Sie verkaufen ihm keine Produkte, sondern erstellen einen individuellen, perfekt auf ihn zugeschnittenen Finanzplan, der sich an seinen persönlichen Zielen und Wünschen orientiert. Die Finanzplanung bietet Raum für die Erarbeitung von individuellen langfristigen Lösungsvorschlägen, die den ganzen Lebenszyklus des Kunden betrachten.

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:
Christian Conrad-Koch Tel. 089 2173-1754 E-Mail: christian.conrad-koch@svb-muc.de

Dokument(e) BIKOS-Web:
Zertifizierung Financial Consultant

2.5.1 Rezertifizierung (CFC)

Die hohen Anforderungen an die Beratungsqualität eines "Zertifizierten Financial Consultants (CFC)" machen einen regelmäßigen Nachweis der Private Banking spezifischen Weiterbildung notwendig.

Die "Rezertifizierung" erfolgt alle drei Jahre. Hierzu ist ein Nachweis der praktischen Tätigkeit im jeweiligen Funktionsfeld und von akkreditierten Weiterbildungsmaßnahmen im Umfang von neun Tagen (in drei Jahren) bei Sparkassenakademien oder der Hochschule der Sparkassen-Finanzgruppe zu erbringen.
Die nachfolgenden Seminare sind für die Rezertifizierung anerkannt.

Dokument(e) BIKOS-Web:
Rezertifizierung

ID 2250 Generationenmanagement für Private Banking-Kunden

Im Rahmen der Weiterbildung zum Private Banker eignen Sie sich die notwendigen, vertiefenden Kenntnisse und Grundlagen für die Betrachtung der Vermögensnachfolgeplanung Ihrer Kunden an. Die verschiedenen Themengebiete wie die Übertragung von Vermögenswerten unter steuerlichen und rechtlichen Gesichtspunkten, aber auch die Stiftungsthematik werden anhand aktueller Daten und Beispiele betrachtet.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
24.03.2025 - 28.03.2025	10:00 - 16:00	2250 501	Landshut	23.01.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Manfred Kerler Theresa Mühlbauer	Tel. 0871 504-2287 Tel. 0871 504-2295
Dozenten	Dr. Michael Waxenberger, Fachanwalt für Erb- und Familienrecht Christian Kraft, Generationen- und Stiftungsmanager SSK München			
Preis	1.500,00 Euro			

ID 2251 Workshop: Aktuelle Praxis im Generationenmanagement für Private Banker

Sie vertiefen Ihr bereits umfangreiches Wissen in Bezug auf Nachfolgeplanungen und die steuerlichen und rechtlichen Rahmenbedingungen bei großen Vermögensübertragungen. Sie erarbeiten und diskutieren Lösungsmöglichkeiten anhand von Echtkundenfällen.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
24.07.2025 - 25.07.2025	10:00 - 17:00	2251 501	Landshut	17.07.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Manfred Kerler Theresa Mühlbauer	Tel. 0871 504-2287 Tel. 0871 504-2295
Dozenten	Dr. iur. Michael Bonefeld, Kanzlei für Erbrecht und Vermögensnachfolge Rechtsanwalt und Fachanwalt für Erbrecht und Familienrecht Vorsitzender des Deutschen Nachlassgerichtstages e.V. Lehrbeauftragter bei der Universität Wuppertal			
Preis	970,00 Euro			

2.5.1 Rezertifizierung (CFC)

ID 2531 Aktuelle Rechtsfragen in der Sparkassenpraxis: Betreuungsrecht, Vorsorgevollmacht, Nachlassabwicklung, Vertrag zu Gunsten Dritter auf den Todesfall

In diesem Seminar lernen Sie die für die tägliche Praxis relevanten Rechtsbestimmungen (unter Einbeziehung der aktuellen Rechtsprechung) des Erb- und Betreuungsrechts kennen und wenden das erworbene Wissen zur Lösung konkreter Fälle aus der Praxis an.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
10.03.2025 - 11.03.2025	10:00 - 17:00	2531 501	Landshut	09.01.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Manfred Kerler	Tel. 0871 504-2287
	organisatorisch		Theresa Mühlbauer	Tel. 0871 504-2295
Dozenten	Sylvia Britsch, Sparkassenverband Bayern			
Preis	470,00 Euro			

ID 2232 'Die elf Gebote der Ruhestandsplanung' - die etwas andere Vorgehensweise in der Altersvorsorgeberatung im Private Banking

Sie kennen die aktuellen Fragestellungen im Topsegment, können Kundensituationen nach Bedarfsfeldern analysieren und vertriebsorientiert nutzen. Sie lernen anhand praktischer Beispiele, wie Sie Ihre Kunden für das Thema "Liquidität im Ruhestand" begeistern können.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
10.07.2025 - 10.07.2025	09:00 - 17:00	2232 501	Landshut	03.07.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Manfred Kerler	Tel. 0871 504-2287
	organisatorisch		Theresa Mühlbauer	Tel. 0871 504-2295
Dozenten	Ernst Biedermann, eb training consulting projektmanagement			
Preis	310,00 Euro			

ID 2273 Akquise und Betreuung von Stiftern und Stiftungen - Grundlagen des Stiftungsmanagements

Sie lernen die Marktsituation und die rechtlichen und steuerlichen Rahmenbedingungen für das Stiftungswesen sowie die wichtigsten Bausteine der Stiftungsbetreuung durch die Sparkasse kennen. Sie sind in der Lage, Ihre Kunden sowie Stiftungen in diesem spezifischen Marktsegment umfassend zu betreuen und dieses Potenzial für Ihre Sparkasse zu erschließen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
25.09.2025 - 26.09.2025	10:00 - 16:00	2273 501	Landshut	
Ansprechpartner	inhaltlich		Manfred Kerler	Tel. 0871 504-2287
	organisatorisch		Theresa Mühlbauer	Tel. 0871 504-2295
Dozenten	Christian Kraft, stellv. Leiter Generationen- und Stiftungsmanagement SSK München Holger Carstens, DT Deutsche Stiftungstreuhand			
Preis	770,00 Euro			

ID 2249 Aktuelle Steuerfragen bei Kapitalanlagen von Topkunden

Sie lernen die Grundsätze für die Besteuerung der Kapitaleinkünfte kennen. Sie können anschließend mit der steuerlichen Behandlung von Auslandsanlagen sicher umgehen und die Vorschriften der Verlustverrechnungsmöglichkeiten anwenden. Aktuelle Tendenzen in der Rechtsprechung und Gesetzgebung können in der Praxis umgesetzt werden.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
14.07.2025 - 15.07.2025	10:00 - 16:00	2249 501	Landshut	24.06.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Manfred Kerler	Tel. 0871 504-2287
	organisatorisch		Theresa Mühlbauer	Tel. 0871 504-2295
Dozenten	Stephanie Fuchs, SK Pfaffenhofen			
Preis	480,00 Euro			

2.5.1 Rezertifizierung (CFC)

ID 2235 Nachhaltige Geldanlagen: Produkte-Strategien-Beratungskonzepte

Die Teilnehmer/-innen erschließen den Wachstumsmarkt nachhaltiger Geldanlagen für die steigende Zahl privater Anleger, die verstärkt die Beachtung von ökologischen, sozialen sowie ethischen Aspekten fordern.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				

Ansprechpartner	inhaltlich	Manfred Kerler	Tel. 0871 504-2287
	organisatorisch	Theresa Mühlbauer	Tel. 0871 504-2295
Dozenten	Ulrich Röhrle, N-Motion		
Preis	480,00 Euro		

ID 2236 Technische Analyse und Marktpsychologie. Das Zusammenspiel von Fundamentaldaten und technischer Analyse

Im Rahmen der Weiterbildung eignen Sie sich die notwendigen, vertiefenden Kenntnisse und Grundlagen der Technischen Analyse und der Marktpsychologie an. Sie kennen das Zusammenspiel von Fundamentaldaten und Technischer Analyse. Sie setzen die theoretischen Inhalte in die Praxis um. Assetklassen, Leitindizes, Währungen und Underlyings Ihrer Wahl werden im Praxistransfer analysiert.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
21.07.2025 - 22.07.2025	10:00 - 17:00	2236 501	Landshut	14.07.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Manfred Kerler	Tel. 0871 504-2287
	organisatorisch	Theresa Mühlbauer	Tel. 0871 504-2295
Dozenten	Martin Utschneider		
Preis	525,00 Euro		

ID 2258 Vermögensmanager Firmenkunden: Anlagemanagement und Vermögensberatung

Sie erweitern Ihr Wissen hinsichtlich der Betreuung von Firmenkunden mit Schwerpunkten bei der Vermögensanlage und Finanzplanung im Unternehmen sowie in der privaten Finanzplanung des Firmenkunden. Welche aktuellen Themen im Anlagemanagement bewegen Unternehmer? Worauf achten Unternehmer bei der Auswahl geeigneter Partner für ihr Unternehmen? Auf diese Fragen erhalten Sie u.a. Antworten im Seminar.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
22.10.2025 - 24.10.2025	10:00 - 16:30	2258 501	Landshut	23.08.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Manfred Kerler	Tel. 0871 504-2287
	organisatorisch	Theresa Mühlbauer	Tel. 0871 504-2295
Dozenten	Jens Ehlers, Versicherungskammer Bayern, Organisations-Direktor Betriebliche Vorsorge Dozenten der DekaBank Dozenten der Frankfurter Bankgesellschaft Monika Müller, SSK München Markus Schmittlein, MAGMAR GmbH		
Preis	1.100,00 Euro		

2.5.1 Rezertifizierung (CFC)

ID 2252 Vermögensmanager Firmenkunden: Steuerliches Know-How für die Anlageberatung im Betriebsvermögen

Sie lernen die steuerlichen Unterschiede zwischen der Besteuerung im Privat- und Betriebsvermögen. Auf der betrieblichen Ebene können Sie differenzieren zwischen der Besteuerung von Einzel-/Personengesellschaften und von Kapitalgesellschaften. Sie beherrschen die Unterschiede der Steuerbelastung in den verschiedenen Vermögensanlageklassen Zinspapiere, Zertifikate, Aktien, Investmentfonds und Lebensversicherungen. Dadurch können Sie im Betriebsvermögen Alternativanlagen zu Passivprodukten steuerlich treffend einschätzen. Ergänzend erhalten Sie erbschaftssteuerliches Wissen und können im Bereich der Altersvorsorge die steueroptimierten Produktlösungen im Bereich LV-Geschäft zielgruppenspezifisch anbieten.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
25.09.2025 - 26.09.2025	10:00 - 16:00	2252 501	Landshut	
Ansprechpartner	inhaltlich		Manfred Kerler	Tel. 0871 504-2287
	organisatorisch		Theresa Mühlbauer	Tel. 0871 504-2295
Dozenten	Michael Rogg, SK Schwaben-Bodensee			
Preis	480,00 Euro			

ID 2255 Finanzplanung im Generationenmanagement und Testamentsvollstreckung

Sie erweitern Ihre Kenntnisse in der Finanzplanung für das Themenfeld Generationenmanagement und die Dienstleistung der Testamentsvollstreckung. Sie kennen die Vor- und Nachteile von "make or buy" in Bezug auf die Testamentsvollstreckung. Die notwendigen Argumente für die Kundenansprache und Positionierung wird verfeinert. Sie erhalten Handwerkszeug für die strukturierte und professionelle Bearbeitung von Testamentsvollstreckungen. Anhand Ihrer konkreten Fälle werden Fragestellungen beantwortet und mögliche blinde Flecken aufgedeckt.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Manfred Kerler	Tel. 0871 504-2287
	organisatorisch		Theresa Mühlbauer	Tel. 0871 504-2295
Dozenten	Boris Niekammer, Frankfurter Bankgestellschaft			
Preis	425,00 Euro			

ID 2065 Fit für Ruhestandsplanung und Lebensrisiken bei Gewerbe- und Firmenkunden: Bedarf erkennen - Kunden begeistern - Ertragspotentiale steigern

In diesem Seminar arbeiten Sie Themen und Gesprächsstrategien zur Liquiditäts- und Ruhestandsplanung von gewerblichen Kunden heraus und stellen diverse Lebensrisiken und Situationen dar. Sie optimieren Ihre Gesprächsvorbereitung und Ihren Einstieg in Beratungsgespräche sowie die Verbindlichkeit und Nachhaltigkeit Ihrer Verkaufsgespräche, verbunden mit dem Ziel einer Steigerung der Cross-Selling-Potenziale im Bereich Vorsorge und Vermögensplanung.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
08.10.2025 - 09.10.2025	10:00 - 16:00	2065 501	Landshut	09.08.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Werner Ammerl	Tel. 0871 504-2278
	organisatorisch		Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Ernst Biedermann, eb training consulting projektmanagement			
Preis	655,00 Euro			

2.5.1 Rezertifizierung (CFC)

ID 2276 Mutprobe Vertrieb - Einfach mutiger verkaufen!

Sie entwickeln Ihr eigenes Akquisitions-Konzept für Ihren Kundenstamm und im Markt. Während der Seminartage erarbeiten Sie präzise Formulierungen und Vorgehensweisen für jede Phase des Verkauf- und Vertriebsprozess´ - von der Ansprache über das Verkaufsgespräch bis zum After Sales. Sie lernen, Verhandlungen noch selbstbewusster zu führen und entwickeln Strategien für erfolgreiche Abschlüsse, sowie den After Sales-Prozess effektiv zu gestalten, um Kunden langfristig zu binden und zusätzliche Verkaufspotenziale zu nutzen. Weiterhin vertiefen Sie Methoden der Kommunikation, um Einwände und Verhandlungen selbstbewusst und noch sicherer zu führen. Angereichert mit zahlreichen Übungen und Fallbeispielen entwickeln Sie in diesen 2 Tagen Strategien für einen persönlichen, mutigen und selbstbewussten Verkaufsstil.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
11.12.2025 - 12.12.2025	10:00 - 17:00	2276 501	Landshut	04.12.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Manfred Kerler Theresa Mühlbauer	Tel. 0871 504-2287 Tel. 0871 504-2295
Dozenten	Dozenten von alexander verweyen BUSINESS CONSULTANTS GmbH			
Preis	1.100,00 Euro			

ID 2519 Mentale und emotionale Stärke im Verkauf - Erfolgreich sich Selbst und andere Menschen bewegen - Die Geheimnisse persönlicher Spitzenergebnisse

Sie erschließen sich am Seminartag Ihre persönlichen Bewegungs-, Motivations- und Leistungspotenziale, die Sie zukünftig kontinuierlich positiv bewegen und Ihnen neue Chancen in der Kundenberatung und in Ihrem beruflichen und auch persönlichen Alltag ermöglichen werden. Dabei geht es um die Wege zu dauerhafter Motivation und persönlicher Erfüllung. Sie lernen interessante Tools kennen, wie Sie bei sich mehr Energie und Power in Ihren verschiedenen Lebensbereichen aufbauen können.
Sie lernen neue Methoden und Strategien kennen, um den erhöhten Druck im Verkauf und Arbeitsalltag und die immer schneller werdenden Veränderungsprozesse besser und erfolgreicher zu meistern, um stets in einer persönlichen und beruflichen Balance zu bleiben.
Zudem erhalten Sie umfangreiche Ideen und Möglichkeiten, wie Sie Kunden emotional berühren und positiv motivierend verblüffen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
13.11.2025 - 14.11.2025	10:00 - 17:00	2519 501	Landshut	06.11.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Anke Haferkamp Theresa Mühlbauer	Tel. 0871 504-2249 Tel. 0871 504-2295
Dozenten	Jürgen Zwickel, Experte für starkes Motivationsmanagement			
Preis	735,00 Euro			

ID 2526 Verkauf unter Profis - Kunden kaufen lassen

In diesem Seminar erlernen Sie, wie Sie im Gehirn des Kunden eine emotionale Spur hinterlassen, um die Basis für eine nachhaltige Kundenbindung zu legen. Es werden einfach umsetzbare Ideen vermittelt und sofort trainiert. Lassen Sie sich zum Thema Gehirnforschung und Verkauf inspirieren und probieren Sie das Erlernte gleich in Kundengesprächen aus.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
27.05.2025 - 28.05.2025	10:00 - 17:00	2526 501	Landshut	28.03.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Manfred Kerler Theresa Mühlbauer	Tel. 0871 504-2287 Tel. 0871 504-2295
Dozenten	Stefan Hackel, mewei GbR Ali Akhtar, mewei GbR			
Preis	1.010,00 Euro			

2.5.1 Rezertifizierung (CFC)

ID 2279 Mit Persönlichkeit Kunden gewinnen!

Hart verkaufen war gestern!

Es ist nicht mehr zeitgemäß, mit harten Vorgehensweisen oder auswendig gelernten Floskeln, seine Kunden zum Abschluss zu bewegen.
Es sind andere Faktoren, die über Ihren Verkaufserfolg entscheiden. In diesem Seminar lernen und erleben Sie genau diese!
Denn es sind nicht immer, wie häufig angenommen und schon zig mal gehört, Ihre Einstellung, ihre Vorbereitung oder Ihr fachliches Knowhow etc.
Dies alles ist sind wesentliche Teile des Erfolgs, was jedoch darüber hinaus essentiell ist, erfahren Sie von unserem Trainer Michael Künzl.

Herr Künzl ist seit mehr als 25 Jahren erfolgreich im Verkauf tätig und konnte vor über 10 Jahren sein Verkaufstrainingsunternehmen gründen.
Erfahren Sie von ihm, dass auch die Faktoren trainierbar sind, von welchen wir bisher immer angenommen haben, dass diese einem gegeben sein müssen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
23.09.2025 - 24.09.2025	09:00 - 17:00	2279 501	Landshut	16.09.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Manfred Kerler	Tel. 0871 504-2287
	organisatorisch		Theresa Mühlbauer	Tel. 0871 504-2295
Dozenten	Michael Künzl, Inhaber der Michael Künzl Verkaufstrainings München Mitglied der GSA, German Speakers Association Mitglied der IFFPS, International Federation For Professional Speakers			
Preis	1.050,00 Euro			

ID 2225 Die Beratungsphilosophie im Private Banking Teil 1 - Das neue Strategiegespräch OSPlus_neo in der praktischen Umsetzung …

Sie erkennen die Bedeutung der Beratungsphilosophie Private Banking 2.0 "Mehr Private als Banking". Sie können komplexe Kundensituationen im Private Banking unter dem Aspekt der Leistungsfelder betrachten und Beratungsgespräche mit den entsprechenden Beratungstools (360°-Grad-Beratung) kompetent und sicher führen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
07.05.2025 - 08.05.2025	10:00 - 17:00	2225 501	Landshut	30.04.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Manfred Kerler	Tel. 0871 504-2287
	organisatorisch		Theresa Mühlbauer	Tel. 0871 504-2295
Dozenten	Daniel Egger, MAGMAR GMBH			
Preis	1.200,00 Euro			

ID 2226 Die Beratungsphilosophie im Private Banking Teil 2 - Die Leistungsfelder in der praktischen Anwendung

Sie führen Ihre Gespräche nach der Private Banking Beratungsphilosophie 1.0 (OSP-Portal & Papierversion) und/oder 2.0 (OSP-neo K1 ab 2022) unter Einsatz der fünf Leistungsfelder ergänzt um das entsprechenden Beratungstools (360°-Grad-Beratung - K1 + ggf. K2) strukturiert und praxisorientiert.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
17.09.2025 - 18.09.2025	10:00 - 17:00	2226 501	Landshut	10.09.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Manfred Kerler	Tel. 0871 504-2287
	organisatorisch		Theresa Mühlbauer	Tel. 0871 504-2295
Dozenten	Daniel Egger, MAGMAR GMBH			
Preis	1.200,00 Euro			

2.5.1 Rezertifizierung (CFC)

ID 2520 Umgang mit demenziell erkrankten Kunden aus psychologischer und rechtlicher Sicht

Die Seminarteilnehmer lernen das Krankheitsbild der Demenzen sowie typische Symptome der Krankheit kennen und erhalten praktische Tipps im Umgang mit Erkrankten. Zudem werden rechtliche Grundlagen und Risiken im Hinblick auf Rechtsgeschäfte mit möglicherweise Geschäftsunfähigen erläutert und ein allgemeiner Überblick zu Vollmachts- und Betreutenkonten vermittelt.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Rainer Kernstein	Tel. 0871 504-2298
	organisatorisch		Theresa Mühlbauer	Tel. 0871 504-2295
Dozenten	Dominik Pastor, Sparkassenverband Niedersachsen			
Preis	440,00 Euro			

ID 2281 Ein WOW für den Vertrieb - Ein Seminar zur Stärkung Ihrer Vertriebskompetenz!

Die Zeiten und damit auch die Verkaufskulturen haben sich verändert. Mobile Internetnutzung, professionelle und gut informierte Kunden, die in einer Erlebnisgesellschaft leben, haben heute im Verkaufs- und Beratungsgespräch eine andere Erwartungshaltung.

Nur wenn wir es anders machen, erreichen wir in der heutigen Zeit die Aufmerksamkeit unserer Kunden. Anders bedeutet, dass wir ein WOW mit einer emotionalen und kundenüberraschenden Gesprächsführung verbinden.

Verstaubte Verkaufsgespräche mit Formeln und Standardsätzen bringen uns nicht in das "Erregungsgehirn" unserer Kunden. Wir laden Sie daher zu einer Renovierung ein.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Manfred Kerler	Tel. 0871 504-2287
	organisatorisch		Theresa Mühlbauer	Tel. 0871 504-2295
Dozenten	Hubert Stelling Inhaber HS Training & Infotainment Er ist bekannt für seine gehirngerechte, überraschende und vielleicht auch verrückte Impulsvermittlung. Die Assoziation mit Gegenständen des täglichen Lebens sowie Effekte aus der Trainingszauberei unterstützen seine erlebnisreiche Informationsvermittlung.			
Preis	420,00 Euro			

ID 2282 Ein WOW für den Vertrieb - Ein Seminar zur Stärkung Ihrer Vertriebskompetenz!

In diesem Seminar wird gezielt vermittelt, wie Sie verkaufsfördernde und abschlussunterstützende WOW-Effekte beim Kunden auslösen. Es werden neue WOW-Ideen präsentiert, die wir mit einer emotionalen und Kunden überraschenden Gesprächsführung verbinden. Sie werden begeisterte Kunden erleben, wenn Sie die praxisorientierten WOW-Ideen im Bereich der Kontaktaufnahme und auf der Grundlage der verschiedenen Themenpläne im Beratungsgespräch anwenden.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Manfred Kerler	Tel. 0871 504-2287
	organisatorisch		Theresa Mühlbauer	Tel. 0871 504-2295
Dozenten	Hubert Stelling Inhaber HS Training & Infotainment Er ist bekannt für seine gehirngerechte, überraschende und vielleicht auch verrückte Impulsvermittlung. Die Assoziation mit Gegenständen des täglichen Lebens sowie Effekte aus der Trainingszauberei unterstützen seine erlebnisreiche Informationsvermittlung.			
Preis	420,00 Euro			

2.5.1 Rezertifizierung (CFC)

ID 1355W Sales-Hacks: Portfolioberatung in Zeiten von Zinsen (Impulswebinar)

-Die Historische Zinsenwicklung und deren Hintergründe kennen
-Die Auswirkungen und Bedeutung von Passivanlagen für die Kund:innen und Sparkassen kennen
-Die Verbindung von Portfoliotheorie, Beratungsprozess und Passivprodukten
-Eine kundenadäquate Vorgehensweise um "Passive Anlagen" gepaart mit Wertpapieranlagen für unsere Kund:innen nachvollziehbar zu platzieren

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte nehmen Sie mit uns Kontakt auf!				
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Tobias Göttl Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2275 Tel. 0871 504-2388
Dozenten	Manfred Kerler			
Preis	95,00 Euro			

ID 2505W Exchange Traded Funds (ETF) in der Anlageberatung

Mit diesem Webinar erhalten Sie das entsprechende Hintergrundwissen zum Thema ETFs. Sie erfahren, wie sich der Markt rund um den Bereich ETF entwickelt hat, wie ein ETF genau funktioniert, welche Stellschrauben es bei der Implementierung in einer seriösen Vermögensanlage zu kennen gilt und wie man bei einer Investition konkret vorgeht. Dies macht Sie zum kompetenten Ansprechpartner, auch in diesem immer gefragteren Anlageinstrument.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Manfred Kerler Theresa Mühlbauer	Tel. 0871 504-2287 Tel. 0871 504-2295
Dozenten	Michael Huber, Fachbuchautor, FinanzBuch Verlag			
Preis	149,00 Euro			

2.6 Entwicklungsgänge

In diesem Abschnitt sind folgende Bildungsgänge bzw. Entwicklungsgänge dargestellt:
- Interne Revision
- Treasury-Manager
- Qualifizierung zum zertifizierten Vertriebscoach
- Geprüfer Immobilienmakler S-Finanzgruppe
- Zertifizierter Entwicklungscoach

Dokument(e) BIKOS-Web:
Entwicklungsgänge S-Spezialisten

2.6.1 Entwicklungsgang Interne Revision

Der Entwicklungsgang wendet sich an Nachwuchskräfte aus der Internen Revision.

Aufbau:
ID 5221 Grundlagen der Revision, 3 Tage
ID 5230 Prüfung Jahresabschluss, 5 Tage,
ID 5231 Revision von Geschäftsprozessen, 2 Tage
ID 5232 Grundlagen der OSPlus-Administration für Revisoren , 1 Tag
ID 5235 Organisationstechniken und Projektbegleitung für Revisoren, 3 Tage
ID 5222 Kommunikation für Revisoren, 3 Tage

Lernerfolgskontrolle
ID 5298 Entwicklungsgang Interne Revision - Lernerfolgskontrolle , 1 Tag
Die nächste Lernerfolgskontrolle findet im Jahr 2024 statt (2-Jahres-Rhythmus)

Im Seminar ID 5221 Grundlagen der Revision werden die Teilnehmer mit dem System der Überwachung des Sparkassenbetriebs und dessen rechtlichen Grundlagen vertraut gemacht.

Die Teilnehmer des Seminars ID 5230 erweitern und vertiefen ihr Wissen über die Aufstellung und Prüfung des Jahresabschlusses. Anhand von Fallbeispielen werden Vorgehensweise und Probleme der Prüfung praxisbezogen vermittelt. Inhaltliche Schwerpunkte im Seminar ID 5231 sind Kenntnisse zur Prüfung von Geschäftsprozessen sowie zu deren Umsetzung in die Praxisarbeit der Teilnehmer. Im Seminar ID 5232 lernen Sie die Grundlagen der OSPlus-Administration kennen.

Die Teilnehmer am Seminar ID 5235 sollen in die Lage versetzt werden, projektbegleitende Prüfungen durchzuführen und damit Strukturveränderungen zu begleiten.

Neben fachspezifischen Kenntnissen im Bereich der Internen Revision ist ein weiterer Schwerpunkt die Vermittlung übergreifender Qualifikationen, wie sie auch in anderen Stabsbereichen gefordert werden und im Rahmen einer erfolgreichen Zusammenarbeit mit den Marktbereichen wichtig sind. Schlüsselqualifikationen wie Grundlagen einer erfolgreichen Kommunikation, schwierige Gespräche führen, wird im Seminar ID 5222 (Kommunikation für Revisoren) vermittelt.

Empfehlungen für den Einstieg in den Entwicklungsgang:
Eine mindestens einjährige Berufspraxis in der Internen Revision ist empfehlenswert.

Teilnehmer, die alle Seminare des Entwicklungsgangs innerhalb von zwei Jahren besuchen, können die erworbenen Kenntnisse in einer Lernerfolgskontrolle (ID 5298) überprüfen und erhalten ein Zertifikat über die gezeigte Leistung. Die Lernerfolgskontrolle erfolgt in Form einer schriftlichen Prüfung über 180 Minuten. Weitere Einzelheiten zur Lernerfolgskontrolle erhalten Sie in einem gesonderten Rundschreiben.

Zusätzliche Hinweise:
Wenn Sie mit der Anmeldung für Seminar 5221 Grundlagen der Revision beginnen, erscheint eine Auflistung aller erforderlichen Veranstaltungen für den Entwicklungsgang Interne Revision, die per Mausklick automatisch gebucht werden können. Die einzelnen im Entwicklungsgang aufgenommenen Seminare können auch separat gebucht werden, d. h. ohne Teilnahme am gesamten Entwicklungsgang.

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:

2.6.1 Entwicklungsgang Interne Revision

Michael Otto, Tel. 0871 504-2284, E-Mail: m.otto@s-akaby.de

Dokument(e) BIKOS-Web:
EG interne Revision
Entwicklungsgang Interne Revision Bausteine 2023

ID 5221 Grundlagen der Revision

Sie werden mit dem System der Überwachung des Sparkassenbetriebs und dessen rechtlichen Grundlagen vertraut gemacht. Sie erarbeiten die internen Kontrollverfahren und kennen die Vorgehensweise einer risikoorientierten Revisionstätigkeit.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
26.03.2025 - 28.03.2025	10:00 - 17:00	5221 501	Landshut	25.01.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Elke Tschochner	Tel. 0871 504-2284 Tel. 0871 504-2237
Dozenten	Dr. Claudia von der Lehr, SK Nürnberg Horst Böhm, Prüfungsstelle Sparkassenverband Bayern			
Preis	740,00 Euro			

ID 5222 Gute Gespräche führen in der Revision

Sie reflektieren Gesprächssituationen in der Revisionsarbeit, beschäftigen sich mit Ihrem Kommunikationsverhalten und entwickeln sich hier weiter.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
29.01.2025 - 31.01.2025	10:00 - 16:00	5222 501	Landshut	30.11.2024
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Elke Tschochner	Tel. 0871 504-2284 Tel. 0871 504-2237
Dozenten	Carmen Rothenbücher, SK Miltenberg-Obernburg Angela Messerschmidt, Sparkassenakademie Bayern			
Preis	750,00 Euro			

ID 5230 Prüfung Jahresabschluss

Sie erweitern und vertiefen Ihr Wissen über die Aufstellung und Prüfung des Jahresabschlusses. Anhand von Fallbeispielen werden Ihnen Vorgehensweisen und Probleme der Prüfung praxisbezogen vermittelt.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
13.10.2025 - 17.10.2025	10:00 - 16:00	5230 501	Landshut	14.08.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Elke Tschochner	Tel. 0871 504-2284 Tel. 0871 504-2237
Dozenten	Marco Bichlmaier, Prüfungsstelle Sparkassenverband Bayern			
Preis	1.275,00 Euro			

2.6.1 Entwicklungsgang Interne Revision

ID 5231 Revision von Geschäftsprozessen

Sie erwerben sich Kenntnisse zur risikoorientierten Revisionstätigkeit und zur Prüfung von Geschäftsprozessen einschließlich deren Umsetzung in die Praxis.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
08.04.2025 - 09.04.2025	10:00 - 16:00	5231 501	Landshut	07.02.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Elke Tschochner	Tel. 0871 504-2284 Tel. 0871 504-2237
Dozenten	Dr. Claudia von der Lehr, SK Nürnberg Peter Hafenrichter, SK Hochfranken			
Preis	430,00 Euro			

ID 5231 Revision von Geschäftsprozessen

Sie erwerben sich Kenntnisse zur risikoorientierten Revisionstätigkeit und zur Prüfung von Geschäftsprozessen einschließlich deren Umsetzung in die Praxis.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
08.04.2025 - 09.04.2025	10:00 - 16:00	5231 501	Landshut	07.02.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Elke Tschochner	Tel. 0871 504-2284 Tel. 0871 504-2237
Dozenten	Dr. Claudia von der Lehr, SK Nürnberg Peter Hafenrichter, SK Hochfranken			
Preis	430,00 Euro			

ID 5235 Organisationstechniken und Projektbegleitung für Revisoren

Sie erhalten einen Überblick über die Organisationsarbeit und sind hierdurch in der Lage, projektbegleitende Prüfungen durchzuführen und damit Strukturveränderungen zu begleiten. Sie kennen die Grundlagen/Problematiken und aktuellen Themenstellungen der Organisationsarbeit und des Projektmanagements und können Organisationstechniken in Ihrer Revisionsarbeit beurteilen und ggf. einsetzen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
08.10.2025 - 10.10.2025	10:00 - 16:00	5235 501	Landshut	09.08.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Elke Tschochner	Tel. 0871 504-2284 Tel. 0871 504-2237
Dozenten	Michael Adam, SK Niederbayern-Mitte Josef Weber, SK Deggendorf			
Preis	850,00 Euro			

ID 5232 Grundlagen der OSPlus-Administration für Revisoren

Sie erwerben sich Kenntnisse zu Prüfungsansätzen innerhalb der OSPlus-Administration.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
10.04.2025 - 10.04.2025	09:00 - 17:00	5232 501	Landshut	27.02.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Elke Tschochner	Tel. 0871 504-2284 Tel. 0871 504-2237
Dozenten	Peter Hafenrichter, SK Hochfranken Daniela Murr, SK Landshut			
Preis	480,00 Euro			

2.6.1 Entwicklungsgang Interne Revision

ID 5298 Entwicklungsgang Interne Revision - Lernerfolgskontrolle

Mit der Lernerfolgskontrolle schließen Sie den Entwicklungsgang Interne Revision ab.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss

Die nächste Lernerfolgskontrolle findet wieder 2024 statt!

Ansprechpartner	inhaltlich	Michael Otto	Tel. 0871 504-2284
	organisatorisch	Elke Tschochner	Tel. 0871 504-2237
Dozenten	Dozenten des SVB und von Sparkassen		
Preis	320,00 Euro		

2.6.2 Treasury-Manager

Die Sparkassenakademie bietet eine ganze Reihe praxisorientierter Seminare zum Eigengeschäft an. Mit dem Bildungsangebot zum "Treasury-Manager" haben wir Seminare aus diesem Gesamtangebot zu einem stimmigen Qualifizierungspaket zusammengefasst, das mit einer Prüfung abschließt und mit dem Sie
Mitarbeiter, die neu im Handel/Depot-A-Management tätig werden, qualifizieren können und Mitarbeiter, die bereits über Erfahrungen in diesem Tätigkeitsgebiet verfügen, weiterbilden können.

Regularien:
Falls der Abschluss zum "Treasury-Manager" angestrebt wird, bitten wir um Beachtung der folgenden Rahmenbedingungen für die Prüfung:
Die Seminare werden zeitlich so verteilt, dass eine komplette Buchung aller Seminare des Entwicklungsgangs in einem Jahr möglich ist. Maximal können die Seminare auf zwei Jahre verteilt werden, d. h. der Entwicklungsgang kann über einen Zeitraum von zwei Jahren absolviert werden.

Prüfung:
Der Entwicklungsgang schließt mit einer mündlichen Prüfung ab. Diese Prüfung umfasst eine Präsentation zu einem ausgewählten Thema mit anschließenden Fragen durch die Prüfer sowie ein Prüfungsgespräch zu den Inhalten des gesamten Entwicklungsgangs. Die Bewertung der Prüfungsleistung erfolgt analog der Noten für die Lehrgänge zum Sparkassenfachwirt und Sparkassenbetriebswirt (in Stufen von 0,67 ; 1,00 ; 1,33 ;1,67 usw.).

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:
Robert Bauer Tel. 0871 504-2293 E-Mail: r.bauer@s-akaby.de

Weitere Informationen finden Sie in der beigefügten Broschüre.

Dokument(e) BIKOS-Web:
Treasury Manager
Treasury-Manager 2025 Broschüre

ID 5679 MaRisk - AT 8 Anpassungsprozesse mit Schwerpunkt NPP

Sie sollen in die Lage versetzt werden, die Anforderungen des AT 8 Anpassungsprozesse und insbesondere AT 8. und insbesondere AT 8.1 Neu-Produkt-Prozess und des AT 8.2 Veränderungen betrieblicher Prozesse oder Strukturen in die Praxis umzusetzen. Der Neu-Produkt-Prozess wird anhand von Beispielen und Darstellungen aus dem Handelsgeschäftsprozess vervollständigt. Die Änderungender letzten MaRisk Novellen, wie die Forderung nach einem Aktivitätenkatalog, nach dem regelmäßigen Review Prozess und der Verlinkung mit BdZ und Prozesslandschaft stellen einen weiteren Schwerpunkt der Diskussion dar.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
09.04.2025 - 09.04.2025	09:00 - 17:00	5679 501	Landshut	26.02.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Birgit Altmann	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2243
Dozenten	Holger Eberl, SSK München			
Preis	230,00 Euro			

ID 5669 Marktgerechtigkeitskontrolle von Handelsgeschäften

Sie lernen die aufsichtsrechtlichen Vorschriften, verschiedene Möglichkeiten der Prüfung und die Festlegung von Bandbreiten kennen. Anhand ausgewählter Finanzinstrumente werden praktische Vorgehensweisen in Verbindung mit SimCorp Dimension besprochen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
05.05.2025 - 05.05.2025	10:00 - 17:00	5669 501	Landshut	24.03.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Birgit Altmann	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2243
Dozenten	Robert Pelzer, Sparkassenverband Bayern			
Preis	202,00 Euro			

2.6.2 Treasury-Manager

ID 5646 Keine Angst vor Rendite, Performance, Value-at-Risk & Co. - komplexe Berechnungen einfach erklärt

Sie verstehen finanzmathematische und statistische Berechnungen und Risikodarstellungen in der Sparkassenpraxis anhand zahlreicher einfach aufbereiteter Praxisbeispiele (z.B. Effektivzins/Rendite, Barwert, Performance, Duration, Convexity, Value-at-Risk, Optionspreis nach Black/Scholes, RORAC). Die anwendungsbezogene Darstellung ersetzt abstrakte Formeln.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
07.04.2025 - 08.04.2025	10:00 - 17:00	5646 501	Landshut	24.02.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Birgit Altmann	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2243
Dozenten	Prof. Dr. Konrad Wimmer, msg for banking ag			
Preis	1.045,00 Euro			

ID 5069 Asset Allocation - Grundlagen zur Steuerung von Marktpreisrisiken

Sie lernen die Grundgedanken der Asset Allocation kennen. Auf Basis verschiedener Verfahren werden in interaktiven Workshops Parameterschätzungen als Grundlage der Asset Allocation gezeigt, die einen kritischen Umgang mit Optimierungsrechnungen ermöglichen. Sie erhalten die Möglichkeit, auf Basis der geeigneten Steuerungsgrundlage die Marktpreisrisiken des eigenen Hauses zu aggregieren und erhalten einen Überblick zu über die Auswirkung der Ergebnisse auf wichtige Steuerungskennzahlen.
Das Seminar ist mit (umfangreichen) Praxisbeispielen unterlegt.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
08.05.2025 - 09.05.2025	10:00 - 16:00	5069 501	Landshut	27.03.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Birgit Altmann	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2243
Dozenten	Peter Koch, Sparkassenverband Bayern Stefan Keller, SK Günzburg-Krumbach			
Preis	715,00 Euro			

ID 5634 Steuerung des Zinsänderungsrisikos

Sie setzen sich mit den Möglichkeiten der Quantifizierung und Steuerung des Zinsänderungsrisikos auseinander. Sie "erleben" anhand einer umfassenden Fallstudie einen Prozess
zur Steuerung des Zinsänderungsrisikos. Dabei stehen weniger die theoretischen Grundlagen im Mittelpunkt der Diskussion, sondern praktische und aktuelle Fragestellungen der Zinsbuchdisposition im Kontext der Gesamtbanksteuerung.

Es handelt sich um keine Softwareschulung. Im Mittelpunkt stehen die betriebswirtschaftlichen Inhalte der Zinsbuchsteuerung.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
10.07.2025 - 11.07.2025	08:30 - 17:00	5634 501	Landshut	29.05.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Birgit Altmann	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2243
Dozenten	Dozenten des Sparkassenverband Bayern Martin Hesl, ICnova AG			
Preis	505,00 Euro			

2.6.2 Treasury-Manager

ID 5647 Bondmanagement und Anlagestrategien - aktuelle Entwicklungen

Sie erweitern in diesem Seminar Ihr praxisrelevantes Bond-Fachwissen und Ihre Kenntnisse über Strategien im Anleihebereich.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
06.05.2025 - 07.05.2025	10:00 - 17:00	5647 501	Landshut	25.03.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Birgit Altmann	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2243
Dozenten	Alexander Stölzle, BayernLB			
Preis	425,00 Euro			

ID 5648 Zinsderivate - Einsatzmöglichkeiten in Handel und Steuerung

Sie lernen die Funktionsweise und Einsatzmöglichkeiten von Zinsderivaten im Handel und in der Steuerung kennen.
Teilnahmevoraussetzung: Inhalte aus dem Seminar ID 5647.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
07.07.2025 - 09.07.2025	10:00 - 17:00	5648 501	Landshut	26.05.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Birgit Altmann	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2243
Dozenten	Alexander Stölzle, BayernLB			
Preis	620,00 Euro			

ID 5636 Rechtliche Rahmenbedingungen im Depot-A-Management

Sie erhalten ein fundiertes Grundlagenwissen zu den umfangreichen rechtlichen Rahmenbedingungen des Depot-A Managements. Dazu gehören insbesondere die relevanten Bereiche der MaRisk, die handelsrechtlichen Vorschriften sowie die aufsichtsrechtlichen Eigenkapital- Großkredit- und Liquiditätsvorschriften.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
14.07.2025 - 17.07.2025	10:00 - 17:00	5636 501	Landshut	02.06.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Birgit Altmann	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2243
Dozenten	Florian Roeser-Mueller, Robert Pelzer, Sparkassenverband Bayern Peter Pitschi, Prüfungsstelle des SVB Nikolaus Demmelmair, Deutsche Bundesbank			
Preis	905,00 Euro			

ID 5627 Aktien in der Eigenanlage der Sparkasse

Als Verantwortlicher für die Eigenanlage der Sparkasse setzen Sie sich mit der Assetklasse Aktie intensiv auseinander. Das Seminar vermittelt Ihnen die dafür notwendigen Kenntnisse. Allgemeine Kenntnisse zum Thema
Aktien sollten Sie bereits mitbringen. Im Seminar fokussieren Sie die Thematik Aktienanlage auf die besonderen Anforderungen in der Eigenanlage Ihrer Sparkasse. Damit werden die unten genannten Inhalte vom Dozenten immer unter dem besonderen Fokus der Eigenanlage praxisorientiert vermittelt.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
18.07.2025 - 18.07.2025	08:30 - 17:00	5627 501	Landshut	06.06.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Birgit Altmann	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2243
Dozenten	Robert Landes, BayernLB			
Preis	235,00 Euro			

2.6.2 Treasury-Manager

ID 5625 Immobilienmärkte und Immobilien zur Eigenanlage

Sie lernen den Grundgedanken der Asset-Allokation in Bezug auf Immobilieninvestitionen kennen. Die potenziellen Ertragsaspekte einer Investitionsentscheidung bilden ebenso einen Schwerpunkt wie das Themengebiet ESG. Darüber hinaus wird die Abbildung von Marktpreisrisiken in der ökonomischen Risikotragfähigkeit von Immobilien erläutert. Ferner setzen Sie sich mit Objektrisiken und der Bewertung von Immobilien auseinander. Die Einbindung der Investitionen in die Strategie und Gesamtbanksteuerung unter Berücksichtigung der aufsichtlichen Rahmenbedingungen runden das Informationspaket ab. Das Seminar ist mit umfangreichen Praxisbeispielen belegt.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
10.04.2025 - 11.04.2025	09:00 - 12:30	5625 501	Landshut	27.02.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Birgit Altmann	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2243
Dozenten	Peter Koch, SVB Tobias Kotz, Real I. S. AG			
Preis	645,00 Euro			

2.6.3 Qualifizierung zum zertifizierten Vertriebscoach

Die Aufgabe des Vertriebscoachings ist eine der zentralen und herausragenden Aufgaben von Vertriebsführungskräften.

Als zertifizierter Vertriebscoach erkennen Sie die Potenziale Ihrer Mitarbeiter und Kollegen und fördern diese individuell. Sie unterstützen diese dabei, Chancen im Verkauf zu nutzen, schwierige Situationen zu lösen, neue Fertigkeiten zu erlernen und diese erfolgreich in der Praxis anzuwenden. Hierfür bedienen Sie sich professioneller Coachingtechniken. Coaching ist für Sie dabei immer eine ziel-, lösungs- und ressourcenorientierte Beratung mit dem Ziel der Verbesserung der Selbstregulierungsfähigkeit des Coachees.

Die gesamte Qualifizierungsmaßnahme bieten wir Ihnen auch individuell gestaltet zur Durchführung vor Ort in Ihrer Sparkasse an.

Als Ansprechpartnerin steht Ihnen gerne zur Verfügung:
Anke Haferkamp Tel. 0871 504 2249 E-Mail: a.haferkamp@s-akaby.de

Dokument(e) BIKOS-Web:
Zertifizierter Vertriebscoach

ID 2635 Qualifizierung zum zertifizierten Vertriebscoach

- Als zertifizierter Vertriebscoach erkennen Sie die Potenziale Ihrer Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern, Kolleginnen und Kollegen und fördern diese individuell.
- Sie unterstützen diese dabei, Chancen im Verkauf zu nutzen, schwierige Situationen zu lösen, neue Fertigkeiten zu erlernen und diese erfolgreich in der Praxis anzuwenden.
- Hierfür bedienen Sie sich professioneller Coachingtechniken. Coaching ist für Sie dabei immer eine ziel-, lösungs- und ressourcenorientierte Beratung mit dem Ziel der Verbesserung der Selbstregulierungsfähigkeit des Coachees.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
16.01.2025 - 17.01.2025	09:00 - 17:00	2635G 402	Landshut	
13.05.2025 - 13.05.2025	16:00 - 22:00	2635I 402	Landshut	
09.04.2025 - 11.04.2025	09:00 - 17:00	2635A 501	Landshut	02.04.2025
04.06.2025 - 06.06.2025	09:00 - 17:00	2635B 501	Landshut	
07.07.2025 - 08.07.2025	13:00 - 17:00	2635C 501	Landshut	
09.07.2025 - 10.07.2025	09:00 - 17:00	2635D 501	Landshut	
23.09.2025 - 24.09.2025	09:00 - 17:00	2635E 501	Landshut	
10.11.2025 - 11.11.2025	09:00 - 17:00	2635F 501	Landshut	
Ansprechpartner	inhaltlich		Anke Haferkamp	Tel. 0871 504-2249
	organisatorisch		Petra Luber	Tel. 0871 504-2240
Dozenten	Hauptamtliche und freiberufliche Trainer und Trainerinnen der Sparkassenakademie Bayern			
Preis	5.740,00 Euro			

2.6.4 Immobilienmakler

Die Nachfrage auf dem Immobilienmarkt ist unverändert hoch. Viele Menschen wollen aus unterschiedlichen Motiven ihr Geld in Wohnimmobilien investieren. Zudem ermöglichen die günstigen Zinsen vielen Haushalten den Erwerb der eigenen vier Wände.

Wer aktuell darüber nachdenkt, eine Immobilie zu verkaufen, sollte die hervorragende Marktlage nutzen.

Drei von vier Kunden, die Ihre Immobilie über eine bayerische Sparkasse verkauft haben, würden ihren Immobilienmakler "bestimmt" weiterempfehlen. Ein hoher Anteil von 98 Prozent aller Ver-käufer war mit der Leistung des Immobilienmaklers der Sparkasse sehr zufrieden. So die Ergebnisse einer Befragung von ca. 1.500 Immobilienverkäufern durch die Sparkassen-Immobilien-Vermittlungs-GmbH.

"Bei der Sparkasse sind ausgebildete Bank- oder Immobilienexperten als Makler tätig", berichtet Paul Fraunholz, Geschäftsführer der Sparkassen-Immo. "Das gibt den Kunden beim Verkauf ihrer Immobilie die nötige Sicherheit".

Um diesen Anforderungen im Immobilienvermittlungsgeschäft gerecht zu werden, wurde in Zusammenarbeit mit der Sparkassen-Immobilien-Vermittlungs-GmbH, der LBS Bayern und der Sparkassenakademie Bayern das Qualifizierungsprogramm optimiert. Wir bieten Ihnen ab 2022 ein hybrides und modulares Qualifizierungsangebot an. Es findet ein gesunder Wechsel und Mix zwischen digitalem Unterricht und Präsenzveranstaltungen statt. Des Weiteren teilen wir den Kurs in einen Fachbaustein und einen Vertriebsbaustein auf. Bei Absolvierung und Bestehen beider Bausteine sind Sie berechtigt, den Titel"Geprüfte*r Immobilienmakler*in (S-Finanzgruppe)" zu tragen.

Damit steht Ihnen zu Ihrer Maklerqualifikation ein moderner, hybrider und flexibler Entwicklungsgang zur Verfügung.

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:

Werner Ammerl Tel. 0871 504-2278 E-Mail: w.ammerl@s-akaby.de

Dokument(e) BIKOS-Web:

Immobilienmakler/-wirt (S-Finanzgruppe)
2024 2 Immobilienmakler in hybrid aktuell 03052024
2025 1 Immobilienmakler S Finanzgruppe
2025 2 Immobilienmakler S Finanzgruppe

ID 2320 Geprüfter Immobilienmakler S-Finanzgruppe ab 2025

Mit diesem Entwicklungsgang qualifizieren Sie sich zum Geprüften Immobilienmakler S-Finanzgruppe. Diese Qualifizierung schließt mit der schriftlichen Prüfung im Fachbaustein und der mündlichen Lernerfolgskontrolle im Vertriebsbaustein ab.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Siehe einzelne Module: Fachbaustein ID 2321 und Vertriebsbaustein ID 2322.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Werner Ammerl	Tel. 0871 504-2278
	organisatorisch		Susanne Schwimmbeck	Tel. 0871 504-2382
Dozenten	Dozenten der Sparkassen-Immobilien-Vermittlungs-GmbH und der LBS Landesbausparkasse Süd			
Preis				

2.6.5 Zertifizierter Entwicklungscoach

In dieser wechselhaften und komplexen Welt ist eine der wichtigsten Aufgaben der Führungskraft bzw. des Coaches die Mitarbeitenden leistungsaffin zu halten, sie zu entwickeln, sie zu binden und wachsen zu lassen. Hierfür ist es wichtig, adäquate und passende Methoden und Ansätze zu kennen und diese auch umsetzen zu können. Hierzu gehören u.a. entwicklungsorientierte Praktiken und Prinzipien, Methoden aus der positiven Psychologie, Ansätze um die intrinsische Motivation und damit die Leistungsfähigkeit dauerhaft zu steigern und Bewältigungsstrategien im Umgang mit extrem anspruchsvollen Arbeitssituationen.

Entwicklungscoaches sind mit diesen Konzepten vertraut und können Menschen wie auch Organisationen gleichermaßen in komplexen Veränderungsprozessen und Krisenzeiten professionell begleiten. Der Fokus liegt hierbei stets darauf, die Chancen des Wandels zu nutzen und die Zukunft mit Blick auf Wertschöpfung und Zusammenarbeit gemeinsam zu gestalten.

Die gesamte Qualifizierungsreihe bieten wir Ihnen auch zur Durchführung vor Ort in Ihrer Sparkasse an.

Als Ansprechpartnerin steht Ihnen gern zur Verfügung:
Anke Haferkamp, Tel.: 0871 504-2249, E-Mail: a.haferkamp@s-akaby.de

Dokument(e) BIKOS-Web:
zert Entwickl Coach

2.6.6 Versicherungsbeauftragter

Mit der Ausbildung zum "Versicherungsfachmann/-frau IHK" bieten wir Ihnen ein Bildungsangebot auf höchstem Niveau als Basisausbildung an.

Sie weisen Ihre erworbenen Kenntnisse in einer fachspezifischen IHK-Prüfung nach.

Das Angebot richtet sich an alle Mitarbeiter in den Versicherungsabteilungen der bayerischen Sparkassen.

Zusätzlich können Sie sich für Ihre Aufgabe in Spezialisierungs-Modulen für die Beratung und den Verkauf von Versicherungsprodukten qualifizieren.

Die Versicherungskammer Bayern übernimmt bei der Basisausbildung den Seminarpreis und die Unterkunftskosten.

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:
Stefan Kiebler Tel. 0871 504-2289 E-Mail: s.kiebler@s-akaby.de

Dokument(e) BIKOS-Web:
Versicherungsbeauftragter

2.7 Fachseminare

Dokument(e) BIKOS-Web:
Fachseminare - Titel

2.7.1 Fachseminar Personalbetreuung

Das Fachseminar Personalbetreuung richtet sich an Mitarbeiter, die verantwortlich die Personalbetreuung ihrer Sparkasse mitgestalten.

Sie können sich das Fachseminar über eine entsprechende Wahl der Module so gestalten, dass es gut zu Ihren angestrebten Aufgaben passt. Somit werden sowohl Themen aus den Bereichen Personalentwicklung, als auch Personalmanagement angeboten.

Das Fachseminar Personalbetreuung 80 Doppelstunden (DS) setzt sich aus verpflichtenden Basismodulen (44 DS) und diversen frei wählbaren Spezialisierungsmodulen "Personalmanagement" und "Personalentwicklung" (32 DS) und der schriftlichen Prüfung (4 DS) zusammen. In der schriftlichen Prüfung werden die Kenntnisse zu den besuchten Basismodulen überprüft.

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:
Eileen Ehrig Tel.: 0871 504-2244 E-Mail: e.ehrig@s-akaby.de

Dokument(e) BIKOS-Web:
Broschüre 2024
FS Personalbetreuung
Haus Personalbetreuung

ID 4230 Fachseminar Personalbetreuung

Sie erwerben grundlegende Aspekte der strategieorientierten Personalbetreuung.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
20.01.2025 - 10.04.2025	09:00 - 16:30	4230 501		
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Andreas Lechleiter Eileen Ehrig	Tel. 0871 504-2387 Tel. 0871 504-2244
Dozenten	unter der jeweiligen ID			
Preis	unter der jeweiligen ID			

ID 4231W Webinar Grundbegriffe/Rechtsquellen des Arbeitsrechts

Sie erwerben Grundkenntnisse des Personalrechts.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
24.02.2025 - 25.02.2025	09:00 - 16:30	4231W 501	Webex Training Webinarsystem	13.01.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Andreas Lechleiter Eileen Ehrig	Tel. 0871 504-2387 Tel. 0871 504-2244
Dozenten	Matthias Kraus, Sparkasse Regen-Viechtach			
Preis	530,00 Euro			

2.7.1 Fachseminar Personalbetreuung

ID 4232W Webinar Allgemeine Vorschriften/Arbeitszeit TVöD

Sie erwerben Grundkenntnisse des Personalrechts.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss

In der Überarbeitung. Momentan für 2025 noch nicht buchbar.
Für Vormerkungen können Sie uns gerne kontaktieren, wir kümmern uns zu gegebenen Zeitpunkt um Ihre Einbuchung.

Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch	Andreas Lechleiter Eileen Ehrig	Tel. 0871 504-2387 Tel. 0871 504-2244
Dozenten	In Überarbeitung		
Preis	800,00 Euro		

ID 4233 Rechte/Gesetze zum Arbeitsverhältnis

Sie erwerben Grundkenntnisse des Personalrechts.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
24.03.2025 - 26.03.2025	09:00 - 16:30	4233 501	Landshut	10.02.2025

Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch	Andreas Lechleiter Eileen Ehrig	Tel. 0871 504-2387 Tel. 0871 504-2244
Dozenten	Bettina Paintner, SK Aschaffenburg Miltenberg		
Preis	870,00 Euro		

ID 4255 Professionelle Gesprächsführung in der Personalarbeit

Sie lernen die Grundlagen des personenzentrierten Ansatzes sowie die drei Ebenen der Gesprächsführung kennen. Mit klaren Leitfäden für verschiedene Gesprächssituationen, wie z. B. Kritikgespräche oder das Überbringen schlechter Nachrichten, gewinnen Sie Sicherheit bei anspruchsvollen Gesprächspartnern und herausfordernden Themen. Neben der Wissensvermittlung steht auch das praktische Üben im Vordergrund, damit Sie das Erlernte direkt anwenden, Feedback dazu erhalten und festigen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
27.10.2025 - 29.10.2025	09:00 - 16:30	4255 501	Landshut	15.09.2025

Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch	Andreas Lechleiter Eileen Ehrig	Tel. 0871 504-2387 Tel. 0871 504-2244
Dozenten	Andreas Lechleiter, Sparkassenakademie Bayern Christian Szczygiol, Sparkasse Ansbach		
Preis	840,00 Euro		

2.7.1 Fachseminar Personalbetreuung

ID 7145 Ausbildung der Ausbilder (AdA)

Der Lehrgang Ausbildung der Ausbilder (AdA) vermittelt Ihnen die erforderlichen Qualifikationen zur Übernahme von Ausbildungsverantwortung in Ausbildungsabteilungen und Geschäftsstellen. Sie erhalten pädagogische, rechtliche und methodische Kenntnisse und Fertigkeiten, welche gemäß Ausbildereignungsprüfung (AEVO) den Nachweis berufs- und arbeitspädagogischer Kenntnisse bescheinigt.

Profitieren Sie von dem neuen und innovativen Konzept im AdA-Kurs, welches digitales Lernen mit gemeinsamem Erfahrungsaustausch verbindet.

3-monatige Online-Phase:
In über 40 Lernvideos erwerben Sie die erforderlichen grundlegenden pädagogischen Kenntnisse. Dafür stehen Ihnen zusätzlich zu den Videos eine Vielzahl an Übungsaufgaben, Quizfragen und klassischen Prüfungsaufgaben zur Verfügung. Die Freischaltung für die Lernvideos erfolgt insgesamt für drei Monate. Ihr großer Vorteil: Sie selbst bestimmen Ihren individuell gewünschten Zeitpunkt der Freischaltung! Somit können Sie diesen bequem an Ihren Termin für die schriftliche Prüfung bei Ihrer IHK vor Ort anlehnen.

Trainingsphase:
Im Training bereiten wir Sie optimal auf Ihre praktische Prüfung vor. Sie erhalten wertvolle Informationen zum Ablauf der Prüfung und gewinnen hilfreiche Tipps zur Präsentation bzw. Durchführung Ihrer berufstypischen Ausbildungssituation. Praktische Übungen, das Besprechen von Mustervorlagen und die erste Konzeption Ihrer persönlichen Ausfertigung unterstützen Sie bestmöglich in Ihrer Vorbereitung auf die praktische Prüfung.

Teilnehmer, die dieses neue Blended-Learning-Konzept erlebt haben, sind begeistert:

"Das Lernen mit AEVO Digital hat super geklappt. Würde ich jederzeit weiterempfehlen"

"Die Vorbereitung mit AEVO Digital hat super funktioniert! Der Trainingstag für die Vorbereitung zur praktischen Prüfung ist jedoch erforderlich!"

"Die Lernvideos finde ich super. So lässt es sich total gut lernen. Auch die Übungsaufgaben passen gut. Auf jeden Fall ist das eine sehr gute Möglichkeit den AdA-Schein zu erwerben."

Ihre Vorteile auf einen Blick:
-Mithilfe der Online-Lernvideos lernen Sie in Ihrem individuellen Lernrhythmus und -tempo
-Die 3-monatige Online-Lernphase kann auch erst nach dem Trainingstag stattfinden
-Sie erhalten in den Übungsaufgaben sofort Feedback, wie weit Sie in Ihrem Lernfortschritt sind
-Der Trainingstag unterstützt Sie deutlich in Ihren Vorbereitungsarbeiten für die praktische IHK-Prüfung

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
09.07.2025 - 09.07.2025	09:00 - 17:00	7145 501	Webex Training Webinarsystem	18.06.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Benedikt Gerg Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2374 Tel. 0871 504-2241
Dozenten	Benedikt Gerg, Sparkassenakademie Bayern			
Preis	580,00 Euro			

ID 4298W Webinar Fachseminar Personalbetreuung - Prüfung

Mit der schriftlichen Prüfung schließen Sie das Fachseminar Personalbetreuung ab.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
25.11.2025 - 25.11.2025	09:00 - 11:30	4298W 501	Zoom Webinarsystem	18.11.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Andreas Lechleiter Eileen Ehrig	Tel. 0871 504-2387 Tel. 0871 504-2244
Dozenten	Prüfer aus der S-Finanzgruppe			
Preis	175,00 Euro			

2.7.1 Fachseminar Personalbetreuung

ID 7151 Die Professionalisierung zum Innovationscoach - Basismodul - Mindset und Methoden - Kulturveränderung erleben und verstehen

Das Sparkassenumfeld verändert sich zunehmend - wir bewegen uns in einer von Unsicherheit geprägten Zukunft mit ständig wechselnden Herausforderungen: Komplexe, turbulente und unsichere Umwelten zwingen uns zum Neudenken.

Sie erhalten durch diese Qualifizierungsreihe die Befähigung im Umgang mit agilen Methoden können selbstorganisierte und reaktionsschnelle Teams innerhalb der Sparkassen gebildet werden, die iterativ nutzerzentrierte Lösungen zu sparkassenspezifischen Handlungsfeldern entwickeln und damit Innovationen schaffen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
23.09.2025 - 24.09.2025	09:00 - 17:00	7151 501	Landshut	16.09.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Benedikt Gerg	Tel. 0871 504-2374
	organisatorisch		Marina Kolbinger	Tel. 0871 504-2215
Dozenten	Benedikt Gerg, Sparkassenakademie Bayern			
Preis	545,00 Euro			

ID 7191 Seminare professionell gestalten - Basismodul

Sie erwerben fachliche, methodische, soziale und persönliche Kompetenzen, die es Ihnen ermöglichen, als Trainer erfolgreich zu sein.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
17.02.2025 - 20.02.2025	09:00 - 17:00	7191 501	Landshut	17.01.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Katrin Krinke	Tel. 0871 504-2214
	organisatorisch		Eileen Ehrig	Tel. 0871 504-2244
Dozenten	Dozenten der Sparkassenakademie Bayern Fach- und Führungskräfte aus der S-Finanzgruppe			
Preis	1.010,00 Euro			

ID 7175A Systemisches Handwerkszeug - Konzepte, Methoden, Vorgehen und Haltungen (Modul A)

Die Qualifizierung richtet sich an Mitarbeiter, die systemische Kompetenz für ihre Arbeit in (Veränderungs-/Coaching- und Trainings-)Projekten als Steuerungsgröße entwickeln wollen.

Die Methodik und Lernphilosophie orientiert sich an den Modellen des isb Wiesloch nach folgenden Fragestellungen:

- Wie organisiere ich mich angesichts neuer und komplexer Problemstellungen (z. B. Digitalisierung, Multikanal)?
- Welchen Mehrwert bieten systemische Herangehensweisen im konkreten Berufskontext (z. B. als Trainer, Coach, Projektleiter)?
- Welchen Unterschied machen systemische Herangehensweisen im konkreten Berufskontext (z. B. als Projektleiter, Trainer, Coach)?
- Wie kann man bei komplexen Rahmenbedingungen Handlungsfähigkeit herstellen?
- Wie können Menschen mitgenommen und beteiligt werden?

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Die nächste Veranstaltung wird 2026 angeboten.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Carmen Vilsmeier	Tel. 0871 504-2369
	organisatorisch		Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2241
Dozenten	Carmen Vilsmeier, Dipl. Pädagogin, Bereichsleiterin Ausbildung & Personal- und Managemententwicklung, Sparkassenakademie Bayern Renate Göttert, Dipl. Kauffrau, Abteilungsdirektorin PE Fach- und Führungskräfte, Sparkassenakademie Baden-Württemberg			
Preis	1.310,00 Euro			

2.7.1 Fachseminar Personalbetreuung

ID 3660 Coaching Skills für Führungskräfte und Personalentwickler

Durch Coaching können Sie Mitarbeiter zur selbständigen Problemlösung und zu Höchstleistungen führen. Ziel ist es, sich mit eigenen Vorschlägen zurückzuhalten und die Lösungskompetenz der Mitarbeiter zu nutzen. Das dazu benötigte Know-how und die Methodenkompetenz erarbeiten Sie sich anhand von Fallstudien und Praxisfällen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
30.06.2025 - 01.07.2025	10:00 - 16:00	3660 501	Landshut	19.05.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Ralf van Heukelom Eileen Ehrig	Tel. 0871 504-2305 Tel. 0871 504-2244
Dozenten	Ralf van Heukelom, Sparkassenakademie Bayern			
Preis	880,00 Euro			

ID 3660W Webinar zum Seminar Coaching Skills für Führungskräfte und Personalentwickler

Durch Coaching können Sie Mitarbeiter zur selbständigen Problemlösung und zu Höchstleistungen führen. Ziel ist es, sich mit eigenen Vorschlägen zurückzuhalten und die Lösungskompetenz der Mitarbeiter zu nutzen. Das dazu benötigte Know-how und die Methodenkompetenz erarbeiten Sie sich anhand von Fallstudien und Praxisfällen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
28.07.2025 - 28.07.2025	09:00 - 16:30	3660W 501	Webex Training Webinarsystem	
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Ralf van Heukelom Eileen Ehrig	Tel. 0871 504-2305 Tel. 0871 504-2244
Dozenten	Ralf van Heukelom, Sparkassenakademie Bayern			
Preis	Gebühreneinzug unter 3660			

ID 4253A Personalcontrolling und -risikomanagement 1. Teil

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
10.03.2025 - 10.03.2025	09:00 - 16:30	4253A 501	Webex Training Webinarsystem	27.01.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Andreas Lechleiter Eileen Ehrig	Tel. 0871 504-2387 Tel. 0871 504-2244
Preis	530,00 Euro			

ID 4253B Personalcontrolling und -risikomanagement 2. Teil

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
17.03.2025 - 17.03.2025	09:00 - 16:30	4253B 501	Webex Training Webinarsystem	03.02.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Andreas Lechleiter Eileen Ehrig	Tel. 0871 504-2387 Tel. 0871 504-2244
Preis	0,00 Euro			

2.7.2 Fachseminar Personalentwicklung

Das Fachseminar Personalentwicklung richtet sich an Mitarbeiter, die verantwortlich die Personalentwicklung ihrer Sparkasse mitgestalten.

Sie können sich das Fachseminar über eine entsprechende Wahl der Module so gestalten, dass es gut zu Ihren angestrebten Aufgaben passt. Somit werden sowohl Themen aus den Bereichen Personalentwicklung, als auch Personalmanagement angeboten.

Das Fachseminar Personalentwicklung 80 Doppelstunden (DS) setzt sich aus verpflichtenden Basismodulen (40 DS) und diversen frei wählbaren Spezialisierungsmodulen "Personalmanagement" und "Personalentwicklung" (36 DS) und dem Kolloquium (4 DS) zusammen.
Im Kolloquium werden die Kenntnisse zu den besuchten Modulen überprüft, sowie ein Personalprojekt präsentiert.

Als Ansprechpartner stehen Ihnen gerne zur Verfügung:
Eileen Ehrig Tel.: 0871 504-2244 E-Mail: e.ehrig@s-akaby.de

Dokument(e) BIKOS-Web:
Broschüre 2024
FS Personalentwicklung
Haus Personalentwicklung

ID 4220 Fachseminar Personalentwicklung

Sie erwerben grundlegende Aspekte der strategieorientierten Personalentwicklung.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
03.02.2025 - 22.07.2025	09:00 - 16:30	4220 501		
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Andreas Lechleiter Eileen Ehrig	Tel. 0871 504-2387 Tel. 0871 504-2244
Dozenten	unter der jeweiligen ID			
Preis	unter der jeweiligen ID			

ID 4251 Personalstrategie

Die richtigen Mitarbeiter zur richtigen Zeit auf der richtigen Position sind der wichtigste Erfolgsfaktor Ihres Unternehmens. Lernen Sie im Seminar "Personalstrategie" Methoden und Instrumente kennen, um alle Facetten der Personalarbeit langfristig an den Unternehmenszielen auszurichten! In der Personalstrategie vereinbaren der Vorstand und die Personalabteilung personalrelevante Ziele und Rahmenbedingungen als Beitrag zur Erreichung der strategischen Herausforderungen der Sparkasse. Zusammen mit den Unternehmenszielen muss deshalb auch die Personalstrategie regelmäßig an betriebswirtschaftliche, soziale, regulatorische und technische Veränderungen (z. B. im Rahmen der Digitalisierung) angepasst werden. Dabei werden alle Bereiche der Personalarbeit beleuchtet: Personalplanung, Personalgewinnung, Personaleinsatz, Beurteilung, Personalentwicklung, Vergütungsmanagement, Führung und Austrittsmanagement.
Im Seminar erfahren Sie, wie Sie eine passende Personalstrategie entwickeln und wie Sie daraus mittel- und langfristige personalwirtschaftliche Fokusthemen ableiten.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
03.02.2025 - 04.02.2025	09:00 - 17:00	4251 501	Landshut	23.12.2024
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Andreas Lechleiter Eileen Ehrig	Tel. 0871 504-2387 Tel. 0871 504-2244
Dozenten	Michael Weick, SSK Solingen			
Preis	585,00 Euro			

2.7.2 Fachseminar Personalentwicklung

ID 4252 Personalgewinnung und -einsatz

Gezielte Gewinnung, Bindung und Einsatz von qualifiziertem Personal sind wichtiger denn je. Erfahren Sie die Grundlagen auf Basis des Mitarbeitenden-Lebenszyklus, eng verzahnt mit der Praxis. Lernen Sie wichtige Faktoren und Konzepte des Verbands kennen, die für eine erfolgreiche Personalbeschaffung und einen erfolgreichen Einsatz essentiell sind. Erhalten Sie Umsetzungshilfen für Ihr Haus und profitieren Sie von Best-Practice-Ansätzen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
21.07.2025 - 22.07.2025	09:00 - 16:30	4252 501	Landshut	09.06.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Andreas Lechleiter Eileen Ehrig	Tel. 0871 504-2387 Tel. 0871 504-2244
Dozenten	Andreas Lechleiter, Sparkassenakademie Bayern			
Preis	550,00 Euro			

ID 4254W Webinar Arbeitsrechtliche Rahmenbedingungen der Personalarbeit

Sie sind mit den Grundlagen des Arbeitsrechts und den arbeitsrechtlichen Rahmenbedingungen vertraut und können diese bei arbeitsrechtlichen Maßnahmen berücksichtigen. Sie können Fragen zum Arbeitsverhältnis sowie zur Beendigung des Arbeitsverhältnisses qualifiziert beantworten und Entscheidungen dazu treffen bzw. vorbereiten.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
27.01.2025 - 28.01.2025	09:00 - 16:30	4254W 501	Zoom Webinarsystem	16.12.2024
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Andreas Lechleiter Eileen Ehrig	Tel. 0871 504-2387 Tel. 0871 504-2244
Dozenten	Andreas Aigner, SK Deggendorf			
Preis	475,00 Euro			

ID 4255 Professionelle Gesprächsführung in der Personalarbeit

Sie lernen die Grundlagen des personenzentrierten Ansatzes sowie die drei Ebenen der Gesprächsführung kennen. Mit klaren Leitfäden für verschiedene Gesprächssituationen, wie z. B. Kritikgespräche oder das Überbringen schlechter Nachrichten, gewinnen Sie Sicherheit bei anspruchsvollen Gesprächspartnern und herausfordernden Themen. Neben der Wissensvermittlung steht auch das praktische Üben im Vordergrund, damit Sie das Erlernte direkt anwenden, Feedback dazu erhalten und festigen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
27.10.2025 - 29.10.2025	09:00 - 16:30	4255 501	Landshut	15.09.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Andreas Lechleiter Eileen Ehrig	Tel. 0871 504-2387 Tel. 0871 504-2244
Dozenten	Andreas Lechleiter, Sparkassenakademie Bayern Christian Szczygiol, Sparkasse Ansbach			
Preis	840,00 Euro			

ID 3660 Coaching Skills für Führungskräfte und Personalentwickler

Durch Coaching können Sie Mitarbeiter zur selbständigen Problemlösung und zu Höchstleistungen führen. Ziel ist es, sich mit eigenen Vorschlägen zurückzuhalten und die Lösungskompetenz der Mitarbeiter zu nutzen. Das dazu benötigte Know-how und die Methodenkompetenz erarbeiten Sie sich anhand von Fallstudien und Praxisfällen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
30.06.2025 - 01.07.2025	10:00 - 16:00	3660 501	Landshut	19.05.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Ralf van Heukelom Eileen Ehrig	Tel. 0871 504-2305 Tel. 0871 504-2244
Dozenten	Ralf van Heukelom, Sparkassenakademie Bayern			
Preis	880,00 Euro			

2.7.2 Fachseminar Personalentwicklung

ID 3660W Webinar zum Seminar Coaching Skills für Führungskräfte und Personalentwickler

Durch Coaching können Sie Mitarbeiter zur selbständigen Problemlösung und zu Höchstleistungen führen. Ziel ist es, sich mit eigenen Vorschlägen zurückzuhalten und die Lösungskompetenz der Mitarbeiter zu nutzen. Das dazu benötigte Know-how und die Methodenkompetenz erarbeiten Sie sich anhand von Fallstudien und Praxisfällen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
28.07.2025 - 28.07.2025	09:00 - 16:30	3660W 501	Webex Training Webinarsystem	
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Ralf van Heukelom Eileen Ehrig	Tel. 0871 504-2305 Tel. 0871 504-2244
Dozenten	Ralf van Heukelom, Sparkassenakademie Bayern			
Preis	Gebühreneinzug unter 3660			

ID 7145 Ausbildung der Ausbilder (AdA)

Der Lehrgang Ausbildung der Ausbilder (AdA) vermittelt Ihnen die erforderlichen Qualifikationen zur Übernahme von Ausbildungsverantwortung in Ausbildungsabteilungen und Geschäftsstellen. Sie erhalten pädagogische, rechtliche und methodische Kenntnisse und Fertigkeiten, welche gemäß Ausbildereignungsprüfung (AEVO) den Nachweis berufs- und arbeitspädagogischer Kenntnisse bescheinigt.

Profitieren Sie von dem neuen und innovativen Konzept im AdA-Kurs, welches digitales Lernen mit gemeinsamem Erfahrungsaustausch verbindet.

3-monatige Online-Phase:
In über 40 Lernvideos erwerben Sie die erforderlichen grundlegenden pädagogischen Kenntnisse. Dafür stehen Ihnen zusätzlich zu den Videos eine Vielzahl an Übungsaufgaben, Quizfragen und klassischen Prüfungsaufgaben zur Verfügung. Die Freischaltung für die Lernvideos erfolgt insgesamt für drei Monate. Ihr großer Vorteil: Sie selbst bestimmen Ihren individuell gewünschten Zeitpunkt der Freischaltung! Somit können Sie diesen bequem an Ihren Termin für die schriftliche Prüfung bei Ihrer IHK vor Ort anlehnen.

Trainingsphase:
Im Training bereiten wir Sie optimal auf Ihre praktische Prüfung vor. Sie erhalten wertvolle Informationen zum Ablauf der Prüfung und gewinnen hilfreiche Tipps zur Präsentation bzw. Durchführung Ihrer berufstypischen Ausbildungssituation. Praktische Übungen, das Besprechen von Mustervorlagen und die erste Konzeption Ihrer persönlichen Ausfertigung unterstützen Sie bestmöglich in Ihrer Vorbereitung auf die praktische Prüfung.

Teilnehmer, die dieses neue Blended-Learning-Konzept erlebt haben, sind begeistert:

"Das Lernen mit AEVO Digital hat super geklappt. Würde ich jederzeit weiterempfehlen"

"Die Vorbereitung mit AEVO Digital hat super funktioniert! Der Trainingstag für die Vorbereitung zur praktischen Prüfung ist jedoch erforderlich!"

"Die Lernvideos finde ich super. So lässt es sich total gut lernen. Auch die Übungsaufgaben passen gut. Auf jeden Fall ist das eine sehr gute Möglichkeit den AdA-Schein zu erwerben."

Ihre Vorteile auf einen Blick:
-Mithilfe der Online-Lernvideos lernen Sie in Ihrem individuellen Lernrhythmus und -tempo
-Die 3-monatige Online-Lernphase kann auch erst nach dem Trainingstag stattfinden
-Sie erhalten in den Übungsaufgaben sofort Feedback, wie weit Sie in Ihrem Lernfortschritt sind
-Der Trainingstag unterstützt Sie deutlich in Ihren Vorbereitungsarbeiten für die praktische IHK-Prüfung

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
09.07.2025 - 09.07.2025	09:00 - 17:00	7145 501	Webex Training Webinarsystem	18.06.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Benedikt Gerg Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2374 Tel. 0871 504-2241
Dozenten	Benedikt Gerg, Sparkassenakademie Bayern			
Preis	580,00 Euro			

2.7.2 Fachseminar Personalentwicklung

ID 7191 Seminare professionell gestalten - Basismodul

Sie erwerben fachliche, methodische, soziale und persönliche Kompetenzen, die es Ihnen ermöglichen, als Trainer erfolgreich zu sein.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
17.02.2025 - 20.02.2025	09:00 - 17:00	7191 501	Landshut	17.01.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Katrin Krinke	Tel. 0871 504-2214
	organisatorisch	Eileen Ehrig	Tel. 0871 504-2244
Dozenten	Dozenten der Sparkassenakademie Bayern Fach- und Führungskräfte aus der S-Finanzgruppe		
Preis	1.010,00 Euro		

ID 4297W Webinar Fachseminar Personalentwicklung - Kolloquium

Sie weisen den für die bundesweite Zertifizierung nötigen Kenntnisstand nach.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
24.11.2025 - 24.11.2025	09:00 - 17:00	4297W 501	Zoom Webinarsystem	17.11.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Andreas Lechleiter	Tel. 0871 504-2387
	organisatorisch	Eileen Ehrig	Tel. 0871 504-2244
Dozenten	Prüfer aus der S-Finanzgruppe		
Preis	175,00 Euro		

ID 7175A Systemisches Handwerkszeug - Konzepte, Methoden, Vorgehen und Haltungen (Modul A)

Die Qualifizierung richtet sich an Mitarbeiter, die systemische Kompetenz für ihre Arbeit in (Veränderungs-/Coaching- und Trainings-)Projekten als Steuerungsgröße entwickeln wollen.

Die Methodik und Lernphilosophie orientiert sich an den Modellen des isb Wiesloch nach folgenden Fragestellungen:

- Wie organisiere ich mich angesichts neuer und komplexer Problemstellungen (z. B. Digitalisierung, Multikanal)?
- Welchen Mehrwert bieten systemische Herangehensweisen im konkreten Berufskontext (z. B. als Trainer, Coach, Projektleiter)?
- Welchen Unterschied machen systemische Herangehensweisen im konkreten Berufskontext (z. B. als Projektleiter, Trainer, Coach)?
- Wie kann man bei komplexen Rahmenbedingungen Handlungsfähigkeit herstellen?
- Wie können Menschen mitgenommen und beteiligt werden?

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Die nächste Veranstaltung wird 2026 angeboten.				

Ansprechpartner	inhaltlich	Carmen Vilsmeier	Tel. 0871 504-2369
	organisatorisch	Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2241
Dozenten	Carmen Vilsmeier, Dipl. Pädagogin, Bereichsleiterin Ausbildung & Personal- und Managemententwicklung, Sparkassenakademie Bayern Renate Göttert, Dipl. Kauffrau, Abteilungsdirektorin PE Fach- und Führungskräfte, Sparkassenakademie Baden-Württemberg		
Preis	1.310,00 Euro		

2.7.2 Fachseminar Personalentwicklung

ID 7151 Die Professionalisierung zum Innovationscoach - Basismodul - Mindset und Methoden - Kulturveränderung erleben und verstehen

Das Sparkassenumfeld verändert sich zunehmend - wir bewegen uns in einer von Unsicherheit geprägten Zukunft mit ständig wechselnden Herausforderungen: Komplexe, turbulente und unsichere Umwelten zwingen uns zum Neudenken.

Sie erhalten durch diese Qualifizierungsreihe die Befähigung im Umgang mit agilen Methoden können selbstorganisierte und reaktionsschnelle Teams innerhalb der Sparkassen gebildet werden, die iterativ nutzerzentrierte Lösungen zu sparkassenspezifischen Handlungsfeldern entwickeln und damit Innovationen schaffen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
23.09.2025 - 24.09.2025	09:00 - 17:00	7151 501	Landshut	16.09.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Benedikt Gerg	Tel. 0871 504-2374
	organisatorisch		Marina Kolbinger	Tel. 0871 504-2215
Dozenten	Benedikt Gerg, Sparkassenakademie Bayern			
Preis	545,00 Euro			

ID 4253A Personalcontrolling und -risikomanagement 1. Teil

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
10.03.2025 - 10.03.2025	09:00 - 16:30	4253A 501	Webex Training Webinarsystem	27.01.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Andreas Lechleiter	Tel. 0871 504-2387
	organisatorisch		Eileen Ehrig	Tel. 0871 504-2244
Preis	530,00 Euro			

ID 4253B Personalcontrolling und -risikomanagement 2. Teil

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
17.03.2025 - 17.03.2025	09:00 - 16:30	4253B 501	Webex Training Webinarsystem	03.02.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Andreas Lechleiter	Tel. 0871 504-2387
	organisatorisch		Eileen Ehrig	Tel. 0871 504-2244
Preis	0,00 Euro			

2.7.3 Fachseminar Zertifizierter Verkaufstrainer

Es ist eine verantwortungsvolle und zugleich eine sehr interessante berufliche Aufgabe, Kollegen über Verhaltenstraining in ihrem Verkaufshandeln erfolgreicher zu machen.

Mit dem Fachseminar "Zertifizierter Verkaufstrainer" sprechen wir alle die Mitarbeiter der S-Finanzgruppe an, die künftig eine Aufgabe als Verkaufstrainer (haupt- und nebenamtlich) in Verkaufstrainings, Seminaren und/oder im Rahmen von Training am Arbeitsplatz übernehmen werden. Idealerweise sind Sie selbst eine vertriebsstarke Persönlichkeit, haben Freude am Verkaufen und verfügen über umfangreiche Praxiserfahrung.

In der modular gestalteten Bildungsmaßnahme mit fünf trainingsaktiven Präsenzmodulen und einem intensiven Online-Modul zum Selbststudium, erwerben Sie alle fachlichen, methodischen, sozialen und persönlichen Kompetenzen, die es Ihnen ermöglichen, als Verkaufstrainer erfolgreich zu sein.

Mit Abschluss der Maßnahme zeigen Sie Ihr Können in einer Verkaufstrainingseinheit und erstellen im Rahmen einer Trainingskonzeption einen Trainerleitfaden. Damit erwerben Sie sich ein bundesweit anerkanntes Zertifikat als Verkaufstrainer.

Die Verkaufstrainerausbildung bieten wir Ihnen auch individuell gestaltet zur Durchführung vor Ort in Ihrer Sparkasse an.

Als Ansprechpartnerin steht Ihnen gerne zur Verfügung:
Katrin Krinke Tel. 0871 504-2214 - E-Mail: k.krinke@s-akaby.de
Eileen Ehrig Tel. 0871 504-2244 - E-Mail: e.ehrig@s-akaby.de

Dokument(e) BIKOS-Web:
Broschüre 2025
Terminübersicht 2025

ID 7190 Fachseminar Zertifizierter Verkaufstrainer Modul A - E

In der modular gestalteten Ausbildung mit trainingsaktiven Präsenzmodulen und Webinaren erwerben Sie alle fachlichen, methodischen, sozialen und persönlichen Kompetenzen, die es Ihnen ermöglichen, als Verkaufstrainer in der realen und digitalen Welt erfolgreich zu sein.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
17.02.2025 - 20.02.2025	09:00 - 17:00	7190A 501	Landshut	17.01.2025
07.04.2025 - 09.04.2025	09:00 - 17:00	7190B 501	Landshut	
01.07.2025 - 04.07.2025	09:00 - 17:00	7190C 501	Landshut	
06.10.2025 - 08.10.2025	09:00 - 17:00	7190D 501	Landshut	
13.11.2025 - 14.11.2025	09:00 - 14:00	7190E 501	Landshut	
17.01.2025 - 17.01.2025	09:00 - 10:30	7190W 501	Webex Training Webinarsystem	
11.03.2025 - 11.03.2025	09:00 - 13:00	7190W 502	Zoom Webinarsystem	
18.03.2025 - 18.03.2025	09:00 - 13:00	7190W 503	Zoom Webinarsystem	
19.05.2025 - 19.05.2025	09:00 - 16:00	7190W 504	Webex Training Webinarsystem	
23.06.2025 - 23.06.2025	09:00 - 16:00	7190W 505	Webex Training Webinarsystem	
21.07.2025 - 21.07.2025	09:00 - 16:00	7190W 506	Webex Training Webinarsystem	
29.08.2025 - 29.08.2025	09:00 - 10:30	7190W 507	Webex Training Webinarsystem	
10.10.2025 - 10.10.2025	09:00 - 10:30	7190W 508	Webex Training Webinarsystem	

Ansprechpartner	inhaltlich	Andreas Lechleiter	Tel. 0871 504-2387
	organisatorisch	Eileen Ehrig	Tel. 0871 504-2244
Dozenten	Dozenten der Sparkassenakademie Bayern Fach- und Führungskräfte aus der S-Finanzgruppe		
Preis	5.820,00 Euro		

2.7.4 Fachseminare Firmenkundengeschäft

Mit den Fachseminaren "Zertifizierter Firmenkundenbetreuer Sparkassen-Finanzgruppe" und "Zertifizierter Kreditanalyst Sparkassen-Finanzgruppe" gibt es über den Sparkassenbetriebswirt hinaus im Firmenkundengeschäft die Möglichkeit und Akzeptanz einer weiteren beruflichen Qualifizierung auf hohem Niveau. Mit diesen beiden bundeseinheitlichen Titeln "Zertifizierter Firmenkundenbetreuer/Kreditanalyst Sparkassen-Finanzgruppe" bewegen Sie sich damit auf Augenhöhe mit dem Certified Financial Consultant (CFC).

Als Ansprechpartner steht Ihnen zur Verfügung:
Magnus Jahrstorfer Tel. 0871 504-2376 E-Mail: m.jahrstorfer@s-akaby.de

Dokument(e) BIKOS-Web:
Broschüre Zertifizierter Firmenkundenbetreuer
Broschüre Zertifizierter Kreditanalyst
Fachseminare Firmenkundengeschäft

2.7.4.1 Zertifizierung (Firmenkundengeschäft)

Die Grundlage zur Anmeldung zu den Zertifizierungskolloquien ist der Fachseminarabschluss "Firmenkundenbetreuung" bzw. "Kreditanalyse", den Sie durch den Besuch folgender Bausteine erlangen:

1. die erfolgreiche Teilnahme am "Grundkurs Firmenkreditgeschäft FK 1" (ID 2001)
2. den erfolgreichen Besuch des "Aufbaukurses Firmenkundenbetreuung" (ID 2003) bzw. "Kreditanalyse" (ID 2002)
3. die Teilnahme am Seminar "Markt und Management mittelständischer Unternehmen (ID 2004)
4. eine nachgewiesene zweijährige Praxiserfahrung als Firmenkundenbetreuer
5. den Antrag auf Ausstellung eines Fachseminar Abschlusszertifikates

Dokument(e) BIKOS-Web:
Zertifizierung

2.7.4.2 Rezertifizierung (Firmenkundengeschäft)

Die hohen Anforderungen an die Qualität eines "Zertifizierter Firmenkundenbetreuer Sparkassen-Finanzgruppe" bzw. "Zertifizierter Kreditanalyst Sparkassen-Finanzgruppe" machen einen regelmäßigen Nachweis der spezifischen Weiterbildung im Firmenkundenbereich notwendig.

Die "Rezertifizierung" erfolgt alle drei Jahre. Hierzu ist ein Nachweis der praktischen Tätigkeit im jeweiligen Funktionsfeld und von akkreditierten Weiterbildungsmaßnahmen im Umfang von neun Tagen (in drei Jahren) bei Sparkassenakademien oder der Hochschule der Sparkassen-Finanzgruppe zu erbringen.

Die nachfolgenden Seminare sind für die Rezertifizierung anerkannt.

Zur Anerkennung weiterer Seminare bitten wir Sie sich individuell mit uns abzustimmen.

Dokument(e) BIKOS-Web:
Rezertifizierung

ID 2070 Bauträgerfinanzierungen

Sie lernen die Besonderheiten der Bauträgerfinanzierung kennen. Dazu gehören die Kreditwürdigkeitsprüfung, die Objektbeurteilung, die technische Abwicklung und das Vorgehen in der Krise. Dazu werden Sie auf die rechtlichen Vertragsgestaltungen und Haftungsfolgen vorbereitet.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
07.04.2025 - 09.04.2025	10:00 - 16:00	2070 501	Landshut	06.02.2025
12.11.2025 - 14.11.2025	10:00 - 16:00	2070 502	Landshut	13.09.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch	Susanne Schwimmbeck	Tel. 0871 504-2382
Dozenten	Andreas Zanner, SSK München Maren Okrongli, KSK München Starnberg Ebersberg Dr, Ernst Krinner, Rechtsanwalt, Dr. Kastl & Kollegen PartmbB, Landshut		
Preis	760,00 Euro		

ID 2734 Bauträger vor und in der Krise - eine Ideensammlung

Sie tauschen sich mit einem Experten und untereinander über Krisenszenarien, Krisenursachen und Möglichkeiten der Krisenbewältigung im Bauträgergeschäft aus.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
02.12.2025 - 02.12.2025	09:30 - 17:00	2734 501	Landshut	25.11.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch	Susanne Schwimmbeck	Tel. 0871 504-2382
Dozenten	Andreas Zanner, SSK München		
Preis	230,00 Euro		

2.7.4.2 Rezertifizierung (Firmenkundengeschäft)

ID 2276 Mutprobe Vertrieb - Einfach mutiger verkaufen!

Sie entwickeln Ihr eigenes Akquisitions-Konzept für Ihren Kundenstamm und im Markt. Während der Seminartage erarbeiten Sie präzise Formulierungen und Vorgehensweisen für jede Phase des Verkauf- und Vertriebsprozess´ - von der Ansprache über das Verkaufsgespräch bis zum After Sales. Sie lernen, Verhandlungen noch selbstbewusster zu führen und entwickeln Strategien für erfolgreiche Abschlüsse, sowie den After Sales-Prozess effektiv zu gestalten, um Kunden langfristig zu binden und zusätzliche Verkaufspotenziale zu nutzen. Weiterhin vertiefen Sie Methoden der Kommunikation, um Einwände und Verhandlungen selbstbewusst und noch sicherer zu führen. Angereichert mit zahlreichen Übungen und Fallbeispielen entwickeln Sie in diesen 2 Tagen Strategien für einen persönlichen, mutigen und selbstbewussten Verkaufsstil.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
11.12.2025 - 12.12.2025	10:00 - 17:00	2276 501	Landshut	04.12.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Manfred Kerler Theresa Mühlbauer	Tel. 0871 504-2287 Tel. 0871 504-2295
Dozenten	Dozenten von alexander verweyen BUSINESS CONSULTANTS GmbH			
Preis	1.100,00 Euro			

ID 2158 Der Generationenvertrag für das Klima - Transformationsprozesse Ihrer Unternehmen aktiv mit öffentlichen Fördermitteln begleiten

Sie erweitern Ihre Kompetenz bei der Auswahl und der Erarbeitung von Finanzierungskonzepten für Ihre Kunden, die aktiv einen Beitrag zum Umwelt- und Klimaschutz leisten und Ihr Unternehmen fit für die Zukunft machen wollen. In diesem Workshop werden Ihnen die Programminhalte der wesentlichen Förderprogramme der LfA, KfW und LR vermittelt, über die Ihre Kunden günstig die Transformation hin zu einem klima- und umweltbewussten Unternehmen finanzieren können. Ein Ausgewogenes Verhältnis zwischen Fachunterricht und der eigenständigen Erarbeitung von individuellen Finanzierungsangeboten anhand von praxisorientierten Fallbeispielen soll Ihnen den Transfer Ihres erlernten Fachwissens in die kundenorientierte Praxis erleichtern. Selbstverständlich kommen in diesem Workshop auch die klassischen Förderprogramme für die gewerbliche Wirtschaft nicht zu kurz. Abgerundet wird das Förderspektrum für Ihre Kunden mit interessanten Programmen aus der Innovations- und Digitalisierungsförderung und deren individuellen Einsatzmöglichkeiten.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
20.11.2025 - 20.11.2025	09:30 - 17:00	2158 501	Landshut	21.09.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Katrin Moritz Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2386 Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Johannes Siwik, BayernLB			
Preis	202,00 Euro			

ID 2026 Workshop Einsatz und Nutzen der EBIL im Unternehmergespräch (Finanzkonzept.digital)

Sie verknüpfen die EBIL-Erkenntnisse mit den weichen Informationen aus den Modulen der Gewerblichen Finanzkonzepte unter OSPlus_neo (Finanzkonzept.digital) und bauen beide kundenorientiert in Ihren Gesprächen ein.
Sie ziehen ein klares Fazit Ihres EBIL-Gesprächs und halten Ergebnisse strukturiert fest.
Sie erhalten ein ganzheitliches Bild Ihres Kunden und erkennen dessen Handlungsfelder und Bedarf.
Sie stärken Ihre Argumentationsbasis durch die Aussagen der EBIL.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
04.06.2025 - 05.06.2025	10:00 - 17:00	2026 501	Landshut	05.04.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Katrin Moritz Johanna Böck	Tel. 0871 504-2386 Tel. 0871 504-2211
Dozenten	Andreas Middelberg, KSK Ravensburg			
Preis	650,00 Euro			

2.7.4.2 Rezertifizierung (Firmenkundengeschäft)

ID 2123 Erfolgsfaktor Vertriebsmanagement Firmenkunden - Grundlagen und Praxistipps in der Welt von VdZ FK

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
27.05.2025 - 28.05.2025	10:00 - 17:00	2123 501	Landshut	28.03.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Katrin Moritz	Tel. 0871 504-2386
	organisatorisch	Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385

Dozenten Thomas Stoklossa, Sparkassenverband Bayern
Tobias Münster, Sparkasse Nürnberg

Preis 575,00 Euro

ID 2156 Firmenkunden Vertrieb - Feintuning im Vertrieb für Firmen- und Unternehmenskunden

In diesem exklusiven Seminar werden aktuelle Themen und Herausforderungen des Verkaufs thematisiert und erfolgsversprechende Methoden vermittelt. Durch Feintuning - der Trainer ist selbst Unternehmer - verbessern Sie den direkten Firmen-Kundenkontakt. In unserem Training werden Voraussetzungen für einen erfolgreichen Verkauf, Kundenanalysen und Management, Verkaufschancen und weitere wichtige Themengebiete für den Vertriebsmitarbeiter besprochen und analysiert. Durch einen starken Praxisbezug stärken Sie effektiv die Kompetenzen und Ihren eigenen Erfolg.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
06.10.2025 - 07.10.2025	10:00 - 16:00	2156 501	Landshut	07.08.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Werner Ammerl	Tel. 0871 504-2278
	organisatorisch	Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385

Dozenten Michael Lauf, Unternehmensberater und Managementtrainer, Unternehmerkompetenz, Beratung für Strategie und Vertrieb

Preis 865,00 Euro

ID 2154 Souverän auftreten, beraten und verkaufen: Ihre 'Vier Türöffner zum Erfolg' im Firmen- und Gewerbekundengeschäft - Basisseminar

Sie treten nach dem Basisseminar spürbar überzeugender auf. Sie erfahren, wie Sie Ihre Persönlichkeit gekonnt einsetzen, um Ihre Geschäftsziele noch effektiver zu erreichen, und welchen Nutzen Ihnen die Erkenntnisse der Gehirnforschung für Ihre Kundenkontakte bieten. Dazu sehen Sie in einem ersten Einblick, wie Sie die vier "Türöffner zum Erfolg" Rhetorik/Dialektik, Etikette, Kleidung und Körpersprache für sich nutzen sowie zielgerichtet kombinieren können und wie diese auf andere Menschen wirken. Kunden entscheiden in hohem Maße unbewusst. In Rollenspielen haben Sie die Gelegenheit, Ihr Auftreten zu verfeinern, und Sie erhalten individuelle Video-Feedbacks.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
25.09.2025 - 26.09.2025	10:00 - 16:30	2154 501	Landshut	27.07.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Katrin Moritz	Tel. 0871 504-2386
	organisatorisch	Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385

Dozenten Peter A. Worel, Stilwelt - Führungsberatung, Seminare & Coaching
Trainer, Coach und Redner, Buchautor und Experte für überzeugendes Auftreten

Preis 760,00 Euro

2.7.4.2 Rezertifizierung (Firmenkundengeschäft)

ID 2181 Souverän auftreten, beraten und verkaufen: Ihre 'Vier Türöffner zum Erfolg' im Firmen- und Gewerbekundengeschäft - Aufbauseminar

Kunden spüren, wenn sie mit Standardformulierungen bedient oder beraten werden. Oft wirken diese Sätze zudem wie auswendig gelernt. Vermeiden Sie dies. Überzeugen Sie ihre Bestands- und Neukunden mit Ihrem Auftreten - und gewinnen Sie deren Vertrauen schneller und leichter.
In diesem Aufbauseminar erhalten Sie sofort umsetzbare Methoden, mit denen Sie Ihre Persönlichkeit und Ihre Argumente noch wirkungsvoller einsetzen, um Ihre Geschäftsziele und das Vertrauen Ihrer Kunden besonders effektiv zu erreichen. Sie lernen u.a. zusätzliche Erkenntnisse der Gehirnforschung zum Konditionieren des Unterbewusstseins kennen, die Ihnen im Kundenkontakt und insbesondere im Beratungsgespräch wertvollen Zusatznutzen bieten werden. In Rollenspielen erhalten Sie zudem individuelle und untrügliche Video-Feedbacks, wie Sie aktuell tatsächlich auftreten und wirken, und an welchen Stellschrauben Sie drehen können, um sich zu verbessern.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
27.11.2025 - 28.11.2025	09:30 - 16:00	2181 501	Landshut	28.09.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Katrin Moritz	Tel. 0871 504-2386
	organisatorisch		Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Peter A. Worel, Stilwelt - Führungsberatung, Seminare & Coaching Trainer, Coach und Redner, Buchautor und Experte für überzeugendes Auftreten			
Preis	760,00 Euro			

ID 2038 Kreditentscheidungen aufsichtskonform treffen: Bilanzen, BWAs und Planungsrechnungen zweckgerecht analysieren (ForMeBo 1)

Als erfahrener Analyst, Kundenbetreuer und/oder Entscheider erhalten Sie Impulse für Ihre hochqualifizierte tägliche Arbeit und für Spezialfälle. Sie können

1. fundierte Kreditentscheidungen durch die Analyse der Handelsbilanz und der unterjährigen BWAs sowie weiterführende Kennzahlen treffen,
2. vom Kreditnehmer vorgelegte Planungsrechnungen beurteilen und plausibilisieren,
3. zusätzlich Sicherheit bezüglich der Erfüllung aufsichtsrechtlicher Anforderungen gewinnen.

Die Dozenten gehen explizit auf die Coronasituation und die neuen aufsichtsrechtlichen Anforderungen (u.a. zur Nachhaltigkeit der Kreditvergabeentscheidung) ein.

Das Seminar ist Bestandteil der Reihe "Fortgeschrittene Methoden der Bonitätsbeurteilung" (ForMeBo), die aus den Seminaren ID 2038, ID 2031, ID 2132, ID2137, ID 2138 und ID 2037 besteht.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
22.10.2025 - 23.10.2025	10:00 - 16:00	2038 501	Landshut	23.08.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch		Johanna Böck	Tel. 0871 504-2211
Dozenten	Prof. Dr. Konrad Wimmer, msg Gillardon AG Stephan Kunze, Dipl.-Kfm., Steuerberater ECOVIS BLB Steuerberatungsgesellschaft mbH			
Preis	955,00 Euro			

2.7.5 Fachseminar Finanzbuchhaltung

Das Fachseminar wendet sich an Mitarbeiter aus dem Rechnungswesen, die sich als Nachwuchskräfte eine fundierte fachliche Grundlage für ihre Tätigkeit erarbeiten oder ihre Kenntnisse auffrischen und erweitern wollen und an Mitarbeiter aus der Internen Revision, die sich in das Thema Jahresabschluss und Besteuerung umfassend einarbeiten wollen.

Sie erhalten das fachliche Rüstzeug, um anspruchsvolle Aufgaben im Rechnungswesen zu bearbeiten. Dazu gehören insbesondere die Themen Jahresabschlusserstellung und Besteuerung (Körperschaftsteuer, Gewerbesteuer, Umsatzsteuer). Als Mitarbeiter der Internen Revision erhalten Sie das notwendige fachliche Rüstzeug für die Jahresabschlussprüfung.

Das Fachseminar setzt sich wie folgt zusammen:
ID 5012 - Seminar Rechnungslegung, Jahresabschluss und Besteuerung, Modul 1 - 2 Wochen
ID 5013 - Seminar Rechnungslegung, Jahresabschluss und Besteuerung, Modul 2 - 3 Wochen
ID 5098 - Lernerfolgskontrolle - 2 Tage (bitte dazu extra anmelden)

Das Fachseminar erstreckt sich über 2 Jahre.

Teilnehmer, die alle Seminare innerhalb von zwei Jahren besuchen, können die erworbenen Kenntnisse in einer Lernerfolgskontrolle nachweisen und erhalten bei erfolgreicher Teilnahme ein Zertifikat. Die Lernerfolgskontrolle findet nach Abschluss des Moduls 2 (ID 5013) statt.

Die Lernerfolgskontrolle setzt sich aus einer schriftlichen Prüfung über 180 Minuten (erster Prüfungstag) und einer mündlichen Prüfung (zweiter Prüfungstag) zusammen. Beide Prüfungsleistungen ergeben eine Gesamtnote, die in einem Zertifikat bescheinigt wird.

Wichtiger Hinweis:
Im Jahr 2024 bieten wir Ihnen die Durchführung von Modul 1 (ID 5012) an.
Im Jahr 2025 bieten wir Ihnen das Modul 2 (ID 5013) und die Lernerfolgskontrolle (ID 5098) an.

Das Fachseminar ist kein Kurs im Rahmen des Studiengangs zum/zur Sparkassenbetriebswirt/in.

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung
Robert Bauer Tel. 0871 504-2293 E-Mail: r.bauer@s-akaby.de

Dokument(e) BIKOS-Web:
Fachseminar Finanzbuchhaltung
Fachseminar Finanzbuchhaltung Broschüre

ID 5013 Seminar Rechnungslegung, Jahresabschluss und Besteuerung - Modul 2

Zusammen mit dem Modul 1 erhalten Sie das fachliche Rüstzeug, um anspruchsvolle Aufgaben im Rechnungswesen zu bearbeiten.
Modul 1 (ID 5012, 10 Tage), Modul 2 (ID 5013, 15 Tage) und die Lernerfolgskontrolle (ID 5098, 2 Tage) bilden zusammen das Fachseminar Finanzbuchhaltung.
Modul 2 (ID 5013) kann auch einzeln, d. h. ohne Teilnahme am gesamten Fachseminar, gebucht werden. Modul 2 (ID 5013) sowie die Prüfung (ID 5098) wird nur alle zwei Jahre (2023, 2025 usw.) angeboten.
Bitte zur Prüfung ID 5098 extra anmelden.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
23.06.2025 - 11.07.2025	10:00 - 17:00	5013 501	Landshut	12.05.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Robert Bauer	Tel. 0871 504-2293
	organisatorisch		Nicole Härtl	Tel. 0871 504-2357
Dozenten	Giuseppina Teresa De Jesus Machado, Karoline Gamm, Florian Roeser-Mueller, Christian Einecke, Harald Neumaier, Sparkassenverband Bayern Othmar Haberhauer, Sparkasse Neuburg-Rain, Ulrich Nußhart, Sparkasse im Landkr. Schwandorf			
Preis	3.160,00 Euro			

3 Seminare / Trainings

Dokument(e) BIKOS-Web:
Seminare / Trainings

3.1 Vertrieb

Dokument(e) BIKOS-Web:
Vertrieb

3.1.1 Private Kunden

Dokument(e) BIKOS-Web:
Private Kunden

3.1.1.1 Servicekundenberater

Als Servicekundenberater haben Sie sowohl qualitativ hochwertige Serviceleistungen für alle Kundengruppen als auch direkte vertriebliche Anforderungen zu meistern. Letzteres in Form der aktiven Kundenansprache und Terminierung für Privatkundenberater oder in der eigenverantwortlichen Beratung der Servicekunden im Rahmen der definierten Produktpalette und Vertriebsstrategie.

Alle folgend aufgeführten Seminare und Trainings bieten wir Ihnen auch individuell gestaltet zur Durchführung vor Ort in Ihrer Sparkasse an.

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:
Johanna Pongratz Tel. 0871 504-2275 E-Mail: j.pongratz@s-akaby.de

Dokument(e) BIKOS-Web:
Servicekundenberater

ID 1333 Ihre Vertriebspower als Berater den geänderten Märkten anpassen - Druck in Leistung wandeln

Sie erleben im Seminar, wie sich Ihre Grundeinstellung zum Thema Vertriebsdruck auswirkt. Sie entwickeln dadurch ein Gefühl für sich und die eigenen Grenzen.
Sie lernen, wie sie mit verschiedenen Methoden Ihr Verhalten und Handeln in eine gesunde Balance bringen können. Wichtiger Bestandteil hierbei ist es, die eigenen Bedürfnisse, Emotionen und körperlichen Signale gut wahrzunehmen, um damit zielorientierter und auf sachlicher Ebene umzugehen.
Zudem gewinnen Sie wertvolle Einsichten in die Ursachen Ihres Verhaltens, Ihrer Stärken und Fallen. Sie entdecken mit Hilfe des Kernquadrats die Kernqualitäten und Entwicklungsfelder bei sich und anderen. Sie nutzen all diese Erkenntnisse, um für sich einen neuen Weg zu erarbeiten, wie Sie mit persönlichem Stress umgehen können.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
12.02.2025 - 13.02.2025	09:00 - 17:00	1333 501	Landshut	05.02.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Anke Haferkamp	Tel. 0871 504-2249
	organisatorisch		Petra Luber	Tel. 0871 504-2240
Dozenten	Betina Abele, Institut für Beratung, Coaching und Training			
Preis	700,00 Euro			

ID 1380 Nachwuchskunden ganzheitlich Beraten

Sie kennen die Bedeutung, die Bedürfnisse und die Marktbearbeitungsstrategie der Nachwuchskunden. Sie wissen, wann und wie Sie im Rahmen des Vertriebsprozesses diese Kundengruppe zielorientiert ansprechen. Sie können die Nachwuchskunden zur Erhöhung der Produktnutzungsquote sowie Kundenbindung ergebnis- und bedarfsorientiert beraten.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Termine werden individuell mit der Sparkasse vereinbart				
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Göttl	Tel. 0871 504-2275
	organisatorisch		Petra Luber	Tel. 0871 504-2240
Dozenten	Haupt- und nebenamtliche Dozenten der Sparkassenakademie Bayern			
Preis	Wir erstellen ein individuelles Angebot			

3.1.1.1 Servicekundenberater

ID 1382 Grundlagen der Gesprächsführung am Telefon

In diesem Workshop erlernen und üben Sie Grundlagen zur Kommunikation am Telefon, das sichere Beherrschen verschiedener Gesprächstechniken und den adäquaten Umgang mit schwierigen Gesprächspartnern und Situationen.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte nehmen Sie mit uns Kontakt auf!				
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Göttl	Tel. 0871 504-2275
	organisatorisch		Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2388
Dozenten	Ulrike Sasse-Feile			
Preis	400,00 Euro			

ID 1350 Changemanagement im Berateralltag

- Sie reflektieren Ihre vorhandenen persönlichen Kompetenzen und richten diese auf aktuelle und zukünftige Anforderungen in Ihrer Beratungstätigkeit aus
- Sie lernen die Abläufe in Gehirn und Körper kennen, die in Veränderungsphasen wirken und übertragen Ihre Erkenntnisse auf Ihre tägliche Arbeit mit Ihren Kunden
- Sie erkennen Ihren eigenen Persönlichkeitstyp und wissen, wie Sie in Change-Prozessen mit sich selbst - und Ihren Kunden - umgehen sollten
- Sie reflektieren, wie sich persönliche Muster auf Ihr Verhalten und Ihre Haltung bei Veränderungen auswirken und erlernen einen angemessenen Umgang mit diesen Mustern
- Sie erlernen praxiserprobte Tools, um Ihren Fokus von einer problem- zu einer lösungsorientierten Sichtweise zu verändern
- Sie legen im Seminar die Basis für die Weiterentwicklung Ihrer (Berater-) Persönlichkeit, indem Sie typspezifische Ziele formulieren, Ihr eigenen Ressourcen aktivieren und eine unterstützende emotionale Haltung entwickeln.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Anke Haferkamp	Tel. 0871 504-2249
	organisatorisch		Petra Luber	Tel. 0871 504-2240
Dozenten	Nadine Schwaiger, Schwaiger Coaching-Training-Seminare			
Preis	410,00 Euro			

3.1.1.1 Servicekundenberater

ID 1360 Quick-Start für neue Mitarbeitende im Privatkundengeschäft

-Wir unterstützen Ihre neuen "bankfremden" Mitarbeiter/-innen beim schnellen Onboarding in den ersten Wochen.
-Wir entlasten Sie und Ihre Kolleg/-innen bei der Einarbeitung.
-Die Teilnehmenden erhalten einen grundsätzlichen Ein- und Überblick zu den Serviceaufgaben und zum Basis-Produktwissen im Privatkundengeschäft.
-Die Teilnehmenden bauen Wissen auf, um bei Kundenfragen schnell die richtigen Ansprechpartner einzubinden. Der Fokus liegt hier auf einem breiter gestreuten Basiswissen ohne zu sehr in die Tiefe zu gehen. Dieses stellt sicher, dass die neuen Kolleg/-innen in den ersten Wochen nicht überfordert werden und gleichzeitig gegenüber den Kunden sprechfähig sind.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
16.01.2025 - 13.02.2025	09:00 - 17:00	1360 501		07.01.2025
16.01.2025 - 16.01.2025	09:00 - 12:00	1360A 501	Webex Training Webinarsystem	
23.01.2025 - 23.01.2025	09:00 - 13:00	1360B 501	Webex Training Webinarsystem	
23.01.2025 - 23.02.2025	09:00 - 17:00	1360C 501		
04.02.2025 - 04.02.2025	09:00 - 13:00	1360D 501	Webex Training Webinarsystem	
06.02.2025 - 06.02.2025	09:00 - 12:00	1360E 501	Webex Training Webinarsystem	
11.02.2025 - 11.02.2025	09:00 - 12:00	1360F 501	Webex Training Webinarsystem	
13.02.2025 - 13.02.2025	09:00 - 12:00	1360G 501	Webex Training Webinarsystem	

Ansprechpartner	inhaltlich	Tobias Göttl	Tel. 0871 504-2275
	organisatorisch	Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2388
Dozenten	Trainer/innen und Kooperationspartner der Sparkassenakademie Bayern		
Preis	680,00 Euro		

ID 1361 Grundlagen in OSPlus_neo für neue Mitarbeitende (WBT)

Die Teilnehmer/-innen
-kennen den Unterschied zwischen OSPlus_Portal und OSPlus_neo
-kennen die OSPlus_neo Oberfläche
-schaffen eine Basis für eine perspektivisch vertiefte Anwendung von OSPlus_neo
-können innerhalb der Basis sicher navigieren

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				

Ansprechpartner	inhaltlich	Tobias Göttl	Tel. 0871 504-2275
	organisatorisch	Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2388
Preis	130,00 Euro		

3.1.1.2 Privatkundenbetreuer

Die Beratung von Privatkunden erfordert von Ihnen ein breites fachliches Wissen, um im Sinne einer ganzheitlichen Beratung die Kundenbedürfnisse zur "Konsumentenfinanzierung", zu "Risiken absichern", zur "Altersvorsorge" und zum "Vermögen bilden" zu erfüllen. Die lebensphasenorientierte Umsetzung mittels der Beratung mit dem Sparkassen-Finanzkonzept oder die kampagnenorientierte Kundenansprache stellen an Sie die verkäuferischen Anforderungen. Um eine den Zielen entsprechende Kontaktdurchdringung der zugeordneten Kunden zu erreichen, ist auf eine systematische und effiziente Arbeitsorganisation zu achten.

Das Seminarangebot ist wie folgt gegliedert:
1. Fach- und Methodenkompetenz
2. Verkäuferische Kompetenz
3. Persönlichkeitsentwicklung

Alle folgend aufgeführten Seminare und Trainings bieten wir Ihnen auch individuell gestaltet zur Durchführung vor Ort in Ihrer Sparkasse an.

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:
Johanna Pongratz Tel. 0871 504-2275 E-Mail: j.pongratz@s-akaby.de

Dokument(e) BIKOS-Web:
Privatkundenbetreuer

ID 1380 Nachwuchskunden ganzheitlich Beraten

Sie kennen die Bedeutung, die Bedürfnisse und die Marktbearbeitungsstrategie der Nachwuchskunden. Sie wissen, wann und wie Sie im Rahmen des Vertriebsprozesses diese Kundengruppe zielorientiert ansprechen. Sie können die Nachwuchskunden zur Erhöhung der Produktnutzungsquote sowie Kundenbindung ergebnis- und bedarfsorientiert beraten.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Termine werden individuell mit der Sparkasse vereinbart				
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Göttl	Tel. 0871 504-2275
	organisatorisch		Petra Luber	Tel. 0871 504-2240
Dozenten	Haupt- und nebenamtliche Dozenten der Sparkassenakademie Bayern			
Preis	Wir erstellen ein individuelles Angebot			

ID 1333 Ihre Vertriebspower als Berater den geänderten Märkten anpassen - Druck in Leistung wandeln

Sie erleben im Seminar, wie sich Ihre Grundeinstellung zum Thema Vertriebsdruck auswirkt. Sie entwickeln dadurch ein Gefühl für sich und die eigenen Grenzen.
Sie lernen, wie sie mit verschiedenen Methoden Ihr Verhalten und Handeln in eine gesunde Balance bringen können. Wichtiger Bestandteil hierbei ist es, die eigenen Bedürfnisse, Emotionen und körperlichen Signale gut wahrzunehmen, um damit zielorientierter und auf sachlicher Ebene umzugehen.
Zudem gewinnen Sie wertvolle Einsichten in die Ursachen Ihres Verhaltens, Ihrer Stärken und Fallen. Sie entdecken mit Hilfe des Kernquadrats die Kernqualitäten und Entwicklungsfelder bei sich und anderen. Sie nutzen all diese Erkenntnisse, um für sich einen neuen Weg zu erarbeiten, wie Sie mit persönlichem Stress umgehen können.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
12.02.2025 - 13.02.2025	09:00 - 17:00	1333 501	Landshut	05.02.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Anke Haferkamp	Tel. 0871 504-2249
	organisatorisch		Petra Luber	Tel. 0871 504-2240
Dozenten	Betina Abele, Institut für Beratung, Coaching und Training			
Preis	700,00 Euro			

3.1.1.2 Privatkundenbetreuer

ID 1348 Die Marke Sparkasse in Preis- und Konditionsverhandlungen

In diesem Seminar erhalten Sie umfassende Informationen zur Marke Sparkasse, unserer Geschichte, einen Blick in die Zukunft (Stichwort: Digitalisierung) in Verbindung mit unseren Markenkernwerten und der Markenbotschaft. Durch die Schaffung von Transparenz zu aktuellen Mitbewerberangeboten/-strategien und der Steigerung Ihres Selbstwertgefühls als Sparkassenberater erlangen Sie Sicherheit, positionieren sich selbstbewusst bei Ihren Kunden und steigern somit Ihren Vertriebserfolg.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				

Ansprechpartner	inhaltlich	Tobias Göttl	Tel. 0871 504-2275
	organisatorisch	Petra Luber	Tel. 0871 504-2240
Dozenten	Haupt- und nebenamtliche Trainer der Sparkassenakademie Bayern		
Preis	Individuell auf Anfrage		

ID 1377W Webinar Digital + Persönlich = Erlebnisverkauf: Digitale Möglichkeiten der Sparkasse in Beratungen sicher und wirkungsvoll einsetzen

Die digitale Beratung gewinnt immer mehr an Bedeutung im Alltag eines Beraters. Je mehr die digitalen Medien und Instrumente zunehmen, umso wichtiger wird der Faktor Mensch. Erfahren Sie in diesem Workshop, wie es Ihnen gelingt, im Vertriebsgespräch in der richtigen Dosis, zur richtigen Zeit und auf die richtige Art digitale Medien/Instrumente professionell zur Wirkung zu bringen. Ziel dieses Workshops ist der souveräne und wirkungsvolle Einsatz der digitalen Möglichkeiten. Ihre Beratung wird zum Erlebniskauf für den Kunden.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte nehmen Sie Kontakt zu uns auf!				

Ansprechpartner	inhaltlich	Tobias Göttl	Tel. 0871 504-2275
	organisatorisch	Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2388
Dozenten	Benjamin Müller, DerCoach24.de		
Preis	280,00 Euro		

ID 1321W Webinar Grundlagen der digitalen Gesprächsführung

In diesem Webinar erhalten Sie erste professionelle Tipps zur Gesprächsführung und Kundenbetreuung mittels Screen-Sharing. Wir unterstützen Sie beim Aufbau von Methodenkompetenz in der Multikanalberatung mit dem Ziel, dass Sie als Berater einen guten ersten Eindruck bei Ihren Kunden hinterlassen.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Termine werden individuell mit der Sparkasse vereinbart				

Ansprechpartner	inhaltlich	Tobias Göttl	Tel. 0871 504-2275
	organisatorisch	Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2388
Dozenten	Haupt- und nebenamtliche Dozenten der Sparkassenakademie Bayern		
Preis	910,00 EUR pro Veranstaltung, max. TN Zahl 10 Personen		

ID 1323 Intensiv-Workshop Grundlagen der digitalen Gesprächsführung

In diesem Workshop erhalten Sie erste professionelle Tipps zur Gesprächsführung und Kundenbetreuung mittels Screen-Sharing bzw. Videoberatung. Wir unterstützen Sie beim Aufbau von Methodenkompetenz in der Multikanalberatung mit dem Ziel, dass Sie als Berater einen guten ersten Eindruck bei Ihren Kunden hinterlassen.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Termine werden individuell mit der Sparkasse vereinbart				

Ansprechpartner	inhaltlich	Tobias Göttl	Tel. 0871 504-2275
	organisatorisch	Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2388
Dozenten	Haupt- und nebenamtliche Dozenten der Sparkassenakademie Bayern		
Preis	1.750,00 Euro		

3.1.1.2 Privatkundenbetreuer

ID 1324W Webinar Erfahrungsaustausch digitale Beratung

Sie tauschen sich digital in einem WebMeeting über die ersten Erfahrungen der digitalen Beratung aus. Im Vorfeld wird über das DigiForum eine Themenabfrage gestartet, um die inhaltlichen Themenwünschen der Teilnehmer zu sammeln. Das Ziel ist sowohl der Austausch von good-practice Erlebnissen, als auch Unterstützung anzubieten wo es noch Hilfestellung braucht.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Termine werden individuell mit der Sparkasse vereinbart				

Ansprechpartner	inhaltlich	Tobias Göttl	Tel. 0871 504-2275
	organisatorisch	Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2388

Dozenten Haupt- und nebenamtliche Dozenten der Sparkassenakademie Bayern

Preis 910,00 EUR pro Veranstaltung, max. TN Zahl 10 Personen

ID 1325 Web-Coaching: Digitale Beratungskompetenz festigen und ausbauen

Durch individuelles Coaching der Berater und persönliche Begleitung wird die Multikanal-Beratungskompetenz gefestigt und weiterentwickelt.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Termine werden individuell mit der Sparkasse vereinbart				

Ansprechpartner	inhaltlich	Tobias Göttl	Tel. 0871 504-2275
	organisatorisch	Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2388

Dozenten Benjamin Müller, DerCoach24.de

Preis 910,00 Euro

ID 1326W ScreenSharing Vertiefungs-Webinar Beratungsprozesse

Eine erste Basisqualifikation für die digitale Beratung mit ScreenSharing bzw. Videoberatung hat Sie mit den Grundlagen der digitalen Gesprächsführung (ID 1323) vertraut gemacht. Um noch mehr Sicherheit mit ausgewählten OSPlus_neo Beratungsprozessen zu gewinnen, ist der Schwerpunkt dieses Webinars, Sie in der professionellen Navigation zwischen Beratungsprozessen und ergänzenden Visualisierungen fit zu machen. Sie verfolgen dabei das Ziel, Ihre Kunden in die Welt des "Erlebniskauf" einzuladen, mitzunehmen und nachhaltig zu begeistern.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Termine werden individuell mit der Sparkasse vereinbart				

Ansprechpartner	inhaltlich	Tobias Göttl	Tel. 0871 504-2275
	organisatorisch	Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2388

Dozenten Haupt- und nebenamtliche Dozenten der Sparkassenakademie Bayern.

Preis 910,00 EUR pro Veranstaltung, max. TN Zahl 10 Personen

ID 1329W Webinar Beratung und Verkauf am Telefon

- Vorbereitet und strukturiert vertrieblich erfolgreiche Telefonate führen
- Kompetentes Auftreten beim Gesprächspartner am Telefon
- "einfach machen" – der Vertragsabschluss per Telefon
- "call & drive to web" Kunden mitnehmen in die Bilderwelt der Sparkassen Websites
- Verbindlich bleiben, wann hören wir uns wieder?

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Termine werden individuell mit der Sparkasse vereinbart				

Ansprechpartner	inhaltlich	Tobias Göttl	Tel. 0871 504-2275
	organisatorisch	Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2388

Dozenten Haupt- und nebenamtliche Dozenten der Sparkassenakademie Bayern

Preis 910,00 EUR pro Veranstaltung, max. TN Zahl 12 Personen

3.1.1.2 Privatkundenbetreuer

ID 1344 Erfolgreich Verkaufen 4.0/5.0

In diesem Workshop werden Sie sich mit unterschiedlichen Verkaufskulturen beschäftigen, die eigene Einstellung zum Verkaufen als "Sparkassen-Berater" hinterfragen und Ihre Verkäuferpersönlichkeit weiterentwickeln. Der Einsatz von neuen Verkaufstechniken wird Sie als Verkäufer noch erfolgreicher machen und Sie dabei unterstützen Ihre Abschlussquote zu steigern.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Termine werden individuell mit der Sparkasse vereinbart				

Ansprechpartner	inhaltlich	Tobias Göttl	Tel. 0871 504-2275
	organisatorisch	Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2388
Dozenten	Ulrike Sasse-Feile, stil-stimmig-echt		
Preis	670,00 Euro		

ID 1350 Changemanagement im Berateralltag

- Sie reflektieren Ihre vorhandenen persönlichen Kompetenzen und richten diese auf aktuelle und zukünftige Anforderungen in Ihrer Beratungstätigkeit aus
- Sie lernen die Abläufe in Gehirn und Körper kennen, die in Veränderungsphasen wirken und übertragen Ihre Erkenntnisse auf Ihre tägliche Arbeit mit Ihren Kunden
- Sie erkennen Ihren eigenen Persönlichkeitstyp und wissen, wie Sie in Change-Prozessen mit sich selbst - und Ihren Kunden - umgehen sollten
- Sie reflektieren, wie sich persönliche Muster auf Ihr Verhalten und Ihre Haltung bei Veränderungen auswirken und erlernen einen angemessenen Umgang mit diesen Mustern
- Sie erlernen praxiserprobte Tools, um Ihren Fokus von einer problem- zu einer lösungsorientierten Sichtweise zu verändern
- Sie legen im Seminar die Basis für die Weiterentwicklung Ihrer (Berater-) Persönlichkeit, indem Sie typspezifische Ziele formulieren, Ihr eigenen Ressourcen aktivieren und eine unterstützende emotionale Haltung entwickeln.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				

Ansprechpartner	inhaltlich	Anke Haferkamp	Tel. 0871 504-2249
	organisatorisch	Petra Luber	Tel. 0871 504-2240
Dozenten	Nadine Schwaiger, Schwaiger Coaching-Training-Seminare		
Preis	410,00 Euro		

ID 2656 4 Wege zu mehr Resilienz und mentaler Stärke in einem agilen Arbeitsumfeld - der Erfolgsfaktor in unsicheren Zeiten

Die Teilnehmenden
- erlernen, wie sie sich zu einem "Steh-auf-Menschen" entwickeln - d.h. alte Denk- und Verhaltensweisen abzulegen, einen Kurswechsel einzuleiten und diesen beizubehalten
- entdecken und verbessern ihre innere Widerstandskraft und Resilienz-Kompetenz
- erhöhen ihre mentale Stärke, denn sie ist die Fähigkeit, unabhängig von äußeren Bedingungen, schwierige Situationen zu meistern.
- üben Methoden für mehr Widerstandsfähigkeit und innere Stärke und meistern dadurch Herausforderungen mit Gelassenheit

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
14.03.2025 - 14.03.2025	09:00 - 17:00	2656 501	Landshut	07.03.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Anke Haferkamp	Tel. 0871 504-2249
	organisatorisch	Petra Luber	Tel. 0871 504-2240
Dozenten	Bettina Schell, PERSO-train, Expertin für Persönlichkeit, Sparkasse Miltenberg-Obernburg		
Preis	370,00 Euro		

3.1.1.2 Privatkundenbetreuer

ID 1351 Workshop: Mehr Vertriebspower durch Einsatz persönlicher Stärken

Bewusstsein über persönliche Stärken schaffen
Persönlichen Stärken gewinnbringend und motivierend nutzen
Persönliche Stärken im Vertriebsalltag nutzen und Herausforderungen "Selbst-Bewusst" meistern
Erfolgsstrategien entwickeln und etablieren

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte nehmen Sie mit uns Kontakt auf!				
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Tobias Göttl Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2275 Tel. 0871 504-2388
Dozenten	Manfred Groiß			
Preis	410,00 Euro			

ID 1351W Sales-Hacks: Mehr Vertriebspower durch Einsatz persönlicher Stärken (Impulswebinar)

Bewusstsein über persönliche Stärken schaffen
Impulse erhalten wie die persönlichen Stärken gewinnbringend und motivierend genutzt werden können
Persönliche Stärken im Vertriebsalltag nutzen und Herausforderungen "Selbst-Bewusst" meistern

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte nehmen Sie mit uns Kontakt auf!				
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Tobias Göttl Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2275 Tel. 0871 504-2388
Dozenten	Manfred Groiß			
Preis	95,00 Euro			

ID 1353W Sales-Hacks: Effiziente Gesprächsvorbereitung mit dem Multitool "Kundenübersicht (Berater)"! (Impulswebinar)

Vielfältige Einsatzmöglichkeiten der Kundenübersicht (Berater) kennen
Anwendungsmöglichkeiten für die Vertriebspraxis entdecken
Gesprächsvorbereitung vertrieblich effizient gestalten

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
14.01.2025 - 14.01.2025	10:00 - 11:30	1353W 501	Webex Training Webinarsystem	07.01.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Tobias Göttl Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2275 Tel. 0871 504-2388
Dozenten	Oliver Bibracher			
Preis	95,00 Euro			

ID 1354W Sales-Hacks: Zinsangebote kontern - Neugelder holen! (Webinar)

-Sie können den Sparkassenzins gegen jedes Konkurrenzangebot professionell positionieren
-Sie sind in der Lage, fresh money zu akquirieren
-Sie verstehen es, Gelder zu halten und zu veredeln

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
27.02.2025 - 27.02.2025	08:30 - 10:00	1354W 501	Webex Training Webinarsystem	24.01.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Tobias Göttl Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2275 Tel. 0871 504-2388
Dozenten	Lars Abraham, Sparkassenakademie NRW Verkaufstrainer und zertifizierter Vertriebscoach mit langjährigen praktischen Erfahrungen als Kundenberater einer Sparkasse und als Außendienstmitarbeiter eines Finanzdienstleisters			
Preis	205,00 Euro			

3.1.1.2 Privatkundenbetreuer

ID 1355W Sales-Hacks: Portfolioberatung in Zeiten von Zinsen (Impulswebinar)

-Die Historische Zinsenwicklung und deren Hintergründe kennen
-Die Auswirkungen und Bedeutung von Passivanlagen für die Kund:innen und Sparkassen kennen
-Die Verbindung von Portfoliotheorie, Beratungsprozess und Passivprodukten
-Eine kundenadäquate Vorgehensweise um "Passive Anlagen" gepaart mit Wertpapieranlagen für unsere Kund:innen nachvollziehbar zu platzieren

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte nehmen Sie mit uns Kontakt auf!				

Ansprechpartner	inhaltlich	Tobias Göttl	Tel. 0871 504-2275
	organisatorisch	Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2388
Dozenten	Manfred Kerler		
Preis	95,00 Euro		

ID 1356W Sales-Hacks: Internetfiliale für Verkauf und Service nutzen

Bedeutung der digitalen Angebote
Kunden an die Internetfiliale heranführen
gezielte Positionierung der IF im Kundengespräch

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
23.05.2025 - 23.05.2025	10:00 - 12:00	1356W 501	Webex Training Webinarsystem	09.05.2025
21.03.2025 - 21.03.2025	10:00 - 12:00	1356W 502	Webex Training Webinarsystem	07.03.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Tobias Göttl	Tel. 0871 504-2275
	organisatorisch	Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2388
Dozenten	Mewei - das Mehrwertinstitut M. Ali Akhtar / Benjamin Schmid / Stefan Hackel		
Preis	95,00 Euro		

ID 1360 Quick-Start für neue Mitarbeitende im Privatkundengeschäft

-Wir unterstützen Ihre neuen "bankfremden" Mitarbeiter/-innen beim schnellen Onboarding in den ersten Wochen.
-Wir entlasten Sie und Ihre Kolleg/-innen bei der Einarbeitung.
-Die Teilnehmenden erhalten einen grundsätzlichen Ein- und Überblick zu den Serviceaufgaben und zum Basis-Produktwissen im Privatkundengeschäft.
-Die Teilnehmenden bauen Wissen auf, um bei Kundenfragen schnell die richtigen Ansprechpartner einzubinden. Der Fokus liegt hier auf einem breiter gestreuten Basiswissen ohne zu sehr in die Tiefe zu gehen. Dieses stellt sicher, dass die neuen Kolleg/-innen in den ersten Wochen nicht überfordert werden und gleichzeitig gegenüber den Kunden sprechfähig sind.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
16.01.2025 - 13.02.2025	09:00 - 17:00	1360 501		07.01.2025
16.01.2025 - 16.01.2025	09:00 - 12:00	1360A 501	Webex Training Webinarsystem	
23.01.2025 - 23.01.2025	09:00 - 13:00	1360B 501	Webex Training Webinarsystem	
23.01.2025 - 23.02.2025	09:00 - 17:00	1360C 501		
04.02.2025 - 04.02.2025	09:00 - 13:00	1360D 501	Webex Training Webinarsystem	
06.02.2025 - 06.02.2025	09:00 - 12:00	1360E 501	Webex Training Webinarsystem	
11.02.2025 - 11.02.2025	09:00 - 12:00	1360F 501	Webex Training Webinarsystem	
13.02.2025 - 13.02.2025	09:00 - 12:00	1360G 501	Webex Training Webinarsystem	

Ansprechpartner	inhaltlich	Tobias Göttl	Tel. 0871 504-2275
	organisatorisch	Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2388
Dozenten	Trainer/innen und Kooperationspartner der Sparkassenakademie Bayern		
Preis	680,00 Euro		

3.1.1.2 Privatkundenbetreuer

ID 1361 Grundlagen in OSPlus_neo für neue Mitarbeitende (WBT)

Die Teilnehmer/-innen
-kennen den Unterschied zwischen OSPlus_Portal und OSPlus_neo
-kennen die OSPlus_neo Oberfläche
-schaffen eine Basis für eine perspektivisch vertiefte Anwendung von OSPlus_neo
-können innerhalb der Basis sicher navigieren

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				

Ansprechpartner	inhaltlich	Tobias Göttl	Tel. 0871 504-2275
	organisatorisch	Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2388
Preis	130,00 Euro		

ID 1358W Sales-Hacks: Prozessuale Kompetenz mit der Vertrieblichen Startseite und Kundenübersicht (Berater) erfolgreich im Arbeitsalltag einsetzen

Wie kann ich die vertriebliche Startseite, die Kundenübersicht (Berater) und das Finanzkonzept vertrieblich und prozessual optimal nutzen? (Dreiklang im Vertrieb)

Dreiklang in der Umsetzung: Prozessuale Sicherheit, Vertriebliche Abschlusskompetenz und Kundenbindung auf Basis von Vertriebsstorys.
Zusammenspiel der vertrieblichen Startseite, der Kundenübersicht (Berater) und dem Finanzkonzept verstehen.
Optimale Nutzung der beschriebenen Tools mit absolut vertrieblichem Fokus auf Basis bewährter Vertriebsstorys.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte nehmen Sie mit uns Kontakt auf!				

Ansprechpartner	inhaltlich	Tobias Göttl	Tel. 0871 504-2275
	organisatorisch	Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2388
Dozenten	Winfried Leichtle Referent Private Kunden Sparkassenakademie Bayern		
Preis	95,00 Euro		

ID 1362W Sales-Hacks: Bildhafter Verkauf in Anlagegesprächen - Mit Visualisierungen die Emotionen Ihrer Kunden wecken und vertrieblich leichter erfolgreich sein

-Nutzen von Visualisierungen im Kundengespräch erkennen -> Eigene Beratungsgespräche durch Visualisierungen anschaulicher und abwechslungsreicher gestalten
-Inhalte für Ihre Kunden leichter verständlich und für Sie Erfolge schneller erreichbar machen -> Ideenbörse für Visualisierungsideen und neuen Input für Ihren Werkzeugkoffer erhalten

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
27.05.2025 - 27.05.2025	09:00 - 10:30	1362W 501	Webex Training Webinarsystem	20.05.2025
02.04.2025 - 02.04.2025	09:00 - 10:30	1362W 502	Webex Training Webinarsystem	

Ansprechpartner	inhaltlich	Tobias Göttl	Tel. 0871 504-2275
	organisatorisch	Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2388
Dozenten	Nadine Schwaiger (Sparkassenbetriebswirtin) Vertriebstrainerin und zertifizierter systemischer Coach mit langjährigen praktischen Erfahrungen als Kundenberaterin einer Sparkasse		
Preis	95,00 Euro		

3.1.1.2 Privatkundenbetreuer

ID 1363W Sales-Hacks: Privates Finanzkonzept - Änderungen zu Release 24.0 vertrieblich umsetzen

-Überblick über die Anpassungen mit Release 24.0
-Übersetzen der neuen technischen Möglichkeiten in den Vertriebsalltag
-Austausch zum Privaten Finanzkonzept

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Tobias Göttl Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2275 Tel. 0871 504-2388
Dozenten	Johanna Billing			
Preis	145,00 Euro			

ID 1382 Grundlagen der Gesprächsführung am Telefon

In diesem Workshop erlernen und üben Sie Grundlagen zur Kommunikation am Telefon, das sichere Beherrschen verschiedener Gesprächstechniken und den adäquaten Umgang mit schwierigen Gesprächspartnern und Situationen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte nehmen Sie mit uns Kontakt auf!				
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Tobias Göttl Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2275 Tel. 0871 504-2388
Dozenten	Ulrike Sasse-Feile			
Preis	400,00 Euro			

ID 1364W Sales-Hacks Basis: Schenken und Vererben

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
12.06.2025 - 12.06.2025	13:30 - 16:30	1364W 501	Webex Training Webinarsystem	16.05.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Tobias Göttl Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2275 Tel. 0871 504-2388
Dozenten	Florian Kapfhammer - Generationenmanager der Sparkasse Passau			
Preis	195,00 Euro			

ID 1527 Clever Zeit sparen mit dem Sparkassen-Finanzkonzept

Die Teilnehmenden
- kennen allgemeine Zeitspar-Strategien
- kennen Zeitfresser, können diese identifizieren und minimieren
- kennen Zeitspar-Tipps für Finanzkonzept-Gespräche und können diese anwenden
- wissen, wie sie durch Eigenverantwortung nachhaltig Zeit einsparen

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
13.11.2025 - 13.11.2025	09:00 - 17:00	1527 501	Landshut	
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Tobias Göttl Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2275 Tel. 0871 504-2388
Dozenten	Benjamin Müller			
Preis	610,00 Euro			

3.1.1.3 Individualkundenbetreuer

Ihre Kunden nutzen meist mehrere Bankverbindungen und vergleichen Produkte und Leistungen. Ihr Ziel ist, diese Kunden über Ihre Beraterpersönlichkeit und Ihre Professionalität in der Beratung und Betreuung "ganz zu gewinnen". Deshalb ist es für Sie neben aktuellen fachlichen, steuerlichen und rechtlichen Themen besonders wichtig, sich verkäuferisch auf dem Laufenden zu halten, sich ständig zu hinterfragen und Ihre Techniken zu optimieren. Mit folgenden Seminaren erweitern und professionalisieren Sie unter Gleichgesinnten Ihr Kompetenzprofil.

Das Seminarangebot ist wie folgt gegliedert:
1. Fach- und Methodenkompetenz
2. Verkäuferische Kompetenz
3. Persönlichkeitsentwicklung

Alle folgend aufgeführten Seminare und Trainings bieten wir Ihnen auch individuell gestaltet zur Durchführung vor Ort in Ihrer Sparkasse an.

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:
Markus Weiß Tel. 0871 504-2287 E-Mail: m.weiss@s-akaby.de

Dokument(e) BIKOS-Web:
Individualkundenbetreuer

ID 2236 Technische Analyse und Marktpsychologie. Das Zusammenspiel von Fundamentaldaten und technischer Analyse

Im Rahmen der Weiterbildung eignen Sie sich die notwendigen, vertiefenden Kenntnisse und Grundlagen der Technischen Analyse und der Marktpsychologie an. Sie kennen das Zusammenspiel von Fundamentaldaten und Technischer Analyse. Sie setzen die theoretischen Inhalte in die Praxis um. Assetklassen, Leitindizes, Währungen und Underlyings Ihrer Wahl werden im Praxistransfer analysiert.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
21.07.2025 - 22.07.2025	10:00 - 17:00	2236 501	Landshut	14.07.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Manfred Kerler	Tel. 0871 504-2287
	organisatorisch		Theresa Mühlbauer	Tel. 0871 504-2295
Dozenten	Martin Utschneider			
Preis	525,00 Euro			

ID 2235 Nachhaltige Geldanlagen: Produkte-Strategien-Beratungskonzepte

Die Teilnehmer/-innen erschließen den Wachstumsmarkt nachhaltiger Geldanlagen für die steigende Zahl privater Anleger, die verstärkt die Beachtung von ökologischen, sozialen sowie ethischen Aspekten fordern.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Manfred Kerler	Tel. 0871 504-2287
	organisatorisch		Theresa Mühlbauer	Tel. 0871 504-2295
Dozenten	Ulrich Röhrle, N-Motion			
Preis	480,00 Euro			

3.1.1.3 Individualkundenbetreuer

ID 2273 Akquise und Betreuung von Stiftern und Stiftungen - Grundlagen des Stiftungsmanagements

Sie lernen die Marktsituation und die rechtlichen und steuerlichen Rahmenbedingungen für das Stiftungswesen sowie die wichtigsten Bausteine der Stiftungsbetreuung durch die Sparkasse kennen. Sie sind in der Lage, Ihre Kunden sowie Stiftungen in diesem spezifischen Marktsegment umfassend zu betreuen und dieses Potenzial für Ihre Sparkasse zu erschließen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
25.09.2025 - 26.09.2025	10:00 - 16:00	2273 501	Landshut	
Ansprechpartner	inhaltlich		Manfred Kerler	Tel. 0871 504-2287
	organisatorisch		Theresa Mühlbauer	Tel. 0871 504-2295
Dozenten	Christian Kraft, stellv. Leiter Generationen- und Stiftungsmanagement SSK München Holger Carstens, DT Deutsche Stiftungstreuhand			
Preis	770,00 Euro			

ID 2249 Aktuelle Steuerfragen bei Kapitalanlagen von Topkunden

Sie lernen die Grundsätze für die Besteuerung der Kapitaleinkünfte kennen. Sie können anschließend mit der steuerlichen Behandlung von Auslandsanlagen sicher umgehen und die Vorschriften der Verlustverrechnungsmöglichkeiten anwenden. Aktuelle Tendenzen in der Rechtsprechung und Gesetzgebung können in der Praxis umgesetzt werden.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
14.07.2025 - 15.07.2025	10:00 - 16:00	2249 501	Landshut	24.06.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Manfred Kerler	Tel. 0871 504-2287
	organisatorisch		Theresa Mühlbauer	Tel. 0871 504-2295
Dozenten	Stephanie Fuchs, SK Pfaffenhofen			
Preis	480,00 Euro			

ID 2531 Aktuelle Rechtsfragen in der Sparkassenpraxis: Betreuungsrecht, Vorsorgevollmacht, Nachlassabwicklung, Vertrag zu Gunsten Dritter auf den Todesfall

In diesem Seminar lernen Sie die für die tägliche Praxis relevanten Rechtsbestimmungen (unter Einbeziehung der aktuellen Rechtsprechung) des Erb- und Betreuungsrechts kennen und wenden das erworbene Wissen zur Lösung konkreter Fälle aus der Praxis an.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
10.03.2025 - 11.03.2025	10:00 - 17:00	2531 501	Landshut	09.01.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Manfred Kerler	Tel. 0871 504-2287
	organisatorisch		Theresa Mühlbauer	Tel. 0871 504-2295
Dozenten	Sylvia Britsch, Sparkassenverband Bayern			
Preis	470,00 Euro			

3.1.1.3 Individualkundenbetreuer

ID 1333 Ihre Vertriebspower als Berater den geänderten Märkten anpassen - Druck in Leistung wandeln

Sie erleben im Seminar, wie sich Ihre Grundeinstellung zum Thema Vertriebsdruck auswirkt. Sie entwickeln dadurch ein Gefühl für sich und die eigenen Grenzen.
Sie lernen, wie sie mit verschiedenen Methoden Ihr Verhalten und Handeln in eine gesunde Balance bringen können. Wichtiger Bestandteil hierbei ist es, die eigenen Bedürfnisse, Emotionen und körperlichen Signale gut wahrzunehmen, um damit zielorientierter und auf sachlicher Ebene umzugehen.
Zudem gewinnen Sie wertvolle Einsichten in die Ursachen Ihres Verhaltens, Ihrer Stärken und Fallen. Sie entdecken mit Hilfe des Kernquadrats die Kernqualitäten und Entwicklungsfelder bei sich und anderen. Sie nutzen all diese Erkenntnisse, um für sich einen neuen Weg zu erarbeiten, wie Sie mit persönlichem Stress umgehen können.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
12.02.2025 - 13.02.2025	09:00 - 17:00	1333 501	Landshut	05.02.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Anke Haferkamp	Tel. 0871 504-2249
	organisatorisch		Petra Luber	Tel. 0871 504-2240
Dozenten	Betina Abele, Institut für Beratung, Coaching und Training			
Preis	700,00 Euro			

ID 2726 Baufinanzierungsberater/in - Grundlagenseminar

Dieses Seminar bietet Ihnen die Möglichkeit, umfassende Finanzierungslösungen zu erarbeiten und Beratungsgespräche zu trainieren. Durch die zielgerichtete Vorbereitung und die praxisorientierte Durchführung der Beratungsgespräche erweitern Sie Ihre verkäuferische Kompetenz. Sie lernen die Besonderheiten der verschiedenen Finanzierungsbausteine und die Cross-Selling-Ansätze kennen und können diese zu einer "ganzheitlichen Immobilienberatung" kombinieren. Um die Wohnträume Ihrer Kunden zu erfüllen, trainieren Sie mit OSPlus_neo Baufinanzierung.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
22.09.2025 - 24.09.2025	10:00 - 16:00	2726 501	Landshut	24.07.2025
01.04.2025 - 03.04.2025	10:00 - 16:00	2726 502	München	
Ansprechpartner	inhaltlich		Ralf Vollmann	Tel. 089 2173-2133
	organisatorisch		Johanna Böck	Tel. 0871 504-2211
Dozenten	Werner Ziegler, Sparkasse Mittelfranken-Süd Holger Stemplinger, LBS Landesbausparkasse Süd			
Preis	825,00 Euro			

ID 2710 OSPlus_neo Baufinanzierung - Profiseminar

Im Mittelpunkt stehen die detaillierte Wissensvertiefung und die verkäuferische Praxisumsetzung der Anwendung OSPlus_neo Baufinanzierung. Anhand von komplexen Fallstudien und Aufgabenstellungen werden unterschiedliche Beratungssituationen simuliert und gemeinsam Lösungen erarbeitet.

Mit dem strukturierten Vorgehen in der OSPlus_neo Baufinanzierung, abhängig von der Kundensituation, orientieren Sie sich an den individuellen Zielen und Wünschen Ihrer Kunden. Durch eine professionelle Angebotserstellung erreichen Sie eine hohe Kundenbindung und überdurchschnittliche Abschlussquoten. Hierbei lernen Sie individuelle Verkaufshilfen zielgerichtet einzusetzen und Cross-Selling-Produkte rund um die Immobilie und die Absicherung passgenau zu integrieren.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
21.10.2025 - 21.10.2025	09:30 - 17:00	2710 501	Landshut	22.08.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Ralf Vollmann	Tel. 089 2173-2133
	organisatorisch		Johanna Böck	Tel. 0871 504-2211
Dozenten	Andreas Straßer, Sparkasse Rottal-Inn			
Preis	235,00 Euro			

3.1.1.3 Individualkundenbetreuer

ID 2719 Optimaler und vertriebsorientierter Einsatz öffentlicher Förderprogramme in der Wohnbaufinanzierung (Bauen, Wohnen, Modernisieren)

Die Rahmenbedingungen für das klassische Wohnbaugeschäft, einer der tragenden Säulen der bayerischen Sparkassen, haben sich in den letzten Monaten nachhaltig verändert.

Ein steigendes Zinsniveau, deutlich gestiegene Material- und Baukosten und nicht zuletzt verschärfte ordnungsrechtliche Anforderungen für Wohngebäude haben das Wohnbaugeschäft für viele Sparkassen zu einer Art Sorgenkind werden lassen.

Umso wichtiger ist es für jeden Kundenbetreuer und Mitarbeiter im Immobilien- und Wohnungsbaubereich, sich über die bestehenden Wohnbaufördermöglichkeiten zu informieren und neue Vertriebs- und Geschäftsansätze zu erkennen und zu nutzen.

Im Rahmen dieses Seminars werden Ihnen unter Berücksichtigung aktueller kunden- und vertriebsorientierter Aspekte die Grundzüge der Fördermöglichkeiten für den Klimafreundlichen Neubau, der Fördermöglichkeiten für die nachhaltige und energieeffiziente Sanierung von Bestandsgebäude sowie weitere wichtige und interessante Fördermöglichkeiten wie beispielsweise die Barrierereduzierung im Wohngebäudebestand vermittelt.

Anhand anschaulicher Praxisfälle wird Ihnen der vertriebsorientierte Einsatz der Wohnbauprogramme der KfW in der täglichen Arbeitspraxis veranschaulicht.

Hierbei wird insbesondere auf die aktuellen Strukturen innerhalb der Förderlandschaft im Wohnbaubereich, wie z.B. der klimaorientierte Neubau (KFN), die Schaffung von Wohneigentum für Familien (WEF) und die energetische Sanierung von Bestandsgebäude (BEG) sowie die barrierefreie Umgestaltung von Bestandsgebäuden eingegangen.

Ergänzt werden diese Inhalte selbstverständlich durch gängige Förderprogramme wie beispielsweise das KfW-Wohneigentumsprogramm und das Programm Altersgerecht Umbauen der KfW.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
07.10.2025 - 07.10.2025	09:30 - 17:00	2719 501	Landshut	08.08.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Ralf Vollmann Johanna Böck	Tel. 089 2173-2133 Tel. 0871 504-2211
Dozenten	Johannes Siwik, BayernLB			
Preis	202,00 Euro			

ID 2390 Risiken erkennen - Risiken vermeiden - Chancen in der privaten Wohnbaufinanzierung

Sie erhalten weiterführendes, detailliertes und praxisbezogenes Wissen, damit Sie bereits bei der Akquisition/Antragsbearbeitung stärker für besondere Risiken und Betrugsabsichten im privaten Wohnbaugeschäft auch unter Berücksichtigung der Wohnimmobilienkreditrichtlinie sensibilisiert werden.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
10.10.2025 - 10.10.2025	09:00 - 17:00	2390 501	Landshut	11.08.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Michael Natter, LBS Landesbausparkasse Süd			
Preis	275,00 Euro			

3.1.1.3 Individualkundenbetreuer

ID 2526 Verkauf unter Profis - Kunden kaufen lassen

In diesem Seminar erlernen Sie, wie Sie im Gehirn des Kunden eine emotionale Spur hinterlassen, um die Basis für eine nachhaltige Kundenbindung zu legen. Es werden einfach umsetzbare Ideen vermittelt und sofort trainiert. Lassen Sie sich zum Thema Gehirnforschung und Verkauf inspirieren und probieren Sie das Erlernte gleich in Kundengesprächen aus.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
27.05.2025 - 28.05.2025	10:00 - 17:00	2526 501	Landshut	28.03.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Manfred Kerler Theresa Mühlbauer	Tel. 0871 504-2287 Tel. 0871 504-2295
Dozenten	Stefan Hackel, mewei GbR Ali Akhtar, mewei GbR			
Preis	1.010,00 Euro			

ID 2276 Mutprobe Vertrieb - Einfach mutiger verkaufen!

Sie entwickeln Ihr eigenes Akquisitions-Konzept für Ihren Kundenstamm und im Markt. Während der Seminartage erarbeiten Sie präzise Formulierungen und Vorgehensweisen für jede Phase des Verkauf- und Vertriebsprozess´ - von der Ansprache über das Verkaufsgespräch bis zum After Sales. Sie lernen, Verhandlungen noch selbstbewusster zu führen und entwickeln Strategien für erfolgreiche Abschlüsse, sowie den After Sales-Prozess effektiv zu gestalten, um Kunden langfristig zu binden und zusätzliche Verkaufspotenziale zu nutzen. Weiterhin vertiefen Sie Methoden der Kommunikation, um Einwände und Verhandlungen selbstbewusst und noch sicherer zu führen. Angereichert mit zahlreichen Übungen und Fallbeispielen entwickeln Sie in diesen 2 Tagen Strategien für einen persönlichen, mutigen und selbstbewussten Verkaufsstil.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
11.12.2025 - 12.12.2025	10:00 - 17:00	2276 501	Landshut	04.12.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Manfred Kerler Theresa Mühlbauer	Tel. 0871 504-2287 Tel. 0871 504-2295
Dozenten	Dozenten von alexander verweyen BUSINESS CONSULTANTS GmbH			
Preis	1.100,00 Euro			

3.1.1.3 Individualkundenbetreuer

ID 2279 Mit Persönlichkeit Kunden gewinnen!

Hart verkaufen war gestern!

Es ist nicht mehr zeitgemäß, mit harten Vorgehensweisen oder auswendig gelernten Floskeln, seine Kunden zum Abschluss zu bewegen.
Es sind andere Faktoren, die über Ihren Verkaufserfolg entscheiden. In diesem Seminar lernen und erleben Sie genau diese!
Denn es sind nicht immer, wie häufig angenommen und schon zig mal gehört, Ihre Einstellung, ihre Vorbereitung oder Ihr fachliches Knowhow etc.
Dies alles ist sind wesentliche Teile des Erfolgs, was jedoch darüber hinaus essentiell ist, erfahren Sie von unserem Trainer Michael Künzl.

Herr Künzl ist seit mehr als 25 Jahren erfolgreich im Verkauf tätig und konnte vor über 10 Jahren sein Verkaufstrainingsunternehmen gründen.
Erfahren Sie von ihm, dass auch die Faktoren trainierbar sind, von welchen wir bisher immer angenommen haben, dass diese einem gegeben sein müssen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
23.09.2025 - 24.09.2025	09:00 - 17:00	2279 501	Landshut	16.09.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Manfred Kerler	Tel. 0871 504-2287
	organisatorisch		Theresa Mühlbauer	Tel. 0871 504-2295
Dozenten	Michael Künzl, Inhaber der Michael Künzl Verkaufstrainings München Mitglied der GSA, German Speakers Association Mitglied der IFFPS, International Federation For Professional Speakers			
Preis	1.050,00 Euro			

ID 1377W Webinar Digital + Persönlich = Erlebnisverkauf: Digitale Möglichkeiten der Sparkasse in Beratungen sicher und wirkungsvoll einsetzen

Die digitale Beratung gewinnt immer mehr an Bedeutung im Alltag eines Beraters. Je mehr die digitalen Medien und Instrumente zunehmen, umso wichtiger wird der Faktor Mensch. Erfahren Sie in diesem Workshop, wie es Ihnen gelingt, im Vertriebsgespräch in der richtigen Dosis, zur richtigen Zeit und auf die richtige Art digitale Medien/Instrumente professionell zur Wirkung zu bringen. Ziel dieses Workshops ist der souveräne und wirkungsvolle Einsatz der digitalen Möglichkeiten. Ihre Beratung wird zum Erlebniskauf für den Kunden.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte nehmen Sie Kontakt zu uns auf!				
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Göttl	Tel. 0871 504-2275
	organisatorisch		Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2388
Dozenten	Benjamin Müller, DerCoach24.de			
Preis	280,00 Euro			

ID 1321W Webinar Grundlagen der digitalen Gesprächsführung

In diesem Webinar erhalten Sie erste professionelle Tipps zur Gesprächsführung und Kundenbetreuung mittels Screen-Sharing. Wir unterstützen Sie beim Aufbau von Methodenkompetenz in der Multikanalberatung mit dem Ziel, dass Sie als Berater einen guten ersten Eindruck bei Ihren Kunden hinterlassen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Termine werden individuell mit der Sparkasse vereinbart				
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Göttl	Tel. 0871 504-2275
	organisatorisch		Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2388
Dozenten	Haupt- und nebenamtliche Dozenten der Sparkassenakademie Bayern			
Preis	910,00 EUR pro Veranstaltung, max. TN Zahl 10 Personen			

3.1.1.3 Individualkundenbetreuer

ID 1323 Intensiv-Workshop Grundlagen der digitalen Gesprächsführung

In diesem Workshop erhalten Sie erste professionelle Tipps zur Gesprächsführung und Kundenbetreuung mittels Screen-Sharing bzw. Videoberatung. Wir unterstützen Sie beim Aufbau von Methodenkompetenz in der Multikanalberatung mit dem Ziel, dass Sie als Berater einen guten ersten Eindruck bei Ihren Kunden hinterlassen.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Termine werden individuell mit der Sparkasse vereinbart				
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Göttl	Tel. 0871 504-2275
	organisatorisch		Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2388
Dozenten	Haupt- und nebenamtliche Dozenten der Sparkassenakademie Bayern			
Preis	1.750,00 Euro			

ID 1324W Webinar Erfahrungsaustausch digitale Beratung

Sie tauschen sich digital in einem WebMeeting über die ersten Erfahrungen der digitalen Beratung aus. Im Vorfeld wird über das DigiForum eine Themenabfrage gestartet, um die inhaltlichen Themenwünschen der Teilnehmer zu sammeln. Das Ziel ist sowohl der Austausch von good-practice Erlebnissen, als auch Unterstützung anzubieten wo es noch Hilfestellung braucht.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Termine werden individuell mit der Sparkasse vereinbart				
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Göttl	Tel. 0871 504-2275
	organisatorisch		Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2388
Dozenten	Haupt- und nebenamtliche Dozenten der Sparkassenakademie Bayern			
Preis	910,00 EUR pro Veranstaltung, max. TN Zahl 10 Personen			

ID 1325 Web-Coaching: Digitale Beratungskompetenz festigen und ausbauen

Durch individuelles Coaching der Berater und persönliche Begleitung wird die Multikanal-Beratungskompetenz gefestigt und weiterentwickelt.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Termine werden individuell mit der Sparkasse vereinbart				
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Göttl	Tel. 0871 504-2275
	organisatorisch		Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2388
Dozenten	Benjamin Müller, DerCoach24.de			
Preis	910,00 Euro			

ID 1326W ScreenSharing Vertiefungs-Webinar Beratungsprozesse

Eine erste Basisqualifikation für die digitale Beratung mit ScreenSharing bzw. Videoberatung hat Sie mit den Grundlagen der digitalen Gesprächsführung (ID 1323) vertraut gemacht. Um noch mehr Sicherheit mit ausgewählten OSPlus_neo Beratungsprozessen zu gewinnen, ist der Schwerpunkt dieses Webinars, Sie in der professionellen Navigation zwischen Beratungsprozessen und ergänzenden Visualisierungen fit zu machen. Sie verfolgen dabei das Ziel, Ihre Kunden in die Welt des "Erlebniskauf" einzuladen, mitzunehmen und nachhaltig zu begeistern.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Termine werden individuell mit der Sparkasse vereinbart				
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Göttl	Tel. 0871 504-2275
	organisatorisch		Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2388
Dozenten	Haupt- und nebenamtliche Dozenten der Sparkassenakademie Bayern.			
Preis	910,00 EUR pro Veranstaltung, max. TN Zahl 10 Personen			

3.1.1.3 Individualkundenbetreuer

ID 1329W Webinar Beratung und Verkauf am Telefon

- Vorbereitet und strukturiert vertrieblich erfolgreiche Telefonate führen
- Kompetentes Auftreten beim Gesprächspartner am Telefon
- "einfach machen" – der Vertragsabschluss per Telefon
- "call & drive to web" Kunden mitnehmen in die Bilderwelt der Sparkassen Websites
- Verbindlich bleiben, wann hören wir uns wieder?

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Termine werden individuell mit der Sparkasse vereinbart				
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Göttl	Tel. 0871 504-2275
	organisatorisch		Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2388
Dozenten	Haupt- und nebenamtliche Dozenten der Sparkassenakademie Bayern			
Preis	910,00 EUR pro Veranstaltung, max. TN Zahl 12 Personen			

ID 1344 Erfolgreich Verkaufen 4.0/5.0

In diesem Workshop werden Sie sich mit unterschiedlichen Verkaufskulturen beschäftigen, die eigene Einstellung zum Verkaufen als "Sparkassen-Berater" hinterfragen und Ihre Verkäuferpersönlichkeit weiterentwickeln. Der Einsatz von neuen Verkaufstechniken wird Sie als Verkäufer noch erfolgreicher machen und Sie dabei unterstützen Ihre Abschlussquote zu steigern.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Termine werden individuell mit der Sparkasse vereinbart				
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Göttl	Tel. 0871 504-2275
	organisatorisch		Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2388
Dozenten	Ulrike Sasse-Feile, stil-stimmig-echt			
Preis	670,00 Euro			

ID 2221 Aktiv und Erfolgreich mit Deka-Connect+

In diesem Seminar lernen Sie Gemeinsamkeiten, Unterschiede und Vorteile von Deka Connect+ gegenüber der klassischen Anlageberatung kennen. Zusätzlich erfahren Sie, wie Sie Deka Connect+ bei Wertpapierneukunden und bei Bestandskunden erfolgreich platzieren können und somit die Wahrnehmung am Markt steigern.
Um Ihnen die Angebotsplatzierung zu erleichtern, lernen Sie, wie Sie Finanzentscheidungen Ihrer KundInnen mithilfe neuer sowie kreativer Impulse beim Kunden platzieren können.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Göttl	Tel. 0871 504-2275
	organisatorisch		Manfred Kerler	Tel. 0871 504-2287
Preis	300,00 Euro			

3.1.1.3 Individualkundenbetreuer

ID 2519 Mentale und emotionale Stärke im Verkauf - Erfolgreich sich Selbst und andere Menschen bewegen - Die Geheimnisse persönlicher Spitzenergebnisse

Sie erschließen sich am Seminartag Ihre persönlichen Bewegungs-, Motivations- und Leistungspotenziale, die Sie zukünftig kontinuierlich positiv bewegen und Ihnen neue Chancen in der Kundenberatung und in Ihrem beruflichen und auch persönlichen Alltag ermöglichen werden. Dabei geht es um die Wege zu dauerhafter Motivation und persönlicher Erfüllung. Sie lernen interessante Tools kennen, wie Sie bei sich mehr Energie und Power in Ihren verschiedenen Lebensbereichen aufbauen können.
Sie lernen neue Methoden und Strategien kennen, um den erhöhten Druck im Verkauf und Arbeitsalltag und die immer schneller werdenden Veränderungsprozesse besser und erfolgreicher zu meistern, um stets in einer persönlichen und beruflichen Balance zu bleiben.
Zudem erhalten Sie umfangreiche Ideen und Möglichkeiten, wie Sie Kunden emotional berühren und positiv motivierend verblüffen.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
13.11.2025 - 14.11.2025	10:00 - 17:00	2519 501	Landshut	06.11.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Anke Haferkamp	Tel. 0871 504-2249
	organisatorisch		Theresa Mühlbauer	Tel. 0871 504-2295
Dozenten	Jürgen Zwickel, Experte für starkes Motivationsmanagement			
Preis	735,00 Euro			

ID 1350 Changemanagement im Beratералltag

- Sie reflektieren Ihre vorhandenen persönlichen Kompetenzen und richten diese auf aktuelle und zukünftige Anforderungen in Ihrer Beratungstätigkeit aus
- Sie lernen die Abläufe in Gehirn und Körper kennen, die in Veränderungsphasen wirken und übertragen Ihre Erkenntnisse auf Ihre tägliche Arbeit mit Ihren Kunden
- Sie erkennen Ihren eigenen Persönlichkeitstyp und wissen, wie Sie in Change-Prozessen mit sich selbst - und Ihren Kunden - umgehen sollten
- Sie reflektieren, wie sich persönliche Muster auf Ihr Verhalten und Ihre Haltung bei Veränderungen auswirken und erlernen einen angemessenen Umgang mit diesen Mustern
- Sie erlernen praxiserprobte Tools, um Ihren Fokus von einer problem- zu einer lösungsorientierten Sichtweise zu verändern
- Sie legen im Seminar die Basis für die Weiterentwicklung Ihrer (Berater-) Persönlichkeit, indem Sie typspezifische Ziele formulieren, Ihr eigenen Ressourcen aktivieren und eine unterstützende emotionale Haltung entwickeln.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Anke Haferkamp	Tel. 0871 504-2249
	organisatorisch		Petra Luber	Tel. 0871 504-2240
Dozenten	Nadine Schwaiger, Schwaiger Coaching-Training-Seminare			
Preis	410,00 Euro			

3.1.1.3 Individualkundenbetreuer

ID 2656 4 Wege zu mehr Resilienz und mentaler Stärke in einem agilen Arbeitsumfeld - der Erfolgsfaktor in unsicheren Zeiten

Die Teilnehmenden
- erlernen, wie sie sich zu einem "Steh-auf-Menschen" entwickeln - d.h. alte Denk- und Verhaltensweisen abzulegen, einen Kurswechsel einzuleiten und diesen beizubehalten
- entdecken und verbessern ihre innere Widerstandskraft und Resilienz-Kompetenz
- erhöhen ihre mentale Stärke, denn sie ist die Fähigkeit, unabhängig von äußeren Bedingungen, schwierige Situationen zu meistern.
- üben Methoden für mehr Widerstandsfähigkeit und innere Stärke und meistern dadurch Herausforderungen mit Gelassenheit

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
14.03.2025 - 14.03.2025	09:00 - 17:00	2656 501	Landshut	07.03.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Anke Haferkamp	Tel. 0871 504-2249
	organisatorisch		Petra Luber	Tel. 0871 504-2240
Dozenten	Bettina Schell, PERSO-train, Expertin für Persönlichkeit, Sparkasse Miltenberg-Obernburg			
Preis	370,00 Euro			

ID 1351 Workshop: Mehr Vertriebspower durch Einsatz persönlicher Stärken

Bewusstsein über persönliche Stärken schaffen
Persönlichen Stärken gewinnbringend und motivierend nutzen
Persönliche Stärken im Vertriebsalltag nutzen und Herausforderungen "Selbst-Bewusst" meistern
Erfolgsstrategien entwickeln und etablieren

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte nehmen Sie mit uns Kontakt auf!				
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Göttl	Tel. 0871 504-2275
	organisatorisch		Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2388
Dozenten	Manfred Groiß			
Preis	410,00 Euro			

ID 1351W Sales-Hacks: Mehr Vertriebspower durch Einsatz persönlicher Stärken (Impulswebinar)

Bewusstsein über persönliche Stärken schaffen
Impulse erhalten wie die persönlichen Stärken gewinnbringend und motivierend genutzt werden können
Persönliche Stärken im Vertriebsalltag nutzen und Herausforderungen "Selbst-Bewusst" meistern

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte nehmen Sie mit uns Kontakt auf!				
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Göttl	Tel. 0871 504-2275
	organisatorisch		Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2388
Dozenten	Manfred Groiß			
Preis	95,00 Euro			

3.1.1.3 Individualkundenbetreuer

ID 1353W Sales-Hacks: Effiziente Gesprächsvorbereitung mit dem Multitool "Kundenübersicht (Berater)"! (Impulswebinar)

Vielfältige Einsatzmöglichkeiten der Kundenübersicht (Berater) kennen
Anwendungsmöglichkeiten für die Vertriebspraxis entdecken
Gesprächsvorbereitung vertrieblich effizient gestalten

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
14.01.2025 - 14.01.2025	10:00 - 11:30	1353W 501	Webex Training Webinarsystem	07.01.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Tobias Göttl	Tel. 0871 504-2275
	organisatorisch	Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2388
Dozenten	Oliver Bibracher		
Preis	95,00 Euro		

ID 1354W Sales-Hacks: Zinsangebote kontern - Neugelder holen! (Webinar)

-Sie können den Sparkassenzins gegen jedes Konkurrenzangebot professionell positionieren
-Sie sind in der Lage, fresh money zu akquirieren
-Sie verstehen es, Gelder zu halten und zu veredeln

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
27.02.2025 - 27.02.2025	08:30 - 10:00	1354W 501	Webex Training Webinarsystem	24.01.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Tobias Göttl	Tel. 0871 504-2275
	organisatorisch	Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2388
Dozenten	Lars Abraham, Sparkassenakademie NRW Verkaufstrainer und zertifizierter Vertriebscoach mit langjährigen praktischen Erfahrungen als Kundenberater einer Sparkasse und als Außendienstmitarbeiter eines Finanzdienstleisters		
Preis	205,00 Euro		

ID 1355W Sales-Hacks: Portfolioberatung in Zeiten von Zinsen (Impulswebinar)

-Die Historische Zinsenwicklung und deren Hintergründe kennen
-Die Auswirkungen und Bedeutung von Passivanlagen für die Kund:innen und Sparkassen kennen
-Die Verbindung von Portfoliotheorie, Beratungsprozess und Passivprodukten
-Eine kundenadäquate Vorgehensweise um "Passive Anlagen" gepaart mit Wertpapieranlagen für unsere Kund:innen nachvollziehbar zu platzieren

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte nehmen Sie mit uns Kontakt auf!				

Ansprechpartner	inhaltlich	Tobias Göttl	Tel. 0871 504-2275
	organisatorisch	Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2388
Dozenten	Manfred Kerler		
Preis	95,00 Euro		

3.1.1.3 Individualkundenbetreuer

ID 1356W Sales-Hacks: Internetfiliale für Verkauf und Service nutzen

Bedeutung der digitalen Angebote
Kunden an die Internetfiliale heranführen
gezielte Positionierung der IF im Kundengespräch

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
23.05.2025 - 23.05.2025	10:00 - 12:00	1356W 501	Webex Training Webinarsystem	09.05.2025
21.03.2025 - 21.03.2025	10:00 - 12:00	1356W 502	Webex Training Webinarsystem	07.03.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Tobias Göttl	Tel. 0871 504-2275
	organisatorisch	Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2388
Dozenten	Mewei - das Mehrwertinstitut M. Ali Akhtar / Benjamin Schmid / Stefan Hackel		
Preis	95,00 Euro		

ID 1358W Sales-Hacks: Prozessuale Kompetenz mit der Vertrieblichen Startseite und Kundenübersicht (Berater) erfolgreich im Arbeitsalltag einsetzen

Wie kann ich die vertriebliche Startseite, die Kundenübersicht (Berater) und das Finanzkonzept vertrieblich und prozessual optimal nutzen? (Dreiklang im Vertrieb)

Dreiklang in der Umsetzung: Prozessuale Sicherheit, Vertriebliche Abschlusskompetenz und Kundenbindung auf Basis von Vertriebsstorys.
Zusammenspiel der vertrieblichen Startseite, der Kundenübersicht (Berater) und dem Finanzkonzept verstehen.
Optimale Nutzung der beschriebenen Tools mit absolut vertrieblichem Fokus auf Basis bewährter Vertriebsstorys.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte nehmen Sie mit uns Kontakt auf!				

Ansprechpartner	inhaltlich	Tobias Göttl	Tel. 0871 504-2275
	organisatorisch	Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2388
Dozenten	Winfried Leichtle Referent Private Kunden Sparkassenakademie Bayern		
Preis	95,00 Euro		

ID 1362W Sales-Hacks: Bildhafter Verkauf in Anlagegesprächen - Mit Visualisierungen die Emotionen Ihrer Kunden wecken und vertrieblich leichter erfolgreich sein

-Nutzen von Visualisierungen im Kundengespräch erkennen -> Eigene Beratungsgespräche durch Visualisierungen anschaulicher und abwechslungsreicher gestalten
-Inhalte für Ihre Kunden leichter verständlich und für Sie Erfolge schneller erreichbar machen -> Ideenbörse für Visualisierungsideen und neuen Input für Ihren Werkzeugkoffer erhalten

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
27.05.2025 - 27.05.2025	09:00 - 10:30	1362W 501	Webex Training Webinarsystem	20.05.2025
02.04.2025 - 02.04.2025	09:00 - 10:30	1362W 502	Webex Training Webinarsystem	

Ansprechpartner	inhaltlich	Tobias Göttl	Tel. 0871 504-2275
	organisatorisch	Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2388
Dozenten	Nadine Schwaiger (Sparkassenbetriebswirtin) Vertriebstrainerin und zertifizierter systemischer Coach mit langjährigen praktischen Erfahrungen als Kundenberaterin einer Sparkasse		
Preis	95,00 Euro		

3.1.1.3 Individualkundenbetreuer

ID 1363W Sales-Hacks: Privates Finanzkonzept - Änderungen zu Release 24.0 vertrieblich umsetzen

-Überblick über die Anpassungen mit Release 24.0
-Übersetzen der neuen technischen Möglichkeiten in den Vertriebsalltag
-Austausch zum Privaten Finanzkonzept

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Tobias Göttl Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2275 Tel. 0871 504-2388
Dozenten	Johanna Billing			
Preis	145,00 Euro			

ID 1382 Grundlagen der Gesprächsführung am Telefon

In diesem Workshop erlernen und üben Sie Grundlagen zur Kommunikation am Telefon, das sichere Beherrschen verschiedener Gesprächstechniken und den adäquaten Umgang mit schwierigen Gesprächspartnern und Situationen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte nehmen Sie mit uns Kontakt auf!				
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Tobias Göttl Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2275 Tel. 0871 504-2388
Dozenten	Ulrike Sasse-Feile			
Preis	400,00 Euro			

ID 1364 Sales-Hacks Intensiv: Schenken und Vererben (Workshop)

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte nehmen Sie mit uns Kontakt auf				
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Tobias Göttl Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2275 Tel. 0871 504-2388
Dozenten	Haupt- und nebenamtliche Dozenten der Sparkassenakademie Bayern			
Preis	400,00 Euro			

ID 1364W Sales-Hacks Basis: Schenken und Vererben

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
12.06.2025 - 12.06.2025	13:30 - 16:30	1364W 501	Webex Training Webinarsystem	16.05.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Tobias Göttl Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2275 Tel. 0871 504-2388
Dozenten	Florian Kapfhammer - Generationenmanager der Sparkasse Passau			
Preis	195,00 Euro			

3.1.1.3 Individualkundenbetreuer

ID 1527 Clever Zeit sparen mit dem Sparkassen-Finanzkonzept

Die Teilnehmenden
- kennen allgemeine Zeitspar-Strategien
- kennen Zeitfresser, können diese identifizieren und minimieren
- kennen Zeitspar-Tipps für Finanzkonzept-Gespräche und können diese anwenden
- wissen, wie sie durch Eigenverantwortung nachhaltig Zeit einsparen

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
13.11.2025 - 13.11.2025	09:00 - 17:00	1527 501	Landshut	
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Göttl	Tel. 0871 504-2275
	organisatorisch		Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2388
Dozenten	Benjamin Müller			
Preis	610,00 Euro			

3.1.1.4 Private Banking Berater

Die Beratung vermögender Privatkunden zählt zu den exklusivsten Aufgaben im Bankwesen. Sie stellt hohe Anforderungen an die Betreuungsqualität der Private Banking Berater und erfordert solides Fachwissen gerade im Bereich der strategisch wichtigen Themen Generationen- oder Immobilienmanagement bzw. Absicherung von Lebensrisiken.

Daneben spielt die Beraterpersönlichkeit eine große Rolle. Deren Stärkung zusammen mit permanenter fachlicher Weiterqualifizierung machen Sie zu einem wichtigen, persönlichen Partner Ihres Private Banking Kunden.

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:
Manfred Kerler Tel. 0871/504-2287 E-Mail: m.kerler@s-akaby.de

Dokument(e) BIKOS-Web:
Private Banking Berater

ID 2273 Akquise und Betreuung von Stiftern und Stiftungen - Grundlagen des Stiftungsmanagements

Sie lernen die Marktsituation und die rechtlichen und steuerlichen Rahmenbedingungen für das Stiftungswesen sowie die wichtigsten Bausteine der Stiftungsbetreuung durch die Sparkasse kennen. Sie sind in der Lage, Ihre Kunden sowie Stiftungen in diesem spezifischen Marktsegment umfassend zu betreuen und dieses Potenzial für Ihre Sparkasse zu erschließen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
25.09.2025 - 26.09.2025	10:00 - 16:00	2273 501	Landshut	
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Manfred Kerler Theresa Mühlbauer	Tel. 0871 504-2287 Tel. 0871 504-2295
Dozenten	Christian Kraft, stellv. Leiter Generationen- und Stiftungsmanagement SSK München Holger Carstens, DT Deutsche Stiftungstreuhand			
Preis	770,00 Euro			

ID 2249 Aktuelle Steuerfragen bei Kapitalanlagen von Topkunden

Sie lernen die Grundsätze für die Besteuerung der Kapitaleinkünfte kennen. Sie können anschließend mit der steuerlichen Behandlung von Auslandsanlagen sicher umgehen und die Vorschriften der Verlustverrechnungsmöglichkeiten anwenden. Aktuelle Tendenzen in der Rechtsprechung und Gesetzgebung können in der Praxis umgesetzt werden.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
14.07.2025 - 15.07.2025	10:00 - 16:00	2249 501	Landshut	24.06.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Manfred Kerler Theresa Mühlbauer	Tel. 0871 504-2287 Tel. 0871 504-2295
Dozenten	Stephanie Fuchs, SK Pfaffenhofen			
Preis	480,00 Euro			

ID 2531 Aktuelle Rechtsfragen in der Sparkassenpraxis: Betreuungsrecht, Vorsorgevollmacht, Nachlassabwicklung, Vertrag zu Gunsten Dritter auf den Todesfall

In diesem Seminar lernen Sie die für die tägliche Praxis relevanten Rechtsbestimmungen (unter Einbeziehung der aktuellen Rechtsprechung) des Erb- und Betreuungsrechts kennen und wenden das erworbene Wissen zur Lösung konkreter Fälle aus der Praxis an.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
10.03.2025 - 11.03.2025	10:00 - 17:00	2531 501	Landshut	09.01.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Manfred Kerler Theresa Mühlbauer	Tel. 0871 504-2287 Tel. 0871 504-2295
Dozenten	Sylvia Britsch, Sparkassenverband Bayern			
Preis	470,00 Euro			

3.1.1.4 Private Banking Berater

ID 2250 Generationenmanagement für Private Banking-Kunden

Im Rahmen der Weiterbildung zum Private Banker eignen Sie sich die notwendigen, vertiefenden Kenntnisse und Grundlagen für die Betrachtung der Vermögensnachfolgeplanung Ihrer Kunden an. Die verschiedenen Themengebiete wie die Übertragung von Vermögenswerten unter steuerlichen und rechtlichen Gesichtspunkten, aber auch die Stiftungsthematik werden anhand aktueller Daten und Beispiele betrachtet.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
24.03.2025 - 28.03.2025	10:00 - 16:00	2250 501	Landshut	23.01.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Manfred Kerler	Tel. 0871 504-2287
	organisatorisch		Theresa Mühlbauer	Tel. 0871 504-2295
Dozenten	Dr. Michael Waxenberger, Fachanwalt für Erb- und Familienrecht Christian Kraft, Generationen- und Stiftungsmanager SSK München			
Preis	1.500,00 Euro			

ID 2251 Workshop: Aktuelle Praxis im Generationenmanagement für Private Banker

Sie vertiefen Ihr bereits umfangreiches Wissen in Bezug auf Nachfolgeplanungen und die steuerlichen und rechtlichen Rahmenbedingungen bei großen Vermögensübertragungen. Sie erarbeiten und diskutieren Lösungsmöglichkeiten anhand von Echtkundenfällen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
24.07.2025 - 25.07.2025	10:00 - 17:00	2251 501	Landshut	17.07.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Manfred Kerler	Tel. 0871 504-2287
	organisatorisch		Theresa Mühlbauer	Tel. 0871 504-2295
Dozenten	Dr. iur. Michael Bonefeld, Kanzlei für Erbrecht und Vermögensnachfolge Rechtsanwalt und Fachanwalt für Erbrecht und Familienrecht Vorsitzender des Deutschen Nachlassgerichtstages e.V. Lehrbeauftragter bei der Universität Wuppertal			
Preis	970,00 Euro			

ID 2236 Technische Analyse und Marktpsychologie. Das Zusammenspiel von Fundamentaldaten und technischer Analyse

Im Rahmen der Weiterbildung eignen Sie sich die notwendigen, vertiefenden Kenntnisse und Grundlagen der Technischen Analyse und der Marktpsychologie an. Sie kennen das Zusammenspiel von Fundamentaldaten und Technischer Analyse. Sie setzen die theoretischen Inhalte in die Praxis um. Assetklassen, Leitindizes, Währungen und Underlyings Ihrer Wahl werden im Praxistransfer analysiert.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
21.07.2025 - 22.07.2025	10:00 - 17:00	2236 501	Landshut	14.07.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Manfred Kerler	Tel. 0871 504-2287
	organisatorisch		Theresa Mühlbauer	Tel. 0871 504-2295
Dozenten	Martin Utschneider			
Preis	525,00 Euro			

3.1.1.4 Private Banking Berater

ID 2235 Nachhaltige Geldanlagen: Produkte-Strategien-Beratungskonzepte

Die Teilnehmer/-innen erschließen den Wachstumsmarkt nachhaltiger Geldanlagen für die steigende Zahl privater Anleger, die verstärkt die Beachtung von ökologischen, sozialen sowie ethischen Aspekten fordern.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Manfred Kerler	Tel. 0871 504-2287
	organisatorisch		Theresa Mühlbauer	Tel. 0871 504-2295
Dozenten	Ulrich Röhrle, N-Motion			
Preis	480,00 Euro			

ID 2232 'Die elf Gebote der Ruhestandsplanung' - die etwas andere Vorgehensweise in der Altersvorsorgeberatung im Private Banking

Sie kennen die aktuellen Fragestellungen im Topsegment, können Kundensituationen nach Bedarfsfeldern analysieren und vertriebsorientiert nutzen. Sie lernen anhand praktischer Beispiele, wie Sie Ihre Kunden für das Thema "Liquidität im Ruhestand" begeistern können.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
10.07.2025 - 10.07.2025	09:00 - 17:00	2232 501	Landshut	03.07.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Manfred Kerler	Tel. 0871 504-2287
	organisatorisch		Theresa Mühlbauer	Tel. 0871 504-2295
Dozenten	Ernst Biedermann, eb training consulting projektmanagement			
Preis	310,00 Euro			

ID 2252 Vermögensmanager Firmenkunden: Steuerliches Know-How für die Anlageberatung im Betriebsvermögen

Sie lernen die steuerlichen Unterschiede zwischen der Besteuerung im Privat- und Betriebsvermögen. Auf der betrieblichen Ebene können Sie differenzieren zwischen der Besteuerung von Einzel-/Personengesellschaften und von Kapitalgesellschaften. Sie beherrschen die Unterschiede der Steuerbelastung in den verschiedenen Vermögensanlageklassen Zinspapiere, Zertifikate, Aktien, Investmentfonds und Lebensversicherungen. Dadurch können Sie im Betriebsvermögen Alternativanlagen zu Passivprodukten steuerlich treffend einschätzen. Ergänzend erhalten Sie erbschaftssteuerliches Wissen und können im Bereich der Altersvorsorge die steueroptimierten Produktlösungen im Bereich LV-Geschäft zielgruppenspezifisch anbieten.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
25.09.2025 - 26.09.2025	10:00 - 16:00	2252 501	Landshut	
Ansprechpartner	inhaltlich		Manfred Kerler	Tel. 0871 504-2287
	organisatorisch		Theresa Mühlbauer	Tel. 0871 504-2295
Dozenten	Michael Rogg, SK Schwaben-Bodensee			
Preis	480,00 Euro			

3.1.1.4 Private Banking Berater

ID 2258 Vermögensmanager Firmenkunden: Anlagemanagement und Vermögensberatung

Sie erweitern Ihr Wissen hinsichtlich der Betreuung von Firmenkunden mit Schwerpunkten bei der Vermögensanlage und Finanzplanung im Unternehmen sowie in der privaten Finanzplanung des Firmenkunden. Welche aktuellen Themen im Anlagemanagement bewegen Unternehmer? Worauf achten Unternehmer bei der Auswahl geeigneter Partner für ihr Unternehmen? Auf diese Fragen erhalten Sie u.a. Antworten im Seminar.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
22.10.2025 - 24.10.2025	10:00 - 16:30	2258 501	Landshut	23.08.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Manfred Kerler	Tel. 0871 504-2287
	organisatorisch		Theresa Mühlbauer	Tel. 0871 504-2295

Dozenten Jens Ehlers, Versicherungskammer Bayern, Organisations-Direktor Betriebliche Vorsorge
Dozenten der DekaBank
Dozenten der Frankfurter Bankgesellschaft
Monika Müller, SSK München
Markus Schmittlein, MAGMAR GmbH

Preis 1.100,00 Euro

ID 2065 Fit für Ruhestandsplanung und Lebensrisiken bei Gewerbe- und Firmenkunden: Bedarf erkennen - Kunden begeistern - Ertragspotentiale steigern

In diesem Seminar arbeiten Sie Themen und Gesprächsstrategien zur Liquiditäts- und Ruhestandsplanung von gewerblichen Kunden heraus und stellen diverse Lebensrisiken und Situationen dar. Sie optimieren Ihre Gesprächsvorbereitung und Ihren Einstieg in Beratungsgespräche sowie die Verbindlichkeit und Nachhaltigkeit Ihrer Verkaufsgespräche, verbunden mit dem Ziel einer Steigerung der Cross-Selling-Potenziale im Bereich Vorsorge und Vermögensplanung.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
08.10.2025 - 09.10.2025	10:00 - 16:00	2065 501	Landshut	09.08.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Werner Ammerl	Tel. 0871 504-2278
	organisatorisch		Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385

Dozenten Ernst Biedermann, eb training consulting projektmanagement

Preis 655,00 Euro

ID 1333 Ihre Vertriebspower als Berater den geänderten Märkten anpassen - Druck in Leistung wandeln

Sie erleben im Seminar, wie sich Ihre Grundeinstellung zum Thema Vertriebsdruck auswirkt. Sie entwickeln dadurch ein Gefühl für sich und die eigenen Grenzen.
Sie lernen, wie sie mit verschiedenen Methoden Ihr Verhalten und Handeln in eine gesunde Balance bringen können. Wichtiger Bestandteil hierbei ist es, die eigenen Bedürfnisse, Emotionen und körperlichen Signale gut wahrzunehmen, um damit zielorientierter und auf sachlicher Ebene umzugehen.
Zudem gewinnen Sie wertvolle Einsichten in die Ursachen Ihres Verhaltens, Ihrer Stärken und Fallen. Sie entdecken mit Hilfe des Kernquadrats die Kernqualitäten und Entwicklungsfelder bei sich und anderen. Sie nutzen all diese Erkenntnisse, um für sich einen neuen Weg zu erarbeiten, wie Sie mit persönlichem Stress umgehen können.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
12.02.2025 - 13.02.2025	09:00 - 17:00	1333 501	Landshut	05.02.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Anke Haferkamp	Tel. 0871 504-2249
	organisatorisch		Petra Luber	Tel. 0871 504-2240

Dozenten Betina Abele, Institut für Beratung, Coaching und Training

Preis 700,00 Euro

3.1.1.4 Private Banking Berater

ID 2526 Verkauf unter Profis - Kunden kaufen lassen

In diesem Seminar erlernen Sie, wie Sie im Gehirn des Kunden eine emotionale Spur hinterlassen, um die Basis für eine nachhaltige Kundenbindung zu legen. Es werden einfach umsetzbare Ideen vermittelt und sofort trainiert. Lassen Sie sich zum Thema Gehirnforschung und Verkauf inspirieren und probieren Sie das Erlernte gleich in Kundengesprächen aus.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
27.05.2025 - 28.05.2025	10:00 - 17:00	2526 501	Landshut	28.03.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Manfred Kerler Theresa Mühlbauer	Tel. 0871 504-2287 Tel. 0871 504-2295
Dozenten	Stefan Hackel, mewei GbR Ali Akhtar, mewei GbR			
Preis	1.010,00 Euro			

ID 2276 Mutprobe Vertrieb - Einfach mutiger verkaufen!

Sie entwickeln Ihr eigenes Akquisitions-Konzept für Ihren Kundenstamm und im Markt. Während der Seminartage erarbeiten Sie präzise Formulierungen und Vorgehensweisen für jede Phase des Verkauf- und Vertriebsprozess´ - von der Ansprache über das Verkaufsgespräch bis zum After Sales. Sie lernen, Verhandlungen noch selbstbewusster zu führen und entwickeln Strategien für erfolgreiche Abschlüsse, sowie den After Sales-Prozess effektiv zu gestalten, um Kunden langfristig zu binden und zusätzliche Verkaufspotenziale zu nutzen. Weiterhin vertiefen Sie Methoden der Kommunikation, um Einwände und Verhandlungen selbstbewusst und noch sicherer zu führen. Angereichert mit zahlreichen Übungen und Fallbeispielen entwickeln Sie in diesen 2 Tagen Strategien für einen persönlichen, mutigen und selbstbewussten Verkaufsstil.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
11.12.2025 - 12.12.2025	10:00 - 17:00	2276 501	Landshut	04.12.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Manfred Kerler Theresa Mühlbauer	Tel. 0871 504-2287 Tel. 0871 504-2295
Dozenten	Dozenten von alexander verweyen BUSINESS CONSULTANTS GmbH			
Preis	1.100,00 Euro			

3.1.1.4 Private Banking Berater

ID 2279 Mit Persönlichkeit Kunden gewinnen!

Hart verkaufen war gestern!

Es ist nicht mehr zeitgemäß, mit harten Vorgehensweisen oder auswendig gelernten Floskeln, seine Kunden zum Abschluss zu bewegen.
Es sind andere Faktoren, die über Ihren Verkaufserfolg entscheiden. In diesem Seminar lernen und erleben Sie genau diese!
Denn es sind nicht immer, wie häufig angenommen und schon zig mal gehört, Ihre Einstellung, ihre Vorbereitung oder Ihr fachliches Knowhow etc.
Dies alles ist sind wesentliche Teile des Erfolgs, was jedoch darüber hinaus essentiell ist, erfahren Sie von unserem Trainer Michael Künzl.

Herr Künzl ist seit mehr als 25 Jahren erfolgreich im Verkauf tätig und konnte vor über 10 Jahren sein Verkaufstrainingsunternehmen gründen.
Erfahren Sie von ihm, dass auch die Faktoren trainierbar sind, von welchen wir bisher immer angenommen haben, dass diese einem gegeben sein müssen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
23.09.2025 - 24.09.2025	09:00 - 17:00	2279 501	Landshut	16.09.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Manfred Kerler	Tel. 0871 504-2287
	organisatorisch		Theresa Mühlbauer	Tel. 0871 504-2295
Dozenten	Michael Künzl, Inhaber der Michael Künzl Verkaufstrainings München Mitglied der GSA, German Speakers Association Mitglied der IFFPS, International Federation For Professional Speakers			
Preis	1.050,00 Euro			

ID 2519 Mentale und emotionale Stärke im Verkauf - Erfolgreich sich Selbst und andere Menschen bewegen - Die Geheimnisse persönlicher Spitzenergebnisse

Sie erschließen sich am Seminartag Ihre persönlichen Bewegungs-, Motivations- und Leistungspotenziale, die Sie zukünftig kontinuierlich positiv bewegen und Ihnen neue Chancen in der Kundenberatung und in Ihrem beruflichen und auch persönlichen Alltag ermöglichen werden. Dabei geht es um die Wege zu dauerhafter Motivation und persönlicher Erfüllung. Sie lernen interessante Tools kennen, wie Sie bei sich mehr Energie und Power in Ihren verschiedenen Lebensbereichen aufbauen können.
Sie lernen neue Methoden und Strategien kennen, um den erhöhten Druck im Verkauf und Arbeitsalltag und die immer schneller werdenden Veränderungsprozesse besser und erfolgreicher zu meistern, um stets in einer persönlichen und beruflichen Balance zu bleiben.
Zudem erhalten Sie umfangreiche Ideen und Möglichkeiten, wie Sie Kunden emotional berühren und positiv motivierend verblüffen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
13.11.2025 - 14.11.2025	10:00 - 17:00	2519 501	Landshut	06.11.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Anke Haferkamp	Tel. 0871 504-2249
	organisatorisch		Theresa Mühlbauer	Tel. 0871 504-2295
Dozenten	Jürgen Zwickel, Experte für starkes Motivationsmanagement			
Preis	735,00 Euro			

3.1.1.4 Private Banking Berater

ID 2225 Die Beratungsphilosophie im Private Banking Teil 1 - Das neue Strategiegespräch OSPlus_neo in der praktischen Umsetzung …

Sie erkennen die Bedeutung der Beratungsphilosophie Private Banking 2.0 "Mehr Private als Banking". Sie können komplexe Kundensituationen im Private Banking unter dem Aspekt der Leistungsfelder betrachten und Beratungsgespräche mit den entsprechenden Beratungstools (360°-Grad-Beratung) kompetent und sicher führen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
07.05.2025 - 08.05.2025	10:00 - 17:00	2225 501	Landshut	30.04.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Manfred Kerler	Tel. 0871 504-2287
	organisatorisch		Theresa Mühlbauer	Tel. 0871 504-2295
Dozenten	Daniel Egger, MAGMAR GMBH			
Preis	1.200,00 Euro			

ID 2226 Die Beratungsphilosophie im Private Banking Teil 2 - Die Leistungsfelder in der praktischen Anwendung

Sie führen Ihre Gespräche nach der Private Banking Beratungsphilosophie 1.0 (OSP-Portal & Papierversion) und/oder 2.0 (OSP-neo K1 ab 2022) unter Einsatz der fünf Leistungsfelder ergänzt um das entsprechenden Beratungstools (360°-Grad-Beratung - K1 + ggf. K2) strukturiert und praxisorientiert.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
17.09.2025 - 18.09.2025	10:00 - 17:00	2226 501	Landshut	10.09.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Manfred Kerler	Tel. 0871 504-2287
	organisatorisch		Theresa Mühlbauer	Tel. 0871 504-2295
Dozenten	Daniel Egger, MAGMAR GMBH			
Preis	1.200,00 Euro			

ID 2656 4 Wege zu mehr Resilienz und mentaler Stärke in einem agilen Arbeitsumfeld - der Erfolgsfaktor in unsicheren Zeiten

Die Teilnehmenden
- erlernen, wie sie sich zu einem "Steh-auf-Menschen" entwickeln - d.h. alte Denk- und Verhaltensweisen abzulegen, einen Kurswechsel einzuleiten und diesen beizubehalten
- entdecken und verbessern ihre innere Widerstandskraft und Resilienz-Kompetenz
- erhöhen ihre mentale Stärke, denn sie ist die Fähigkeit, unabhängig von äußeren Bedingungen, schwierige Situationen zu meistern.
- üben Methoden für mehr Widerstandsfähigkeit und innere Stärke und meistern dadurch Herausforderungen mit Gelassenheit

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
14.03.2025 - 14.03.2025	09:00 - 17:00	2656 501	Landshut	07.03.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Anke Haferkamp	Tel. 0871 504-2249
	organisatorisch		Petra Luber	Tel. 0871 504-2240
Dozenten	Bettina Schell, PERSO-train, Expertin für Persönlichkeit, Sparkasse Miltenberg-Obernburg			
Preis	370,00 Euro			

3.1.1.4 Private Banking Berater

ID 2520 Umgang mit demenziell erkrankten Kunden aus psychologischer und rechtlicher Sicht

Die Seminarteilnehmer lernen das Krankheitsbild der Demenzen sowie typische Symptome der Krankheit kennen und erhalten praktische Tipps im Umgang mit Erkrankten. Zudem werden rechtliche Grundlagen und Risiken im Hinblick auf Rechtsgeschäfte mit möglicherweise Geschäftsunfähigen erläutert und ein allgemeiner Überblick zu Vollmachts- und Betreutenkonten vermittelt.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Rainer Kernstein	Tel. 0871 504-2298
	organisatorisch		Theresa Mühlbauer	Tel. 0871 504-2295
Dozenten	Dominik Pastor, Sparkassenverband Niedersachsen			
Preis	440,00 Euro			

ID 2521 Neue Kontakte gewinnen und bestehende Kunden binden: LinkedIn leicht gemacht

In diesem Seminar lernen Sie, wie Sie ein auf Ihre Strategie ausgerichtetes, zielgruppengerechtes LinkedIn-Profil erstellen. Ziel ist es, die grundlegenden Fähigkeiten zu erlernen, um mit LinkedIn Ihre Akquise- und Kontaktanstrengungen effizient zu gestalten. Neben Ihrer eigenen Content-Strategie, welche auf Ihre Zielgruppe ausgerichtet ist, lernen Sie, wie Sie Ihre Reichweite im Zielsegment steigern können und was z.B. ein Algorithmus hier für eine Rolle spielt. Alles rund um Ihre Postings, wie Erstellung, Publikation und Nachbetreuung, sind wesentliche Inhalte, um mit Ihrer Zielgruppe in Austausch zu kommen.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Manfred Kerler	Tel. 0871 504-2287
	organisatorisch		Theresa Mühlbauer	Tel. 0871 504-2295
Dozenten	Niki Fourkioti - Cosmoniki Consulting			
Preis	390,00 Euro			

ID 2505W Exchange Traded Funds (ETF) in der Anlageberatung

Mit diesem Webinar erhalten Sie das entsprechende Hintergrundwissen zum Thema ETFs. Sie erfahren, wie sich der Markt rund um den Bereich ETF entwickelt hat, wie ein ETF genau funktioniert, welche Stellschrauben es bei der Implementierung in einer seriösen Vermögensanlage zu kennen gilt und wie man bei einer Investition konkret vorgeht. Dies macht Sie zum kompetenten Ansprechpartner, auch in diesem immer gefragteren Anlageinstrument.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Manfred Kerler	Tel. 0871 504-2287
	organisatorisch		Theresa Mühlbauer	Tel. 0871 504-2295
Dozenten	Michael Huber, Fachbuchautor, FinanzBuch Verlag			
Preis	149,00 Euro			

3.1.1.4 Private Banking Berater

ID 2509W Webinar Versicherungslösungen für Spezialfälle im Private Banking

In diesem Webinar lernen Sie, wie Sie Ihren Kunden in den Geschäftsfeldern "Generationenübergreifende Beratung" und "Betreuung von Unternehmerfamilien" individuelle Mehrwerte bieten können. Das Hauptaugenmerk wird der Versicherungsbereich und entsprechende Lösungen hierzu sein. Z.B. Übertragung einer Immobilie mithilfe des "GIA-Modells".

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				

Ansprechpartner	inhaltlich	Manfred Kerler	Tel. 0871 504-2287
	organisatorisch	Theresa Mühlbauer	Tel. 0871 504-2295
Dozenten	Alexander Rose SK Markgräferland CFP® EFA®		
Preis	400,00 Euro		

ID 2529W Webinar Nachhaltigkeit - Aktiv beraten

Die Teilnehmer/-innen erschließen den Wachstumsmarkt nachhaltiger Geldanlagen für die steigende Zahl privater Anleger,
die verstärkt die Beachtung von ökologischen, sozialen sowie ethischen Aspekten fordern.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Termine werden individuell mit der Sparkasse vereinbart.				

Ansprechpartner	inhaltlich	Manfred Kerler	Tel. 0871 504-2287
	organisatorisch	Theresa Mühlbauer	Tel. 0871 504-2295
Dozenten	Ulrich Röhrle Dipl.-Betriebswirt, N-Motion		
Preis	wird nach Anfrage vereinbart		

ID 2509 Versicherungslösungen für Spezialfälle im Private Banking

In diesem Seminar erlernen Sie,
-die Kommunikation und den Umgang aktueller Wirtschaftlicher Besonderheiten im Rahmen der Geschäftsbeziehung mit Ihren Kunden.
-wie Sie den Mehrwert einer persönlichen, individuellen und ganzheitlichen Beratung erlebbar machen.
-die Umsetzung relevanter Änderungen aus dem Thema "Private Banking 2.0" in den strategisch wichtigen Geschäftsfeldern "Generationenübergreifende Beratung" und "Betreuung von Unternehmerfamilien".
Hauptaugenmerk wird bei den oben genannten Themen der Versicherungsbereich und entsprechende Lösungen hierzu sein. Z.B. Übertragung einer Immobilie mithilfe des "GIA-Modells".

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
22.09.2025 - 22.09.2025	09:00 - 17:00	2509 501	Landshut	

Ansprechpartner	inhaltlich	Manfred Kerler	Tel. 0871 504-2287
	organisatorisch	Theresa Mühlbauer	Tel. 0871 504-2295
Dozenten	Alexander Rose SK Markgräferland CFP® EFA®		
Preis	460,00 Euro		

3.1.1.4 Private Banking Berater

ID 2510 Erfolgsfaktoren in der Co-Beratung von Unternehmerfamilien

In diesem Seminar lernen Sie Anlagestrategien für das Privat- und Betriebsvermögen von Unternehmerkunden unter Berücksichtigung von steuerlichen Besonderheiten kennen. Sie entwickeln überzeugende Lösungen für die Ruhestands- und Nachfolgeplanung und stärken Ihre Gesprächskompetenz mit Unternehmerfamilien. Zudem besteht die Möglichkeit, Praxisfälle einzubinden und mit den Teilnehmenden aktiv zu Netzwerken.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
23.09.2025 - 24.09.2025	09:00 - 17:00	2510 501	Landshut	
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Manfred Kerler Theresa Mühlbauer	Tel. 0871 504-2287 Tel. 0871 504-2295
Dozenten	Alexander Rose SK Markgräferland CFP® EFA®			
Preis	780,00 Euro			

ID 2508 Individuelle 360°-Beratung mit dem neuen Strategiegespräch im Private Banking

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Manfred Kerler Theresa Mühlbauer	Tel. 0871 504-2287 Tel. 0871 504-2295
Preis	2.050,00 Euro			

3.1.1.5 Vermögensmanager Firmenkunden

Vorsorge- und Vermögensmanager Firmenkunden agieren als Partner des Firmenkundenberaters. Als Spezialisten mit Wertpapierfachwissen sind Sie neben dem Vermögensaufbau und der -strukturierung der Privatseite des Firmenkunden verantwortlich für Portfoliomanagement, Financial Planning und Steueroptimierung der Anlagen.

Die enge Zusammenarbeit mit dem Firmenkundenberater und die Positionierung als "Vertrauensperson" gegenüber Ihrem Kunden erfordern neben dem Wertpapierwissen umfangreiche betriebswirtschaftliche und unternehmenssteuerliche Kenntnisse, die wir Ihnen mit der Seminarreihe "Vorsorge- und Vermögensmanager Firmenkunden" vermitteln.

Die Module der Seminarreihe sind unabhängig voneinander buchbar und vermitteln Ihnen neben dem fachlichen Wissen die Kenntnisse und "unternehmerische Denke" die Sie brauchen, um sich zu einem wichtigen Partner Ihres Firmenkunden zu machen.

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:
Christian Conrad-Koch Tel. 089 2173-1754 E-Mail: christian.conrad-koch@svb-muc.de

Dokument(e) BIKOS-Web:
Vermögensmanager FK

ID 2252 Vermögensmanager Firmenkunden: Steuerliches Know-How für die Anlageberatung im Betriebsvermögen

Sie lernen die steuerlichen Unterschiede zwischen der Besteuerung im Privat- und Betriebsvermögen. Auf der betrieblichen Ebene können Sie differenzieren zwischen der Besteuerung von Einzel-/Personengesellschaften und von Kapitalgesellschaften. Sie beherrschen die Unterschiede der Steuerbelastung in den verschiedenen Vermögensanlageklassen Zinspapiere, Zertifikate, Aktien, Investmentfonds und Lebensversicherungen. Dadurch können Sie im Betriebsvermögen Alternativanlagen zu Passivprodukten steuerlich treffend einschätzen. Ergänzend erhalten Sie erbschaftssteuerliches Wissen und können im Bereich der Altersvorsorge die steueroptimierten Produktlösungen im Bereich LV-Geschäft zielgruppenspezifisch anbieten.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
25.09.2025 - 26.09.2025	10:00 - 16:00	2252 501	Landshut	
Ansprechpartner	inhaltlich		Manfred Kerler	Tel. 0871 504-2287
	organisatorisch		Theresa Mühlbauer	Tel. 0871 504-2295
Dozenten	Michael Rogg, SK Schwaben-Bodensee			
Preis	480,00 Euro			

ID 2258 Vermögensmanager Firmenkunden: Anlagemanagement und Vermögensberatung

Sie erweitern Ihr Wissen hinsichtlich der Betreuung von Firmenkunden mit Schwerpunkten bei der Vermögensanlage und Finanzplanung im Unternehmen sowie in der privaten Finanzplanung des Firmenkunden. Welche aktuellen Themen im Anlagemanagement bewegen Unternehmer? Worauf achten Unternehmer bei der Auswahl geeigneter Partner für ihr Unternehmen? Auf diese Fragen erhalten Sie u.a. Antworten im Seminar.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
22.10.2025 - 24.10.2025	10:00 - 16:30	2258 501	Landshut	23.08.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Manfred Kerler	Tel. 0871 504-2287
	organisatorisch		Theresa Mühlbauer	Tel. 0871 504-2295
Dozenten	Jens Ehlers, Versicherungskammer Bayern, Organisations-Direktor Betriebliche Vorsorge Dozenten der DekaBank Dozenten der Frankfurter Bankgesellschaft Monika Müller, SSK München Markus Schmittlein, MAGMAR GmbH			
Preis	1.100,00 Euro			

3.1.1.5 Vermögensmanager Firmenkunden

ID 2065 Fit für Ruhestandsplanung und Lebensrisiken bei Gewerbe- und Firmenkunden: Bedarf erkennen - Kunden begeistern - Ertragspotentiale steigern

In diesem Seminar arbeiten Sie Themen und Gesprächsstrategien zur Liquiditäts- und Ruhestandsplanung von gewerblichen Kunden heraus und stellen diverse Lebensrisiken und Situationen dar. Sie optimieren Ihre Gesprächsvorbereitung und Ihren Einstieg in Beratungsgespräche sowie die Verbindlichkeit und Nachhaltigkeit Ihrer Verkaufsgespräche, verbunden mit dem Ziel einer Steigerung der Cross-Selling-Potenziale im Bereich Vorsorge und Vermögensplanung.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
08.10.2025 - 09.10.2025	10:00 - 16:00	2065 501	Landshut	09.08.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Werner Ammerl	Tel. 0871 504-2278
	organisatorisch		Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Ernst Biedermann, eb training consulting projektmanagement			
Preis	655,00 Euro			

ID 1333 Ihre Vertriebspower als Berater den geänderten Märkten anpassen - Druck in Leistung wandeln

Sie erleben im Seminar, wie sich Ihre Grundeinstellung zum Thema Vertriebsdruck auswirkt. Sie entwickeln dadurch ein Gefühl für sich und die eigenen Grenzen.
Sie lernen, wie sie mit verschiedenen Methoden Ihr Verhalten und Handeln in eine gesunde Balance bringen können. Wichtiger Bestandteil hierbei ist es, die eigenen Bedürfnisse, Emotionen und körperlichen Signale gut wahrzunehmen, um damit zielorientierter und auf sachlicher Ebene umzugehen.
Zudem gewinnen Sie wertvolle Einsichten in die Ursachen Ihres Verhaltens, Ihrer Stärken und Fallen. Sie entdecken mit Hilfe des Kernquadrats die Kernqualitäten und Entwicklungsfelder bei sich und anderen. Sie nutzen all diese Erkenntnisse, um für sich einen neuen Weg zu erarbeiten, wie Sie mit persönlichem Stress umgehen können.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
12.02.2025 - 13.02.2025	09:00 - 17:00	1333 501	Landshut	05.02.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Anke Haferkamp	Tel. 0871 504-2249
	organisatorisch		Petra Luber	Tel. 0871 504-2240
Dozenten	Betina Abele, Institut für Beratung, Coaching und Training			
Preis	700,00 Euro			

3.1.1.6 Generationenmanagement

ID 2250 Generationenmanagement für Private Banking-Kunden

Im Rahmen der Weiterbildung zum Private Banker eignen Sie sich die notwendigen, vertiefenden Kenntnisse und Grundlagen für die Betrachtung der Vermögensnachfolgeplanung Ihrer Kunden an. Die verschiedenen Themengebiete wie die Übertragung von Vermögenswerten unter steuerlichen und rechtlichen Gesichtspunkten, aber auch die Stiftungsthematik werden anhand aktueller Daten und Beispiele betrachtet.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
24.03.2025 - 28.03.2025	10:00 - 16:00	2250 501	Landshut	23.01.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Manfred Kerler	Tel. 0871 504-2287
	organisatorisch		Theresa Mühlbauer	Tel. 0871 504-2295
Dozenten	Dr. Michael Waxenberger, Fachanwalt für Erb- und Familienrecht Christian Kraft, Generationen- und Stiftungsmanager SSK München			
Preis	1.500,00 Euro			

ID 2251 Workshop: Aktuelle Praxis im Generationenmanagement für Private Banker

Sie vertiefen Ihr bereits umfangreiches Wissen in Bezug auf Nachfolgeplanungen und die steuerlichen und rechtlichen Rahmenbedingungen bei großen Vermögensübertragungen. Sie erarbeiten und diskutieren Lösungsmöglichkeiten anhand von Echtkundenfällen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
24.07.2025 - 25.07.2025	10:00 - 17:00	2251 501	Landshut	17.07.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Manfred Kerler	Tel. 0871 504-2287
	organisatorisch		Theresa Mühlbauer	Tel. 0871 504-2295
Dozenten	Dr. iur. Michael Bonefeld, Kanzlei für Erbrecht und Vermögensnachfolge Rechtsanwalt und Fachanwalt für Erbrecht und Familienrecht Vorsitzender des Deutschen Nachlassgerichtstages e.V. Lehrbeauftragter bei der Universität Wuppertal			
Preis	970,00 Euro			

ID 2273 Akquise und Betreuung von Stiftern und Stiftungen - Grundlagen des Stiftungsmanagements

Sie lernen die Marktsituation und die rechtlichen und steuerlichen Rahmenbedingungen für das Stiftungswesen sowie die wichtigsten Bausteine der Stiftungsbetreuung durch die Sparkasse kennen. Sie sind in der Lage, Ihre Kunden sowie Stiftungen in diesem spezifischen Marktsegment umfassend zu betreuen und dieses Potenzial für Ihre Sparkasse zu erschließen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
25.09.2025 - 26.09.2025	10:00 - 16:00	2273 501	Landshut	
Ansprechpartner	inhaltlich		Manfred Kerler	Tel. 0871 504-2287
	organisatorisch		Theresa Mühlbauer	Tel. 0871 504-2295
Dozenten	Christian Kraft, stellv. Leiter Generationen- und Stiftungsmanagement SSK München Holger Carstens, DT Deutsche Stiftungstreuhand			
Preis	770,00 Euro			

3.1.1.6 Generationenmanagement

ID 2161 Erfolgreiche Kundenberatung bei Unternehmensnachfolgen - Hilfestellungen rund um den Generationswechsel

Sie platzieren erfolgreich das Thema Unternehmensnachfolge bei Ihren Kunden und begleiten Ihre Unternehmer kompetent bei der Umsetzung. Sie erhalten praxisorientiert steuerliche, rechtliche und betriebswirtschaftliche Fachkenntnisse sowie spezifisches Know-how in den Gestaltungsoptionen der Unternehmensnachfolge und im Management von Unternehmensnachfolgen. Anhand von Fallstudien trainieren Sie die Anwendung der vermittelten fachlichen und methodischen Inhalte. Besondere Aufmerksamkeit liegt dabei auf der Überwindung typischer emotionaler Barrieren der Unternehmensnachfolge im Kundengespräch.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
29.09.2025 - 01.10.2025	10:00 - 16:00	2161 501	Landshut	31.07.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch		Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Markus Ziechaus, Bayern Consult Unternehmensberatung GmbH Michael Gutfried, Notar Günter Hofmann, Coach & Mediator			
Preis	735,00 Euro			

ID 2187 Näher am Puls des Heilberuflers: Trends, Potenziale und Risiken rund um die Praxisübernahme und -nachfolge

Sie erhalten wichtiges und aktuelles Hintergrundwissen, um Ihre Beratungsgespräche mit Ärzten, Zahnärzten und Apothekern "auf Augenhöhe" führen zu können. Des Weiteren analysieren und vergleichen Sie in Fallstudien (inklusive Einnahmen-/Überschussrechnungen und betriebswirtschaftlichen Auswertungen) unterschiedliche Fachgruppen, um versteckte Risiken und Chancen von Arztpraxen offenzulegen. Zusammen mit einer kompetenten Einführung in die Praxisbewertung erlaubt Ihnen dies eine gute Beurteilung des Verkehrswerts einer Praxis. Wissenswertes zu wichtigen Rechts- und Steuerrechtsfragen runden das Seminar für Sie ab.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
03.07.2025 - 04.07.2025	10:00 - 17:00	2187 501	Landshut	04.05.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Katrin Moritz	Tel. 0871 504-2386
	organisatorisch		Lara Wilde	Tel. 0871 504-2359
Dozenten	Prof. Dr. Stephan Klock, öffentlich bestellter und vereidigter Sachverständiger für die Bewertung von Arzt- und Zahnarztpraxen			
Preis	905,00 Euro			

3.1.2 Privates Finanzkonzept

Das Sparkassen Finanzkonzept ist die zentrale Beratungsphilosophie und Plattform der Beratung. Je nach Entwicklungsstand benötigen Sie in den Sparkassen zielgerichtete Qualifizierungen. Vom Start mit dem Privaten Finanzkonzept, über Weiterentwicklungen und Professionalisierung bis hin zur Führung mit dem Finanzkonzept bieten wir Ihnen ein passendes Angebot, ausgerichtet an der Lernreise zum Privaten Finanzkonzept. In unseren Lehrgängen Kundenberaterlehrgang (KBL) und den Individualkunden Bausteinen (IK1 und IK2) bilden die Beratungsphilosophie sowie die Anwendung in OSPlus_neo zum Privaten Finanzkonzept die Basis der Bildungsinhalte. Einen Ein- und Überblick zur Lernreise erhalten Sie über den untenstehenden Link. Alle Qualifizierungs- und Unterstützungsformate gegliedert nach den jeweiligen Bedarfen finden Sie auf dieser Seite.

Ihr Ansprechpartner ist:
Tobias Göttl, E-Mail: t.goettl@s-akaby.de

Dokument(e) BIKOS-Web:
Lernreise
SFK

3.1.2.1 Start mit dem Privaten Finanzkonzept

Dokument(e) BIKOS-Web:
Start mit dem Privaten Finanzkonzept

ID 1533 Das private Finanzkonzept - Grundlagen (E-Learning/WBT)

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Göttl	Tel. 0871 504-2275
	organisatorisch		Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2388

Preis

ID 1534 Das private Finanzkonzept souverän anwenden (E-Learning/WBT)

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Göttl	Tel. 0871 504-2275
	organisatorisch		Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2388

Preis

ID 1510 Start mit dem "Privaten Finanzkonzept"

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Göttl	Tel. 0871 504-2275
	organisatorisch		Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2388

Preis

3.1.2.1 Start mit dem Privaten Finanzkonzept

ID 1511W Das "Private Finanzkonzept" in der digitalen/hybriden Beratung

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Göttl	Tel. 0871 504-2275
	organisatorisch		Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2388
Preis				

3.1.2.2 Weiterentwicklung regelmäßig integrieren

Dokument(e) BIKOS-Web:
Weiterentwicklung regelmäßig integrieren

ID 1363W Sales-Hacks: Privates Finanzkonzept - Änderungen zu Release 24.0 vertrieblich umsetzen

-Überblick über die Anpassungen mit Release 24.0
-Übersetzen der neuen technischen Möglichkeiten in den Vertriebsalltag
-Austausch zum Privaten Finanzkonzept

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Tobias Göttl Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2275 Tel. 0871 504-2388
Dozenten	Johanna Billing			
Preis	145,00 Euro			

ID 1530 Multikanalbanking am Beispiel des medialen Finanzkonzept

- Inhalte, Möglichkeiten und Grenzen des medialen Finanzkonzepts kennen
- Einordnung des medialen Finanzkonzepts in der stationären Beratung
- Anwendungsmöglichkeiten des medialen Finanzkonzepts in der stationären Beratung kennen

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Tobias Göttl Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2275 Tel. 0871 504-2388
Preis				

ID 1532 Schenken & Vererben (E-Learning/WBT)

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Tobias Göttl Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2275 Tel. 0871 504-2388
Preis				

ID 1364W Sales-Hacks Basis: Schenken und Vererben

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
12.06.2025 - 12.06.2025	13:30 - 16:30	1364W 501	Webex Training Webinarsystem	16.05.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Tobias Göttl Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2275 Tel. 0871 504-2388
Dozenten	Florian Kapfhammer - Generationenmanager der Sparkasse Passau			
Preis	195,00 Euro			

3.1.2.2 Weiterentwicklung regelmäßig integrieren

ID 1364 Sales-Hacks Intensiv: Schenken und Vererben (Workshop)

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte nehmen Sie mit uns Kontakt auf				
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Göttl	Tel. 0871 504-2275
	organisatorisch		Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2388
Dozenten	Haupt- und nebenamtliche Dozenten der Sparkassenakademie Bayern			
Preis	400,00 Euro			

ID 1531W "Kinder & Jugend"-Beratung mit dem Privaten Finanzkonzept

- Anwendung, Möglichkeiten und Grenzen kennen
- Einstiege und Überleitungen in „Kinder & Jugend“ aus dem Finanzkonzept kennen
- Selbstverständnis für Vertriebsansatz des Paketverkaufs entwickeln
- Vertriebsansätze aus dem Beratungsfeld „Kinder & Jugend“ kennen

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte nehmen Sie mit uns Kontakt auf!				
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Göttl	Tel. 0871 504-2275
	organisatorisch		Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2388
Dozenten	Trainerinnen und Trainer im Auftrag der Sparkassenakademie Bayern			
Preis				

3.1.2.3 Nachhaltige Verstetigung: Qualität sichern und erfolgreich verkaufen

Dokument(e) BIKOS-Web:
Nachhaltige Verstetigung: Qualität sichern & erfolgreich verkaufen

ID 1527 Clever Zeit sparen mit dem Sparkassen-Finanzkonzept

Die Teilnehmenden
- kennen allgemeine Zeitspar-Strategien
- kennen Zeitfresser, können diese identifizieren und minimieren
- kennen Zeitspar-Tipps für Finanzkonzept-Gespräche und können diese anwenden
- wissen, wie sie durch Eigenverantwortung nachhaltig Zeit einsparen

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
13.11.2025 - 13.11.2025	09:00 - 17:00	1527 501	Landshut	
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Göttl	Tel. 0871 504-2275
	organisatorisch		Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2388
Dozenten	Benjamin Müller			
Preis	610,00 Euro			

ID 1535 Emotionale Beratung mit dem "Prvaten Finanzkonzept" - Mission Vertrieb

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Göttl	Tel. 0871 504-2275
	organisatorisch		Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2388
Preis				

3.1.2.4 Fokussierte Vertiefung zu den einzelnen Beratungsfeldern

Dokument(e) BIKOS-Web:
Fokussierte Vertiefung zu den einzelnen Beratungsfeldern

ID 1364W Sales-Hacks Basis: Schenken und Vererben

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
12.06.2025 - 12.06.2025	13:30 - 16:30	1364W 501	Webex Training Webinarsystem	16.05.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Göttl	Tel. 0871 504-2275
	organisatorisch		Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2388
Dozenten	Florian Kapfhammer - Generationenmanager der Sparkasse Passau			
Preis	195,00 Euro			

ID 1364 Sales-Hacks Intensiv: Schenken und Vererben (Workshop)

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte nehmen Sie mit uns Kontakt auf				
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Göttl	Tel. 0871 504-2275
	organisatorisch		Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2388
Dozenten	Haupt- und nebenamtliche Dozenten der Sparkassenakademie Bayern			
Preis	400,00 Euro			

ID 1512 Ausbildung zum Generationenberater

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Göttl	Tel. 0871 504-2275
	organisatorisch		Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2388
Preis				

ID 1513W Wohnen & Immobilie im "Privaten Finanzkonzept"

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Göttl	Tel. 0871 504-2275
	organisatorisch		Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2388
Preis				

ID 1514W Einstieg in die Versicherungsberatung mit dem "Privaten Finanzkonzept"

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Göttl	Tel. 0871 504-2275
	organisatorisch		Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2388
Preis				

3.1.2.4 Fokussierte Vertiefung zu den einzelnen Beratungsfeldern

ID 1515W Konten & Karten im "Privaten Finanzkonzept" für Cross Selling und Kundenbindung nutzen

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Göttl	Tel. 0871 504-2275
	organisatorisch		Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2388
Preis				

3.1.2.5 Führen und entwickeln im Kontext Finanzkonzept

Dokument(e) BIKOS-Web:
Führen und entwickeln im Kontext Finanzkonzept

ID 2683 Operative Führung in der OSPlus_neo Geschäftsstelle - Modul 3 "Führen mit dem Finanzkonzept - Kunden und Beratende begeistern"

- Sie kennen die technischen Möglichkeiten des Privaten Finanzkonzept mit den angeschlossenen Beratungs- und Produktabschluss-Prozessen
- Sie vertiefen den praktischen Einsatz des Finanzkonzept im Beratungs- und Führungsalltag
- Sie können Ihre Mitarbeitenden beim Ausbau der Beratungsqualität nachhaltig erfolgreich begleiten und unterstützen

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
10.02.2025 - 10.02.2025	09:00 - 17:00	2683 501	Landshut	03.02.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Anke Haferkamp	Tel. 0871 504-2249
	organisatorisch		Petra Luber	Tel. 0871 504-2240
Dozenten	Benjamin Müller, INNOAKADEMIE			
Preis	350,00 EUR je Teilnehmer - vorläufiger Preis aus 2024			

ID 2684 Operative Führung in der OSPlus_neo Geschäftsstelle - Modul 4 "Führen mit Kennzahlen - zwischen Controlling und Coaching"

- Sie lernen das OSPlus-Reporting zum Privaten Finanzkonzept kennen und wissen um die Interpretation der jeweiligen Kennzahlen
- Sie erkennen Qualitäts-Indikatoren aus dem Reporting zur individuellen Entwicklung der Mitarbeitenden
- Sie können die gewonnen Informationen in qualitatives Coaching umsetzen

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
11.02.2025 - 11.02.2025	09:00 - 17:00	2684 501	Landshut	
Ansprechpartner	inhaltlich		Anke Haferkamp	Tel. 0871 504-2249
	organisatorisch		Petra Luber	Tel. 0871 504-2240
Dozenten	M. Ali Akhtar, mewei - das Mehrwertinstitut			
Preis	350,00 EUR je Teilnehmer - vorläufiger Preis aus 2024			

3.1.3 Sales-Hacks & Service-Hacks

Dokument(e) BIKOS-Web:
Sales und Service-Hacks Logo

3.1.3.1 Sales-Hacks

In der hoch dynamischen Zeit mit vielen Veränderungen für die Mitarbeiter/-innen im Vertrieb braucht es zunehmend schnelle inhaltliche oder vertriebliche Tipps, die möglichst effizient und kostengünstig transportiert werden können. Unter der Marke "Sales-Hacks" bieten wir Ihnen genau dies an. Das besondere an den Sales-Hacks ist, dass Themen auch in sehr kurzen und effizienten digitalen Lerneinheiten von nur 1-2 Doppelstunden vermittelt werden.

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:
Tobias Göttl Tel. 0871 504-2275 E-Mail: t.goettl@s-akaby.de

Dokument(e) BIKOS-Web:
Sales-Hacks
20230707 Angebot Sales Hacks Inhouse Workshop Anlegen in einer Welt mit Zinsen

ID 1364W Sales-Hacks Basis: Schenken und Vererben

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
12.06.2025 - 12.06.2025	13:30 - 16:30	1364W 501	Webex Training Webinarsystem	16.05.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Tobias Göttl Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2275 Tel. 0871 504-2388
Dozenten	Florian Kapfhammer - Generationenmanager der Sparkasse Passau			
Preis	195,00 Euro			

ID 1364 Sales-Hacks Intensiv: Schenken und Vererben (Workshop)

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte nehmen Sie mit uns Kontakt auf				
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Tobias Göttl Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2275 Tel. 0871 504-2388
Dozenten	Haupt- und nebenamtliche Dozenten der Sparkassenakademie Bayern			
Preis	400,00 Euro			

ID 1369W Sales-Hacks: Sparplanabsatz steigern - gesetzliche Änderungen 2024 vertrieblich nutzen

- Neue Chancen durch gesetzliche Änderungen bei der Arbeitnehmersparzulage erkennen
- Hintergrundinformationen und Berechnungsbeispiele für die Anpassungen in 2024 erhalten
- Ansprache-Möglichkeiten und -Strategien kennen
- Neue Cross- und Up-Selling-Taktiken für ratierliches Sparen entdecken

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Tobias Göttl Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2275 Tel. 0871 504-2388
Dozenten	Manfred Kerler			
Preis	95,00 Euro			

3.1.3.1 Sales-Hacks

ID 1365W Sales-Hacks: Etablierte Berater mit Potenzialkunden im Fokus

- Zugang zu wenig und unbetreute Kunden bekommen
- Gute und effiziente Akquise-Strategien entwickeln
- Kommunikationsstrategien für unterschiedliche Gesprächspartner aufbauen (wenig- vs. vielbetreut)
- Feinschliff für das eigene Beratungsgespräch & neue Ideen für den vertrieblichen Werkzeugkoffer sichern

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte nehmen Sie mit uns Kontakt auf!				
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Tobias Göttl Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2275 Tel. 0871 504-2388
Dozenten	Nadine Schwaiger			
Preis	95,00 Euro			

ID 1365 Sales-Hacks intensiv: Etablierte Berater mit Potenzialkunden im Fokus

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte nehmen Sie mit uns Kontakt auf!				
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Tobias Göttl Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2275 Tel. 0871 504-2388
Dozenten	Nadine Schwaiger			
Preis				

ID 1367W Sales-Hacks: Nachwuchsberatende treffen etablierte Kunden

- Sich als junger Berater/junge Beraterin souverän und verbindlich in Gesprächen mit etablierten Kunden positionieren
- Den Ansprüchen etablierter Potenzialkunden als junger Berater gerecht werden
- Mit Struktur, Strategie, passgenauer Haltung und dem passenden Wording Potenzialkunden überzeugen und Vertriebserfolge leichter einfahren

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte nehmen Sie mit uns Kontakt auf!				
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Tobias Göttl Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2275 Tel. 0871 504-2388
Dozenten	Nadine Schwaiger			
Preis	95,00 Euro			

ID 1367 Sales-Hacks intensiv: Nachwuchsberatende treffen auf etablierte Kunden

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte nehmen Sie mit uns Kontakt auf!				
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Tobias Göttl Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2275 Tel. 0871 504-2388
Dozenten	Nadine Schwaiger			
Preis				

3.1.3.1 Sales-Hacks

ID 1368W Sales-Hacks: Etablierte Beratende treffen auf Nachwuchskunden

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte nehmen Sie mit uns Kontakt auf!				
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Tobias Göttl Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2275 Tel. 0871 504-2388
Preis	95,00 Euro			

ID 1368 Sales-Hacks intensiv: Etablierte Berater treffen auf Nachwuchskunden

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte nehmen Sie mit uns Kontakt auf!				
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Tobias Göttl Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2275 Tel. 0871 504-2388
Dozenten	Nadine Schwaiger			
Preis				

ID 1366 Sales-Hacks intensiv: Nachwuchsberatende treffen auf Nachwuchskunden

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte nehmen Sie mit uns Kontakt auf!				
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Tobias Göttl Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2275 Tel. 0871 504-2388
Dozenten	Nadine Schwaiger			
Preis				

ID 1351W Sales-Hacks: Mehr Vertriebspower durch Einsatz persönlicher Stärken (Impulswebinar)

Bewusstsein über persönliche Stärken schaffen
Impulse erhalten wie die persönlichen Stärken gewinnbringend und motivierend genutzt werden können
Persönliche Stärken im Vertriebsalltag nutzen und Herausforderungen "Selbst-Bewusst" meistern

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte nehmen Sie mit uns Kontakt auf!				
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Tobias Göttl Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2275 Tel. 0871 504-2388
Dozenten	Manfred Groiß			
Preis	95,00 Euro			

3.1.3.1 Sales-Hacks

ID 1351 Workshop: Mehr Vertriebspower durch Einsatz persönlicher Stärken

Bewusstsein über persönliche Stärken schaffen
Persönlichen Stärken gewinnbringend und motivierend nutzen
Persönliche Stärken im Vertriebsalltag nutzen und Herausforderungen "Selbst-Bewusst" meistern
Erfolgsstrategien entwickeln und etablieren

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte nehmen Sie mit uns Kontakt auf!				
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Tobias Göttl Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2275 Tel. 0871 504-2388
Dozenten	Manfred Groiß			
Preis	410,00 Euro			

ID 1353W Sales-Hacks: Effiziente Gesprächsvorbereitung mit dem Multitool "Kundenübersicht (Berater)"! (Impulswebinar)

Vielfältige Einsatzmöglichkeiten der Kundenübersicht (Berater) kennen
Anwendungsmöglichkeiten für die Vertriebspraxis entdecken
Gesprächsvorbereitung vertrieblich effizient gestalten

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
14.01.2025 - 14.01.2025	10:00 - 11:30	1353W 501	Webex Training Webinarsystem	07.01.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Tobias Göttl Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2275 Tel. 0871 504-2388
Dozenten	Oliver Bibracher			
Preis	95,00 Euro			

ID 1354W Sales-Hacks: Zinsangebote kontern - Neugelder holen! (Webinar)

-Sie können den Sparkassenzins gegen jedes Konkurrenzangebot professionell positionieren
-Sie sind in der Lage, fresh money zu akquirieren
-Sie verstehen es, Gelder zu halten und zu veredeln

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
27.02.2025 - 27.02.2025	08:30 - 10:00	1354W 501	Webex Training Webinarsystem	24.01.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Tobias Göttl Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2275 Tel. 0871 504-2388
Dozenten	Lars Abraham, Sparkassenakademie NRW Verkaufstrainer und zertifizierter Vertriebscoach mit langjährigen praktischen Erfahrungen als Kundenberater einer Sparkasse und als Außendienstmitarbeiter eines Finanzdienstleisters			
Preis	205,00 Euro			

3.1.3.1 Sales-Hacks

ID 1355W Sales-Hacks: Portfolioberatung in Zeiten von Zinsen (Impulswebinar)

-Die Historische Zinsenwicklung und deren Hintergründe kennen
-Die Auswirkungen und Bedeutung von Passivanlagen für die Kund:innen und Sparkassen kennen
-Die Verbindung von Portfoliotheorie, Beratungsprozess und Passivprodukten
-Eine kundenadäquate Vorgehensweise um "Passive Anlagen" gepaart mit Wertpapieranlagen für unsere Kund:innen nachvollziehbar zu platzieren

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte nehmen Sie mit uns Kontakt auf!				
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Tobias Göttl Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2275 Tel. 0871 504-2388
Dozenten	Manfred Kerler			
Preis	95,00 Euro			

ID 1355 Sales-Hacks Intensiv: Anlegen in einer Welt mit Zinsen

- Positionierung als Anlage-Ansprechpartner Nr. 1 in einer Welt mit und ohne Zinsen
- Kunden verstehen und abholen können
- Passiv- und Wertpapierlösungen verbinden können
- Anlagestrategien mit Zinsen kennen und anwenden
- Intensives Training für eine schnelle praktische Umsetzung

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte nehmen Sie mit uns Kontakt auf!				
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Tobias Göttl Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2275 Tel. 0871 504-2388
Dozenten	Thomas Kausch Heike Welzenbach Manfred Kerler			
Preis	500,00 Euro			

ID 1356W Sales-Hacks: Internetfiliale für Verkauf und Service nutzen

Bedeutung der digitalen Angebote
Kunden an die Internetfiliale heranführen
gezielte Positionierung der IF im Kundengespräch

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
23.05.2025 - 23.05.2025	10:00 - 12:00	1356W 501	Webex Training Webinarsystem	09.05.2025
21.03.2025 - 21.03.2025	10:00 - 12:00	1356W 502	Webex Training Webinarsystem	07.03.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Tobias Göttl Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2275 Tel. 0871 504-2388
Dozenten	Mewei - das Mehrwertinstitut M. Ali Akhtar / Benjamin Schmid / Stefan Hackel			
Preis	95,00 Euro			

3.1.3.1 Sales-Hacks

ID 1358W Sales-Hacks: Prozessuale Kompetenz mit der Vertrieblichen Startseite und Kundenübersicht (Berater) erfolgreich im Arbeitsalltag einsetzen

Wie kann ich die vertriebliche Startseite, die Kundenübersicht (Berater) und das Finanzkonzept vertrieblich und prozessual optimal nutzen? (Dreiklang im Vertrieb)

Dreiklang in der Umsetzung: Prozessuale Sicherheit, Vertriebliche Abschlusskompetenz und Kundenbindung auf Basis von Vertriebsstorys.
Zusammenspiel der vertrieblichen Startseite, der Kundenübersicht (Berater) und dem Finanzkonzept verstehen.
Optimale Nutzung der beschriebenen Tools mit absolut vertrieblichem Fokus auf Basis bewährter Vertriebsstorys.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte nehmen Sie mit uns Kontakt auf!				

Ansprechpartner	inhaltlich	Tobias Göttl	Tel. 0871 504-2275
	organisatorisch	Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2388
Dozenten	Winfried Leichtle Referent Private Kunden Sparkassenakademie Bayern		
Preis	95,00 Euro		

ID 1362W Sales-Hacks: Bildhafter Verkauf in Anlagegesprächen - Mit Visualisierungen die Emotionen Ihrer Kunden wecken und vertrieblich leichter erfolgreich sein

-Nutzen von Visualisierungen im Kundengespräch erkennen -> Eigene Beratungsgespräche durch Visualisierungen anschaulicher und abwechslungsreicher gestalten
-Inhalte für Ihre Kunden leichter verständlich und für Sie Erfolge schneller erreichbar machen -> Ideenbörse für Visualisierungsideen und neuen Input für Ihren Werkzeugkoffer erhalten

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
27.05.2025 - 27.05.2025	09:00 - 10:30	1362W 501	Webex Training Webinarsystem	20.05.2025
02.04.2025 - 02.04.2025	09:00 - 10:30	1362W 502	Webex Training Webinarsystem	

Ansprechpartner	inhaltlich	Tobias Göttl	Tel. 0871 504-2275
	organisatorisch	Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2388
Dozenten	Nadine Schwaiger (Sparkassenbetriebswirtin) Vertriebstrainerin und zertifizierter systemischer Coach mit langjährigen praktischen Erfahrungen als Kundenberaterin einer Sparkasse		
Preis	95,00 Euro		

ID 1363W Sales-Hacks: Privates Finanzkonzept - Änderungen zu Release 24.0 vertrieblich umsetzen

-Überblick über die Anpassungen mit Release 24.0
-Übersetzen der neuen technischen Möglichkeiten in den Vertriebsalltag
-Austausch zum Privaten Finanzkonzept

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				

Ansprechpartner	inhaltlich	Tobias Göttl	Tel. 0871 504-2275
	organisatorisch	Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2388
Dozenten	Johanna Billing		
Preis	145,00 Euro		

3.1.3.2 Service-Hacks

Service, egal über welchen Kanal ist in den meisten Fällen die erste "Visitenkarte" der Sparkasse. Bei der zielorientierten Qualifizierung unterstützen wir mit unseren Service-Hacks.
Die hohe Personal-Fluktuation & viele Quereinsteigende ist ein großes Thema der Sparkassen, gerade im Service. Daher ist es nicht verwunderlich, dass das Thema Servicelenkung auch in der VdZ 2.1 (OptiMa) einen hohen Stellenwert hat. Personalentwicklung im Bereich der Servicekräfte hat in den letzten Jahren vor allem über Kolleginnen und Kollegen stattgefunden - gerade etablierte Servicekräfte haben wenig bis keine Personalentwicklungsmaßnahmen erlebt. Elementares Wissen, das früher aus Ausbildung und der praktischen Arbeit mit den langjährigen Kolleginnen und Kollegen erlangt wurde geht zunehmend verloren. Daher bedarf es einer zentraler Unterstützung bei der Personalentwicklung der Servicekräfte, das sowohl inhaltlich wie vom Umfang auf die Servicekräfte zugeschnitten ist. Zur Personalbindung und potentiellen Weiterentwicklung ist eine Investition gerade in diese Personengruppe wichtig und sinnvoll. Setzen Sie mit unseren Service-Hacks auf Stärkung des Selbstwertgefühls der Servicekräfte für zunehmend vertriebsorientierte Aufgaben & ggfs. der Vorbereitung auf eine Weiterentwicklung in Richtung Vertrieb.

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:
Tobias Göttl Tel. 0871 504-2275 E-Mail: t.goettl@s-akaby.de

Dokument(e) BIKOS-Web:
Service-Hacks Logo
Übersicht Service-Hacks

ID 1360 Quick-Start für neue Mitarbeitende im Privatkundengeschäft

-Wir unterstützen Ihre neuen "bankfremden" Mitarbeiter/-innen beim schnellen Onboarding in den ersten Wochen.
-Wir entlasten Sie und Ihre Kolleg/-innen bei der Einarbeitung.
-Die Teilnehmenden erhalten einen grundsätzlichen Ein- und Überblick zu den Serviceaufgaben und zum Basis-Produktwissen im Privatkundengeschäft.
-Die Teilnehmenden bauen Wissen auf, um bei Kundenfragen schnell die richtigen Ansprechpartner einzubinden. Der Fokus liegt hier auf einem breiter gestreuten Basiswissen ohne zu sehr in die Tiefe zu gehen. Dieses stellt sicher, dass die neuen Kolleg/-innen in den ersten Wochen nicht überfordert werden und gleichzeitig gegenüber den Kunden sprechfähig sind.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
16.01.2025 - 13.02.2025	09:00 - 17:00	1360 501		07.01.2025
16.01.2025 - 16.01.2025	09:00 - 12:00	1360A 501	Webex Training Webinarsystem	
23.01.2025 - 23.01.2025	09:00 - 13:00	1360B 501	Webex Training Webinarsystem	
23.01.2025 - 23.02.2025	09:00 - 17:00	1360C 501		
04.02.2025 - 04.02.2025	09:00 - 13:00	1360D 501	Webex Training Webinarsystem	
06.02.2025 - 06.02.2025	09:00 - 12:00	1360E 501	Webex Training Webinarsystem	
11.02.2025 - 11.02.2025	09:00 - 12:00	1360F 501	Webex Training Webinarsystem	
13.02.2025 - 13.02.2025	09:00 - 12:00	1360G 501	Webex Training Webinarsystem	
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Göttl	Tel. 0871 504-2275
	organisatorisch		Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2388
Dozenten	Trainer/innen und Kooperationspartner der Sparkassenakademie Bayern			
Preis	680,00 Euro			

ID 1343W Service-Hacks: Lebensereignisse im Service (Heirat, Scheidung, 18-Geburtstag, Nachlass)

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
02.04.2025 - 02.04.2025	08:00 - 09:00	1343W 501	Webex Training Webinarsystem	12.03.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Göttl	Tel. 0871 504-2275
	organisatorisch		Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2388
Dozenten	Johanna Egerer, Sparkassenakademie Bayern			
Preis	85,00 Euro			

3.1.3.2 Service-Hacks

ID 1361 Grundlagen in OSPlus_neo für neue Mitarbeitende (WBT)

Die Teilnehmer/-innen
-kennen den Unterschied zwischen OSPlus_Portal und OSPlus_neo
-kennen die OSPlus_neo Oberfläche
-schaffen eine Basis für eine perspektivisch vertiefte Anwendung von OSPlus_neo
-können innerhalb der Basis sicher navigieren

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Tobias Göttl Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2275 Tel. 0871 504-2388
Preis	130,00 Euro			

ID 1339W Service-Hacks: Kundenübersicht (Berater) - Multitool im Service

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
03.04.2025 - 03.04.2025	08:00 - 09:00	1339W 501	Webex Training Webinarsystem	13.03.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Tobias Göttl Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2275 Tel. 0871 504-2388
Dozenten	Trainerin/Trainer der Sparkassenakademie Bayern			
Preis	85,00 Euro			

ID 1345W Service-Hacks: Aus Zufriedenheit Begeisterung schaffen - Selbstbewusste Kommunikation

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
20.01.2025 - 20.01.2025	07:45 - 08:45	1345W 501	Webex Training Webinarsystem	07.01.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Tobias Göttl Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2275 Tel. 0871 504-2388
Dozenten	Nadine Schwaiger			
Preis	85,00 Euro			

ID 1347W Service-Hacks: Schwierige Situationen im Service meistern - resilient und kommunikativ

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
24.03.2025 - 24.03.2025	13:00 - 14:00	1347W 501	Webex Training Webinarsystem	03.03.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Tobias Göttl Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2275 Tel. 0871 504-2388
Dozenten	Nadine Schwaiger			
Preis	85,00 Euro			

3.1.3.2 Service-Hacks

ID 1349W Service-Hacks: Vertriebsansätze in Serviceanlässe erkennen und gekonnt überleiten

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
02.04.2025 - 02.04.2025	11:00 - 12:00	1349W 501	Webex Training Webinarsystem	14.03.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Tobias Göttl Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2275 Tel. 0871 504-2388
Dozenten	Nadine Schwaiger			
Preis	85,00 Euro			

ID 1352W Service-Hacks: Hilfe zur Selbsthilfe - Selfservices wertschätzend an Kunden vermitteln

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
19.02.2025 - 19.02.2025	16:00 - 17:00	1352W 501	Webex Training Webinarsystem	03.02.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Tobias Göttl Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2275 Tel. 0871 504-2388
Dozenten	Stefanie Kurz, Sparkassenakademie Bayern			
Preis	85,00 Euro			

3.1.4 Digitale und hybride Beratung

"Persönlich, telefonisch, digital - alles ist möglich", die Bedürfnisse der Kunden stehen im Mittelpunkt. Beratung mit Hilfe von Selbstberatungslösungen, ScreenSharing und Telefon als Ergänzung zu persönlichen Beratungsgesprächen vor Ort ist die Zielsetzung im Sparkassenvertrieb. Wir bieten Ihnen sowohl für den Multikanal-Vertrieb in den Geschäftsstellen vor Ort als auch für die digitalen Beratungs-Center ein umfangreiches Qualifizierungsangebot an. Profitieren Sie vom Know-how unserer Trainer beim Kompetenzaufbau im ScreenSharing, bei der Beratung und Verkauf am Telefon und bei der Videoberatung.

Als Ansprechpartner stehen Ihnen gerne zur Verfügung:
Tobias Göttl, Tel. 0871 504-2275, E-Mail: t.goettl@s-akaby.de
Rainer Kernstein, Tel. 0871 504-2298, E-Mail: r.kernstein@s-akaby.de

Dokument(e) BIKOS-Web:

Broschüre Kundenservice Center
Einführung BusinessCenter Schulungskonzept
Hybride Beratung im Firmen- und Gewerbekundengeschäft
Multikanalberatung - Überblick Qualifizierung
Qualifizierung Multikanal

ID 1310 Quick-Start in die Multikanalberatung

- Zielgerichtetes und praxisfokussiertes Onboarding in die Multikanalberatung
- Technische Fitness in der Multikanalberatung erlangen
- Kunden für die Multikanalberatung begeistern
- Im digitalen Raum persönlich verkaufen lernen
- Praktische Erfahrungen im geschützten Raum sammeln
- Kollegialen Austausch und Best-Practice für das weitere Lernen fördern

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte nehmen Sie mit uns Kontakt auf!				
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Göttl	Tel. 0871 504-2275
	organisatorisch		Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2388
Dozenten	Benjamin Müller und Thomas Kausch			
Preis	845,00 Euro			

ID 2778W Webinar-Reihe Grundlagen Business-Center für Neueinsteiger

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Katrin Moritz	Tel. 0871 504-2386
	organisatorisch		Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Preis	915,00 Euro			

3.1.4 Digitale und hybride Beratung

ID 1377W Webinar Digital + Persönlich = Erlebnisverkauf: Digitale Möglichkeiten der Sparkasse in Beratungen sicher und wirkungsvoll einsetzen

Die digitale Beratung gewinnt immer mehr an Bedeutung im Alltag eines Beraters. Je mehr die digitalen Medien und Instrumente zunehmen, umso wichtiger wird der Faktor Mensch. Erfahren Sie in diesem Workshop, wie es Ihnen gelingt, im Vertriebsgespräch in der richtigen Dosis, zur richtigen Zeit und auf die richtige Art digitale Medien/Instrumente professionell zur Wirkung zu bringen. Ziel dieses Workshops ist der souveräne und wirkungsvolle Einsatz der digitalen Möglichkeiten. Ihre Beratung wird zum Erlebniskauf für den Kunden.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte nehmen Sie Kontakt zu uns auf!				
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Göttl	Tel. 0871 504-2275
	organisatorisch		Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2388
Dozenten	Benjamin Müller, DerCoach24.de			
Preis	280,00 Euro			

ID 1329W Webinar Beratung und Verkauf am Telefon

- Vorbereitet und strukturiert vertrieblich erfolgreiche Telefonate führen
- Kompetentes Auftreten beim Gesprächspartner am Telefon
- "einfach machen" – der Vertragsabschluss per Telefon
- "call & drive to web" Kunden mitnehmen in die Bilderwelt der Sparkassen Websites
- Verbindlich bleiben, wann hören wir uns wieder?

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Termine werden individuell mit der Sparkasse vereinbart				
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Göttl	Tel. 0871 504-2275
	organisatorisch		Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2388
Dozenten	Haupt- und nebenamtliche Dozenten der Sparkassenakademie Bayern			
Preis	910,00 EUR pro Veranstaltung, max. TN Zahl 12 Personen			

ID 1323 Intensiv-Workshop Grundlagen der digitalen Gesprächsführung

In diesem Workshop erhalten Sie erste professionelle Tipps zur Gesprächsführung und Kundenbetreuung mittels Screen-Sharing bzw. Videoberatung. Wir unterstützen Sie beim Aufbau von Methodenkompetenz in der Multikanalberatung mit dem Ziel, dass Sie als Berater einen guten ersten Eindruck bei Ihren Kunden hinterlassen.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Termine werden individuell mit der Sparkasse vereinbart				
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Göttl	Tel. 0871 504-2275
	organisatorisch		Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2388
Dozenten	Haupt- und nebenamtliche Dozenten der Sparkassenakademie Bayern			
Preis	1.750,00 Euro			

ID 1321W Webinar Grundlagen der digitalen Gesprächsführung

In diesem Webinar erhalten Sie erste professionelle Tipps zur Gesprächsführung und Kundenbetreuung mittels Screen-Sharing. Wir unterstützen Sie beim Aufbau von Methodenkompetenz in der Multikanalberatung mit dem Ziel, dass Sie als Berater einen guten ersten Eindruck bei Ihren Kunden hinterlassen.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Termine werden individuell mit der Sparkasse vereinbart				
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Göttl	Tel. 0871 504-2275
	organisatorisch		Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2388
Dozenten	Haupt- und nebenamtliche Dozenten der Sparkassenakademie Bayern			
Preis	910,00 EUR pro Veranstaltung, max. TN Zahl 10 Personen			

3.1.4 Digitale und hybride Beratung

ID 1324W Webinar Erfahrungsaustausch digitale Beratung

Sie tauschen sich digital in einem WebMeeting über die ersten Erfahrungen der digitalen Beratung aus. Im Vorfeld wird über das DigiForum eine Themenabfrage gestartet, um die inhaltlichen Themenwünschen der Teilnehmer zu sammeln. Das Ziel ist sowohl der Austausch von good-practice Erlebnissen, als auch Unterstützung anzubieten wo es noch Hilfestellung braucht.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Termine werden individuell mit der Sparkasse vereinbart				

Ansprechpartner	inhaltlich	Tobias Göttl	Tel. 0871 504-2275
	organisatorisch	Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2388

Dozenten Haupt- und nebenamtliche Dozenten der Sparkassenakademie Bayern

Preis 910,00 EUR pro Veranstaltung, max. TN Zahl 10 Personen

ID 1326W ScreenSharing Vertiefungs-Webinar Beratungsprozesse

Eine erste Basisqualifikation für die digitale Beratung mit ScreenSharing bzw. Videoberatung hat Sie mit den Grundlagen der digitalen Gesprächsführung (ID 1323) vertraut gemacht. Um noch mehr Sicherheit mit ausgewählten OSPlus_neo Beratungsprozessen zu gewinnen, ist der Schwerpunkt dieses Webinars, Sie in der professionellen Navigation zwischen Beratungsprozessen und ergänzenden Visualisierungen fit zu machen. Sie verfolgen dabei das Ziel, Ihre Kunden in die Welt des "Erlebniskauf" einzuladen, mitzunehmen und nachhaltig zu begeistern.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Termine werden individuell mit der Sparkasse vereinbart				

Ansprechpartner	inhaltlich	Tobias Göttl	Tel. 0871 504-2275
	organisatorisch	Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2388

Dozenten Haupt- und nebenamtliche Dozenten der Sparkassenakademie Bayern.

Preis 910,00 EUR pro Veranstaltung, max. TN Zahl 10 Personen

ID 1325 Web-Coaching: Digitale Beratungskompetenz festigen und ausbauen

Durch individuelles Coaching der Berater und persönliche Begleitung wird die Multikanal-Beratungskompetenz gefestigt und weiterentwickelt.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Termine werden individuell mit der Sparkasse vereinbart				

Ansprechpartner	inhaltlich	Tobias Göttl	Tel. 0871 504-2275
	organisatorisch	Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2388

Dozenten Benjamin Müller, DerCoach24.de

Preis 910,00 Euro

ID 1371W Webinar Kreativ visualisieren im hybriden Vertrieb 1.0

In diesem Basis-Webinar erhalten Sie wertvolle Tipps und Tricks für Ihre Visualisierungen im Kundengespräch. Einfache Striche, effektvoll verstärkt, erzeugen wirkungsvolle Bilder die Emotionen transportieren, die auch oder gerade im digitalen Vertrieb sehr wichtig sind. Mit "sketchen" erweitern Sie Ihren Ideenkoffer und haben ein weiteres "USP", um Ihre Beratung beim Kunden zum Erlebnis zu machen. Mit dem Investment von etwas Zeit und Lust auf neue Ideen erhalten Sie weitere Möglichkeiten, um Finanzthemen "einfach" und "emotional" zu gestalten.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				

Ansprechpartner	inhaltlich	Tobias Göttl	Tel. 0871 504-2275
	organisatorisch	Theresa Mühlbauer	Tel. 0871 504-2295

Dozenten Dominik Eberle, Illustrator

Preis 215,00 Euro

3.1.4 Digitale und hybride Beratung

ID 1372W Webinar Kreativ visualisieren im hybriden Vertrieb 2.0

In diesem Aufbau-Webinar wird es individueller und konkreter. Nachdem dem Sie im Basis-Webinar (ID 1371W) bereits Erfahrungen mit "sketchen" bzw. der bewusst kreativen Vorgehensweise im Kundengespräch gesammelt haben, bauen wir gemeinsam mit Ihnen den Möglichkeitenspielraum weiter aus. "Digital Sale" steht im Mittelpunkt und gemeinsam lassen wir Bilder sprechen. "Ein Bild sagt mehr als 1.000 Worte".

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Tobias Göttl Theresa Mühlbauer	Tel. 0871 504-2275 Tel. 0871 504-2295
Dozenten	Dominik Eberle, Illustrator			
Preis	215,00 Euro			

ID 1373 Videoclips: Kreativ visualisieren im hybriden Vertrieb

Die Videoclips geben Ihnen wertvolle Tipps und Tricks, um Ihre Visualisierungen im Kundengespräch mit Hilfe von etwas Kreativität zu etwas ganz Besonderem zu machen. Mit "sketchen" erweitern Sie Ihren Ideenkoffer und haben für Ihre individuellen Gesprächsstrategien ein weiteres "USP", um Ihre Beratung beim Kunden zum Erlebnis zu machen. Mit dem Investment von etwas Zeit und Lust auf neue Ideen erhalten Sie individuelle Möglichkeiten, um Finanzthemen "einfach" und "emotional" zu gestalten. Die Videoclips stehen Ihnen dauerhaft zum "Nachsehen" zur Verfügung.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte nehmen Sie Kontakt mit uns auf.				
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Tobias Göttl Theresa Mühlbauer	Tel. 0871 504-2275 Tel. 0871 504-2295
Dozenten	Dominik Eberle, Illustrator			
Preis	555,00 Euro			

ID 1379 Impulstage "Erfolgreich in der Digitalen Beratung"

Sie erhalten speziell für die Beratung in der digitalen Beratung neue Impulse, um Ihre Kunden nachhaltig zu gewinnen und zu begeistern. Praxisnah und im kollegialen Austausch erhalten Sie Tipps, um Ihre kommunikative Kompetenz in der digitalen Beratung weiter zu entwickeln und damit Ihre Erfolgs-und Abschlussquoten nachhaltig zu steigern.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
09.10.2025 - 10.10.2025	10:00 - 17:00	1379 501	Landshut	02.10.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Tobias Göttl Petra Luber	Tel. 0871 504-2275 Tel. 0871 504-2240
Dozenten	Tobias Göttl, Sparkassenakademie Bayern Thomas Kausch (tk-THINK Consulting), Business Coach Meike Daßler und Christian Döking (KUNECOM), Professionelle Telefonie und Videoberatung Walter Dußold, (Nationaltrainer), Beratung, Training, Coaching Benjamin Müller (INNOAKADEMIE, Der Coach24)			
Preis	715,00 Euro			

3.1.4 Digitale und hybride Beratung

ID 2146W Webinarreihe Digital vs. Präsenz = Die Mischung macht´s! Hybrid Beraten - Firmen- und Gewerbekundenberater inkl. Spezialisten

Die digitale Beratung gewinnt auch im Firmenkundensegment durch das Firmenkundenportal immer mehr an Bedeutung.
Erfahren Sie in diesem Workshop, wie es Ihnen gelingt, im Vertriebsgespräch in der richtigen Dosis, zur richtigen Zeit und auf die richtige Art digitale Medien/Instrumente professionell zur Wirkung zu bringen. Ziel dieses Workshops ist der souveräne und wirkungsvolle Einsatz der digitalen Möglichkeiten.

Lassen Sie Ihre Beratung zum Erlebnis für Ihre Kunden werden, egal, ob Sie mit Hilfe von visueller Unterstützung das Firmenkundenportal erklären, ein produktspezifisches Angebot unterbreiten oder gemeinsam das Finanzkonzept mit dem Kunden durchsprechen. Gleichzeitig profitieren auch Sie als Berater*in von den Vorteilen der hybriden Beratung, da Sie künftig Ihre Kunden- und Besprechungstermine effizienter gestalten können.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
03.06.2025 - 30.09.2025	09:00 - 15:30	2146W 501	Webex Training Webinarsystem	27.05.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Katrin Moritz Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2386 Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Katrin Moritz, Sparkassenakademie Bayern			
Preis	480,00 Euro			

ID 2147W Webinarreihe Digital vs. Präsenz = Die Mischung macht´s! Hybrid Beraten - Spezialist Payment/Girofachberater

Die digitale Beratung gewinnt auch im Firmenkundensegment durch das Firmenkundenportal immer mehr an Bedeutung. Erfahren Sie in diesem Workshop, wie es Ihnen gelingt, im Vertriebsgespräch in der richtigen Dosis, zur richtigen Zeit und auf die richtige Art und Weise digitale Medien/Instrumente professionell zur Wirkung zu bringen. Ziel dieses Workshops ist der souveräne und wirkungsvolle Einsatz der digitalen Möglichkeiten.

Lassen Sie Ihre Beratung zum Erlebnis für Ihre Kunden werden, egal, ob Sie mit Hilfe von visueller Unterstützung das Firmenkundenportal erklären, ein produktspezifisches Angebot unterbreiten oder gemeinsam den Geschäftskonto-Check mit dem Kunden durchsprechen. Gleichzeitig profitieren auch Sie als Berater*in von den Vorteilen der hybriden Beratung, da Sie künftig Ihre Kunden- und Besprechungstermine effizienter gestalten können.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
20.05.2025 - 01.10.2025	09:00 - 17:00	2147W 501	Webex Training Webinarsystem	13.05.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Katrin Moritz Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2386 Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Katrin Moritz, Sparkassenakademie Bayern			
Preis	550,00 Euro			

3.1.5 Kundenservice-Center

Das Telefon bleibt das wichtigste Kommunikationsmittel für den schnellen, direkten Kundenkontakt für Serviceleistungen (Inbound) und Terminvereinbarungen (Outbound). Als weiteren Vertriebsweg nimmt die digitale Beratung, als Ergänzung zum stationären Vertrieb, einen zunehmenden Raum ein. Profitieren Sie von den umfassenden Erfahrungen unserer Trainer zum Kompetenzaufbau oder zur Professionalisierung Ihrer Mitarbeiter/-innen im Kundenservice-Centers (KSC) oder im Digitalen Beratungs-Center (DBC). Unter "Dokumente" finden Sie folgend in zwei Broschüren unser Leistungsangebot dargestellt. Aufgrund der unterschiedlichen Ausgangsvoraussetzungen und Zielsetzungen je Sparkasse, bieten wir Ihnen diese Trainingsleistungen bevorzugt als Inhouse-Trainings vor Ort in Ihrer Sparkasse an.

Als Ansprechpartner stehen Ihnen gerne zur Verfügung:
Sabine Straßner, Tel. 0175 434 66 92, E-Mail: s.strassner@s-akaby.de
Rainer Kernstein, Tel. 0871 504-2298, E-Mail: r.kernstein@s-akaby.de

Dokument(e) BIKOS-Web:
Broschüre Kundenservice Center
Kundenservice-Center

ID 1388 Professionelle Telefonie im Inbound

Jedes Telefonat im Kunden-Service-Center ist die akustische Visitenkarte der Sparkasse. Kein anderer Vertriebskanal hat so viele persönliche Kundenkontakte pro Tag und prägt damit entscheidend den Außenauftritt der Sparkasse mit. In diesem Seminar lernen und trainieren die Teilnehmer, wie sie durch eine professionelle Gesprächsführung und sympathische Stimme ihre Ziele erreichen - auch in Stresssituationen. Grundvoraussetzung ist dabei die richtige Wortwahl zu finden, den Gesprächsaufbau zielorientiert zu gestalten und die Stimme emotional wirken zu lassen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Göttl	Tel. 0871 504-2275
	organisatorisch		Petra Luber	Tel. 0871 504-2240
Dozenten	Cordula Denninghoff, Journalistin, Moderatorin WDR Köln, Kommunikationstrainerin, Coach Sabine Straßner			
Preis	individuell auf Anfrage			

ID 1379 Impulstage "Erfolgreich in der Digitalen Beratung"

Sie erhalten speziell für die Beratung in der digitalen Beratung neue Impulse, um Ihre Kunden nachhaltig zu gewinnen und zu begeistern. Praxisnah und im kollegialen Austausch erhalten Sie Tipps, um Ihre kommunikative Kompetenz in der digitalen Beratung weiter zu entwickeln und damit Ihre Erfolgs-und Abschlussquoten nachhaltig zu steigern.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
09.10.2025 - 10.10.2025	10:00 - 17:00	1379 501	Landshut	02.10.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Göttl	Tel. 0871 504-2275
	organisatorisch		Petra Luber	Tel. 0871 504-2240
Dozenten	Tobias Göttl, Sparkassenakademie Bayern Thomas Kausch (tk-THINK Consulting), Business Coach Meike Daßler und Christian Döking (KUNECOM), Professionelle Telefonie und Videoberatung Walter Dußold, (Nationaltrainer), Beratung, Training, Coaching Benjamin Müller (INNOAKADEMIE, Der Coach24)			
Preis	715,00 Euro			

3.1.5 Kundenservice-Center

ID 1360 Quick-Start für neue Mitarbeitende im Privatkundengeschäft

-Wir unterstützen Ihre neuen "bankfremden" Mitarbeiter/-innen beim schnellen Onboarding in den ersten Wochen.
-Wir entlasten Sie und Ihre Kolleg/-innen bei der Einarbeitung.
-Die Teilnehmenden erhalten einen grundsätzlichen Ein- und Überblick zu den Serviceaufgaben und zum Basis-Produktwissen im Privatkundengeschäft.
-Die Teilnehmenden bauen Wissen auf, um bei Kundenfragen schnell die richtigen Ansprechpartner einzubinden. Der Fokus liegt hier auf einem breiter gestreuten Basiswissen ohne zu sehr in die Tiefe zu gehen. Dieses stellt sicher, dass die neuen Kolleg/-innen in den ersten Wochen nicht überfordert werden und gleichzeitig gegenüber den Kunden sprechfähig sind.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
16.01.2025 - 13.02.2025	09:00 - 17:00	1360 501		07.01.2025
16.01.2025 - 16.01.2025	09:00 - 12:00	1360A 501	Webex Training Webinarsystem	
23.01.2025 - 23.01.2025	09:00 - 13:00	1360B 501	Webex Training Webinarsystem	
23.01.2025 - 23.02.2025	09:00 - 17:00	1360C 501		
04.02.2025 - 04.02.2025	09:00 - 13:00	1360D 501	Webex Training Webinarsystem	
06.02.2025 - 06.02.2025	09:00 - 12:00	1360E 501	Webex Training Webinarsystem	
11.02.2025 - 11.02.2025	09:00 - 12:00	1360F 501	Webex Training Webinarsystem	
13.02.2025 - 13.02.2025	09:00 - 12:00	1360G 501	Webex Training Webinarsystem	

Ansprechpartner	inhaltlich	Tobias Göttl	Tel. 0871 504-2275
	organisatorisch	Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2388
Dozenten	Trainer/innen und Kooperationspartner der Sparkassenakademie Bayern		
Preis	680,00 Euro		

ID 1361 Grundlagen in OSPlus_neo für neue Mitarbeitende (WBT)

Die Teilnehmer/-innen
-kennen den Unterschied zwischen OSPlus_Portal und OSPlus_neo
-kennen die OSPlus_neo Oberfläche
-schaffen eine Basis für eine perspektivisch vertiefte Anwendung von OSPlus_neo
-können innerhalb der Basis sicher navigieren

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				

Ansprechpartner	inhaltlich	Tobias Göttl	Tel. 0871 504-2275
	organisatorisch	Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2388
Preis	130,00 Euro		

ID 1382 Grundlagen der Gesprächsführung am Telefon

In diesem Workshop erlernen und üben Sie Grundlagen zur Kommunikation am Telefon, das sichere Beherrschen verschiedener Gesprächstechniken und den adäquaten Umgang mit schwierigen Gesprächspartnern und Situationen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte nehmen Sie mit uns Kontakt auf!				

Ansprechpartner	inhaltlich	Tobias Göttl	Tel. 0871 504-2275
	organisatorisch	Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2388
Dozenten	Ulrike Sasse-Feile		
Preis	400,00 Euro		

3.1.5 Kundenservice-Center

ID 1387W Professionelle Telefonie im Outbound

Die Teilnehmer/-innen werden positiv auf die Aufgabe der Outboundtelefonie eingestimmt. Sie erhalten und trainieren den Einsatz von Telefonleitfäden zur Terminakquise. Mit Kundeneinwänden wird professionell umgegangen.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Derzeit sind keine Termine geplant.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Göttl	Tel. 0871 504-2275
	organisatorisch		Petra Luber	Tel. 0871 504-2240
Dozenten	Haupt- und nebenberufliche Dozenten der Sparkassenakademie Bayern			
Preis	Individuell auf Anfrage			

3.1.6 Medialer Vertrieb

Hier finden Sie unsere Veranstaltungen im Bereich Medialer Vertrieb.

Dokument(e) BIKOS-Web:
Medialer Vertrieb

3.1.6.1 Internetspezialist

Hier finden Sie unsere Veranstaltungen zum Thema Internet.

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:
Norbert Artinger Tel. 0871 504-2306 E-Mail: n.artinger@s-akaby.de

Dokument(e) BIKOS-Web:
Internetspezialist

ID 2915W Webinar Adobe Photoshop in der Sparkasse einsetzen

Sie erhalten eine systematische Einführung in Adobe Photoshop. Dabei erlernen Sie die Methoden der professionellen Bildbearbeitung, erhalten einen Überblick über verschiedene Grafik-Datei-Formate, Farbmodi und Grundlagen der Bildkorrektur und Bildretusche. Das Webinar endet mit der Ausgabe der Bilder für Druckvorstufe oder für Internetanwendungen. Die Erstellung von Druckerzeugnissen ist NICHT Gegenstand dieses Webinars. Hierfür empfehlen wir unser Webinar ID 4888W "Druckerzeugnisse mit Adobe InDesign in der Sparkasse erstellen"

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch		Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Harry Ipfling, Ipfling Artdesign Tobias Sterr, Sparkassenakademie Bayern			
Preis	560,00 Euro			

ID 2953 E-Mail-Marketing - Strategie und Konzeption

Was kann man mit E-Mail-Marketing erreichen? Wie sehen die Trends und Ziele aus? Und wie werden erfolgreiche Kampagnen erstellt? In diesem Workshop werden nicht nur alle Fragen zum Thema geklärt. Sie erfahren auch anhand praktischer Beispiele, wie Sie selbstständig nachhaltiges und zielgruppengerechtes E-Mail-Marketing in die Praxis umsetzen können. Alles begleitet von vielen praktischen Beispielen aus der Sparkassen-Finanzgruppe und dem E-Commerce-Bereich.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Norbert Artinger	Tel. 0871 504-2306
	organisatorisch		Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Fa. Sparkassen-Finanzportal GmbH			
Preis	565,00 Euro			

3.1.6.1 Internetspezialist

ID 2956 Online-Marketing: Grundlagen des Suchmaschinenmarketings (SEO, SEA) und digitalen Marketingkanälen für die Vermarktung Ihrer IF

Sie können
1. effizient Strategien und Tools im Online und Performance Marketing verstehen,
2. Online-Marketing Maßnahmen planen und steuern
3. Online-Marketing-Aktivitäten durch Web-Analytics und Tracking analysieren und priorisieren,
4. Nutzer bei Google und anderen Suchmaschinen gewinnen,
5. redaktionelle und technische Suchmaschinenoptimierung (SEO) - Grundlagen meistern,
6. Suchmaschinenwerbung (SEA) und Display Werbung gezielt einsetzen,
7. Content Marketing grundlegend verstehen und umsetzen,
8. die Chancen und Möglichkeiten der IF 6 erkennen und umsetzen,
9. Kunden in Social Media und per E-Mail-Marketing gewinnen,
10. die Chancen der Conversion-Optimierung erkennen sowie
11. aktuelle Trends im Online Marketing überblicken.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Norbert Artinger	Tel. 0871 504-2306
	organisatorisch		Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Fa. Sparkassen-Finanzportal GmbH			
Preis	1.050,00 Euro			

3.1.6.2 Electronic Banking Berater

Hier finden Sie unsere Veranstaltungen zum Thema Electronic Banking.

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:
Norbert Artinger Tel. 0871 504-2306 E-Mail: n.artinger@s-akaby.de

Dokument(e) BIKOS-Web:
Electronic Banking Berater

ID 2810 Grundlagen des Medialen Vertrieb, A-Selbststudiums-Teil B-Präsenzteil

Ihnen werden die geschäftspolitischen Zielsetzungen des Medialen Vertrieb vermittelt. Sie bekommen einen Überblick über die Produkte der Sparkasse und der Mitbewerber in diesem Bereich und kennen die entsprechenden marktpolitischen Instrumente. Sie kennen die Grundlagen des elektronischen Zahlungsverkehrs und die Weiterverarbeitung in der Sparkasse. Sie kennen die wesentlichen Rechtsgrundlagen sowie datenschutzrechtlichen Bestimmungen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
21.01.2025 - 21.02.2025	10:00 - 12:30	2810 501		04.12.2024
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Norbert Artinger Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2306 Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Kadri Sheqa, SK Forchheim, Johannes Walther, SK Landshut Wolfgang Mehringer, Sparkassenverband Bayern			
Preis	960,00 Euro			

ID 2813 Informatikgrundlagen

Sie kennen die derzeit gängigen Hardwarekomponenten und Betriebssysteme. Grundlagen von Programmiersprachen, der Softwareentwicklung und der Einführung in die Programmierung werden vermittelt.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
19.02.2025 - 20.02.2025	10:00 - 16:00	2813 501	Landshut	06.01.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Norbert Artinger Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2306 Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Michael Fischl, SK Regen-Viechtach Norbert Artinger, Sparkassenakademie Bayern			
Preis	665,00 Euro			

ID 2814 Know-how Betriebssystem Windows

Sie kennen die technischen Möglichkeiten, Probleme und Einschränkungen beim Einsatz von Produkten des Medialen Vertriebs unter Windows und können Sie erfolgreich lösen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
23.04.2025 - 24.04.2025	10:00 - 16:00	2814 501	Landshut	06.03.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Norbert Artinger Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2306 Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Dirk de Lange, SK Aschaffenburg-Alzenau Norbert Artinger, Sparkassenakademie Bayern			
Preis	525,00 Euro			

3.1.6.2 Electronic Banking Berater

ID 2815 Netzwerktechnik und Datenkommunikation Kompakt

Berater im Medialen Vertrieb finden bei den Kunden der Sparkasse häufig ein PC-Netzwerk vor. Sie kennen die Grundlagen der Netzwerktechnik und können diese bei der Installation von Sparkassen Software zum Beispiel beim Kunden berücksichtigen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
29.09.2025 - 30.09.2025	10:00 - 17:00	2815 501	Landshut	25.08.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Norbert Artinger Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2306 Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Michael Fischl, SK Regen-Viechtach Norbert Artinger, Sparkassenakademie Bayern			
Preis	630,00 Euro			

ID 2817 Basisseminar Online-Banking

Sie
- kennen die wesentlichen Zusammenhänge von OSPlus für das Online-Banking der Finanz Informatik,
- kennen das Internet-Banking der Finanz Informatik,
- können die Basismodule von SFirm installieren, einrichten und bedienen,
- können StarMoney installieren, einrichten und bedienen,
- können StarMoney Business installieren, einrichten und bedienen,
- kennen den Funktions- und Leistungsumfang der Online-Banking-Produkte,
- können als kompetenter Ansprechpartner die Kunden inhaltlich beraten.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
31.03.2025 - 02.04.2025	10:00 - 17:00	2817 501	Landshut	11.02.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Norbert Artinger Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2306 Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Herrmann Gerold, SK Oberland Dirk de Lange, SK Aschaffenburg-Alzenau Poschmann Tobias, SK Holstein			
Preis	1.160,00 Euro			

ID 2858 IT-Sicherheit im Medialen Vertrieb

Sie erhalten die Kenntnisse, um die Anforderungen der IT-Sicherheit in der täglichen Praxis sowohl beim Electronic Banking Kunden als auch in der Sparkasse gerecht zu werden.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
11.11.2025 - 12.11.2025	09:00 - 17:00	2858 501	Landshut	24.09.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Norbert Artinger Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2306 Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Markus Adler, SK Ansbach Norbert Artinger, Sparkassenakademie Bayern			
Preis	790,00 Euro			

3.1.6.2 Electronic Banking Berater

ID 2859 IT-Sicherheit - Requalifizierung

Sie halten ihre Kenntnisse auf dem aktuellen Stand, um den Anforderungen der IT-Sicherheit in der täglichen Praxis sowohl beim Kunden als auch in der Sparkasse gerecht zu werden.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
10.11.2025 - 10.11.2025	09:00 - 17:00	2859 501	Landshut	23.09.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Norbert Artinger	Tel. 0871 504-2306
	organisatorisch	Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366

Dozenten Markus Adler, SK Ansbach
Dieter Hörauf, SKSK Erlangen
Norbert Artinger, Sparkassenakademie Bayern

Preis 440,00 Euro

ID 2875 Praxis-Know-how SFirm

Sie lernen die technischen Hintergründe von SFirm kennen. Sie kennen mögliche Fehlersituationen und können diese analysieren. Sie können im Support Ihre Kunden per Telefon und vor Ort kompetent unterstützen. Sie kennen geeignete Methoden und Werkzeuge für den Support.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
21.05.2025 - 21.05.2025	10:00 - 17:00	2875 501	Landshut	03.04.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Norbert Artinger	Tel. 0871 504-2306
	organisatorisch	Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366

Dozenten Mitarbeiter der Star Finanz
Norbert Artinger, Sparkassenakademie Bayern

Preis 545,00 Euro

ID 2856 Fortgeschrittener Support SFirm

Sie lernen die tieferen technischen Hintergründe von SFirm kennen.
Sie haben ein tieferes Verständnis für die Zusammenarbeit von SFIRM mit seinen Komponenten, dem Betriebssystem und dem Netzwerk.
Sie kennen professionelle Diagnosewerkzeuge und können diese einsetzen.
Sie können komplexe Probleme schnell eingrenzen und den Kunden per Telefon und vor Ort kompetent unterstützen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
19.11.2025 - 19.11.2025	10:00 - 17:00	2856 501	Landshut	02.10.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Norbert Artinger	Tel. 0871 504-2306
	organisatorisch	Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366

Dozenten Mitarbeiter der Star Finanz
Norbert Artinger, Sparkassenakademie Bayern

Preis 530,00 Euro

3.1.6.2 Electronic Banking Berater

ID 2862 SFirm im Netzwerk - Praxis-Workshop

Das Seminar vermittelt die Kenntnisse über die Einrichtung und den Support von SFirm in Windows Client-/Server-Netzen oder unter Windows Terminalserver bzw. Citrix. Das Seminar vermittelt auch Grundlagen des Windows Terminalservers selbst sowie die Kenntnisse über wichtige Betriebsparameter, die SFirm beeinflussen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
20.11.2025 - 21.11.2025	10:00 - 17:00	2862 501	Landshut	02.10.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Norbert Artinger Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2306 Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Mitarbeiter der Star Finanz Norbert Artinger, Sparkassenakademie Bayern			
Preis	945,00 Euro			

ID 2876 SFirm/Modul Cash Management

Sie können das Modul Cash Management von SFirm selbständig konfigurieren und dem Kunden organisatorische und technische Hilfestellungen geben.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
03.04.2025 - 03.04.2025	10:00 - 17:00	2876 501	Landshut	14.02.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Norbert Artinger Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2306 Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Werner Huber, SK Berchtesgadener Land			
Preis	420,00 Euro			

ID 2855 SFirm/Modul EBICS

Sie können die geschäftspolitische Bedeutung des Produktes und die Einsatzmöglichkeiten von SFirm/EBICS einschätzen.
Sie können das Modul SFirm/EBICS beim Kunden installieren, einrichten, bedienen und supporten.
Sie kennen den Funktions- und Leistungsumfang des Moduls EBICS.
Sie kennen die prinzipielle Funktionsweise der Bankseite.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
22.05.2025 - 23.05.2025	10:00 - 13:00	2855 501	Landshut	04.04.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Norbert Artinger Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2306 Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Mitarbeiter der Star Finanz Wolfgang Wölzlein, SK Ansbach			
Preis	940,00 Euro			

3.1.6.2 Electronic Banking Berater

ID 2870 Mindsetting im Medialen Vertrieb I

Jeder der berät oder verkauft hat Kontakt mit seinen Kunden. Diesen Kontakt zu gestalten und daraus eine starke Beziehung entstehen zu lassen, ist eine Kunst, die erlernt und jeden Tag aus Neue geübt bzw. gelebt sein will. Jeder Kontakt und jedes Gespräch beginnt aber bereits lange davor: bei Ihrem persönlichen Mindsetting.

Sie können daraus, ganz ohne vorgefertigte Schemata und Techniken, Ihre individuelle kompetenz- und lösungsorientierte Beratungsleistung im Medialen Vertrieb entwickeln. Sie erhalten im ersten Teil des Seminars einen grundlegenden Zugang zu neurowissenschaftlicher und systemischer Methodenkompetenz in Beratung und Verkauf.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
01.10.2025 - 01.10.2025	10:00 - 17:00	2870 501	Landshut	26.08.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Norbert Artinger	Tel. 0871 504-2306
	organisatorisch		Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Doris Zeller Norbert Artinger, Sparkassenakademie Bayern			
Preis	310,00 Euro			

ID 2871 Mindsetting im Medialen Vertrieb II

Sie können eine lösungsorientierte Beratungsleistung im Medialen Vertrieb erfolgreich anbieten.
Sie vertiefen Ihre systemische Methodenkompetenz in Beratung und Verkauf.
Sie erhalten praxisgerechte Hinweise, wie Sie Ihr eigenes Verhalten und das Ihrer Kunden besser vestehen.
Sie können in Beratungssituationen souverän agieren und mit schwierigen Situationen umgehen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
13.11.2025 - 13.11.2025	10:00 - 17:00	2871 501	Landshut	08.10.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Norbert Artinger	Tel. 0871 504-2306
	organisatorisch		Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Doris Zeller Norbert Artinger, Sparkassenakademie Bayern			
Preis	310,00 Euro			

ID 2880 Aktiver Produktverkauf im Medialen Vertrieb

Sie können für sich Handlungsfelder und Chancen für den erfolgreichen Verkauf von Produkten im Medialen Vertrieb erkennen und nutzen. Sie erarbeiten sich Kompetenzen für Ihren persönlichen Beitrag zum Erfolg des Medialen Vertriebs.

Aufgrund der speziellen Anforderungen an Berater im Medialen Vertrieb ist das Seminar nicht mit anderen allgemeinen vertriebsorientierten Bildungsangeboten vergleichbar.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
28.10.2025 - 30.10.2025	10:00 - 17:00	2880 501	Landshut	10.09.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Norbert Artinger	Tel. 0871 504-2306
	organisatorisch		Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Jeannette Brachtendorf, SK Aschaffenburg-Alzenau Kadri Sheqa, SK Forchheim			
Preis	1.040,00 Euro			

3.1.6.2 Electronic Banking Berater

ID 2818 E-Commerce und Payment

Für die Firmen-/Gechäfts- und Gewerbekunden ist im Zeitalter der Digitalisierung das Internet ein unerlässlicher Vertriebsweg geworden!

Zur Sicherstellung der Wettbewerbsfähigkeit der Sparkassen ist es daher unerlässlich unsere Kunden im E-Commerce und Payment intensiv zu begleiten.

Das Seminar ist Teil des KursesMedialen Vertrieb (Fachseminar Teil I).
Bitte beachten Sie die gesonderten Hinweise zum Kurs.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
19.05.2025 - 20.05.2025	10:00 - 17:00	2818 501	Landshut	01.04.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Norbert Artinger Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2306 Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Externe Spezialisten Praktiker aus den Sparkassen			
Preis	870,00 Euro			

ID 2057 Giro-Fachberatung - Neue Wege im Firmenkunden-Vertrieb mit der Beratung rund ums Geschäftskonto

Sie können anhand des strukturierten Vertriebsprozesses ("Geschäftskonto-Check") kundenorientiert die Bedürfnisse der Firmenkunden erheben. Sie sind in der Lage, aus den Themen "Kontoführung und Zahlungsverkehr", Steuerung von Zahlungsein- und -ausgängen (POS und E/M Commerce) sowie aus dem Bargeldmanagement Mehrwerte für den Kunden zu identifizieren und diese verkäuferisch umzusetzen.

Sie kennen Ihre eigene "Verkäuferpersönlichkeit" und die Besonderheiten von Firmenkundenpersönlichkeiten und können dieses Wissen in der Beratung nutzen. Sie wissen, wie Sie mit dem Hauptbetreuer Firmenkunden kundenorientiert agieren und verstehen das Geschäftsmodell der Firmenkunden.
In Trainingssequenzen setzen Sie sowohl den "Geschäftskonto-Check" als auch den "Tandem Check" aktiv um.

Optional haben Sie die Möglichkeit - unmittelbar im Anschluss dieses Seminars - unseren Workshop "ID 2055 Der Geschäftskonto-Check unter OSPlus_neo" mitzubuchen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
10.02.2025 - 13.02.2025	10:00 - 16:00	2057 501	Landshut	11.01.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Andrea Bastian, Sparkassenverband Bayern Georg Post, Vertriebs- und Führungscoaching Wölfle und Partner Frank Mages, Sparkasse Nürnberg			
Preis	1.290,00 Euro			

3.1.6.2 Electronic Banking Berater

ID 2055 Der Geschäftskonto-Check unter OSPlus_neo

Sie kennen den Aufbau, die Struktur und die Inhalte des Geschäftskonto-Checks unter OSPlus_neo und können die Vor- und Nachbereitung des Geschäftskonto-Checks unter Einsatz des neuen OSP-Prozesses noch effizienter und zielführender gestalten. Sie sind sicher in der Anwendung des Geschäftskonto-Checks in OSPlus_neo unter Einsatz des iPads und kennen die mit dem Geschäftskonto-Check unter OSPlus_neo verzahnten OSPlus-Prozesse. Sie profitieren von dem Erfahrungsbericht einer Sparkasse, die den Geschäftskonto-Check unter OSPlus_neo unter Einsatz eines iPads bereits erfolgreich in der Praxis einsetzt.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
14.02.2025 - 14.02.2025	09:30 - 17:00	2055 501	Landshut	16.12.2024
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Christoph Kolender, Vertriebs- und Führungscoaching Thomas Wölfle und Partner			
Preis	385,00 Euro			

ID 2061 Den Giro-Fachberater zielorientiert steuern

Viele Sparkassen sind bereits mit der Giro-Fachberatung gestartet und stehen nun vor der Herausforderung, diese neuen Berater zu steuern und Zielsysteme zu entwickeln. Sie erhalten in diesem Seminar zahlreiche Informationen rund um die Thematik Giro-Fachberatung aus VdZ Firmenkunden. Sie bekommen einen Überblick über Produkte und Lösungen in der Giro-Fachberatung, lernen die wichtigsten Ertragskomponenten einzuschätzen und die notwendigen Datenquellen im Rahmen der Vertriebsberatung kennen. Darüber hinaus möchten Sie technische Lösungen innerhalb der S-Finanzgruppe und deren Nutzen für die Praxis bewerten können.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
26.05.2025 - 27.05.2025	10:00 - 16:30	2061 501	Landshut	27.03.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Hendrik Wiegmann, Vertriebs- und Führungscoaching Thomas Wölfle und Partner			
Preis	725,00 Euro			

ID 2054 Zusammenarbeit Girofachberater und EB-Spezialisten

Auf der Grundlage der strategischen Rahmenbedingungen der DSGV-Konzeption zur Girofachberatung einerseits und den jeweiligen hausindividuellen Rahmenbedingungen andererseits leiten Sie die Aufgabenverteilung für die Girofachberater und die EB-Spezialisten sowie ggfls. weitere Beteiligte ab.

Sie legen die Grundlage für effiziente Prozesse zwischen allen hausindividuellen Beteiligten sowie Ihren Kunden.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
09.10.2025 - 10.10.2025	09:30 - 16:30	2054 501	Landshut	10.08.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Georg Post, Thomas Wölfle, Vertriebs- und Führungscoaching Wölfle und Partner Andrea Bastian, Sparkassenverband Bayern			
Preis	700,00 Euro			

3.1.6.2 Electronic Banking Berater

ID 2053 Erfahrungsaustausch Giro-Fachberatung

Sie erhalten Praxis-Impulse zu konkreten Themen durch Impulsvorträge und bringen sich aktiv ein. Tauschen Sie sich als Praktiker mit Praktikern aus anderen Sparkassen aus und profitieren Sie von bereits gewonnenen Erfahrungen. Fragen, die sich in mehreren Sparkassen stellen, können diskutiert und ggf. Lösungswege gemeinsam aufgezeigt werden.

Mit einem moderierten Erfahrungsaustausch bieten wir den bayerischen Sparkassen eine Plattform, sich zum Thema vertriebliche Umsetzung Giro-Fachberatung in der Sparkasse auszutauschen, von gewonnenen Erfahrungen zu profitieren und neue Impulse für die Umsetzung in der eigenen Sparkasse mitzunehmen sowie ein Netzwerk mit Sparkassen-KollegInnen zu knüpfen bzw. zu vertiefen.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
07.05.2025 - 08.05.2025	13:00 - 17:00	2053 501	Landshut	07.04.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Werner Ammerl	Tel. 0871 504-2278
	organisatorisch		Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Andrea Bastian, Günther Rödel, Sparkassenverband Bayern			
Preis	355,00 Euro			

3.1.7 Geschäftskunden und BusinessCenter

In der Zielgruppe der Geschäftskunden zeigen bundesweite Marktforschungen zwar Marktanteile der Sparkassen von bis zu 50 %, die Zufriedenheit seitens der Kunden ist jedoch häufig optimierbar. Viele Kunden vermissen insbesondere die aktive Ansprache durch den Berater.

Ziel ist es, die erheblichen Potenziale der Geschäftskunden schnell zu fokussieren und aktiv zu bearbeiten, die bestehenden Ertragschancen in dieser Zielgruppe erfolgreich zu erkennen und weiterhin zu optimieren.

Um Ihre Anliegen schnell und unkompliziert abzuwickeln, wird der mediale Kontaktweg beim Geschäftskunden immer interessanter. Dafür haben bereits einige Sparkassen das BusinessCenter erfolgreich integriert.

Hierfür bedarf es verkäuferisch, als auch fachlich und produktspezifisch qualifizierter Berater, die in der Lage sind, sich genau auf die individuellen Bedürfnisse dieser Klientel einzustellen.

Unser Seminarangebot ist daher wie folgt gegliedert:

-BusinessCenter
-Geschäftskundenberater
-Ergänzende Webinare

Mit weiteren interessanten Angeboten erhalten Sie einen tieferen Einblick in verschiedene Themen wie "Betriebs- und kreditwirtschaftliche Analysen", "Unternehmensrecht und -besteuerung", "Öffentliche Finanzierungsmittel", "Alters- und Risikovorsorge" und "Leasing". Hiermit unterstützen wir Sie bei der weiteren Erschließung der Potenziale in diesem interessanten Kundensegment. Diese Seminarangebote finden Sie unter den folgenden Rubriken:

-Fachwissen Gewerbe-, Firmen-, und Unternehmenskunden
-Leasingspezialist
-Branchenkompetenz
-Vermögensmanager Firmenkunden

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:

Katrin Moritz Tel. 0871 504-2386 E-Mail: k.moritz@s-akaby.de

Dokument(e) BIKOS-Web:
Einführung BusinessCenter Schulungskonzept
Qualifizierungsprogramm Geschäftskundenberatung 2025

ID 2761 Qualifizierung Geschäftskundenberatung I - rechtliche & steuerliche Grundlagen

Die Teilnehmenden lesen und analysieren Jahresabschlussanalyse, BWA's und Einnahmen-Überschuss-Rechnung und nehmen aufgrund von betriebswirtschaftlichen Unterlagen Bonitätsbeurteilungen vor. Des Weiteren erkennen und beurteilen sie die persönlichen und betrieblichen Risiken in der Risikovorsorge. Auch bewerten sie Sicherheiten, erkennen deren Besonderheiten und kennen die Grundlagen der Unternehmensbesteuerung.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Katrin Moritz Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2386 Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Magnus Jahrstorfer, Werner Ammerl, Sparkassenakademie Bayern Dozenten der Versicherungskammer Bayern Florian Fischer, Steuerberater			
Preis	1.130,00 Euro			

3.1.7 Geschäftskunden und BusinessCenter

ID 2762 Qualifizierung Geschäftskundenberatung II - Kundenberatung & Kreditgespräch

Die Teilnehmenden vertiefen die Analyse des Jahresabschlusses, BWA's und Einnahmen-Überschuss-Rechnung und beurteilen die betriebswirtschaftliche Situationen anhand von der Kapitaldienstfähigkeit. Des Weiteren können sie den erforderlichen Kontokorrentkredit-Bedarf von gewerblichen Kunden ermitteln und sind in der Lage, gemeinsam mit den Kunden einen Investitionsplan zu erstellen. Sie kennen und binden öffentliche Fördermittel in die Finanzierung mit ein sowie kennen und erschließen die neuen Geschäftspotentiale im Verbundgeschäft.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Katrin Moritz	Tel. 0871 504-2386
	organisatorisch		Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Johannes Siwik, BayernLB Christian Wachter, SK Bamberg Tim Fieger, Christian Theisinger, SSK Augsburg Dozenten der Deutschen Leasing AG Rudolf Inninger, Akademie für Persönlichkeit und Kommunikation			
Preis	1.515,00 Euro			

ID 2763 Qualifizierung Geschäftskundenberatung - Lernerfolgskontrolle

Das Qualifizierungsprogramm schließt mit einer Lernerfolgskontrolle (LEK) ab. Diese besteht aus einem Multiple Choice Test in digitaler Form über die Inhalte der Qualifizierungsreihe.

Die Zulassungsvoraussetzung ist die Teilnahme an der Veranstaltungsreihe ID 2761 Qualifizierung Geschäftskundenberatung I - betriebswirtschaftliche & steuerliche Grundlagen sowie ID 2762 Qualifizierung Geschäftskundenberatung II - Kundenberatung & Kreditgespräch.

Mit der Lernerfolgskontrolle weisen die Teilnehmenden nach, dass die Ziele und Inhalte des Qualifizierungsprogramms praxisorientiert umgesetzt werden können.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Katrin Moritz	Tel. 0871 504-2386
	organisatorisch		Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Preis	250,00 Euro			

ID 2771B Webinar Geschäftskunden im Fokus: Betriebswirtschaftliche und rechtliche Grundlagen

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Katrin Moritz	Tel. 0871 504-2386
	organisatorisch		Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Preis	0,00 Euro			

ID 2771C Webinar Geschäftskunden im Fokus: Betriebswirtschaftliche und rechtliche Grundlagen

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Katrin Moritz	Tel. 0871 504-2386
	organisatorisch		Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Preis	0,00 Euro			

3.1.7 Geschäftskunden und BusinessCenter

ID 2771D Geschäftskunden im Fokus: Betriebswirtschaftliche und rechtliche Grundlagen - Präsenz

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Katrin Moritz Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2386 Tel. 0871 504-2385
Preis	0,00 Euro			

ID 2772B Geschäftskunden im Fokus: Potenziale erkennen und ergreifen

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Katrin Moritz Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2386 Tel. 0871 504-2385
Preis	0,00 Euro			

ID 2772C Webinar Geschäftskunden im Fokus: Potenziale erkennen und ergreifen

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Katrin Moritz Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2386 Tel. 0871 504-2385
Preis	0,00 Euro			

ID 2773B Geschäftskunden im Fokus: Intensivierung Kreditgeschäft

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Katrin Moritz Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2386 Tel. 0871 504-2385
Preis	0,00 Euro			

ID 2778W Webinar-Reihe Grundlagen Business-Center für Neueinsteiger

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Katrin Moritz Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2386 Tel. 0871 504-2385
Preis	915,00 Euro			

3.1.7 Geschäftskunden und BusinessCenter

ID 2082W Webinar Erfahrungsaustausch Business-Center im Vertrieb - Best Practice

In unserem moderierten Best Practice-Workshop erhalten Sie Gelegenheit, sich mit Kollegen aus anderen Sparkassen zum täglichen Tun im BusinessCenter auszutauschen. Sie diskutieren über erprobte und erfolgreiche Vertriebsansätze und erhalten einen Strauß aus neuen und kreativen Ideen, die Sie in Ihrem Vertriebsalltag gewinnbringend nutzen können.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				

Ansprechpartner	inhaltlich	Katrin Moritz	Tel. 0871 504-2386
	organisatorisch	Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Alexander Pürzer, Sparkasse Mittelfranken-Süd		
Preis	200,00 Euro		

ID 2046W Webinar BWA Schnelleinstieg - verstehen und effizient nutzen

Sie können betriebswirtschaftliche Auswertungen - Summen- und Saldenlisten endlich richtig verstehen!
Souveränität im Umgang mit betriebswirtschaftlichen Auswertungen / Summen- und Saldenlisten schafft Effizienz und klare Positionen im Kundengespräch.
Für einen leichteren Umgang mit dem Kunden und dem Miteinander in Markt- und Marktfolge holen Sie die Potenziale aus den Auswertungen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
08.04.2025 - 08.04.2025	10:00 - 11:30	2046W 501	Webex Training Webinarsystem	01.04.2025
25.11.2025 - 25.11.2025	10:00 - 11:30	2046W 502	Webex Training Webinarsystem	18.11.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch	Johanna Böck	Tel. 0871 504-2211
Dozenten	Dozenten RDG GmbH		
Preis	155,00 Euro		

ID 2433W Webinar Einstieg in die Jahresabschlussbeurteilung - wo finde ich was?

Sie erfahren, was ein Jahresabschluss ist und wann er erstellt wird. Dadurch wissen Sie, was vom Kunden verlangt werden kann und haben Klarheit über die Bestandteile und die bedeutendsten Positionen des Jahresabschlusses.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
22.01.2025 - 22.01.2025	15:00 - 16:30	2433W 501	Webex Training Webinarsystem	15.01.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch	Johanna Böck	Tel. 0871 504-2211
Dozenten	Dozenten RDG GmbH		
Preis	155,00 Euro		

ID 2439W Webinar Bilanz - was hinter den Zahlen steckt

Sie lernen, zwischen guten/schwachen Bilanzen unter Bewertungsaspekten zu unterscheiden, indem Sie sich mit den Grundlagen der Bewertung von Bilanzpositionen beschäftigen und so Sicherheit über den Aufbau der Bilanz und Klarheit über die Bestandteile erhalten. Sie gewinnen Verständnis für die Wirkungen der Erfolgsrechnung auf die Bilanz und erhalten Impulse zur Feststellung und Abschätzung der Klärungsnotwendigkeit von Informationslücken.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
20.02.2025 - 20.02.2025	10:00 - 11:30	2439W 501	Webex Training Webinarsystem	13.02.2025
03.09.2025 - 03.09.2025	10:00 - 11:30	2439W 502	Webex Training Webinarsystem	27.08.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch	Johanna Böck	Tel. 0871 504-2211
Dozenten	Dozenten RDG GmbH		
Preis	155,00 Euro		

3.1.7 Geschäftskunden und BusinessCenter

ID 2435W Webinar Strukturiert durch die Gewinn- und Verlustrechnung - Ein Roter Faden

- Der bewährte "Rote Faden" der RDG: Die Gewinn- und Verlustrechnung strukturiert, fokussiert auf ihre Kernelemente, effizient und beurteilungssicher verarbeiten können
- Durch den Einsatz des "Rote Fadens" der RDG: Ab sofort substanzielle Aussagen mit Erkenntnis-Mehrwerten generieren
- Die Nachhaltigkeit der Rentabilität des Kunden sicher bewerten können
- Veränderungen im Zeitablauf zielgerichtet hinterfragen

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
26.03.2025 - 26.03.2025	10:00 - 11:30	2435W 501	Webex Training Webinarsystem	19.03.2025
02.12.2025 - 02.12.2025	10:00 - 11:30	2435W 502	Webex Training Webinarsystem	25.11.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Johanna Böck	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2211
Dozenten	Dozenten RDG GmbH			
Preis	149,00			

3.1.8 Freie Berufe / Heilberufe

Die Kundengruppe "Freie - und Heilberufe", eine anspruchsvolle und hoch interessante Zielgruppe im Fokus aller Finanzdienstleister, ist in den vergangenen Jahren stetig gewachsen und der Trend hält konstant an. Zur systematischen und erfolgreichen Erschließung dieser risikoarmen, zugleich jedoch sehr einkommensstarken und vermögenden Zielgruppe ist es notwendig, die Bedürfnisse und Erwartungen, aber auch die Besonderheiten der Freiberufler genau zu kennen.

Die Sparkassenakademie Bayern unterstützt Sie mit maßgeschneiderten Seminaren bei der Implementierung und Professionalisierung von Freiberufler- und Heilberuflerbetreuung inklusive der Umsetzung des "finanzkonzept.digital Freie Berufe/Heilberufe".

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:

Katrin Moritz Tel. 0871 504-2386 E-Mail: k.moritz@s-akaby.de

Dokument(e) BIKOS-Web:
Freie Berufe / Heilberufe

3.1.8.1 Basisseminare und Zertifizierung zum "Certified Expert Freie Berufe / Heilberufe S-

Ziel der Basisseminare und des "Certified Expert Freie Berufe / Heilberufe S-Finanzgruppe" ist es, durch den Aufbau von Grund- und Detailwissen Ihren Kunden auf Augenhöhe gegenüber zu treten, sowie Mitbewerberangeboten professionell begegnen zu können. Die Seminarreihe beinhaltet theoretisches Basis- und Spezialwissen sowie verkäuferisches Know-how bis hin zum Persönlichkeitstraining. Dabei spielen Themen wie der Investitions- und Finanzierungsbedarf, die private Seite des Freiberuflers und das "finanzkonzept.digital Freie Berufe/Heilberufe" eine wesentliche Rolle.

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:

Katrin Moritz Tel. 0871 504-2386 E-Mail: k.moritz@s-akaby.de

Dokument(e) BIKOS-Web:
Broschüre FBHB Zertifizierung 2024
Broschüre FBHB Zertifizierung 2025
Zertifizierter Finanzberater

ID 2139 Lernerfolgskontrolle zum Certified Expert Freie Berufe / Heilberufe S-Finanzgruppe

Lernerfolgskontrolle zum Erhalt des Zertifikats "Certified Expert Freie Berufe / Heilberufe S-Finanzgruppe".

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
10.11.2025 - 11.11.2025	09:00 - 17:00	2139 501	Landshut	11.09.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Katrin Moritz Lara Wilde	Tel. 0871 504-2386 Tel. 0871 504-2359
Preis	780,00 Euro			

Finanzgruppe"

3.1.8.1 Basisseminare und Zertifizierung zum "Certified Expert Freie Berufe / Heilberufe S-Finanzgrupp

ID 2131 Stets auf Augenhöhe mit dem Freiberufler: Fit in Finanzierungsfragen - von der Gründung bis zur Nachfolgefrage

Sie analysieren die besonderen Situationen des Freiberuflers von der Existenzgründung bis zur Unternehmensnachfolgefrage. Dabei gehen Sie auch auf die Besonderheiten der Bonitätsanalyse ein. Im Fallstudientraining erarbeiten Sie sowohl auf die individuellen Wünsche des Freiberuflers abgestimmte Finanzierungsmodelle als auch weitere Inhalte für das Finanzierungsgespräch.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
19.05.2025 - 21.05.2025	10:00 - 16:00	2131 501	Landshut	20.03.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Katrin Moritz Lara Wilde	Tel. 0871 504-2386 Tel. 0871 504-2359
Dozenten	Thomas Muthig, Stadtsparkasse München Patrick Feschtschenko, Versicherungskammer Bayern			
Preis	840,00 Euro			

ID 2133 Stets auf Augenhöhe mit dem Freiberufler: Wohin mit dem Geld? - Vermögens- und Vorsorgelösungen

Sie erhalten einen fundierten Einblick in die vielfältigen Anlagemöglichkeiten der weltweiten Kapitalmärkte, um Ihren Kunden ein adäquater Ansprechpartner in diesem anspruchsvollen Segment zu sein. Dabei gehen Sie auch auf die steuerlichen Spezifika und die Risikoaspekte der Produktangebote ein. Sie erhalten darüber hinaus einen Überblick der berufsständischen Versorgungswerke, Vorsorgelösungen für Freiberufler sowie praxiserprobte Verkaufsideen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
24.06.2025 - 25.06.2025	10:00 - 16:00	2133 501	Landshut	25.04.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Katrin Moritz Lara Wilde	Tel. 0871 504-2386 Tel. 0871 504-2359
Dozenten	Christian Nowak, Stadtsparkasse Augsburg Björn Zimmermann von Holtz, Versicherungskammer Bayern			
Preis	600,00 Euro			

ID 2134 Erfolgreich mit dem Sparkassen-Finanzkonzept Freie Berufe / Heilberufe - das Dienstleistungsangebot für Ihren Kunden

In diesem Workshop erhalten Sie umfangreiche Informationen zur Umsetzung der ganzheitlichen und strukturierten Betreuung von Frei- und Heilberuflern mit dem segmentspezifischen Sparkassen-Finanzkonzept. Sie beschäftigen sich intensiv mit der Planung, Durchführung und Nachbereitung eines strukturierten Finanzkonzeptgesprächs. Sie lernen das digitale Beratungsmedium kennen und trainieren am PC und Laptop. Zudem erlernen Sie, die Vertiefungsmodule beim Kunden vertriebsorientiert einzusetzen, um für das Verkaufsgespräch zielgerichtet eine kundengerechte Lösung vorzubereiten. Die Möglichkeit zu einem regen Erfahrungsaustausch zwischen Ihnen, den Dozenten und den anderen Teilnehmern wird diesen Workshop für Sie abrunden.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
01.07.2025 - 02.07.2025	10:00 - 16:00	2134 501	Landshut	02.05.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Katrin Moritz Lara Wilde	Tel. 0871 504-2386 Tel. 0871 504-2359
Dozenten	Frau Dörthe Dethlefs-Schwarz, SK Oberland			
Preis	600,00 Euro			

3.1.8.1 Basisseminare und Zertifizierung zum "Certified Expert Freie Berufe / Heilberufe S-Finanzgrupp

ID 2135 Die besondere Herausforderung Steuerberater - Partner, Multiplikator und Kunde zugleich

Sie erlangen fundierte Kenntnisse über die Steuerberatungs-Branche. Dieses Wissen um die Besonderheiten und die Rahmenbedingungen des steuerberatenden Berufsstandes sind Ihr entscheidender Schlüssel, um mit dem Steuerberater eine langfristige, strategische Partnerschaft zu begründen - sowohl als Kunde, als Multiplikator als auch als Partner im Anlage-, Kredit- und Verbundgeschäft. Sie trainieren Ihre Fähigkeit, die Möglichkeiten und Grenzen einer erfolgreichen Zusammenarbeit mit dem steuerberatenden Berufsstand zu beurteilen und entsprechende Maßnahmen für die langfristige Kundenbindung zu konzipieren.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
26.06.2025 - 27.06.2025	10:00 - 17:00	2135 501	Landshut	27.04.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Katrin Moritz	Tel. 0871 504-2386
	organisatorisch		Lara Wilde	Tel. 0871 504-2359
Dozenten	Cornelius Nickert, Rechtsanwalt, Steuerberater, Fachanwalt für Insolvenz- und Steuerrecht, Certified Valuation Analyst (IACVA)			
Preis	745,00 Euro			

ID 2188 Näher am Puls des Heilberuflers - Das Unternehmen Arztpraxis kennen und verstehen

Die Vermittlung grundlegender Voraussetzungen und Gestaltungsmöglichkeiten des Unternehmens Arztpraxis unter Beachtung der (vertragsarzt-)rechtlichen Rahmenbedingungen und betriebswirtschaftlichen Aspekte sind die Schwerpunkte dieses Seminars. Sie lernen den sicheren Umgang mit Themen wie Bedarfsplanung, Zulassung, Kooperationsformen, Honorarsystem, Praxisnachfolge und können somit Entwicklungen der Praxen Ihrer Kunden und der Branche als solche besser bewerten.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
03.04.2025 - 04.04.2025	10:00 - 16:00	2188 501	Landshut	02.02.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Katrin Moritz	Tel. 0871 504-2386
	organisatorisch		Lara Wilde	Tel. 0871 504-2359
Dozenten	Anja Rößle, Augsburg			
Preis	600,00 Euro			

ID 2185 Näher am Puls des Heilberuflers - Erfolgreich mit Atlas Medicus

Sie erhalten einen vertriebsorientierten Überblick über den Aufbau und die Struktur der Anwendung "Atlas Medicus®". Diese können Sie während des Seminars ausführlich testen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
23.09.2025 - 23.09.2025	09:30 - 17:00	2185 501	Landshut	25.07.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Katrin Moritz	Tel. 0871 504-2386
	organisatorisch		Lara Wilde	Tel. 0871 504-2359
Dozenten	Christian Gloss, SSK München			
Preis	435,00 Euro			

3.1.8.1 Basisseminare und Zertifizierung zum "Certified Expert Freie Berufe / Heilberufe S-Finanzgrupp

ID 2153 Erfolgreich Freie Berufe und Heilberufe beraten - Fit für die Kundenberatung

In diesem Seminar schaffen Sie die Voraussetzung für eine gute und nachhaltige Betreuung von Freie Berufe- und Heilberufe Kunden. Trainieren Sie in kleinen Gruppen und erarbeiten Sie gemeinsam Ihren Weg zu einem erfolgreichen und ganzheitlichen Beratungsansatz. Trainieren Sie mit echten Prüfungsfällen, damit Sie für die mündliche Prüfung zum "Certified Expert Freie Berufe / Heilberufe S-Finanzgruppe" und in der Praxis für ein Beratungsgespräch optimal vorbereitet sind.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
14.10.2025 - 15.10.2025	10:00 - 16:00	2153 501	Landshut	15.08.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Katrin Moritz	Tel. 0871 504-2386
	organisatorisch		Lara Wilde	Tel. 0871 504-2359
Dozenten	Katrin Moritz, Sparkassenakademie Bayern Günther Heindl, Sparkasse Passau			
Preis	650,00 Euro			

ID 2130 Stets auf Augenhöhe mit dem Freiberufler: Was Sie schon immer über den Freiberufler wissen wollten

Sie lernen die Welt des Freiberuflers kennen und mögen. Die theoretischen Lerninhalten werden praxisnah aufbereitet. Sie erhalten Beispiele für Vertriebsansätze mit der Chance auf zusätzliche Erträge.
Mit dem erworbenen Wissen verbessern Sie bei dem anspruchsvollen Kundenklientel die Akzeptanz für Sie und Ihre Sparkasse.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
26.09.2025 - 26.09.2025	09:00 - 16:30	2130 501	Landshut	28.07.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Katrin Moritz	Tel. 0871 504-2386
	organisatorisch		Lara Wilde	Tel. 0871 504-2359
Dozenten	Günther Heindl, Sparkasse Passau			
Preis	250,00 Euro			

ID 2195 Stets auf Augenhöhe mit dem Freiberufler: Steuerliche Besonderheiten und die Sache mit der Gier

Sie sind vertraut mit den ertragssteuerlichen Besonderheiten bei Freiberuflern. Sie erkennen Beratungsbedarf und intensivieren die Beziehung zu Ihren Kunden durch Denkanstöße für Gestaltungsmöglichkeiten.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
22.05.2025 - 22.05.2025	09:30 - 17:00	2195 501	Landshut	23.03.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Katrin Moritz	Tel. 0871 504-2386
	organisatorisch		Lara Wilde	Tel. 0871 504-2359
Dozenten	Karl Preiß, Dipl.-Finanzwirt (FH), Steuerberater			
Preis	200,00 Euro			

3.1.8.1 Basisseminare und Zertifizierung zum "Certified Expert Freie Berufe / Heilberufe S-Finanzgrupp

ID 2058 Öffentliche Finanzierungshilfen für gewerbliche Unternehmen und Freie Berufe

Erarbeitung und Vermittlung aller wesentlichen und interessanten Themengebiete im Bereich der öffentlichen Förderprogramme für die gewerbliche Wirtschaft und der freien Berufe, die Ihnen in der täglichen Beratungspraxis hilfreich sein können und Ihnen Wettbewerbsvorteile gegenüber Mitwettbewerbern ermöglichen.
Neben einem fundierten Grundwissen im gewerblichen Fördergeschäft erhalten Sie in diesem Seminar selbstverständlich auch Einblick in die interessanten Spezialförderbereiche wie Innovation und Digitalisierung, Energie und Umwelt sowie die Einsatzmöglichkeit der Instrumente der Risikoreduzierung. Des Weiteren werden Ihnen Wege aufgezeigt, wie Sie Ihre Kunden bei der Umsetzung von Nachhaltigkeits- und Transformationsprozesse durch abgestimmte und individuell gestaltete Finanzierungs- und Förderangebote unterstützen können. Durch die Spezialthemen und deren zum Teil außerordentlich hohen Tilgungszuschüssen können Sie Ihre Kunden einen besonderen Nutzen stiften und sich gleichzeitig von Mitwettbewerbern abheben. Ein ständiger und unmittelbarer Bezug zu aktuellen Finanzierungsfällen sorgt dafür, dass das erlernte Fachwissen unmittelbar vertieft und für einen kundenorientierten Einsatz in der Bearbeitungspraxis veranschaulicht wird. Die Bearbeitung von Praxisfällen gibt Ihnen die Gelegenheit, Ihr erlerntes Wissen zu überprüfen, umzusetzen und kundenindividuelle Lösungsansätze zu erarbeiten.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
01.04.2025 - 02.04.2025	10:00 - 16:00	2058 501	Landshut	31.01.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Katrin Moritz Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2386 Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Johannes Siwik, BayernLB			
Preis	404,00 Euro			

ID 2189W Webinar Näher am Puls des Heilberuflers - Aktuelles und Trends aus dem Unternehmen Arztpraxis

Sie erfahren Aktuelles über die Rahmenbedingungen, ein Unternehmen Arztpraxis zu gründen, umzustrukturieren und zu führen. Dabei werden Ihre Kenntnisse aus dem Seminar ID 2188 aufgefrischt und vertieft. Ihren speziellen Fragestellungen und Themen aus Ihrer praktischen Erfahrung werden wir ausreichend Raum geben.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
07.10.2025 - 07.10.2025	09:30 - 17:00	2189W 501	Webex Training Webinarsystem	30.09.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Katrin Moritz Lara Wilde	Tel. 0871 504-2386 Tel. 0871 504-2359
Dozenten	Anja Rößle, Augsburg			
Preis	315,00 Euro			

ID 2187 Näher am Puls des Heilberuflers: Trends, Potenziale und Risiken rund um die Praxisübernahme und -nachfolge

Sie erhalten wichtiges und aktuelles Hintergrundwissen, um Ihre Beratungsgespräche mit Ärzten, Zahnärzten und Apothekern "auf Augenhöhe" führen zu können. Des Weiteren analysieren und vergleichen Sie in Fallstudien (inklusive Einnahmen-/Überschussrechnungen und betriebswirtschaftlichen Auswertungen) unterschiedliche Fachgruppen, um versteckte Risiken und Chancen von Arztpraxen offenzulegen. Zusammen mit einer kompetenten Einführung in die Praxisbewertung erlaubt Ihnen dies eine gute Beurteilung des Verkehrswerts einer Praxis. Wissenswertes zu wichtigen Rechts- und Steuerrechtsfragen runden das Seminar für Sie ab.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
03.07.2025 - 04.07.2025	10:00 - 17:00	2187 501	Landshut	04.05.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Katrin Moritz Lara Wilde	Tel. 0871 504-2386 Tel. 0871 504-2359
Dozenten	Prof. Dr. Stephan Klock, öffentlich bestellter und vereidigter Sachverständiger für die Bewertung von Arzt- und Zahnarztpraxen			
Preis	905,00 Euro			

3.1.8.2 Updateseminare und Rezertifizierung

Mit diesen Seminaren bauen Sie Spezialwissen auf und frischen Ihre Kenntnisse und Fertigkeiten kontinuierlich auf. Diese Seminare werden zur Rezertifizierung angerechnet.

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:

Katrin Moritz Tel. 0871 504-2386 E-Mail: k.moritz@s-akaby.de

Dokument(e) BIKOS-Web:

Anmeldung Rezertifizierung 2024
Anmeldung Rezertifizierung 2025
Broschüre FBHB Rezertifizierung 2024
Broschüre FBHB Rezertifizierung 2025
Kachel Updateseminare und Rezertifizierung

ID 2141 Rezertifizierung - Certified Expert Freie Berufe / Heilberufe S-Finanzgruppe

Aufrechterhaltung des Zertifikats "Certified Expert Freie Berufe / Heilberufe S-Finanzgruppe".

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
01.01.2025 - 31.12.2025	09:00 - 17:00	2141 501		
Ansprechpartner	inhaltlich		Katrin Moritz	Tel. 0871 504-2386
	organisatorisch		Johanna Böck	Tel. 0871 504-2211
Preis	130,00 Euro			

ID 2184 Erfahrungsaustausch für Freie- und Heilberufeberatende

Im Fokus der Seminartage steht der intensive Erfahrungsaustausch. Zusätzlich erhalten Sie aktuelle Informationen, Impulse und Anregungen durch Vorträge und Workshops branchenrelevanter Themen, die das Programm abrunden.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
24.09.2025 - 25.09.2025	10:00 - 16:00	2184 501	Landshut	26.07.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Katrin Moritz	Tel. 0871 504-2386
	organisatorisch		Lara Wilde	Tel. 0871 504-2359
Dozenten	Katrin Moritz, Sparkassenakademie Bayern			
Preis	725,00 Euro			

ID 2130 Stets auf Augenhöhe mit dem Freiberufler: Was Sie schon immer über den Freiberufler wissen wollten

Sie lernen die Welt des Freiberuflers kennen und mögen. Die theoretischen Lerninhalten werden praxisnah aufbereitet. Sie erhalten Beispiele für Vertriebsansätze mit der Chance auf zusätzliche Erträge.
Mit dem erworbenen Wissen verbessern Sie bei dem anspruchsvollen Kundenklientel die Akzeptanz für Sie und Ihre Sparkasse.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
26.09.2025 - 26.09.2025	09:00 - 16:30	2130 501	Landshut	28.07.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Katrin Moritz	Tel. 0871 504-2386
	organisatorisch		Lara Wilde	Tel. 0871 504-2359
Dozenten	Günther Heindl, Sparkasse Passau			
Preis	250,00 Euro			

3.1.8.2 Updateseminare und Rezertifizierung

ID 2187 Näher am Puls des Heilberuflers: Trends, Potenziale und Risiken rund um die Praxisübernahme und -nachfolge

Sie erhalten wichtiges und aktuelles Hintergrundwissen, um Ihre Beratungsgespräche mit Ärzten, Zahnärzten und Apothekern "auf Augenhöhe" führen zu können. Des Weiteren analysieren und vergleichen Sie in Fallstudien (inklusive Einnahmen-/Überschussrechnungen und betriebswirtschaftlichen Auswertungen) unterschiedliche Fachgruppen, um versteckte Risiken und Chancen von Arztpraxen offenzulegen. Zusammen mit einer kompetenten Einführung in die Praxisbewertung erlaubt Ihnen dies eine gute Beurteilung des Verkehrswerts einer Praxis. Wissenswertes zu wichtigen Rechts- und Steuerrechtsfragen runden das Seminar für Sie ab.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
03.07.2025 - 04.07.2025	10:00 - 17:00	2187 501	Landshut	04.05.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Katrin Moritz	Tel. 0871 504-2386
	organisatorisch		Lara Wilde	Tel. 0871 504-2359
Dozenten	Prof. Dr. Stephan Klock, öffentlich bestellter und vereidigter Sachverständiger für die Bewertung von Arzt- und Zahnarztpraxen			
Preis	905,00 Euro			

ID 2136 Top Vertrieb Freie und Heilberufe: Aus der Praxis - für die Praxis

In diesem Seminar erhalten und entwickeln Sie konkrete Vertriebsideen, um aktiv die Geschäftsbeziehungen mit Ihren Freie Berufe und Heilberufe Kunden zu intensivieren. Sie erkennen verkäuferische Ansatzpunkte, entwickeln neue Vertriebsstrategien und verfeinern diese zu einer maßgeschneiderten Beratung Ihrer Freie Berufe und Heilberufe Kunden. So sind Sie nicht nur der Berater auf Augenhöhe, sondern der Sparringspartner Ihres Kunden. Sie haben die Möglichkeit sich mit anderen Sparkassen über aktuelle Herausforderungen auszutauschen und direkt neue Ideen / Lösungsansätze zu entwickeln und diese sogar in kleinen Sequenzen auszutesten.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
29.10.2025 - 29.10.2025	09:00 - 16:30	2136 501	Landshut	30.08.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Katrin Moritz	Tel. 0871 504-2386
	organisatorisch		Lara Wilde	Tel. 0871 504-2359
Dozenten	Thomas Muthig, Abteilungsleiter Freie Berufe und Heilberufe, Stadtsparkasse München			
Preis	305,00 Euro			

ID 2093 Branchen-Know-how 'Zahnärzte' - mehr als Prophylaxe!

Sie erhalten aktuelles und spezifisches Hintergrundwissen, um sich auf Ihre Beratungsgespräche mit Zahnärzten optimal vorzubereiten. Dabei werden Ihnen sowohl die wichtigsten rechtlichen und formalen Voraussetzungen für den Betrieb einer Zahnarztpraxis vermittelt als auch deren Organisations- und Handlungsmöglichkeiten. Intensiv wird das ökonomische Umfeld einer Zahnarztpraxis erläutert. Dies umfasst sowohl die enormen Investitionen als auch den laufenden Betrieb einer Praxis. Anhand von Fallbeispielen lernen Sie, das wirtschaftliche Potenzial einer Praxis einzuschätzen und zu interpretieren. Nach dem Besuch des Seminars wird es Ihnen möglich sein, ein kompetentes Beratungsgespräch mit dem Zahnarzt zu führen und gleichzeitig anhand weniger Unterlagen Chancen, Risiken und Potenziale der Praxen richtig einzuschätzen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
20.10.2025 - 20.10.2025	09:30 - 17:00	2093 501	Landshut	21.08.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Katrin Moritz	Tel. 0871 504-2386
	organisatorisch		Lara Wilde	Tel. 0871 504-2359
Dozenten	Markus Küchler, Klock & Küchler Sachverständigensozietät			
Preis	905,00 Euro			

3.1.8.2 Updateseminare und Rezertifizierung

ID 2170 Update für Heilberufeberater - Neuerungen und aktuelle Trends bei niedergelassenen Ärzten

Sie werden über aktuelle Trends bei wirtschaftlichen Kooperationen, Praxispreisen und Verdiensten informiert. Eine Fallstudie zur Praxisübertragung und ein Erfahrungsaustausch runden das Seminar ab.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
28.10.2025 - 28.10.2025	09:30 - 17:00	2170 501	Landshut	29.08.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Katrin Moritz	Tel. 0871 504-2386
	organisatorisch		Lara Wilde	Tel. 0871 504-2359
Dozenten	Prof. Dr. Stephan Klock, öffentlich bestellter und vereidigter Sachverständiger für die Bewertung von Arzt- und Zahnarztpraxen			
Preis	360,00 Euro			

ID 2189W Webinar Näher am Puls des Heilberuflers - Aktuelles und Trends aus dem Unternehmen Arztpraxis

Sie erfahren Aktuelles über die Rahmenbedingungen, ein Unternehmen Arztpraxis zu gründen, umzustrukturieren und zu führen. Dabei werden Ihre Kenntnisse aus dem Seminar ID 2188 aufgefrischt und vertieft. Ihren speziellen Fragestellungen und Themen aus Ihrer praktischen Erfahrung werden wir ausreichend Raum geben.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
07.10.2025 - 07.10.2025	09:30 - 17:00	2189W 501	Webex Training Webinarsystem	30.09.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Katrin Moritz	Tel. 0871 504-2386
	organisatorisch		Lara Wilde	Tel. 0871 504-2359
Dozenten	Anja Rößle, Augsburg			
Preis	315,00 Euro			

ID 2186 Medizinische Versorgungszentren (MVZ) in Zeiten von Umbrüchen im Gesundheitswesen

Sie erweitern Ihre Kenntnisse zu den Merkmalen eines MVZ, den wesentlichen Entwicklungen, den Vorzügen sowie den aktuellen Problematiken.
Im Seminar stellen wir die Erlöse und Kostensituation eines MVZ im Vergleich zu Einzel- und Gemeinschaftspraxen dar. Sie diskutieren mit dem Experten über entscheidungsrelevante Themen und tauschen sich über rechtliche Besonderheiten aus.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Katrin Moritz	Tel. 0871 504-2386
	organisatorisch		Lara Wilde	Tel. 0871 504-2359
Preis	440,00 Euro			

3.1.8.2 Updateseminare und Rezertifizierung

ID 2058 Öffentliche Finanzierungshilfen für gewerbliche Unternehmen und Freie Berufe

Erarbeitung und Vermittlung aller wesentlichen und interessanten Themengebiete im Bereich der öffentlichen Förderprogramme für die gewerbliche Wirtschaft und der freien Berufe, die Ihnen in der täglichen Beratungspraxis hilfreich sein können und Ihnen Wettbewerbsvorteile gegenüber Mitwettbewerbern ermöglichen.
Neben einem fundierten Grundwissen im gewerblichen Fördergeschäft erhalten Sie in diesem Seminar selbstverständlich auch Einblick in die interessanten Spezialförderbereiche wie Innovation und Digitalisierung, Energie und Umwelt sowie die Einsatzmöglichkeit der Instrumente der Risikoreduzierung. Des Weiteren werden Ihnen Wege aufgezeigt, wie Sie Ihre Kunden bei der Umsetzung von Nachhaltigkeits- und Transformationsprozesse durch abgestimmte und individuell gestaltete Finanzierungs- und Förderangebote unterstützen können. Durch die Spezialthemen und deren zum Teil außerordentlich hohen Tilgungszuschüssen können Sie Ihre Kunden einen besonderen Nutzen stiften und sich gleichzeitig von Mitwettbewerbern abheben. Ein ständiger und unmittelbarer Bezug zu aktuellen Finanzierungsfällen sorgt dafür, dass das erlernte Fachwissen unmittelbar vertieft und für einen kundenorientierten Einsatz in der Bearbeitungspraxis veranschaulicht wird. Die Bearbeitung von Praxisfällen gibt Ihnen die Gelegenheit, Ihr erlerntes Wissen zu überprüfen, umzusetzen und kundenindividuelle Lösungsansätze zu erarbeiten.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
01.04.2025 - 02.04.2025	10:00 - 16:00	2058 501	Landshut	31.01.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Katrin Moritz	Tel. 0871 504-2386
	organisatorisch		Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Johannes Siwik, BayernLB			
Preis	404,00 Euro			

ID 2025 S-Firmenberatung - Betriebs- und Investitionsfinanzierung

Sie werden für die Bewertung und Interpretation von Jahresabschlüssen und Sekundärunterlagen (BWA) als Grundlage für die Kreditentscheidung sensibilisiert.
Anhand von praxisnahen Fallstudien wird der ganzheitliche Ansatz der gewerblichen Finanzierungsberatung behandelt. Sie ermitteln dabei den gesamten Finanzierungsbedarf aus einer unternehmerischen Maßnahme und unterlegen diesen mit der optimalen Finanzierungsstruktur. Hierbei werden Problemstellungen in der Unternehmensfinanzierung beleuchtet und entsprechende Lösungsmöglichkeiten erarbeitet.
Aufbauend auf Planrechnungen überprüfen Sie kritisch die Kapitaldienstfähigkeit des Kunden.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
28.04.2025 - 30.04.2025	10:00 - 12:30	2025 501	Landshut	27.02.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Katrin Moritz	Tel. 0871 504-2386
	organisatorisch		Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Christian Werner, SK Niederbayern-Mitte			
Preis	980,00 Euro			

3.1.8.2 Updateseminare und Rezertifizierung

ID 2148 Neue Firmenkunden für die Sparkasse gewinnen und begeistern

Die erfolgreiche Akquisition von neuen Firmenkunden (Freie- oder Heilberufekunden) ist eine Notwendigkeit, um Marktanteile im Firmenkundengeschäft zu halten und auszubauen. Die Kaltakquise als Königsdisziplin des Verkaufens stellt den Firmenkundenberater meist vor neue verkäuferische Herausforderung und erfordert ein geschicktes und strategisches vorgehen. In diesem Workshop und Training besprechen Sie gemeinsam Methoden und praxisnahe Vorgehensweisen. Mut und Kreativität werden gefördert, um immer wieder neue und potenzielle Firmenkunden für die Sparkasse zu gewinnen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
22.09.2025 - 23.09.2025	10:00 - 17:00	2148 501	Landshut	24.07.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Katrin Moritz Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2386 Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Martin Wolf Bereichsleiter Medialer Vertrieb Sparkasse Allgäu			
Preis	590,00 Euro			

ID 2075 Leasing neu erleben: Investitionen. Einfach. Machen.

Sie lernen vertiefendes Fachwissen zu den Grundlagen der Leasing - und Mietkauffinanzierung bei der Deutschen Leasing im Systemgeschäft kennen. Sie erfahren Argumente für eine bedarfsgerechte Kundenberatung, die Sie unmittelbar verkäuferisch umsetzen können. Sie setzen sich im Seminar aktiv mit den Themenstellungen zum Leasing und Mietkauf auseinander. Sie führen ein Verkaufsgespräch unter Berücksichtigung der Idee der ganzheitlichen Kundenberatung (Cross Selling) und erleben, ob Sie Ihren Kunden emotional durch gezielte Bedarfsermittlung erreichen. Sie lernen einen persönlichen Kundennutzen im Verkaufsgespräch zu formulieren und erfahren dabei geschickt mit Einwänden besser umzugehen.

Im Nachklappseminar (6 Wochen nach den eigentlichen Seminaren) erhalten Sie eine Verfeinerung, um im Kundengeschäft aktiv und vertriebsorientiert zu agieren.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
03.12.2025 - 12.01.2026	09:30 - 17:00	2075 501	Landshut	04.10.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Peter Singer, Deutsche Leasing Detlev Frings, Deutsche Leasing			
Preis	770,00 Euro			

3.1.8.2 Updateseminare und Rezertifizierung

ID 2120 Kapitaldienstfähigkeit - Rechenwege, Beurteilung, Kommentierung und Umsetzung in OSPlus-Kredit (StaMeBo 5)

Aufgrund der permanent zunehmenden Anwendung von OSPlus bei der Erstellung von Beschlüssen im gewerblichen Kreditgeschäft kommt auch der Ermittlung und der Beurteilung der Kapitaldienstfähigkeit von Gewerbekunden mit Hilfe von OSPlus-Kredit immer stärkere Bedeutung zu. Allerdings werden die Anwendenden - insbesondere auch bei komplexen Engagements - im Tagesgeschäft immer noch mit einer nennenswerten Zahl von Problemen konfrontiert.
Im Seminar wird daher zunächst eine Vielzahl betriebswirtschaftlicher Fragen bei der Zusammenstellung des Kapitaldienstes sowie der Berechnung des nachhaltigen Cash-Flows bzw. der nachhaltigen Kapitaldienstgrenze behandelt. Parallel zur Erörterung dieser Einzelfragen werden die Möglichkeiten aber auch die Grenzen für eine Umsetzung in OSPlus-Kredit gezeigt und ggf. notwendige oder sogar unabdingbare Maßnahmen seitens des Anwendenden erläutert.
Weiterhin werden in der Veranstaltung die derzeit in OSPlus-Kredit verfügbaren Auswertungstools zur Ermittlung und Beurteilung der gewerblichen und privaten Kapitaldienstgrenze vorgestellt und bedeutende Einzelpositionen besprochen.
Darauf aufbauend wird anhand von Beispielen aus der Sparkassenpraxis die Ermittlung und Beurteilung der Kapitaldienstfähigkeit auf Basis der regelmäßig vorgelegten betriebswirtschaftlichen Unterlagen (Jahresabschluss, BWA, Einnahme-Überschuss-Rechnung und Einkommensteuererklärung bzw. Selbstauskunft) intensiv geübt. Dabei erhalten die TeilnehmerInnen die Möglichkeit, die Eingabe der Daten unmittelbar am PC durchzuführen um so die Möglichkeiten und Grenzen von OSPlus-Kredit noch besser kennen zu lernen und damit das unbedingt notwendige umfangreiche Wissen zu erwerben.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
22.01.2025 - 24.01.2025	10:00 - 17:00	2120 501	Landshut	23.11.2024
15.10.2025 - 17.10.2025	10:00 - 17:00	2120 502	Landshut	16.08.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch	Lara Wilde	Tel. 0871 504-2359

Dozenten Albrecht Härle Dipl.-Betriebswirt (FH), Unternehmensberater und Richard Letsch, Bankbetriebswirt (SBW),
ALTO-SEMINARE
Beide Dozenten sind während der gesamten Veranstaltung anwesend.

Preis 1.365,00 Euro

ID 2120W Webinar Kapitaldienstfähig Ja oder Nein? - Grundlagen für das gewerbliche Kreditgeschäft

Durch das Webinar haben Sie endlich Klarheit, warum die Kapitaldienstfähigkeit "in aller Munde ist" und können ab sofort treffsicher einordnen, ob der Kunde kreditwürdig ist.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
06.02.2025 - 06.02.2025	15:00 - 16:30	2120W 501	Webex Training Webinarsystem	30.01.2025
26.09.2025 - 26.09.2025	15:00 - 16:30	2120W 502	Webex Training Webinarsystem	19.09.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch	Johanna Böck	Tel. 0871 504-2211

Dozenten Dozenten RDG GmbH

Preis 155,00 Euro

3.1.8.2 Updateseminare und Rezertifizierung

ID 2060 Steuern in der Praxis des Firmenkundengeschäfts - Grundlagen des Steuerrechts

Sie erhalten einen umfassenden Überblick über die Höhe der Steuerbelastung Ihrer Kunden (Einkommensteuer, Körperschaftsteuer, Gewerbesteuer). Besonderheiten, wie die Konstellation einer Betriebsaufspaltung und steuerliche Auswirkungen bei einer Betriebsveräußerung/ Betriebsaufgabe werden ihnen geläufig.
Möglichkeiten zur Ausübung von steuerlichen Wahlrechten zum Zweck der Steueroptimierung werden Ihnen aufgezeigt (u.a. degressive Abschreibung, Rücklage § 6 b EStG bei Grundstücksverkäufen, Investitionsabzugsbetrag § 7 g EStG).
Darüber hinaus wird Ihnen die Systematik des Umsatzsteuerrechts (Mehrwertsteuer/Umsatzsteuer u. Vorsteuer) dargelegt.
Sie erhalten Kenntnis über aktuelle Steueränderungen, insbesondere auch infolge der Corona-Steuerhilfegesetze.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
22.05.2025 - 23.05.2025	10:00 - 16:00	2060 501	Landshut	23.03.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch		Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Elke Mehl, Stadtsparkasse München			
Preis	440,00 Euro			

ID 2161 Erfolgreiche Kundenberatung bei Unternehmensnachfolgen - Hilfestellungen rund um den Generationswechsel

Sie platzieren erfolgreich das Thema Unternehmensnachfolge bei Ihren Kunden und begleiten Ihre Unternehmer kompetent bei der Umsetzung. Sie erhalten praxisorientiert steuerliche, rechtliche und betriebswirtschaftliche Fachkenntnisse sowie spezifisches Know-how in den Gestaltungsoptionen der Unternehmensnachfolge und im Management von Unternehmensnachfolgen. Anhand von Fallstudien trainieren Sie die Anwendung der vermittelten fachlichen und methodischen Inhalte. Besondere Aufmerksamkeit liegt dabei auf der Überwindung typischer emotionaler Barrieren der Unternehmensnachfolge im Kundengespräch.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
29.09.2025 - 01.10.2025	10:00 - 16:00	2161 501	Landshut	31.07.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch		Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Markus Ziechaus, Bayern Consult Unternehmensberatung GmbH Michael Gutfried, Notar Günter Hofmann, Coach & Mediator			
Preis	735,00 Euro			

ID 2232 'Die elf Gebote der Ruhestandsplanung' - die etwas andere Vorgehensweise in der Altersvorsorgeberatung im Private Banking

Sie kennen die aktuellen Fragestellungen im Topsegment, können Kundensituationen nach Bedarfsfeldern analysieren und vertriebsorientiert nutzen. Sie lernen anhand praktischer Beispiele, wie Sie Ihre Kunden für das Thema "Liquidität im Ruhestand" begeistern können.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
10.07.2025 - 10.07.2025	09:00 - 17:00	2232 501	Landshut	03.07.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Manfred Kerler	Tel. 0871 504-2287
	organisatorisch		Theresa Mühlbauer	Tel. 0871 504-2295
Dozenten	Ernst Biedermann, eb training consulting projektmanagement			
Preis	310,00 Euro			

3.1.8.2 Updateseminare und Rezertifizierung

ID 2249 Aktuelle Steuerfragen bei Kapitalanlagen von Topkunden

Sie lernen die Grundsätze für die Besteuerung der Kapitaleinkünfte kennen. Sie können anschließend mit der steuerlichen Behandlung von Auslandsanlagen sicher umgehen und die Vorschriften der Verlustverrechnungsmöglichkeiten anwenden. Aktuelle Tendenzen in der Rechtsprechung und Gesetzgebung können in der Praxis umgesetzt werden.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
14.07.2025 - 15.07.2025	10:00 - 16:00	2249 501	Landshut	24.06.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Manfred Kerler	Tel. 0871 504-2287
	organisatorisch		Theresa Mühlbauer	Tel. 0871 504-2295
Dozenten	Stephanie Fuchs, SK Pfaffenhofen			
Preis	480,00 Euro			

ID 2252 Vermögensmanager Firmenkunden: Steuerliches Know-How für die Anlageberatung im Betriebsvermögen

Sie lernen die steuerlichen Unterschiede zwischen der Besteuerung im Privat- und Betriebsvermögen. Auf der betrieblichen Ebene können Sie differenzieren zwischen der Besteuerung von Einzel-/Personengesellschaften und von Kapitalgesellschaften. Sie beherrschen die Unterschiede der Steuerbelastung in den verschiedenen Vermögensanlageklassen Zinspapiere, Zertifikate, Aktien, Investmentfonds und Lebensversicherungen. Dadurch können Sie im Betriebsvermögen Alternativanlagen zu Passivprodukten steuerlich treffend einschätzen. Ergänzend erhalten Sie erbschaftssteuerliches Wissen und können im Bereich der Altersvorsorge die steueroptimierten Produktlösungen im Bereich LV-Geschäft zielgruppenspezifisch anbieten.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
25.09.2025 - 26.09.2025	10:00 - 16:00	2252 501	Landshut	
Ansprechpartner	inhaltlich		Manfred Kerler	Tel. 0871 504-2287
	organisatorisch		Theresa Mühlbauer	Tel. 0871 504-2295
Dozenten	Michael Rogg, SK Schwaben-Bodensee			
Preis	480,00 Euro			

ID 2258 Vermögensmanager Firmenkunden: Anlagemanagement und Vermögensberatung

Sie erweitern Ihr Wissen hinsichtlich der Betreuung von Firmenkunden mit Schwerpunkten bei der Vermögensanlage und Finanzplanung im Unternehmen sowie in der privaten Finanzplanung des Firmenkunden. Welche aktuellen Themen im Anlagemanagement bewegen Unternehmer? Worauf achten Unternehmer bei der Auswahl geeigneter Partner für ihr Unternehmen? Auf diese Fragen erhalten Sie u.a. Antworten im Seminar.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
22.10.2025 - 24.10.2025	10:00 - 16:30	2258 501	Landshut	23.08.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Manfred Kerler	Tel. 0871 504-2287
	organisatorisch		Theresa Mühlbauer	Tel. 0871 504-2295
Dozenten	Jens Ehlers, Versicherungskammer Bayern, Organisations-Direktor Betriebliche Vorsorge Dozenten der DekaBank Dozenten der Frankfurter Bankgesellschaft Monika Müller, SSK München Markus Schmittlein, MAGMAR GmbH			
Preis	1.100,00 Euro			

3.1.8.2 Updateseminare und Rezertifizierung

ID 2273 Akquise und Betreuung von Stiftern und Stiftungen - Grundlagen des Stiftungsmanagements

Sie lernen die Marktsituation und die rechtlichen und steuerlichen Rahmenbedingungen für das Stiftungswesen sowie die wichtigsten Bausteine der Stiftungsbetreuung durch die Sparkasse kennen. Sie sind in der Lage, Ihre Kunden sowie Stiftungen in diesem spezifischen Marktsegment umfassend zu betreuen und dieses Potenzial für Ihre Sparkasse zu erschließen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
25.09.2025 - 26.09.2025	10:00 - 16:00	2273 501	Landshut	
Ansprechpartner	inhaltlich		Manfred Kerler	Tel. 0871 504-2287
	organisatorisch		Theresa Mühlbauer	Tel. 0871 504-2295
Dozenten	Christian Kraft, stellv. Leiter Generationen- und Stiftungsmanagement SSK München Holger Carstens, DT Deutsche Stiftungstreuhand			
Preis	770,00 Euro			

ID 2146W Webinarreihe Digital vs. Präsenz = Die Mischung macht´s! Hybrid Beraten - Firmen- und Gewerbekundenberater inkl. Spezialisten

Die digitale Beratung gewinnt auch im Firmenkundensegment durch das Firmenkundenportal immer mehr an Bedeutung.
Erfahren Sie in diesem Workshop, wie es Ihnen gelingt, im Vertriebsgespräch in der richtigen Dosis, zur richtigen Zeit und auf die richtige Art digitale Medien/Instrumente professionell zur Wirkung zu bringen. Ziel dieses Workshops ist der souveräne und wirkungsvolle Einsatz der digitalen Möglichkeiten.

Lassen Sie Ihre Beratung zum Erlebnis für Ihre Kunden werden, egal, ob Sie mit Hilfe von visueller Unterstützung das Firmenkundenportal erklären, ein produktspezifisches Angebot unterbreiten oder gemeinsam das Finanzkonzept mit dem Kunden durchsprechen. Gleichzeitig profitieren auch Sie als Berater*in von den Vorteilen der hybriden Beratung, da Sie künftig Ihre Kunden- und Besprechungstermine effizienter gestalten können.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
03.06.2025 - 30.09.2025	09:00 - 15:30	2146W 501	Webex Training Webinarsystem	27.05.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Katrin Moritz	Tel. 0871 504-2386
	organisatorisch		Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Katrin Moritz, Sparkassenakademie Bayern			
Preis	480,00 Euro			

ID 2154 Souverän auftreten, beraten und verkaufen: Ihre 'Vier Türöffner zum Erfolg' im Firmen- und Gewerbekundengeschäft - Basisseminar

Sie treten nach dem Basisseminar spürbar überzeugender auf. Sie erfahren, wie Sie Ihre Persönlichkeit gekonnt einsetzen, um Ihre Geschäftsziele noch effektiver zu erreichen, und welchen Nutzen Ihnen die Erkenntnisse der Gehirnforschung für Ihre Kundenkontakte bieten. Dazu sehen Sie in einem ersten Einblick, wie Sie die vier "Türöffner zum Erfolg" Rhetorik/Dialektik, Etikette, Kleidung und Körpersprache für sich nutzen sowie zielgerichtet kombinieren können und wie diese auf andere Menschen wirken. Kunden entscheiden in hohem Maße unbewusst. In Rollenspielen haben Sie die Gelegenheit, Ihr Auftreten zu verfeinern, und Sie erhalten individuelle Video-Feedbacks.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
25.09.2025 - 26.09.2025	10:00 - 16:30	2154 501	Landshut	27.07.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Katrin Moritz	Tel. 0871 504-2386
	organisatorisch		Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Peter A. Worel, Stilwelt - Führungsberatung, Seminare & Coaching Trainer, Coach und Redner, Buchautor und Experte für überzeugendes Auftreten			
Preis	760,00 Euro			

3.1.8.2 Updateseminare und Rezertifizierung

ID 2181 Souverän auftreten, beraten und verkaufen: Ihre 'Vier Türöffner zum Erfolg' im Firmen- und Gewerbekundengeschäft - Aufbauseminar

Kunden spüren, wenn sie mit Standardformulierungen bedient oder beraten werden. Oft wirken diese Sätze zudem wie auswendig gelernt. Vermeiden Sie dies. Überzeugen Sie ihre Bestands- und Neukunden mit Ihrem Auftreten - und gewinnen Sie deren Vertrauen schneller und leichter.
In diesem Aufbauseminar erhalten Sie sofort umsetzbare Methoden, mit denen Sie Ihre Persönlichkeit und Ihre Argumente noch wirkungsvoller einsetzen, um Ihre Geschäftsziele und das Vertrauen Ihrer Kunden besonders effektiv zu erreichen. Sie lernen u.a. zusätzliche Erkenntnisse der Gehirnforschung zum Konditionieren des Unterbewusstseins kennen, die Ihnen im Kundenkontakt und insbesondere im Beratungsgespräch wertvollen Zusatznutzen bieten werden. In Rollenspielen erhalten Sie zudem individuelle und untrügliche Video-Feedbacks, wie Sie aktuell tatsächlich auftreten und wirken, und an welchen Stellschrauben Sie drehen können, um sich zu verbessern.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
27.11.2025 - 28.11.2025	09:30 - 16:00	2181 501	Landshut	28.09.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Katrin Moritz	Tel. 0871 504-2386
	organisatorisch		Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Peter A. Worel, Stilwelt - Führungsberatung, Seminare & Coaching Trainer, Coach und Redner, Buchautor und Experte für überzeugendes Auftreten			
Preis	760,00 Euro			

ID 2156 Firmenkunden Vertrieb - Feintuning im Vertrieb für Firmen- und Unternehmenskunden

In diesem exklusiven Seminar werden aktuelle Themen und Herausforderungen des Verkaufs thematisiert und erfolgsversprechende Methoden vermittelt. Durch Feintuning - der Trainer ist selbst Unternehmer - verbessern Sie den direkten Firmen-Kundenkontakt. In unserem Training werden Voraussetzungen für einen erfolgreichen Verkauf, Kundenanalysen und Management, Verkaufschancen und weitere wichtige Themengebiete für den Vertriebsmitarbeiter besprochen und analysiert. Durch einen starken Praxisbezug stärken Sie effektiv die Kompetenzen und Ihren eigenen Erfolg.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
06.10.2025 - 07.10.2025	10:00 - 16:00	2156 501	Landshut	07.08.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Werner Ammerl	Tel. 0871 504-2278
	organisatorisch		Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Michael Lauf, Unternehmensberater und Managementtrainer, Unternehmerkompetenz, Beratung für Strategie und Vertrieb			
Preis	865,00 Euro			

ID 2276 Mutprobe Vertrieb - Einfach mutiger verkaufen!

Sie entwickeln Ihr eigenes Akquisitions-Konzept für Ihren Kundenstamm und im Markt. Während der Seminartage erarbeiten Sie präzise Formulierungen und Vorgehensweisen für jede Phase des Verkauf- und Vertriebsprozess´ - von der Ansprache über das Verkaufsgespräch bis zum After Sales. Sie lernen, Verhandlungen noch selbstbewusster zu führen und entwickeln Strategien für erfolgreiche Abschlüsse, sowie den After Sales-Prozess effektiv zu gestalten, um Kunden langfristig zu binden und zusätzliche Verkaufspotenziale zu nutzen. Weiterhin vertiefen Sie Methoden der Kommunikation, um Einwände und Verhandlungen selbstbewusst und noch sicherer zu führen. Angereichert mit zahlreichen Übungen und Fallbeispielen entwickeln Sie in diesen 2 Tagen Strategien für einen persönlichen, mutigen und selbstbewussten Verkaufsstil.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
11.12.2025 - 12.12.2025	10:00 - 17:00	2276 501	Landshut	04.12.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Manfred Kerler	Tel. 0871 504-2287
	organisatorisch		Theresa Mühlbauer	Tel. 0871 504-2295
Dozenten	Dozenten von alexander verweyen BUSINESS CONSULTANTS GmbH			
Preis	1.100,00 Euro			

3.1.8.2 Updateseminare und Rezertifizierung

ID 2279 Mit Persönlichkeit Kunden gewinnen!

Hart verkaufen war gestern!

Es ist nicht mehr zeitgemäß, mit harten Vorgehensweisen oder auswendig gelernten Floskeln, seine Kunden zum Abschluss zu bewegen.
Es sind andere Faktoren, die über Ihren Verkaufserfolg entscheiden. In diesem Seminar lernen und erleben Sie genau diese!
Denn es sind nicht immer, wie häufig angenommen und schon zig mal gehört, Ihre Einstellung, ihre Vorbereitung oder Ihr fachliches Knowhow etc.
Dies alles ist sind wesentliche Teile des Erfolgs, was jedoch darüber hinaus essentiell ist, erfahren Sie von unserem Trainer Michael Künzl.

Herr Künzl ist seit mehr als 25 Jahren erfolgreich im Verkauf tätig und konnte vor über 10 Jahren sein Verkaufstrainingsunternehmen gründen.
Erfahren Sie von ihm, dass auch die Faktoren trainierbar sind, von welchen wir bisher immer angenommen haben, dass diese einem gegeben sein müssen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
23.09.2025 - 24.09.2025	09:00 - 17:00	2279 501	Landshut	16.09.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Manfred Kerler	Tel. 0871 504-2287
	organisatorisch		Theresa Mühlbauer	Tel. 0871 504-2295
Dozenten	Michael Künzl, Inhaber der Michael Künzl Verkaufstrainings München Mitglied der GSA, German Speakers Association Mitglied der IFFPS, International Federation For Professional Speakers			
Preis	1.050,00 Euro			

ID 2519 Mentale und emotionale Stärke im Verkauf - Erfolgreich sich Selbst und andere Menschen bewegen - Die Geheimnisse persönlicher Spitzenergebnisse

Sie erschließen sich am Seminartag Ihre persönlichen Bewegungs-, Motivations- und Leistungspotenziale, die Sie zukünftig kontinuierlich positiv bewegen und Ihnen neue Chancen in der Kundenberatung und in Ihrem beruflichen und auch persönlichen Alltag ermöglichen werden. Dabei geht es um die Wege zu dauerhafter Motivation und persönlicher Erfüllung. Sie lernen interessante Tools kennen, wie Sie bei sich mehr Energie und Power in Ihren verschiedenen Lebensbereichen aufbauen können.
Sie lernen neue Methoden und Strategien kennen, um den erhöhten Druck im Verkauf und Arbeitsalltag und die immer schneller werdenden Veränderungsprozesse besser und erfolgreicher zu meistern, um stets in einer persönlichen und beruflichen Balance zu bleiben.
Zudem erhalten Sie umfangreiche Ideen und Möglichkeiten, wie Sie Kunden emotional berühren und positiv motivierend verblüffen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
13.11.2025 - 14.11.2025	10:00 - 17:00	2519 501	Landshut	06.11.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Anke Haferkamp	Tel. 0871 504-2249
	organisatorisch		Theresa Mühlbauer	Tel. 0871 504-2295
Dozenten	Jürgen Zwickel, Experte für starkes Motivationsmanagement			
Preis	735,00 Euro			

3.1.8.2 Updateseminare und Rezertifizierung

ID 2526 Verkauf unter Profis - Kunden kaufen lassen

In diesem Seminar erlernen Sie, wie Sie im Gehirn des Kunden eine emotionale Spur hinterlassen, um die Basis für eine nachhaltige Kundenbindung zu legen. Es werden einfach umsetzbare Ideen vermittelt und sofort trainiert. Lassen Sie sich zum Thema Gehirnforschung und Verkauf inspirieren und probieren Sie das Erlernte gleich in Kundengesprächen aus.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
27.05.2025 - 28.05.2025	10:00 - 17:00	2526 501	Landshut	28.03.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Manfred Kerler Theresa Mühlbauer	Tel. 0871 504-2287 Tel. 0871 504-2295
Dozenten	Stefan Hackel, mewei GbR Ali Akhtar, mewei GbR			
Preis	1.010,00 Euro			

3.1.9 Gewerbe-, Firmen- und Unternehmenskunden

Dokument(e) BIKOS-Web:

3.1.9.1 Existenzgründerberater

"Selbständig machen mit professioneller Existenzgründungsberatung".

Ziel einer Existenzgründungsberatung soll immer das Plausibilisieren des Geschäftskonzeptes auf Tragfähigkeit sein, um auf einer soliden Basis eine nachhaltige Existenzgrundlage aufzubauen.

Als Existenzgründungsberater unterstützen Sie erfolgreich, effektiv und zielgerichtet das Start-up oder die Übernahme eines bestehenden Unternehmens Ihres Kunden und wägen gleichzeitig alle Chancen und Risiken aus der Existenzgründungsfinanzierung für die Sparkasse ab.

Ziel der Seminarreihe ist es, durch die Vermittlung aller wichtigen Kenntnisse und Fähigkeiten rund um die Themen Businessplan und Gründerperson, Öffentliche Mittel und Finanzierungsstruktur, Betreuung und Vertrieb, Kommunikation und Gesprächsführung die Chancen und Risiken richtig einzuschätzen.

Mit weiteren interessanten Angeboten erhalten Sie einen tieferen Einblick in verschiedene Themengebiete. Diese Seminarangebote finden Sie unter den folgenden Rubriken:

-Girofachberater
-Fachwissen Gewerbe-, Firmen-, und Unternehmenskunden
-Leasingspezialist
-Berater Internationales Geschäft
-Beratungs- und Verkaufskompetenz
-Branchenkompetenz

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:
Katrin Moritz Tel. 0871 504-2386 E-Mail: k.moritz@s-akaby.de

Dokument(e) BIKOS-Web:
Existenzgründerberater

ID 2774 Existenzgründer professionell beraten - Vom ersten Kontakt bis zur Etablierung

Im Workshop erarbeiten Sie Strategien, um Geschäfts- bzw. Businesspläne und die dahinterstehenden Konzepte von Gründern, Gründungswilligen und Übernehmern richtig einschätzen zu können. Sie erkennen die Chancen und Risiken, die Existenzgründungen mit sich bringen und arbeiten mit klaren Bewertungskriterien, um eine nachhaltige und konsequente Risikoeinschätzung treffen zu können. Zur Plausibilitätsprüfung nutzen Sie die angebotenen Hilfsmittel der S-Finanzgruppe. Sie erarbeiten und bewerten an Praxisbeispielen echte Businesspläne und nutzen die besonderen Vertriebschancen einer Existenzgründung. Die Ermittlung des Kundenbedarfs erfolgt nach der ganzheitlichen Beratung. Im Bereich "Risiken erkennen und managen" nutzen Sie im Workshop zusätzlich die benutzerfreundliche Anwendung der Gewerbeversicherung.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
30.06.2025 - 03.07.2025	10:00 - 16:00	2774 501	Landshut	01.05.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Katrin Moritz Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2386 Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Tim Fieger, SSK Augsburg Christian Theisinger, SSK Augsburg Rudolf Inninger, Akademie für Persönlichkeit und Kommunikation Experten der Versicherungskammer Bayern			
Preis	1.135,00 Euro			

3.1.9.1 Existenzgründerberater

ID 2058 Öffentliche Finanzierungshilfen für gewerbliche Unternehmen und Freie Berufe

Erarbeitung und Vermittlung aller wesentlichen und interessanten Themengebiete im Bereich der öffentlichen Förderprogramme für die gewerbliche Wirtschaft und der freien Berufe, die Ihnen in der täglichen Beratungspraxis hilfreich sein können und Ihnen Wettbewerbsvorteile gegenüber Mitwettbewerbern ermöglichen.
Neben einem fundierten Grundwissen im gewerblichen Fördergeschäft erhalten Sie in diesem Seminar selbstverständlich auch Einblick in die interessanten Spezialförderbereiche wie Innovation und Digitalisierung, Energie und Umwelt sowie die Einsatzmöglichkeit der Instrumente der Risikoreduzierung. Des Weiteren werden Ihnen Wege aufgezeigt, wie Sie Ihre Kunden bei der Umsetzung von Nachhaltigkeits- und Transformationsprozesse durch abgestimmte und individuell gestaltete Finanzierungs- und Förderangebote unterstützen können. Durch die Spezialthemen und deren zum Teil außerordentlich hohen Tilgungszuschüssen können Sie Ihre Kunden einen besonderen Nutzen stiften und sich gleichzeitig von Mitwettbewerbern abheben. Ein ständiger und unmittelbarer Bezug zu aktuellen Finanzierungsfällen sorgt dafür, dass das erlernte Fachwissen unmittelbar vertieft und für einen kundenorientierten Einsatz in der Bearbeitungspraxis veranschaulicht wird. Die Bearbeitung von Praxisfällen gibt Ihnen die Gelegenheit, Ihr erlerntes Wissen zu überprüfen, umzusetzen und kundenindividuelle Lösungsansätze zu erarbeiten.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
01.04.2025 - 02.04.2025	10:00 - 16:00	2058 501	Landshut	31.01.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Katrin Moritz	Tel. 0871 504-2386
	organisatorisch		Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Johannes Siwik, BayernLB			
Preis	404,00 Euro			

ID 2158 Der Generationenvertrag für das Klima - Transformationsprozesse Ihrer Unternehmen aktiv mit öffentlichen Fördermitteln begleiten

Sie erweitern Ihre Kompetenz bei der Auswahl und der Erarbeitung von Finanzierungskonzepten für Ihre Kunden, die aktiv einen Beitrag zum Umwelt- und Klimaschutz leisten und Ihr Unternehmen fit für die Zukunft machen wollen. In diesem Workshop werden Ihnen die Programminhalte der wesentlichen Förderprogramme der LfA, KfW und LR vermittelt, über die Ihre Kunden günstig die Transformation hin zu einem klima- und umweltbewussten Unternehmen finanzieren können. Ein Ausgewogenes Verhältnis zwischen Fachunterricht und der eigenständigen Erarbeitung von individuellen Finanzierungsangeboten anhand von praxisorientierten Fallbeispielen soll Ihnen den Transfer Ihres erlernten Fachwissens in die kundenorientierte Praxis erleichtern. Selbstverständlich kommen in diesem Workshop auch die klassischen Förderprogramme für die gewerbliche Wirtschaft nicht zu kurz. Abgerundet wird das Förderspektrum für Ihre Kunden mit interessanten Programmen aus der Innovations- und Digitalisierungsförderung und deren individuellen Einsatzmöglichkeiten.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
20.11.2025 - 20.11.2025	09:30 - 17:00	2158 501	Landshut	21.09.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Katrin Moritz	Tel. 0871 504-2386
	organisatorisch		Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Johannes Siwik, BayernLB			
Preis	202,00 Euro			

3.1.9.1 Existenzgründerberater

ID 2060 Steuern in der Praxis des Firmenkundengeschäfts - Grundlagen des Steuerrechts

Sie erhalten einen umfassenden Überblick über die Höhe der Steuerbelastung Ihrer Kunden (Einkommensteuer, Körperschaftsteuer, Gewerbesteuer). Besonderheiten, wie die Konstellation einer Betriebsaufspaltung und steuerliche Auswirkungen bei einer Betriebsveräußerung/ Betriebsaufgabe werden ihnen geläufig.
Möglichkeiten zur Ausübung von steuerlichen Wahlrechten zum Zweck der Steueroptimierung werden Ihnen aufgezeigt (u.a. degressive Abschreibung, Rücklage § 6 b EStG bei Grundstücksverkäufen, Investitionsabzugsbetrag § 7 g EStG).
Darüber hinaus wird Ihnen die Systematik des Umsatzsteuerrechts (Mehrwertsteuer/Umsatzsteuer u. Vorsteuer) dargelegt.
Sie erhalten Kenntnis über aktuelle Steueränderungen, insbesondere auch infolge der Corona-Steuerhilfegesetze.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
22.05.2025 - 23.05.2025	10:00 - 16:00	2060 501	Landshut	23.03.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch		Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Elke Mehl, Stadtsparkasse München			
Preis	440,00 Euro			

ID 2025 S-Firmenberatung - Betriebs- und Investitionsfinanzierung

Sie werden für die Bewertung und Interpretation von Jahresabschlüssen und Sekundärunterlagen (BWA) als Grundlage für die Kreditentscheidung sensibilisiert.
Anhand von praxisnahen Fallstudien wird der ganzheitliche Ansatz der gewerblichen Finanzierungsberatung behandelt. Sie ermitteln dabei den gesamten Finanzierungsbedarf aus einer unternehmerischen Maßnahme und unterlegen diesen mit der optimalen Finanzierungsstruktur. Hierbei werden Problemstellungen in der Unternehmensfinanzierung beleuchtet und entsprechende Lösungsmöglichkeiten erarbeitet.
Aufbauend auf Planrechnungen überprüfen Sie kritisch die Kapitaldienstfähigkeit des Kunden.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
28.04.2025 - 30.04.2025	10:00 - 12:30	2025 501	Landshut	27.02.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Katrin Moritz	Tel. 0871 504-2386
	organisatorisch		Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Christian Werner, SK Niederbayern-Mitte			
Preis	980,00 Euro			

ID 2023 Betriebswirtschaftliche Grundlagen zur Beurteilung unternehmerischer Entscheidungen

Sie erwerben Grund- und weiterführende Kenntnisse der Allgemeinen Betriebswirtschaft im Unternehmen. Dabei erlernen Sie praxisnah die Grundzusammenhänge des Rechnungswesens, der Produktion, der Finanzierung, der Materialwirtschaft und des Marketings im Unternehmen. Mit diesem betriebswirtschaftlichen Rüstzeug werden Sie die unternehmerischen Entscheidungen Ihrer gewerblichen Kunden sachkundig nachvollziehen und beurteilen können, wodurch Sie die Qualität Ihrer Kundenberatung - insbesondere auch in der Anwendung des S-Finanzkonzeptes und des Ratings - und Ihrer Kommentierung von Kreditentscheidungen steigern werden.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
17.11.2025 - 19.11.2025	10:00 - 16:00	2023 501	Landshut	18.09.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch		Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Andreas Kultschytzky, RDG Stuttgart-München GmbH			
Preis	1.135,00 Euro			

3.1.9.1 Existenzgründerberater

ID 2045 Außerbilanzielle Analyse und Beurteilung betriebswirtschaftlicher Zusammenhänge im Unternehmen

Das Seminar bietet Ihnen einen fundierten Einblick in die Teilbereiche eines Unternehmens und zeigt dessen funktionale, betriebswirtschaftliche Zusammenhänge auf. Das Seminar befähigt Sie, bei Ihren Firmenkunden deren betriebswirtschaftliche Stärken und Schwächen zu identifizieren und offenzulegen. Damit bietet es gleichzeitig die wichtigsten inhaltlichen Voraussetzungen und Grundlagen für eine professionelle Beurteilung der qualitativen Faktoren im Rating des Firmenkunden. Neben den daraus abgeleiteten innerbetrieblichen Optimierungspotenzialen werden nennenswerte Ansatzpunkte für eine Erhöhung der Beratungsqualität und damit der Steigerung der Vertriebsleistung (Cross-Selling) betriebswirtschaftlich begründet, was die inhaltliche Anwendung des S-Finanzkonzeptes Firmenkunden beim Kunden (insbesondere "Jahresgespräch" und "Finanzcheck") argumentativ wesentlich unterstützen kann.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
16.09.2025 - 17.09.2025	10:00 - 16:00	2045 501	Landshut	18.07.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch		Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Andreas Kultschytzky, RDG Stuttgart-München GmbH			
Preis	745,00 Euro			

ID 2046W Webinar BWA Schnelleinstieg - verstehen und effizient nutzen

Sie können betriebswirtschaftliche Auswertungen - Summen- und Saldenlisten endlich richtig verstehen!
Souveränität im Umgang mit betriebswirtschaftlichen Auswertungen / Summen- und Saldenlisten schafft Effizienz und klare Positionen im Kundengespräch.
Für einen leichteren Umgang mit dem Kunden und dem Miteinander in Markt- und Marktfolge holen Sie die Potenziale aus den Auswertungen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
08.04.2025 - 08.04.2025	10:00 - 11:30	2046W 501	Webex Training Webinarsystem	01.04.2025
25.11.2025 - 25.11.2025	10:00 - 11:30	2046W 502	Webex Training Webinarsystem	18.11.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch		Johanna Böck	Tel. 0871 504-2211
Dozenten	Dozenten RDG GmbH			
Preis	155,00 Euro			

ID 2046 Analyse von Sekundärunterlagen am Beispiel der DATEV-BWA (StaMeBo 4)

Das Seminar befasst sich mit der Auswertung von Unterlagen aus kundeneigenen Finanzbuchhaltungsprogrammen und ihrer Aussagekraft. In praktischen Fallstudien lernen Sie am Beispiel von DATEV-Auswertungen, welche wichtigen Erkenntnisse Sie im Rahmen der Kreditwürdigkeitsprüfung aus diesen gewinnen können. Hierzu werden auch die Grundlagenkenntnisse aus dem Seminar ID 2029 herangezogen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
14.10.2025 - 15.10.2025	10:00 - 16:30	2046 501	Landshut	15.08.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch		Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Christian Wachter, Sparkasse Bamberg			
Preis	404,00 Euro			

3.1.9.1 Existenzgründerberater

ID 2435W Webinar Strukturiert durch die Gewinn- und Verlustrechnung - Ein Roter Faden

- Der bewährte "Rote Faden" der RDG: Die Gewinn- und Verlustrechnung strukturiert, fokussiert auf ihre Kernelemente, effizient und beurteilungssicher verarbeiten können
- Durch den Einsatz des "Rote Fadens" der RDG: Ab sofort substanzielle Aussagen mit Erkenntnis-Mehrwerten generieren
- Die Nachhaltigkeit der Rentabilität des Kunden sicher bewerten können
- Veränderungen im Zeitablauf zielgerichtet hinterfragen

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
26.03.2025 - 26.03.2025	10:00 - 11:30	2435W 501	Webex Training Webinarsystem	19.03.2025
02.12.2025 - 02.12.2025	10:00 - 11:30	2435W 502	Webex Training Webinarsystem	25.11.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch	Johanna Böck	Tel. 0871 504-2211
Dozenten	Dozenten RDG GmbH		
Preis	149,00		

ID 2155 Aspekte der Risikofrüherkennung und Intensivbetreuung von Firmenkundenengagements

Auf bestehende Früherkennungsprozesse aufbauend erkennen Sie Optimierungsmöglichkeiten oder Früherkennungsmaßnahmen. Sie würdigen betriebswirtschaftliche Aspekte und beurteilen qualitative Kriterien wie z.B. die strategische Zielsetzung oder die Bilanzstruktur des Unternehmens, und erarbeiten im Seminar Lösungen für risikogefährdete Firmenkreditengagements und die Durchführung von praktischen Maßnahmen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
21.10.2025 - 22.10.2025	10:00 - 16:00	2155 501	Landshut	22.08.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch	Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Christian Wachter, SK Bamberg		
Preis	505,00 Euro		

3.1.9.2 Girofachberater

Der Girofachberater vereint die technische, die digitale sowie die kundenorientierten Vertriebsaffinität. Sie unterstützen den Firmenkundenberater aktiv bei den Themen der Kontoführung und dem Zahlungsverkehr, identifizieren Mehrwerte für den Kunden und setzen diese verkäuferisch um.
Hierfür bedarf es verkäuferisch, fachlich und produktspezifisch qualifizierter Berater, die in der Lage sind, sich genau auf die individuellen Bedürfnisse dieser Klientel einzustellen.

Mit weiteren interessanten Angeboten erhalten Sie einen tieferen Einblick in verschiedene Themengebiete.

Diese Seminarangebote finden Sie unter den folgenden Rubriken:

-Fachwissen Gewerbe-, Firmen-, und Unternehmenskunden
-Berater Internationales Geschäft
-Beratungs- und Verkaufskompetenz
-Branchenkompetenz

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:

Werner Ammerl Tel. 0871 504-2278 E-Mail: w.ammerl@s-akaby.de

Katrin Moritz Tel. 0871 504-2386 E-Mail: k.moritz@s-akaby.de

Dokument(e) BIKOS-Web:
Girofachberater

ID 2057 Giro-Fachberatung - Neue Wege im Firmenkunden-Vertrieb mit der Beratung rund ums Geschäftskonto

Sie können anhand des strukturierten Vertriebsprozesses ("Geschäftskonto-Check") kundenorientiert die Bedürfnisse der Firmenkunden erheben. Sie sind in der Lage, aus den Themen "Kontoführung und Zahlungsverkehr", Steuerung von Zahlungsein- und -ausgängen (POS und E/M Commerce) sowie aus dem Bargeldmanagement Mehrwerte für den Kunden zu identifizieren und diese verkäuferisch umzusetzen.

Sie kennen Ihre eigene "Verkäuferpersönlichkeit" und die Besonderheiten von Firmenkundenpersönlichkeiten und können dieses Wissen in der Beratung nutzen. Sie wissen, wie Sie mit dem Hauptbetreuer Firmenkunden kundenorientiert agieren und verstehen das Geschäftsmodell der Firmenkunden.
In Trainingssequenzen setzen Sie sowohl den "Geschäftskonto-Check" als auch den "Tandem Check" aktiv um.

Optional haben Sie die Möglichkeit - unmittelbar im Anschluss dieses Seminars - unseren Workshop "ID 2055 Der Geschäftskonto-Check unter OSPlus_neo" mitzubuchen.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
10.02.2025 - 13.02.2025	10:00 - 16:00	2057 501	Landshut	11.01.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Andrea Bastian, Sparkassenverband Bayern Georg Post, Vertriebs- und Führungscoaching Wölfle und Partner Frank Mages, Sparkasse Nürnberg			
Preis	1.290,00 Euro			

3.1.9.2 Girofachberater

ID 2055 Der Geschäftskonto-Check unter OSPlus_neo

Sie kennen den Aufbau, die Struktur und die Inhalte des Geschäftskonto-Checks unter OSPlus_neo und können die Vor- und Nachbereitung des Geschäftskonto-Checks unter Einsatz des neuen OSP-Prozesses noch effizienter und zielführender gestalten. Sie sind sicher in der Anwendung des Geschäftskonto-Checks in OSPlus_neo unter Einsatz des iPads und kennen die mit dem Geschäftskonto-Check unter OSPlus_neo verzahnten OSPlus-Prozesse. Sie profitieren von dem Erfahrungsbericht einer Sparkasse, die den Geschäftskonto-Check unter OSPlus_neo unter Einsatz eines iPads bereits erfolgreich in der Praxis einsetzt.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
14.02.2025 - 14.02.2025	09:30 - 17:00	2055 501	Landshut	16.12.2024
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Christoph Kolender, Vertriebs- und Führungscoaching Thomas Wölfle und Partner			
Preis	385,00 Euro			

ID 2061 Den Giro-Fachberater zielorientiert steuern

Viele Sparkassen sind bereits mit der Giro-Fachberatung gestartet und stehen nun vor der Herausforderung, diese neuen Berater zu steuern und Zielsysteme zu entwickeln. Sie erhalten in diesem Seminar zahlreiche Informationen rund um die Thematik Giro-Fachberatung aus VdZ Firmenkunden. Sie bekommen einen Überblick über Produkte und Lösungen in der Giro-Fachberatung, lernen die wichtigsten Ertragskomponenten einzuschätzen und die notwendigen Datenquellen im Rahmen der Vertriebsberatung kennen. Darüber hinaus möchten Sie technische Lösungen innerhalb der S-Finanzgruppe und deren Nutzen für die Praxis bewerten können.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
26.05.2025 - 27.05.2025	10:00 - 16:30	2061 501	Landshut	27.03.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Hendrik Wiegmann, Vertriebs- und Führungscoaching Thomas Wölfle und Partner			
Preis	725,00 Euro			

ID 2054 Zusammenarbeit Girofachberater und EB-Spezialisten

Auf der Grundlage der strategischen Rahmenbedingungen der DSGV-Konzeption zur Girofachberatung einerseits und den jeweiligen hausindividuellen Rahmenbedingungen andererseits leiten Sie die Aufgabenverteilung für die Girofachberater und die EB-Spezialisten sowie ggfls. weitere Beteiligte ab.

Sie legen die Grundlage für effiziente Prozesse zwischen allen hausindividuellen Beteiligten sowie Ihren Kunden.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
09.10.2025 - 10.10.2025	09:30 - 16:30	2054 501	Landshut	10.08.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Georg Post, Thomas Wölfle, Vertriebs- und Führungscoaching Wölfle und Partner Andrea Bastian, Sparkassenverband Bayern			
Preis	700,00 Euro			

3.1.9.2 Girofachberater

ID 2053 Erfahrungsaustausch Giro-Fachberatung

Sie erhalten Praxis-Impulse zu konkreten Themen durch Impulsvorträge und bringen sich aktiv ein. Tauschen Sie sich als Praktiker mit Praktikern aus anderen Sparkassen aus und profitieren Sie von bereits gewonnenen Erfahrungen. Fragen, die sich in mehreren Sparkassen stellen, können diskutiert und ggf. Lösungswege gemeinsam aufgezeigt werden.

Mit einem moderierten Erfahrungsaustausch bieten wir den bayerischen Sparkassen eine Plattform, sich zum Thema vertriebliche Umsetzung Giro-Fachberatung in der Sparkasse auszutauschen, von gewonnenen Erfahrungen zu profitieren und neue Impulse für die Umsetzung in der eigenen Sparkasse mitzunehmen sowie ein Netzwerk mit Sparkassen-KollegInnen zu knüpfen bzw. zu vertiefen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
07.05.2025 - 08.05.2025	13:00 - 17:00	2053 501	Landshut	07.04.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Werner Ammerl	Tel. 0871 504-2278
	organisatorisch		Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Andrea Bastian, Günther Rödel, Sparkassenverband Bayern			
Preis	355,00 Euro			

ID 2817 Basisseminar Online-Banking

Sie
- kennen die wesentlichen Zusammenhänge von OSPlus für das Online-Banking der Finanz Informatik,
- kennen das Internet-Banking der Finanz Informatik,
- können die Basismodule von SFirm installieren, einrichten und bedienen,
- können StarMoney installieren, einrichten und bedienen,
- können StarMoney Business installieren, einrichten und bedienen,
- kennen den Funktions- und Leistungsumfang der Online-Banking-Produkte,
- können als kompetenter Ansprechpartner die Kunden inhaltlich beraten.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
31.03.2025 - 02.04.2025	10:00 - 17:00	2817 501	Landshut	11.02.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Norbert Artinger	Tel. 0871 504-2306
	organisatorisch		Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Herrmann Gerold, SK Oberland Dirk de Lange, SK Aschaffenburg-Alzenau Poschmann Tobias, SK Holstein			
Preis	1.160,00 Euro			

ID 2818 E-Commerce und Payment

Für die Firmen-/Gechäfts- und Gewerbekunden ist im Zeitalter der Digitalisierung das Internet ein unerlässlicher Vertriebsweg geworden!

Zur Sicherstellung der Wettbewerbsfähigkeit der Sparkassen ist es daher unerlässlich unsere Kunden im E-Commerce und Payment intensiv zu begleiten.

Das Seminar ist Teil des KursesMedialen Vertrieb (Fachseminar Teil I).
Bitte beachten Sie die gesonderten Hinweise zum Kurs.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
19.05.2025 - 20.05.2025	10:00 - 17:00	2818 501	Landshut	01.04.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Norbert Artinger	Tel. 0871 504-2306
	organisatorisch		Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Externe Spezialisten Praktiker aus den Sparkassen			
Preis	870,00 Euro			

3.1.9.2 Girofachberater

ID 2147W Webinarreihe Digital vs. Präsenz = Die Mischung macht´s! Hybrid Beraten - Spezialist Payment/Girofachberater

Die digitale Beratung gewinnt auch im Firmenkundensegment durch das Firmenkundenportal immer mehr an Bedeutung. Erfahren Sie in diesem Workshop, wie es Ihnen gelingt, im Vertriebsgespräch in der richtigen Dosis, zur richtigen Zeit und auf die richtige Art und Weise digitale Medien/Instrumente professionell zur Wirkung zu bringen. Ziel dieses Workshops ist der souveräne und wirkungsvolle Einsatz der digitalen Möglichkeiten.

Lassen Sie Ihre Beratung zum Erlebnis für Ihre Kunden werden, egal, ob Sie mit Hilfe von visueller Unterstützung das Firmenkundenportal erklären, ein produktspezifisches Angebot unterbreiten oder gemeinsam den Geschäftskonto-Check mit dem Kunden durchsprechen. Gleichzeitig profitieren auch Sie als Berater*in von den Vorteilen der hybriden Beratung, da Sie künftig Ihre Kunden- und Besprechungstermine effizienter gestalten können.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
20.05.2025 - 01.10.2025	09:00 - 17:00	2147W 501	Webex Training Webinarsystem	13.05.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Katrin Moritz Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2386 Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Katrin Moritz, Sparkassenakademie Bayern			
Preis	550,00 Euro			

3.1.9.3 Fachwissen Gewerbe-, Firmen-, Unternehmenskundenbetreuer

Das Firmenkundengeschäft zählt historisch zum Kerngeschäft der Sparkassen, liegen doch in diesem Geschäftsfeld umfangreiche Ertragspotenziale. Hier verfügen die Sparkassen über große Marktanteile, die es jedoch zu verteidigen gilt, nachdem immer mehr Großbanken nach der Krise sich ebenfalls auf den mittelständischen Kunden zurückbesonnen haben. Diese Marktsituation stellt täglich neue Herausforderungen an Sie. Damit Sie sich dabei fachlich stets gut und sicher fühlen, unterstützen wir Sie mit einem unfangreichen Angebot aus verschiedenen Themenblöcken wie z.B. Betriebswirtschaft & Bonitätsanalyse, Recht & Steuerrecht, Finanzierungsformen & Verbund, Internationales Geschäft, OSPlus und Vertriebsmanagement.

Ergänzt und abgerundet wird unser Angebot für Sie sowohl durch verkäuferisch ausgerichtete als auch durch persönlichkeitsstärkende Maßnahmen. Hier finden Sie Seminare und Workshops zur Akquisition von Firmenkunden und das Führen souveräner Gespräche mit diesen ebenso wie die "Vier Türöffner" zu Ihrem Erfolg im Firmen- und Gewerbekundengeschäft.

Wünschen Sie einen tieferen Einblick zu Rahmenbedingungen, Neuerungen und Herausforderungen in bestimmten Branchen, beachten Sie bitte ergänzend unser Seminarangebot in der Rubrik "Branchenkompetenzen".

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:
Werner Ammerl Tel. 0871 504-2278 E-Mail: w.ammerl@s-akaby.de

Dokument(e) BIKOS-Web:
Gewerbe-/Firmen-/Unternehmenskundenberater
Nachhaltigkeitsberatung Firmenkunden Intensiv

ID 2069 Das gewerbliche Finanzkonzept.digital im persönlichen Kundengespräch oder per Screensharing optimal einsetzen

Sie lernen das gewerbliche Finanzkonzept in Ihre laufende Firmen- und Gewerbekundenberatung beim Kunden vor Ort oder per Screensharing professionell einzubinden. Sie optimieren und trainieren den Ablauf und die Gesprächsführung mit der digitalen Unterstützung. Zusätzlich zum Einsatz des Finanzkonzept.digital werden Sie auch weitere aktuelle Themen (z. B.: Firmenkunden Portal) aus der Vertriebsstrategie der Zukunft kennenlernen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
09.10.2025 - 10.10.2025	10:00 - 16:30	2069 501	Landshut	10.08.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Katrin Moritz	Tel. 0871 504-2386
	organisatorisch		Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Rudolf Inninger, Akademie für Persönlichkeit und Kommunikation			
Preis	855,00 Euro			

ID 2323 Top Vertrieb Firmen- und Gewerbekunden: Aus der Praxis - für die Praxis

In diesem Seminar erhalten und entwickeln Sie konkrete Vertriebsideen, um aktiv die Geschäftsbeziehungen mit Ihren mittelständischen Firmenkunden zu intensivieren. Sie erkennen verkäuferische Ansatzpunkte, entwickeln neue Vertriebsstrategien und verfeinern diese zu einer maßgeschneiderten Beratung Ihrer Firmenkunden. So sind Sie nicht nur der Berater auf Augenhöhe, sondern der Sparringspartner Ihres Kunden. Sie haben die Möglichkeit sich mit anderen Sparkassen über aktuelle Herausforderungen auszutauschen und direkt neue Ideen/Lösungsansätze zu entwickeln und diese sogar in kleinen Sequenzen auszutesten.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Katrin Moritz	Tel. 0871 504-2386
	organisatorisch		Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Katrin Moritz, Sparkassenakademie Bayern Jakob Schedel, Bereichsleiter Firmenkunden und Private Banking, Stadt- und Kreissparkasse Wasserburg/Inn			
Preis	965,00 Euro			

3.1.9.3 Fachwissen Gewerbe-, Firmen-, Unternehmenskundenbetreuer

ID 2148 Neue Firmenkunden für die Sparkasse gewinnen und begeistern

Die erfolgreiche Akquisition von neuen Firmenkunden (Freie- oder Heilberufekunden) ist eine Notwendigkeit, um Marktanteile im Firmenkundengeschäft zu halten und auszubauen. Die Kaltakquise als Königsdisziplin des Verkaufens stellt den Firmenkundenberater meist vor neue verkäuferische Herausforderung und erfordert ein geschicktes und strategisches vorgehen. In diesem Workshop und Training besprechen Sie gemeinsam Methoden und praxisnahe Vorgehensweisen. Mut und Kreativität werden gefördert, um immer wieder neue und potenzielle Firmenkunden für die Sparkasse zu gewinnen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
22.09.2025 - 23.09.2025	10:00 - 17:00	2148 501	Landshut	24.07.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Katrin Moritz	Tel. 0871 504-2386
	organisatorisch		Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Martin Wolf Bereichsleiter Medialer Vertrieb Sparkasse Allgäu			
Preis	590,00 Euro			

ID 2026 Workshop Einsatz und Nutzen der EBIL im Unternehmergespräch (Finanzkonzept.digital)

Sie verknüpfen die EBIL-Erkenntnisse mit den weichen Informationen aus den Modulen der Gewerblichen Finanzkonzepte unter OSPlus_neo (Finanzkonzept.digital) und bauen beide kundenorientiert in Ihren Gesprächen ein.
Sie ziehen ein klares Fazit Ihres EBIL-Gesprächs und halten Ergebnisse strukturiert fest.
Sie erhalten ein ganzheitliches Bild Ihres Kunden und erkennen dessen Handlungsfelder und Bedarf.
Sie stärken Ihre Argumentationsbasis durch die Aussagen der EBIL.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
04.06.2025 - 05.06.2025	10:00 - 17:00	2026 501	Landshut	05.04.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Katrin Moritz	Tel. 0871 504-2386
	organisatorisch		Johanna Böck	Tel. 0871 504-2211
Dozenten	Andreas Middelberg, KSK Ravensburg			
Preis	650,00 Euro			

ID 2023 Betriebswirtschaftliche Grundlagen zur Beurteilung unternehmerischer Entscheidungen

Sie erwerben Grund- und weiterführende Kenntnisse der Allgemeinen Betriebswirtschaft im Unternehmen. Dabei erlernen Sie praxisnah die Grundzusammenhänge des Rechnungswesens, der Produktion, der Finanzierung, der Materialwirtschaft und des Marketings im Unternehmen. Mit diesem betriebswirtschaftlichen Rüstzeug werden Sie die unternehmerischen Entscheidungen Ihrer gewerblichen Kunden sachkundig nachvollziehen und beurteilen können, wodurch Sie die Qualität Ihrer Kundenberatung - insbesondere auch in der Anwendung des S-Finanzkonzeptes und des Ratings - und Ihrer Kommentierung von Kreditentscheidungen steigern werden.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
17.11.2025 - 19.11.2025	10:00 - 16:00	2023 501	Landshut	18.09.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch		Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Andreas Kultschytzky, RDG Stuttgart-München GmbH			
Preis	1.135,00 Euro			

3.1.9.3 Fachwissen Gewerbe-, Firmen-, Unternehmenskundenbetreuer

ID 2025 S-Firmenberatung - Betriebs- und Investitionsfinanzierung

Sie werden für die Bewertung und Interpretation von Jahresabschlüssen und Sekundärunterlagen (BWA) als Grundlage für die Kreditentscheidung sensibilisiert.
Anhand von praxisnahen Fallstudien wird der ganzheitliche Ansatz der gewerblichen Finanzierungsberatung behandelt. Sie ermitteln dabei den gesamten Finanzierungsbedarf aus einer unternehmerischen Maßnahme und unterlegen diesen mit der optimalen Finanzierungsstruktur. Hierbei werden Problemstellungen in der Unternehmensfinanzierung beleuchtet und entsprechende Lösungsmöglichkeiten erarbeitet.
Aufbauend auf Planrechnungen überprüfen Sie kritisch die Kapitaldienstfähigkeit des Kunden.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
28.04.2025 - 30.04.2025	10:00 - 12:30	2025 501	Landshut	27.02.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Katrin Moritz	Tel. 0871 504-2386
	organisatorisch		Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Christian Werner, SK Niederbayern-Mitte			
Preis	980,00 Euro			

ID 2029 Jahresabschlussanalyse und -kritik von bilanzierenden Unternehmen (StaMeBo 3)

Dieses Seminar vermittelt Ihnen rund um den Jahresabschluss umfangreiche theoretische Kenntnisse, die im Rahmen der materiellen Kreditwürdigkeitsprüfung für eine praxisorientierte Jahresabschlusskritik erforderlich sind. Anhand ausführlicher Fallbeispiele beschäftigen Sie sich intensiv und praxisnah mit der Rechnungslegung und der Jahresabschlussanalyse und -kritik, dem richtigen Einsatz von betriebswirtschaftlichen Kennzahlen sowie weiteren Verfahren zur Bonitätsbeurteilung.

Das Seminar ist Bestandteil der Reihe "Standardmethoden der Bonitätsbeurteilung" (StaMeBo), die aus den Seminaren ID 2027, ID2028, ID2029, ID2037 und ID2121 besteht.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
02.04.2025 - 04.04.2025	10:00 - 16:30	2029 501	Landshut	01.02.2025
29.10.2025 - 31.10.2025	10:00 - 16:30	2029 502	Landshut	30.08.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch		Johanna Böck	Tel. 0871 504-2211
Dozenten	Magnus Jahrstorfer, Sparkassenakademie Bayern			
Preis	605,00 Euro			

ID 2028 Analyse und Beurteilung der Abschlüsse verbundener Unternehmen und internationaler Konzerne (StaMeBo 2)

Sie erhalten einen Überblick über die aktuellen Rechtsvorschriften für Konzernabschlüsse (HGB, IFRS,US-GAAP, BilMoG) und setzen sich mit Konsolidierungsgrundsätzen auseinander. Anhand von Praxisfällen konsolidieren Sie Einzelabschlüsse verbundener Unternehmen. Sie beurteilen die Ergebnisse der Analyse mit den Verfahren zur Bilanzkritik und der Ermittlung der Kapitaldienstfähigkeit. Daneben bekommen Sie einen Einblick in die aktuellen Entwicklungen des Aktienrechts, den Vorschriften zur Rechnungslegung und deren Prüfung. Hierbei werden die Änderungen aufgrund BilMoG einbezogen. Zusätzlich gewinnen Sie einen Einblick in die technische Unterstützung durch die "manuelle Konsolidierung" in EBIL.

Das Seminar ist Bestandteil der Reihe "Standardmethoden der Bonitätsbeurteilung" (StaMeBo), die aus den Seminaren ID 2027, ID2028, ID2029, ID2037 und ID2121 besteht.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
07.04.2025 - 08.04.2025	10:00 - 16:00	2028 501	Landshut	06.02.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch		Johanna Böck	Tel. 0871 504-2211
Dozenten	Johann Zach, Vorstandsmitglied, VSK Eschenbach i.d.OPf. Neustadt a.d.Waldnaab Vohenstrauß			
Preis	405,00 Euro			

3.1.9.3 Fachwissen Gewerbe-, Firmen-, Unternehmenskundenbetreuer

ID 2038 Kreditentscheidungen aufsichtskonform treffen: Bilanzen, BWAs und Planungsrechnungen zweckgerecht analysieren (ForMeBo 1)

Als erfahrener Analyst, Kundenbetreuer und/oder Entscheider erhalten Sie Impulse für Ihre hochqualifizierte tägliche Arbeit und für Spezialfälle. Sie können

1. fundierte Kreditentscheidungen durch die Analyse der Handelsbilanz und der unterjährigen BWAs sowie weiterführende Kennzahlen treffen,
2. vom Kreditnehmer vorgelegte Planungsrechnungen beurteilen und plausibilisieren,
3. zusätzlich Sicherheit bezüglich der Erfüllung aufsichtsrechtlicher Anforderungen gewinnen.

Die Dozenten gehen explizit auf die Coronasituation und die neuen aufsichtsrechtlichen Anforderungen (u.a. zur Nachhaltigkeit der Kreditvergabeentscheidung) ein.

Das Seminar ist Bestandteil der Reihe "Fortgeschrittene Methoden der Bonitätsbeurteilung" (ForMeBo), die aus den Seminaren ID 2038, ID 2031, ID 2132, ID2137, ID 2138 und ID 2037 besteht.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
22.10.2025 - 23.10.2025	10:00 - 16:00	2038 501	Landshut	23.08.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Johanna Böck	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2211
Dozenten	Prof. Dr. Konrad Wimmer, msg Gillardon AG Stephan Kunze, Dipl.-Kfm., Steuerberater ECOVIS BLB Steuerberatungsgesellschaft mbH			
Preis	955,00 Euro			

ID 2046 Analyse von Sekundärunterlagen am Beispiel der DATEV-BWA (StaMeBo 4)

Das Seminar befasst sich mit der Auswertung von Unterlagen aus kundeneigenen Finanzbuchhaltungsprogrammen und ihrer Aussagekraft. In praktischen Fallstudien lernen Sie am Beispiel von DATEV-Auswertungen, welche wichtigen Erkenntnisse Sie im Rahmen der Kreditwürdigkeitsprüfung aus diesen gewinnen können. Hierzu werden auch die Grundlagenkenntnisse aus dem Seminar ID 2029 herangezogen.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
14.10.2025 - 15.10.2025	10:00 - 16:30	2046 501	Landshut	15.08.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Christian Wachter, Sparkasse Bamberg			
Preis	404,00 Euro			

3.1.9.3 Fachwissen Gewerbe-, Firmen-, Unternehmenskundenbetreuer

ID 2043 Qualitätsführerschaft im Firmen- und Gewerbekundengeschäft - Modul 2

Erfolg in der Wirtschaft ist zu 40% vom Fachwissen und zu 60% von der Umsetzungskompetenz abhängig. Um beide Erfolgsfaktoren gleichermaßen zu stärken, werden in diesem Seminar Kernthemen aus den Seminaren "Zukunftsorientierte Unternehmensanalyse", "Kunden- und Kreditanalyse" bzw. "VOM®-Grundlagen" (jeweils ID 2042) eng mit wichtigen Aspekten und Techniken zur Stärkung der eigenen Umsetzungskompetenz verknüpft: Baustein "Value": Wiederholung/Vertiefung der Kernthemen der Seminarreihe "Zukunftsorientierte Unternehmensanalyse", "Kunden- und Kreditanalyse" bzw. "VOM®-Grundlagen" (jeweils ID 2042). Überführung vergangenheitsorientierte Jahresabschlussanalyse in zukunftsorientierte Unternehmensanalyse, Betonung der Ganzheitlichkeit und Konnektivität der einzelnen Analyseelemente, Sensitivitätsanalysen bei negativen und positiven Verschuldungskapazitätslücken, Analytischer Umgang mit Cashflows, Strategische und finanzwirtschaftliche Warnsignale erkennen, beurteilen und werten Baustein "Objectives & Motivation": Fokussierung steigern: Umsetzungskompetenz (Volition), die Schlüsselqualifikation für beruflichen Erfolg, aktivieren und erhöhen, um definierte Ziele zu erreichen und in Ergebnisse umwandeln. Nutzen physikalischer Grundlagen und mentaler Gesetzmäßigkeiten für den Unternehmens- und Verkaufserfolg. Anwendung einfacher mentaler Techniken zur Zielerreichung.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Johanna Böck	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2211
Dozenten	Norbert Korn, Korn & Korn			
Preis	1.340,00 Euro			

ID 2045 Außerbilanzielle Analyse und Beurteilung betriebswirtschaftlicher Zusammenhänge im Unternehmen

Das Seminar bietet Ihnen einen fundierten Einblick in die Teilbereiche eines Unternehmens und zeigt dessen funktionale, betriebswirtschaftliche Zusammenhänge auf. Das Seminar befähigt Sie, bei Ihren Firmenkunden deren betriebswirtschaftliche Stärken und Schwächen zu identifizieren und offenzulegen. Damit bietet es gleichzeitig die wichtigsten inhaltlichen Voraussetzungen und Grundlagen für eine professionelle Beurteilung der qualitativen Faktoren im Rating des Firmenkunden. Neben den daraus abgeleiteten innerbetrieblichen Optimierungspotenzialen werden nennenswerte Ansatzpunkte für eine Erhöhung der Beratungsqualität und damit der Steigerung der Vertriebsleistung (Cross-Selling) betriebswirtschaftlich begründet, was die inhaltliche Anwendung des S-Finanzkonzeptes Firmenkunden beim Kunden (insbesondere "Jahresgespräch" und "Finanzcheck") argumentativ wesentlich unterstützen kann.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
16.09.2025 - 17.09.2025	10:00 - 16:00	2045 501	Landshut	18.07.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Andreas Kultschytzky, RDG Stuttgart-München GmbH			
Preis	745,00 Euro			

ID 2155 Aspekte der Risikofrüherkennung und Intensivbetreuung von Firmenkundenengagements

Auf bestehende Früherkennungsprozesse aufbauend erkennen Sie Optimierungsmöglichkeiten oder Früherkennungsmaßnahmen. Sie würdigen betriebswirtschaftliche Aspekte und beurteilen qualitative Kriterien wie z.B. die strategische Zielsetzung oder die Bilanzstruktur des Unternehmens, und erarbeiten im Seminar Lösungen für risikogefährdete Firmenkreditengagements und die Durchführung von praktischen Maßnahmen.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
21.10.2025 - 22.10.2025	10:00 - 16:00	2155 501	Landshut	22.08.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Christian Wachter, SK Bamberg			
Preis	505,00 Euro			

3.1.9.3 Fachwissen Gewerbe-, Firmen-, Unternehmenskundenbetreuer

ID 2016 Bildung von Gruppen verbundener Kunden gemäß Art. 4 Abs. 1 Nr. 39 CRR sowie von Kreditnehmereinheiten gemäß § 19 Abs. 2 KWG

In dem eintägigen Seminar werden die rechtlichen Grundlagen zur Bildung von Gruppen verbundener Kunden nach Art. 4 Abs. 1 Nr. 39 CRR dargestellt sowie die Grundlagen und Unterschiede zu Kreditnehmereinheiten nach § 19 Abs. 2 KWG dargestellt. Ziel ist, dass die Teilnehmer befähigt werden, selbständig potentielle Zusammenfassungstatbestände nach Art. 4 Abs. 1 Nr. 39 CRR und § 19 Abs. 2 KWG zu identifizieren und anhand konkreter Fallgestaltungen sachgerechte, risikoadäquate Lösungen zu finden. Schwerpunkt des Vortrags ist die Bildung Gruppen verbundener Kunden - wobei u.a. auch. die Neuerungen des in 2022 veröffentlichten RTS "Regulatorischer Standard zu Gruppen verbundener Kunden" (EBA/RTS/2022/12) dargestellt werden.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
29.04.2025 - 29.04.2025	09:30 - 17:00	2016 501	Landshut	28.02.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch		Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Nikolaus Demmelmair, Bundesbank München			
Preis	325,00 Euro			

ID 2067 Probleme des Kredit- und Kreditsicherheitenrechts erkennen und meiden - Aktuelles aus Rechtsprechung und Praxis

Sie erhalten umfangreiches Detailwissen, um auf dieser Grundlage Schadensfälle in der Praxis zu vermeiden und Kreditsicherheiten sowie Darlehensverträge rechtssicher zu gestalten.
Probleme des Kredit- und Kreditsicherungsrechts werden vor dem Hintergrund aktueller Tendenzen in Rechtsprechung und Praxis eingehend besprochen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
17.03.2025 - 18.03.2025	10:00 - 16:00	2067 501	Landshut	16.01.2025
01.10.2025 - 02.10.2025	10:00 - 16:00	2067 502	Landshut	02.08.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Werner Ammerl	Tel. 0871 504-2278
	organisatorisch		Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Martin Gladenbeck, Wolfgang Mehringer, Sparkassenverband Bayern			
Preis	404,00 Euro			

ID 2066 Die Auswirkungen von Grundbucheintragungen in Abt. II auf die Kreditsicherungspraxis

Im Rahmen des Realkreditgeschäftes spielen Grundbuch- und insbesondere rangrechtliche Beleihungs- und Bewertungsüberlegungen eine nicht unwesentliche Rolle. Im Seminar werden Ihnen die rechtserheblichen und wirtschaftlichen Umstände verdeutlicht.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
09.10.2025 - 10.10.2025	10:00 - 15:30	2066 501	Landshut	10.08.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Werner Ammerl	Tel. 0871 504-2278
	organisatorisch		Susanne Schwimmbeck	Tel. 0871 504-2382
Dozenten	Frau Dr. Lisa Baun, Syndikusrechtsanwältin, Sparkassenverband Bayern			
Preis	404,00 Euro			

3.1.9.3 Fachwissen Gewerbe-, Firmen-, Unternehmenskundenbetreuer

ID 2049 Spezialseminar: Eingehende Pfändungs- und Überweisungsbeschlüsse und P-Konto in der Praxis

Im Seminar werden Grundkenntnisse zur Bearbeitung eingehender Pfändungs- und Überweisungsbeschlüsse unter Berücksichtigung der gesetzlichen Vorschriften zum Kontopfändungsschutz gemäß der Zivilprozessordnung (ZPO) vermittelt. Das Seminar hilft Ihnen, Haftungsrisiken für die Sparkasse zu vermeiden und die Regelungen zum P-Konto zu verstehen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
10.11.2025 - 11.11.2025	10:00 - 16:30	2049 501	Landshut	11.09.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Werner Ammerl	Tel. 0871 504-2278
	organisatorisch		Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Joachim Jünke, Diplom-Rechtspfleger, Erfahrungen bei einem Amtsgericht und bei einer Sparkasse, langjährige Dozententätigkeit zu den Themen Sanierung, Zwangsvollstreckung, Kreditsicherheiten und Pfändungsbearbeitung			
Preis	650,00 Euro			

ID 2050 Update - Pfändungssachbearbeitung und Pfändungsschutzkonto

Sie aktualisieren Ihr Wissen zu den Neuerungen im Bereich Drittschuldnerangelegenheiten und sind über Auswirkungen auf die Praxis informiert.
Des Weiteren erhalten Sie hilfreiche Tipps für eine effiziente Pfändungssachbearbeitung.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
09.07.2025 - 09.07.2025	09:30 - 17:00	2050 501	Landshut	10.05.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Werner Ammerl	Tel. 0871 504-2278
	organisatorisch		Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Joachim Jünke, Diplom-Rechtspfleger, Erfahrungen bei einem Amtsgericht und bei einer Sparkasse, langjährige Dozententätigkeit zu den Themen Sanierung, Zwangsvollstreckung, Kreditsicherheiten und Pfändungsbearbeitung			
Preis	375,00 Euro			

ID 2039 Die Grundschuld als Kreditsicherheit

Sie erlangen Rechtssicherheit im Umgang mit der Grundschuld und vertiefen vorhandene Kenntnisse im Hinblick auf die Thematik der Sicherungszweckerklärung und die damit verbundene aktuelle Rechtsprechung. Darüber hinaus leiten Sie konkrete Fallgestaltungen anhand von Grundbucheinträgen ab und diskutieren diese mit dem Referenten.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
07.07.2025 - 08.07.2025	09:30 - 16:00	2039 501	Landshut	08.05.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Werner Ammerl	Tel. 0871 504-2278
	organisatorisch		Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Joachim Jünke, Diplom-Rechtspfleger, Erfahrungen bei einem Amtsgericht und bei einer Sparkasse, langjährige Dozententätigkeit zu den Themen Sanierung, Zwangsvollstreckung, Kreditsicherheiten und Pfändungsbearbeitung			
Preis	650,00 Euro			

3.1.9.3 Fachwissen Gewerbe-, Firmen-, Unternehmenskundenbetreuer

ID 2040 Rückgewähransprüche bei Kreditsicherheiten

Sie sind mit den Regelungen der Rückgewähransprüche vertraut und erkennen Risiken bei der Ablösung einer nicht voll valutierenden Grundschuld, insbesondere im Falle eines gerichtlichen Teilungsversteigerungsverfahrens. Im Falle einer Rückgewähr beachten Sie gegebenenfalls vorliegende Abtretungen oder Pfändungen.Als Kreditabwickler*in kennen Sie die Vorteile einer Pfändung von Rückgewähransprüchen und erlangen durch praktische Übungen Anwendungssicherheit für Ihre Tätigkeit.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
10.07.2025 - 10.07.2025	09:30 - 17:00	2040 501	Landshut	11.05.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Werner Ammerl	Tel. 0871 504-2278
	organisatorisch		Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Joachim Jünke, Diplom-Rechtspfleger, Erfahrungen bei einem Amtsgericht und bei einer Sparkasse, langjährige Dozententätigkeit zu den Themen Sanierung, Zwangsvollstreckung, Kreditsicherheiten und Pfändungsbearbeitung			
Preis	375,00 Euro			

ID 2068 Insolvenzrecht, Auswirkungen auf das gewerbliche Kreditgeschäft - Grundseminar

Das Insolvenzrecht hat erhebliche Auswirkungen auf die zu treffenden Kreditentscheidungen. Sie erhalten umfangreiche Informationen zum aktuellen Insolvenzrecht und erlernen vor diesem Hintergrund Kreditsicherheiten zu beurteilen und Risikopotenziale bei Kreditausreichungen abzuschätzen. Aktuelle Entwicklungen in Rechtsprechung und Praxis werden dargestellt.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
21.07.2025 - 21.07.2025	09:00 - 16:30	2068 501	Landshut	22.05.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Werner Ammerl	Tel. 0871 504-2278
	organisatorisch		Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Dr. Thomas Henning, Rechtsanwalt, Dr. Fandrich Rechtsanwälte, Stuttgart			
Preis	360,00 Euro			

ID 2168 Insolvenzrecht, Auswirkungen auf das gewerbliche Kreditgeschäft - Aufbauseminar

In dem Seminar erhalten Sie eine anspruchsvolle Auffrischung und Vertiefung im Insolvenzrecht. Schwerpunkte bilden die Themen Insolvenzanfechtung und Kreditsicherheiten. Aktuelle Entwicklungen im Insolvenzrecht aus Gesetzgebung und Rechtsprechung werden dargestellt. Probleme aus der Sparkassenpraxis werden behandelt.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
13.10.2025 - 14.10.2025	09:30 - 16:00	2168 501	Landshut	14.08.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Werner Ammerl	Tel. 0871 504-2278
	organisatorisch		Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Dr. Thomas Henning, Rechtsanwalt, Dr. Fandrich Rechtsanwälte, Stuttgart			
Preis	690,00 Euro			

3.1.9.3 Fachwissen Gewerbe-, Firmen-, Unternehmenskundenbetreuer

ID 2169 Aktuelle Entwicklungen im nationalen und europäischen Insolvenz- und Restrukturierungsrecht

Sie erhalten in dem Seminar eine Erläuterung der Instrumente der (vorläufigen) Eigenverwaltung, des Insolvenzplanverfahrens und des Schutzschirmverfahrens. Die insofern 2021 eingeführten Neuerungen werden ausführlich besprochen. Ferner werden einige aktuelle Entwicklungen des Insolvenzanfechtungs- und Sicherheitenrechts dargestellt. Auch die Entwicklungen des StaRUG werden erläutert. Herr Dr. Desch wird insofern aus seiner Praxis berichten, u. a. zu einem der ersten in Deutschland durchgeführten Sanierungsmoderationsverfahren. Schließlich erhalten Sie einen Überblick über die neuesten Bestrebungen zur Harmonisierung bestimmter Aspekte des Insolvenzrechts ("Kommissionsvorschlag"). Chancen, aber auch die Risiken, die sich für Sparkassen ergeben, werden besprochen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
18.09.2025 - 18.09.2025	09:30 - 17:00	2169 501	Landshut	20.07.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Werner Ammerl	Tel. 0871 504-2278
	organisatorisch		Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Dr. Wolfram Desch, Rechtsanwalt und Partner GvW Graf von Westphalen Rechtsanwälte Steuerberater Partnerschaft mbB			
Preis	260,00 Euro			

ID 2060 Steuern in der Praxis des Firmenkundengeschäfts - Grundlagen des Steuerrechts

Sie erhalten einen umfassenden Überblick über die Höhe der Steuerbelastung Ihrer Kunden (Einkommensteuer, Körperschaftsteuer, Gewerbesteuer). Besonderheiten, wie die Konstellation einer Betriebsaufspaltung und steuerliche Auswirkungen bei einer Betriebsveräußerung/ Betriebsaufgabe werden ihnen geläufig.
Möglichkeiten zur Ausübung von steuerlichen Wahlrechten zum Zweck der Steueroptimierung werden Ihnen aufgezeigt (u.a. degressive Abschreibung, Rücklage § 6 b EStG bei Grundstücksverkäufen, Investitionsabzugsbetrag § 7 g EStG).
Darüber hinaus wird Ihnen die Systematik des Umsatzsteuerrechts (Mehrwertsteuer/Umsatzsteuer u. Vorsteuer) dargelegt.
Sie erhalten Kenntnis über aktuelle Steueränderungen, insbesondere auch infolge der Corona-Steuerhilfegesetze.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
22.05.2025 - 23.05.2025	10:00 - 16:00	2060 501	Landshut	23.03.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch		Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Elke Mehl, Stadtsparkasse München			
Preis	440,00 Euro			

3.1.9.3 Fachwissen Gewerbe-, Firmen-, Unternehmenskundenbetreuer

ID 2058 Öffentliche Finanzierungshilfen für gewerbliche Unternehmen und Freie Berufe

Erarbeitung und Vermittlung aller wesentlichen und interessanten Themengebiete im Bereich der öffentlichen Förderprogramme für die gewerbliche Wirtschaft und der freien Berufe, die Ihnen in der täglichen Beratungspraxis hilfreich sein können und Ihnen Wettbewerbsvorteile gegenüber Mitwettbewerbern ermöglichen.
Neben einem fundierten Grundwissen im gewerblichen Fördergeschäft erhalten Sie in diesem Seminar selbstverständlich auch Einblick in die interessanten Spezialförderbereiche wie Innovation und Digitalisierung, Energie und Umwelt sowie die Einsatzmöglichkeit der Instrumente der Risikoreduzierung. Des Weiteren werden Ihnen Wege aufgezeigt, wie Sie Ihre Kunden bei der Umsetzung von Nachhaltigkeits- und Transformationsprozesse durch abgestimmte und individuell gestaltete Finanzierungs- und Förderangebote unterstützen können. Durch die Spezialthemen und deren zum Teil außerordentlich hohen Tilgungszuschüssen können Sie Ihre Kunden einen besonderen Nutzen stiften und sich gleichzeitig von Mitwettbewerbern abheben. Ein ständiger und unmittelbarer Bezug zu aktuellen Finanzierungsfällen sorgt dafür, dass das erlernte Fachwissen unmittelbar vertieft und für einen kundenorientierten Einsatz in der Bearbeitungspraxis veranschaulicht wird. Die Bearbeitung von Praxisfällen gibt Ihnen die Gelegenheit, Ihr erlerntes Wissen zu überprüfen, umzusetzen und kundenindividuelle Lösungsansätze zu erarbeiten.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
01.04.2025 - 02.04.2025	10:00 - 16:00	2058 501	Landshut	31.01.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Katrin Moritz Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2386 Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Johannes Siwik, BayernLB			
Preis	404,00 Euro			

ID 2158 Der Generationenvertrag für das Klima - Transformationsprozesse Ihrer Unternehmen aktiv mit öffentlichen Fördermitteln begleiten

Sie erweitern Ihre Kompetenz bei der Auswahl und der Erarbeitung von Finanzierungskonzepten für Ihre Kunden, die aktiv einen Beitrag zum Umwelt- und Klimaschutz leisten und Ihr Unternehmen fit für die Zukunft machen wollen. In diesem Workshop werden Ihnen die Programminhalte der wesentlichen Förderprogramme der LfA, KfW und LR vermittelt, über die Ihre Kunden günstig die Transformation hin zu einem klima- und umweltbewussten Unternehmen finanzieren können. Ein Ausgewogenes Verhältnis zwischen Fachunterricht und der eigenständigen Erarbeitung von individuellen Finanzierungsangeboten anhand von praxisorientierten Fallbeispielen soll Ihnen den Transfer Ihres erlernten Fachwissens in die kundenorientierte Praxis erleichtern. Selbstverständlich kommen in diesem Workshop auch die klassischen Förderprogramme für die gewerbliche Wirtschaft nicht zu kurz. Abgerundet wird das Förderspektrum für Ihre Kunden mit interessanten Programmen aus der Innovations- und Digitalisierungsförderung und deren individuellen Einsatzmöglichkeiten.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
20.11.2025 - 20.11.2025	09:30 - 17:00	2158 501	Landshut	21.09.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Katrin Moritz Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2386 Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Johannes Siwik, BayernLB			
Preis	202,00 Euro			

3.1.9.3 Fachwissen Gewerbe-, Firmen-, Unternehmenskundenbetreuer

ID 2070 Bauträgerfinanzierungen

Sie lernen die Besonderheiten der Bauträgerfinanzierung kennen. Dazu gehören die Kreditwürdigkeitsprüfung, die Objektbeurteilung, die technische Abwicklung und das Vorgehen in der Krise. Dazu werden Sie auf die rechtlichen Vertragsgestaltungen und Haftungsfolgen vorbereitet.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
07.04.2025 - 09.04.2025	10:00 - 16:00	2070 501	Landshut	06.02.2025
12.11.2025 - 14.11.2025	10:00 - 16:00	2070 502	Landshut	13.09.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch	Susanne Schwimmbeck	Tel. 0871 504-2382

Dozenten Andreas Zanner, SSK München
Maren Okrongli, KSK München Starnberg Ebersberg
Dr, Ernst Krinner, Rechtsanwalt, Dr. Kastl & Kollegen PartmbB, Landshut

Preis 760,00 Euro

ID 2734 Bauträger vor und in der Krise - eine Ideensammlung

Sie tauschen sich mit einem Experten und untereinander über Krisenszenarien, Krisenursachen und Möglichkeiten der Krisenbewältigung im Bauträgergeschäft aus.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
02.12.2025 - 02.12.2025	09:30 - 17:00	2734 501	Landshut	25.11.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch	Susanne Schwimmbeck	Tel. 0871 504-2382

Dozenten Andreas Zanner, SSK München

Preis 230,00 Euro

ID 2065 Fit für Ruhestandsplanung und Lebensrisiken bei Gewerbe- und Firmenkunden: Bedarf erkennen - Kunden begeistern - Ertragspotentiale steigern

In diesem Seminar arbeiten Sie Themen und Gesprächsstrategien zur Liquiditäts- und Ruhestandsplanung von gewerblichen Kunden heraus und stellen diverse Lebensrisiken und Situationen dar. Sie optimieren Ihre Gesprächsvorbereitung und Ihren Einstieg in Beratungsgespräche sowie die Verbindlichkeit und Nachhaltigkeit Ihrer Verkaufsgespräche, verbunden mit dem Ziel einer Steigerung der Cross-Selling-Potenziale im Bereich Vorsorge und Vermögensplanung.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
08.10.2025 - 09.10.2025	10:00 - 16:00	2065 501	Landshut	09.08.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Werner Ammerl	Tel. 0871 504-2278
	organisatorisch	Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385

Dozenten Ernst Biedermann, eb training consulting projektmanagement

Preis 655,00 Euro

3.1.9.3 Fachwissen Gewerbe-, Firmen-, Unternehmenskundenbetreuer

ID 2174 Grundlagen und Bewertung des Erbbaurechts

Im Seminar werden Ihnen die Auswirkungen rechtlicher und wirtschaftlicher Rahmenbedingungen auf den Wert von Erbbaurechten und Erbbaurechtsgrundstücken aufgezeigt. Sie sollen selbständig Werte einschätzen, Gutachten hinterfragen und Erbbaurechtsverträge wirtschaftlich beurteilen können. Sie erwerben in diesem Zusammenhang umfassende Beratungskompetenz hinsichtlich des optimalen Einsatzes von Erbbaurechten im Grundstücksmanagement.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
26.06.2025 - 26.06.2025	09:30 - 17:00	2174 501	Landshut	27.04.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch	Susanne Schwimmbeck	Tel. 0871 504-2382

Dozenten Thomas Kollmann, Dipl.-Wirtsch.-Ing. (FH), Chartered Surveyor (MRICS), Leiter Grundstücksmanagement der Erzbischöflichen Finanzkammer München, Langjähriger stellvertretender Vorsitzender des Gutachterausschusses München

Preis 340,00 Euro

ID 2124 Fachforum Aktivgeschäft in OSPlus - fachbereichsspezifischer Workshop zur optimierten Release-Information

Sie erhalten Hintergrund- und Umsetzungsinformationen zu den kreditspezifischen Aspekten der jeweiligen OSPlus-Releases.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
06.05.2025 - 06.05.2025	10:00 - 17:00	2124 501	Landshut	07.03.2025
07.05.2025 - 07.05.2025	10:00 - 17:00	2124 502	Landshut	08.03.2025
28.10.2025 - 28.10.2025	10:00 - 17:00	2124 503	Landshut	29.08.2025
29.10.2025 - 29.10.2025	10:00 - 17:00	2124 504	Landshut	30.08.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch	Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385

Dozenten Dozenten der Firma tekko Informationssysteme GmbH & Co. KG

Preis 405,00 Euro

ID 2123 Erfolgsfaktor Vertriebsmanagement Firmenkunden - Grundlagen und Praxistipps in der Welt von VdZ FK

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
27.05.2025 - 28.05.2025	10:00 - 17:00	2123 501	Landshut	28.03.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Katrin Moritz	Tel. 0871 504-2386
	organisatorisch	Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385

Dozenten Thomas Stoklossa, Sparkassenverband Bayern
Tobias Münster, Sparkasse Nürnberg

Preis 575,00 Euro

3.1.9.3 Fachwissen Gewerbe-, Firmen-, Unternehmenskundenbetreuer

ID 2156 Firmenkunden Vertrieb - Feintuning im Vertrieb für Firmen- und Unternehmenskunden

In diesem exklusiven Seminar werden aktuelle Themen und Herausforderungen des Verkaufs thematisiert und erfolgsversprechende Methoden vermittelt. Durch Feintuning - der Trainer ist selbst Unternehmer - verbessern Sie den direkten Firmen-Kundenkontakt. In unserem Training werden Voraussetzungen für einen erfolgreichen Verkauf, Kundenanalysen und Management, Verkaufschancen und weitere wichtige Themengebiete für den Vertriebsmitarbeiter besprochen und analysiert. Durch einen starken Praxisbezug stärken Sie effektiv die Kompetenzen und Ihren eigenen Erfolg.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
06.10.2025 - 07.10.2025	10:00 - 16:00	2156 501	Landshut	07.08.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Werner Ammerl	Tel. 0871 504-2278
	organisatorisch	Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385

Dozenten Michael Lauf, Unternehmensberater und Managementtrainer, Unternehmerkompetenz, Beratung für Strategie und Vertrieb

Preis 865,00 Euro

ID 2031 Einführung in die Grundlagen von Financial Covenants und deren Anwendung durch Auswahl und Herleitung von Financial Covenants anhand eines Praxisfalles (ForMeBo 2)

Sie verstehen Anlass, Wirkungsweise von (Financial) Covenants und Besonderheiten beim Einsatz. Zudem werden Sie sensibilisiert für analysetechnisch notwendige Vorarbeiten bei der Gestaltung entsprechender kreditvertraglicher Regelungen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				

Ansprechpartner	inhaltlich	Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch	Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385

Dozenten Bjoern Thielen, Dipl.-Kaufmann, M.A., Landesbank Baden-Württemberg
Dr. Wolfgang Pühs, Legal Counsel, Landesbank Baden-Württemberg

Preis 1.090,00 Euro

ID 2132 Spezialfragen der Bilanzierung in der Kreditpraxis (ForMeBo 3)

Sie erhalten als Betreuer, Sanierer, Kreditanalysten und Führungskräfte das notwendige Fachwissen zum Umgang mit den beim Lesen und Auswerten von Bilanzen häufig z.T. recht komplexen Fragestellungen. Um Bilanzen richtig interpretieren zu können, ist es daher nötig, auch über Spezialwissen zu verfügen. Dies gilt insbesondere im Kontext der Corona- und Ukrainekrisen, die neue Fragestellungen in der Bilanzierung bzw. der Bilanzanalyse aufwerfen. Das Thema Nachhaltigkeit beschäftigt auch die Regulatorik. ESG-Faktoren sind künftig nach MaRisk in die Kreditvergabeentscheidung aufzunehmen. Das Seminar ist Bestandteil der Reihe "Fortgeschrittene Methoden der Bonitätsbeurteilung"(ForMeBo), die aus den Seminaren ID 2038, ID 2031, ID 2132, ID 2137, ID 2138 und ID 2037 besteht.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
27.10.2025 - 28.10.2025	10:00 - 17:00	2132 501	Landshut	27.09.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch	Johanna Böck	Tel. 0871 504-2211

Dozenten Prof. Dr. Konrad Wimmer, msg for banking ag
Stephan Kunze, Dipl.-Kfm., Steuerberater
ECOVIS BLB Steuerberatungsgesellschaft mbH

Preis 975,00 Euro

3.1.9.3 Fachwissen Gewerbe-, Firmen-, Unternehmenskundenbetreuer

ID 2137 Mit Planungsrechnungen Kreditentscheidungen fundiert treffen (ForMeBo 4)

Sie erfahren, wie Planungsrechnungen in hohem Maße dazu beitragen, fundierte Kreditentscheidungen treffen zu können. Aus corona- und ukrainebedingt aktuellem Anlass setzen sich die Dozenten ausführlich und intensiv mit den Möglichkeiten der Beurteilung der Geschäftsmodelle der Firmenkunden auseinander. Hier spielen Planungsrechnungen - ggf. in vereinfachter Form- eine zentrale Rolle. Planungsrechnungen sind überdies von großer Wichtigkeit bei der aufsichtsrechtlich immer stärker eingeforderten nachhaltigen Kreditvergabe, bei der ESG-Faktoren zwingend einzubeziehen sind. Die Auswirkungen der Krisen und das Thema Nachhaltigkeit werden dem Kreditgeschäft in den nächsten Jahren ihren Stempel aufdrücken- informieren Sie sich deshalb rechtzeitig. Das Seminar ist Bestandteil der Reihe "Fortgeschrittene Methoden der Bonitätsbeurteilung" (ForMeBo), die aus den Seminaren ID 2038, ID 2031, ID 2132, ID 2137, ID 2138 und ID 2037 besteht.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
10.11.2025 - 11.11.2025	10:00 - 17:00	2137 501	Landshut	01.09.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Johanna Böck	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2211
Dozenten	Prof. Dr. Konrad Wimmer, msg for banking ag Stephan Kunze, Dipl.-Kfm., Steuerberater ECOVIS BLB Steuerberatungsgesellschaft mbH			
Preis	975,00 Euro			

ID 2046W Webinar BWA Schnelleinstieg - verstehen und effizient nutzen

Sie können betriebswirtschaftliche Auswertungen - Summen- und Saldenlisten endlich richtig verstehen!
Souveränität im Umgang mit betriebswirtschaftlichen Auswertungen / Summen- und Saldenlisten schafft Effizienz und klare Positionen im Kundengespräch.
Für einen leichteren Umgang mit dem Kunden und dem Miteinander in Markt- und Marktfolge holen Sie die Potenziale aus den Auswertungen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
08.04.2025 - 08.04.2025	10:00 - 11:30	2046W 501	Webex Training Webinarsystem	01.04.2025
25.11.2025 - 25.11.2025	10:00 - 11:30	2046W 502	Webex Training Webinarsystem	18.11.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Johanna Böck	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2211
Dozenten	Dozenten RDG GmbH			
Preis	155,00 Euro			

ID 2435W Webinar Strukturiert durch die Gewinn- und Verlustrechnung - Ein Roter Faden

- Der bewährte "Rote Faden" der RDG: Die Gewinn- und Verlustrechnung strukturiert, fokussiert auf ihre Kernelemente, effizient und beurteilungssicher verarbeiten können
- Durch den Einsatz des "Rote Fadens" der RDG: Ab sofort substanzielle Aussagen mit Erkenntnis-Mehrwerten generieren
- Die Nachhaltigkeit der Rentabilität des Kunden sicher bewerten können
- Veränderungen im Zeitablauf zielgerichtet hinterfragen

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
26.03.2025 - 26.03.2025	10:00 - 11:30	2435W 501	Webex Training Webinarsystem	19.03.2025
02.12.2025 - 02.12.2025	10:00 - 11:30	2435W 502	Webex Training Webinarsystem	25.11.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Johanna Böck	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2211
Dozenten	Dozenten RDG GmbH			
Preis	149,00			

3.1.9.3 Fachwissen Gewerbe-, Firmen-, Unternehmenskundenbetreuer

ID 2027W Webinar Typische Maßnahmen der Bilanzpolitik und woran sie zu erkennen sind

Sie werden ab sofort ein sicheres Gespür haben, wann den Zahlen des Kunden vertraut werden kann und wo Vorsicht geboten ist.
Kenntnisse bilanzpolitischer Spielräume erlauben das gezielte Hinterfragen von Angaben im Jahresabschluss - und geben Bestätigungen, in jeglicher Hinsicht...
Transparente Zahlen ermöglichen Ihnen die Abschätzung des Rikios für die Kreditwürdigkeit.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
30.01.2025 - 30.01.2025	10:00 - 11:30	2027W 501	Webex Training Webinarsystem	23.01.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Johanna Böck	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2211
Dozenten	Dozenten RDG GmbH			
Preis	155,00 Euro			

ID 2041 Grundlagenschulung Frühwarnsystem

Sie erhalten einen Überblick über die aufsichtsrechtlichen Grundlagen sowie fachlichen und technischen Möglichkeiten des OSPlus-Frühwarnsystems.

Dieses Seminar richtet sich an Fachverantwortliche, die das Thema neu übernommen haben oder - nach den Änderungen der letzten Releases - einen aktuellen Überblick über das Frühwarnsystems gewinnen wollen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
18.02.2025 - 18.02.2025	09:30 - 17:30	2041 501	Landshut	20.12.2024
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Johanna Böck	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2211
Dozenten	Volker Buhmann, Sparkassenverband Bayern			
Preis	220,00 Euro			

ID 2047 Das ImmobiliengeschäftsRating der S-Finanzgruppe

Das Seminar ist eine "Grundlagenschulung" zum S-ImmobiliengeschäftsRating, die sich an Neueinsteiger richtet, aber auch zur "Auffrischung" für langjährige Anwender:innen geeignet ist.

Sie werden mit Systematik, Aufbau und Funktionsweise des Verfahrens vertraut gemacht.

Für die einzelnen Module erhalten Sie einen Überblick über die richtige Verwendung und Befüllung. Außerdem werden Vereinfachungsmöglichkeiten für Ihre Praxis aufgezeigt.

Auf die OSPlus-Ratinganwendung wird im Zusammenhang mit den fachlichen Themen eingegangen, es handelt sich jedoch nicht um eine Technikschulung.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
23.07.2025 - 24.07.2025	10:00 - 16:00	2047 501	Landshut	24.05.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Johanna Böck	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2211
Dozenten	Volker Buhmann, Sparkassenverband Bayern			
Preis	405,00 Euro			

3.1.9.3 Fachwissen Gewerbe-, Firmen-, Unternehmenskundenbetreuer

ID 2048 Rating für Spezialisten

Sie vertiefen Ihre Kenntnisse im S-StandardRating und im S-ImmobiliengeschäftsRating und haben die Gelegenheit, Spezialfälle zu besprechen und sich mit anderen Spezialisten auszutauschen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
29.04.2025 - 29.04.2025	09:30 - 17:30	2048 501	Landshut	28.02.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Johanna Böck	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2211
Dozenten	Volker Buhmann, Sparkassenverband Bayern			
Preis	225,00 Euro			

ID 2084 Das Standard-Rating der S-Finanzgruppe (StaMeBo 6)

Das Seminar ist eine "Grundlagenschulung" zum S Standard Rating, die sich an Neueinsteiger richtet, aber auch zur "Auffrischung" für langjährige Anwender:innen geeignet ist.

Sie werden mit Systematik, Aufbau und Funktionsweise des Verfahrens vertraut gemacht. Auf die OSPlus-Ratinganwendung wird im Zusammenhang mit den fachlichen Themen eingegangen, es handelt sich jedoch nicht um eine Technikschulung.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
02.12.2025 - 02.12.2025	09:30 - 17:00	2084 501	Landshut	02.11.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Johanna Böck	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2211
Dozenten	Volker Buhmann, Sparkassenverband Bayern			
Preis	230,00 Euro			

ID 2125 Erfahrungsaustausch - Workshop Vertriebsmanagement Firmenkunden

Die Teilnehmer lernen erfolgreiche Vorgehensweisen und Erfolgsfaktoren aus anderen Sparkassen kennen und leiten daraus Verbesserungsmöglichkeiten für das eigene Haus ab.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
07.10.2025 - 07.10.2025	10:00 - 16:30	2125 501	Landshut	08.08.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Thomas Stoklossa, Sparkassenverband Bayern Andrea Bastian, Sparkassenverband Bayern			
Preis	245,00 Euro			

3.1.9.4 Agrarkundenbetreuer

"Landwirtschaft ist eine Zukunftsbranche, weil sie unternehmerisch, innovativ und verantwortungsvoll ist" / Carl-Albrecht Bartmer, Präsident der Deutschen Landwirtschafts-Gesellschaft (DLG)

Die Zukunft der ländlichen Räume liegt in landwirtschaftlichen Unternehmen, in Bayern sind das zumeist eigentümergeführte Familienbetriebe, deren Vernetzung mit regionalen Wirtschaftskreisläufen den ländlichen Raum stärkt - wie umgekehrt dieser den Betrieb. Diese Unternehmer sichern wichtige Funktionen: Versorgung mit Lebensmitteln, flächendeckende Bewirtschaftung und nicht zuletzt die neue Rolle als Energieerzeuger sind hier zu nennen. Landwirte brauchen allerdings Freiräume für ihre unternehmerischen Entscheidungen - wie sie umgekehrt die Konsequenzen ihrer Entscheidungen tragen müssen.

Wie wirkt sich die globale Wirtschaftsentwicklung auf den Agrarsektor aus? Welche Anforderungen ergeben sich daraus für das unternehmerische Handeln? Welche Faktoren prägen das Verhältnis zwischen Landwirtschaft und Gesellschaft? Dies sind nur einige der gravierenden Fragen, die sich der Landwirtschaft stellen - kein anderer Sektor steht vor ähnlichen Zukunftsaufgaben. Aus diesem Grund widmen wir dem Landwirtschaftssektor eine eigene Seminarreihe für Agrarbetreuer und Firmen- und Gewerbekundenbetreuer, die für Agrarkunden Verantwortung tragen. Unser Seminarangebot ist daher wie folgt gegliedert:

- Agrar, Produktion, innovative Landwirte
- Landwirtschaft in der Gesellschaft, ökologische Landwirtschaft
- Steuern
- Betriebswirtschaft und Bonitätsanalyse
- Risikofrüherkennung

Ergänzt und abgerundet wird unser Angebot für Sie sowohl durch verkäuferisch ausgerichtete als auch durch persönlichkeitsstärkende Maßnahmen. Hiermit unterstützen wir Sie, als Agrarkundenberater in der weiteren Erschließung der Potenziale in diesem interessantem Kundensegment. Die Seminarangebote finden Sie unter den folgenden Rubriken:

- Beratungs- und Verkaufskompetenz
- Girofachberater
- Leasingspezialist
- Berater Internationales Geschäft
- Vermögensmanager Firmenkunden

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:
Werner Ammerl Tel. 0871 504-2278 E-Mail: w.ammerl@s-akaby.de

Dokument(e) BIKOS-Web:
Agrarkundenbetreuer

ID 2194 Aktuelle Herausforderungen einer innovativen Agrarwirtschaft

Sie lernen die aktuelle Situation der Agrarmärkte kennen und setzen sich mit den Veränderungen im Konsumverhalten bei Lebensmitteln auseinander. Sie diskutieren mit Experten über die Veränderungen bei den landtechnischen Verfahren und Haltungssystemen und erhalten einen Überblick über die ökonomische Bewertung ausgewählter Verfahren.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Werner Ammerl	Tel. 0871 504-2278
	organisatorisch		Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Prof. Dr. Wilhelm Pflanz, Hochschule Weihenstephan - Triesdorf, Dekan Fakultät Landwirtschaft Norbert Bleisteiner, Leiter Fachzentrum für Energie- und Pflanzenbau , LLA Triesdorf Markus Heinz, Leiter Pflanzenbau und Versuchswesen LLA Triesdorf Gabriele Sichler-Stadler, Regierung von Mittelfranken, Bildung in der Land- und Hauswirtschaft			
Preis	715,00 Euro			

3.1.9.4 Agrarkundenbetreuer

ID 2198 Praktikerbewertung für den landwirtschaftlichen Jahresabschluss und Sicherheiten

Sie lernen die Besonderheiten in der Buchführung, den BMELV-Jahresabschluss für die Landwirtschaft und spezielle Kennzahlen kennen. Der Schwerpunkt liegt auf der Besprechung außerbilanzieller Einflussfaktoren auf einen landwirtschaftlichen Jahresabschluss. Unterlegt wird das Ganze durch praktische Übungen. Anregungen und Tipps über ein modernes, landwirtschaftliches Flächenmanagement sowie die Bewertung und Beurteilung von landwirtschaftlichen Sicherheiten runden den Workshop ab.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
29.04.2025 - 29.04.2025	09:00 - 15:30	2198 501	Landshut	28.02.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Werner Ammerl	Tel. 0871 504-2278
	organisatorisch		Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Dozenten der Firma Ecovis Andreas Zehentleitner, SK Rottal-Inn			
Preis	300,00 Euro			

ID 2060 Steuern in der Praxis des Firmenkundengeschäfts - Grundlagen des Steuerrechts

Sie erhalten einen umfassenden Überblick über die Höhe der Steuerbelastung Ihrer Kunden (Einkommensteuer, Körperschaftsteuer, Gewerbesteuer). Besonderheiten, wie die Konstellation einer Betriebsaufspaltung und steuerliche Auswirkungen bei einer Betriebsveräußerung/ Betriebsaufgabe werden ihnen geläufig.
Möglichkeiten zur Ausübung von steuerlichen Wahlrechten zum Zweck der Steueroptimierung werden Ihnen aufgezeigt (u.a. degressive Abschreibung, Rücklage § 6 b EStG bei Grundstücksverkäufen, Investitionsabzugsbetrag § 7 g EStG).
Darüber hinaus wird Ihnen die Systematik des Umsatzsteuerrechts (Mehrwertsteuer/Umsatzsteuer u. Vorsteuer) dargelegt.
Sie erhalten Kenntnis über aktuelle Steueränderungen, insbesondere auch infolge der Corona-Steuerhilfegesetze.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
22.05.2025 - 23.05.2025	10:00 - 16:00	2060 501	Landshut	23.03.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch		Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Elke Mehl, Stadtsparkasse München			
Preis	440,00 Euro			

ID 2025 S-Firmenberatung - Betriebs- und Investitionsfinanzierung

Sie werden für die Bewertung und Interpretation von Jahresabschlüssen und Sekundärunterlagen (BWA) als Grundlage für die Kreditentscheidung sensibilisiert.
Anhand von praxisnahen Fallstudien wird der ganzheitliche Ansatz der gewerblichen Finanzierungsberatung behandelt. Sie ermitteln dabei den gesamten Finanzierungsbedarf aus einer unternehmerischen Maßnahme und unterlegen diesen mit der optimalen Finanzierungsstruktur. Hierbei werden Problemstellungen in der Unternehmensfinanzierung beleuchtet und entsprechende Lösungsmöglichkeiten erarbeitet.
Aufbauend auf Planrechnungen überprüfen Sie kritisch die Kapitaldienstfähigkeit des Kunden.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
28.04.2025 - 30.04.2025	10:00 - 12:30	2025 501	Landshut	27.02.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Katrin Moritz	Tel. 0871 504-2386
	organisatorisch		Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Christian Werner, SK Niederbayern-Mitte			
Preis	980,00 Euro			

3.1.9.4 Agrarkundenbetreuer

ID 2023 Betriebswirtschaftliche Grundlagen zur Beurteilung unternehmerischer Entscheidungen

Sie erwerben Grund- und weiterführende Kenntnisse der Allgemeinen Betriebswirtschaft im Unternehmen. Dabei erlernen Sie praxisnah die Grundzusammenhänge des Rechnungswesens, der Produktion, der Finanzierung, der Materialwirtschaft und des Marketings im Unternehmen. Mit diesem betriebswirtschaftlichen Rüstzeug werden Sie die unternehmerischen Entscheidungen Ihrer gewerblichen Kunden sachkundig nachvollziehen und beurteilen können, wodurch Sie die Qualität Ihrer Kundenberatung - insbesondere auch in der Anwendung des S-Finanzkonzeptes und des Ratings - und Ihrer Kommentierung von Kreditentscheidungen steigern werden.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
17.11.2025 - 19.11.2025	10:00 - 16:00	2023 501	Landshut	18.09.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Andreas Kultschytzky, RDG Stuttgart-München GmbH			
Preis	1.135,00 Euro			

ID 2155 Aspekte der Risikofrüherkennung und Intensivbetreuung von Firmenkundenengagements

Auf bestehende Früherkennungsprozesse aufbauend erkennen Sie Optimierungsmöglichkeiten oder Früherkennungsmaßnahmen. Sie würdigen betriebswirtschaftliche Aspekte und beurteilen qualitative Kriterien wie z.B. die strategische Zielsetzung oder die Bilanzstruktur des Unternehmens, und erarbeiten im Seminar Lösungen für risikogefährdete Firmenkreditengagements und die Durchführung von praktischen Maßnahmen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
21.10.2025 - 22.10.2025	10:00 - 16:00	2155 501	Landshut	22.08.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Christian Wachter, SK Bamberg			
Preis	505,00 Euro			

3.1.9.5 Leasingspezialist

Maßgeschneiderte Seminarangebote rund um die Finanzierungsvariante Leasing in Zusammenarbeit mit unserem Verbundpartner der Deutschen Leasing für Sparkassen und Mittelstand GmbH.

Intelligente Lösungen für individuelle Bedürfnisse sind der Schlüssel zum Erfolg bei anspruchsvollen Firmen- und Gewerbekunden. Immer mehr Unternehmen, Freiberufler und Kommunen realisieren ihre Investitionsvorhaben mit Leasing. In Zeiten knapper finanzieller Ressourcen ist es umso wichtiger, Mittel nicht langfristig zu binden. Leasingprodukte, egal ob für Autos, Nutzfahrzeuge, Maschinen, IT- und Kommunikationstechnik, ermöglichen es, Spielräume optimal und sehr kundenorientiert zu nutzen.

Um in Leasingfragen stets aktuell und kompetent zu sein, bieten wir Ihnen als Leasingspezialist ein interessantes und abwechslungsreiches Seminarpaket für Ihre individuellen Wünsche an. Wir betrachten dabei das Thema Leasing besonders unter dem Fokus Vertrieb, halten andererseits aber auch arbeitsplatzspezifische Angebote für die Marktfolge Aktiv bereit. Selbstverständlich ermöglichen wir Ihnen auch den Blick über den Tellerrand mit Seminaren zu den Themen Grundlagen des Steuerrechts, Jahresabschluss und Bonitätsanalyse.

Unser Seminarangebot ist daher wie folgt gegliedert:
- Leasing
- Steuerrecht
- Jahresabschluss und Bonitätsanalyse

Wünschen Sie einen tieferen Einblick zu Rahmenbedingungen, Neuerungen und Herausforderungen in bestimmten Branchen, beachten Sie bitte ergänzend unser Seminarangebot in der Rubrik "Branchenkompetenzen".

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:
Werner Ammerl Tel. 0871 504-2278 E-Mail: w.ammerl@s-akaby.de

Dokument(e) BIKOS-Web:
Leasingspezialist

ID 2075 Leasing neu erleben: Investitionen. Einfach. Machen.

Sie lernen vertiefendes Fachwissen zu den Grundlagen der Leasing - und Mietkauffinanzierung bei der Deutschen Leasing im Systemgeschäft kennen. Sie erfahren Argumente für eine bedarfsgerechte Kundenberatung, die Sie unmittelbar verkäuferisch umsetzen können. Sie setzen sich im Seminar aktiv mit den Themenstellungen zum Leasing und Mietkauf auseinander. Sie führen ein Verkaufsgespräch unter Berücksichtigung der Idee der ganzheitlichen Kundenberatung (Cross Selling) und erleben, ob Sie Ihren Kunden emotional durch gezielte Bedarfsermittlung erreichen. Sie lernen einen persönlichen Kundennutzen im Verkaufsgespräch zu formulieren und erfahren dabei geschickt mit Einwänden besser umzugehen.

Im Nachklappseminar (6 Wochen nach den eigentlichen Seminaren) erhalten Sie eine Verfeinerung, um im Kundengeschäft aktiv und vertriebsorientiert zu agieren.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
03.12.2025 - 12.01.2026	09:30 - 17:00	2075 501	Landshut	04.10.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Werner Ammerl	Tel. 0871 504-2278
	organisatorisch		Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Peter Singer, Deutsche Leasing Detlev Frings, Deutsche Leasing			
Preis	770,00 Euro			

3.1.9.5 Leasingspezialist

ID 2075W Webinar Leasing neu erleben: Investitionen. Einfach. Machen.

In unserem Nachklappseminar zu dem Präsenzseminar "Leasing neu erleben: Investitionen. Einfach. Machen." arbeiten Sie an folgenden Themenstellungen:

- Bericht aus der Praxis
- Hat sich Ihre Vorgehensweise nach dem Training verändert?
- Aktuelle Vertriebserfahrungen
- Weiterer Klärungsbedarf

Damit sichern wir den Seminarerfolg und unterstützen Sie in Ihrer täglichen Vertriebsarbeit.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
27.01.2025 - 27.01.2025	09:30 - 11:00	2075W 402	Webex Training Webinarsystem	
Ansprechpartner	inhaltlich		Werner Ammerl	Tel. 0871 504-2278
	organisatorisch		Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Peter Singer, Deutsche Leasing Detlev Frings. Deusche Leasing			
Preis	0,00 Euro			

ID 2077 Investitionen gemeinsam mit der Deutschen Leasing erfolgreich realisieren

In diesem Seminar stehen die Möglichkeiten der DL-Gruppe von Asset-Finanzierungen für Ihre Kunden im Vordergrund. Von der individuellen Lösung (Vertragsgestaltung) bis hin zur optimalen Absicherung des Objektes erhalten Sie umfassende Informationen und Mehrwerte, die Sie für Ihre Beratungsgespräche in der Praxis anwenden können. Darüber hinaus steht hier der Dialog und Erfahrungsaustausch im Vordergrund. In Teilen wird in Workshops gearbeitet. Profitieren Sie von Erfahrungswerten und Ansätzen der Spezialisten der Deutschen Leasing Gruppe sowie dem Austausch der Teilnehmer. "Hierfür werden Teilnehmer gebeten Praxisfälle/Anfragen direkt mitzubringen". Die Neuerungen und Veränderungen im dynamischen Leasingumfeld - wie z. B. Transformationsfinanzierung und Begleitung von Kunden im Hinblick auf ESG - werden hier ebenfalls vorgestellt.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Werner Ammerl	Tel. 0871 504-2278
	organisatorisch		Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Erfahrene Gebietsleiter und Spezialisten der Deutschen Leasing für Sparkassen in Bayern, Factoring-Spezialisten der Deutschen Factoring Bank (DFB)			
Preis	420,00 Euro			

ID 2741 Vertiefungsseminar Betriebsvorsorge Firmenkundenberater

In diesem Seminar erfahren Sie die aktuellen Marktbedingungen zur Betriebsvorsorge und können daraus die Vorteile und Mehrwerte für die Sparkasse & Ihre Unternehmer sowie Inhaber ableiten. Sie kennen den Versorgungsrahmen für die Unternehmer. Sie erarbeiten praktische Möglichkeiten zur Umsetzung nachhaltiger betrieblicher Vorsorgelösungen für Unternehmer, Schlüsselkräfte und den Mitarbeitern.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
14.07.2025 - 14.07.2025	09:00 - 17:00	2741 501	Landshut	15.05.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Katrin Moritz	Tel. 0871 504-2386
	organisatorisch		Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Dozenten der VKB			
Preis	202,00 Euro			

3.1.9.5 Leasingspezialist

ID 2060 Steuern in der Praxis des Firmenkundengeschäfts - Grundlagen des Steuerrechts

Sie erhalten einen umfassenden Überblick über die Höhe der Steuerbelastung Ihrer Kunden (Einkommensteuer, Körperschaftsteuer, Gewerbesteuer). Besonderheiten, wie die Konstellation einer Betriebsaufspaltung und steuerliche Auswirkungen bei einer Betriebsveräußerung/ Betriebsaufgabe werden ihnen geläufig.
Möglichkeiten zur Ausübung von steuerlichen Wahlrechten zum Zweck der Steueroptimierung werden Ihnen aufgezeigt (u.a. degressive Abschreibung, Rücklage § 6 b EStG bei Grundstücksverkäufen, Investitionsabzugsbetrag § 7 g EStG).
Darüber hinaus wird Ihnen die Systematik des Umsatzsteuerrechts (Mehrwertsteuer/Umsatzsteuer u. Vorsteuer) dargelegt.
Sie erhalten Kenntnis über aktuelle Steueränderungen, insbesondere auch infolge der Corona-Steuerhilfegesetze.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
22.05.2025 - 23.05.2025	10:00 - 16:00	2060 501	Landshut	23.03.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch		Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Elke Mehl, Stadtsparkasse München			
Preis	440,00 Euro			

ID 2046W Webinar BWA Schnelleinstieg - verstehen und effizient nutzen

Sie können betriebswirtschaftliche Auswertungen - Summen- und Saldenlisten endlich richtig verstehen!
Souveränität im Umgang mit betriebswirtschaftlichen Auswertungen / Summen- und Saldenlisten schafft Effizienz und klare Positionen im Kundengespräch.
Für einen leichteren Umgang mit dem Kunden und dem Miteinander in Markt- und Marktfolge holen Sie die Potenziale aus den Auswertungen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
08.04.2025 - 08.04.2025	10:00 - 11:30	2046W 501	Webex Training Webinarsystem	01.04.2025
25.11.2025 - 25.11.2025	10:00 - 11:30	2046W 502	Webex Training Webinarsystem	18.11.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch		Johanna Böck	Tel. 0871 504-2211
Dozenten	Dozenten RDG GmbH			
Preis	155,00 Euro			

ID 2046 Analyse von Sekundärunterlagen am Beispiel der DATEV-BWA (StaMeBo 4)

Das Seminar befasst sich mit der Auswertung von Unterlagen aus kundeneigenen Finanzbuchhaltungsprogrammen und ihrer Aussagekraft. In praktischen Fallstudien lernen Sie am Beispiel von DATEV-Auswertungen, welche wichtigen Erkenntnisse Sie im Rahmen der Kreditwürdigkeitsprüfung aus diesen gewinnen können. Hierzu werden auch die Grundlagenkenntnisse aus dem Seminar ID 2029 herangezogen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
14.10.2025 - 15.10.2025	10:00 - 16:30	2046 501	Landshut	15.08.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch		Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Christian Wachter, Sparkasse Bamberg			
Preis	404,00 Euro			

3.1.9.5 Leasingspezialist

ID 2023 Betriebswirtschaftliche Grundlagen zur Beurteilung unternehmerischer Entscheidungen

Sie erwerben Grund- und weiterführende Kenntnisse der Allgemeinen Betriebswirtschaft im Unternehmen. Dabei erlernen Sie praxisnah die Grundzusammenhänge des Rechnungswesens, der Produktion, der Finanzierung, der Materialwirtschaft und des Marketings im Unternehmen. Mit diesem betriebswirtschaftlichen Rüstzeug werden Sie die unternehmerischen Entscheidungen Ihrer gewerblichen Kunden sachkundig nachvollziehen und beurteilen können, wodurch Sie die Qualität Ihrer Kundenberatung - insbesondere auch in der Anwendung des S-Finanzkonzeptes und des Ratings - und Ihrer Kommentierung von Kreditentscheidungen steigern werden.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
17.11.2025 - 19.11.2025	10:00 - 16:00	2023 501	Landshut	18.09.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Andreas Kultschytzky, RDG Stuttgart-München GmbH			
Preis	1.135,00 Euro			

ID 2029 Jahresabschlussanalyse und -kritik von bilanzierenden Unternehmen (StaMeBo 3)

Dieses Seminar vermittelt Ihnen rund um den Jahresabschluss umfangreiche theoretische Kenntnisse, die im Rahmen der materiellen Kreditwürdigkeitsprüfung für eine praxisorientierte Jahresabschlusskritik erforderlich sind. Anhand ausführlicher Fallbeispiele beschäftigen Sie sich intensiv und praxisnah mit der Rechnungslegung und der Jahresabschlussanalyse und -kritik, dem richtigen Einsatz von betriebswirtschaftlichen Kennzahlen sowie weiteren Verfahren zur Bonitätsbeurteilung.

Das Seminar ist Bestandteil der Reihe "Standardmethoden der Bonitätsbeurteilung" (StaMeBo), die aus den Seminaren ID 2027, ID2028, ID2029, ID2037 und ID2121 besteht.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
02.04.2025 - 04.04.2025	10:00 - 16:30	2029 501	Landshut	01.02.2025
29.10.2025 - 31.10.2025	10:00 - 16:30	2029 502	Landshut	30.08.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Johanna Böck	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2211
Dozenten	Magnus Jahrstorfer, Sparkassenakademie Bayern			
Preis	605,00 Euro			

ID 2028 Analyse und Beurteilung der Abschlüsse verbundener Unternehmen und internationaler Konzerne (StaMeBo 2)

Sie erhalten einen Überblick über die aktuellen Rechtsvorschriften für Konzernabschlüsse (HGB, IFRS,US-GAAP, BilMoG) und setzen sich mit Konsolidierungsgrundsätzen auseinander. Anhand von Praxisfällen konsolidieren Sie Einzelabschlüsse verbundener Unternehmen. Sie beurteilen die Ergebnisse der Analyse mit den Verfahren zur Bilanzkritik und der Ermittlung der Kapitaldienstfähigkeit. Daneben bekommen Sie einen Einblick in die aktuellen Entwicklungen des Aktienrechts, den Vorschriften zur Rechnungslegung und deren Prüfung. Hierbei werden die Änderungen aufgrund BilMoG einbezogen. Zusätzlich gewinnen Sie einen Einblick in die technische Unterstützung durch die "manuelle Konsolidierung" in EBIL.

Das Seminar ist Bestandteil der Reihe "Standardmethoden der Bonitätsbeurteilung" (StaMeBo), die aus den Seminaren ID 2027, ID2028, ID2029, ID2037 und ID2121 besteht.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
07.04.2025 - 08.04.2025	10:00 - 16:00	2028 501	Landshut	06.02.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Johanna Böck	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2211
Dozenten	Johann Zach, Vorstandsmitglied, VSK Eschenbach i.d.OPf. Neustadt a.d.Waldnaab Vohenstrauß			
Preis	405,00 Euro			

3.1.9.5 Leasingspezialist

ID 2027W Webinar Typische Maßnahmen der Bilanzpolitik und woran sie zu erkennen sind

Sie werden ab sofort ein sicheres Gespür haben, wann den Zahlen des Kunden vertraut werden kann und wo Vorsicht geboten ist.
Kenntnisse bilanzpolitischer Spielräume erlauben das gezielte Hinterfragen von Angaben im Jahresabschluss - und geben Bestätigungen, in jeglicher Hinsicht...
Transparente Zahlen ermöglichen Ihnen die Abschätzung des Rikios für die Kreditwürdigkeit.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
30.01.2025 - 30.01.2025	10:00 - 11:30	2027W 501	Webex Training Webinarsystem	23.01.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch	Johanna Böck	Tel. 0871 504-2211
Dozenten	Dozenten RDG GmbH		
Preis	155,00 Euro		

ID 2435W Webinar Strukturiert durch die Gewinn- und Verlustrechnung - Ein Roter Faden

- Der bewährte "Rote Faden" der RDG: Die Gewinn- und Verlustrechnung strukturiert, fokussiert auf ihre Kernelemente, effizient und beurteilungssicher verarbeiten können
- Durch den Einsatz des "Rote Fadens" der RDG: Ab sofort substanzielle Aussagen mit Erkenntnis-Mehrwerten generieren
- Die Nachhaltigkeit der Rentabilität des Kunden sicher bewerten können
- Veränderungen im Zeitablauf zielgerichtet hinterfragen

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
26.03.2025 - 26.03.2025	10:00 - 11:30	2435W 501	Webex Training Webinarsystem	19.03.2025
02.12.2025 - 02.12.2025	10:00 - 11:30	2435W 502	Webex Training Webinarsystem	25.11.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch	Johanna Böck	Tel. 0871 504-2211
Dozenten	Dozenten RDG GmbH		
Preis	149,00		

3.1.9.6 Berater internationales Geschäft

Deutschland ist weiterhin eine der bedeutendsten Exportnationen. Dazu tragen auch die deutschen Mittelständler, und damit Ihre Kunden bei, die sich zunehmend auf die Globalisierung der Wirtschaft einstellen. Deren wesentliches Motiv dabei ist die Erschließung neuer Absatzmärkte. Allerdings werden die vorhandenen Möglichkeiten bei weitem nicht ausgenutzt - und das in Zeiten immer knapper werdender Ressourcen. Die Hauptursache hierfür sind Informationsdefizite, insbesondere über die Funktionsmechanismen der internationalen Märkte sowie insgesamt fehlendes Know-how in diesem Themenfeld.

Damit Sie als erster Ansprechpartner in diesem Geschäftsfeld die Wissensdefizite Ihrer Kunden schließen können, unterstützen wir Sie mit Angeboten in drei Themenblöcken.

Grundlagen, Recht und Meldewesen
Sie interessieren sich für das Internationale Geschäft oder sind mit den Meldevorschriften oder der Beachtung der Embargobeschränkungen betraut? Dann bieten wir Ihnen mit diesen Seminaren die Grundlagenkenntnisse für das Internationale Geschäft und das Meldewesen.

Zahlungsverkehr und Dokumentengeschäft
Im Internationalen Geschäft sind die Dokumente und der Zahlungsverkehr eine Basis für die störungsfreie Abwicklung. In den Seminaren lernen Sie die unterschiedlichen Dokumente kennen und wie sie zu behandeln sind. Zudem erhalten Sie einen Überblick über die Produkte des Zahlungsverkehrs.

Vertrieb & Handel
Viele Unternehmen nutzen die Ertragschancen im Ausland. Die Besonderheiten des Internationalen Geschäfts werden Ihnen in unserem Seminarangebot präsentiert. Sie lernen die Ansätze für diese Geschäfte kennen und trainieren die Beratungssituationen.

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:
Magnus Jahrstorfer Tel. 0871 504-2376 E-Mail: m.jahrstorfer@s-akaby.de

Dokument(e) BIKOS-Web:
Berater Internationales Geschäft

ID 2412 Außenwirtschaftsrecht - Meldevorschriften im Zahlungs- und Kapitalverkehr mit dem Ausland

Sie lernen Grundsätze, Begriffsbestimmungen und die Melderegelungen des Außenwirtschaftsrechts kennen und die Meldeanforderungen in der Praxis anhand von vielfältigen Fallbeispielen anzuwenden. Schwerpunkt bilden die eigenen bankspezifischen Meldevorschriften mit einer Exkursion zu den Beschränkungen des Zahlungs- und Kapitalverkehrs. Das Seminar soll helfen, Meldefehler zu vermeiden, die im Rahmen von Außenwirtschaftsprüfungen zu Beanstandungen durch die Deutsche Bundesbank führen können.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
07.07.2025 - 07.07.2025	09:30 - 17:00	2412 501	Landshut	08.05.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Peter Höflich			
Preis	350,00 Euro			

ID 5660 Seminar MaRisk - Handelsgeschäfte

Sie bekommen ein elementares Grundlagenwissen zu den MaRisk im Teilbereich Handelsgeschäfte vermittelt. Neben den rechtlichen Inhalten wird durch Beispiele und Praxisberichte die bankaufsichtliche Denkweise erläutert. Es erfolgt keine Schulung der eingesetzten Software SimCorp Dimension.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
28.04.2025 - 28.04.2025	10:00 - 17:00	5660 501	Landshut	27.02.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Nicole Härtl	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2357
Dozenten	Robert Pelzer, Sparkassenverband Bayern			
Preis	202,00 Euro			

3.1.9.7 Assistenz Gewerbe-, Firmen- und Unternehmenskundenberater

Die vertriebliche Firmenkundenassistenz unterstützt den/die Firmen- und Gewerbekundenberater bei der Terminplanung, der Vor- und Nachbereitung von Kundenterminen (auch Finanzkonzept Firmenkunden) sowie insbesondere bei der Erstellung von Musterberechnungen, Angeboten und Kreditanträgen.

Mit dem aktualisierten Seminar ID 2021 "Die Firmenkundenassistenz als Manager der Firmen- und Gewerbekundenbetreuer" wollen wir Ihnen künftig wieder ein speziell auf die Bedürfnisse der Firmenkundenassistenz zugeschnittenes Seminar anbieten.

Darüber hinaus unterstützen wir die Firmenkundenassistenten zur Stärkung der allgemeinen fachlichen Kompetenz mit ausgewählten Grundlagen-Seminaren.

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:
Magnus Jahrstorfer Tel. 0871 504-2376 E-Mail: m.jahrstorfer@s-akaby.de

Dokument(e) BIKOS-Web:
Assistenz
Qualifizierungsprogramm Geschäftskundenberatung 2025

ID 2020 Basisseminar Vertriebsassistenz Firmen- und Gewerbekundenbetreuung

Sie erhalten einen praxisbezogenen Überblick über die Aufgaben einer Firmenkundenassistenz, insbesondere im Hinblick auf VdZ Firmenkunden (Vertriebsstrategie der Zukunft) und lernen, wie eine qualifizierte Vertriebsassistenz aktiv den Firmenkundenberater bei vertrieblichen Themen, bei der Terminvorbereitung und im Kreditprozess unterstützen kann. Dazu gehören u.a. die Unterstützungsleistungen bei der Terminvorbereitung, bei der Angebotserstellung und bei der Beschlussfassung.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Katrin Moritz Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2386 Tel. 0871 504-2385
Preis	700,00 Euro			

ID 2761 Qualifizierung Geschäftskundenberatung I - rechtliche & steuerliche Grundlagen

Die Teilnehmenden lesen und analysieren Jahresabschlussanalyse, BWA's und Einnahmen-Überschuss-Rechnung und nehmen aufgrund von betriebswirtschaftlichen Unterlagen Bonitätsbeurteilungen vor. Des Weiteren erkennen und beurteilen sie die persönlichen und betrieblichen Risiken in der Risikovorsorge. Auch bewerten sie Sicherheiten, erkennen deren Besonderheiten und kennen die Grundlagen der Unternehmensbesteuerung.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Katrin Moritz Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2386 Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Magnus Jahrstorfer, Werner Ammerl, Sparkassenakademie Bayern Dozenten der Versicherungskammer Bayern Florian Fischer, Steuerberater			
Preis	1.130,00 Euro			

3.1.9.7 Assistenz Gewerbe-, Firmen- und Unternehmenskundenberater

ID 2762 Qualifizierung Geschäftskundenberatung II - Kundenberatung & Kreditgespräch

Die Teilnehmenden vertiefen die Analyse des Jahresabschlusses, BWA's und Einnahmen-Überschuss-Rechnung und beurteilen die betriebswirtschaftliche Situationen anhand von der Kapitaldienstfähigkeit. Des Weiteren können sie den erforderlichen Kontokorrentkredit-Bedarf von gewerblichen Kunden ermitteln und sind in der Lage, gemeinsam mit den Kunden einen Investitionsplan zu erstellen. Sie kennen und binden öffentliche Fördermittel in die Finanzierung mit ein sowie kennen und erschließen die neuen Geschäftspotentiale im Verbundgeschäft.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				

Ansprechpartner	inhaltlich	Katrin Moritz	Tel. 0871 504-2386
	organisatorisch	Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385

Dozenten
Johannes Siwik, BayernLB
Christian Wachter, SK Bamberg
Tim Fieger, Christian Theisinger, SSK Augsburg
Dozenten der Deutschen Leasing AG
Rudolf Inninger, Akademie für Persönlichkeit und Kommunikation

Preis 1.515,00 Euro

ID 2763 Qualifizierung Geschäftskundenberatung - Lernerfolgskontrolle

Das Qualifizierungsprogramm schließt mit einer Lernerfolgskontrolle (LEK) ab. Diese besteht aus einem Multiple Choice Test in digitaler Form über die Inhalte der Qualifizierungsreihe.

Die Zulassungsvoraussetzung ist die Teilnahme an der Veranstaltungsreihe ID 2761 Qualifizierung Geschäftskundenberatung I - betriebswirtschaftliche & steuerliche Grundlagen sowie ID 2762 Qualifizierung Geschäftskundenberatung II - Kundenberatung & Kreditgespräch.

Mit der Lernerfolgskontrolle weisen die Teilnehmenden nach, dass die Ziele und Inhalte des Qualifizierungsprogramms praxisorientiert umgesetzt werden können.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				

Ansprechpartner	inhaltlich	Katrin Moritz	Tel. 0871 504-2386
	organisatorisch	Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385

Preis 250,00 Euro

ID 2771B Webinar Geschäftskunden im Fokus: Betriebswirtschaftliche und rechtliche Grundlagen

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				

Ansprechpartner	inhaltlich	Katrin Moritz	Tel. 0871 504-2386
	organisatorisch	Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385

Preis 0,00 Euro

ID 2771C Webinar Geschäftskunden im Fokus: Betriebswirtschaftliche und rechtliche Grundlagen

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				

Ansprechpartner	inhaltlich	Katrin Moritz	Tel. 0871 504-2386
	organisatorisch	Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385

Preis 0,00 Euro

3.1.9.7 Assistenz Gewerbe-, Firmen- und Unternehmenskundenberater

ID 2771D Geschäftskunden im Fokus: Betriebswirtschaftliche und rechtliche Grundlagen - Präsenz

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Katrin Moritz Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2386 Tel. 0871 504-2385
Preis	0,00 Euro			

ID 2772B Geschäftskunden im Fokus: Potenziale erkennen und ergreifen

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Katrin Moritz Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2386 Tel. 0871 504-2385
Preis	0,00 Euro			

ID 2772C Webinar Geschäftskunden im Fokus: Potenziale erkennen und ergreifen

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Katrin Moritz Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2386 Tel. 0871 504-2385
Preis	0,00 Euro			

ID 2773B Geschäftskunden im Fokus: Intensivierung Kreditgeschäft

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Katrin Moritz Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2386 Tel. 0871 504-2385
Preis	0,00 Euro			

ID 2023 Betriebswirtschaftliche Grundlagen zur Beurteilung unternehmerischer Entscheidungen

Sie erwerben Grund- und weiterführende Kenntnisse der Allgemeinen Betriebswirtschaft im Unternehmen. Dabei erlernen Sie praxisnah die Grundzusammenhänge des Rechnungswesens, der Produktion, der Finanzierung, der Materialwirtschaft und des Marketings im Unternehmen. Mit diesem betriebswirtschaftlichen Rüstzeug werden Sie die unternehmerischen Entscheidungen Ihrer gewerblichen Kunden sachkundig nachvollziehen und beurteilen können, wodurch Sie die Qualität Ihrer Kundenberatung - insbesondere auch in der Anwendung des S-Finanzkonzeptes und des Ratings - und Ihrer Kommentierung von Kreditentscheidungen steigern werden.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
17.11.2025 - 19.11.2025	10:00 - 16:00	2023 501	Landshut	18.09.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Andreas Kultschytzky, RDG Stuttgart-München GmbH			
Preis	1.135,00 Euro			

3.1.9.7 Assistenz Gewerbe-, Firmen- und Unternehmenskundenberater

ID 2027 Grundlagen der praxisorientierten Jahresabschlussanalyse / EBIL pro-Anwendung (StaMeBo 1)

Sie bekommen Grundkenntnisse der Bonitätsbeurteilung auf Basis von Jahresabschlüssen (Jahresabschlussanalyse, EBIL, einfache Jahresabschlusskritik) vermittelt. Der Schwerpunkt des Seminars ist die Erfassung von Jahresabschlüssen aus der Praxis in dem Bilanzanalyseprogramm EBIL direkt am PC. Ergänzend erstellen Sie einfache Kommentierungen und Kapitaldienstberechnungen zu den Auswertungsergebnissen.

Das Seminar ist Bestandteil der Reihe "Standardmethoden der Bonitätsbeurteilung" (StaMeBo), die aus den Seminaren ID 2027, ID2028, ID2029, ID2037 und ID2121 besteht.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
24.09.2025 - 26.09.2025	10:00 - 16:00	2027 501	Landshut	26.07.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch		Johanna Böck	Tel. 0871 504-2211
Dozenten	Stefan Senft, SK Neumarkt-Parsberg Magnus Jahrstorfer, Sparkassenakademie Bayern			
Preis	1.000,00 Euro			

ID 2060 Steuern in der Praxis des Firmenkundengeschäfts - Grundlagen des Steuerrechts

Sie erhalten einen umfassenden Überblick über die Höhe der Steuerbelastung Ihrer Kunden (Einkommensteuer, Körperschaftsteuer, Gewerbesteuer). Besonderheiten, wie die Konstellation einer Betriebsaufspaltung und steuerliche Auswirkungen bei einer Betriebsveräußerung/ Betriebsaufgabe werden ihnen geläufig.
Möglichkeiten zur Ausübung von steuerlichen Wahlrechten zum Zweck der Steueroptimierung werden Ihnen aufgezeigt (u.a. degressive Abschreibung, Rücklage § 6 b EStG bei Grundstücksverkäufen, Investitionsabzugsbetrag § 7 g EStG).
Darüber hinaus wird Ihnen die Systematik des Umsatzsteuerrechts (Mehrwertsteuer/Umsatzsteuer u. Vorsteuer) dargelegt.
Sie erhalten Kenntnis über aktuelle Steueränderungen, insbesondere auch infolge der Corona-Steuerhilfegesetze.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
22.05.2025 - 23.05.2025	10:00 - 16:00	2060 501	Landshut	23.03.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch		Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Elke Mehl, Stadtsparkasse München			
Preis	440,00 Euro			

ID 2433W Webinar Einstieg in die Jahresabschlussbeurteilung - wo finde ich was?

Sie erfahren, was ein Jahresabschluss ist und wann er erstellt wird. Dadurch wissen Sie, was vom Kunden verlangt werden kann und haben Klarheit über die Bestandteile und die bedeutendsten Positionen des Jahresabschlusses.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
22.01.2025 - 22.01.2025	15:00 - 16:30	2433W 501	Webex Training Webinarsystem	15.01.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch		Johanna Böck	Tel. 0871 504-2211
Dozenten	Dozenten RDG GmbH			
Preis	155,00 Euro			

3.1.9.7 Assistenz Gewerbe-, Firmen- und Unternehmenskundenberater

ID 2439W Webinar Bilanz - was hinter den Zahlen steckt

Sie lernen, zwischen guten/schwachen Bilanzen unter Bewertungsaspekten zu unterscheiden, indem Sie sich mit den Grundlagen der Bewertung von Bilanzpositionen beschäftigen und so Sicherheit über den Aufbau der Bilanz und Klarheit über die Bestandteile erhalten. Sie gewinnen Verständnis für die Wirkungen der Erfolgsrechnung auf die Bilanz und erhalten Impulse zur Feststellung und Abschätzung der Klärungsnotwendigkeit von Informationslücken.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
20.02.2025 - 20.02.2025	10:00 - 11:30	2439W 501	Webex Training Webinarsystem	13.02.2025
03.09.2025 - 03.09.2025	10:00 - 11:30	2439W 502	Webex Training Webinarsystem	27.08.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch	Johanna Böck	Tel. 0871 504-2211
Dozenten	Dozenten RDG GmbH		
Preis	155,00 Euro		

3.1.9.8 Beratungs- und Verkaufskompetenz

Firmen- und Gewerbekunden sind anspruchsvolle Topkunden. Sie treten auf verschiedenen Bühnen im öffentlichen Leben auf und stehen damit in einem besonderen Licht der Öffentlichkeit. Sie als Berater sprechen mit diesen Kunden auf Augenhöhe und bewegen sich auf demselben Parkett. Dafür ist ein entsprechendes Knowhow über Ihre Fachkompetenz hinaus notwendig.

"Der erste Eindruck ist entscheidend - und der letzte bleibt."

Ihr Ziel ist, diese Kunden über Ihre Beraterpersönlichkeit und Ihre Professionalität in der Beratung und Betreuung "ganz zu gewinnen". Deshalb ist es für Sie neben aktuellen fachlichen, steuerlichen und rechtlichen Themen besonders wichtig, sich verkäuferisch auf dem Laufenden zu halten, sich ständig zu hinterfragen und Ihre Techniken zu optimieren. Mit folgenden Seminaren erweitern und professionalisieren Sie unter Gleichgesinnten Ihr Kompetenzprofil.

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:

Katrin Moritz Tel. 0871 504-2386 E-Mail: k.moritz@s-akaby.de

Dokument(e) BIKOS-Web:
Beratungs- und Verkaufskompetenz
Firmenkundenportal (mit Nutzerberechtigungsmodul)
Hybride Beratung Firmen- und Gewerbekundengeschäft

ID 2146W Webinarreihe Digital vs. Präsenz = Die Mischung macht´s! Hybrid Beraten - Firmen- und Gewerbekundenberater inkl. Spezialisten

Die digitale Beratung gewinnt auch im Firmenkundensegment durch das Firmenkundenportal immer mehr an Bedeutung.
Erfahren Sie in diesem Workshop, wie es Ihnen gelingt, im Vertriebsgespräch in der richtigen Dosis, zur richtigen Zeit und auf die richtige Art digitale Medien/Instrumente professionell zur Wirkung zu bringen. Ziel dieses Workshops ist der souveräne und wirkungsvolle Einsatz der digitalen Möglichkeiten.

Lassen Sie Ihre Beratung zum Erlebnis für Ihre Kunden werden, egal, ob Sie mit Hilfe von visueller Unterstützung das Firmenkundenportal erklären, ein produktspezifisches Angebot unterbreiten oder gemeinsam das Finanzkonzept mit dem Kunden durchsprechen. Gleichzeitig profitieren auch Sie als Berater*in von den Vorteilen der hybriden Beratung, da Sie künftig Ihre Kunden- und Besprechungstermine effizienter gestalten können.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
03.06.2025 - 30.09.2025	09:00 - 15:30	2146W 501	Webex Training Webinarsystem	27.05.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Katrin Moritz	Tel. 0871 504-2386
	organisatorisch		Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Katrin Moritz, Sparkassenakademie Bayern			
Preis	480,00 Euro			

3.1.9.8 Beratungs- und Verkaufskompetenz

ID 2323 Top Vertrieb Firmen- und Gewerbekunden: Aus der Praxis - für die Praxis

In diesem Seminar erhalten und entwickeln Sie konkrete Vertriebsideen, um aktiv die Geschäftsbeziehungen mit Ihren mittelständischen Firmenkunden zu intensivieren. Sie erkennen verkäuferische Ansatzpunkte, entwickeln neue Vertriebsstrategien und verfeinern diese zu einer maßgeschneiderten Beratung Ihrer Firmenkunden. So sind Sie nicht nur der Berater auf Augenhöhe, sondern der Sparringspartner Ihres Kunden. Sie haben die Möglichkeit sich mit anderen Sparkassen über aktuelle Herausforderungen auszutauschen und direkt neue Ideen/Lösungsansätze zu entwickeln und diese sogar in kleinen Sequenzen auszutesten.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				

Ansprechpartner	inhaltlich	Katrin Moritz	Tel. 0871 504-2386
	organisatorisch	Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385

Dozenten
Katrin Moritz, Sparkassenakademie Bayern
Jakob Schedel, Bereichsleiter Firmenkunden und Private Banking, Stadt- und Kreissparkasse Wasserburg/Inn

Preis 965,00 Euro

ID 2148 Neue Firmenkunden für die Sparkasse gewinnen und begeistern

Die erfolgreiche Akquisition von neuen Firmenkunden (Freie- oder Heilberufekunden) ist eine Notwendigkeit, um Marktanteile im Firmenkundengeschäft zu halten und auszubauen. Die Kaltakquise als Königsdisziplin des Verkaufens stellt den Firmenkundenberater meist vor neue verkäuferische Herausforderung und erfordert ein geschicktes und strategisches vorgehen. In diesem Workshop und Training besprechen Sie gemeinsam Methoden und praxisnahe Vorgehensweisen. Mut und Kreativität werden gefördert, um immer wieder neue und potenzielle Firmenkunden für die Sparkasse zu gewinnen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
22.09.2025 - 23.09.2025	10:00 - 17:00	2148 501	Landshut	24.07.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Katrin Moritz	Tel. 0871 504-2386
	organisatorisch	Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385

Dozenten
Martin Wolf
Bereichsleiter Medialer Vertrieb
Sparkasse Allgäu

Preis 590,00 Euro

ID 2154 Souverän auftreten, beraten und verkaufen: Ihre 'Vier Türöffner zum Erfolg' im Firmen- und Gewerbekundengeschäft - Basisseminar

Sie treten nach dem Basisseminar spürbar überzeugender auf. Sie erfahren, wie Sie Ihre Persönlichkeit gekonnt einsetzen, um Ihre Geschäftsziele noch effektiver zu erreichen, und welchen Nutzen Ihnen die Erkenntnisse der Gehirnforschung für Ihre Kundenkontakte bieten. Dazu sehen Sie in einem ersten Einblick, wie Sie die vier "Türöffner zum Erfolg" Rhetorik/Dialektik, Etikette, Kleidung und Körpersprache für sich nutzen sowie zielgerichtet kombinieren können und wie diese auf andere Menschen wirken. Kunden entscheiden in hohem Maße unbewusst. In Rollenspielen haben Sie die Gelegenheit, Ihr Auftreten zu verfeinern, und Sie erhalten individuelle Video-Feedbacks.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
25.09.2025 - 26.09.2025	10:00 - 16:30	2154 501	Landshut	27.07.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Katrin Moritz	Tel. 0871 504-2386
	organisatorisch	Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385

Dozenten
Peter A. Worel, Stilwelt - Führungsberatung, Seminare & Coaching
Trainer, Coach und Redner, Buchautor und Experte für überzeugendes Auftreten

Preis 760,00 Euro

3.1.9.8 Beratungs- und Verkaufskompetenz

ID 2181 Souverän auftreten, beraten und verkaufen: Ihre 'Vier Türöffner zum Erfolg' im Firmen- und Gewerbekundengeschäft - Aufbauseminar

Kunden spüren, wenn sie mit Standardformulierungen bedient oder beraten werden. Oft wirken diese Sätze zudem wie auswendig gelernt. Vermeiden Sie dies. Überzeugen Sie ihre Bestands- und Neukunden mit Ihrem Auftreten - und gewinnen Sie deren Vertrauen schneller und leichter.
In diesem Aufbauseminar erhalten Sie sofort umsetzbare Methoden, mit denen Sie Ihre Persönlichkeit und Ihre Argumente noch wirkungsvoller einsetzen, um Ihre Geschäftsziele und das Vertrauen Ihrer Kunden besonders effektiv zu erreichen. Sie lernen u.a. zusätzliche Erkenntnisse der Gehirnforschung zum Konditionieren des Unterbewusstseins kennen, die Ihnen im Kundenkontakt und insbesondere im Beratungsgespräch wertvollen Zusatznutzen bieten werden. In Rollenspielen erhalten Sie zudem individuelle und untrügliche Video-Feedbacks, wie Sie aktuell tatsächlich auftreten und wirken, und an welchen Stellschrauben Sie drehen können, um sich zu verbessern.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
27.11.2025 - 28.11.2025	09:30 - 16:00	2181 501	Landshut	28.09.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Katrin Moritz	Tel. 0871 504-2386
	organisatorisch		Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Peter A. Worel, Stilwelt - Führungsberatung, Seminare & Coaching Trainer, Coach und Redner, Buchautor und Experte für überzeugendes Auftreten			
Preis	760,00 Euro			

ID 2065 Fit für Ruhestandsplanung und Lebensrisiken bei Gewerbe- und Firmenkunden: Bedarf erkennen - Kunden begeistern - Ertragspotentiale steigern

In diesem Seminar arbeiten Sie Themen und Gesprächsstrategien zur Liquiditäts- und Ruhestandsplanung von gewerblichen Kunden heraus und stellen diverse Lebensrisiken und Situationen dar. Sie optimieren Ihre Gesprächsvorbereitung und Ihren Einstieg in Beratungsgespräche sowie die Verbindlichkeit und Nachhaltigkeit Ihrer Verkaufsgespräche, verbunden mit dem Ziel einer Steigerung der Cross-Selling-Potenziale im Bereich Vorsorge und Vermögensplanung.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
08.10.2025 - 09.10.2025	10:00 - 16:00	2065 501	Landshut	09.08.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Werner Ammerl	Tel. 0871 504-2278
	organisatorisch		Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Ernst Biedermann, eb training consulting projektmanagement			
Preis	655,00 Euro			

ID 2276 Mutprobe Vertrieb - Einfach mutiger verkaufen!

Sie entwickeln Ihr eigenes Akquisitions-Konzept für Ihren Kundenstamm und im Markt. Während der Seminartage erarbeiten Sie präzise Formulierungen und Vorgehensweisen für jede Phase des Verkauf- und Vertriebsprozess´ - von der Ansprache über das Verkaufsgespräch bis zum After Sales. Sie lernen, Verhandlungen noch selbstbewusster zu führen und entwickeln Strategien für erfolgreiche Abschlüsse, sowie den After Sales-Prozess effektiv zu gestalten, um Kunden langfristig zu binden und zusätzliche Verkaufspotenziale zu nutzen. Weiterhin vertiefen Sie Methoden der Kommunikation, um Einwände und Verhandlungen selbstbewusst und noch sicherer zu führen. Angereichert mit zahlreichen Übungen und Fallbeispielen entwickeln Sie in diesen 2 Tagen Strategien für einen persönlichen, mutigen und selbstbewussten Verkaufsstil.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
11.12.2025 - 12.12.2025	10:00 - 17:00	2276 501	Landshut	04.12.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Manfred Kerler	Tel. 0871 504-2287
	organisatorisch		Theresa Mühlbauer	Tel. 0871 504-2295
Dozenten	Dozenten von alexander verweyen BUSINESS CONSULTANTS GmbH			
Preis	1.100,00 Euro			

3.1.9.8 Beratungs- und Verkaufskompetenz

ID 2279 Mit Persönlichkeit Kunden gewinnen!

Hart verkaufen war gestern!

Es ist nicht mehr zeitgemäß, mit harten Vorgehensweisen oder auswendig gelernten Floskeln, seine Kunden zum Abschluss zu bewegen.
Es sind andere Faktoren, die über Ihren Verkaufserfolg entscheiden. In diesem Seminar lernen und erleben Sie genau diese!
Denn es sind nicht immer, wie häufig angenommen und schon zig mal gehört, Ihre Einstellung, ihre Vorbereitung oder Ihr fachliches Knowhow etc.
Dies alles ist sind wesentliche Teile des Erfolgs, was jedoch darüber hinaus essentiell ist, erfahren Sie von unserem Trainer Michael Künzl.

Herr Künzl ist seit mehr als 25 Jahren erfolgreich im Verkauf tätig und konnte vor über 10 Jahren sein Verkaufstrainingsunternehmen gründen.
Erfahren Sie von ihm, dass auch die Faktoren trainierbar sind, von welchen wir bisher immer angenommen haben, dass diese einem gegeben sein müssen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
23.09.2025 - 24.09.2025	09:00 - 17:00	2279 501	Landshut	16.09.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Manfred Kerler Theresa Mühlbauer	Tel. 0871 504-2287 Tel. 0871 504-2295
Dozenten	Michael Künzl, Inhaber der Michael Künzl Verkaufstrainings München Mitglied der GSA, German Speakers Association Mitglied der IFFPS, International Federation For Professional Speakers			
Preis	1.050,00 Euro			

ID 2526 Verkauf unter Profis - Kunden kaufen lassen

In diesem Seminar erlernen Sie, wie Sie im Gehirn des Kunden eine emotionale Spur hinterlassen, um die Basis für eine nachhaltige Kundenbindung zu legen. Es werden einfach umsetzbare Ideen vermittelt und sofort trainiert. Lassen Sie sich zum Thema Gehirnforschung und Verkauf inspirieren und probieren Sie das Erlernte gleich in Kundengesprächen aus.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
27.05.2025 - 28.05.2025	10:00 - 17:00	2526 501	Landshut	28.03.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Manfred Kerler Theresa Mühlbauer	Tel. 0871 504-2287 Tel. 0871 504-2295
Dozenten	Stefan Hackel, mewei GbR Ali Akhtar, mewei GbR			
Preis	1.010,00 Euro			

3.1.9.8 Beratungs- und Verkaufskompetenz

ID 2519 Mentale und emotionale Stärke im Verkauf - Erfolgreich sich Selbst und andere Menschen bewegen - Die Geheimnisse persönlicher Spitzenergebnisse

Sie erschließen sich am Seminartag Ihre persönlichen Bewegungs-, Motivations- und Leistungspotenziale, die Sie zukünftig kontinuierlich positiv bewegen und Ihnen neue Chancen in der Kundenberatung und in Ihrem beruflichen und auch persönlichen Alltag ermöglichen werden. Dabei geht es um die Wege zu dauerhafter Motivation und persönlicher Erfüllung. Sie lernen interessante Tools kennen, wie Sie bei sich mehr Energie und Power in Ihren verschiedenen Lebensbereichen aufbauen können.
Sie lernen neue Methoden und Strategien kennen, um den erhöhten Druck im Verkauf und Arbeitsalltag und die immer schneller werdenden Veränderungsprozesse besser und erfolgreicher zu meistern, um stets in einer persönlichen und beruflichen Balance zu bleiben.
Zudem erhalten Sie umfangreiche Ideen und Möglichkeiten, wie Sie Kunden emotional berühren und positiv motivierend verblüffen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
13.11.2025 - 14.11.2025	10:00 - 17:00	2519 501	Landshut	06.11.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Anke Haferkamp Theresa Mühlbauer	Tel. 0871 504-2249 Tel. 0871 504-2295
Dozenten	Jürgen Zwickel, Experte für starkes Motivationsmanagement			
Preis	735,00 Euro			

ID 2069 Das gewerbliche Finanzkonzept.digital im persönlichen Kundengespräch oder per Screensharing optimal einsetzen

Sie lernen das gewerbliche Finanzkonzept in Ihre laufende Firmen- und Gewerbekundenberatung beim Kunden vor Ort oder per Screensharing professionell einzubinden. Sie optimieren und trainieren den Ablauf und die Gesprächsführung mit der digitalen Unterstützung. Zusätzlich zum Einsatz des Finanzkonzept.digital werden Sie auch weitere aktuelle Themen (z. B.: Firmenkunden Portal) aus der Vertriebsstrategie der Zukunft kennenlernen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
09.10.2025 - 10.10.2025	10:00 - 16:30	2069 501	Landshut	10.08.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Katrin Moritz Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2386 Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Rudolf Inninger, Akademie für Persönlichkeit und Kommunikation			
Preis	855,00 Euro			

3.1.9.9 Branchenkompetenz

Eine Kommunikation auf Augenhöhe mit Ihren Unternehmern ist ein zentrales Ziel im täglichen Umgang mit Ihren gewerblichen Kunden. Diese setzt jedoch vielfältige und spezielle Branchenkenntnisse Ihrerseits voraus, da sie nicht nur elementar für eine erfolgreiche Vertriebstätigkeit sind, sondern es auch unter Risikogesichtspunkten gilt, die spezifischen Besonderheiten und Beurteilungskriterien der verschiedenen Branchen genau zu kennen.
Daher sprechen wir mit dieser Seminarreihe sowohl die Betreuer als auch die Analysten unter Ihnen an. Zudem erhalten Sie auch als Mitarbeiter der Kreditrevision in diesen Seminaren interessante Informationen für Ihre Prüfungen.

Inzwischen steht Ihnen eine ganze Kollektion an Seminaren zur Stärkung Ihrer Branchenkompetenz zur Verfügung. Darunter finden Sie die gängigen Branchen Ihres Portfolios wie "Handwerk", "Handel" und "Gastronomie", ergänzt um die Branchen "Bau" und "Maschinenbau". Die Thematik "Automobil" beleuchten wir mit Ihnen gemeinsam gleich aus verschiedenen Blickwinkeln, aus denen des Händlers, der Werkstatt sowie des Zulieferers. Um Fahrzeuge als einem Teilaspekt geht es auch in den Seminaren zu den Themen "Hotellerie" und "Speditionsgewerbe". Wir vervollständigen unsere Branchenreihe für Sie mit Angeboten aus dem freiberuflichen Segment mit den Themen "Zahnärzte", "Steuerberater" und "Apotheken".

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:
Magnus Jahrstorfer Tel. 0871 504-2376 E-Mail: m.jahrstorfer@s-akaby.de

Dokument(e) BIKOS-Web:
Branchenkompetenz

ID 2093 Branchen-Know-how 'Zahnärzte' - mehr als Prophylaxe!

Sie erhalten aktuelles und spezifisches Hintergrundwissen, um sich auf Ihre Beratungsgespräche mit Zahnärzten optimal vorzubereiten. Dabei werden Ihnen sowohl die wichtigsten rechtlichen und formalen Voraussetzungen für den Betrieb einer Zahnarztpraxis vermittelt als auch deren Organisations- und Handlungsmöglichkeiten. Intensiv wird das ökonomische Umfeld einer Zahnarztpraxis erläutert. Dies umfasst sowohl die enormen Investitionen als auch den laufenden Betrieb einer Praxis. Anhand von Fallbeispielen lernen Sie, das wirtschaftliche Potenzial einer Praxis einzuschätzen und zu interpretieren. Nach dem Besuch des Seminars wird es Ihnen möglich sein, ein kompetentes Beratungsgespräch mit dem Zahnarzt zu führen und gleichzeitig anhand weniger Unterlagen Chancen, Risiken und Potenziale der Praxen richtig einzuschätzen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
20.10.2025 - 20.10.2025	09:30 - 17:00	2093 501	Landshut	21.08.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Katrin Moritz	Tel. 0871 504-2386
	organisatorisch		Lara Wilde	Tel. 0871 504-2359
Dozenten	Markus Küchler, Klock & Küchler Sachverständigensozietät			
Preis	905,00 Euro			

ID 2135 Die besondere Herausforderung Steuerberater - Partner, Multiplikator und Kunde zugleich

Sie erlangen fundierte Kenntnisse über die Steuerberatungs-Branche. Dieses Wissen um die Besonderheiten und die Rahmenbedingungen des steuerberatenden Berufsstandes sind Ihr entscheidender Schlüssel, um mit dem Steuerberater eine langfristige, strategische Partnerschaft zu begründen - sowohl als Kunde, als Multiplikator als auch als Partner im Anlage-, Kredit- und Verbundgeschäft. Sie trainieren Ihre Fähigkeit, die Möglichkeiten und Grenzen einer erfolgreichen Zusammenarbeit mit dem steuerberatenden Berufsstand zu beurteilen und entsprechende Maßnahmen für die langfristige Kundenbindung zu konzipieren.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
26.06.2025 - 27.06.2025	10:00 - 17:00	2135 501	Landshut	27.04.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Katrin Moritz	Tel. 0871 504-2386
	organisatorisch		Lara Wilde	Tel. 0871 504-2359
Dozenten	Cornelius Nickert, Rechtsanwalt, Steuerberater, Fachanwalt für Insolvenz- und Steuerrecht, Certified Valuation Analyst (IACVA)			
Preis	745,00 Euro			

3.1.9.10 Vermögensmanager Firmenkunden

Vermögensmanager Firmenkunden agieren als Partner des Firmenkundenberaters. Als Spezialisten mit Wertpapierfachwissen sind Sie neben dem Vermögensaufbau und der -strukturierung der Privatseite des Firmenkunden verantwortlich für Portfoliomanagement, Financial Planning und Steueroptimierung der Anlagen.

Die enge Zusammenarbeit mit dem Firmenkundenberater und die Positionierung als "Vertrauensperson" gegenüber Ihrem Kunden erfordern neben dem Wertpapierwissen umfangreiche betriebswirtschaftliche und unternehmenssteuerliche Kenntnisse, die wir Ihnen mit der Seminarreihe "Vorsorge- und Vermögensmanager Firmenkunden" vermitteln.

Die Module der Seminarreihe sind unabhängig voneinander buchbar und vermitteln Ihnen neben dem fachlichen Wissen die Kenntnisse und "unternehmerische Denke" die Sie brauchen, um sich zu einem wichtigen Partner Ihres Firmenkunden zu machen.

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:
Christian Conrad-Koch Tel. 0871-504-2356 E-Mail: c.conrad-koch@s-akaby.de

Dokument(e) BIKOS-Web:
Vermögensmanager FK

ID 2258 Vermögensmanager Firmenkunden: Anlagemanagement und Vermögensberatung

Sie erweitern Ihr Wissen hinsichtlich der Betreuung von Firmenkunden mit Schwerpunkten bei der Vermögensanlage und Finanzplanung im Unternehmen sowie in der privaten Finanzplanung des Firmenkunden. Welche aktuellen Themen im Anlagemanagement bewegen Unternehmer? Worauf achten Unternehmer bei der Auswahl geeigneter Partner für ihr Unternehmen? Auf diese Fragen erhalten Sie u.a. Antworten im Seminar.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
22.10.2025 - 24.10.2025	10:00 - 16:30	2258 501	Landshut	23.08.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Manfred Kerler Theresa Mühlbauer	Tel. 0871 504-2287 Tel. 0871 504-2295
Dozenten	Jens Ehlers, Versicherungskammer Bayern, Organisations-Direktor Betriebliche Vorsorge Dozenten der DekaBank Dozenten der Frankfurter Bankgesellschaft Monika Müller, SSK München Markus Schmittlein, MAGMAR GmbH			
Preis	1.100,00 Euro			

ID 2252 Vermögensmanager Firmenkunden: Steuerliches Know-How für die Anlageberatung im Betriebsvermögen

Sie lernen die steuerlichen Unterschiede zwischen der Besteuerung im Privat- und Betriebsvermögen. Auf der betrieblichen Ebene können Sie differenzieren zwischen der Besteuerung von Einzel-/Personengesellschaften und von Kapitalgesellschaften. Sie beherrschen die Unterschiede der Steuerbelastung in den verschiedenen Vermögensanlageklassen Zinspapiere, Zertifikate, Aktien, Investmentfonds und Lebensversicherungen. Dadurch können Sie im Betriebsvermögen Alternativanlagen zu Passivprodukten steuerlich treffend einschätzen. Ergänzend erhalten Sie erbschaftssteuerliches Wissen und können im Bereich der Altersvorsorge die steueroptimierten Produktlösungen im Bereich LV-Geschäft zielgruppenspezifisch anbieten.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
25.09.2025 - 26.09.2025	10:00 - 16:00	2252 501	Landshut	
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Manfred Kerler Theresa Mühlbauer	Tel. 0871 504-2287 Tel. 0871 504-2295
Dozenten	Michael Rogg, SK Schwaben-Bodensee			
Preis	480,00 Euro			

3.1.9.10 Vermögensmanager Firmenkunden

ID 2249 Aktuelle Steuerfragen bei Kapitalanlagen von Topkunden

Sie lernen die Grundsätze für die Besteuerung der Kapitaleinkünfte kennen. Sie können anschließend mit der steuerlichen Behandlung von Auslandsanlagen sicher umgehen und die Vorschriften der Verlustverrechnungsmöglichkeiten anwenden. Aktuelle Tendenzen in der Rechtsprechung und Gesetzgebung können in der Praxis umgesetzt werden.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
14.07.2025 - 15.07.2025	10:00 - 16:00	2249 501	Landshut	24.06.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Manfred Kerler	Tel. 0871 504-2287
	organisatorisch		Theresa Mühlbauer	Tel. 0871 504-2295
Dozenten	Stephanie Fuchs, SK Pfaffenhofen			
Preis	480,00 Euro			

ID 2273 Akquise und Betreuung von Stiftern und Stiftungen - Grundlagen des Stiftungsmanagements

Sie lernen die Marktsituation und die rechtlichen und steuerlichen Rahmenbedingungen für das Stiftungswesen sowie die wichtigsten Bausteine der Stiftungsbetreuung durch die Sparkasse kennen. Sie sind in der Lage, Ihre Kunden sowie Stiftungen in diesem spezifischen Marktsegment umfassend zu betreuen und dieses Potenzial für Ihre Sparkasse zu erschließen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
25.09.2025 - 26.09.2025	10:00 - 16:00	2273 501	Landshut	
Ansprechpartner	inhaltlich		Manfred Kerler	Tel. 0871 504-2287
	organisatorisch		Theresa Mühlbauer	Tel. 0871 504-2295
Dozenten	Christian Kraft, stellv. Leiter Generationen- und Stiftungsmanagement SSK München Holger Carstens, DT Deutsche Stiftungstreuhand			
Preis	770,00 Euro			

3.1.9.11 Unternehmensnachfolge

Die Unterstützung ihrer Firmenkunden bei der Unternehmensnachfolge ist für eine Sparkasse von essentieller Bedeutung. Dabei geht es nicht nur darum, mögliche Bonitätsrisiken abzuwehren, sondern v.a. auch darum, weitere Geschäftspotenziale zu erschließen. Neben der Stabilisierung und möglicherweise Ausweitung der bestehenden Geschäftsbeziehung können ggfs. die Käuferfinanzierung und die Anlage des Kaufpreises bilanzwirksam erfolgen. Bei Vermittlung einer Transaktion werden zudem Provisionserträge generiert. Darüber hinaus wird die Sparkasse auch in besonderer Weise ihrem öffentlichen Auftrag gerecht, trägt sie doch dazu bei, Arbeitsplätze und Kaufkraft in der Region sowie Gewerbesteuereinnahmen und Lohnsteueranteile für die Kommune zu sichern. Es entsteht eine klassische "Win-Win-Situation".

Dokument(e) BIKOS-Web:
Unternehmensnachfolge

ID 2161 Erfolgreiche Kundenberatung bei Unternehmensnachfolgen - Hilfestellungen rund um den Generationswechsel

Sie platzieren erfolgreich das Thema Unternehmensnachfolge bei Ihren Kunden und begleiten Ihre Unternehmer kompetent bei der Umsetzung. Sie erhalten praxisorientiert steuerliche, rechtliche und betriebswirtschaftliche Fachkenntnisse sowie spezifisches Know-how in den Gestaltungsoptionen der Unternehmensnachfolge und im Management von Unternehmensnachfolgen. Anhand von Fallstudien trainieren Sie die Anwendung der vermittelten fachlichen und methodischen Inhalte. Besondere Aufmerksamkeit liegt dabei auf der Überwindung typischer emotionaler Barrieren der Unternehmensnachfolge im Kundengespräch.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
29.09.2025 - 01.10.2025	10:00 - 16:00	2161 501	Landshut	31.07.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch		Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Markus Ziechaus, Bayern Consult Unternehmensberatung GmbH Michael Gutfried, Notar Günter Hofmann, Coach & Mediator			
Preis	735,00 Euro			

ID 2187 Näher am Puls des Heilberuflers: Trends, Potenziale und Risiken rund um die Praxisübernahme und -nachfolge

Sie erhalten wichtiges und aktuelles Hintergrundwissen, um Ihre Beratungsgespräche mit Ärzten, Zahnärzten und Apothekern "auf Augenhöhe" führen zu können. Des Weiteren analysieren und vergleichen Sie in Fallstudien (inklusive Einnahmen-/Überschussrechnungen und betriebswirtschaftlichen Auswertungen) unterschiedliche Fachgruppen, um versteckte Risiken und Chancen von Arztpraxen offenzulegen. Zusammen mit einer kompetenten Einführung in die Praxisbewertung erlaubt Ihnen dies eine gute Beurteilung des Verkehrswerts einer Praxis. Wissenswertes zu wichtigen Rechts- und Steuerrechtsfragen runden das Seminar für Sie ab.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
03.07.2025 - 04.07.2025	10:00 - 17:00	2187 501	Landshut	04.05.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Katrin Moritz	Tel. 0871 504-2386
	organisatorisch		Lara Wilde	Tel. 0871 504-2359
Dozenten	Prof. Dr. Stephan Klock, öffentlich bestellter und vereidigter Sachverständiger für die Bewertung von Arzt- und Zahnarztpraxen			
Preis	905,00 Euro			

3.1.9.11 Unternehmensnachfolge

ID 2250 Generationenmanagement für Private Banking-Kunden

Im Rahmen der Weiterbildung zum Private Banker eignen Sie sich die notwendigen, vertiefenden Kenntnisse und Grundlagen für die Betrachtung der Vermögensnachfolgeplanung Ihrer Kunden an. Die verschiedenen Themengebiete wie die Übertragung von Vermögenswerten unter steuerlichen und rechtlichen Gesichtspunkten, aber auch die Stiftungsthematik werden anhand aktueller Daten und Beispiele betrachtet.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
24.03.2025 - 28.03.2025	10:00 - 16:00	2250 501	Landshut	23.01.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Manfred Kerler	Tel. 0871 504-2287
	organisatorisch		Theresa Mühlbauer	Tel. 0871 504-2295
Dozenten	Dr. Michael Waxenberger, Fachanwalt für Erb- und Familienrecht Christian Kraft, Generationen- und Stiftungsmanager SSK München			
Preis	1.500,00 Euro			

ID 2251 Workshop: Aktuelle Praxis im Generationenmanagement für Private Banker

Sie vertiefen Ihr bereits umfangreiches Wissen in Bezug auf Nachfolgeplanungen und die steuerlichen und rechtlichen Rahmenbedingungen bei großen Vermögensübertragungen. Sie erarbeiten und diskutieren Lösungsmöglichkeiten anhand von Echtkundenfällen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
24.07.2025 - 25.07.2025	10:00 - 17:00	2251 501	Landshut	17.07.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Manfred Kerler	Tel. 0871 504-2287
	organisatorisch		Theresa Mühlbauer	Tel. 0871 504-2295
Dozenten	Dr. iur. Michael Bonefeld, Kanzlei für Erbrecht und Vermögensnachfolge Rechtsanwalt und Fachanwalt für Erbrecht und Familienrecht Vorsitzender des Deutschen Nachlassgerichtstages e.V. Lehrbeauftragter bei der Universität Wuppertal			
Preis	970,00 Euro			

ID 2273 Akquise und Betreuung von Stiftern und Stiftungen - Grundlagen des Stiftungsmanagements

Sie lernen die Marktsituation und die rechtlichen und steuerlichen Rahmenbedingungen für das Stiftungswesen sowie die wichtigsten Bausteine der Stiftungsbetreuung durch die Sparkasse kennen. Sie sind in der Lage, Ihre Kunden sowie Stiftungen in diesem spezifischen Marktsegment umfassend zu betreuen und dieses Potenzial für Ihre Sparkasse zu erschließen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
25.09.2025 - 26.09.2025	10:00 - 16:00	2273 501	Landshut	
Ansprechpartner	inhaltlich		Manfred Kerler	Tel. 0871 504-2287
	organisatorisch		Theresa Mühlbauer	Tel. 0871 504-2295
Dozenten	Christian Kraft, stellv. Leiter Generationen- und Stiftungsmanagement SSK München Holger Carstens, DT Deutsche Stiftungstreuhand			
Preis	770,00 Euro			

3.1.10 Kommunalkunden

Das tägliche Geschäft mit Ihren kommunalen und institutionellen Kunden kann erstaunlich dynamisch, spannend und ertragreich sein; gleichzeitig aber stellt die oft angespannte finanzielle Lage der Kommunen Sie als Kommunalkundenberater immer öfter vor Herausforderungen, die es gemeinsam zu lösen gilt.

Darüber hinaus befinden sich viele Ansatzpunkte für eine gelungene Zusammenarbeit im Bereich der erneuerbaren Energien.

Für den souveränen Umgang mit allen diesen Themen bedarf es Ihrerseits eines umfassenden Know-hows sowie einer detaillierten Marktkenntnis, so dass wir Ihnen zum einen verschiedene Schulungen zu den Themen Biogas, Photovoltaik und Windkraft anbieten. Zum anderen unterstützen wir Sie selbstverständlich auch mit Blick auf die rechtlichen Besonderheiten im Umgang mit den Kommunen.

Ob Finanzierungen in klassischer Form oder in Sondervarianten, Schuldenmanagement unter Einsatz von Derivaten, Fragen zur Umsetzung der Energiewende oder Stichworte wie Bürger-Stiftungen oder demographischer Wandel. Gerne geben wir Ihnen in unserem innovativen Vertriebs-Workshop die Gelegenheit, sich mit einem versierten Praktiker intensiv darüber auszutauschen, wie Sie gemeinsam die individuellen Anforderungen Ihrer Kommune oder kommunalen Einrichtung umsetzen können.

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:
Magnus Jahrstorfer Tel. 0871 504-2376 E-Mail: m.jahrstorfer@s-akaby.de

Dokument(e) BIKOS-Web:
Kommunalkunden

ID 2140 Rechtliche Grundlagen des Kommunalgeschäfts (Haushaltsrecht, Recht der Kommunalwirtschaft, Bankaufsichtsrecht) und Zusammenarbeitsmöglichkeiten mit der BayernLabo im Kommunalkreditgeschäft

Sie erhalten einen vertriebs- und praxisorientierten Überblick über verschiedene Gebiete des Kommunalrechts (Haushaltsrecht, Recht der Kommunalwirtschaft). Zudem finden sowohl der Leitfaden "Rechts- und Formerfordernisse" sowie die "Musterschuldurkunde Investitionskredite" der BayernLB und des Sparkassenverbandes Bayern Berücksichtigung. Damit werden Sie in die Lage versetzt, dem kommunalen Kunden als adäquater, mit dessen Diktion und Problemstellungen vertrauter Ansprechpartner und Problemlöser gegenübertreten zu können und Schwierigkeiten in der Sachbearbeitung à priori zu vermeiden.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
05.05.2025 - 06.05.2025	10:00 - 17:00	2140 501	Landshut	06.03.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Johanna Böck	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2211
Dozenten	Wolfgang Schmidt, BayernLabo			
Preis	430,00 Euro			

3.1.10 Kommunalkunden

ID 2174 Grundlagen und Bewertung des Erbbaurechts

Im Seminar werden Ihnen die Auswirkungen rechtlicher und wirtschaftlicher Rahmenbedingungen auf den Wert von Erbbaurechten und Erbbaurechtsgrundstücken aufgezeigt. Sie sollen selbständig Werte einschätzen, Gutachten hinterfragen und Erbbaurechtsverträge wirtschaftlich beurteilen können. Sie erwerben in diesem Zusammenhang umfassende Beratungskompetenz hinsichtlich des optimalen Einsatzes von Erbbaurechten im Grundstücksmanagement.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
26.06.2025 - 26.06.2025	09:30 - 17:00	2174 501	Landshut	27.04.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch	Susanne Schwimmbeck	Tel. 0871 504-2382

Dozenten Thomas Kollmann, Dipl.-Wirtsch.-Ing. (FH), Chartered Surveyor (MRICS), Leiter Grundstücksmanagement der Erzbischöflichen Finanzkammer München, Langjähriger stellvertretender Vorsitzender des Gutachterausschusses München

Preis 340,00 Euro

ID 2035 Schuldscheindarlehen - Grundlagen: Rahmenbedingungen, Ausgestaltung, Entwicklungen

Das Corporate Schuldscheindarlehen hat in den letzten Jahren enorm als Kreditersatzgeschäft an Bedeutung gewonnen. Sie erhalten innerhalb des Seminars einen aktuellen Marktüberblick und diskutieren die rechtlichen Rahmenbedingungen. Sie erarbeiten die wirtschaftlichen Aspekte und verstehen die nötigen Prozesse rund um das Produkt Schuldscheindarlehen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
09.04.2025 - 09.04.2025	09:30 - 17:00	2035 501	Landshut	08.02.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch	Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385

Dozenten Knut Bodeewes, BayernLB

Preis 265,00 Euro

ID 2154 Souverän auftreten, beraten und verkaufen: Ihre 'Vier Türöffner zum Erfolg' im Firmen- und Gewerbekundengeschäft - Basisseminar

Sie treten nach dem Basisseminar spürbar überzeugender auf. Sie erfahren, wie Sie Ihre Persönlichkeit gekonnt einsetzen, um Ihre Geschäftsziele noch effektiver zu erreichen, und welchen Nutzen Ihnen die Erkenntnisse der Gehirnforschung für Ihre Kundenkontakte bieten. Dazu sehen Sie in einem ersten Einblick, wie Sie die vier "Türöffner zum Erfolg" Rhetorik/Dialektik, Etikette, Kleidung und Körpersprache für sich nutzen sowie zielgerichtet kombinieren können und wie diese auf andere Menschen wirken. Kunden entscheiden in hohem Maße unbewusst. In Rollenspielen haben Sie die Gelegenheit, Ihr Auftreten zu verfeinern, und Sie erhalten individuelle Video-Feedbacks.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
25.09.2025 - 26.09.2025	10:00 - 16:30	2154 501	Landshut	27.07.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Katrin Moritz	Tel. 0871 504-2386
	organisatorisch	Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385

Dozenten Peter A. Worel, Stilwelt - Führungsberatung, Seminare & Coaching
Trainer, Coach und Redner, Buchautor und Experte für überzeugendes Auftreten

Preis 760,00 Euro

3.1.10 Kommunalkunden

ID 2181 Souverän auftreten, beraten und verkaufen: Ihre 'Vier Türöffner zum Erfolg' im Firmen- und Gewerbekundengeschäft - Aufbauseminar

Kunden spüren, wenn sie mit Standardformulierungen bedient oder beraten werden. Oft wirken diese Sätze zudem wie auswendig gelernt. Vermeiden Sie dies. Überzeugen Sie ihre Bestands- und Neukunden mit Ihrem Auftreten - und gewinnen Sie deren Vertrauen schneller und leichter.
In diesem Aufbauseminar erhalten Sie sofort umsetzbare Methoden, mit denen Sie Ihre Persönlichkeit und Ihre Argumente noch wirkungsvoller einsetzen, um Ihre Geschäftsziele und das Vertrauen Ihrer Kunden besonders effektiv zu erreichen. Sie lernen u.a. zusätzliche Erkenntnisse der Gehirnforschung zum Konditionieren des Unterbewusstseins kennen, die Ihnen im Kundenkontakt und insbesondere im Beratungsgespräch wertvollen Zusatznutzen bieten werden. In Rollenspielen erhalten Sie zudem individuelle und untrügliche Video-Feedbacks, wie Sie aktuell tatsächlich auftreten und wirken, und an welchen Stellschrauben Sie drehen können, um sich zu verbessern.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
27.11.2025 - 28.11.2025	09:30 - 16:00	2181 501	Landshut	28.09.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Katrin Moritz	Tel. 0871 504-2386
	organisatorisch		Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Peter A. Worel, Stilwelt - Führungsberatung, Seminare & Coaching Trainer, Coach und Redner, Buchautor und Experte für überzeugendes Auftreten			
Preis	760,00 Euro			

ID 2143 Erneuerbare Energien für Kommunalkundenbetreuer

Die Teilnehmer sind in der Lage, bei ihren Kunden die vertrieblichen Potenziale, die die aktuelle Gesetzgebung durch das "Wind-an-Land-Gesetz" in ihrem Geschäftsgebiet ermöglicht, zu erkennen und eine qualifizierte Überleitung an die Spezialisten in den jeweiligen Häusern vorzunehmen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
19.03.2025 - 19.03.2025	09:30 - 17:00	2143 501	Landshut	18.01.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch		Johanna Böck	Tel. 0871 504-2211
Dozenten	Holger Warnecke, Diplomierter Bankbetriebswirt ADG			
Preis	450,00 Euro			

3.1.11 Sanierungs-, Abwicklungskunden

Der Begriff Problemkredite ist durch die MAK neu geprägt und durch die MaRisk vertieft und etabliert worden. Der Problemkredit selbst ist aber im Kreditgeschäft immer schon gegenwärtig. Unser Seminarangebot bietet Ihnen die fachlichen Grundlagen und die Detailkenntnisse, um die Problemkrediterkennung und -bearbeitung versiert vorzunehmen. Enthalten sind Themen vom frühzeitigen Erkennen unternehmerischer und rechtlicher Risiken über die Bewältigung von Unternehmenskrisen bis hin zu Insolvenz (ESUG) und Zwangsversteigerungen.

Unsere Seminare wenden sich damit sowohl an Mitarbeiter, die neu in die Bereiche Sanierung/Abwicklung einsteigen, als auch an erfahrene Sanierer und Abwickler. Die grundelegenden Veranstaltungen empfehlen sich überdies für die jeweilige Assistenz.

Dokument(e) BIKOS-Web:
Broschüre Risiken erkennen und managen in Coronazeiten
Sanierungs-/Abwicklungskunden

3.1.11.1 Sanierer

Der Begriff Problemkredite ist durch die Mindestanforderungen für das Kreditgeschäft (MAK, jetzt: MaRisk) neu geprägt worden. Der Problemkredit selbst ist aber im Kreditgeschäft immer schon gegenwärtig. Unser Seminarangebot bietet Ihnen die fachlichen Grundlagen und die Detailkenntnisse zur qualifizierten Problemkreditbearbeitung von der Risikofrüherkennung über die Intensivbetreuung bis zur Sanierung. Bitte beachten Sie, dass wichtige kreditfachliche Grundlagen in der Rubrik "Marktfolge Aktiv" angeboten werden. Hier finden Sie auch Seminare für die Assistenz in der Sanierung.

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:
Magnus Jahrstorfer Tel. 0871 504-2376 E-Mail: m.jahrstorfer@s-akaby.de

Dokument(e) BIKOS-Web:
Sanierer

ID 2155 Aspekte der Risikofrüherkennung und Intensivbetreuung von Firmenkundenengagements

Auf bestehende Früherkennungsprozesse aufbauend erkennen Sie Optimierungsmöglichkeiten oder Früherkennungsmaßnahmen. Sie würdigen betriebswirtschaftliche Aspekte und beurteilen qualitative Kriterien wie z.B. die strategische Zielsetzung oder die Bilanzstruktur des Unternehmens, und erarbeiten im Seminar Lösungen für risikogefährdete Firmenkreditengagements und die Durchführung von praktischen Maßnahmen.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
21.10.2025 - 22.10.2025	10:00 - 16:00	2155 501	Landshut	22.08.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Christian Wachter, SK Bamberg			
Preis	505,00 Euro			

3.1.11.1 Sanierer

ID 2010 Betriebswirtschaftliche Grundlagen der Sanierungsbetreuung

Allgemein: Sie lernen in der gesamten Seminarreihe alle Einzelschritte von der Prüfung der Sanierungsfähigkeit und Sanierungswürdigkeit bis zur Sanierungsbegleitung und Kreditprüfung kennen. Dabei behandeln Sie alle rechtlichen und betriebswirtschaftlichen Aspekte. Sie erkennen die mit der Sanierungsbearbeitung verbundenen Haftungsrisiken, aber auch Handlungsmöglichkeiten der Sparkasse.

Speziell: Sie werden in die Lage versetzt, betriebswirtschaftliche Schwachstellen im Vorfeld der Krise bzw. in der Krise des Unternehmens zu erkennen, die Sanierungsfähigkeit zu prüfen und eine risikoorientierte Problemkreditengagementbearbeitung durchzuführen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
07.04.2025 - 09.04.2025	10:00 - 16:00	2010 501	Landshut	08.03.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch		Johanna Böck	Tel. 0871 504-2211
Dozenten	Christian Wachter, SK Bamberg Andreas Kultschytzky, RDG Management Beratungen GmbH			
Preis	1.175,00 Euro			

ID 2012 Betriebswirtschaftliche Spezialthemen in der Sanierungsbetreuung

Allgemein: Sie lernen in der gesamten Seminarreihe alle Einzelschritte von der Prüfung der Sanierungsfähigkeit und Sanierungswürdigkeit bis zur Sanierungsbegleitung und Kreditprüfung kennen. Dabei behandeln Sie alle rechtlichen und betriebswirtschaftlichen Aspekte. Sie erkennen die mit der Sanierungsbearbeitung verbundenen Haftungsrisiken, aber auch Handlungsmöglichkeiten der Sparkasse.

Speziell: Sie werden in die Lage versetzt, komplexe betriebswirtschaftliche Sachverhalte im Vorfeld der Krise bzw. in der Krise des Unternehmens zu erkennen und eine risikoorientierte Problemkreditengagementbearbeitung durchzuführen. Der Erfahrungsaustausch im Kreis der Sanierer und Consulter schafft ein Netzwerk für die Zukunft.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
20.10.2025 - 22.10.2025	10:00 - 16:00	2012 501	Landshut	20.09.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch		Johanna Böck	Tel. 0871 504-2211
Dozenten	Christian Wachter, SK Bamberg Andreas Kultschytzky, RDG Management Beratungen GmbH Karsten Jennissen, Glear GmbH & Co KG			
Preis	1.175,00 Euro			

3.1.11.1 Sanierer

ID 2013 Rechtliche Spezialthemen in der Sanierungsbetreuung

Allgemein: Sie lernen in der gesamten Seminarreihe alle Einzelschritte von der Prüfung der Sanierungsfähigkeit und Sanierungswürdigkeit bis zur Sanierungsbegleitung und Kreditprüfung kennen. Dabei behandeln Sie alle rechtlichen und betriebswirtschaftlichen Aspekte. Sie erkennen die mit der Sanierungsbearbeitung verbundenen Haftungsrisiken, aber auch Handlungsmöglichkeiten der Sparkasse.

Speziell: Ziel ist es, bei den Teilnehmern ein Bewusstsein für typische Problemstellungen des Sanierungs- und Insolvenzrechts in deren täglicher Arbeit zu schaffen. Dabei erhalten die Teilnehmer die Möglichkeit, Fragen zu stellen, diese mit den Teilnehmern und den erfahrenen Praktikern zu diskutieren und fundierte Antworten zu erhalten.

Anhand von ausgewählten Praxisbeispielen soll den Teilnehmern die "trockene" Materie" des Sanierungs- und Insolvenzrechts, inklusive Unternehmensstabilisierungs- und -restrukturierungsgesetz (StaRUG) nähergebracht werden.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
17.11.2025 - 18.11.2025	10:00 - 16:00	2013 501	Landshut	18.10.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch		Johanna Böck	Tel. 0871 504-2211
Dozenten	Dr. Raik Kilper, Dr. Ulf Pechartscheck, Beck & Partner Susanne Pauly, Christian Reiser, Prüfungsstelle des SVB			
Preis	790,00 Euro			

ID 2056 Sanierung zur Bewältigung von Unternehmenskrisen

Sie werden in die Lage versetzt, die Stadien einer Unternehmenskrise zu analysieren, geeignete Maßnahmen zur Bewältigung der Krise zu initiieren und Haftungsrisiken für die Sparkasse zu vermeiden. Sie erlernen die maßgeblichen rechtlichen Grundlagen und ihre Anwendung.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
16.07.2025 - 18.07.2025	09:30 - 15:30	2056 501	Landshut	17.05.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch		Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Dr. Robert Bühler, SCHWARTZ Rechtsanwälte Andreas Stocker, SSK Augsburg			
Preis	850,00 Euro			

ID 2063 Erfahrungsaustausch zu "Sanierung zur Bewältigung von Unternehmenskrisen (ID 2056)"

Sie erhalten im Austausch mit dem Dozenten und den anderen Teilnehmer*innen wertvolle Impulse für Ihre tägliche Praxis auf Basis eigener Fallstudien.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
11.11.2025 - 11.11.2025	09:30 - 17:30	2063 501	Landshut	12.09.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch		Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Andreas Stocker, SSK Augsburg			
Preis	235,00 Euro			

3.1.11.1 Sanierer

ID 2159 Professionelle Kommunikation mit Kunden in der Intensivbetreuung/Sanierung und in der Abwicklung

Dieses Intensiv-Seminar trainiert Sie, die Gesprächsführung konsequent zu übernehmen und sie in jeder Situation beizubehalten. Ihr Ziel ist es, unfaire Gesprächsmuster außer Kraft zu setzen, situativ-schlagfertig zu kontern und den Gesprächsverlauf wieder auf die Zielgerade "Konsens" zu bringen.

Sie erlernen, Ängste und Manipulationen Ihres Gegenübers zu erkennen, Gesprächsfallen zu vermeiden und stattdessen zu neutralisieren. Sie führen Ihren Gesprächspartner sicher und konsequent zum gemeinsamen Ziel. Sie sichern sich Ihren Gesprächserfolg durch die professionelle Anwendung strategischer, taktischer und kommunikativer Muster.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
12.11.2025 - 13.11.2025	10:00 - 16:00	2159 501	Landshut	13.09.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Werner Ammerl	Tel. 0871 504-2278
	organisatorisch		Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Jürgen Nosber, Bad Homburger Inkasso			
Preis	585,00 Euro			

ID 2169 Aktuelle Entwicklungen im nationalen und europäischen Insolvenz- und Restrukturierungsrecht

Sie erhalten in dem Seminar eine Erläuterung der Instrumente der (vorläufigen) Eigenverwaltung, des Insolvenzplanverfahrens und des Schutzschirmverfahrens. Die insofern 2021 eingeführten Neuerungen werden ausführlich besprochen. Ferner werden einige aktuelle Entwicklungen des Insolvenzanfechtungs- und Sicherheitenrechts dargestellt. Auch die Entwicklungen des StaRUG werden erläutert. Herr Dr. Desch wird insofern aus seiner Praxis berichten, u. a. zu einem der ersten in Deutschland durchgeführten Sanierungsmoderationsverfahren. Schließlich erhalten Sie einen Überblick über die neuesten Bestrebungen zur Harmonisierung bestimmter Aspekte des Insolvenzrechts ("Kommissionsvorschlag"). Chancen, aber auch die Risiken, die sich für Sparkassen ergeben, werden besprochen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
18.09.2025 - 18.09.2025	09:30 - 17:00	2169 501	Landshut	20.07.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Werner Ammerl	Tel. 0871 504-2278
	organisatorisch		Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Dr. Wolfram Desch, Rechtsanwalt und Partner GvW Graf von Westphalen Rechtsanwälte Steuerberater Partnerschaft mbB			
Preis	260,00 Euro			

ID 2067 Probleme des Kredit- und Kreditsicherheitenrechts erkennen und meiden - Aktuelles aus Rechtsprechung und Praxis

Sie erhalten umfangreiches Detailwissen, um auf dieser Grundlage Schadensfälle in der Praxis zu vermeiden und Kreditsicherheiten sowie Darlehensverträge rechtssicher zu gestalten.
Probleme des Kredit- und Kreditsicherungsrechts werden vor dem Hintergrund aktueller Tendenzen in Rechtsprechung und Praxis eingehend besprochen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
17.03.2025 - 18.03.2025	10:00 - 16:00	2067 501	Landshut	16.01.2025
01.10.2025 - 02.10.2025	10:00 - 16:00	2067 502	Landshut	02.08.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Werner Ammerl	Tel. 0871 504-2278
	organisatorisch		Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Martin Gladenbeck, Wolfgang Mehringer, Sparkassenverband Bayern			
Preis	404,00 Euro			

3.1.11.1 Sanierer

ID 2068 Insolvenzrecht, Auswirkungen auf das gewerbliche Kreditgeschäft - Grundseminar

Das Insolvenzrecht hat erhebliche Auswirkungen auf die zu treffenden Kreditentscheidungen. Sie erhalten umfangreiche Informationen zum aktuellen Insolvenzrecht und erlernen vor diesem Hintergrund Kreditsicherheiten zu beurteilen und Risikopotenziale bei Kreditausreichungen abzuschätzen. Aktuelle Entwicklungen in Rechtsprechung und Praxis werden dargestellt.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
21.07.2025 - 21.07.2025	09:00 - 16:30	2068 501	Landshut	22.05.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Dr. Thomas Henning, Rechtsanwalt, Dr. Fandrich Rechtsanwälte, Stuttgart			
Preis	360,00 Euro			

ID 2168 Insolvenzrecht, Auswirkungen auf das gewerbliche Kreditgeschäft - Aufbauseminar

In dem Seminar erhalten Sie eine anspruchsvolle Auffrischung und Vertiefung im Insolvenzrecht. Schwerpunkte bilden die Themen Insolvenzanfechtung und Kreditsicherheiten. Aktuelle Entwicklungen im Insolvenzrecht aus Gesetzgebung und Rechtsprechung werden dargestellt. Probleme aus der Sparkassenpraxis werden behandelt.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
13.10.2025 - 14.10.2025	09:30 - 16:00	2168 501	Landshut	14.08.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Dr. Thomas Henning, Rechtsanwalt, Dr. Fandrich Rechtsanwälte, Stuttgart			
Preis	690,00 Euro			

ID 2038 Kreditentscheidungen aufsichtskonform treffen: Bilanzen, BWAs und Planungsrechnungen zweckgerecht analysieren (ForMeBo 1)

Als erfahrener Analyst, Kundenbetreuer und/oder Entscheider erhalten Sie Impulse für Ihre hochqualifizierte tägliche Arbeit und für Spezialfälle. Sie können

1. fundierte Kreditentscheidungen durch die Analyse der Handelsbilanz und der unterjährigen BWAs sowie weiterführende Kennzahlen treffen,
2. vom Kreditnehmer vorgelegte Planungsrechnungen beurteilen und plausibilisieren,
3. zusätzlich Sicherheit bezüglich der Erfüllung aufsichtsrechtlicher Anforderungen gewinnen.

Die Dozenten gehen explizit auf die Coronasituation und die neuen aufsichtsrechtlichen Anforderungen (u.a. zur Nachhaltigkeit der Kreditvergabeentscheidung) ein.

Das Seminar ist Bestandteil der Reihe "Fortgeschrittene Methoden der Bonitätsbeurteilung" (ForMeBo), die aus den Seminaren ID 2038, ID 2031, ID 2132, ID2137, ID 2138 und ID 2037 besteht.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
22.10.2025 - 23.10.2025	10:00 - 16:00	2038 501	Landshut	23.08.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Johanna Böck	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2211
Dozenten	Prof. Dr. Konrad Wimmer, msg Gillardon AG Stephan Kunze, Dipl.-Kfm., Steuerberater ECOVIS BLB Steuerberatungsgesellschaft mbH			
Preis	955,00 Euro			

3.1.11.1 Sanierer

ID 2056W Webinar Aktuelles aus der Sanierung

Durch das Webinar sind Sie garantiert immer auf dem neuesten Stand: Relevante aktuelle Rechtssprechung und Gesetzgebung.
Sie können handhabungssicher mit Stolperfallen in der Sanierung umgehen und Wege der Erhöhung von Sanierungschancen erkennen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
07.05.2025 - 07.05.2025	10:00 - 11:30	2056W 501	Webex Training Webinarsystem	30.04.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Johanna Böck	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2211
Dozenten	Dozenten RDG GmbH			
Preis	149,00			

3.1.11.2 Abwickler

Der angstfreie Umgang mit Problemkrediten in der Abwicklung stellt eine Herausforderung dar und ermöglicht, Professionalität in den Prozessen und richtig eingesetztes Fachwissen vorausgesetzt, eine positive Ergebnisgestaltung für die Sparkasse.

Neben den Vorgaben aus MaRisk (Abgabekriterien, Prüfung Sanierungsfähigkeit, Abwicklungskonzept) spielt natürlich auch der Ergebnisbeitrag aus der Problemkreditbearbeitung eine nicht unerhebliche Rolle. Zielsetzung sind sowohl die Reduzierung von Wertberichtigungen als auch Kostensenkung in Bearbeitung durch Vereinfachung und Standardisierung. Ergänzend sei erwähnt, dass das frühzeitige Identifizieren von "rettungslosen" Engagements und der Abbau von extrem schlecht geratenen Engagements eine grundlegende Aufgabe ist.

Um diesen Anforderungen gerecht zu werden, bieten wir Ihnen mit unserem Seminarangebot die Möglichkeit, sich zum versierten Abwickler zu entwickeln.

Unser Seminarangebot bietet Ihnen sowohl ein breites Spektrum an rechtlichen Themenstellungen (Insolvenz, ESUG, Zwangsversteigerung, Umsatzsteuer in der Verwertung) als auch die Möglichkeit, in Kommunikationsseminaren Gesprächsstrategien mit Abwicklungskunden zu erlernen.

Immer häufiger kommt es bei Auseinandersetzungen von z.B. Ehe- oder Erbgemeinschaften zu Teilungsversteigerungen. Hierbei ergeben sich für die Sparkassen zahlreiche rechtliche und strategische Fragestellungen. Unser Seminar ID 2736 "Teilungsversteigerung aus Sicht der Sparkasse" vermittelt Ihnen das notwendige Fachwissen, um im Rahmen einer Teilungsversteigerung aus Sicht der Sparkasse rechtlich richtig agieren zu können.

Mit weiteren interessanten Angeboten erhalten Sie einen tieferen Einblick in verschiedene Themen wie "Betriebs- und kreditwirtschaftliche Analysen" und "Branchenkompetenz". Diese Seminarangebote finden Sie unter den folgenden Rubriken:

-Fachwissen Gewerbe-, Firmen-, und Unternehmenskunden
-Branchenkompetenz

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:
Werner Ammerl Tel. 0871 504-2278 E-Mail: w.ammerl@s-akaby.de

Dokument(e) BIKOS-Web:
Abwickler

ID 2066 Die Auswirkungen von Grundbucheintragungen in Abt. II auf die Kreditsicherungspraxis

Im Rahmen des Realkreditgeschäftes spielen Grundbuch- und insbesondere rangrechtliche Beleihungs- und Bewertungsüberlegungen eine nicht unwesentliche Rolle. Im Seminar werden Ihnen die rechtserheblichen und wirtschaftlichen Umstände verdeutlicht.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
09.10.2025 - 10.10.2025	10:00 - 15:30	2066 501	Landshut	10.08.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Susanne Schwimmbeck	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2382
Dozenten	Frau Dr. Lisa Baun, Syndikusrechtsanwältin, Sparkassenverband Bayern			
Preis	404,00 Euro			

3.1.11.2 Abwickler

ID 2067 Probleme des Kredit- und Kreditsicherheitenrechts erkennen und meiden - Aktuelles aus Rechtsprechung und Praxis

Sie erhalten umfangreiches Detailwissen, um auf dieser Grundlage Schadensfälle in der Praxis zu vermeiden und Kreditsicherheiten sowie Darlehensverträge rechtssicher zu gestalten.
Probleme des Kredit- und Kreditsicherungsrechts werden vor dem Hintergrund aktueller Tendenzen in Rechtsprechung und Praxis eingehend besprochen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
17.03.2025 - 18.03.2025	10:00 - 16:00	2067 501	Landshut	16.01.2025
01.10.2025 - 02.10.2025	10:00 - 16:00	2067 502	Landshut	02.08.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Werner Ammerl	Tel. 0871 504-2278
	organisatorisch	Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Martin Gladenbeck, Wolfgang Mehringer, Sparkassenverband Bayern		
Preis	404,00 Euro		

ID 2049 Spezialseminar: Eingehende Pfändungs- und Überweisungsbeschlüsse und P-Konto in der Praxis

Im Seminar werden Grundkenntnisse zur Bearbeitung eingehender Pfändungs- und Überweisungsbeschlüsse unter Berücksichtigung der gesetzlichen Vorschriften zum Kontopfändungsschutz gemäß der Zivilprozessordnung (ZPO) vermittelt. Das Seminar hilft Ihnen, Haftungsrisiken für die Sparkasse zu vermeiden und die Regelungen zum P-Konto zu verstehen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
10.11.2025 - 11.11.2025	10:00 - 16:30	2049 501	Landshut	11.09.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Werner Ammerl	Tel. 0871 504-2278
	organisatorisch	Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Joachim Jünke, Diplom-Rechtspfleger, Erfahrungen bei einem Amtsgericht und bei einer Sparkasse, langjährige Dozententätigkeit zu den Themen Sanierung, Zwangsvollstreckung, Kreditsicherheiten und Pfändungsbearbeitung		
Preis	650,00 Euro		

ID 2050 Update - Pfändungssachbearbeitung und Pfändungsschutzkonto

Sie aktualisieren Ihr Wissen zu den Neuerungen im Bereich Drittschuldnerangelegenheiten und sind über Auswirkungen auf die Praxis informiert.
Des Weiteren erhalten Sie hilfreiche Tipps für eine effiziente Pfändungssachbearbeitung.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
09.07.2025 - 09.07.2025	09:30 - 17:00	2050 501	Landshut	10.05.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Werner Ammerl	Tel. 0871 504-2278
	organisatorisch	Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Joachim Jünke, Diplom-Rechtspfleger, Erfahrungen bei einem Amtsgericht und bei einer Sparkasse, langjährige Dozententätigkeit zu den Themen Sanierung, Zwangsvollstreckung, Kreditsicherheiten und Pfändungsbearbeitung		
Preis	375,00 Euro		

3.1.11.2 Abwickler

ID 2039 Die Grundschuld als Kreditsicherheit

Sie erlangen Rechtssicherheit im Umgang mit der Grundschuld und vertiefen vorhandene Kenntnisse im Hinblick auf die Thematik der Sicherungszweckerklärung und die damit verbundene aktuelle Rechtsprechung. Darüber hinaus leiten Sie konkrete Fallgestaltungen anhand von Grundbucheinträgen ab und diskutieren diese mit dem Referenten.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
07.07.2025 - 08.07.2025	09:30 - 16:00	2039 501	Landshut	08.05.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Werner Ammerl	Tel. 0871 504-2278
	organisatorisch		Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385

Dozenten Joachim Jünke, Diplom-Rechtspfleger, Erfahrungen bei einem Amtsgericht und bei einer Sparkasse, langjährige Dozententätigkeit zu den Themen Sanierung, Zwangsvollstreckung, Kreditsicherheiten und Pfändungsbearbeitung

Preis 650,00 Euro

ID 2040 Rückgewähransprüche bei Kreditsicherheiten

Sie sind mit den Regelungen der Rückgewähransprüche vertraut und erkennen Risiken bei der Ablösung einer nicht voll valutierenden Grundschuld, insbesondere im Falle eines gerichtlichen Teilungsversteigerungsverfahrens. Im Falle einer Rückgewähr beachten Sie gegebenenfalls vorliegende Abtretungen oder Pfändungen.Als Kreditabwickler*in kennen Sie die Vorteile einer Pfändung von Rückgewähransprüchen und erlangen durch praktische Übungen Anwendungssicherheit für Ihre Tätigkeit.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
10.07.2025 - 10.07.2025	09:30 - 17:00	2040 501	Landshut	11.05.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Werner Ammerl	Tel. 0871 504-2278
	organisatorisch		Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385

Dozenten Joachim Jünke, Diplom-Rechtspfleger, Erfahrungen bei einem Amtsgericht und bei einer Sparkasse, langjährige Dozententätigkeit zu den Themen Sanierung, Zwangsvollstreckung, Kreditsicherheiten und Pfändungsbearbeitung

Preis 375,00 Euro

ID 2724 Kreditabwicklung in der Praxis des Privatkundengeschäfts - Grundlagenseminar

Sie erhalten in diesem zweitägigen Grundlagenseminar einen ersten umfassenden Überblick über die komplexe Abwicklungsmaterie. Sie lernen die für die Bearbeitung eines Abwicklungsfalles relevanten Arbeitsschritte von der Kündigung des Engagements bis hin zur Ausbuchung der Forderung kennen. Besonderer Wert wird auf die praktische Umsetzbarkeit der Seminarthemen und den gegenseitigen Erfahrungsaustausch gelegt.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
07.04.2025 - 08.04.2025	10:00 - 16:00	2724 501	Landshut	06.02.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Werner Ammerl	Tel. 0871 504-2278
	organisatorisch		Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385

Dozenten Joachim Jünke, Diplom-Rechtspfleger, Erfahrungen bei einem Amtsgericht und bei einer Sparkasse, langjährige Dozententätigkeit zu den Themen Sanierung, Zwangsvollstreckung, Kreditsicherheiten und Pfändungsbearbeitung

Preis 650,00 Euro

3.1.11.2 Abwickler

ID 2727 Insolvenzordnung - Verbraucherinsolvenz-, Regel- und sonstige Kleinverfahren sowie Restschuldbefreiungsverfahren nach der Insolvenzordnung

In diesem Seminar erhalten Sie die wichtigsten Einblicke in das Insolvenzrecht. Das Seminar unterstützt Sie, Insolvenzverfahren, insbesondere Verbraucherinsolvenzverfahren und Restschuldbefreiungsverfahren nach der InsO - auch nach der seit wenigen Monaten geltenden neuen Rechtsprechung -, selbstverantwortlich durchzuführen und zu bearbeiten. Aktuelle Rechtsentwicklungen sowie das Gesetz zur weiteren Verkürzung des Restschuldbefreiungsverfahrens werden anhand erster Praxiserfahrungen besprochen und diskutiert. Der Blick aus der Perspektive eines gerichtlichen Entscheiders sowie zahlreiche Beispielsfälle runden das Thema ab und sollen dazu beitragen, zukünftig Ausfälle zu vermeiden.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
22.05.2025 - 23.05.2025	10:00 - 16:30	2727 501	Landshut	23.03.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Stefan Lissner, Diplom-Rechtspfleger (FH), Amtsgericht Konstanz			
Preis	575,00 Euro			

ID 2725 Zwangsvollstreckung meets Insolvenz - sattelfest in beiden Gebieten

Einzel- und Gesamtvollstreckung bilden sprachlich gegensätzliche Pole – sollte man meinen. Doch auch im Rahmen der Insolvenz sind stets auch Kenntnisse des Einzelzwangsvollstreckungsrechts notwendig. Unser neues Seminar informiert Sie über Aktuelles und Wissenswertes aus beiden Rechtsgebieten und geht insbesondere auf die Verknüpfungspunkte beider Themen ein.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
27.06.2025 - 27.06.2025	09:00 - 17:00	2725 501	Landshut	28.04.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Stefan Lissner, Diplom-Rechtspfleger (FH), Amtsgericht Konstanz			
Preis	350,00 Euro			

ID 2728 Kreditabwicklung in der Praxis des Kreditgeschäfts - Aufbauseminar

Sie erhalten detailliertes und praxisbezogenes Wissen in speziellen Bereichen der Kreditabwicklung. Praxisfälle werden in den Seminarverlauf mit eingebunden. Sie erhalten Antworten und Lösungen zu Spezialthemen des Kreditabwicklungsgeschäfts.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
25.09.2025 - 26.09.2025	10:00 - 17:00	2728 501	Landshut	27.07.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Thomas Bauer, SK Deggendorf			
Preis	545,00 Euro			

3.1.11.2 Abwickler

ID 2729 SCHUFA-Praxisworkshop für die Kreditabwicklung

In diesem Praxisworkshop vermitteln wir SCHUFA-Fachwissen im Bereich der Meldungen von not-leidenden Forderungen (Abwicklungsdaten). Von der Verwendung der SCHUFA in OSPlus (Anfragen, Meldungen, Nachmeldungen) über die rechtlichen Meldevoraussetzungen bis hin zur technischen Verarbeitung aus dem Subsystem vertiefen und erweitern Sie Ihr Wissen für Ihre tägliche Praxis. Sie lernen Alternativen zur Adressermittlung von Schuldnern über die SCHUFA kennen und erfahren, wie Verbraucher Einblick in ihre Daten bei der SCHUFA nehmen können.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
23.07.2025 - 23.07.2025	10:00 - 16:00	2729 501	Landshut	24.05.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Martina Krüger, SCHUFA			
Preis	320,00 Euro			

ID 2068 Insolvenzrecht, Auswirkungen auf das gewerbliche Kreditgeschäft - Grundseminar

Das Insolvenzrecht hat erhebliche Auswirkungen auf die zu treffenden Kreditentscheidungen. Sie erhalten umfangreiche Informationen zum aktuellen Insolvenzrecht und erlernen vor diesem Hintergrund Kreditsicherheiten zu beurteilen und Risikopotenziale bei Kreditausreichungen abzuschätzen. Aktuelle Entwicklungen in Rechtsprechung und Praxis werden dargestellt.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
21.07.2025 - 21.07.2025	09:00 - 16:30	2068 501	Landshut	22.05.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Dr. Thomas Henning, Rechtsanwalt, Dr. Fandrich Rechtsanwälte, Stuttgart			
Preis	360,00 Euro			

ID 2168 Insolvenzrecht, Auswirkungen auf das gewerbliche Kreditgeschäft - Aufbauseminar

In dem Seminar erhalten Sie eine anspruchsvolle Auffrischung und Vertiefung im Insolvenzrecht. Schwerpunkte bilden die Themen Insolvenzanfechtung und Kreditsicherheiten. Aktuelle Entwicklungen im Insolvenzrecht aus Gesetzgebung und Rechtsprechung werden dargestellt. Probleme aus der Sparkassenpraxis werden behandelt.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
13.10.2025 - 14.10.2025	09:30 - 16:00	2168 501	Landshut	14.08.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Dr. Thomas Henning, Rechtsanwalt, Dr. Fandrich Rechtsanwälte, Stuttgart			
Preis	690,00 Euro			

3.1.11.2 Abwickler

ID 2169 Aktuelle Entwicklungen im nationalen und europäischen Insolvenz- und Restrukturierungsrecht

Sie erhalten in dem Seminar eine Erläuterung der Instrumente der (vorläufigen) Eigenverwaltung, des Insolvenzplanverfahrens und des Schutzschirmverfahrens. Die insofern 2021 eingeführten Neuerungen werden ausführlich besprochen. Ferner werden einige aktuelle Entwicklungen des Insolvenzanfechtungs- und Sicherheitenrechts dargestellt. Auch die Entwicklungen des StaRUG werden erläutert. Herr Dr. Desch wird insofern aus seiner Praxis berichten, u. a. zu einem der ersten in Deutschland durchgeführten Sanierungsmoderationsverfahren. Schließlich erhalten Sie einen Überblick über die neuesten Bestrebungen zur Harmonisierung bestimmter Aspekte des Insolvenzrechts ("Kommissionsvorschlag"). Chancen, aber auch die Risiken, die sich für Sparkassen ergeben, werden besprochen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
18.09.2025 - 18.09.2025	09:30 - 17:00	2169 501	Landshut	20.07.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Werner Ammerl	Tel. 0871 504-2278
	organisatorisch		Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Dr. Wolfram Desch, Rechtsanwalt und Partner GvW Graf von Westphalen Rechtsanwälte Steuerberater Partnerschaft mbB			
Preis	260,00 Euro			

ID 2051W Webinar Grundseminar Zwangsversteigerung von Grundstücken

Sie lernen in diesem Webinar allgemeine Verfahrensregelungen und Grundsätze der Zwangsversteigerung von Immobilien kennen und können die mit dem Versteigerungstermin zusammenhängenden Probleme in der Praxis berücksichtigen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
18.03.2025 - 19.03.2025	09:00 - 17:00	2051W 501	Webex Training Webinarsystem	11.03.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Werner Ammerl	Tel. 0871 504-2278
	organisatorisch		Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Rechtsanwalt Bernd R. Kiderlen, Stuttgart			
Preis	790,00 Euro			

ID 2052W Webinar Aufbauseminar Zwangsversteigerung von Grundstücken

Sie kennen die im Zusammenhang mit dem Zwangsversteigerungsverfahren auftretenden Schwierigkeiten und können sich in der Praxis darauf einstellen. Vertiefung der im Webinar ID 2051W angesprochenen Probleme.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
13.05.2025 - 14.05.2025	09:00 - 17:00	2052W 501	Webex Training Webinarsystem	06.05.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Werner Ammerl	Tel. 0871 504-2278
	organisatorisch		Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Rechtsanwalt Bernd R. Kiderlen, Stuttgart			
Preis	790,00 Euro			

3.1.11.2 Abwickler

ID 2159 Professionelle Kommunikation mit Kunden in der Intensivbetreuung/Sanierung und in der Abwicklung

Dieses Intensiv-Seminar trainiert Sie, die Gesprächsführung konsequent zu übernehmen und sie in jeder Situation beizubehalten. Ihr Ziel ist es, unfaire Gesprächsmuster außer Kraft zu setzen, situativ-schlagfertig zu kontern und den Gesprächsverlauf wieder auf die Zielgerade "Konsens" zu bringen.

Sie erlernen, Ängste und Manipulationen Ihres Gegenübers zu erkennen, Gesprächsfallen zu vermeiden und stattdessen zu neutralisieren. Sie führen Ihren Gesprächspartner sicher und konsequent zum gemeinsamen Ziel. Sie sichern sich Ihren Gesprächserfolg durch die professionelle Anwendung strategischer, taktischer und kommunikativer Muster.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
12.11.2025 - 13.11.2025	10:00 - 16:00	2159 501	Landshut	13.09.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Werner Ammerl	Tel. 0871 504-2278
	organisatorisch		Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Jürgen Nosber, Bad Homburger Inkasso			
Preis	585,00 Euro			

ID 2150 Erfahrungsaustausch über Erfolgsfaktoren in der Abwicklung

Sie erhalten Antworten auf die Frage: Was macht die Abwicklung erfolgreich? Sie bekommen in diesem jährlichen Nachfolgetreffen ein topaktuelles update über die abwicklungsrelevanten Änderungen in Rechtsprechung und Gesetzgebung vor allem im Bereich des Insolvenzrechts und können gemeinsam die daraus für die Abwicklungsabteilung der Sparkasse resultierenden Konsequenzen entwickeln. Erstmalig ist 2023 ein Praxis-Erfahrungsaustausch mit der SVB-Prüfungsstelle vereinbart. Im Detail können Sie mit den Firmen Aryza GmbH über das RKB-Programm (Risikokreditbearbeitung) diskutieren und sich über aktuelle Entwicklungen im Rahmen des Programms informieren. Aktuelles zu den Release-Änderungen 22.1 runden die Vorträge ab. Sie erhalten Gelegenheit zum Erfahrungsaustausch unter Abwicklern sowie zur Diskussion von Best Practice-Methoden für die Abwicklung. Die Diskussion zu Fragen aus der täglichen Abwicklungspraxis moderiert für Sie Frau Manuela Lang. Die vorherige Einbringung von Echtfällen und Praxisproblemen der Teilnehmer zur gemeinsamen Diskussion ist gewünscht und willkommen und verleiht dem Seminar eine besondere Atmosphäre.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Werner Ammerl	Tel. 0871 504-2278
	organisatorisch		Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	RA und Insolvenzverwalter Joachim Exner, Dr. Beck & Partner Rechtsanwälte, Nürnberg Manuela Lang, Rechtsanwältin Sparkasse Nürnberg Firma Aryza GmbH Susanne Pauly, Prüfungsstelle SVB			
Preis	745,00 Euro			

ID 2151 Erfahrungsaustausch "Risikokreditbearbeitung (RKB)"

Sie tauschen sich mit anderen Teilnehmer/-innen und Experten hinsichtlich Ihrer Fragen, Anmerkungen und Erfahrungen aus der Praxis aus und entwickeln Lösungsansätze zur Risikokreditbearbeitung.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Werner Ammerl	Tel. 0871 504-2278
	organisatorisch		Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Olaf Göttert, Aryza GmbH Simone Hornoff, Sparkassenverband Baden-Württemberg			
Preis	345,00 Euro			

3.1.11.2 Abwickler

ID 2735 Sparkassen-Leasing in der Abwicklung - und was nun?

Die Teilnehmer/-innen lernen die Abwicklungsprozesse im Sparkassen-Leasing kennen und den sicheren Umgang hinsichtlich der Verwertung von Objekten aus Sparkassen-Leasinggeschäften. Die Teilnehmer/-innen sind in der Lage effiziente Verwertungen für die Sparkasse generieren zu können.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
14.11.2025 - 14.11.2025	09:30 - 17:00	2735 501	Landshut	15.09.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Werner Ammerl	Tel. 0871 504-2278
	organisatorisch		Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Jürgen Nosber, Bad Homburger Inkasso			
Preis	320,00 Euro			

ID 2736W Webinar Teilungsversteigerung

Sie lernen die wachsende Bedeutung der Teilungsversteigerung insbesondere als Folge von Ehescheidungen und Erbauseinandersetzungen kennen und werden mit den besonderen rechtlichen und praktischen Schwierigkeiten des Verfahrens vertraut gemacht. Insbesondere wird auf die Chancen und Risiken der Teilungsversteigerung für Kreditinstitute eingegangen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
08.04.2025 - 08.04.2025	09:00 - 17:00	2736W 501	Webex Training Webinarsystem	01.04.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Werner Ammerl	Tel. 0871 504-2278
	organisatorisch		Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Bernd R. Kiderlen, Rechtsanwalt			
Preis	435,00 Euro			

ID 2179 Baustoffe, Bautechnik, Bauschäden und Baumängel

Sie erwerben Grundkenntnisse zu verschiedenen Baustoffen, deren Eigenschaften und deren Verarbeitungsweise. Sie erhalten an Hand von praktischen Beispielen einen Einblick in die Problemstellen von Gebäuden, erkennen Bauschäden und Baumängel und wissen, wie Sie diese in der Immobilienbewertung behandeln.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
09.07.2025 - 09.07.2025	09:00 - 17:00	2179 501	Landshut	10.05.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch		Susanne Schwimmbeck	Tel. 0871 504-2382
Dozenten	Joachim Röhrl, Dipl.-Ing. (FH), CIS HypZert (S), stellv. Leiter Immobilienbewertung und stellv. Abteilungsdirektor bei der LBS Bayern. Herr Röhl war vor dieser Tätigkeit als Bauleiter tätig			
Preis	295,00 Euro			

3.1.12 Immobilien-, Baufinanzierungskunden

Dokument(e) BIKOS-Web:
Immobilien-/Baufinanzierungskunden

3.1.12.1 Immobilienmakler

Die Nachfrage auf dem Immobilienmarkt ist unverändert hoch. Viele Menschen wollen aus unterschiedlichen Motiven ihr Geld in Wohnimmobilien investieren. Zudem ermöglichen die günstigen Zinsen vielen Haushalten den Erwerb der eigenen vier Wände.

Wer aktuell darüber nachdenkt, eine Immobilie zu verkaufen, sollte die hervorragende Marktlage nutzen.

Drei von vier Kunden, die Ihre Immobilie über eine bayerische Sparkasse verkauft haben, würden ihren Immobilienmakler "bestimmt" weiterempfehlen. Ein hoher Anteil von 98 Prozent aller Verkäufer war mit der Leistung des Immobilienmaklers der Sparkasse sehr zufrieden. So die Ergebnisse einer Befragung von ca. 1.500 Immobilienverkäufern durch die Sparkassen-Immobilien-Vermittlungs-GmbH.

"Bei der Sparkasse sind ausgebildete Bank- oder Immobilienexperten als Makler tätig", berichtet Paul Fraunholz, Geschäftsführer der Sparkassen-Immo. "Das gibt den Kunden beim Verkauf ihrer Immobilie die nötige Sicherheit".

Um diesen Anforderungen im Immobilienvermittlungsgeschäft gerecht zu werden, wurde in Zusammenarbeit mit der Sparkassen-Immobilien-Vermittlungs-GmbH, der LBS Bayern und der Sparkassenakademie Bayern das Qualifizierungsprogramm optimiert. Wir bieten Ihnen ab 2022 ein hybrides und modulares Qualifizierungsangebot an. Es findet ein gesunder Wechsel und Mix zwischen digitalem Unterricht und Präsenzveranstaltungen statt. Des Weiteren teilen wir den Kurs in einen Fachbaustein und einen Vertriebsbaustein auf. Bei Absolvierung und Bestehen beider Bausteine sind Sie berechtigt, den Titel "Geprüfte*r Immobilienmakler*in (S-Finanzgruppe)" zu tragen.

Damit steht Ihnen zu Ihrer Maklerqualifikation ein moderner, hybrider und flexibler Entwicklungsgang zur Verfügung.

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:
Werner Ammerl Tel. 0871 504-2278 E-Mail: w.ammerl@s-akaby.de

Dokument(e) BIKOS-Web:
Immobilienmakler

ID 2311 Immobilienfachassistent (S-Finanzgruppe)

Sie erhalten einen Überblick über den Ablauf der Immobilienvermittlung, von der Auftragsannahme bis zum Verkauf der Immobilie und Eckpunkte zum rechtlichen Grundwissen in der Immobilienvermittlung.
Sie lernen die idealtypischen Vertriebsprozesse in der Immobilienvermittlung und deren Umsetzung unter Einsatz von FIOPORT und unter der erfolgreichen Einbindung von internen und externen Partnern kennen.
Anhand zahlreicher praktischer Übungen erlernen Sie die digitale Bearbeitung und Optimierung von Bildern.
Print- und Internet-Exposés sowie Anzeigen lernen Sie richtig einzusetzen und worauf Sie bei der Gestaltung und beim Texten achten müssen.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
17.11.2025 - 21.11.2025	10:00 - 16:30	2311 501	Landshut	18.09.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Werner Ammerl	Tel. 0871 504-2278
	organisatorisch		Susanne Schwimmbeck	Tel. 0871 504-2382
Dozenten	Klaus Sehofer, Stefan Rusche, Sabine Becker, Bernd Collisi, Frank Höller, Sparkassenimmo			
Preis	1.320,00 Euro			

3.1.12.1 Immobilienmakler

ID 2320 Geprüfter Immobilienmakler S-Finanzgruppe ab 2025

Mit diesem Entwicklungsgang qualifizieren Sie sich zum Geprüften Immobilienmakler S-Finanzgruppe. Diese Qualifizierung schließt mit der schriftlichen Prüfung im Fachbaustein und der mündlichen Lernerfolgskontrolle im Vertriebsbaustein ab.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Siehe einzelne Module: Fachbaustein ID 2321 und Vertriebsbaustein ID 2322.				

Ansprechpartner	inhaltlich	Werner Ammerl	Tel. 0871 504-2278
	organisatorisch	Susanne Schwimmbeck	Tel. 0871 504-2382

Dozenten Dozenten der Sparkassen-Immobilien-Vermittlungs-GmbH und der LBS Landesbausparkasse Süd

Preis

3.1.12.2 Baufinanzierungsspezialist

Die Nachfrage auf dem Immobilienmarkt ist unverändert hoch. Viele Menschen möchten ihr Geld in Wohnimmobilien investieren - entweder als Altersvorsorge oder um es vor Inflation zu schützen. Zudem ermöglichen die günstigen Zinsen vielen Haushalten den Erwerb der eigenen vier Wände. Dreh- und Angelpunkt ist dabei die Baufinanzierung, die als das zentrale Leuchtturmprodukt für eine langjährige Kundenbindung gilt und aus der die Sparkassen kalkulierbare Erträge generieren.

Um den hohen Anforderungen an die Beratungsqualität gerecht zu werden und dem enormen Wettbewerbsdruck entgegenzuwirken gilt es, die Baufinanzierungsberater bestmöglich auf ihre Aufgabe vorzubereiten.

Der modulare Aufbau der Seminare ermöglicht es Ihnen, diese zielgerichtet auf die Voraussetzungen und Bedürfnisse des jeweiligen Teilnehmers abzustimmen.

Darüber hinaus bietet die Sparkassenakademie Bayern den Baufinanzierungsberatern im Rahmen der aufgabenorientierten Weiterbildung den Kurs ID 2007 "Baufinanzierung und energieoptimiertes Bauen" an. Dieser bietet zweierlei Möglichkeiten: Einerseits kann er zum Zweck der tätigkeitsbezogenen Einzelqualifizierung gebucht, andererseits für den Studiengang "Sparkassenbetriebswirt" als einer der marktorientierten Bausteine belegt werden.

Die Höhepunkte des Kurses sind die ganzheitliche Baufinanzierungsberatung mit intensivem Fallstudientraining und das Hintergrundwissen zum energieeffizienten Wohnungsbau. Aktiv arbeiten und trainieren Sie mit Beratungsmedien und OSPlus.

Der Kurs beginnt - wie die anderen Kurse der aufgabenorientierten Weiterbildung - mit einer vorgeschalteten Selbststudiumsphase und endet mit einer schriftlichen und mündlichen Prüfung.

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:
Ralf Vollmann Tel. 089 2173-2133 E-Mail: ralf.vollmann@svb-muc.de

Dokument(e) BIKOS-Web:
Baufinanzierungsspezialist
Broschuere Baufi

ID 2067 Probleme des Kredit- und Kreditsicherheitenrechts erkennen und meiden - Aktuelles aus Rechtsprechung und Praxis

Sie erhalten umfangreiches Detailwissen, um auf dieser Grundlage Schadensfälle in der Praxis zu vermeiden und Kreditsicherheiten sowie Darlehensverträge rechtssicher zu gestalten.
Probleme des Kredit- und Kreditsicherungsrechts werden vor dem Hintergrund aktueller Tendenzen in Rechtsprechung und Praxis eingehend besprochen.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
17.03.2025 - 18.03.2025	10:00 - 16:00	2067 501	Landshut	16.01.2025
01.10.2025 - 02.10.2025	10:00 - 16:00	2067 502	Landshut	02.08.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Werner Ammerl	Tel. 0871 504-2278
	organisatorisch		Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Martin Gladenbeck, Wolfgang Mehringer, Sparkassenverband Bayern			
Preis	404,00 Euro			

3.1.12.2 Baufinanzierungsspezialist

ID 2390 Risiken erkennen - Risiken vermeiden - Chancen in der privaten Wohnbaufinanzierung

Sie erhalten weiterführendes, detailliertes und praxisbezogenes Wissen, damit Sie bereits bei der Akquisition/Antragsbearbeitung stärker für besondere Risiken und Betrugsabsichten im privaten Wohnbaugeschäft auch unter Berücksichtigung der Wohnimmobilienkreditrichtlinie sensibilisiert werden.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
10.10.2025 - 10.10.2025	09:00 - 17:00	2390 501	Landshut	11.08.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Werner Ammerl	Tel. 0871 504-2278
	organisatorisch		Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Michael Natter, LBS Landesbausparkasse Süd			
Preis	275,00 Euro			

ID 2177 Grundlagen der Bewertung von wohnwirtschaftlichen und gemischt genutzten Immobilien mit geringfügigem Gewerbeanteil

Sie erwerben Grundkenntnisse für die Beleihungswertermittlung von Sachwertobjekten und einfachen Standardrenditeimmobilien (gem. Definition der "Qualifizierungsstandards Gutachterwesen der Sparkassen-Finanzgruppe" des DSGV). Zudem befassen Sie sich mit den Grundzügen der Verkehrswertermittlung. Sie erarbeiten die Bewertungsmethoden anhand von praktischen Musterbeispielen ohne Gutachten nach §5 BelWertV zu erstellen (s. hierzu ID2071).

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
23.06.2025 - 25.06.2025	10:00 - 15:30	2177 501	Landshut	24.04.2025
13.10.2025 - 15.10.2025	10:00 - 15:30	2177 502	Landshut	14.08.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch		Susanne Schwimmbeck	Tel. 0871 504-2382
Dozenten	Silvia Schneider, Dipl.-Sv. (DIA), Bankfachwirtin, CIS HypZert (F)			
Preis	850,00 Euro			

ID 2071 Fallstudientraining für die Qualifikation zum 'Gutachter Stufe 1'

Mit Hilfe unterschiedlicher Fallstudien erwerben Sie die Fähigkeit, Gutachten gem. § 5 BelWertV zu erstellen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
10.11.2025 - 10.11.2025	09:30 - 17:00	2071 501	Landshut	11.09.2025
11.11.2025 - 11.11.2025	09:30 - 17:00	2071 502	Landshut	12.09.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch		Susanne Schwimmbeck	Tel. 0871 504-2382
Dozenten	Georg Gerer, Immobiliengutachter HypZert (F) der Stadtsparkasse München			
Preis	290,00 Euro			

ID 2072 Lernerfolgskontrolle für die Qualifikation zum 'Gutachter Stufe 1'

Lernerfolgskontrolle zum Erwerb der Qualifikationsstufe "Gutachter Stufe 1" gem. Stufenmodell des DSGV

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
15.12.2025 - 15.12.2025	10:00 - 12:30	2072 501	Landshut	16.10.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch		Susanne Schwimmbeck	Tel. 0871 504-2382
Preis	320,00 Euro			

3.1.12.2 Baufinanzierungsspezialist

ID 2719 Optimaler und vertriebsorientierter Einsatz öffentlicher Förderprogramme in der Wohnbaufinanzierung (Bauen, Wohnen, Modernisieren)

Die Rahmenbedingungen für das klassische Wohnbaugeschäft, einer der tragenden Säulen der bayerischen Sparkassen, haben sich in den letzten Monaten nachhaltig verändert.

Ein steigendes Zinsniveau, deutlich gestiegene Material- und Baukosten und nicht zuletzt verschärfte ordnungsrechtliche Anforderungen für Wohngebäude haben das Wohnbaugeschäft für viele Sparkassen zu einer Art Sorgenkind werden lassen.

Umso wichtiger ist es für jeden Kundenbetreuer und Mitarbeiter im Immobilien- und Wohnungsbaubereich, sich über die bestehenden Wohnbaufördermöglichkeiten zu informieren und neue Vertriebs- und Geschäftsansätze zu erkennen und zu nutzen.

Im Rahmen dieses Seminars werden Ihnen unter Berücksichtigung aktueller kunden- und vertriebsorientierter Aspekte die Grundzüge der Fördermöglichkeiten für den Klimafreundlichen Neubau, der Fördermöglichkeiten für die nachhaltige und energieeffiziente Sanierung von Bestandsgebäude sowie weitere wichtige und interessante Fördermöglichkeiten wie beispielsweise die Barrierereduzierung im Wohngebäudebestand vermittelt.

Anhand anschaulicher Praxisfälle wird Ihnen der vertriebsorientierte Einsatz der Wohnbauprogramme der KfW in der täglichen Arbeitspraxis veranschaulicht.

Hierbei wird insbesondere auf die aktuellen Strukturen innerhalb der Förderlandschaft im Wohnbaubereich, wie z.B. der klimaorientierte Neubau (KFN), die Schaffung von Wohneigentum für Familien (WEF) und die energetische Sanierung von Bestandsgebäude (BEG) sowie die barrierefreie Umgestaltung von Bestandsgebäuden eingegangen.

Ergänzt werden diese Inhalte selbstverständlich durch gängige Förderprogramme wie beispielsweise das KfW-Wohneigentumsprogramm und das Programm Altersgerecht Umbauen der KfW.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
07.10.2025 - 07.10.2025	09:30 - 17:00	2719 501	Landshut	08.08.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Ralf Vollmann	Tel. 089 2173-2133
	organisatorisch		Johanna Böck	Tel. 0871 504-2211
Dozenten	Johannes Siwik, BayernLB			
Preis	202,00 Euro			

ID 2726 Baufinanzierungsberater/in - Grundlagenseminar

Dieses Seminar bietet Ihnen die Möglichkeit, umfassende Finanzierungslösungen zu erarbeiten und Beratungsgespräche zu trainieren. Durch die zielgerichtete Vorbereitung und die praxisorientierte Durchführung der Beratungsgespräche erweitern Sie Ihre verkäuferische Kompetenz. Sie lernen die Besonderheiten der verschiedenen Finanzierungsbausteine und die Cross-Selling-Ansätze kennen und können diese zu einer "ganzheitlichen Immobilienberatung" kombinieren. Um die Wohnträume Ihrer Kunden zu erfüllen, trainieren Sie mit OSPlus_neo Baufinanzierung.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
22.09.2025 - 24.09.2025	10:00 - 16:00	2726 501	Landshut	24.07.2025
01.04.2025 - 03.04.2025	10:00 - 16:00	2726 502	München	
Ansprechpartner	inhaltlich		Ralf Vollmann	Tel. 089 2173-2133
	organisatorisch		Johanna Böck	Tel. 0871 504-2211
Dozenten	Werner Ziegler, Sparkasse Mittelfranken-Süd Holger Stemplinger, LBS Landesbausparkasse Süd			
Preis	825,00 Euro			

3.1.12.2 Baufinanzierungsspezialist

ID 2710 OSPlus_neo Baufinanzierung - Profiseminar

Im Mittelpunkt stehen die detaillierte Wissensvertiefung und die verkäuferische Praxisumsetzung der Anwendung OSPlus_neo Baufinanzierung. Anhand von komplexen Fallstudien und Aufgabenstellungen werden unterschiedliche Beratungssituationen simuliert und gemeinsam Lösungen erarbeitet.

Mit dem strukturierten Vorgehen in der OSPlus_neo Baufinanzierung, abhängig von der Kundensituation, orientieren Sie sich an den individuellen Zielen und Wünschen Ihrer Kunden. Durch eine professionelle Angebotserstellung erreichen Sie eine hohe Kundenbindung und überdurchschnittliche Abschlussquoten. Hierbei lernen Sie individuelle Verkaufshilfen zielgerichtet einzusetzen und Cross-Selling-Produkte rund um die Immobilie und die Absicherung passgenau zu integrieren.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
21.10.2025 - 21.10.2025	09:30 - 17:00	2710 501	Landshut	22.08.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Ralf Vollmann	Tel. 089 2173-2133
	organisatorisch		Johanna Böck	Tel. 0871 504-2211
Dozenten	Andreas Straßer, Sparkasse Rottal-Inn			
Preis	235,00 Euro			

ID 2179 Baustoffe, Bautechnik, Bauschäden und Baumängel

Sie erwerben Grundkenntnisse zu verschiedenen Baustoffen, deren Eigenschaften und deren Verarbeitungsweise. Sie erhalten an Hand von praktischen Beispielen einen Einblick in die Problemstellen von Gebäuden, erkennen Bauschäden und Baumängel und wissen, wie Sie diese in der Immobilienbewertung behandeln.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
09.07.2025 - 09.07.2025	09:00 - 17:00	2179 501	Landshut	10.05.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch		Susanne Schwimmbeck	Tel. 0871 504-2382
Dozenten	Joachim Röhrl, Dipl.-Ing. (FH), CIS HypZert (S), stellv. Leiter Immobilienbewertung und stellv. Abteilungsdirektor bei der LBS Bayern. Herr Röhl war vor dieser Tätigkeit als Bauleiter tätig			
Preis	295,00 Euro			

ID 2059 Kompaktseminar: Erfolgreiche Vermittlerbetreuung

Dieses Seminar gibt Ihnen einen vertieften Einblick in die aktuelle Ausgangslage, sowie die strategische Bedeutung des Vermittlergeschäfts und die unterschiedlichen Positionierungsmöglichkeiten der Sparkassen als Produktgeber.
Sie lernen die unterschiedlichen Anbieter im Vermittlungsgeschäft und deren Funktionsweisen kennen.
Sie erfahren, wie Sie Vermittler gewinnen und an die Sparkasse binden können. Sie erhalten Impulse zu den relevanten Erfolgsfaktoren einer zielgerichteten Vermittlerakquisition und Betreuung.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
22.10.2025 - 24.10.2025	10:00 - 16:00	2059 501	Landshut	23.08.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Ralf Vollmann	Tel. 089 2173-2133
	organisatorisch		Johanna Böck	Tel. 0871 504-2211
Dozenten	Peter Walch, FORUM Direktfinanz Frank Kalkutschky, FINMAS			
Preis	800,00 Euro			

3.1.12.3 Assistenz

Die Immobilienfachassistenz ist die zentrale Unterstützung eines Immobilienmaklers. Sie entlastet qualifiziert in den Bereichen

- Kundenbetreuung
- Professionelle Angebotswerbung
- Digitale Grundriss- und Bildbearbeitung
- Organisation und Vertriebsprozesse mit FIOPORT

Der Unterricht mit rechtlichen Grundlagen rundet das Fachwissen ab.

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:
Werner Ammerl Tel. 0871 504-2277 E-Mail: w.ammerl@s-akaby.de

Dokument(e) BIKOS-Web:
Assistenz

ID 2311 Immobilienfachassistent (S-Finanzgruppe)

Sie erhalten einen Überblick über den Ablauf der Immobilienvermittlung, von der Auftragsannahme bis zum Verkauf der Immobilie und Eckpunkte zum rechtlichen Grundwissen in der Immobilienvermittlung.
Sie lernen die idealtypischen Vertriebsprozesse in der Immobilienvermittlung und deren Umsetzung unter Einsatz von FIOPORT und unter der erfolgreichen Einbindung von internen und externen Partnern kennen.
Anhand zahlreicher praktischer Übungen erlernen Sie die digitale Bearbeitung und Optimierung von Bildern.
Print- und Internet-Exposés sowie Anzeigen lernen Sie richtig einzusetzen und worauf Sie bei der Gestaltung und beim Texten achten müssen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
17.11.2025 - 21.11.2025	10:00 - 16:30	2311 501	Landshut	18.09.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Werner Ammerl	Tel. 0871 504-2278
	organisatorisch		Susanne Schwimmbeck	Tel. 0871 504-2382
Dozenten	Klaus Sehofer, Stefan Rusche, Sabine Becker, Bernd Collisi, Frank Höller, Sparkassenimmo			
Preis	1.320,00 Euro			

3.1.13 Versicherungsvertrieb

Das aktuelle Seminarangebot finden Sie in der LernErlebniswelt der Versicherungskammer Bayern.
Ansprechpartner hierzu sind die jeweiligen Bezirksdirektionen bzw. die Sales Academy der Versicherungskammer Bayern.

Dokument(e) BIKOS-Web:
versvertrieb

ID 1382 Grundlagen der Gesprächsführung am Telefon

In diesem Workshop erlernen und üben Sie Grundlagen zur Kommunikation am Telefon, das sichere Beherrschen verschiedener Gesprächstechniken und den adäquaten Umgang mit schwierigen Gesprächspartnern und Situationen.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte nehmen Sie mit uns Kontakt auf!				
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Göttl	Tel. 0871 504-2275
	organisatorisch		Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2388
Dozenten	Ulrike Sasse-Feile			
Preis	400,00 Euro			

3.2 Führung und Management

Dokument(e) BIKOS-Web:
Führung und Management - Titel

ID 3282 Mentorinnen-Mentee-Meeting

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Carmen Vilsmeier Marina Kolbinger	Tel. 0871 504-2369 Tel. 0871 504-2215
Dozenten	Carmen Vilsmeier, Sparkassenakademie Landshut			
Preis	0,00 Euro			

3.2.1 Management

Dokument(e) BIKOS-Web:
Management - Titel

3.2.1.1 Unternehmensführung und Geschäftsfeldsteuerung

Diese Veranstaltungen richten sich an Mitarbeiter der Sparkassen, die an der geschäftspolitischen Steuerung der Sparkasse aktiv mitwirken. Weitere Seminare, die sich mit der Risikostrategie sowie den MaRisk auseinandersetzen, finden Sie unter Ertrags- und Risikosteuerung.

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:
Ralf van Heukelom Tel. 0871 504-2305 E-Mail: r.heukelom@s-akaby.de

Dokument(e) BIKOS-Web:
Unternehmensführung u. Geschäftsfeldsteuerung

ID 3730 Qualifizierungsprogramm für künftige (stellvertretende) Vorstandsmitglieder

Obere Führungskräfte, die durch ihre Sparkasse nominiert sind, werden als Geschäftsleiter gemäß § 25 c Abs.1 KWG qualifiziert. Durch das Programm werden die theoretischen aufsichtsrechtlichen Anforderungen des KWG, der BaFin und der EZB erfüllt:
Bestätigung der KWG-Qualifikation nach Abschluss der Maßnahme durch ein Zertifikat

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
19.03.2025 - 20.03.2025	15:00 - 15:30	3730 501	Landshut	15.01.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Carmen Vilsmeier Marina Kolbinger	Tel. 0871 504-2369 Tel. 0871 504-2215
Dozenten	Carmen Vilsmeier, Dipl. Pädagogin, stv. Akademieleiterin, Bereichsleiterin Ausbildung & Personal- und Managemententwicklung, Sparkassenakademie Bayern Ralf van Heukelom, Dipl.Kfm., stv. Bereichsleiter Ausbildung & Personal- und Managemententwicklung, Sparkassenakademie Bayern			
Preis	6.300 Euro (Preis gilt für das Gesamtprogramm)			

3.2.1.1 Unternehmensführung und Geschäftsfeldsteuerung

ID 3610 Managementseminar für Obere Führungskräfte

Sie setzen sich anhand von Fallstudien und Impulsvorträgen mit der strategischen Unternehmenssteuerung auseinander. Sie werden in die Lage versetzt, an der geschäftspolitischen Steuerung Ihrer Sparkasse mitzuwirken. Ein weiterer Schwerpunkt liegt in der Auseinandersetzung mit Ihrem persönlichen Führungsverhalten. Sie bearbeiten seminarbegleitend ein Innovationsprojekt Ihrer Sparkasse - Ihre eigene Vorgehensweise wird dabei im Seminar hinterfragt.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
26.03.2025 - 28.03.2025	10:00 - 16:00	3610A 501	Landshut	04.03.2025
07.07.2025 - 10.07.2025	09:00 - 15:30	3610B 501	Landshut	
22.09.2025 - 25.09.2025	09:30 - 16:00	3610C 501	Landshut	
11.11.2025 - 14.11.2025	10:00 - 12:45	3610D 501	Landshut	

Ansprechpartner	inhaltlich	Ralf van Heukelom	Tel. 0871 504-2305
	organisatorisch	Stephanie Muck	Tel. 0871 504-2283
Dozenten	Vorstände bayerischer Sparkassen und externe Dozenten Ralf van Heukelom, Carmen Vilsmeier, Sparkassenakademie Bayern		
Preis	7.620,00 Euro		

ID 3637 Erfahrungsaustausch (Forum) für Führungskräfte aus dem Vorstandssekretariat

Sie setzen sich mit aufsichtsrechtlichen Entwicklungen auseinander und erhalten im Rahmen von Praxisberichten Impulse zu verschiedenen Aufgabenfeldern des Vorstandssekretariats.

Es besteht die Möglichkeit eines intensiven Erfahrungsaustausches.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
10.11.2025 - 11.11.2025	18:00 - 16:30	3637 501	Landshut	

Ansprechpartner	inhaltlich	Ralf van Heukelom	Tel. 0871 504-2305
	organisatorisch	Marina Kolbinger	Tel. 0871 504-2215
Dozenten	Ralf van Heukelom, Sparkassenakademie Bayern und weitere Dozenten (sh. konkretes Programm per Rundschreiben)		
Preis	620,00 Euro		

ID 3654W Webinar Strategisches Bankmanagement: Geschäftsstrategie - Aktuelle Impulse und Erfahrungsaustausch

Im Fokus stehen ausgewählte Schwerpunkte der Arbeit an der Geschäftsstrategie, die sich in den letzten ein bis zwei Jahren durch Konkretisierungen der Prüfungsanforderungen bzw. -praxis sowie durch betriebswirtschaftlich getriebene Weiterentwicklungen verändert haben. Ein Schwerpunkt des Webinars besteht in Impulsvorträgen zu diesen Themen. Der zweite Schwerpunkt liegt im moderierten Erfahrungsaustausch zwischen den Teilnehmern. Das Webinar gibt so Orientierung und zeigt praxisnah auf, worin nächste sinnvolle Schritte in der Arbeit an der Geschäftsstrategie bestehen können.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
07.05.2025 - 07.05.2025	09:00 - 16:00	3654W 501	Webex Training Webinarsystem	05.04.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Ralf van Heukelom	Tel. 0871 504-2305
	organisatorisch	Marina Kolbinger	Tel. 0871 504-2215
Dozenten	Annette Siekmann, Reiner Wahr, Sparkassenverband Baden-Württemberg		
Preis	490,00 Euro		

3.2.1.1 Unternehmensführung und Geschäftsfeldsteuerung

ID 3762W Webinar für Vorstände: Risiken bei der Unternehmenssanierung

Das Webinar vermittelt Ihnen Kenntnisse typischer Abläufe von Insolvenzverfahren unter Berücksichtigung bankspezifischer Risiken. Sie lernen Handlungsalternativen zur Schadensabwendung kennen und erhalten Tipps im Umgang mit dem Insolvenzverwalter. Sie werden in Ihrer Entscheidungskompetenz bei auftretenden Kundeninsolvenzen gestärkt, um Risiken für Ihr Haus und sich selbst zu erkennen und vorzubeugen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Termnin wird in Kürze bekannt gegeben.				

Ansprechpartner	inhaltlich	Ralf van Heukelom	Tel. 0871 504-2305
	organisatorisch	Marina Kolbinger	Tel. 0871 504-2215
Dozenten	Dr. Harald Schwartz, SCHWARTZ Rechtsanwälte		
Preis	560,00 Euro		

ID 3785W Webinar für Vorstände: Ganzheitliche Unternehmens-, Geschäftsfeld- und Vertriebssteuerung der S-Finanzgruppe

Zunehmende regulatorische Anforderungen, ggfs. ein höherer Bedarf an Eigenmitteln und der anhaltende Druck auf das Betriebsergebnis - für die Sparkassen steigen die Anforderungen an die Planung und Steuerung der Gesamtbank wie auch der (Kunden-)Geschäftsfelder.

Ziel dieses Webinars ist es, die konsistente Planung und Steuerung des Kundengeschäfts zu vermitteln. Im Kontext aufsichtsrechtlicher Anforderungen (u.a. MaRisk, EBA-Anforderungen) wird zudem auf die Geschäftsmodellanalyse als SREP-Kriterium eingegangen. Entsprechend wird ein prozessuales und durchgängiges Vorgehen von der Strategiefindung bis hin zur Operationalisierung und Verzielung im Kundengeschäft vorgestellt. Gemäß Standards der S-Finanzgruppe werden Lösungen zu wichtigen Fragestellungen wie strategische Analysen (SWOT), Wert-/Ertragstreibern und die Planung und Messung von Zielgrößen im Vertrieb thematisiert.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
23.07.2025 - 23.07.2025	09:00 - 16:00	3785W 501	Webex Training Webinarsystem	
19.11.2025 - 19.11.2025	09:00 - 16:00	3785W 502	Webex Training Webinarsystem	15.10.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Ralf van Heukelom	Tel. 0871 504-2305
	organisatorisch	Renate Reuter-Reitmeier	Tel. 0871 504-2279
Dozenten	Kathrin Riepertinger, Maximilian Wagner, Sparkassenverband Bayern		
Preis	370,00 Euro		

ID 3774 Medientraining für Vorstände

Im Seminar erfahren und erleben Sie, wie Sie mit Journalisten - insbesondere bei schwierigen Themen - sicher agieren und mit eigenen Botschaften aus der Sparkassenwelt Menschen erreichen.

Im Seminar haben Sie die Möglichkeit, anhand von Praxisübungen Ihre Sicherheit und Souveränität beim Umgang mit Medienvertretern zu erhöhen. Sie können eigene Themenstellungen im Seminar einbringen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
07.07.2025 - 07.07.2025	10:00 - 17:00	3774 501	Landshut	05.06.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Ralf van Heukelom	Tel. 0871 504-2305
	organisatorisch	Marina Kolbinger	Tel. 0871 504-2215
Dozenten	Markus Sturm, Kommunikationstrainer, Journalist Bayerisches Fernsehen		
Preis	1.580,00 Euro		

3.2.1.1 Unternehmensführung und Geschäftsfeldsteuerung

ID 7197 Qualifizierung Nachhaltigkeitsmanagement (Module A bis C)

Nachhaltigkeit ist kein Trend, sondern eine gesellschaftliche, politische und ökonomische Transformation, die den Fokus darauf lenkt, dass wirtschaftliches Handeln nicht nur langfristig erfolgen soll, sondern auch unter Einbezug und Beachtung sozialer und ökologischer Kriterien.

Die Bildungsmaßnahme soll sowohl grundlegendes Wissen zum Thema Nachhaltigkeit in Finanzinstituten vermitteln, als auch Wissen und Techniken des strategischen Managements, welches die Sparkassen brauchen, um den gesellschaftlichen und regulatorischen Vorgaben der Nachhaltigkeit gerecht werden zu können.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
20.10.2025 - 20.10.2025	13:00 - 17:00	7197A 501	Webex Training Webinarsystem	13.10.2025
21.10.2025 - 21.10.2025	08:30 - 13:00	7197B 501	Webex Training Webinarsystem	
25.11.2025 - 26.11.2025	09:00 - 17:00	7197C 501	Landshut	

Ansprechpartner	inhaltlich	Benedikt Gerg	Tel. 0871 504-2374
	organisatorisch	Marina Kolbinger	Tel. 0871 504-2215

Dozenten
Dozenten von N-Motion
Michael Weick, S-Consult
Experten der S-Finanzgruppe:
Andrea Spielbauer
Knut Stahmer
Thomas Stoklossa
Hacer Aslan
Katrin Moritz

Preis 1.705,00 Euro

ID 3741W Webinar für Vorstände: Bankenaufsichtsgespräche "Deep Dive" - relevante Themen für Verwaltungsratsvorsitzende

Einordnung der geplanten Bankenaufsichtsgespräche mit den Verwaltungsratsvorsitzenden und Kommunikation der Vorgehensweise

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss

Das nächste Webinar findet 2026 statt - der Termin wird rechzeitig bekannt gegeben.

Ansprechpartner	inhaltlich	Carmen Vilsmeier	Tel. 0871 504-2369
	organisatorisch	Marina Kolbinger	Tel. 0871 504-2215

Dozenten Nicole Dietl, Vorstandsmitglied der Sparkasse Offenburg/Ortenau

Preis 190,00 Euro

3.2.1.2 Ertrags- und Risikosteuerung

Vorstände und Obere Führungskräfte, die für die Ertrags- und Risikosteuerung verantwortlich sind, können sich mit den folgenden Seminaren für ihre Aufgaben qualifizieren.

Das Seminarangebot ist wie folgt gegliedert:
- Einführung in die integrierte Ergebnis- und Risikosteuerung
- MaRisk-Seminare
- Vertiefungsseminare
- Seminare zur wertorientierten Banksteuerung

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:
Ralf van Heukelom Tel. 0871 504-2305 E-Mail: r.heukelom@s-akaby.de

Dokument(e) BIKOS-Web:
Ertrags- u. Risikosteuerung

ID 3656 Einführung in die integrierte Ergebnis- und Risikosteuerung

Sie erhalten einen Überblick über die einzelnen Steuerungsfelder und deren Management unter Berücksichtigung aufsichtsrechtlicher Anforderungen. Dabei wird sowohl auf die wertorientierte als auch auf die GuV-orientierte Sichtweise eingegangen. Sie beschäftigen sich im Seminar intensiv mit den Ergebnis- und Risikozusammenhängen im Rahmen der Gesamtbanksteuerung.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
07.04.2025 - 08.04.2025	10:00 - 16:00	3656 501	Landshut	
20.11.2025 - 21.11.2025	10:00 - 16:00	3656 502	Landshut	21.09.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Ralf van Heukelom	Tel. 0871 504-2305
	organisatorisch		Renate Reuter-Reitmeier	Tel. 0871 504-2279
Dozenten	Tom Taiber, Janina Ziora, Sparkassenverband Bayern			
Preis	580,00 Euro			

ID 3766 Vorständeseminar MaRisk - Grundlagen: Aufsichtsrechtliche Themen des Risikomanagements

Im Seminar erhalten Sie einen Überblick über die wesentlichen Anforderungen der MaRisk in Verbindung mit aktuellen weiteren aufsichtsrechtlichen Anforderungen. Sie setzen sich mit allen für die Geschäftsführung relevanten Themenbereichen der MaRisk auseinander und erhalten Hinweise zur ressourcenschonenden Umsetzung. Sie kennen die jeweils aktuellen aufsichtsrechtlichen Anforderungen im Hinblick auf das Risikomanagement und verschaffen sich eine Basis für weitere MaRisk-Vertiefungsseminare.
Daneben erhalten Sie Informationen über das Vorgehen und Verhalten bei § 44 Abs.1 KWG Prüfungen und mögliche Prüfungsinhalte bzw. Feststellungen.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
14.07.2025 - 15.07.2025	10:00 - 15:00	3766 501	Landshut	
24.11.2025 - 25.11.2025	10:00 - 15:00	3766 502	Landshut	01.11.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Ralf van Heukelom	Tel. 0871 504-2305
	organisatorisch		Renate Reuter-Reitmeier	Tel. 0871 504-2279
Dozenten	Andrea Spielbauer, Sparkassenverband Bayern			
Preis	460,00 Euro			

3.2.1.2 Ertrags- und Risikosteuerung

ID 3767W Webinar für Vorstände: MaRisk - Anforderungen an das Kreditgeschäft

Sie erhalten im Webinar das Rüstzeug, um Ihrer Verantwortung im Rahmen der "MaRisk" hinsichtlich des Managements des Kreditgeschäfts/der Adressrisiken gerecht zu werden.
Für einen intensiven Praxisbezug werden die Inhalte auch unter Berücksichtigung von aktuellen Ergebnissen aus Prüfungsstellen- sowie § 44 KWG-Prüfungen diskutiert.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
11.03.2025 - 11.03.2025	10:00 - 17:00	3767W 501	Webex Training Webinarsystem	10.02.2025
23.10.2025 - 23.10.2025	10:00 - 17:00	3767W 502	Webex Training Webinarsystem	

Ansprechpartner	inhaltlich	Ralf van Heukelom	Tel. 0871 504-2305
	organisatorisch	Marina Kolbinger	Tel. 0871 504-2215
Dozenten	Susanne Pauly, Christian Reiser, Prüfungsstelle		
Preis	370,00 Euro		

ID 3750W Webinar für Vorstände: MaRisk - Anforderungen an das Handelsgeschäft

Sie setzen sich intensiv mit den MaRisk hinsichtlich des Handelsgeschäfts auseinander und diskutieren praxisgerechte Umsetzungsmöglichkeiten. Hauptinhalte sind die Verantwortlichkeiten der Geschäftsleitung und Schwerpunkte bei Prüfungen des Handelsgeschäftes. Sowohl die Prozessanforderungen als auch die Anforderungen an das Risikocontrolling und -management werden behandelt und mittels Diskussion von Prüfungsfeststellungen vertieft.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
28.05.2025 - 28.05.2025	10:00 - 16:00	3750W 501	Webex Training Webinarsystem	25.04.2025
22.10.2025 - 22.10.2025	10:00 - 16:00	3750W 502	Webex Training Webinarsystem	

Ansprechpartner	inhaltlich	Ralf van Heukelom	Tel. 0871 504-2305
	organisatorisch	Marina Kolbinger	Tel. 0871 504-2215
Dozenten	Prof. Dr. Dirk Wohlert, Fachhochschule Neu-Ulm Robert Pelzer, Sparkassenverband Bayern		
Preis	650,00 Euro		

ID 3765 Vertiefungsseminar für Vorstände: MaRisk und Aufsichtsrecht - Risikotragfähigkeitskonzeption in der Neuen Banksteuerung

Sie lernen die aufsichtsrechtlichen und fachlichen Grundlagen der zentralen Standardkonzepte im Themenumfeld Risikotragfähigkeit kennen. Die praktische Umsetzung der normativen und ökonomischen Risikotragfähigkeit unter Berücksichtigung der aktuellen aufsichtsrechtlichen Anforderungen wird Ihnen anhand praktischer Beispiele aufgezeigt.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
12.03.2025 - 13.03.2025	10:00 - 13:00	3765 501	Landshut	10.02.2025
15.10.2025 - 16.10.2025	10:00 - 13:00	3765 502	Landshut	

Ansprechpartner	inhaltlich	Ralf van Heukelom	Tel. 0871 504-2305
	organisatorisch	Renate Reuter-Reitmeier	Tel. 0871 504-2279
Dozenten	Günther Keller, Peter Koch, Tobias Leiber, Josef Schmid, Sparkassenverband Bayern		
Preis	500,00 Euro		

3.2.1.2 Ertrags- und Risikosteuerung

ID 3755W Webinar für Vorstände: Derivate zur Absicherung des Zinsänderungsrisikos

Sie vertiefen im Webinar Ihre Kenntnisse bezüglich gebräuchlicher Zinsderivate, wozu insbesondere Zinsswaps gehören. Sie lernen Einsatzmöglichkeiten derivativer Instrumente in Hedgingstrategien sowie deren Chancen und Risiken kennen. Sie erhalten einen Überblick über aufsichtsrechtliche Anforderungen und handelsrechtliche Auswirkungen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
24.07.2025 - 24.07.2025	10:00 - 16:30	3755W 501	Webex Training Webinarsystem	01.07.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Ralf van Heukelom	Tel. 0871 504-2305
	organisatorisch	Marina Kolbinger	Tel. 0871 504-2215

Dozenten Robert Pelzer, Sparkassenverband Bayern

Preis 370,00 Euro

ID 3759W Webinar für Vorstände: Derivate zur Steuerung des Adressenausfallrisikos

Die Teilnehmer lernen Chancen, Risiken und Einsatzmöglichkeiten von Kreditderivaten mit Schwerpunkt auf der Steuerung des Kundenkreditportfolios, u.a. am Beispiel der Sparkassen-Kreditpoolingtransaktionen, kennen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
26.11.2025 - 26.11.2025	10:00 - 15:30	3759W 501	Landshut	01.11.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Ralf van Heukelom	Tel. 0871 504-2305
	organisatorisch	Marina Kolbinger	Tel. 0871 504-2215

Dozenten Thomas Steinmeyer, BayernLB

Preis 370,00 Euro

ID 3757W Webinar für Vorstände: Aktuelle Entwicklungen am Rentenmarkt sowie Anlagestrategien in verzinslichen Produkten unter Ertrags- und Liquiditätsgesichtspunkten

Der Anleihemarkt stellt nach wie vor hohe Herausforderungen an das Eigengeschäft. Im Webinar werden Ihnen aktuelle Möglichkeiten für die verzinsliche Investition von Eigenanlagen unter Berücksichtigung aufsichtsrechtlicher Anforderungen aufgezeigt. Es besteht die Möglichkeit zum Erfahrungsaustausch am Beispiel eines Musterportfolios.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss

Das Seminar bieten wir - im zweijährigen Rhythmus - 2026 wieder an.

Ansprechpartner	inhaltlich	Ralf van Heukelom	Tel. 0871 504-2305
	organisatorisch	Marina Kolbinger	Tel. 0871 504-2215

Dozenten Alexander Stölzle, BayernLB

Preis 370,00 Euro

ID 3790 Vorständeseminar Einführung in die Marktpreisrisikosteuerung

Sie verstehen die Konzeption der Integrierten Zinsbuchsteuerung auf Basis des Barwertkonzeptes sowie die Zusammenhänge zur periodenorientierten GuV-Steuerung.
Sie können Performance- und Risikokennzahlen des Zinsbuchs und zukunftsorientierte Schwankungen des Zinsüberschusses einordnen.
Sie kennen Möglichkeiten der sinnvollen Einbindung dieser Konzeption in Ihre Sparkasse und haben einen Überblick über die Steuerungsinstrumente.
Sie setzen sich mit den aufsichtsrechtlichen Rahmenbedingungen für die Steuerung der Zinsänderungsrisiken auseinander.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss

Der Termin für 2025 werden im Herbst 2024 bekannt gegeben.

Ansprechpartner	inhaltlich	Ralf van Heukelom	Tel. 0871 504-2305
	organisatorisch	Renate Reuter-Reitmeier	Tel. 0871 504-2279

Dozenten Tom Taiber, Janina Ziora, Sparkassenverband Bayern

Preis 650,00 Euro

3.2.1.2 Ertrags- und Risikosteuerung

ID 3761W Webinar für Vorstände: Moderne Kreditrisikosteuerung - Möglichkeiten und Grenzen des Einsatzes von Credit-Portfolio-View (CPV)

Credit Portfolio View (CPV) ist das zentrale Kreditrisikomodell der S-Finanzgruppe. Sie erfahren praxisorientiert, wie Sie CPV nutzen können, um das eigene Kreditportfolio bzw. die Adressenrisiken transparent zu machen und ggf. durch entsprechende Maßnahmen zu steuern. Darüber hinaus setzen Sie sich mit aufsichtsrechtlichen Aspekten und aktuellen Entwicklungen auseinander.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
19.11.2025 - 19.11.2025	10:00 - 16:30	3761W 501	Webex Training Webinarsystem	15.10.2025
26.11.2025 - 26.11.2025	10:00 - 16:30	3761W 502	Webex Training Webinarsystem	

Ansprechpartner	inhaltlich	Ralf van Heukelom	Tel. 0871 504-2305
	organisatorisch	Renate Reuter-Reitmeier	Tel. 0871 504-2279

Dozenten Angelika Büyükbalik, SK Schwaben-Bodensee
Andreas Thalhammer, Hans Wegscheider, Sparkassenverband Bayern

Preis 370,00 Euro

ID 3741W Webinar für Vorstände: Bankenaufsichtsgespräche "Deep Dive" - relevante Themen für Verwaltungsratsvorsitzende

Einordnung der geplanten Bankenaufsichtsgespräche mit den Verwaltungsratsvorsitzenden und Kommunikation der Vorgehensweise

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss

Das nächste Webinar findet 2026 statt - der Termin wird rechzeitig bekannt gegeben.

Ansprechpartner	inhaltlich	Carmen Vilsmeier	Tel. 0871 504-2369
	organisatorisch	Marina Kolbinger	Tel. 0871 504-2215

Dozenten Nicole Dietl, Vorstandsmitglied der Sparkasse Offenburg/Ortenau

Preis 190,00 Euro

3.2.1.3 Führung und Kommunikation

Gerade "Obere Führungskräfte" haben aufgrund ihrer Funktion eine wichtige Rolle bei der Gestaltung und Umsetzung der geschäftspolitischen Strategie ihres Hauses. Sie stellen sicher, dass die getroffenen Entscheidungen und Maßnahmen auch zielgerichtet und konsequent umgesetzt werden.

Für dieses anspruchsvolle Aufgabengebiet bieten wir Ihnen eine Reihe von Seminaren an, um fortlaufend an der eigenen Professionalität zu arbeiten. Weitere Führungsseminare finden Sie unter der Zielgruppe Führungskräfte.

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:
Ralf van Heukelom Tel. 0871 504-2305 E-Mail: r.heukelom@s-akaby.de

Dokument(e) BIKOS-Web:
Führung u. Kommunikation

ID 3774 Medientraining für Vorstände

Im Seminar erfahren und erleben Sie, wie Sie mit Journalisten - insbesondere bei schwierigen Themen - sicher agieren und mit eigenen Botschaften aus der Sparkassenwelt Menschen erreichen.

Im Seminar haben Sie die Möglichkeit, anhand von Praxisübungen Ihre Sicherheit und Souveränität beim Umgang mit Medienvertretern zu erhöhen. Sie können eigene Themenstellungen im Seminar einbringen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
07.07.2025 - 07.07.2025	10:00 - 17:00	3774 501	Landshut	05.06.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Ralf van Heukelom	Tel. 0871 504-2305
	organisatorisch		Marina Kolbinger	Tel. 0871 504-2215
Dozenten	Markus Sturm, Kommunikationstrainer, Journalist Bayerisches Fernsehen			
Preis	1.580,00 Euro			

ID 3660 Coaching Skills für Führungskräfte und Personalentwickler

Durch Coaching können Sie Mitarbeiter zur selbständigen Problemlösung und zu Höchstleistungen führen. Ziel ist es, sich mit eigenen Vorschlägen zurückzuhalten und die Lösungskompetenz der Mitarbeiter zu nutzen. Das dazu benötigte Know-how und die Methodenkompetenz erarbeiten Sie sich anhand von Fallstudien und Praxisfällen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
30.06.2025 - 01.07.2025	10:00 - 16:00	3660 501	Landshut	19.05.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Ralf van Heukelom	Tel. 0871 504-2305
	organisatorisch		Eileen Ehrig	Tel. 0871 504-2244
Dozenten	Ralf van Heukelom, Sparkassenakademie Bayern			
Preis	880,00 Euro			

ID 3661 Effektiv Führen

Die Persönlichkeit einer Führungskraft ist ein entscheidendes Erfolgskriterium, um in Teams und Unternehmen höchste Leistungsfähigkeit zu erreichen. In diesem Seminar setzen Sie sich mit Ihrer Persönlichkeitsstruktur und deren Wirkung konstruktiv auseinander - daraus können Sie konkrete Konsequenzen für Ihre Führungspraxis ableiten. Im Seminar reflektieren Sie lösungsorientiert aktuelle Führungssituationen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
17.11.2025 - 18.11.2025	10:00 - 16:00	3661 501	Landshut	06.10.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Ralf van Heukelom	Tel. 0871 504-2305
	organisatorisch		Eileen Ehrig	Tel. 0871 504-2244
Dozenten	Edith Achatzi, Sparkasse Amberg-Sulzbach			
Preis	740,00 Euro			

3.2.1.3 Führung und Kommunikation

ID 3214 Rhetorik und Körpersprache: In Gesprächen überzeugen

Sie erfahren, wie Sie Rhetorik und Körpersprache zielgerichtet und überzeugend in Gesprächen und Diskussionen einsetzen. Sie können Sachverhalte wirkungsvoll und anschaulich darstellen. Sie entwickeln rhetorische Fähigkeiten, um auch mit unsachlichen Einwänden und Angriffen souverän umzugehen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
15.09.2025 - 16.09.2025	10:00 - 17:00	3214 501	Landshut	04.08.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Ralf van Heukelom	Tel. 0871 504-2305
	organisatorisch		Eileen Ehrig	Tel. 0871 504-2244
Dozenten	Dr. Christian Gegner			
Preis	760,00 Euro			

ID 3275W Frauen in der Führung - Fit für die Zukunft

Wollen Sie sich sicher und souverän in Ihrer Rolle als Führungskraft bewegen?
Wollen Sie Ihre Stärken bewusst einsetzen und Ihre Ressourcen gekonnt bündeln?
Wollen Sie auch in herausfordernden Situationen klar, authentisch und kraftvoll reagieren?

In dieser Qualifizierungsreihe arbeiten Sie ganz gezielt an Ihrer Weiterentwicklung als Frau in der Führung. Diese interaktive Online-Reihe wird ergänzt durch Workbooks mit Impulsen, Informationen und konkreten Umsetzungsanleitungen zur Vor- und Nachbereitung zum jeweiligen Themenblock. Typische Praxissituationen und Verhaltensweisen werden gezielt einbezogen und bearbeitet.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
17.01.2025 - 17.01.2025	09:00 - 12:00	3275A 501	Zoom Webinarsystem	18.12.2024
14.02.2025 - 14.02.2025	09:00 - 12:00	3275B 501	Zoom Webinarsystem	
14.03.2025 - 14.03.2025	09:00 - 12:00	3275C 501	Zoom Webinarsystem	
10.04.2025 - 10.04.2025	09:00 - 12:00	3275D 501	Zoom Webinarsystem	
23.05.2025 - 23.05.2025	09:00 - 12:00	3275E 501	Zoom Webinarsystem	
31.01.2025 - 31.01.2025	08:30 - 09:30	3275F 501	Zoom Webinarsystem	
28.02.2025 - 28.02.2025	08:30 - 09:30	3275F 502	Zoom Webinarsystem	
28.03.2025 - 28.03.2025	08:30 - 09:30	3275F 503	Zoom Webinarsystem	
14.05.2025 - 14.05.2025	15:00 - 16:00	3275F 504	Zoom Webinarsystem	
27.06.2025 - 27.06.2025	08:30 - 12:30	3275A 510	Zoom Webinarsystem	28.05.2025
25.07.2025 - 25.07.2025	08:30 - 12:30	3275B 510	Zoom Webinarsystem	
17.09.2025 - 17.09.2025	08:30 - 12:30	3275C 510	Zoom Webinarsystem	
17.10.2025 - 17.10.2025	08:30 - 12:30	3275D 510	Zoom Webinarsystem	
14.11.2025 - 14.11.2025	08:30 - 12:30	3275E 510	Zoom Webinarsystem	
11.07.2025 - 11.07.2025	14:30 - 15:30	3275F 510	Zoom Webinarsystem	
12.08.2025 - 12.08.2025	15:00 - 16:00	3275F 511	Zoom Webinarsystem	
02.10.2025 - 02.10.2025	08:30 - 09:30	3275F 512	Zoom Webinarsystem	
31.10.2025 - 31.10.2025	09:00 - 10:00	3275F 513	Zoom Webinarsystem	
Ansprechpartner	inhaltlich		Carmen Vilsmeier	Tel. 0871 504-2369
	organisatorisch		Marina Kolbinger	Tel. 0871 504-2215
Dozenten	Iris Middelhove, Führungskräftecoach & Trainerin			
Preis	1.545,00 Euro			

3.2.1.3 Führung und Kommunikation

ID 7151 Die Professionalisierung zum Innovationscoach - Basismodul - Mindset und Methoden - Kulturveränderung erleben und verstehen

Das Sparkassenumfeld verändert sich zunehmend - wir bewegen uns in einer von Unsicherheit geprägten Zukunft mit ständig wechselnden Herausforderungen: Komplexe, turbulente und unsichere Umwelten zwingen uns zum Neudenken.

Sie erhalten durch diese Qualifizierungsreihe die Befähigung im Umgang mit agilen Methoden können selbstorganisierte und reaktionsschnelle Teams innerhalb der Sparkassen gebildet werden, die iterativ nutzerzentrierte Lösungen zu sparkassenspezifischen Handlungsfeldern entwickeln und damit Innovationen schaffen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
23.09.2025 - 24.09.2025	09:00 - 17:00	7151 501	Landshut	16.09.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Benedikt Gerg	Tel. 0871 504-2374
	organisatorisch		Marina Kolbinger	Tel. 0871 504-2215
Dozenten	Benedikt Gerg, Sparkassenakademie Bayern			
Preis	545,00 Euro			

ID 7184W Webinar Wirksam werden durch gute Geschichten - Storytelling für Fach- und Führungskräfte

Die Unternehmenswelt besteht aus so viel mehr als Zahlen und Fakten und reinen Informationen. Storytelling ist eine ideale Methode, wie wir Menschen bewegen, überzeugen und aktivieren. Um sich auch beim Thema Leadership vom Wettbewerb abzugrenzen, ist die richtige Kommunikation zwischen Führungskraft und Mitarbeitenden entscheidend.

Mit Storytelling gelingt es Ihnen, Ihre Mitarbeitenden zu berühren und von Werten und Visionen Ihres Unternehmens, der Sparkasse zu überzeugen. Denn so können Sie Ihre Kollegen und Mitarbeitenden direkt ansprechen. Ihre Botschaften werden ganz anders angenommen und verarbeitet. Auch unliebsame Themen werden besser auf- und damit auch angenommen. Das Team kommt ins Tun und kann sich mit den jeweiligen Aufgaben besser identifizieren. Denn echte Geschichten erreichen nicht nur den Kopf, sondern das Herz.
Nicht Zahlen, Daten, Fakten bleiben im Gedächtnis hängen, sondern Geschichten, die mit einer bildreichen Sprache fesseln. Als Führungskraft sind Sie so nachhaltig wirksam. Im Story Camp lernen Sie den Unterschied von Storylistening zu Storytelling. In der Gruppe entwickeln Sie ein Bewusstsein für Geschichten im Leadership-Kontext.
==>An Tag 1 lernen wir über die Bedeutung der Methode Storytelling, wie sich Geschichten aufbauen und welche Elemente wichtig sind.
==>An Tag 2 erarbeiten wir Fragetechniken, üben uns in kollaborativem Erzählen und entwickeln konkret Ihre erste Geschichte.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Benedikt Gerg	Tel. 0871 504-2374
	organisatorisch		Marina Kolbinger	Tel. 0871 504-2215
Dozenten	Trainerin: Nadja Zöttl - Storytelling Expertin mit langjährigem Knowhow aus Journalismus, Kommunikation und Hochschullehre			
Preis	495,00 Euro			

ID 3282 Mentorinnen-Mentee-Meeting

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Carmen Vilsmeier	Tel. 0871 504-2369
	organisatorisch		Marina Kolbinger	Tel. 0871 504-2215
Dozenten	Carmen Vilsmeier, Sparkassenakademie Landshut			
Preis	0,00 Euro			

3.2.1.4 Diskussionsforum

"Über den Tellerrand" zu schauen und neue Eindrücke, Ideen und Impulse auch außerhalb der Sparkassenorganisation zu erhalten, ist das Motto der folgenden Veranstaltungen.

Dokument(e) BIKOS-Web:
Diskussionsforen

ID 3710 Allgemeine Seminare für Vorständinnen und Vorstände

Die jährlichen "Allgemeinen Seminare für Vorständinnen und Vorstände" sind eine optimale und bewährte Plattform, in der Sie aktuelle Entwicklungen, Hintergründe und Trends vertiefen und richtig einschätzen können. Es werden Themen zur Diskussion gestellt, die auf Ihre Sparkasse, Ihre Geschäftspartner, Ihre Mitarbeiter und auch auf Ihr Umfeld wirken.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
13.10.2025 - 15.10.2025	12:30 - 12:30	3710 501	Tegernsee	13.09.2025
22.10.2025 - 23.10.2025	10:30 - 12:30	3710 502	Tegernsee	22.09.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Carmen Vilsmeier	Tel. 0871 504-2369
	organisatorisch		Stephanie Muck	Tel. 0871 504-2283
Preis	*wird mit Rundschreiben veröffentlicht.			

3.2.2 Verwaltungsräte

Hier finden Sie Seminare zur Qualifizierung in Ihrer Rolle als Verwaltungsrat.

Dokument(e) BIKOS-Web:
Broschüre 2025
Verwaltungsräte

ID 3719 Seminar für Verwaltungsratsvorsitzende

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Carmen Vilsmeier	Tel. 0871 504-2369
	organisatorisch		Stephanie Muck	Tel. 0871 504-2283
Preis	*wird mit dem Rundschreiben bekannt gegeben			

ID 3717 Bankenaufsichtsgespräche "Deep Dive" - relevante Themen für Verwaltungsratsvorsitzende/stellvertretende VR-Vorsitzende

Die Teilnehmer lernen die strukturierte Vorgehensweise von Bankenaufsichtsgesprächen kennen und setzen sich mit der Geschäfts- und Risikostrategie auseinander.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Das nächste Seminar findet 2026 statt - der Termin wird rechtzeitig bekannt gegeben.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Carmen Vilsmeier	Tel. 0871 504-2369
	organisatorisch		Marina Kolbinger	Tel. 0871 504-2215
Dozenten	Nicole Dietl, Vorstandsmitglied der Sparkasse Offenburg/Ortenau			
Preis	440,00 Euro			

ID 3721W Webinar für Verwaltungsräte: Gesamtbankmanagement

Sie vertiefen Ihre Qualifikation für Ihre Aufgaben im Verwaltungsrat der bayerischen Sparkassen. Im Dialog mit den Referenten können individuelle Fragen geklärt werden.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
18.03.2025 - 18.03.2025	09:00 - 12:30	3721W 501	Webex Training Webinarsystem	15.02.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Carmen Vilsmeier	Tel. 0871 504-2369
	organisatorisch		Marina Kolbinger	Tel. 0871 504-2215
Dozenten	Christian Knott, Sparkassenverband Bayern			
Preis	220,00 Euro			

ID 3722W Webinar für Verwaltungsräte: Risikomanagement

Sie vertiefen Ihre Qualifikation für Ihre Aufgaben im Verwaltungsrat der bayerischen Sparkassen. Im Dialog mit den Referenten können individuelle Fragen geklärt werden.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
30.04.2025 - 30.04.2025	09:00 - 12:30	3722W 501	Webex Training Webinarsystem	31.03.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Carmen Vilsmeier	Tel. 0871 504-2369
	organisatorisch		Marina Kolbinger	Tel. 0871 504-2215
Dozenten	Tobias Leiber, Sparkassenverband Bayern			
Preis	220,00 Euro			

3.2.2 Verwaltungsräte

ID 3727W Webinar für Verwaltungsräte: Vermögensanlagen

Sie vertiefen Ihre Qualifikation für Ihre Aufgaben im Verwaltungsrat der bayerischen Sparkassen. Im Dialog mit den Referenten können individuelle Fragen geklärt werden.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
19.05.2025 - 19.05.2025	09:00 - 12:30	3727W 501	Webex Training Webinarsystem	15.04.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Carmen Vilsmeier	Tel. 0871 504-2369
	organisatorisch	Marina Kolbinger	Tel. 0871 504-2215

Dozenten Peter Koch, Sparkassenverband Bayern

Preis 220,00 Euro

ID 3724W Webinar für Verwaltungsräte: Bilanzierung und Rechnungslegung

Sie vertiefen Ihre Qualifikation für Ihre Aufgaben im Verwaltungsrat der bayerischen Sparkassen. Im Dialog mit dem Referenten können individuelle Fragen geklärt werden.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
22.07.2025 - 22.07.2025	09:00 - 12:30	3724W 501	Webex Training Webinarsystem	20.06.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Carmen Vilsmeier	Tel. 0871 504-2369
	organisatorisch	Marina Kolbinger	Tel. 0871 504-2215

Dozenten Florian Roeser-Mueller, Sparkassenverband Bayern

Preis 220,00 Euro

ID 3725W Webinar für Verwaltungsräte: Ein Blick ins Kundengeschäft

Sie vertiefen Ihre Qualifikation für Ihre Aufgaben im Verwaltungsrat der bayerischen Sparkassen. Im Dialog mit den Referenten können individuelle Fragen geklärt werden.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
08.10.2025 - 08.10.2025	09:00 - 12:30	3725W 501	Webex Training Webinarsystem	01.09.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Carmen Vilsmeier	Tel. 0871 504-2369
	organisatorisch	Marina Kolbinger	Tel. 0871 504-2215

Dozenten Ludwig Basel, Sparkassenverband Bayern, Leiter des Geschäftsbereichs Vertrieb

Preis 220,00 Euro

ID 3726W Webinar für Verwaltungsräte: Sicherheit im Kundengeschäft / Kalkulation von Bankgeschäften

Sie vertiefen Ihre Qualifikation für Ihre Aufgaben im Verwaltungsrat der bayerischen Sparkassen. Im Dialog mit den Referenten können individuelle Fragen geklärt werden.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
18.11.2025 - 18.11.2025	09:00 - 12:30	3726W 501	Webex Training Webinarsystem	15.10.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Carmen Vilsmeier	Tel. 0871 504-2369
	organisatorisch	Renate Reuter-Reitmeier	Tel. 0871 504-2279

Dozenten Andreas Rebhan, Alois Wirth, Sparkassenverband Bayern

Preis 220,00 Euro

3.2.2 Verwaltungsräte

ID 3729W Webinar für Verwaltungsräte: Nachhaltigkeit in den Sparkassen: Zwischen Selbstverpflichtung, Regulatorik und Erfolgsfaktoren

Sie vertiefen Ihre Qualifikation für Ihre Aufgaben im Verwaltungsrat der bayerischen Sparkassen. Im Dialog mit dem Referenten können individuelle Fragen geklärt werden.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
03.06.2025 - 03.06.2025	09:00 - 12:30	3729W 501	Zoom Webinarsystem	05.05.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Carmen Vilsmeier	Tel. 0871 504-2369
	organisatorisch		Marina Kolbinger	Tel. 0871 504-2215
Dozenten	Prof. Dr. Tobias Peylo, Hochschule Kempten			
Preis	220,00 Euro			

3.2.3 Führungskräfte

Führungskräfte übernehmen Verantwortung für ihre Mitarbeiter und den Erfolg ihrer Abteilungen.

Mit den folgenden Seminaren bieten wir Ihnen die Möglichkeit, sich auf diese herausfordernde Rolle vorzubereiten und sich ständig weiter zu entwickeln.

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:
Ralf van Heukelom Tel. 0871 504-2305 E-Mail: r.heukelom@s-akaby.de

Dokument(e) BIKOS-Web:
Führungskräfte - Titel
Impulsseminare in der Sparkasse

ID 3210 Grundlagen der Führung

Das Seminar vermittelt Ihnen wichtige Grundlagen zur Mitarbeiterführung und dient als Einstieg in die Beschäftigung mit dem eigenen Führungsverhalten. Sie haben die Chance, Ihr Verhalten in verschiedenen Führungssituationen zu reflektieren und erhalten dadurch intensive Lernerfahrungen. Etwa fünf Monate nach Seminarende findet jeweils ein Transfertag statt.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
17.03.2025 - 17.03.2025	09:00 - 16:00	3210B 411	Webex Training Webinarsystem	
24.02.2025 - 26.02.2025	10:00 - 17:00	3210A 501	Landshut	13.01.2025
21.07.2025 - 21.07.2025	09:00 - 16:00	3210B 501	Webex Training Webinarsystem	
19.05.2025 - 21.05.2025	10:00 - 17:00	3210A 511	Landshut	07.04.2025
22.10.2025 - 22.10.2025	09:00 - 16:00	3210B 511	Webex Training Webinarsystem	

Ansprechpartner	inhaltlich	Ralf van Heukelom	Tel. 0871 504-2305
	organisatorisch	Eileen Ehrig	Tel. 0871 504-2244
Dozenten	Ralf van Heukelom, Sparkassenakademie Bayern		
Preis	1.290,00 Euro		

ID 3216 Erst Kollege - jetzt Vorgesetzter

Sie setzen sich mit Ihrer veränderten Rolle als Führungskraft intensiv auseinander, erkennen mögliche Handlungsfelder des Rollenwechsels und planen konkrete Maßnahmen für die Übernahme der neuen Tätigkeit. Das Seminar sollte vor dem Seminar ID 3210 (Grundlagen der Führung) besucht werden.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
02.06.2025 - 03.06.2025	10:00 - 16:00	3216 501	Landshut	21.04.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Ralf van Heukelom	Tel. 0871 504-2305
	organisatorisch	Eileen Ehrig	Tel. 0871 504-2244
Dozenten	Thomas Süß, Peter Stadler, SK Passau		
Preis	710,00 Euro		

3.2.3 Führungskräfte

ID 3231 Situatives Führen - Motivierende Führung in Zeiten des Wandels

Sie lernen, wie Sie Mitarbeiter situativ ansprechen und in Zeiten des Wandels motivierend führen. Die dazu benötigten Kompetenzen, wie die Einschätzung der Mitarbeiter-Aufgaben-Reife und wirkungsvolle Kommunikationsmuster, werden intensiv und sehr praxisnah erarbeitet. Viele Übungen und die Bearbeitung von persönlichen Fällen aus Ihrem Führungsalltag zeichnen dieses Seminar aus. In Fallstudien und nachhaltig wirkenden Erlebnissen und Lernprojekten, bewältigen Sie herausfordernde Führungssituationen. Die Ergebnisse werden reflektiert und besprochen. Sie erstellen einen Transferplan für persönliche Entwicklung.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
23.06.2025 - 26.06.2025	10:00 - 13:00	3231 501	Landshut	24.04.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Ralf van Heukelom Marina Kolbinger	Tel. 0871 504-2305 Tel. 0871 504-2215
Dozenten	Ralf van Heukelom, Sparkassenakademie Landshut			
Preis	2.230,00 Euro			

ID 3660 Coaching Skills für Führungskräfte und Personalentwickler

Durch Coaching können Sie Mitarbeiter zur selbständigen Problemlösung und zu Höchstleistungen führen. Ziel ist es, sich mit eigenen Vorschlägen zurückzuhalten und die Lösungskompetenz der Mitarbeiter zu nutzen. Das dazu benötigte Know-how und die Methodenkompetenz erarbeiten Sie sich anhand von Fallstudien und Praxisfällen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
30.06.2025 - 01.07.2025	10:00 - 16:00	3660 501	Landshut	19.05.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Ralf van Heukelom Eileen Ehrig	Tel. 0871 504-2305 Tel. 0871 504-2244
Dozenten	Ralf van Heukelom, Sparkassenakademie Bayern			
Preis	880,00 Euro			

ID 3661 Effektiv Führen

Die Persönlichkeit einer Führungskraft ist ein entscheidendes Erfolgskriterium, um in Teams und Unternehmen höchste Leistungsfähigkeit zu erreichen. In diesem Seminar setzen Sie sich mit Ihrer Persönlichkeitsstruktur und deren Wirkung konstruktiv auseinander - daraus können Sie konkrete Konsequenzen für Ihre Führungspraxis ableiten. Im Seminar reflektieren Sie lösungsorientiert aktuelle Führungssituationen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
17.11.2025 - 18.11.2025	10:00 - 16:00	3661 501	Landshut	06.10.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Ralf van Heukelom Eileen Ehrig	Tel. 0871 504-2305 Tel. 0871 504-2244
Dozenten	Edith Achatzi, Sparkasse Amberg-Sulzbach			
Preis	740,00 Euro			

3.2.3 Führungskräfte

ID 3275W Frauen in der Führung - Fit für die Zukunft

Wollen Sie sich sicher und souverän in Ihrer Rolle als Führungskraft bewegen?
Wollen Sie Ihre Stärken bewusst einsetzen und Ihre Ressourcen gekonnt bündeln?
Wollen Sie auch in herausfordernden Situationen klar, authentisch und kraftvoll reagieren?

In dieser Qualifizierungsreihe arbeiten Sie ganz gezielt an Ihrer Weiterentwicklung als Frau in der Führung. Diese interaktive Online-Reihe wird ergänzt durch Workbooks mit Impulsen, Informationen und konkreten Umsetzungsanleitungen zur Vor- und Nachbereitung zum jeweiligen Themenblock. Typische Praxissituationen und Verhaltensweisen werden gezielt einbezogen und bearbeitet.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
17.01.2025 - 17.01.2025	09:00 - 12:00	3275A 501	Zoom Webinarsystem	18.12.2024
14.02.2025 - 14.02.2025	09:00 - 12:00	3275B 501	Zoom Webinarsystem	
14.03.2025 - 14.03.2025	09:00 - 12:00	3275C 501	Zoom Webinarsystem	
10.04.2025 - 10.04.2025	09:00 - 12:00	3275D 501	Zoom Webinarsystem	
23.05.2025 - 23.05.2025	09:00 - 12:00	3275E 501	Zoom Webinarsystem	
31.01.2025 - 31.01.2025	08:30 - 09:30	3275F 501	Zoom Webinarsystem	
28.02.2025 - 28.02.2025	08:30 - 09:30	3275F 502	Zoom Webinarsystem	
28.03.2025 - 28.03.2025	08:30 - 09:30	3275F 503	Zoom Webinarsystem	
14.05.2025 - 14.05.2025	15:00 - 16:00	3275F 504	Zoom Webinarsystem	
27.06.2025 - 27.06.2025	08:30 - 12:30	3275A 510	Zoom Webinarsystem	28.05.2025
25.07.2025 - 25.07.2025	08:30 - 12:30	3275B 510	Zoom Webinarsystem	
17.09.2025 - 17.09.2025	08:30 - 12:30	3275C 510	Zoom Webinarsystem	
17.10.2025 - 17.10.2025	08:30 - 12:30	3275D 510	Zoom Webinarsystem	
14.11.2025 - 14.11.2025	08:30 - 12:30	3275E 510	Zoom Webinarsystem	
11.07.2025 - 11.07.2025	14:30 - 15:30	3275F 510	Zoom Webinarsystem	
12.08.2025 - 12.08.2025	15:00 - 16:00	3275F 511	Zoom Webinarsystem	
02.10.2025 - 02.10.2025	08:30 - 09:30	3275F 512	Zoom Webinarsystem	
31.10.2025 - 31.10.2025	09:00 - 10:00	3275F 513	Zoom Webinarsystem	

Ansprechpartner	inhaltlich	Carmen Vilsmeier	Tel. 0871 504-2369
	organisatorisch	Marina Kolbinger	Tel. 0871 504-2215
Dozenten	Iris Middelhove, Führungskräftecoach & Trainerin		
Preis	1.545,00 Euro		

ID 3637 Erfahrungsaustausch (Forum) für Führungskräfte aus dem Vorstandssekretariat

Sie setzen sich mit aufsichtsrechtlichen Entwicklungen auseinander und erhalten im Rahmen von Praxisberichten Impulse zu verschiedenen Aufgabenfeldern des Vorstandssekretariats.

Es besteht die Möglichkeit eines intensiven Erfahrungsaustausches.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
10.11.2025 - 11.11.2025	18:00 - 16:30	3637 501	Landshut	

Ansprechpartner	inhaltlich	Ralf van Heukelom	Tel. 0871 504-2305
	organisatorisch	Marina Kolbinger	Tel. 0871 504-2215
Dozenten	Ralf van Heukelom, Sparkassenakademie Bayern und weitere Dozenten (sh. konkretes Programm per Rundschreiben)		
Preis	620,00 Euro		

3.2.3 Führungskräfte

ID 3214 Rhetorik und Körpersprache: In Gesprächen überzeugen

Sie erfahren, wie Sie Rhetorik und Körpersprache zielgerichtet und überzeugend in Gesprächen und Diskussionen einsetzen. Sie können Sachverhalte wirkungsvoll und anschaulich darstellen. Sie entwickeln rhetorische Fähigkeiten, um auch mit unsachlichen Einwänden und Angriffen souverän umzugehen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
15.09.2025 - 16.09.2025	10:00 - 17:00	3214 501	Landshut	04.08.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Ralf van Heukelom	Tel. 0871 504-2305
	organisatorisch	Eileen Ehrig	Tel. 0871 504-2244
Dozenten	Dr. Christian Gegner		
Preis	760,00 Euro		

ID 7081 Gesund(es) Führen

Wir vermitteln Ihnen Zusammenhänge zwischen Gesundheit und Führung.
Sie werden sensibilisiert, Signale bei sich und anderen wahrzunehmen und Sie werden Gegenmaßnahmen kennenlernen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss

Termine werden individuell mit der Sparkasse vereinbart. Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.

Ansprechpartner	inhaltlich	Armin Schmidl	Tel. 0871 504-2348
	organisatorisch	Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Armin Schmidl, Sparkassenakademie Bayern		
Preis	425,00 Euro		

ID 7147 Mehr Frauen in Führung - Karriere und Familie: Wie kann das funktionieren?

Karriere und Familie unter einen Hut bringen erfordert ein hohes Maß an Selbstorganisation, Energie und Selbstkenntnis. Sie erkennen Ihre förderlichen Ressourcen und identifizieren Ihre persönlichen Verhaltensmuster, die Ihnen auch das Leben schwer machen können.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss

Bitte melden Sie sich bei Interesse bei uns.

Ansprechpartner	inhaltlich	Carmen Vilsmeier	Tel. 0871 504-2369
	organisatorisch	Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2241
Dozenten	Carmen Vilsmeier, Sparkassenakademie Bayern		
Preis	Wir erstellen ein individuelles Angebot		

ID 7148 Mehr Frauen in Führung - Einfluss gewinnen und den Aufstieg gestalten

Wir versetzen Sie in die Lage, Ihre eigene, individuelle Führungspersönlichkeit zu reflektieren und hinderlichen Glaubenssätzen auf die Schliche zu kommen. Wir fördern Sie in Ihrem Selbstmarketing, um die eigenen Kompetenzen noch effektiver in Außenwirkung zu bringen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss

Bitte melden Sie sich bei Interesse bei uns.

Ansprechpartner	inhaltlich	Carmen Vilsmeier	Tel. 0871 504-2369
	organisatorisch	Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2241
Dozenten	Carmen Vilsmeier, Sparkassenakademie Bayern		
Preis	Wir erstellen ein individuelles Angebot		

3.2.3 Führungskräfte

ID 7149 Mehr Frauen in Führung - Kompetent auftreten

In diesem Seminar arbeiten Sie an Ihrer Durchsetzungsfähigkeit und Selbstdarstellung sowie Ihrem strategischen und politischen Agieren. Damit erweitern Sie Ihre Führungskompetenz und schaffen eine wichtige Basis, um in einflussreichere und verantwortungsvollere Positionen zu gelangen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte melden Sie sich bei Interesse bei uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Carmen Vilsmeier	Tel. 0871 504-2369
	organisatorisch		Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2241
Dozenten	Carmen Vilsmeier, Sparkassenakademie Bayern			
Preis	Wir erstellen ein individuelles Angebot			

ID 7151 Die Professionalisierung zum Innovationscoach - Basismodul - Mindset und Methoden - Kulturveränderung erleben und verstehen

Das Sparkassenumfeld verändert sich zunehmend - wir bewegen uns in einer von Unsicherheit geprägten Zukunft mit ständig wechselnden Herausforderungen: Komplexe, turbulente und unsichere Umwelten zwingen uns zum Neudenken.

Sie erhalten durch diese Qualifizierungsreihe die Befähigung im Umgang mit agilen Methoden können selbstorganisierte und reaktionsschnelle Teams innerhalb der Sparkassen gebildet werden, die iterativ nutzerzentrierte Lösungen zu sparkassenspezifischen Handlungsfeldern entwickeln und damit Innovationen schaffen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
23.09.2025 - 24.09.2025	09:00 - 17:00	7151 501	Landshut	16.09.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Benedikt Gerg	Tel. 0871 504-2374
	organisatorisch		Marina Kolbinger	Tel. 0871 504-2215
Dozenten	Benedikt Gerg, Sparkassenakademie Bayern			
Preis	545,00 Euro			

ID 7067W Webinar Stark durch die Krise - Besser leben mit Stress

Wie gehen Sie mit Stress um? Wie kommen Sie zurecht mit den kleinen "daily hassles" oder den krisenhaften, scheinbar ausweglosen Situationen? Wie reagieren Sie, wenn der Druck steigt und die Nerven blank liegen?
Genau darum geht es in diesem Seminar. In fünf Trainingseinheiten lernen und üben Sie, was Sie ganz konkret tun können, um den Stress souverän zu meistern und aus Krisen gestärkt hervorzugehen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
sh. Module				
Ansprechpartner	inhaltlich		Armin Schmidl	Tel. 0871 504-2348
	organisatorisch		Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Michael Waadt, Insas Institut für Arbeit und seelische Gesundheit GmbH			
Preis	775,00 Euro			

ID 3282 Mentorinnen-Mentee-Meeting

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Carmen Vilsmeier	Tel. 0871 504-2369
	organisatorisch		Marina Kolbinger	Tel. 0871 504-2215
Dozenten	Carmen Vilsmeier, Sparkassenakademie Landshut			
Preis	0,00 Euro			

3.2.4 Führungskräfte im Vertrieb

In dieser Rubrik finden Sie Seminare und Trainings, die sich speziell an Führungskräfte mit Vertriebsaufgaben wenden, um mit "Gleichgesinnten" zu lernen, zu üben und sich auszutauschen. Die Inhalte und Übungen beziehen sich auf die in der Vertriebspraxis relevanten Tools der S-Finanzgruppe zum Controlling bzw. zur Marktbearbeitung und bieten damit eine hohe Arbeitsplatznähe und Umsetzungsorientierung.

Alle folgend aufgeführten Seminare und Trainings bieten wir Ihnen auch individuell gestaltet zur Durchführung vor Ort in Ihrer Sparkasse an. Darüber hinaus erstellen wir für Ihre Sparkasse gerne ein individuelles Konzept zur Optimierung der Führungskompetenz und -prozesse, das sich an Ihrem Leitbild orientiert.

Als Ansprechpartnerin steht Ihnen gerne zur Verfügung:
Anke Haferkamp Tel. 0871 504-2249 E-Mail: a.haferkamp@s-akaby.de

Dokument(e) BIKOS-Web:
Broschüre Führungskräfteentwicklung 2024

ID 2635 Qualifizierung zum zertifizierten Vertriebscoach

- Als zertifizierter Vertriebscoach erkennen Sie die Potenziale Ihrer Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern, Kolleginnen und Kollegen und fördern diese individuell.
- Sie unterstützen diese dabei, Chancen im Verkauf zu nutzen, schwierige Situationen zu lösen, neue Fertigkeiten zu erlernen und diese erfolgreich in der Praxis anzuwenden.
- Hierfür bedienen Sie sich professioneller Coachingtechniken. Coaching ist für Sie dabei immer eine ziel-, lösungs- und ressourcenorientierte Beratung mit dem Ziel der Verbesserung der Selbstregulierungsfähigkeit des Coachees.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
16.01.2025 - 17.01.2025	09:00 - 17:00	2635G 402	Landshut	
13.05.2025 - 13.05.2025	16:00 - 22:00	2635I 402	Landshut	
09.04.2025 - 11.04.2025	09:00 - 17:00	2635A 501	Landshut	02.04.2025
04.06.2025 - 06.06.2025	09:00 - 17:00	2635B 501	Landshut	
07.07.2025 - 08.07.2025	13:00 - 17:00	2635C 501	Landshut	
09.07.2025 - 10.07.2025	09:00 - 17:00	2635D 501	Landshut	
23.09.2025 - 24.09.2025	09:00 - 17:00	2635E 501	Landshut	
10.11.2025 - 11.11.2025	09:00 - 17:00	2635F 501	Landshut	
Ansprechpartner	inhaltlich		Anke Haferkamp	Tel. 0871 504-2249
	organisatorisch		Petra Luber	Tel. 0871 504-2240

Dozenten Hauptamtliche und freiberufliche Trainer und Trainerinnen der Sparkassenakademie Bayern

Preis 5.740,00 Euro

ID 2634 Grundlagen Vertriebscoaching (Modul A des zertifizierten Vertriebscoaches ID 2635)

Sie setzen sich mit dem Grundverständnis von Coaching auseinander und klären die Rolle und Haltung als Coach. Sie wenden Coachingstechniken an. Sie begleiten Ihren Mitarbeiter individuell und situationsgerecht.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
09.04.2025 - 11.04.2025	09:00 - 17:00	2634 501	Landshut	02.04.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Anke Haferkamp	Tel. 0871 504-2249
	organisatorisch		Petra Luber	Tel. 0871 504-2240

Dozenten Anke Haferkamp, Sparkassenakademie Bayern

Preis 665,00 Euro

3.2.4 Führungskräfte im Vertrieb

ID 2636 Forum Vertriebscoaching

Zielsetzung dieser Veranstaltung ist es, das Wissen und Können eines Vertriebscoaches "up zu daten", zu optimieren, zu vertiefen, weiterzuentwickeln und zu professionalisieren.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Anke Haferkamp	Tel. 0871 504-2249
	organisatorisch		Petra Luber	Tel. 0871 504-2240
Preis	405,00 Euro			

ID 2637 Forum Führung

Sie erhalten die Möglichkeit, Ihr Führungswissen und Können "up to date" zu halten, zu optimieren, zu vertiefen, weiterzuentwickeln und weiterführende Themen und Tools kennenzulernen. Sie werden über Projektneuerungen informiert und diskutieren über aktuelle Führungsthemen - auch "über den Tellerrand" hinaus.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
18.11.2025 - 19.11.2025	15:00 - 17:00	2637 501	Landshut	11.11.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Anke Haferkamp	Tel. 0871 504-2249
	organisatorisch		Petra Luber	Tel. 0871 504-2240

Dozenten

- Prof. Dr. Stephan Fischer, Professor für Personalmanagement und Organisationsberatung an der Hochschule Pforzheim. Er leitet das Institut für Personalforschung, ist Mitglied im Human Resources Competence Center der Hochschule (HRCC) und Mitglied der Jury des HR Innovation Awards der Messe Zukunft Personal, Europe. 2017 und 2019 wurde er zu den 40 führenden Köpfen im HR gewählt.
- Jürgen Zwickel ist Keynotespeaker, Persönlichkeits- und Mentaltrainer, mehrfacher Buchautor und begleitet als Coach in Unternehmen sowohl Führungskräfte wie auch Mitarbeitende auf ihrem Weg hin zu einem erfolgreichen Self-Leadership und Empowerment. Zudem ist er als Ultracycling-Leistungssportler aktiv. Er steht für mentale Top-Performance, wirksame Persönlichkeitsentwicklung und Potenzialmaximierung wie kein Zweiter. Laut Süddeutscher Zeitung ist Jürgen Zwickel der Experte für mentale und emotionale Selbstführung und wirkungsvolle Persönlichkeitsentwicklung im deutschsprachigen Raum und für das ERFOLG-MAGAZIN gehört er zu den 500 wichtigsten Köpfen der Erfolgswelt in Deutschland, Österreich und der Schweiz.
- Martina Mader ist Managementberaterin für Sparkassen und mittelständische Unternehmen. Die diplomierte Bankbetriebswirtin, zertifizierte Trainerin und Coach für Positive Psychologie verfügt über zwei Jahrzehnte Erfahrung im Sparkassensektor. Ihr Expertenwissen konzentriert sich auf die zukunftsorientierte Neuausrichtung von Personalabteilungen, Managementberatung sowie auf Projekte und Coaching für Führungskräfte.
- Martin Ernstberger ist Leiter der Stabstelle Digitalisierung der Sparkasse Oberpfalz Nord und freiberuflicher Marketing-Consultant. Der diplomierte Bankbetriebswirt begleitet Unternehmen dabei, die Chancen der digitalen Transformation im Marketing zu nutzen. Im Rahmen seiner Forschungsarbeit zum Master in Business Development konzentrierte er sich auf die Chancen und Herausforderungen von KI in der Finanzberatung.

Preis 785,00 Euro

3.2.4 Führungskräfte im Vertrieb

ID 2654 Professionelles Coaching mit Mimikresonanz -Emotionen sehen, verstehen + entschlüsseln

Sie können:
- die 12 primären Emotionen, treffsicher unterscheiden und erkennen
- Mikroexpressionen erkennen
- einordnen wofür diese Emotionen gut sind und was sie für den Menschen sicherstellen
- identifizieren, in welchem Kontext das Auftreten einer Emotion kongruent oder inkongruent ist, um situativ adäquat zu handeln
- Gefühle angemessen und personenbezogen in Worte fassen und so effektiver Gespräche führen
- Coachees noch besser (er)kennen ' persönlichkeitsbezogen interagieren, kommunizieren und motivieren mit dem Motivkompass (Transfer in den Alltag Ihrer Coachees herstellen)
- Wort-Sprache und Körpersprache als aussagekräftige Zusatzfaktoren entschlüsseln
- Eigene Emotionen erkennen und managen - Sie müssen nicht jeden Coachee (und ihre Coachees auch nicht jeden Kunden) mögen - aber respektieren!

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
siehe Module				
Ansprechpartner	inhaltlich		Anke Haferkamp	Tel. 0871 504-2249
	organisatorisch		Petra Luber	Tel. 0871 504-2240

Dozenten

Nicole Grün, Mimikexpertin für Führungskräfte, Trainer und Coaches steht wie keine andere für dieses anspruchsvolle Thema. Nach jahrzehntelanger Erfahrung als Führungskraft professionalisierte sie sich in den Bereichen der Mimikresonanz und der Führungskräfte- und Persönlichkeitsentwicklung.
Die Emotionserkennung über die Mimik mit Mimikresonanz® ist ihr Steckenpferd und das Resonanzprinzip ist schon seit 20 Jahren einer der wichtigsten Bausteine ihres Fundaments - menschlich und arbeitsbezogen - als Trainerin und auch als Coach!

Preis 1.100,00 Euro

3.2.4 Führungskräfte im Vertrieb

ID 2680 Operative Führung in der OSPlus_neo Geschäftsstelle

Modul 1 (ID 2681): Führen und steuern mit OSPlus_neo (VES, IAM, KKM)
- Sie kennen Informationen und Hintergründe rund um die OSPlus_neo Tools (VES, KKM, IAM)
- Sie lernen den praktischen Einsatz der Tools im Beratungs- und Führungsalltag kennen
- Sie können Ihre Mitarbeitenden bei dem Einsaz erfolgreich begleiten und unterstützen

Modul 2 (ID 2682): Führen von Mitarbeitenden im Multikanalvertrieb
- Sie kennen den strategischen Multikanalansatz
- Sie können die Beratenden für den Multikanalansatz begeistern
- Sie kennen Wege zur Förderung der Beratungsqualität und Steigerung der Vertriebserfolge im Multikanal
- Sie können Ihre Mitarbeitenden im Multikanalvertrieb begleiten und coachen

Modul 3 (ID 2683): Führen mit dem Finanzkonzept - Kunden und Beratende begeistern
- Sie kennen die technischen Möglichkeiten des Privaten Finanzkonzept mit den angeschlossenen Beratungs- und Produktabschluss-Prozessen
- Sie vertiefen den praktischen Einsatz des Finanzkonzept im Beratungs- und Führungsalltag
- Sie können Ihre Mitarbeitenden beim Ausbau der Beratungsqualität nachhaltig erfolgreich begleiten und unterstützen

Modul 4 (ID 2684): Führen mit Kennzahlen - zwischen Controlling und Coaching
- Sie lernen das OSPlus-Reporting zum Privaten Finanzkonzept kennen und wissen um die Interpretation der jeweiligen Kennzahlen
- Sie erkennen Qualitäts-Indikatoren aus dem Reporting zur individuellen Entwicklung der Mitarbeitenden
- Sie können die gewonnen Informationen in qualitatives Coaching umsetzen

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
s. unten aufgelistete Module 1-4 (ID 2681 - ID 2684)				

Ansprechpartner	inhaltlich	Anke Haferkamp	Tel. 0871 504-2249
	organisatorisch	Petra Luber	Tel. 0871 504-2240

Dozenten
Modul 1 (ID 2681): Führen und steuern mit OSPlus_neo (VES, IAM, KKM): Marijana Schaffer
Modul 2 (ID 2682): Führen von Mitarbeitenden im Multikanalvertrieb: Stefan Hackel, mewei - das Mehrwertinstitut
Modul 3 (ID 2683): Führen mit dem Finanzkonzept - Kunden und Beratende begeistern: Benjamin Müller, IINNOAKADEMIE
Modul 4 (ID 2684): Führen mit Kennzahlen - zwischen Controlling und Coaching: M. Ali Akhtar, mewei - das Mehrwertinstitut

Preis 350,00 € je Modul

ID 2681 Operative Führung in der OSPlus_neo Geschäftsstelle - Modul 1 "Führen und Steuern mit OSPlus_neo (VES, IAM, KKM)"

- Sie kennen Informationen und Hintergründe rund um die OSPlus_neo Tools (VES, KKM, IAM)
- Sie lernen den praktischen Einsatz der Tools im Beratungs- und Führungsalltag kennen
- Sie können Ihre Mitarbeitenden bei dem Einsaz erfolgreich begleiten und unterstützen

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				

Ansprechpartner	inhaltlich	Anke Haferkamp	Tel. 0871 504-2249
	organisatorisch	Petra Luber	Tel. 0871 504-2240

Dozenten Marijana Schaffer, Teamleiterin, stellv. Abteilungsleiterin, Segment- und Multikanalmanagement Zentrales Vertriebsmanagement, Sparkasse Mainfranken Würzburg

Preis 355,00 Euro

3.2.4 Führungskräfte im Vertrieb

ID 2682 Operative Führung in der OSPlus_neo Geschäftsstelle - Modul 2 "Führen von Mitarbeitenden im Multikanalvertrieb"

- Sie kennen den strategischen Multikanalansatz
- Sie können die Beratenden für den Multikanalansatz begeistern
- Sie kennen Wege zur Förderung der Beratungsqualität und Steigerung der Vertriebserfolge im Multikanal
- Sie können Ihre Mitarbeitenden im Multikanalvertrieb begleiten und coachen

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				

Ansprechpartner	inhaltlich	Anke Haferkamp	Tel. 0871 504-2249
	organisatorisch	Petra Luber	Tel. 0871 504-2240

Dozenten Stefan Hackel, mewei - das Mehrwertinstitut

Preis 355,00 Euro

ID 2683 Operative Führung in der OSPlus_neo Geschäftsstelle - Modul 3 "Führen mit dem Finanzkonzept - Kunden und Beratende begeistern"

- Sie kennen die technischen Möglichkeiten des Privaten Finanzkonzept mit den angeschlossenen Beratungs- und Produktabschluss-Prozessen
- Sie vertiefen den praktischen Einsatz des Finanzkonzept im Beratungs- und Führungsalltag
- Sie können Ihre Mitarbeitenden beim Ausbau der Beratungsqualität nachhaltig erfolgreich begleiten und unterstützen

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
10.02.2025 - 10.02.2025	09:00 - 17:00	2683 501	Landshut	03.02.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Anke Haferkamp	Tel. 0871 504-2249
	organisatorisch	Petra Luber	Tel. 0871 504-2240

Dozenten Benjamin Müller, INNOAKADEMIE

Preis 350,00 EUR je Teilnehmer - vorläufiger Preis aus 2024

ID 2684 Operative Führung in der OSPlus_neo Geschäftsstelle - Modul 4 "Führen mit Kennzahlen - zwischen Controlling und Coaching"

- Sie lernen das OSPlus-Reporting zum Privaten Finanzkonzept kennen und wissen um die Interpretation der jeweiligen Kennzahlen
- Sie erkennen Qualitäts-Indikatoren aus dem Reporting zur individuellen Entwicklung der Mitarbeitenden
- Sie können die gewonnen Informationen in qualitatives Coaching umsetzen

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
11.02.2025 - 11.02.2025	09:00 - 17:00	2684 501	Landshut	

Ansprechpartner	inhaltlich	Anke Haferkamp	Tel. 0871 504-2249
	organisatorisch	Petra Luber	Tel. 0871 504-2240

Dozenten M. Ali Akhtar, mewei - das Mehrwertinstitut

Preis 350,00 EUR je Teilnehmer - vorläufiger Preis aus 2024

3.2.4 Führungskräfte im Vertrieb

ID 2612 Erfolgreich führen in neuen Strukturen

Die Zukunft wird veränderte Strukturen in den Sparkassen mit sich bringen. Für Führungskräfte ergeben sich daraus neue Konstellationen - räumlich wie personell. Teams sind bspw. künftig zusammengesetzt aus Mitarbeitern unterschiedlicher Funktionsbereiche, einzelne hatten vielleicht selbst einmal eine Führungsposition inne, die Teammitglieder richten unterschiedliche Ansprüche und Erwartungen an ihre (neue) Führungskraft. Führungsspannen vergrößern sich durch die Verdichtung von Standorten, andererseits ist Führen auf Distanz erforderlich. Welches sind die Erfolgsfaktoren, um als Führungskraft in neuen Konstellationen erfolgreich zu motivieren, kommunizieren und zu organisieren?

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
16.10.2025 - 17.10.2025	10:00 - 16:00	2612 501	Landshut	17.08.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Anke Haferkamp	Tel. 0871 504-2249
	organisatorisch		Petra Luber	Tel. 0871 504-2240
Dozenten	Marion Matusche, mm-training			
Preis	605,00 Euro			

ID 2623 Veränderungen gestalten - für mich und mein Team

In Zeiten des Umbruchs und der Veränderung professionell zu agieren, stellt eine besondere Herausforderung für Führungskräfte dar. Sie sind die zentrale Schnittstelle zu den Mitarbeiter/-innen und übernehmen Multiplikatoren-Funktion. Wichtige Aufgaben, die Führungskräfte in diesem Prozess übernehmen, sind das Vermitteln von Werten und Sicherheit, das Herstellen von Verständnis und Motivation für den Veränderungsprozess und die Begleitung der Betroffenen. Trotzdem darf die Umsetzung der Ziele nicht aus den Augen verloren werden. Eine wichtige Voraussetzung, diese anspruchsvolle Aufgabe erfolgreich auszuführen, stellt ein gutes Verständnis der eigenen Persönlichkeit und Rollenklarheit dar.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Termine werden individuell mit der Sparkasse vereinbart.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Anke Haferkamp	Tel. 0871 504-2249
	organisatorisch		Petra Luber	Tel. 0871 504-2240
Dozenten	Michael Berghäuser, Wassmuth & Partner			
Preis	Wir erstellen ein individuelles Angebot			

ID 2621 Sicher, souverän, stärkenorientiert: So gelingen auch schwierige Mitarbeitergespräche!

Sie lernen anspruchsvolle Gespräche klar in der Sache und wertschätzend gegenüber dem Gesprächspartner zu gestalten. Dabei behalten Sie das Gesprächsziel, ein verbindliches Ergebnis, stets im Blick!

Es werden Strategien und Vorgehensweisen vermittelt und erprobt, um auch in schwierigen oder unangenehmen Gesprächssituationen fair, argumentationsstark und mit der notwendigen Gelassenheit agieren zu können. Konflikten und Widerständen kann (sprachlich) sicher begegnet werden und es gelingt, emotional angespannte Situationen konstruktiv zu gestalten. Möglichkeiten, um in und nach diesen herausfordernden Gesprächssituationen den persönlich-professionellen Abstand zu wahren, werden ebenfalls aufgezeigt.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
25.09.2025 - 26.09.2025	10:00 - 16:00	2621 501	Landshut	18.09.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Anke Haferkamp	Tel. 0871 504-2249
	organisatorisch		Petra Luber	Tel. 0871 504-2240
Dozenten	Ute Waßmuth, Wassmuth & Partner			
Preis	670,00 Euro			

3.2.4 Führungskräfte im Vertrieb

ID 2622 Positive Psychologie in der Führung - gut mit sich und anderen umgehen

-Sie beim Perspektivenwechsel zu unterstützen - weg von der Defizitorientierung und hin zu Wachstums- und Entwicklungsperspektiven.
-Sie lernen, Potentiale bei sich und anderen besser zu erkennen und zu entfalten.
-Sie erkennen, wie Motivation - richtig genutzt - Leistung und Arbeitszufriedenheit fördern kann.
-Erkenntnisse über psychische Wirkmechanismen helfen Ihnen, alltagstaugliche und nachhaltige Strategien zu entwickeln, um sich selbst und andere gesund zu führen. Auf dieser Basis entsteht Bestleistung.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
23.06.2025 - 24.06.2025	09:00 - 16:00	2622 501	Landshut	16.06.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Anke Haferkamp	Tel. 0871 504-2249
	organisatorisch		Petra Luber	Tel. 0871 504-2240
Dozenten	Martina Willke, INNTAL INSTITUT			
Preis	1.200,00 Euro			

ID 2642 Ihre Vertriebspower als Führungskraft den geänderten Märkten anpassen - Druck in Leistung wandeln

Sie erleben im Seminar, wie sich Ihre Grundeinstellung zum Thema Vertriebsdruck auswirkt und entwickeln dadurch ein Gefühl für sich und die eigenen Grenzen.
Sie erkennen zudem auch die Grenzen Ihrer Mitarbeiter und können darauf bewusst Einfluss nehmen. Sie lernen, wie Sie mit verschiedenen Methoden Ihr Verhalten und Handeln in eine gesunde Balance bringen können. Wichtiger Bestandteil hierbei ist es, die eigenen Bedürfnisse, Emotionen und körperlichen Signale wahrzunehmen, um damit zielorientierter und auf sachlicher Ebene umzugehen zu können. Hierdurch wirken Sie auch in Ihrer Vorbildfunktion authentisch.
Sie gewinnen wertvolle Einsichten über die Ursachen Ihres Verhaltens, Ihrer Stärken und Fallen und entdecken mit Hilfe des Kernquadrats die Kernqualitäten und Entwicklungsfelder bei sich und anderen. Sie nutzen diese Erkenntnisse, um auf der einen Seite für sich einen neuen Weg zu erarbeiten, wie Sie mit persönlichem Stress umgehen werden ebenso wie Sie Ihre Mitarbeiter dabei begleiten und coachen können.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
08.10.2025 - 09.10.2025	09:00 - 17:00	2642 501	Landshut	01.10.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Anke Haferkamp	Tel. 0871 504-2249
	organisatorisch		Petra Luber	Tel. 0871 504-2240
Dozenten	Betina Abele, Institut für Beratung, Coaching und Training			
Preis	690,00 Euro			

ID 2624 Positive Psychologie in der Führung - Stärken stärken, statt Schwächen schwächen

- Sie lernen, Stärken bei sich und anderen zu erkennen und in Gespräche einzubeziehen.
- Sie entwickeln Stärken bei sich selbst und bei Ihren Mitarbeiter/innen.
- Sie verstehen, dass Stärken stets situations- und kontextbezogen wirksam sind.
- Sie unterstützen Ihre Mitarbeiter/innen beim Einsatz der eigenen Stärken. So fördern Sie Engagement und Flow.
- Sie fördern die Selbstwirksamkeit Ihrer Mitarbeiter/innen.
- Sie vertiefen Ihr Verständnis über psychische Wirkmechanismen, um sich selbst und andere gesund zu führen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
27.11.2025 - 28.11.2025	09:00 - 16:00	2624 501	Landshut	20.11.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Anke Haferkamp	Tel. 0871 504-2249
	organisatorisch		Petra Luber	Tel. 0871 504-2240
Dozenten	Thorsten Sauter, INNTAL INSTITUT			
Preis	1.200,00 Euro			

3.2.4 Führungskräfte im Vertrieb

ID 2638 Veränderungen mit Vertriebscoaching begleiten

Sie setzen sich mit dem Grundverständnis von der Begleitung von Veränderungsprozessen auseinander, klären Ihre Rolle und Haltung zu diesem Thema und wenden passendes Handwerkszeug an.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Derzeit sind keine Termine geplant.				

Ansprechpartner	inhaltlich	Anke Haferkamp	Tel. 0871 504-2249
	organisatorisch	Petra Luber	Tel. 0871 504-2240
Dozenten	Anke Haferkamp		
Preis	455,00 Euro		

ID 2610 Führungspower durch Rollenklarheit und zielgerichtetes Umsetzen des Vertriebsführungsprozesses

Sie kennen die zentralen Rollen einer Führungskraft im Vertrieb und den für Sie relevanten Ausprägungsgrad. Sie wissen, wie Sie die Rollen in Ihrem Führungsverhalten situationsgerecht leben und zielführend umsetzen können. Mit unterschiedlichen Führungs- und Steuerungsinstrumenten und deren praktischen Anwendung im Vertriebsführungsprozess sind Sie vertraut. Sie erarbeiten und diskutieren mit Ihren Seminarkollegen Lösungen für Ihre konkreten Anliegen aus der Führungspraxis. Bitte bringen Sie hierzu Ihre Unterlagen und Arbeitsmittel aus der Sparkasse mit.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
16.06.2025 - 17.06.2025	10:00 - 16:00	2610 501	Landshut	17.04.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Anke Haferkamp	Tel. 0871 504-2249
	organisatorisch	Petra Luber	Tel. 0871 504-2240
Dozenten	Marion Matusche, mm-training		
Preis	605,00 Euro		

ID 2617 Junge Führungskräfte führen erfahrene Mitarbeiter

Sie stehen vor der Herausforderung, langjährige Mitarbeiter zu führen und bei ihnen die innere Bereitschaft zu fördern, sich dauerhaft einzusetzen? Sie setzen sich mit den Bedürfnissen und Zielen erfahrener Mitarbeiter auseinander. Sie lernen, die physischen und mentalen Veränderungen zu berücksichtigen und erfahren, wie Sie die Leistungskraft, Einsatzbereitschaft und den Spaß an guter Zusammenarbeit und Unterstützung etablierter Kollegen gezielt unterstützen können.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Termine werden individuell mit der Sparkasse vereinbart.				

Ansprechpartner	inhaltlich	Anke Haferkamp	Tel. 0871 504-2249
	organisatorisch	Petra Luber	Tel. 0871 504-2240
Dozenten	Ute Waßmuth, Wassmuth & Partner		
Preis	Wir erstellen ein individuelles Angebot		

3.2.4 Führungskräfte im Vertrieb

ID 2626 Mit Leichtigkeit führen - Teams mit Humor, Empathie und Klarheit leistungsstark halten

-Sie erkennen, wie Sie die Leistungsfähigkeit Ihres Teams/des einzelnen Mitarbeiters steigern bzw. wiederherstellen können
-Sie verstehen, wie Sie in Ihrer Führungsarbeit in herausfordernden Situationen Leichtigkeit behalten
-Sie entwickeln Lösungsansätze, wie Sie aus angespannten Situationen Druck rausnehmen können und bei aller Distanz Nähe herstellen können
-Sie finden Wege, wie Sie die Gelassenheit der Mitarbeitenden erhalten können
-Sie gestalten Online-Meetings so, dass die Aufmerksamkeit sich erhöht
-Sie begleiten große Veränderungen mit Gelassenheit und sind im Stande Widerstände Ihrer Mitarbeiter zu senken

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
siehe Module				
Ansprechpartner	inhaltlich		Anke Haferkamp	Tel. 0871 504-2249
	organisatorisch		Petra Luber	Tel. 0871 504-2240
Dozenten	Eva Ullmann, Deutsches Institut für Humor®			
Preis	980,00 Euro			

ID 2629 Update: Erfolgreiches Auftreten im Geschäftsleben, denn - wir können nicht nicht wirken

Sie kennen alle Neuerungen und Änderungen rund um das Thema der Business Etikette. Die Grundlagen des sicheren Auftretens sind up gedatet.

Sie kennen die aktuellen Fettnäpfchen und meistern auch unangenehme Situationen erfolgreich.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Derzeit sind keine Termine geplant.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Anke Haferkamp	Tel. 0871 504-2249
	organisatorisch		Petra Luber	Tel. 0871 504-2240
Dozenten	Ulrike Sasse-Feile, stil-stimmig-echt			
Preis	385,00 Euro			

ID 2611 Profi-Treff für Führungskräfte im Vertrieb

Beim Profitreff steht der Austausch von Erfolgsrezepten zur vertrieblichen Führung im Mittelpunkt. Auf Basis der Erfahrungen der Seminarteilnehmer erarbeiten Sie Lösungen für aktuelle Herausforderungen und Themenstellungen zur sofortigen Umsetzung. Konkrete von den Teilnehmern eingebrachte Führungssituationen und vom Trainer vorgeschlagene Techniken laden zum Ausprobieren ein.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Derzeit sind keine Termine geplant.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Anke Haferkamp	Tel. 0871 504-2249
	organisatorisch		Petra Luber	Tel. 0871 504-2240
Dozenten	Ute Waßmuth, Wassmuth & Partner			
Preis	670,00 Euro			

3.2.4 Führungskräfte im Vertrieb

ID 2650 Der Turbo für die Führung - Transformationale Führung im Vertrieb

"Zukunft braucht Führung!" Diese Erkenntnis hat sich, trotz selbstgesteuerter und kooperierender Teams, durchgesetzt. Daher heißt es nun "Führung braucht Zukunft!" Die Transformationale Führung erfüllt, gerade im vertrieblichen Kontext, die neuen und anderen Anforderungen an die Führung in hohem Maße.
Machen auch Sie sich fit für den Turbo in der Vertriebsführung!

Die Teilnehmenden
- sind sich der Bedeutung von Führung für den zukünftigen Erfolg bewusst
- reflektieren ihr Führungshandeln in der täglichen Praxis und verstehen sich als Vorbild
- wissen um die Kraft der transformationalen Führung im Vertriebsumfeld und können die relevanten Wirkungsfelder praktisch mit Leben füllen
- kombinieren (sechs relevante) Führungsstile situativ zielgerichtet und wirksam
- können auch in herausfordernden und stressigen Situationen kühlen Kopf bewahren und mutige Schritte tun
- kennen Ihr Stärken und Lernfelder in der transformationalen Führung und können ihre Kompetenz selbstgesteuert weiterentwickeln

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
24.04.2025 - 23.09.2025	09:00 - 17:00	2650 501		17.04.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Anke Haferkamp	Tel. 0871 504-2249
	organisatorisch		Petra Luber	Tel. 0871 504-2240
Dozenten	Karl-Heinz Seßler - Taining - Coaching - Beratung			
Preis	2.980,00 Euro			

ID 2652 Vertriebs-Erfolg ist keine Glückssache! Oder doch? Positive Leadership für Ihren Vertriebserfolg

- Sie kennen die Faktoren, die das Glücksempfinden im Team bestimmen und damit Gesundheit, Teamgeist und Erfolg
- Sie kennen die Hebel, die Glück und (Vertriebs-)Erfolg fördern
- Sie kennen Ihr eigenes Glücksprofil im Selbstmanagement und der Teamführung
- Sie ermitteln im Team-Radar, wo Ihr Team konkret steht und wie Sie es weiterbringen
- Sie Schritte tauschen sich mit der Workshopgruppe nach der Umsetzung über Erfolge, Fails und nächste aus

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
12.05.2025 - 30.06.2025	09:00 - 17:00	2652 501		05.05.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Anke Haferkamp	Tel. 0871 504-2249
	organisatorisch		Petra Luber	Tel. 0871 504-2240
Dozenten	Michael Stief, Positive HR.Management			
Preis	505,00 Euro			

ID 2673W Question Power in der Führung - professionell mit Fragen aktivieren

Die TN beherrschen sowohl das Konzept des systemischen Ansatzes wie auch die praktische Anwendung von systemischen Fragen. Hierdurch professionalisieren die TN ihre Fähigkeit zur Analyse und Lösung komplexer Herausforderungen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
03.06.2025 - 03.06.2025	13:00 - 17:00	2673W 501	Webex Training Webinarsystem	27.05.2025
13.11.2025 - 13.11.2025	13:00 - 17:00	2673W 502	Webex Training Webinarsystem	06.11.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Anke Haferkamp	Tel. 0871 504-2249
	organisatorisch		Petra Luber	Tel. 0871 504-2240
Dozenten	Marijana Schaffer, Teamleiterin, stv. Abteilungsleiterin SK Mainfranken Würzburg			
Preis	175,00 Euro			

3.2.4 Führungskräfte im Vertrieb

ID 2687W Webinar Erfolgreiche Führung mit den OSPlus_neo Anwendungen (VES, KKM, IAM)

Sie erhalten Informationen und Hintergründe rund um die OSPlus-neo Tools (VES, KKM, IAM) sowie verschiedene Ansatzpunkte aus der Führung und dem Coaching, um Ihre Mitarbeitenden bei dem Einsatz erfolgreich begleiten und unterstützen zu können.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
15.07.2025 - 15.07.2025	09:00 - 12:00	2687W 501	Webex Training Webinarsystem	08.07.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Anke Haferkamp	Tel. 0871 504-2249
	organisatorisch	Petra Luber	Tel. 0871 504-2240
Dozenten	Marijana Schaffer, Teamleiterin, stellv. Abteilungsleiterin, Segment- und Multikanalmanagement Zentrales Vertriebsmanagement, Sparkasse Mainfranken Würzburg		
Preis	180,00 Euro		

ID 2693 Führen und Motivieren mit Emotionaler Intelligenz

Sie finden schneller einen Zugang zu Menschen, indem Sie die Persönlichkeit Ihres Gesprächspartners beachten und Ihre Gesprächsstrategie darauf abstimmen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Termine werden individuell mit der Sparkasse vereinbart.				

Ansprechpartner	inhaltlich	Anke Haferkamp	Tel. 0871 504-2249
	organisatorisch	Petra Luber	Tel. 0871 504-2240
Dozenten	Albertine Leininger, KSK München Starnberg Ebersberg		
Preis	Wir erstellen ein individuelles Angebot		

ID 2631 Neue Ideen zur Steigerung des Vertriebserfolgs

In diesem Seminar lernen Sie interessante kreative Lösungsansätze des Verkaufens und Führens kennen, die eine sofortige Umsetzung in der Praxis ermöglichen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Termine werden individuell mit der Sparkasse vereinbart.				

Ansprechpartner	inhaltlich	Anke Haferkamp	Tel. 0871 504-2249
	organisatorisch	Petra Luber	Tel. 0871 504-2240
Dozenten	Peter Gschwendtner, Akademie für Persönlichkeit		
Preis	Wir erstellen ein individuelles Angebot		

ID 2656 4 Wege zu mehr Resilienz und mentaler Stärke in einem agilen Arbeitsumfeld - der Erfolgsfaktor in unsicheren Zeiten

Die Teilnehmenden
- erlernen, wie sie sich zu einem "Steh-auf-Menschen" entwickeln - d.h. alte Denk- und Verhaltensweisen abzulegen, einen Kurswechsel einzuleiten und diesen beizubehalten
- entdecken und verbessern ihre innere Widerstandskraft und Resilienz-Kompetenz
- erhöhen ihre mentale Stärke, denn sie ist die Fähigkeit, unabhängig von äußeren Bedingungen, schwierige Situationen zu meistern.
- üben Methoden für mehr Widerstandsfähigkeit und innere Stärke und meistern dadurch Herausforderungen mit Gelassenheit

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
14.03.2025 - 14.03.2025	09:00 - 17:00	2656 501	Landshut	07.03.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Anke Haferkamp	Tel. 0871 504-2249
	organisatorisch	Petra Luber	Tel. 0871 504-2240
Dozenten	Bettina Schell, PERSO-train, Expertin für Persönlichkeit, Sparkasse Miltenberg-Obernburg		
Preis	370,00 Euro		

3.2.4 Führungskräfte im Vertrieb

ID 2670 DEKA Investment Führungskraft Refresher

Die Teilnehmenden
- verstetigen und qualifizieren sich im Fachlichen wie auch im Thema Vertriebsführung weiter
- diskutieren über aktuelle und neue Themen in Führung und Vertrieb 4.0
- erarbeiten Führungstools um die Nachhaltigkeit in der Führung zu sichern
- tauschen sich sparkassenübergreifend aus

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Anke Haferkamp	Tel. 0871 504-2249
	organisatorisch		Petra Luber	Tel. 0871 504-2240
Dozenten	Anke Haferkamp, Sparkassenakademie Ingrid Schweiger, Sparkassenakademie Veronika Wurm, DekaBank Frankfurt			
Preis	450,00 Euro			

ID 3214 Rhetorik und Körpersprache: In Gesprächen überzeugen

Sie erfahren, wie Sie Rhetorik und Körpersprache zielgerichtet und überzeugend in Gesprächen und Diskussionen einsetzen. Sie können Sachverhalte wirkungsvoll und anschaulich darstellen. Sie entwickeln rhetorische Fähigkeiten, um auch mit unsachlichen Einwänden und Angriffen souverän umzugehen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
15.09.2025 - 16.09.2025	10:00 - 17:00	3214 501	Landshut	04.08.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Ralf van Heukelom	Tel. 0871 504-2305
	organisatorisch		Eileen Ehrig	Tel. 0871 504-2244
Dozenten	Dr. Christian Gegner			
Preis	760,00 Euro			

ID 3231 Situatives Führen - Motivierende Führung in Zeiten des Wandels

Sie lernen, wie Sie Mitarbeiter situativ ansprechen und in Zeiten des Wandels motivierend führen. Die dazu benötigten Kompetenzen, wie die Einschätzung der Mitarbeiter-Aufgaben-Reife und wirkungsvolle Kommunikationsmuster, werden intensiv und sehr praxisnah erarbeitet. Viele Übungen und die Bearbeitung von persönlichen Fällen aus Ihrem Führungsalltag zeichnen dieses Seminar aus. In Fallstudien und nachhaltig wirkenden Erlebnissen und Lernprojekten, bewältigen Sie herausfordernde Führungssituationen. Die Ergebnisse werden reflektiert und besprochen. Sie erstellen einen Transferplan für persönliche Entwicklung.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
23.06.2025 - 26.06.2025	10:00 - 13:00	3231 501	Landshut	24.04.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Ralf van Heukelom	Tel. 0871 504-2305
	organisatorisch		Marina Kolbinger	Tel. 0871 504-2215
Dozenten	Ralf van Heukelom, Sparkassenakademie Landshut			
Preis	2.230,00 Euro			

3.2.4 Führungskräfte im Vertrieb

ID 3275W Frauen in der Führung - Fit für die Zukunft

Wollen Sie sich sicher und souverän in Ihrer Rolle als Führungskraft bewegen?
Wollen Sie Ihre Stärken bewusst einsetzen und Ihre Ressourcen gekonnt bündeln?
Wollen Sie auch in herausfordernden Situationen klar, authentisch und kraftvoll reagieren?

In dieser Qualifizierungsreihe arbeiten Sie ganz gezielt an Ihrer Weiterentwicklung als Frau in der Führung. Diese interaktive Online-Reihe wird ergänzt durch Workbooks mit Impulsen, Informationen und konkreten Umsetzungsanleitungen zur Vor- und Nachbereitung zum jeweiligen Themenblock. Typische Praxissituationen und Verhaltensweisen werden gezielt einbezogen und bearbeitet.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
17.01.2025 - 17.01.2025	09:00 - 12:00	3275A 501	Zoom Webinarsystem	18.12.2024
14.02.2025 - 14.02.2025	09:00 - 12:00	3275B 501	Zoom Webinarsystem	
14.03.2025 - 14.03.2025	09:00 - 12:00	3275C 501	Zoom Webinarsystem	
10.04.2025 - 10.04.2025	09:00 - 12:00	3275D 501	Zoom Webinarsystem	
23.05.2025 - 23.05.2025	09:00 - 12:00	3275E 501	Zoom Webinarsystem	
31.01.2025 - 31.01.2025	08:30 - 09:30	3275F 501	Zoom Webinarsystem	
28.02.2025 - 28.02.2025	08:30 - 09:30	3275F 502	Zoom Webinarsystem	
28.03.2025 - 28.03.2025	08:30 - 09:30	3275F 503	Zoom Webinarsystem	
14.05.2025 - 14.05.2025	15:00 - 16:00	3275F 504	Zoom Webinarsystem	
27.06.2025 - 27.06.2025	08:30 - 12:30	3275A 510	Zoom Webinarsystem	28.05.2025
25.07.2025 - 25.07.2025	08:30 - 12:30	3275B 510	Zoom Webinarsystem	
17.09.2025 - 17.09.2025	08:30 - 12:30	3275C 510	Zoom Webinarsystem	
17.10.2025 - 17.10.2025	08:30 - 12:30	3275D 510	Zoom Webinarsystem	
14.11.2025 - 14.11.2025	08:30 - 12:30	3275E 510	Zoom Webinarsystem	
11.07.2025 - 11.07.2025	14:30 - 15:30	3275F 510	Zoom Webinarsystem	
12.08.2025 - 12.08.2025	15:00 - 16:00	3275F 511	Zoom Webinarsystem	
02.10.2025 - 02.10.2025	08:30 - 09:30	3275F 512	Zoom Webinarsystem	
31.10.2025 - 31.10.2025	09:00 - 10:00	3275F 513	Zoom Webinarsystem	

Ansprechpartner	inhaltlich	Carmen Vilsmeier	Tel. 0871 504-2369
	organisatorisch	Marina Kolbinger	Tel. 0871 504-2215
Dozenten	Iris Middelhove, Führungskräftecoach & Trainerin		
Preis	1.545,00 Euro		

ID 7151 Die Professionalisierung zum Innovationscoach - Basismodul - Mindset und Methoden - Kulturveränderung erleben und verstehen

Das Sparkassenumfeld verändert sich zunehmend - wir bewegen uns in einer von Unsicherheit geprägten Zukunft mit ständig wechselnden Herausforderungen: Komplexe, turbulente und unsichere Umwelten zwingen uns zum Neudenken.

Sie erhalten durch diese Qualifizierungsreihe die Befähigung im Umgang mit agilen Methoden können selbstorganisierte und reaktionsschnelle Teams innerhalb der Sparkassen gebildet werden, die iterativ nutzerzentrierte Lösungen zu sparkassenspezifischen Handlungsfeldern entwickeln und damit Innovationen schaffen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
23.09.2025 - 24.09.2025	09:00 - 17:00	7151 501	Landshut	16.09.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Benedikt Gerg	Tel. 0871 504-2374
	organisatorisch	Marina Kolbinger	Tel. 0871 504-2215
Dozenten	Benedikt Gerg, Sparkassenakademie Bayern		
Preis	545,00 Euro		

3.2.4 Führungskräfte im Vertrieb

ID 2648 Die Führungskraft als Personalentwickler - Potenziale erkennen und entfalten

In vier Modulen erwerben die Teilnehmenden umfassende Kenntnisse:

- Mitarbeitende richtig einzuschätzen und deren Potentiale erkennen und fördern zu können. Die eigene Sichtweise zu schärfen
- Den Veränderungsprozess für die Mitarbeitenden professionell begleiten zu können
- Die eigene Führungskompetenz zu stärken und Führungs-Potenziale über die persönliche Motivation zu stärken
- Überprüfung ob und wie erfolgreich sich die gelernten Tools und Vorgehensweisen in den Praxisalltag einbinden lassen

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Derzeit sind keine Termine geplant.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Anke Haferkamp	Tel. 0871 504-2249
	organisatorisch		Petra Luber	Tel. 0871 504-2240
Dozenten	Betina Abele, Institut für Beratung, Coaching und Training			
Preis	1.445,00 Euro			

ID 2647 Führung im Spannungsfeld der Kulturen, Generationen und Identitäten

- In diesem insgesamt zweieinhalbtägigen Seminar erwerben Sie das Handwerkszeug, unterschiedliche Sozialisationen und Identitäten zu erkennen, zu verstehen und aus Ihrer Führungsrolle heraus integrieren zu können.
- Sie verstehen inwieweit kulturelle Prägung und Selbstverständnis im geschäftlichen (und privaten) Umfeld Einfluss nehmen auf Wahrnehmung, Interpretation und Deutung, innere Haltung, bevorzugte Denk- und Verhaltensmuster.
- Sie werden lernen, diese Muster besprech- und verhandelbar zu machen und im Sinne der Aufgabe/des Teams/des Unternehmens zu beeinflussen.

Vor- und zwischen den Modulen gibt es kleinere Selbstlernimpulse (TEDtalks/Artikel/Beobachtungs- und Reflektionsaufgaben) sowie die Möglichkeit, ein eigenkulturelles Profil zu erstellen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
siehe Module				
Ansprechpartner	inhaltlich		Anke Haferkamp	Tel. 0871 504-2249
	organisatorisch		Petra Luber	Tel. 0871 504-2240
Dozenten	Stephan Hild, Cultural Consultant			
Preis	940,00 Euro			

ID 2613W Webinar Führung im Vertrieb in digitalen Zeiten - Not oder Tugend?

Sie
- wissen welche digitalen Möglichkeiten im Führungsprozess eine Relevanz haben
- kennen die Erfolgsfaktoren die zu beachten sind und
- wissen welche (aktuellen) Grenzen nicht überschritten werden sollten

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
10.04.2025 - 10.04.2025	09:00 - 10:30	2613W 501	Zoom Webinarsystem	03.04.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Anke Haferkamp	Tel. 0871 504-2249
	organisatorisch		Petra Luber	Tel. 0871 504-2240
Dozenten	Karl-Heinz Sessler, Sessler Training			
Preis	147,00 Euro			

3.2.4 Führungskräfte im Vertrieb

ID 2614W Webinar Führung im Vertrieb in digitalen Zeiten - Selbstorganisation der Führungskraft

Sie
- erkennen welche digitalen Instrumente für ihre Selbstorganisation als Führungskraft sinnvoll sind
- analysieren Ihre Selbstorganisation nach Effektivität und Effizienz
- setzen dies in Ihrer Praxis um

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
05.05.2025 - 05.05.2025	09:00 - 10:30	2614W 501	Zoom Webinarsystem	28.04.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Anke Haferkamp	Tel. 0871 504-2249
	organisatorisch	Petra Luber	Tel. 0871 504-2240
Dozenten	Karl-Heinz Sessler, Sessler Training		
Preis	147,00 Euro		

ID 2616A Modul A Webinar Positive Psychologie in der (Selbst-) Führung - "manage your energy not your time"

- Das persönliche Self-Leadership mit Ansätzen der Positiven Psychologie nachhaltig stärken
- Strategien zur gezielten und nachhaltigen Fokussierung der eigenen Aufmerksamkeit entwickeln
- Den eigenen Energiehaushalt gezielt nutzen und auffüllen
- Persönliche Transfer-Strategien für den beruflichen Alltag entwickeln
- Ideen für die Führung von Mitarbeiter*innen generieren

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
11.11.2025 - 11.11.2025	10:30 - 12:00	2616A 501	Zoom Webinarsystem	04.11.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Anke Haferkamp	Tel. 0871 504-2249
	organisatorisch	Petra Luber	Tel. 0871 504-2240
Dozenten	Martina Willke, INNTAL INSTITUT		
Preis	710,00 Euro		

ID 2618W Webinar Das innere Team im Coaching - eine kreative und effiziente Methode zur Unterstützung der Selbstführung und Motivation

Sie kennen das innere Team und können es in der Praxis situativ anwenden.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Derzeit sind keine Termine geplant.				

Ansprechpartner	inhaltlich	Anke Haferkamp	Tel. 0871 504-2249
	organisatorisch	Petra Luber	Tel. 0871 504-2240
Dozenten	Anke Haferkamp, Sparkassenakademie Bayern		
Preis	147,00 Euro		

ID 2619W Webinar Über Stärken führen - das Werte- und Entwicklungsquadrat im Coaching

Sie kennen das Werte- und Entwicklungsquadrat und können es in der Praxis situativ anwenden

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Derzeit sind keine Termine geplant.				

Ansprechpartner	inhaltlich	Anke Haferkamp	Tel. 0871 504-2249
	organisatorisch	Petra Luber	Tel. 0871 504-2240
Dozenten	Anke Haferkamp, Sparkassenakademie Bayern		
Preis	147,00 Euro		

3.2.4 Führungskräfte im Vertrieb

ID 2640 Fit für das Training im KBL

Sie kennen den aktuellen KBL, die pädagogische Vorgehensweise und alle technischen Standards bzw. Prozesse. Sie kennen Ihre Trainingsthemen und auf was es im Training ankommt.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				

Ansprechpartner	inhaltlich	Anke Haferkamp	Tel. 0871 504-2249
	organisatorisch	Petra Luber	Tel. 0871 504-2240

Dozenten Hauptamtliche und freiberufliche Trainer*innen der Sparkassenakademie Bayern

Preis 425,00 Euro

ID 2643 Transformationale Führung verbunden mit dem Harvard Konzept - ein aktuelles und erfolgreiches Führungsinstrument

- Sie erfahren was diesen Führungsstil ausmacht und was sie damit in Ihrer Praxis erreichen können.
- Sie lernen Methoden des Führungsstils verbunden mit dem Harvard Konzept kennen und wie Sie diese in Ihrem beruflichen Umfeld anwenden können.
- Sie erkennen, welche neuen Möglichkeiten sich Ihnen mithilfe dieser Führung bietet und lernen, Ihre Mitarbeiter und deren Kompetenzen anders zu betrachten und sie dadurch noch besser zu unterstützen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
siehe Module				

Ansprechpartner	inhaltlich	Anke Haferkamp	Tel. 0871 504-2249
	organisatorisch	Petra Luber	Tel. 0871 504-2240

Dozenten Betina Abele, Institut für Beratung, Coaching und Training

Preis 715,00 Euro

ID 2643A Webinar Transformationale Führung verbunden mit dem Harvard Konzept Teil 1

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				

Ansprechpartner	inhaltlich	Anke Haferkamp	Tel. 0871 504-2249
	organisatorisch	Petra Luber	Tel. 0871 504-2240

Preis 715,00 Euro

ID 2645 LEGO® Serious Play® (LSP®) - das innovative Tool für Ihren Führungs- und Coaching-Werkzeugkoffer

Die Teilnehmenden
- kennen LEGO®Serious Play® und dessen Wirkungsweisen im eigenen aktiven Tun und Erleben
- erweitern ihren Führungs-, Trainings- und Coaching-Werkzeugkoffer um eine kreative, haptische und gehirngerechte Methode
- können LSP im eigenen Setting (Team, Mitarbeitergespräche, Projekt, Seminar etc.) situationsgerecht einsetzen
- lernen das "out oft the box-Denken"

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
08.04.2025 - 08.04.2025	09:00 - 17:00	2645 501	Landshut	01.04.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Anke Haferkamp	Tel. 0871 504-2249
	organisatorisch	Petra Luber	Tel. 0871 504-2240

Dozenten Nadine Schwaiger

Preis ab 2025: 450,00 €

3.2.4 Führungskräfte im Vertrieb

ID 2689W Webinar Fit für die vertriebliche Startseite

Mit Hilfe dieses Webinars erhalten Sie die Informationen und Hintergründe mit deren Hilfe Sie die Vertriebliche Startseite, als täglichen Dreh- und Angelpunkt zur Aufgabenorganisation, in Ihrem Bereich erfolgreich einführen können. Als Multiplikator*in können Sie auch als technischer First Level Support unterstützen.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				

Ansprechpartner	inhaltlich	Anke Haferkamp	Tel. 0871 504-2249
	organisatorisch	Petra Luber	Tel. 0871 504-2240

Dozenten Marijana Schaffer, Teamleiterin, stellv. Abteilungsleiterin, Segment- und Multikanalmanagement Zentrales Vertriebsmanagement, Sparkasse Mainfranken Würzburg

Preis 147,00 Euro

ID 3282 Mentorinnen-Mentee-Meeting

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				

Ansprechpartner	inhaltlich	Carmen Vilsmeier	Tel. 0871 504-2369
	organisatorisch	Marina Kolbinger	Tel. 0871 504-2215

Dozenten Carmen Vilsmeier, Sparkassenakademie Landshut

Preis 0,00 Euro

3.3 Stab

Dokument(e) BIKOS-Web:
Stab

3.3.1 Risikomanagement / Controlling

Im Rahmen der Kooperation Banksteuerung zwischen den Sparkassenverbänden Bayern, Schleswig-Holstein und Rheinland-Pfalz bietet die Sparkassenakademie Bayern eine ganze Reihe an Bildungsveranstaltungen zur Banksteuerung an.
Weiterhin gibt es eigene Veranstaltungen für Vorstände und Obere Führungskräfte (zu finden in der Rubrik Führung und Management/Management/Ertrags- und Risikosteuerung).
Bitte beachten Sie, dass für die Sparkassen aus den Verbandsgebieten Rheinland-Pfalz und Schleswig-Holstein einige der unten genannten Veranstaltungen auch durch die jeweilige regionale Sparkassenakademie angeboten werden. Bitte beachten Sie die jeweiligen Rundschreiben.

Ansprechpartner/innen in den jeweiligen Sparkassenakademien sind:
Bayern: Robert Bauer Tel.: 0871 504-2293 r.bauer@s-akaby.de
Schleswig-Holstein: Gabriele Grözinger Tel. 0431 5335-137 gabriele.groezinger@nosa-online.de
Rheinland-Pfalz: Hildegard Hassemer Tel. 06131 145-379 hildegard.hassemer@sv-rlp.de

Die Bildungsveranstaltungen sind wie folgt gegliedert:

Fachtagung Banksteuerung

Kurs (Fachseminar) Finanz- und Risikosteuerung

Seminare/Webinare Risikomanagement:
- Überblick zu den MaRisk
- Weitere rechtliche Rahmenbedingungen
- Risikotragfähigkeit
- Adressenausfallrisiken
- Marktpreisrisiken, insbes. Zinsänderungsrisiko
- Liquiditätsrisiken
- Operationelle Risiken
- MaRisk-Handelsgeschäfte
- Asset Allocation

Seminare/Webinare Controlling/Kundengeschäftssteuerung:
- Kalkulation
- Kostenrechnung

Dokument(e) BIKOS-Web:
Kurs Finanz- und Risikosteuerung 2024 Broschüre
MaRisk Handelsgeschäfte Broschüre
Risikomanagement /Controlling
Treasury Manager 2024 Broschüre

3.3.1 Risikomanagement / Controlling

ID 5015 Kurs Finanz- und Risikosteuerung, A-und F-Online-Teile, Präsenzteile

Sie erhalten das Fachwissen, um die immer komplexer werdenden Instrumente der Finanz- und Risikosteuerung und aufsichtsrechtlichen Vorgaben verstehen und beurteilen zu können. Im Rahmen der Personalentwicklung kann der Kurs wie folgt eingesetzt werden:

1. als Baustein im Rahmen des Studiengangs zum Sparkassenbetriebswirt/in,
2. als Personalentwicklungsmaßnahme für Mitarbeitende, die in einen der o. g. Bereiche wechseln und sich in einem überschaubaren Zeitraum das notwendige bankfachliche Wissen zur Banksteuerung aneignen wollen (z. B. ein Mitarbeiter der Internen Revision wird neu mit der Prüfung der Banksteuerung betraut),
3. als Qualifizierungsbaustein für die Risikocontrolling-Funktion gemäß MaRisk.
4. Weiterhin ist der Kurs für Mitarbeitende (auch Führungskräfte) geeignet, die im Rahmen ihrer Karriereplanung fundierte Kenntnisse zur Banksteuerung kompakt in einem überschaubaren Zeitraum erwerben wollen.

Die Themengebiete aus der neuen Banksteuerung sind selbstverständlich im Kurs enthalten.Viele Dozenten des Kurses sind, durch ihre Tätigkeit im Sparkassenverband Bayern bzw. in ihrer jeweiligen Sparkasse, direkt mit der Umsetzung der neuen Banksteuerung betraut.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
25.09.2025 - 12.10.2025	09:00 - 17:00	5015A 501		25.01.2025
15.09.2025 - 24.09.2025	10:00 - 15:30	5015B 501	Landshut	
13.10.2025 - 24.10.2025	09:00 - 15:30	5015C 501	Landshut	
24.11.2025 - 05.12.2025	09:00 - 15:30	5015D 501	Landshut	
15.12.2025 - 16.12.2025	10:00 - 15:30	5015E 501	Landshut	
25.10.2025 - 23.11.2025	09:00 - 17:00	5015F 501		

Ansprechpartner	inhaltlich	Robert Bauer	Tel. 0871 504-2293
	organisatorisch	Nicole Härtl	Tel. 0871 504-2357

Dozenten Michael Fink, Sparkasse Allgäu, Ralf Zorn, Sparkasse Coburg-Lichtenfels, Peter Linner, Kreis- und Stadtsparkasse Wasserburg
Martin Hesl, ICnova AG, Prof. Dr. Konrad Wimmer, msg for banking ag
André Rieß; Thomas Steinmeyer, BayernLB
Peter Koch, Tobias Leiber, Josef Schmid, Hans Wegscheider, Markus Zirngibl, Andreas Rebhan, Sparkassenverband Bayern

Preis 7.655,00 Euro

ID 5673 Grundlagenseminar MaRisk

Sie erhalten einen Überblick über den Aufbau und die Inhalte der MaRisk.
Aktuelle Neuerungen werden vorgestellt.
Der Fokus des Seminars liegt auf den allgemeinen Inhalten der MaRisk, den Hintergründen aufsichtlicher Fragestellungen, dem allgemeinen Teil der MaRisk wie Strategie, Stresstest, RTF, Aufbauorganisation und nur am Rande auf den speziellen Anforderungen an die einzelnen Risikoarten wie Marktpreisrisiko oder Adressenrisiko. Neu wird auch das Thema Nachhaltigkeit im Sinne der MaRisk beleuchtet.

Dieses Seminar gilt als Basisseminar für die dann im Rahmen der MaRisk angebotenen Vertiefungsseminare wie z.B. zu Handelsgeschäften, Kreditgeschäft aber auch RTF u.s.w.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
23.06.2025 - 24.06.2025	10:00 - 15:00	5673 501	Landshut	24.04.2025
17.11.2025 - 18.11.2025	10:00 - 15:00	5673 502	Landshut	18.09.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Robert Bauer	Tel. 0871 504-2293
	organisatorisch	Nicole Härtl	Tel. 0871 504-2357

Dozenten Andrea Spielbauer, Sparkassenverband Bayern

Preis 420,00 Euro

3.3.1 Risikomanagement / Controlling

ID 5649 Grundlagenseminar Risikotragfähigkeitskonzept und praktische Umsetzung im aufsichtsrechtlichen Kontext

Aufbauend auf den aufsichtsrechtlichen Grundlagen und den zentralen konzeptionellen Standards werden die Grundlagen der Risikotragfähigkeit geschult. Seminarschwerpunkte sind neben den aufsichtsrechtlichen Anforderungen die konkrete Umsetzung der normativen und ökonomischen Risikotragfähigkeit.
Anhand praktischer Beispiele wird die Erstellung der Risikotragfähigkeit dargestellt.
In einem Praxisvortrag stellt eine Sparkasse die konkrete Umsetzung der Risikotragfähigkeit im eigenen Haus vor.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
26.06.2025 - 27.06.2025	10:00 - 17:00	5649 501	Landshut	15.05.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Robert Bauer	Tel. 0871 504-2293
	organisatorisch	Birgit Altmann	Tel. 0871 504-2243

Dozenten Tobias Leiber, Peter Koch, Sparkassenverband Bayern
Karolina Wölfle, SK Günzburg-Krumbach
Jochum Teresa, SK Günzburg-Krumbach

Preis 675,00 Euro

ID 5689 Intensiv-Seminar Update aufsichtliches Meldewesen Risikotragfähigkeit

Die wesentlichen Inhalte des RTF-Meldewesens werden detailliert besprochen. Schwerpunkte sind die Meldebögen zur ökonomischen und normativen RTF ("RDP-BW", "RSK" und "KPL"). Anhand von Beispielen erhalten Sie praktische Hinweise und einen Einblick in die fachliche und technische Meldungserstellung.
Der Meldebogen ILAAP ist nicht Schulungsgegenstand.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
27.01.2025 - 27.01.2025	10:00 - 17:00	5689 501	Landshut	16.12.2024

Ansprechpartner	inhaltlich	Robert Bauer	Tel. 0871 504-2293
	organisatorisch	Birgit Altmann	Tel. 0871 504-2243

Dozenten Tobias Leiber, SVB
Markus Bohl, Sparkasse Coburg-Lichtenfels

Preis 385,00 Euro

ID 5689W Webinar Update aufsichtliches Meldewesen Risikotragfähigkeit

Die wesentlichen Inhalte des RTF-Meldewesens werden in komprimierter Form besprochen. Schwerpunkte sind die Meldebögen zur ökonomischen und normativen RTF ("RDP-BW", "RSK" und "KPL"). Anhand von Beispielen erhalten Sie praktische Hinweise und einen Einblick in die fachliche und technische Meldungserstellung.
Der Meldebogen ILAAP ist nicht Schulungsgegenstand.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
28.01.2025 - 28.01.2025	09:00 - 12:00	5689W 501	Webex Training Webinarsystem	17.12.2024
28.01.2025 - 28.01.2025	13:00 - 16:00	5689W 502	Webex Training Webinarsystem	17.12.2024
29.01.2025 - 29.01.2025	09:00 - 12:00	5689W 503	Webex Training Webinarsystem	18.12.2024

Ansprechpartner	inhaltlich	Robert Bauer	Tel. 0871 504-2293
	organisatorisch	Birgit Altmann	Tel. 0871 504-2243

Dozenten Tobias Leiber, SVB
Markus Bohl, Sparkasse Coburg-Lichtenfels

Preis 260,00 Euro

3.3.1 Risikomanagement / Controlling

ID 5672 MaRisk - Anforderungen an das Kreditgeschäft

Sie erhalten im Seminar das Rüstzeug, um Ihrer Verantwortung im Rahmen der "MaRisk" hinsichtlich des Managements des Kreditgeschäfts/der Adressrisiken gerecht zu werden. Für einen intensiven Praxisbezug werden die Inhalte auch unter Berücksichtigung von aktuellen Ergebnissen aus Prüfungsstellen sowie § 44 KWG-Prüfungen diskutiert.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
16.10.2025 - 16.10.2025	10:00 - 17:00	5672 501	Landshut	17.08.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Nicole Härtl	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2357
Dozenten	Susanne Pauly, Christian Reiser, Prüfungsstelle Sparkassenverband Bayern			
Preis	290,00 Euro			

ID 5672W Webinar MaRisk - Anforderungen an das Kreditgeschäft

Sie erhalten im Seminar das Rüstzeug, um Ihrer Verantwortung im Rahmen der "MaRisk" hinsichtlich des Managements des Kreditgeschäfts/der Adressrisiken gerecht zu werden. Für einen intensiven Praxisbezug werden die Inhalte auch unter Berücksichtigung von aktuellen Ergebnissen aus Prüfungsstellen sowie § 44 KWG-Prüfungen diskutiert.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
09.01.2025 - 09.01.2025	09:00 - 17:00	5672W 501	Webex Training Webinarsystem	10.11.2024
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Nicole Härtl	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2357
Dozenten	Susanne Pauly, Christian Reiser, Prüfungsstelle Sparkassenverband Bayern			
Preis	290,00 Euro			

ID 5062 Grundlagenschulung VDS

Sie werden in die Lage versetzt, die OSPlus-Anwendung VDS zu bedienen und Ausfallvorgänge korrekt zu erfassen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
01.07.2025 - 01.07.2025	10:00 - 17:00	5062 501	Landshut	20.05.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Birgit Altmann	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2243
Dozenten	Kristina Nagel, S Rating und Risikosysteme GmbH Andreas Thalhammer, Hans Wegscheider, Sparkassenverband Bayern			
Preis	202,00 Euro			

ID 5063 Validierung und Erfahrungsaustausch VDS

Erfahrungsaustausch zum Thema VDS und Besprechung der Validierungsergebnisse.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
02.07.2025 - 02.07.2025	09:30 - 16:30	5063 501	Landshut	21.05.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Birgit Altmann	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2243
Dozenten	Kristina Nagel, S Rating und Risikosysteme GmbH Andreas Thalhammer, Hans Wegscheider, Sparkassenverband Bayern			
Preis	202,00 Euro			

3.3.1 Risikomanagement / Controlling

ID 2047 Das ImmobiliengeschäftsRating der S-Finanzgruppe

Das Seminar ist eine "Grundlagenschulung" zum S-ImmobiliengeschäftsRating, die sich an Neueinsteiger richtet, aber auch zur "Auffrischung" für langjährige Anwender:innen geeignet ist.

Sie werden mit Systematik, Aufbau und Funktionsweise des Verfahrens vertraut gemacht.

Für die einzelnen Module erhalten Sie einen Überblick über die richtige Verwendung und Befüllung. Außerdem werden Vereinfachungsmöglichkeiten für Ihre Praxis aufgezeigt.

Auf die OSPlus-Ratinganwendung wird im Zusammenhang mit den fachlichen Themen eingegangen, es handelt sich jedoch nicht um eine Technikschulung.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
23.07.2025 - 24.07.2025	10:00 - 16:00	2047 501	Landshut	24.05.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Johanna Böck	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2211
Dozenten	Volker Buhmann, Sparkassenverband Bayern			
Preis	405,00 Euro			

ID 5242 Rating aus Revisionssicht

Sie erwerben Grundlagenwissen zu den Ratingverfahren Standard- und ImmobiliengeschäftsRating sowie zur risikoorientierten Planung und Durchführung von Aufbau- und Funktionsprüfungen in Prüfungsgebieten der Rating-Verfahren. Darüber hinaus bietet sich die Gelegenheit zum Erfahrungsaustausch.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
03.04.2025 - 04.04.2025	10:00 - 12:30	5242 501	Landshut	02.02.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Elke Tschochner	Tel. 0871 504-2284 Tel. 0871 504-2237
Dozenten	Katja Kiene, Prüfungsstelle des Sparkassenverbandes Volker Buhmann, Sparkassenverband Bayern			
Preis	510,00 Euro			

ID 2084 Das Standard-Rating der S-Finanzgruppe (StaMeBo 6)

Das Seminar ist eine "Grundlagenschulung" zum S Standard Rating, die sich an Neueinsteiger richtet, aber auch zur "Auffrischung" für langjährige Anwender:innen geeignet ist.

Sie werden mit Systematik, Aufbau und Funktionsweise des Verfahrens vertraut gemacht. Auf die OSPlus-Ratinganwendung wird im Zusammenhang mit den fachlichen Themen eingegangen, es handelt sich jedoch nicht um eine Technikschulung.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
02.12.2025 - 02.12.2025	09:30 - 17:00	2084 501	Landshut	02.11.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Johanna Böck	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2211
Dozenten	Volker Buhmann, Sparkassenverband Bayern			
Preis	230,00 Euro			

3.3.1 Risikomanagement / Controlling

ID 5072 Risikomanagement - Basiswissen und methodische Grundlagen für die neue Banksteuerung

Zahlreiche Fallstudien und excelbasierte Beispiele vermitteln Ihnen das Basiswissen und die methodischen Grundlagen für die "neue Banksteuerung". Sie erhalten das notwendige Wissen, das in der modernen Banksteuerung benötigt wird (Stichworte: Zinsbuchsteuerung, verlustfreie Bewertung im Anlagebuch BFA 3, Adressrisiko- und Liquiditätsrisikomanagement, Einbeziehung von Nachhaltigkeitsrisiken, Asset Allocation). Die notwendigen statistischen Grundlagen werden anwendungsbezogen ohne abstrakte Formeln vorgestellt. Insbesondere erhalten Sie das notwendige Methodenverständnis für die "Neue Banksteuerung", speziell bzgl. des Varianz-Kovarianz Ansatzes.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
28.04.2025 - 30.04.2025	10:00 - 17:00	5072 501	Landshut	17.03.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Robert Bauer	Tel. 0871 504-2293
	organisatorisch		Birgit Altmann	Tel. 0871 504-2243

Dozenten Prof. Dr. Konrad Wimmer, msg for banking ag

Preis 1.225,00 Euro

ID 5244 Risikomanagement für die Interne Revision

Sie befassen sich mit den wesentlichen Grundlagen des Risikomanagements. Sie werden mit den Elementen und den Anforderungen an die Ausgestaltung eines Risikomanagementsystems vertraut gemacht und kennen die Vorgehensweise bei der Prüfung eines Risikomanagementsystems. Das Management von Adressenrisiken ist nicht Bestandteil des Seminars.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
28.04.2025 - 29.04.2025	10:00 - 16:00	5244 501	Landshut	27.02.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Michael Otto	Tel. 0871 504-2284
	organisatorisch		Elke Tschochner	Tel. 0871 504-2237

Dozenten Monika Maier, Prüfungsstelle Sparkassenverband Bayern

Preis 435,00 Euro

ID 5020 Die neue Banksteuerung: MPR - für Neueinsteiger

Sie kennen die Initialisierung und technische Voraussetzungen für die Anwendung IDH-MPR. Die notwendigen Prozessschritte vor und nach dem Ultimo sind bekannt.
Sie lernen live die ersten Anwendungsfälle der Anwendungskomponente IDH-MPR (Oberflächen der neuen Banksteuerung für MPR) kennen.
Sie können eine Szenariorechnung mit voller und partieller Bewertung sowie eine Value-at-Risk-Simulation des Varianz-Kovarianz Ansatzes (Delta Normal und Delta Gamma) durchführen und kennen die fachlichen Hintergründe und Parameter.
Sie erhalten einen ersten Überblick, wie die neue Zinsbuchsteuerung funktioniert.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
08.04.2025 - 09.04.2025	10:00 - 16:30	5020 501	Landshut	25.02.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Robert Bauer	Tel. 0871 504-2293
	organisatorisch		Birgit Altmann	Tel. 0871 504-2243

Dozenten Alexander Mantel, Sparkassenverband Bayern

Preis 800,00 Euro

3.3.1 Risikomanagement / Controlling

ID 5024 Die neue Banksteuerung: MPR - Spezialistenseminar

Das Seminar hat das Ziel, auf individuelle Probleme und Fragen von bereits erfahrenen Anwendern einzugehen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
17.11.2025 - 18.11.2025	10:00 - 16:30	5024 501	Landshut	06.10.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Birgit Altmann	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2243
Dozenten	Alexander Mantel, Sparkassenverband Bayern n. n., S-Servicepartner			
Preis	950,00 Euro			

ID 5025 Die neue Banksteuerung: LQR/RKR - Spezialistenseminar

Das Seminar hat das Ziel, auf individuelle Probleme und Fragen von bereits erfahrenen Anwendern einzugehen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
19.11.2025 - 19.11.2025	09:00 - 17:00	5025 501	Landshut	08.10.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Birgit Altmann	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2243
Dozenten	Josef Schmid, Alexander Mantel, Sparkassenverband Bayern N. N., S-Servicepartner			
Preis	500,00 Euro			

ID 5027 Die neue Banksteuerung: Kalkulation für Neueinsteiger

Sie kennen die methodischen Grundlagen der Kalkulation von Festzins und variablen Produkten. Sie wissen, die Ergebnisse aus der Vor- und Nachkalkulation zu interpretieren. Sie sind in der Lage, die Auswirkungen der Parameter auf die Kalkulationsergebnisse abzuschätzen und in der DB-Rechnung einzuordnen.
Ebenso wird Bezug zur Bepreisung nach MaRisk BTO 1.2 Tz7 hergestellt.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
05.06.2025 - 06.06.2025	10:00 - 16:00	5027 501	Landshut	24.04.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Birgit Altmann	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2243
Dozenten	Elke Seiler, Andreas Rebhan, Thomas Lorenz, Ralf Wohlfahrt Sparkassenverband Bayern			
Preis	770,00 Euro			

ID 5029 Die neue Banksteuerung: ANIMO Neueinsteiger

Sie kennen die methodischen Grundlagen der impliziten Optionen. Sie wissen, die Ergebnisse aus der Analyse des Ausübeverhaltens (Regressionsanalyse, Statistiker) zu interpretieren. Sie sind in der Lage, die Auswirkungen der Parameter auf die Ergebnisse der Kalkulation und der angrenzenden Systeme (GBS, MPR, etc.) abzuschätzen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
17.10.2025 - 17.10.2025	09:00 - 16:00	5029 501	Landshut	05.09.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Birgit Altmann	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2243
Dozenten	Thomas Lorenz, Ralf Wohlfahrt, Andreas Rebhan, Sparkassenverband Bayern Volker von Riegen, S-Servicepartner			
Preis	545,00 Euro			

3.3.1 Risikomanagement / Controlling

ID 5035W Webinar Vorfälligkeitsentschädigung (II): BGH-konforme Abrechnungen erstellen

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
27.02.2025 - 27.02.2025	08:30 - 14:30	5035W 501	Webex Training Webinarsystem	16.01.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Birgit Altmann	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2243
Preis	315,00 Euro			

ID 5660 Seminar MaRisk - Handelsgeschäfte

Sie bekommen ein elementares Grundlagenwissen zu den MaRisk im Teilbereich Handelsgeschäfte vermittelt. Neben den rechtlichen Inhalten wird durch Beispiele und Praxisberichte die bankaufsichtliche Denkweise erläutert. Es erfolgt keine Schulung der eingesetzten Software SimCorp Dimension.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
28.04.2025 - 28.04.2025	10:00 - 17:00	5660 501	Landshut	27.02.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Nicole Härtl	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2357
Dozenten	Robert Pelzer, Sparkassenverband Bayern			
Preis	202,00 Euro			

ID 5660W Webinar MaRisk - Handelsgeschäft

Sie bekommen ein elementares Grundlagenwissen zu den MaRisk im Teilbereich Handelsgeschäfte vermittelt. Neben den rechtlichen Inhalten wird durch Beispiele und Praxisberichte die bankaufsichtliche Denkweise erläutert. Es erfolgt keine Schulung der eingesetzten Software SimCorp Dimension.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
23.10.2025 - 23.10.2025	09:00 - 15:00	5660W 501	Zoom Webinarsystem	24.08.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Nicole Härtl	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2357
Dozenten	Robert Pelzer, Sparkassenverband Bayern			
Preis	202,00 Euro			

ID 5652 Quantitative aufsichtsrechtliche Rahmenbedingungen im Depot-A

Es werden Ihnen die wichtigsten quantitativen aufsichtsrechtlichen Rahmenbedingungen für das Depot-A-Management dargestellt. Themenschwerpunkte sind dabei die CRR, das KWG sowie die damit verbundenen Regelungen zu den Großkrediten, Eigenmitteln, der Eigenmittelunterlegung, sowie die Regelungen zur Liquidität.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
12.11.2025 - 12.11.2025	09:30 - 17:00	5652 501	Landshut	01.10.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Birgit Altmann	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2243
Dozenten	Nikolaus Demmelmair, Bundesbank Dipl.Betr. (FH) / Master Commercial Law-LL.M.(Com.)			
Preis	290,00 Euro			

3.3.1 Risikomanagement / Controlling

ID 5636 Rechtliche Rahmenbedingungen im Depot-A-Management

Sie erhalten ein fundiertes Grundlagenwissen zu den umfangreichen rechtlichen Rahmenbedingungen des Depot-A Managements. Dazu gehören insbesondere die relevanten Bereiche der MaRisk, die handelsrechtlichen Vorschriften sowie die aufsichtsrechtlichen Eigenkapital- Großkredit- und Liquiditätsvorschriften.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
14.07.2025 - 17.07.2025	10:00 - 17:00	5636 501	Landshut	02.06.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Birgit Altmann	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2243
Dozenten	Florian Roeser-Mueller, Robert Pelzer, Sparkassenverband Bayern Peter Pitschi, Prüfungsstelle des SVB Nikolaus Demmelmair, Deutsche Bundesbank			
Preis	905,00 Euro			

ID 5679 MaRisk - AT 8 Anpassungsprozesse mit Schwerpunkt NPP

Sie sollen in die Lage versetzt werden, die Anforderungen des AT 8 Anpassungsprozesse und insbesondere AT 8. und insbesondere AT 8.1 Neu-Produkt-Prozess und des AT 8.2 Veränderungen betrieblicher Prozesse oder Strukturen in die Praxis umzusetzen. Der Neu-Produkt-Prozess wird anhand von Beispielen und Darstellungen aus dem Handelsgeschäftsprozess vervollständigt. Die Änderungender letzten MaRisk Novellen, wie die Forderung nach einem Aktivitätenkatalog, nach dem regelmäßigen Review Prozess und der Verlinkung mit BdZ und Prozesslandschaft stellen einen weiteren Schwerpunkt der Diskussion dar.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
09.04.2025 - 09.04.2025	09:00 - 17:00	5679 501	Landshut	26.02.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Birgit Altmann	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2243
Dozenten	Holger Eberl, SSK München			
Preis	230,00 Euro			

ID 5669 Marktgerechtigkeitskontrolle von Handelsgeschäften

Sie lernen die aufsichtsrechtlichen Vorschriften, verschiedene Möglichkeiten der Prüfung und die Festlegung von Bandbreiten kennen. Anhand ausgewählter Finanzinstrumente werden praktische Vorgehensweisen in Verbindung mit SimCorp Dimension besprochen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
05.05.2025 - 05.05.2025	10:00 - 17:00	5669 501	Landshut	24.03.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Birgit Altmann	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2243
Dozenten	Robert Pelzer, Sparkassenverband Bayern			
Preis	202,00 Euro			

3.3.1 Risikomanagement / Controlling

ID 5646 Keine Angst vor Rendite, Performance, Value-at-Risk & Co. - komplexe Berechnungen einfach erklärt

Sie verstehen finanzmathematische und statistische Berechnungen und Risikodarstellungen in der Sparkassenpraxis anhand zahlreicher einfach aufbereiteter Praxisbeispiele (z.B. Effektivzins/Rendite, Barwert, Performance, Duration, Convexity, Value-at-Risk, Optionspreis nach Black/Scholes, RORAC). Die anwendungsbezogene Darstellung ersetzt abstrakte Formeln.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
07.04.2025 - 08.04.2025	10:00 - 17:00	5646 501	Landshut	24.02.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Birgit Altmann	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2243
Dozenten	Prof. Dr. Konrad Wimmer, msg for banking ag			
Preis	1.045,00 Euro			

ID 5614 Management von Eigenanlagen zwischen Theorie und Praxis

Sie erweitern Ihre Fachkenntnisse und erhalten die Gelegenheit, an einem intensiven Austausch zu aktuellen Themen aus der Praxis des Eigenanlagemanagements teilzunehmen. Das Seminar ist sehr praxisorientiert ausgerichtet.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
24.03.2025 - 26.03.2025	10:00 - 16:00	5614 501	Landshut	10.02.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Birgit Altmann	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2243
Dozenten	Ulrich Nusshart, SK Schwandorf, Holger Eberl, SSK München			
Preis	605,00 Euro			

ID 5647 Bondmanagement und Anlagestrategien - aktuelle Entwicklungen

Sie erweitern in diesem Seminar Ihr praxisrelevantes Bond-Fachwissen und Ihre Kenntnisse über Strategien im Anleihebereich.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
06.05.2025 - 07.05.2025	10:00 - 17:00	5647 501	Landshut	25.03.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Birgit Altmann	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2243
Dozenten	Alexander Stölzle, BayernLB			
Preis	425,00 Euro			

ID 5648 Zinsderivate - Einsatzmöglichkeiten in Handel und Steuerung

Sie lernen die Funktionsweise und Einsatzmöglichkeiten von Zinsderivaten im Handel und in der Steuerung kennen.
Teilnahmevoraussetzung: Inhalte aus dem Seminar ID 5647.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
07.07.2025 - 09.07.2025	10:00 - 17:00	5648 501	Landshut	26.05.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Birgit Altmann	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2243
Dozenten	Alexander Stölzle, BayernLB			
Preis	620,00 Euro			

3.3.1 Risikomanagement / Controlling

ID 5625 Immobilienmärkte und Immobilien zur Eigenanlage

Sie lernen den Grundgedanken der Asset-Allokation in Bezug auf Immobilieninvestitionen kennen. Die potenziellen Ertragsaspekte einer Investitionsentscheidung bilden ebenso einen Schwerpunkt wie das Themengebiet ESG. Darüber hinaus wird die Abbildung von Marktpreisrisiken in der ökonomischen Risikotragfähigkeit von Immobilien erläutert. Ferner setzen Sie sich mit Objektrisiken und der Bewertung von Immobilien auseinander. Die Einbindung der Investitionen in die Strategie und Gesamtbanksteuerung unter Berücksichtigung der aufsichtlichen Rahmenbedingungen runden das Informationspaket ab. Das Seminar ist mit umfangreichen Praxisbeispielen belegt.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
10.04.2025 - 11.04.2025	09:00 - 12:30	5625 501	Landshut	27.02.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Birgit Altmann	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2243
Dozenten	Peter Koch, SVB Tobias Kotz, Real I. S. AG			
Preis	645,00 Euro			

ID 5626 Grundlagenseminar Transaktionsbasiertes Meldewesen (EMIR, SFTR, MiFID II)

Sie erhalten Sicherheit im Umgang mit den regulatorischen Anforderungen für Derivate, WP-Finanzierungen und imGeschäft mit Wertpapieren im Bereich der Marktinfrastruktur. Auch als Entscheidungsträger zur Ausrichtung derGeschäftsstrategie der Sparkasse erhalten Sie wichtige Impulse.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
28.04.2025 - 29.04.2025	10:00 - 17:00	5626 501	Landshut	17.03.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Birgit Altmann	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2243
Dozenten	Stefan Nichtitz, Tom Taiber, Sparkassenverband Bayern			
Preis	590,00 Euro			

ID 5627 Aktien in der Eigenanlage der Sparkasse

Als Verantwortlicher für die Eigenanlage der Sparkasse setzen Sie sich mit der Assetklasse Aktie intensiv auseinander. Das Seminar vermittelt Ihnen die dafür notwendigen Kenntnisse. Allgemeine Kenntnisse zum Thema
Aktien sollten Sie bereits mitbringen. Im Seminar fokussieren Sie die Thematik Aktienanlage auf die besonderen Anforderungen in der Eigenanlage Ihrer Sparkasse. Damit werden die unten genannten Inhalte vom Dozenten
immer unter dem besonderen Fokus der Eigenanlage praxisorientiert vermittelt.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
18.07.2025 - 18.07.2025	08:30 - 17:00	5627 501	Landshut	06.06.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Birgit Altmann	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2243
Dozenten	Robert Landes, BayernLB			
Preis	235,00 Euro			

3.3.1 Risikomanagement / Controlling

ID 5069 Asset Allocation - Grundlagen zur Steuerung von Marktpreisrisiken

Sie lernen die Grundgedanken der Asset Allocation kennen. Auf Basis verschiedener Verfahren werden in interaktiven Workshops Parameterschätzungen als Grundlage der Asset Allocation gezeigt, die einen kritischen Umgang mit Optimierungsrechnungen ermöglichen. Sie erhalten die Möglichkeit, auf Basis der geeigneten Steuerungsgrundlage die Marktpreisrisiken des eigenen Hauses zu aggregieren und erhalten einen Überblick zu über die Auswirkung der Ergebnisse auf wichtige Steuerungskennzahlen.
Das Seminar ist mit (umfangreichen) Praxisbeispielen unterlegt.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
08.05.2025 - 09.05.2025	10:00 - 16:00	5069 501	Landshut	27.03.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Birgit Altmann	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2243
Dozenten	Peter Koch, Sparkassenverband Bayern Stefan Keller, SK Günzburg-Krumbach			
Preis	715,00 Euro			

ID 5079 Aktuelle Fragen der Gesamtbanksteuerung

Im Mittelpunkt des Seminars stehen aktuelle Fragen der Banksteuerung. Diese Themen werden jeweils durch einen Bericht aus der Sparkassenpraxis vertieft. Insgesamt gewinnen Sie Sicherheit bei der Lösung der neuen (auch aufsichtsrechtlichen) Anforderungen und können die gewonnenen Erkenntnisse in praktische Lösungsansätze überführen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
10.07.2025 - 11.07.2025	10:00 - 16:00	5079 501	Landshut	29.05.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Birgit Altmann	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2243
Dozenten	Prof. Dr. Konrad Wimmer, msg for banking ag Gerd Auschner, SK Coburg-Lichtenfels			
Preis	815,00 Euro			

ID 5021 AVG in der Praxis

Sie kennen die Initialisierung und technischen Voraussetzungen für die Anwendung IDH-AVG. Sie lernen live die ersten Anwendungsfälle der Anwendungskomponente IDH-AVG (Oberflächen der neuen Banksteuerung) und des caballito-Rechners für die Herleitung der Liquiditäts-Mischungsverhältnisse kennen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
10.07.2025 - 10.07.2025	10:00 - 17:00	5021 501	Landshut	29.05.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Birgit Altmann	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2243
Dozenten	Elke Seiler, Andreas Rebhan, Sparkassenverband Bayern			
Preis	545,00 Euro			

3.3.1 Risikomanagement / Controlling

ID 4510 592 - Grundlagen der Kalkulation von Aktivprodukten mit MARZIPAN - Kompakt

Im Rahmen der Schulung lernen Sie die grundlegenden Funktionalitäten der Vorkalkulation mit MARZIPAN anhand praxisnaher Beispiele und Berechnungen kennen. Hierbei werden verschiedenste Anwendungsfälle der Einzelkalkulation von Aktivprodukten mittels vorkonfigurierter Beispielprodukte thematisiert und berechnet.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
01.07.2025 - 01.07.2025	10:00 - 17:00	4510 501	Landshut	14.05.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Michael Otto	Tel. 0871 504-2284
	organisatorisch		Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	msg for banking ag			
Preis	560,00 Euro			

ID 4511 590 - Administration von MARZIPAN

Im Rahmen der Schulung werden die Administrationsfunktionen von MARZIPAN vorgestellt. Sie werden in die Lage versetzt, das Programm selbstständig "in Betrieb" zu nehmen.
Während der Schulung wird auch auf die Besonderheiten in der MARZIPAN Administration für die Nutzung der Integrationsmöglichkeit in OSPlus_neo und OSPlus-Kredit eingegangen.
Die Konfiguration von Konditionen- bzw. Margentableaus mit MARZIPAN für OSPlus_neo ist nicht Bestandteil dieser Schulung. Hierzu wird auf die eintägige Schulung "Tableaukonfiguration in MARZIPAN" ID 4512 verwiesen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
02.07.2025 - 03.07.2025	10:00 - 17:00	4511 501	Landshut	15.05.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Michael Otto	Tel. 0871 504-2284
	organisatorisch		Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	msg for banking ag.			
Preis	1.000,00 Euro			

ID 4512 594 - Tableaukonfiguration für OSPlus_neo mit MARZIPAN

Mit den MARZIPAN Tableaus steht den Sparkassen eine Funktionalität zur flexiblen Gestaltung von Konditionen- und Margentableaus zur Verfügung. Diese können sowohl zur Analyse und Überwachung einzelner Konditionenbestandteile in der Vertriebssteuerung als auch zur Ermittlung und Kommunikation von Konditionen für das Massen- bzw. Standardgeschäft genutzt werden.
Darüber hinaus können die MARZIPAN Tableaus automatisiert zur Nominalzinsermittlung innerhalb vieler Kreditprozesse in OSPlus angesprochen werden. Zusätzlich wird auch die Einbindung der MARZIPAN-Tableaus in die OSPlus-Prozesse unter Berücksichtigung der aktuellen Situation dargestellt.
Sie lernen die Funktionalitäten zur Konfiguration von Konditionen- bzw. Margentableaus mit MARZIPAN sowie deren Anwendung anhand von praxisnahen Übungsbeispielen kennen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
24.09.2025 - 24.09.2025	10:00 - 17:00	4512 501	Landshut	31.07.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Michael Otto	Tel. 0871 504-2284
	organisatorisch		Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	msg für banking ag			
Preis	560,00 Euro			

3.3.1 Risikomanagement / Controlling

ID 5541 Erfahrungsaustausch Elektronische Rechnungsbearbeitung mit dem Rechnungsbuch in OSPlus (REBU)

Sie tauschen Ihre Erfahrungen bei der elektronischen Rechnungsbearbeitung mit dem Rechnungsbuch in OSPlus aus, lernen von den Erfahrungen anderer Institute und können daher in der Zukunft Ihre Aufgaben effizienter erledigen sowie die Qualität der Rechnungsbearbeitung verbessern.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				

Ansprechpartner	inhaltlich	Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch	Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Gerhard Heid, Sparkassenverband Bayern, Fach- und Führungskräfte der S-Finanzgruppe		
Preis	260,00 Euro		

ID 4760 MS-Access für Stabsabteilungen

Sie werden anhand praktischer Beispiele darin geschult, die Daten aus den unterschiedlichen OSP-Auswertungen und möglichen anderen Quellen, in MS-Access zu importieren, dort umzuformen und für effektive Berichterstattungen in Access oder Excel aufzubereiten. In vielen praxisnahen Beispielen mit unterschiedlichen Datenquellen wird der Umgang mit Access u.a. im Zusammenspiel mit Excel erläutert. Weiterhin besteht für die Teilnehmer die Gelegenheit zum Erfahrungsaustausch. Es können Beispiele aus den eigenen Berichtssystemen mitgebracht werden auf die gerne eingegangen wird.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
17.03.2025 - 18.03.2025	10:00 - 17:00	4760 501	Landshut	03.02.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch	Elke Tschochner	Tel. 0871 504-2237
Dozenten	Martin Meister, SK Mittelfranken-Süd		
Preis	590,00 Euro		

ID 2041 Grundlagenschulung Frühwarnsystem

Sie erhalten einen Überblick über die aufsichtsrechtlichen Grundlagen sowie fachlichen und technischen Möglichkeiten des OSPlus-Frühwarnsystems.

Dieses Seminar richtet sich an Fachverantwortliche, die das Thema neu übernommen haben oder - nach den Änderungen der letzten Releases - einen aktuellen Überblick über das Frühwarnsystems gewinnen wollen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
18.02.2025 - 18.02.2025	09:30 - 17:30	2041 501	Landshut	20.12.2024

Ansprechpartner	inhaltlich	Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch	Johanna Böck	Tel. 0871 504-2211
Dozenten	Volker Buhmann, Sparkassenverband Bayern		
Preis	220,00 Euro		

ID 2048 Rating für Spezialisten

Sie vertiefen Ihre Kenntnisse im S-StandardRating und im S-ImmobiliengeschäftsRating und haben die Gelegenheit, Spezialfälle zu besprechen und sich mit anderen Spezialisten auszutauschen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
29.04.2025 - 29.04.2025	09:30 - 17:30	2048 501	Landshut	28.02.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch	Johanna Böck	Tel. 0871 504-2211
Dozenten	Volker Buhmann, Sparkassenverband Bayern		
Preis	225,00 Euro		

3.3.2 Rechnungswesen

Hier finden Sie Seminare zu den Fachgebieten Rechnungswesen und Besteuerung der Sparkasse. Bitte beachten Sie auch unser Fachseminar Finanzbuchhaltung (ID 5012, 5013 und 5098), das im Qualifizierungsprogramm im Abschnitt "Fachseminare" dargestellt wird.

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:
Robert Bauer Tel.: 0871 504-2293 E-Mail: r.bauer@s-akaby.de

Dokument(e) BIKOS-Web:
Rechnungswesen

ID 5013 Seminar Rechnungslegung, Jahresabschluss und Besteuerung - Modul 2

Zusammen mit dem Modul 1 erhalten Sie das fachliche Rüstzeug, um anspruchsvolle Aufgaben im Rechnungswesen zu bearbeiten.
Modul 1 (ID 5012, 10 Tage), Modul 2 (ID 5013, 15 Tage) und die Lernerfolgskontrolle (ID 5098, 2 Tage) bilden zusammen das Fachseminar Finanzbuchhaltung.
Modul 2 (ID 5013) kann auch einzeln, d. h. ohne Teilnahme am gesamten Fachseminar, gebucht werden. Modul 2 (ID 5013) sowie die Prüfung (ID 5098) wird nur alle zwei Jahre (2023, 2025 usw.) angeboten.
Bitte zur Prüfung ID 5098 extra anmelden.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
23.06.2025 - 11.07.2025	10:00 - 17:00	5013 501	Landshut	12.05.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Robert Bauer	Tel. 0871 504-2293
	organisatorisch	Nicole Härtl	Tel. 0871 504-2357
Dozenten	Giuseppina Teresa De Jesus Machado, Karoline Gamm, Florian Roeser-Mueller, Christian Einecke, Harald Neumaier, Sparkassenverband Bayern Othmar Haberhauer, Sparkasse Neuburg-Rain, Ulrich Nußhart, Sparkasse im Landkr. Schwandorf		
Preis	3.160,00 Euro		

ID 5683 Die Abgeltungsteuer auf Kapitalerträge - Grundlagen

Sie werden über die rechtlichen Rahmenbedingungen der Abgeltungsteuer informiert.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
17.03.2025 - 18.03.2025	10:00 - 17:00	5683 501	Landshut	03.02.2025
09.10.2025 - 10.10.2025	10:00 - 17:00	5683 502	Landshut	28.08.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch	Birgit Altmann	Tel. 0871 504-2243
Dozenten	Bernhard Schmid, Sparkassenverband Bayern		
Preis	410,00 Euro		

ID 5014 Umsatzsteuer bei Sparkassen - Grundlagen

Sie werden über umsatzsteuerrechtliches Grundlagenwissen zur Thematik "Umsatzsteuer in Sparkassen" praxisorientiert informiert.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
19.05.2025 - 20.05.2025	10:00 - 15:30	5014 501	Landshut	07.04.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Robert Bauer	Tel. 0871 504-2293
	organisatorisch	Birgit Altmann	Tel. 0871 504-2243
Dozenten	Harald Neumaier, Sparkassenverband Bayern		
Preis	440,00 Euro		

3.3.2 Rechnungswesen

ID 5016 Umsatzsteuer bei Sparkassen - Besonderheiten

Sie werden über sparkassenspezifische Besonderheiten auf dem Gebiet der Umsatzsteuer informiert bzw. auf den "neuesten Stand" gebracht.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
21.07.2025 - 23.07.2025	10:00 - 17:00	5016 501	Landshut	09.06.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Robert Bauer	Tel. 0871 504-2293
	organisatorisch		Birgit Altmann	Tel. 0871 504-2243
Dozenten	Harald Neumaier, Sparkassenverband Bayern			
Preis	670,00 Euro			

ID 5067 Seminar zur Besteuerung von Investmentfonds im Eigenbestand der Sparkasse

Sie werden umfassend über die steuerlichen Fragestellungen in Zusammenhang mit Anlagen in Investmentanteilen informiert. Fallstudien zur Erfassung der Erträge und zur Ermittlung der Anleger-Gewinne bei Spezial-Investmentanteilen sind Gegenstand des Seminars.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
19.05.2025 - 20.05.2025	10:00 - 16:00	5067 501	Landshut	07.04.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Robert Bauer	Tel. 0871 504-2293
	organisatorisch		Birgit Altmann	Tel. 0871 504-2243
Dozenten	Almut Hädicke, Giuseppina De Jesus Machado, Sparkassenverband Bayern			
Preis	645,00 Euro			

ID 5367 696 - Der Jahresabschluss mit SimCorp Dimension (SCD)

Sie kennen den Workflow bezüglich des Jahresabschlusses in SCD und können diesen danach auch in der Sparkasse durchführen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch		Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Mitarbeiter der Finanz Informatik			
Preis	500,00 Euro			

ID 5653W Webinar Gesetzliche Grundlagen des Solvabilitätsregimes

Die Seminarteilnehmer erhalten einen intensiven Einblick in die gesetzlichen Grundlagen des Solvabilitätsregimes auf Basis der zum 01.01.2025 in Kraft
getretenen regulatorischen Vorgaben (CRR III und CRD VI) und ermitteln anhand vieler praktischer Beispiele die Bemessungsgrundlagen und
Eigenkapitalanforderungen verschiedener Transaktionen sowie die Solvabilitätskennziffern.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
16.07.2025 - 17.07.2025	09:00 - 17:00	5653W 501	Webex Training Webinarsystem	04.06.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Michael Otto	Tel. 0871 504-2284
	organisatorisch		Birgit Altmann	Tel. 0871 504-2243
Dozenten	Monika Geiger, MGT			
Preis	785,00 Euro			

3.3.2 Rechnungswesen

ID 5650W Webinar Gesetzliche Grundlagen der Liquiditätsmeldungen LCR, NSFR und AMM

Die Seminarteilnehmer erhalten einen intensiven Einblick in die gesetzlichen Grundlagen der Liquidity Coverage Ratio (LCR), der Net Stable Funding
Ratio (NSFR) und der Additional Monitoring Metrix (AMM) auf Basis der aktuellen regulatorischen Vorgaben. Anhand zahlreicher Beispiele werden die theoretischen
Inhalte in die Praxis umgesetzt.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
19.11.2025 - 20.11.2025	09:00 - 17:00	5650W 501	Webex Training Webinarsystem	08.10.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Michael Otto	Tel. 0871 504-2284
	organisatorisch	Birgit Altmann	Tel. 0871 504-2243
Dozenten	Monika Geiger, SKS Unternehmensberatung GmbH & Co. KG		
Preis	785,00 Euro		

ID 5652 Quantitative aufsichtsrechtliche Rahmenbedingungen im Depot-A

Es werden Ihnen die wichtigsten quantitativen aufsichtsrechtlichen Rahmenbedingungen für das Depot-A-Management dargestellt. Themenschwerpunkte sind dabei die CRR, das KWG sowie die damit verbundenen
Regelungen zu den Großkrediten, Eigenmitteln, der Eigenmittelunterlegung, sowie die Regelungen zur Liquidität.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
12.11.2025 - 12.11.2025	09:30 - 17:00	5652 501	Landshut	01.10.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Robert Bauer	Tel. 0871 504-2293
	organisatorisch	Birgit Altmann	Tel. 0871 504-2243
Dozenten	Nikolaus Demmelmair, Bundesbank Dipl.Betr. (FH) / Master Commercial Law-LL.M.(Com.)		
Preis	290,00 Euro		

ID 5636 Rechtliche Rahmenbedingungen im Depot-A-Management

Sie erhalten ein fundiertes Grundlagenwissen zu den umfangreichen rechtlichen Rahmenbedingungen des Depot-A Managements. Dazu gehören insbesondere die relevanten Bereiche der MaRisk, die handelsrechtlichen Vorschriften sowie die aufsichtsrechtlichen Eigenkapital- Großkredit- und Liquiditätsvorschriften.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
14.07.2025 - 17.07.2025	10:00 - 17:00	5636 501	Landshut	02.06.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Robert Bauer	Tel. 0871 504-2293
	organisatorisch	Birgit Altmann	Tel. 0871 504-2243
Dozenten	Florian Roeser-Mueller, Robert Pelzer, Sparkassenverband Bayern Peter Pitschi, Prüfungsstelle des SVB Nikolaus Demmelmair, Deutsche Bundesbank		
Preis	905,00 Euro		

3.3.2 Rechnungswesen

ID 5673 Grundlagenseminar MaRisk

Sie erhalten einen Überblick über den Aufbau und die Inhalte der MaRisk.
Aktuelle Neuerungen werden vorgestellt.
Der Fokus des Seminars liegt auf den allgemeinen Inhalten der MaRisk, den Hintergründen aufsichtlicher Fragestellungen, dem allgemeinen Teil der MaRisk wie Strategie, Stresstest, RTF, Aufbauorganisation und nur am Rande auf den speziellen Anforderungen an die einzelnen Risikoarten wie Marktpreisrisiko oder Adressenrisiko. Neu wird auch das Thema Nachhaltigkeit im Sinne der MaRisk beleuchtet.

Dieses Seminar gilt als Basisseminar für die dann im Rahmen der MaRisk angebotenen Vertiefungsseminare wie z.B. zu Handelsgeschäften, Kreditgeschäft aber auch RTF u.s.w.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
23.06.2025 - 24.06.2025	10:00 - 15:00	5673 501	Landshut	24.04.2025
17.11.2025 - 18.11.2025	10:00 - 15:00	5673 502	Landshut	18.09.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Robert Bauer	Tel. 0871 504-2293
	organisatorisch		Nicole Härtl	Tel. 0871 504-2357
Dozenten	Andrea Spielbauer, Sparkassenverband Bayern			
Preis	420,00 Euro			

ID 5647 Bondmanagement und Anlagestrategien - aktuelle Entwicklungen

Sie erweitern in diesem Seminar Ihr praxisrelevantes Bond-Fachwissen und Ihre Kenntnisse über Strategien im Anleihebereich.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
06.05.2025 - 07.05.2025	10:00 - 17:00	5647 501	Landshut	25.03.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Robert Bauer	Tel. 0871 504-2293
	organisatorisch		Birgit Altmann	Tel. 0871 504-2243
Dozenten	Alexander Stölzle, BayernLB			
Preis	425,00 Euro			

ID 5648 Zinsderivate - Einsatzmöglichkeiten in Handel und Steuerung

Sie lernen die Funktionsweise und Einsatzmöglichkeiten von Zinsderivaten im Handel und in der Steuerung kennen.
Teilnahmevoraussetzung: Inhalte aus dem Seminar ID 5647.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
07.07.2025 - 09.07.2025	10:00 - 17:00	5648 501	Landshut	26.05.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Robert Bauer	Tel. 0871 504-2293
	organisatorisch		Birgit Altmann	Tel. 0871 504-2243
Dozenten	Alexander Stölzle, BayernLB			
Preis	620,00 Euro			

3.3.2 Rechnungswesen

ID 4465 Plötzlich Prozessverantwortlicher in der Fachabteilung

Sie verstehen, warum eine Prozessoptimierung bzw. ein Prozessmanagement für die Sparkasse wichtig ist (Kostensenkung, Qualitätssteigerung, hohe Kunden- und Mitarbeiterzufriedenheit).

Sie wissen, welche Chancen - aber auch Risiken - mit einer Prozessorientierung bzw. -optimierung verbunden sind.

Sie kennen Ihre Aufgaben in Ihrer Rolle als Prozessverantwortlicher und sind vertraut mit zielorientierten Methoden und Techniken, um diese zu erfüllen.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
07.07.2025 - 08.07.2025	10:00 - 17:00	4465 501	Landshut	08.05.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Nicole Härtl	Tel. 0871 504-2284 Tel. 0871 504-2357
Dozenten	Trainer der ibo Akademie GmbH			
Preis	1.020,00 Euro			

3.3.3 Depot-A-Management

Hier finden Sie Seminare zur Qualifikation von Mitarbeitern aus dem Depot-A-Management.
Die Seminare sind wie folgt gegliedert:
- Finanzinstrumente und deren Bewertung
- SimCorp Dimension - betriebswirtschaftliche Grundlagen
- SimCorp Dimension - IT-Anwendung
- Asset Allocation
- Integrierte Zinsbuchsteuerung
- MaRisk und weitere rechtliche Rahmenbedingungen
- Risikotragfähigkeit (RTF)

Bitte beachten Sie auch unseren Entwicklungsgang zum Treasury-Manager. Einzelheiten dazu finden Sie im Abschnitt "Lehr-/Studiengänge" und dann unter "Entwicklungsgänge".
Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:
Robert Bauer Tel.: 0871 504-2293 E-Mail: r.bauer@s-akaby.de

Dokument(e) BIKOS-Web:
Depot A-Management
MaRisk Handelsgeschäfte Broschüre
Treasury-Manager 2025 Broschüre

ID 5614 Management von Eigenanlagen zwischen Theorie und Praxis

Sie erweitern Ihre Fachkenntnisse und erhalten die Gelegenheit, an einem intensiven Austausch zu aktuellen Themen aus der Praxis des Eigenanlagemanagements teilzunehmen. Das Seminar ist sehr praxisorientiert ausgerichtet.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
24.03.2025 - 26.03.2025	10:00 - 16:00	5614 501	Landshut	10.02.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Robert Bauer	Tel. 0871 504-2293
	organisatorisch		Birgit Altmann	Tel. 0871 504-2243
Dozenten	Ulrich Nusshart, SK Schwandorf, Holger Eberl, SSK München			
Preis	605,00 Euro			

ID 5647 Bondmanagement und Anlagestrategien - aktuelle Entwicklungen

Sie erweitern in diesem Seminar Ihr praxisrelevantes Bond-Fachwissen und Ihre Kenntnisse über Strategien im Anleihebereich.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
06.05.2025 - 07.05.2025	10:00 - 17:00	5647 501	Landshut	25.03.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Robert Bauer	Tel. 0871 504-2293
	organisatorisch		Birgit Altmann	Tel. 0871 504-2243
Dozenten	Alexander Stölzle, BayernLB			
Preis	425,00 Euro			

ID 5648 Zinsderivate - Einsatzmöglichkeiten in Handel und Steuerung

Sie lernen die Funktionsweise und Einsatzmöglichkeiten von Zinsderivaten im Handel und in der Steuerung kennen.
Teilnahmevoraussetzung: Inhalte aus dem Seminar ID 5647.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
07.07.2025 - 09.07.2025	10:00 - 17:00	5648 501	Landshut	26.05.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Robert Bauer	Tel. 0871 504-2293
	organisatorisch		Birgit Altmann	Tel. 0871 504-2243
Dozenten	Alexander Stölzle, BayernLB			
Preis	620,00 Euro			

3.3.3 Depot-A-Management

ID 5625 Immobilienmärkte und Immobilien zur Eigenanlage

Sie lernen den Grundgedanken der Asset-Allokation in Bezug auf Immobilieninvestitionen kennen. Die potenziellen Ertragsaspekte einer Investitionsentscheidung bilden ebenso einen Schwerpunkt wie das Themengebiet ESG. Darüber hinaus wird die Abbildung von Marktpreisrisiken in der ökonomischen Risikotragfähigkeit von Immobilien erläutert. Ferner setzen Sie sich mit Objektrisiken und der Bewertung von Immobilien auseinander. Die Einbindung der Investitionen in die Strategie und Gesamtbanksteuerung unter Berücksichtigung der aufsichtlichen Rahmenbedingungen runden das Informationspaket ab. Das Seminar ist mit umfangreichen Praxisbeispielen belegt.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
10.04.2025 - 11.04.2025	09:00 - 12:30	5625 501	Landshut	27.02.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Birgit Altmann	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2243
Dozenten	Peter Koch, SVB Tobias Kotz, Real I. S. AG			
Preis	645,00 Euro			

ID 5626 Grundlagenseminar Transaktionsbasiertes Meldewesen (EMIR, SFTR, MiFID II)

Sie erhalten Sicherheit im Umgang mit den regulatorischen Anforderungen für Derivate, WP-Finanzierungen und imGeschäft mit Wertpapieren im Bereich der Marktinfrastruktur. Auch als Entscheidungsträger zur Ausrichtung derGeschäftsstrategie der Sparkasse erhalten Sie wichtige Impulse.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
28.04.2025 - 29.04.2025	10:00 - 17:00	5626 501	Landshut	17.03.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Birgit Altmann	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2243
Dozenten	Stefan Nichtitz, Tom Taiber, Sparkassenverband Bayern			
Preis	590,00 Euro			

ID 5627 Aktien in der Eigenanlage der Sparkasse

Als Verantwortlicher für die Eigenanlage der Sparkasse setzen Sie sich mit der Assetklasse Aktie intensiv auseinander. Das Seminar vermittelt Ihnen die dafür notwendigen Kenntnisse. Allgemeine Kenntnisse zum Thema
Aktien sollten Sie bereits mitbringen. Im Seminar fokussieren Sie die Thematik Aktienanlage auf die besonderen Anforderungen in der Eigenanlage Ihrer Sparkasse. Damit werden die unten genannten Inhalte vom Dozenten
immer unter dem besonderen Fokus der Eigenanlage praxisorientiert vermittelt.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
18.07.2025 - 18.07.2025	08:30 - 17:00	5627 501	Landshut	06.06.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Birgit Altmann	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2243
Dozenten	Robert Landes, BayernLB			
Preis	235,00 Euro			

3.3.3 Depot-A-Management

ID 5646 Keine Angst vor Rendite, Performance, Value-at-Risk & Co. - komplexe Berechnungen einfach erklärt

Sie verstehen finanzmathematische und statistische Berechnungen und Risikodarstellungen in der Sparkassenpraxis anhand zahlreicher einfach aufbereiteter Praxisbeispiele (z.B. Effektivzins/Rendite, Barwert, Performance, Duration, Convexity, Value-at-Risk, Optionspreis nach Black/Scholes, RORAC). Die anwendungsbezogene Darstellung ersetzt abstrakte Formeln.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
07.04.2025 - 08.04.2025	10:00 - 17:00	5646 501	Landshut	24.02.2025

Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch	Robert Bauer Birgit Altmann	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2243
Dozenten	Prof. Dr. Konrad Wimmer, msg for banking ag		
Preis	1.045,00 Euro		

ID 5069 Asset Allocation - Grundlagen zur Steuerung von Marktpreisrisiken

Sie lernen die Grundgedanken der Asset Allocation kennen. Auf Basis verschiedener Verfahren werden in interaktiven Workshops Parameterschätzungen als Grundlage der Asset Allocation gezeigt, die einen kritischen Umgang mit Optimierungsrechnungen ermöglichen. Sie erhalten die Möglichkeit, auf Basis der geeigneten Steuerungsgrundlage die Marktpreisrisiken des eigenen Hauses zu aggregieren und erhalten einen Überblick zu über die Auswirkung der Ergebnisse auf wichtige Steuerungskennzahlen.
Das Seminar ist mit (umfangreichen) Praxisbeispielen unterlegt.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
08.05.2025 - 09.05.2025	10:00 - 16:00	5069 501	Landshut	27.03.2025

Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch	Robert Bauer Birgit Altmann	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2243
Dozenten	Peter Koch, Sparkassenverband Bayern Stefan Keller, SK Günzburg-Krumbach		
Preis	715,00 Euro		

ID 5634 Steuerung des Zinsänderungsrisikos

Sie setzen sich mit den Möglichkeiten der Quantifizierung und Steuerung des Zinsänderungsrisikos auseinander. Sie "erleben" anhand einer umfassenden Fallstudie einen Prozess
zur Steuerung des Zinsänderungsrisikos. Dabei stehen weniger die theoretischen Grundlagen im Mittelpunkt der Diskussion, sondern praktische und aktuelle Fragestellungen der Zinsbuchdisposition im Kontext der Gesamtbanksteuerung.

Es handelt sich um keine Softwareschulung. Im Mittelpunkt stehen die betriebswirtschaftlichen Inhalte der Zinsbuchsteuerung.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
10.07.2025 - 11.07.2025	08:30 - 17:00	5634 501	Landshut	29.05.2025

Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch	Robert Bauer Birgit Altmann	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2243
Dozenten	Dozenten des Sparkassenverband Bayern Martin Hesl, ICnova AG		
Preis	505,00 Euro		

3.3.3 Depot-A-Management

ID 5636 Rechtliche Rahmenbedingungen im Depot-A-Management

Sie erhalten ein fundiertes Grundlagenwissen zu den umfangreichen rechtlichen Rahmenbedingungen des Depot-A Managements. Dazu gehören insbesondere die relevanten Bereiche der MaRisk, die handelsrechtlichen Vorschriften sowie die aufsichtsrechtlichen Eigenkapital- Großkredit- und Liquiditätsvorschriften.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
14.07.2025 - 17.07.2025	10:00 - 17:00	5636 501	Landshut	02.06.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Robert Bauer	Tel. 0871 504-2293
	organisatorisch		Birgit Altmann	Tel. 0871 504-2243
Dozenten	Florian Roeser-Mueller, Robert Pelzer, Sparkassenverband Bayern Peter Pitschi, Prüfungsstelle des SVB Nikolaus Demmelmair, Deutsche Bundesbank			
Preis	905,00 Euro			

ID 5652 Quantitative aufsichtsrechtliche Rahmenbedingungen im Depot-A

Es werden Ihnen die wichtigsten quantitativen aufsichtsrechtlichen Rahmenbedingungen für das Depot-A-Management dargestellt. Themenschwerpunkte sind dabei die CRR, das KWG sowie die damit verbundenen Regelungen zu den Großkrediten, Eigenmitteln, der Eigenmittelunterlegung, sowie die Regelungen zur Liquidität.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
12.11.2025 - 12.11.2025	09:30 - 17:00	5652 501	Landshut	01.10.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Robert Bauer	Tel. 0871 504-2293
	organisatorisch		Birgit Altmann	Tel. 0871 504-2243
Dozenten	Nikolaus Demmelmair, Bundesbank Dipl.Betr. (FH) / Master Commercial Law-LL.M.(Com.)			
Preis	290,00 Euro			

ID 5673 Grundlagenseminar MaRisk

Sie erhalten einen Überblick über den Aufbau und die Inhalte der MaRisk.
Aktuelle Neuerungen werden vorgestellt.
Der Fokus des Seminars liegt auf den allgemeinen Inhalten der MaRisk, den Hintergründen aufsichtlicher Fragestellungen, dem allgemeinen Teil der MaRisk wie Strategie, Stresstest, RTF, Aufbauorganisation und nur am Rande auf den speziellen Anforderungen an die einzelnen Risikoarten wie Marktpreisrisiko oder Adressenrisiko. Neu wird auch das Thema Nachhaltigkeit im Sinne der MaRisk beleuchtet.

Dieses Seminar gilt als Basisseminar für die dann im Rahmen der MaRisk angebotenen Vertiefungsseminare wie z.B. zu Handelsgeschäften, Kreditgeschäft aber auch RTF u.s.w.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
23.06.2025 - 24.06.2025	10:00 - 15:00	5673 501	Landshut	24.04.2025
17.11.2025 - 18.11.2025	10:00 - 15:00	5673 502	Landshut	18.09.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Robert Bauer	Tel. 0871 504-2293
	organisatorisch		Nicole Härtl	Tel. 0871 504-2357
Dozenten	Andrea Spielbauer, Sparkassenverband Bayern			
Preis	420,00 Euro			

3.3.3 Depot-A-Management

ID 5660 Seminar MaRisk - Handelsgeschäfte

Sie bekommen ein elementares Grundlagenwissen zu den MaRisk im Teilbereich Handelsgeschäfte vermittelt. Neben den rechtlichen Inhalten wird durch Beispiele und Praxisberichte die bankaufsichtliche Denkweise erläutert. Es erfolgt keine Schulung der eingesetzten Software SimCorp Dimension.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
28.04.2025 - 28.04.2025	10:00 - 17:00	5660 501	Landshut	27.02.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Robert Bauer	Tel. 0871 504-2293
	organisatorisch		Nicole Härtl	Tel. 0871 504-2357
Dozenten	Robert Pelzer, Sparkassenverband Bayern			
Preis	202,00 Euro			

ID 5660W Webinar MaRisk - Handelsgeschäft

Sie bekommen ein elementares Grundlagenwissen zu den MaRisk im Teilbereich Handelsgeschäfte vermittelt. Neben den rechtlichen Inhalten wird durch Beispiele und Praxisberichte die bankaufsichtliche Denkweise erläutert. Es erfolgt keine Schulung der eingesetzten Software SimCorp Dimension.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
23.10.2025 - 23.10.2025	09:00 - 15:00	5660W 501	Zoom Webinarsystem	24.08.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Robert Bauer	Tel. 0871 504-2293
	organisatorisch		Nicole Härtl	Tel. 0871 504-2357
Dozenten	Robert Pelzer, Sparkassenverband Bayern			
Preis	202,00 Euro			

ID 5669 Marktgerechtigkeitskontrolle von Handelsgeschäften

Sie lernen die aufsichtsrechtlichen Vorschriften, verschiedene Möglichkeiten der Prüfung und die Festlegung von Bandbreiten kennen. Anhand ausgewählter Finanzinstrumente werden praktische Vorgehensweisen in Verbindung mit SimCorp Dimension besprochen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
05.05.2025 - 05.05.2025	10:00 - 17:00	5669 501	Landshut	24.03.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Robert Bauer	Tel. 0871 504-2293
	organisatorisch		Birgit Altmann	Tel. 0871 504-2243
Dozenten	Robert Pelzer, Sparkassenverband Bayern			
Preis	202,00 Euro			

ID 5679 MaRisk - AT 8 Anpassungsprozesse mit Schwerpunkt NPP

Sie sollen in die Lage versetzt werden, die Anforderungen des AT 8 Anpassungsprozesse und insbesondere AT 8. und insbesondere AT 8.1 Neu-Produkt-Prozess und des AT 8.2 Veränderungen betrieblicher Prozesse oder Strukturen in die Praxis umzusetzen. Der Neu-Produkt-Prozess wird anhand von Beispielen und Darstellungen aus dem Handelsgeschäftsprozess vervollständigt. Die Änderungender letzten MaRisk Novellen, wie die Forderung nach einem Aktivitätenkatalog, nach dem regelmäßigen Review Prozess und der Verlinkung mit BdZ und Prozesslandschaft stellen einen weiteren Schwerpunkt der Diskussion dar.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
09.04.2025 - 09.04.2025	09:00 - 17:00	5679 501	Landshut	26.02.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Robert Bauer	Tel. 0871 504-2293
	organisatorisch		Birgit Altmann	Tel. 0871 504-2243
Dozenten	Holger Eberl, SSK München			
Preis	230,00 Euro			

3.3.3 Depot-A-Management

ID 5649 Grundlagenseminar Risikotragfähigkeitskonzept und praktische Umsetzung im aufsichtsrechtlichen Kontext

Aufbauend auf den aufsichtsrechtlichen Grundlagen und den zentralen konzeptionellen Standards werden die Grundlagen der Risikotragfähigkeit geschult. Seminarschwerpunkte sind neben den aufsichtsrechtlichen Anforderungen die konkrete Umsetzung der normativen und ökonomischen Risikotragfähigkeit.
Anhand praktischer Beispiele wird die Erstellung der Risikotragfähigkeit dargestellt.
In einem Praxisvortrag stellt eine Sparkasse die konkrete Umsetzung der Risikotragfähigkeit im eigenen Haus vor.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
26.06.2025 - 27.06.2025	10:00 - 17:00	5649 501	Landshut	15.05.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Robert Bauer	Tel. 0871 504-2293
	organisatorisch		Birgit Altmann	Tel. 0871 504-2243
Dozenten	Tobias Leiber, Peter Koch, Sparkassenverband Bayern Karolina Wölfle, SK Günzburg-Krumbach Jochum Teresa, SK Günzburg-Krumbach			
Preis	675,00 Euro			

ID 4465 Plötzlich Prozessverantwortlicher in der Fachabteilung

Sie verstehen, warum eine Prozessoptimierung bzw. ein Prozessmanagement für die Sparkasse wichtig ist (Kostensenkung, Qualitätssteigerung, hohe Kunden- und Mitarbeiterzufriedenheit).

Sie wissen, welche Chancen - aber auch Risiken - mit einer Prozessorientierung bzw. -optimierung verbunden sind.

Sie kennen Ihre Aufgaben in Ihrer Rolle als Prozessverantwortlicher und sind vertraut mit zielorientierten Methoden und Techniken, um diese zu erfüllen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
07.07.2025 - 08.07.2025	10:00 - 17:00	4465 501	Landshut	08.05.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Michael Otto	Tel. 0871 504-2284
	organisatorisch		Nicole Härtl	Tel. 0871 504-2357
Dozenten	Trainer der ibo Akademie GmbH			
Preis	1.020,00 Euro			

3.3.4 Marketing / Vertriebsmanagement

Hier finden Sie Seminare zu den verschiedenen Fachgebieten aus den Bereichen Marketing und Vertriebsmanagement einer Sparkasse.

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:
Tobias Sterr Tel.: 0871 504-2363 E-Mail: t.sterr@s-akaby.de

Dokument(e) BIKOS-Web:
Marketing / Vertriebsmanagement

ID 2953 E-Mail-Marketing - Strategie und Konzeption

Was kann man mit E-Mail-Marketing erreichen? Wie sehen die Trends und Ziele aus? Und wie werden erfolgreiche Kampagnen erstellt? In diesem Workshop werden nicht nur alle Fragen zum Thema geklärt. Sie erfahren auch anhand praktischer Beispiele, wie Sie selbstständig nachhaltiges und zielgruppengerechtes E-Mail-Marketing in die Praxis umsetzen können. Alles begleitet von vielen praktischen Beispielen aus der Sparkassen-Finanzgruppe und dem E-Commerce-Bereich.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Norbert Artinger	Tel. 0871 504-2306
	organisatorisch		Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Fa. Sparkassen-Finanzportal GmbH			
Preis	565,00 Euro			

ID 2956 Online-Marketing: Grundlagen des Suchmaschinenmarketings (SEO, SEA) und digitalen Marketingkanälen für die Vermarktung Ihrer IF

Sie können
1. effizient Strategien und Tools im Online und Performance Marketing verstehen,
2. Online-Marketing Maßnahmen planen und steuern
3. Online-Marketing-Aktivitäten durch Web-Analytics und Tracking analysieren und priorisieren,
4. Nutzer bei Google und anderen Suchmaschinen gewinnen,
5. redaktionelle und technische Suchmaschinenoptimierung (SEO) - Grundlagen meistern,
6. Suchmaschinenwerbung (SEA) und Display Werbung gezielt einsetzen,
7. Content Marketing grundlegend verstehen und umsetzen,
8. die Chancen und Möglichkeiten der IF 6 erkennen und umsetzen,
9. Kunden in Social Media und per E-Mail-Marketing gewinnen,
10. die Chancen der Conversion-Optimierung erkennen sowie
11. aktuelle Trends im Online Marketing überblicken.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Norbert Artinger	Tel. 0871 504-2306
	organisatorisch		Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Fa. Sparkassen-Finanzportal GmbH			
Preis	1.050,00 Euro			

3.3.4 Marketing / Vertriebsmanagement

ID 2957W Webinar Kommunikationswelt Radar - Schulung und Übungen für Anfänger

1. Sie können die Möglichkeiten der Webanalyse unterscheiden.
2. Sie können die Kommunikationswelt Radar und Google Analytics datenschutzbezogen und organisatorisch einordnen.
3. Sie kennen die Begrifflichkeiten und technischen sowie organisatorischen Grundlagen von Tracking und Online Marketing in der SFG.
4. Sie können die Kommunikationswelt Radar bedienen und kennen die Berichte.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Norbert Artinger	Tel. 0871 504-2306
	organisatorisch		Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Thomas Magerl, Sparkassen-Finanzportal GmbH			
Preis	305,00 Euro			

ID 2950W Webinar Kommunikationswelt Radar - Schulung und Übungen für Fortgeschrittene

1. Sie können können ein Zielkonzept erstellen und verstehen die Attributionsmodelle des SFG-Tracking.
2. Sie können IF-Kampagnen sowie interne und externe Links messbar machen,
3. Sie können Online-Marketing-Kampagnen bewerten.
4. Sie können das Firmenkundenportal und IF Vertrags- und Nutzungszahlen analysieren.
5. Sie können die Digitalen Mindeststandards bewerten und den Performance Benchmarking-Bericht analysieren.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Norbert Artinger	Tel. 0871 504-2306
	organisatorisch		Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Thomas Magerl, Sparkassen-Finanzportal GmbH			
Preis	305,00 Euro			

ID 2954W Webinar Digitale Mindeststandards-Bericht in der Kommunikationswelt Radar – Einführung und Übungen

Sie verstehen, wie die DMS aufgebaut sind und welchen Zweck sie erfüllen
Sie kennen die Datengrundlage der Digitalen Mindeststandards
Sie können den DMS-Bericht in der Kommunikationswelt Radar bedienen und die gezeigten Informationen interpretieren

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Norbert Artinger	Tel. 0871 504-2306
	organisatorisch		Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Thomas Magerl, Sparkassen-Finanzportal GmbH			
Preis	305,00 Euro			

3.3.4 Marketing / Vertriebsmanagement

ID 4832 Telefonische und persönliche Kundenbeschwerden professionell behandeln

Hilfe, der Kunde ist sauer! Nein, Gott-sei-Dank, sie erhalten eine Rückmeldung und nun gilt es diese Beschwerde/Kritik so professionell zu managen, dass genau diese Kunden Ihre Sparkasse in Zukunft weiterempfiehlt. Auf Sie können sich Ihre Kunden verlassen, diese Erfahrung tragen sie gerne weiter.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				

Ansprechpartner	inhaltlich	Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch	Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366

Dozenten Jutta Sauer, Seminar & Coaching

Preis 445,00 Euro

ID 4858 Grundlagen Beschwerdemanagement

Im Rahmen des Seminars wird Ihnen sowohl rechtliches als auch fachliches Grundlagenwissen zum Beschwerdemanagement vermittelt. Sie erhalten praktische Hinweise zum Auf-, Aus- oder Umbau Ihres Beschwerdemanagements. Außerdem werden Ihnen Best-Practice Handlungsvorschläge zu aktuellen Beschwerde-Themen vermittelt. Darüber hinaus ermöglicht das Seminar einen Austausch und die Erarbeitung von Lösungsansätzen zu regelmäßig vorkommenden Beschwerdesachverhalten.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
02.04.2025 - 03.04.2025	10:00 - 17:00	4858 501	Landshut	13.02.2025
24.11.2025 - 25.11.2025	10:00 - 17:00	4858 502	Landshut	07.10.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch	Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366

Dozenten Alexander Geret, Sparkasse Ansbach

Preis 645,00 Euro

3.3.4 Marketing / Vertriebsmanagement

ID 4840 Presse- und Öffentlichkeitsarbeit in Sparkassen

Das Seminar vermittelt theoretische Grundlagen der Unternehmenskommunikation (Schwerpunkt Presse-/ Öffentlichkeitsarbeit) und gibt einen Überblick über verschiedene Anwendungsbereiche sowie deren Zusammenwirken mit anderen Funktionen in der Sparkasse.

Sie erhalten einen theoretischen Überblick über die Instrumente der Unternehmenskommunikation in Sparkassen, wie z.B.

- Grundlagen und Selbstverständnis "Unternehmenskommunikation in Sparkassen"
- Zentrale Strukturen (z.B. Verbände, Verbundpartner, Dienstleister)
- Presse- und Öffentlichkeitsarbeit
- Werbeträger und Werbeformen (Media-Mix)
- Social-Media-Kanäle
- Eventmanagement
- Förderinstrumente (Sponsoring- und Spendenwesen, Stiftungen)
- Interne Kommunikation

Im Austausch untereinander besprechen wir konkrete Fragen und Praxisbeispiele, z.B.

- Zusammenarbeit mit der regionalen Presse, Pressemitteilungen, Pressekonferenzen
- Organisation von Veranstaltungen, Messen und Ausstellungen
- Zusammenspiel von Unternehmensommunikation, Vertriebsmanagement und Vertrieb
- Zentrale Unterstützungsangebote (z.B. GSK, Kommunikationswelt, SchulService)
- Neue Formate und Möglichkeiten (z.B. Content-Marketing und Native Advertising)
- Digitale Lösungen für die Unternehmenskommunikation
- Beispiele für die Nutzung von Social-Media
- Mitarbeiterzeitschriften und Mitarbeiter-Apps als Teil der internen Kommunikation
- Budgetplanung und Benchmarking (z.B. mit dem Kommunikations-Check)

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
29.09.2025 - 30.09.2025	10:00 - 17:00	4840 501	Landshut	01.08.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch		Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Stefan Hebig, Abteilungsleiter Kommunikation, Sparkasse Mainfranken Würzburg			
Preis	575,00 Euro			

ID 4849 Medientraining für Pressesprecher - Kommunikation auf Augenhöhe

Die Sparkassen bewegen sich aktuell in einem schwierigen Marktumfeld. Der Umgang mit den Medien gehört zu den täglichen Herausforderungen eines Pressesprechers.

In diesem Seminar erfahren und erleben Sie, wie Sie mit Journalisten, insbesondere bei schwierigen Themen, sicher agieren und mit eigenen Botschaften aus der Sparkassenwelt Menschen erreichen. Sie gewinnen Handlungssicherheit beim Interview und agieren auf Augenhöhe mit Journalisten. Sie entwickeln und trainieren eine Sprechempfehlung für heikle Themen aus Ihrer Sparkasse. Sie lernen, wie Sie Zuschauer und damit Kunden erreichen und überzeugen. Sie inszenieren Ihre eigene Persönlichkeit für einen souveränen Auftritt in der Öffentlichkeit.

Das Seminar bietet ein "Fernsehen - Hörfunk - Print - Online - Medientraining" / 80 Prozent Praxis vor der TV Kamera.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
26.06.2025 - 27.06.2025	10:00 - 17:00	4849 501	Landshut	09.05.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch		Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Markus Sturm, Die Kommunikationsberatung .com			
Preis	1.855,00 Euro			

3.3.4 Marketing / Vertriebsmanagement

ID 4880 Produktion von professionellem Video-Content mit einfachen Mitteln

Sie lernen von einem Medienprofi, wie Sie auf einfache Weise und mit vorhandenen Mitteln Video-Content selbst produzieren.
Sie erleben den gesamten Prozess ausgehend von der Idee über, Drehbuch, Produktion, bis hin zu Schnitt und Regie. Sie bekommen Tipps,
wie Sie Führungspersönlichkeiten vor der Kamera inszenieren, befassen sich mit dem Thema Bildsprache und produzieren unterschiedliche Formate für ihre Sparkasse.
Zum Einsatz kommen überwiegend Tablets und Smartphones. Bitte beachten Sie dazu die Hinweise!

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
24.06.2025 - 25.06.2025	10:00 - 17:00	4880 501	Landshut	07.05.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch		Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Markus Sturm, Die Kommunikationsberatung .com			
Preis	1.025,00 Euro			

ID 4860W Webinar Online-Vortrag: Souveräne Kommunikation - Menschen mit Botschaften erreichen und überzeugen

In diesem Vortrag erfahren Sie, wie Sie Menschen auch in schwierigen Zeiten mit Botschaften erreichen und überzeugen

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch		Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Markus Sturm, Kommunikationstrainer, Journalist			
Preis	170,00 Euro			

ID 4861W Webinar Online-Vortrag: Der Auftritt in den (virtuellen) Medien: Wie agiere ich als Banker auf Augenhöhe mit Journalisten?

In diesem Vortrag erfahren Sie, wie Sie Menschen auch in schwierigen Zeiten mit Botschaften erreichen und überzeugen

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch		Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Markus Sturm, Kommunikationstrainer, Journalist			
Preis	170,00 Euro			

ID 4862W Webinar Online-Vortrag: Krisenkommunikation (virtuell). Wie gewinne ich als Sparkasse unter Druck die Deutungshoheit?

Brand Protection! Nicht selber zum Gesicht der Krise werden. Das ist das Ziel einer wirkungsvollen Krisenkommunikation

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch		Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Markus Sturm, Kommunikationstrainer, Journalist			
Preis	170,00 Euro			

3.3.4 Marketing / Vertriebsmanagement

ID 4863W Webinar Online-Vortrag: Wie produziere ich mit einfacher Technik professionell Inhalte für die Öffentlichkeit?

In diesem Vortrag erfahren Sie, wie Sie mit einfacher Technik wirkungsvolle Inhalte produzieren

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				

Ansprechpartner	inhaltlich	Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch	Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Markus Sturm, Kommunikationstrainer, Journalist		
Preis	170,00 Euro		

ID 4874A Webinar - Social Media "Starter": von 0 auf 100 in Ihrer Sparkasse

Sie erhalten einen systematischen Einblick in die Möglichkeiten Marketing via Social Media für Ihre Sparkasse erfolgreich zu betreiben. Basis für ein souveränes Social Media Marketing ist die Richtige Gesamtstrategie, welche Sie in diesem Webinar vermittelt bekommen und anschließend selbst für Ihr Haus erstellen und einsetzten können.
Ziel des Webinars ist es, den Social-Media-Arbeitsalltag durch clevere Planung und Umsetzung durchzuführen. Sie erhalten Praxiseinblicke in die Social-Media-Marketing-Suite (SMMS) von SFP und erhalten zahlreiche Umsetzungs-Tipps, wie z. B. für Influencer-Marketing, Krisenkommunikation, Steigerung der Reichweite/Follower sowie Einblicke in den Algorithmus von Facebook und Instagram.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
sh. Module				

Ansprechpartner	inhaltlich	Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch	Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Christoph Lingott, Sparkasse Landshut		
Preis	530,00 Euro		

ID 4875 Social Media Best Practice und Impulse: Von Sparkassen für Sparkassen

Sie erhalten Einblicke wie andere, teilnehmende Sparkassen ihre Social-Media-Kanäle gestalten, betreuen und intern organisiert haben. Sowie auch Sie Ihre Social-Media-Kanäle aus Ihrer Sparkasse aktiv präsentieren und so einen Teil des Best Practice Austausches aktiv gestalten.

Themen wie LinkedIN und das Schalten von Social Ads im Meta-Werbemanager werden behandelt - sowie deren Vor- und Nachteile vorgestellt.

In jeder Sparkasse haben sich mit der Zeit bzgl. Social Media gewisse Verfahrensweisen verfestigt bzw. etabliert. Ziel des Seminares soll ein aktiver Austausch unter den Teilnehmern sein, bei dem für jeden Teilnehmer ein Mehrwert entsteht, den er wiederum für seine Sparkasse und sein tägliches Doing bzgl. Social Media nutzen kann. Es soll dabei die Erfahrungen (positive als auch negative), Tipps und Tricks sowie Know-how ausgetauscht und gerne auch diskutiert werden.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				

Ansprechpartner	inhaltlich	Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch	Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Christoph Lingott, Sparkasse Landshut Julia Pfeil, Sparkasse Landshut		
Preis	450,00 Euro		

3.3.4 Marketing / Vertriebsmanagement

ID 4834 Rechtliche Aspekte bei der Durchführung von 'Events'

Sie bekommen einen Überblick über die rechtlichen Fragestellungen bei der Planung und Durchführung von Veranstaltungen in der Sparkasse. Sie erlangen "Rechtssicherheit", erkennen Problemfelder und rechtliche "Stolpersteine" im Zusammenhang mit Events.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				

Ansprechpartner	inhaltlich	Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch	Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366

Dozenten Dr. Ralf Kitzberger, Rechtsanwalt

Preis 395,00 Euro

ID 4833 Wettbewerbsrecht in der Praxis

Sie wissen um die Bedeutung des Wettbewerbsrechts für die tägliche Sparkassenpraxis. Sie erhalten einen Überblick über die wesentlichen Rechtsgrundlagen sowie über Verfahren bei Rechtsstreitigkeiten. Ein weiterer Schwerpunkt des Seminars ist die Betrachtung der Werbung von Sparkassen aus wettbewerbsrechtlicher Sicht anhand von Praxisfällen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				

Ansprechpartner	inhaltlich	Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch	Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366

Dozenten Sparkassenverband Bayern

Preis 225,00 Euro

ID 4829 Grundlagen eines erfolgreichen Vertriebsmanagements

Sie erhalten einen grundsätzlichen Einblick in die Stellhebel und Zusammenhänge zur Steuerung des Vertriebs mit privaten und gewerblichen Kunden. Hierzu werden Ihnen alle relevanten Bereiche des Vertriebsmanagements vorgestellt. Neben den theoretischen Grundlagen wird auf die aktuellen Aussagen aus den Vertriebsstrategien der Zukunft PK und FK und Praxisbeispielen eingegangen. Des Weiteren erhalten Sie einen Überblick über gängige Standardanwendungen. Sie lernen den Weg von der strategischen Vertriebsplanung über den Vertriebsplan, zum Zielsystem bis hin zur Maßnahmenentwicklung, aktiven Kundenansprache und dem Erfolgscontrolling kennen. Dabei werden auch das Zusammenspiel von Aktivitäten- und Vertriebssteuerung sowie die wichtigsten Einflussgrößen für einen erfolgreichen Vertrieb betrachtet.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
01.07.2025 - 02.07.2025	10:00 - 17:00	4829 501	Landshut	14.05.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch	Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366

Dozenten Andreas Lötzer, SK Mainfranken-Würzburg

Preis 460,00 Euro

3.3.4 Marketing / Vertriebsmanagement

ID 4851 Zertifizierter Produktmanager S-Finanzgruppe

Ein wesentlicher Baustein bei Umsetzung der "Vertriebsstrategie der Zukunft" ist ein fundiertes, strukturiertes und praxisgerechtes Kunden-Produktmanagement.
Nach Abschluss des Seminars sind Sie befähigt, ein strategisches Produktportfolio, auf Basis einer betriebswirtschaftlichen und vertrieblichen Bewertung, zu erstellen und dieses regelmäßig zu überprüfen. Bei Veränderung der internen und externen Faktoren können Sie dieses als Grundlage für die Entscheidungsfindung heranziehen und Handlungsempfehlungen mit Lösungsvorschlägen aussprechen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
04.02.2025 - 15.07.2025	09:00 - 17:00	4851 501	Landshut	08.11.2024
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch		Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Dozenten des Sparkassenverbandes Bayern			
Preis	1.935,00 Euro			

ID 4855 Potenzialorientierte Zielverteilung

Sie erhalten Einblick in die potenzialorientierte Zielverteilung auf Basis der SDA-Scores, werden in die Lage versetzt, das Zielverteilungstool (Brückenlösung) in Ihrer Sparkasse zu implementieren und anzuwenden, kennen Praxisbeispielen zum Thema Ausgestaltung musterhafter Zielfelder und profitieren vom Austausch mit anderen Sparkassen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
sh. Module				
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch		Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Jens Biehsmann, CP-Consultingpartner AG Susanne Zwanzger, Sparkassenverband Bayern			
Preis	880,00 Euro			

ID 4855A Potenzialorientierte Zielverteilung

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch		Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Jens Biehsmann, CP-Consultingpartner AG Susanne Zwanzger, Sparkassenverband Bayern			
Preis	880,00 Euro			

ID 4855B Webinar Potenzialorientierte Zielverteilung Erfahrungsaustausch

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch		Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Jens Biehsmann, CP-Consultingpartner AG Susanne Zwanzger, Sparkassenverband Bayern			
Preis	0,00 Euro			

3.3.4 Marketing / Vertriebsmanagement

ID 2123 Erfolgsfaktor Vertriebsmanagement Firmenkunden - Grundlagen und Praxistipps in der Welt von VdZ FK

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
27.05.2025 - 28.05.2025	10:00 - 17:00	2123 501	Landshut	28.03.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Katrin Moritz	Tel. 0871 504-2386
	organisatorisch		Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Thomas Stoklossa, Sparkassenverband Bayern Tobias Münster, Sparkasse Nürnberg			
Preis	575,00 Euro			

ID 5310 690 - OSPlus Vertriebscontrolling: Flexibles Reporting

Sie lernen das Flexible Reporting kennen. Sie sind in der Lage, über das Flexible Reporting Berichte abzurufen und zuzuweisen, Berichtsordner anzulegen und zu ändern. Weiterhin können sie über das Flexible Reporting Standardberichte aus dem S-DWH individualisieren und einfache individuelle Berichte erstellen. Bitte beachten Sie auch die Hinweise dieser Seminarbeschreibung.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
25.11.2025 - 26.11.2025	10:00 - 17:00	5310 501	Landshut	08.10.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch		Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	cp consultingpartner AG			
Preis	825,00 Euro			

ID 5311 694 - OSPlus-Vertriebscontrolling: Flexibles Reporting - Erfahrungsaustausch

Sie tauschen ihre Erfahrungen zur Anwendung "Flexibles Reporting" innerhalb des OSPlus-Vertriebscontrollings aus und lernen Optimierungen in der Gestaltung und Qualitätssicherung der eigenen Berichte kennen. Sie besprechen praxisbezogene Fragen, die bei der täglichen Nutzung der Anwendung auftreten.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
27.11.2025 - 27.11.2025	10:00 - 17:00	5311 501	Landshut	10.10.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch		Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	cp consultingpartner AG			
Preis	420,00 Euro			

ID 4760 MS-Access für Stabsabteilungen

Sie werden anhand praktischer Beispiele darin geschult, die Daten aus den unterschiedlichen OSP-Auswertungen und möglichen anderen Quellen, in MS-Access zu importieren, dort umzuformen und für effektive Berichterstattungen in Access oder Excel aufzubereiten. In vielen praxisnahen Beispielen mit unterschiedlichen Datenquellen wird der Umgang mit Access u.a. im Zusammenspiel mit Excel erläutert. Weiterhin besteht für die Teilnehmer die Gelegenheit zum Erfahrungsaustausch. Es können Beispiele aus den eigenen Berichtssystemen mitgebracht werden auf die gerne eingegangen wird.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
17.03.2025 - 18.03.2025	10:00 - 17:00	4760 501	Landshut	03.02.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch		Elke Tschochner	Tel. 0871 504-2237
Dozenten	Martin Meister, SK Mittelfranken-Süd			
Preis	590,00 Euro			

3.3.4 Marketing / Vertriebsmanagement

ID 5329 618 - OSPlus Vertriebscontrolling: Aktivitätencontrolling im SDWH

Sie machen sich direkt am PC mit dem OSPlus-Modul S-Datawarehouse Aktivitätencontrolling vertraut. Sie kennen den Leistungsumfang und können die individuellen Funktionalitäten des Aktivitätencontrollings zu Kampagnen, Aufgaben und Kontakten in der Praxis anwenden. Insbesondere sind Sie in der Lage, Standardberichte über Standardberichtsordner anzufordern, weiterzuverarbeiten und für die praktische Arbeit in der Sparkasse zu nutzen.Sie bekommen einen Überblick über die verschiedenen Aktivitäten.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch		Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	cp consultingpartner AG			
Preis	440,00 Euro			

ID 4893 Erfahrungsaustausch Aktive Kundenansprache

1. Präsentation von Erfahrungsberichten und Umsetzungsbeispielen von teilnehmenden Sparkassen
2. Austausch zu Tipps und Tricks aus dem Praxiseinsatz
3. Informationen zu aktuellen strategischen und IT-technischen Weiterentwicklungen durch die fachlichen Ansprechpartnerinnen von FI und SVB
4. Neues aus dem Verbund

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch		Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Anja Sauer, Finanz Informatik Susanne Zwanzger, Sparkassenverband Bayern			
Preis	325,00 Euro			

ID 4893W Webinar Erfahrungsaustausch Aktive Kundenansprache

1. Präsentation von Erfahrungsberichten und Umsetzungsbeispielen von teilnehmenden Sparkassen
2. Austausch zu Tipps und Tricks aus dem Praxiseinsatz
3. Informationen zu aktuellen strategischen und IT-technischen Weiterentwicklungen durch die fachlichen Ansprechpartnerinnen von FI und SVB
4. Neues aus dem Verbund

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch		Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Anja Sauer, Finanz Informatik Susanne Zwanzger, Sparkassenverband Bayern			
Preis	325,00 Euro			

3.3.4 Marketing / Vertriebsmanagement

ID 4883W Webinar Adobe Photoshop in der Sparkasse einsetzen

Sie erhalten eine systematische Einführung in Adobe Photoshop. Dabei erlernen Sie die Methoden der professionellen Bildbearbeitung, erhalten einen Überblick über verschiedene Grafik-Datei-Formate, Farbmodi und Grundlagen der Bildkorrektur und Bildretusche. Das Webinar endet mit der Ausgabe der Bilder für Druckvorstufe oder für Internetanwendungen. Die Erstellung von Druckerzeugnissen ist NICHT Gegenstand dieses Webinars. Hierfür empfehlen wir unser Webinar ID 4888W "Druckerzeugnisse mit Adobe InDesign in der Sparkasse erstellen"

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				

Ansprechpartner	inhaltlich	Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch	Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Harry Ipfling, Ipfling Artdesign Tobias Sterr, Sparkassenakademie Bayern		
Preis	560,00 Euro		

ID 5878 Fachtagung Digitaler Vertrieb

Ein zentrales geschäftspolitisches Ziel ist die Verankerung der Digitalisierung in den Sparkassen. Daher werden die vorhandenen Lösungen der Sparkassen-Finanzgruppe für den digitalen Vertrieb kontinuierlich weiterentwickelt und neue Instrumente bereitgestellt, um die Kundenerwartungen zu erfüllen und den Sparkassen wettbewerbsfähige Angebote zu ermöglichen. In der zweitägigen Tagung werden aktuelle und künftige Vertriebslösungen, Rollout-Projekte, bayerische Unterstützungsangebote sowie Praxiserfahrungen von Sparkassen vorgestellt.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
15.10.2025 - 16.10.2025	10:00 - 16:00	5878 501	Landshut	24.09.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Regina Götting-Johannes	Tel. 0871 504-2238
	organisatorisch	Regina Götting-Johannes	Tel. 0871 504-2238
Dozenten	Susanne Zwanzger, Siegfried Knoche, Sparkassenverband Bayern Fach- und Führungskräfte der S-Finanzgruppe		
Preis	wird mit der Ausschreibung bekannt gegeben.		

ID 5851 Fachtagung Karten- und Paymentvertrieb

- Sparkassen erhalten aktuelle Informationen sowie Impulse für Intensivierungsmaßnahmen im Karten- und Paymentvertrieb
- Sparkassen kennen ihre Potenziale im Karten- und Paymentvertrieb
- Dienstleister präsentieren Vertriebsunterstützungsangebote
- Praxisaustausch zwischen den Sparkassen

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
22.07.2025 - 23.07.2025	10:00 - 13:00	5851 501	Landshut	

Ansprechpartner	inhaltlich	Regina Götting-Johannes	Tel. 0871 504-2238
	organisatorisch	Regina Götting-Johannes	Tel. 0871 504-2238
Dozenten	Christian Löfflmann, Andrea Becker, SVB Fach- und Führungskräfte der S-Finanzgruppe		
Preis	wird mit der Ausschreibung bekannt gegeben.		

3.3.4 Marketing / Vertriebsmanagement

ID 7151 Die Professionalisierung zum Innovationscoach - Basismodul - Mindset und Methoden - Kulturveränderung erleben und verstehen

Das Sparkassenumfeld verändert sich zunehmend - wir bewegen uns in einer von Unsicherheit geprägten Zukunft mit ständig wechselnden Herausforderungen: Komplexe, turbulente und unsichere Umwelten zwingen uns zum Neudenken.

Sie erhalten durch diese Qualifizierungsreihe die Befähigung im Umgang mit agilen Methoden können selbstorganisierte und reaktionsschnelle Teams innerhalb der Sparkassen gebildet werden, die iterativ nutzerzentrierte Lösungen zu sparkassenspezifischen Handlungsfeldern entwickeln und damit Innovationen schaffen.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
23.09.2025 - 24.09.2025	09:00 - 17:00	7151 501	Landshut	16.09.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Benedikt Gerg	Tel. 0871 504-2374
	organisatorisch		Marina Kolbinger	Tel. 0871 504-2215

Dozenten Benedikt Gerg, Sparkassenakademie Bayern

Preis 545,00 Euro

3.3.5 Vorstandssekretariat

Hier finden Sie Seminare zur Qualifizierung von Mitarbeitern aus dem Vorstandssekretariat.

Dokument(e) BIKOS-Web:
Vorstandssekretariat

ID 3634W Webinar Rechtsgrundlagen Sparkassenrecht/Bankaufsichtsrecht

Sie sind Mitarbeiter des Vorstandssekretariats oder der Rechtsabteilung und beschäftigen sich im Rahmen Ihrer Aufgabenstellung erstmalig mit dem Sparkassengesetz und der Sparkassenordnung bzw. wollen Ihre Kenntnisse in diesem Bereich auffrischen. Im Seminar setzen Sie sich mit den wichtigsten sparkassenrechtlichen Bestimmungen und dem bankaufsichtsrechtlichen Umfeld anhand von praktischen Beispielen auseinander.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
16.10.2025 - 16.10.2025	09:00 - 16:30	3634W 501	Webex Training Webinarsystem	15.09.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Ralf van Heukelom Marina Kolbinger	Tel. 0871 504-2305 Tel. 0871 504-2215
Dozenten	Ulrich WALTER, Sparkassenverband Bayern			
Preis	290,00 Euro			

ID 3637 Erfahrungsaustausch (Forum) für Führungskräfte aus dem Vorstandssekretariat

Sie setzen sich mit aufsichtsrechtlichen Entwicklungen auseinander und erhalten im Rahmen von Praxisberichten Impulse zu verschiedenen Aufgabenfeldern des Vorstandssekretariats.

Es besteht die Möglichkeit eines intensiven Erfahrungsaustausches.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
10.11.2025 - 11.11.2025	18:00 - 16:30	3637 501	Landshut	
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Ralf van Heukelom Marina Kolbinger	Tel. 0871 504-2305 Tel. 0871 504-2215
Dozenten	Ralf van Heukelom, Sparkassenakademie Bayern und weitere Dozenten (sh. konkretes Programm per Rundschreiben)			
Preis	620,00 Euro			

3.3.6 Organisation

Hier finden Sie Seminare zu den verschiedenen Fachgebieten aus dem Bereich Organisation in der Sparkasse. Seminarschwerpunkte bilden die Bereiche Projektmanagement, Prozessmanagement, Auslagerungsmanagement, Dienstleistersteuerung, Sicherheitsorganisation, Gebäudemanagement, Bargeldlogistik sowie IT & OSPlus.

Der Kurs Organisation (ID 4401) ist als Qualifizierungsmaßnahme zum Sparkassenbetriebswirt sowie auch als Einzelbaustein die grundlegende Basis für die Organisationsarbeit.

Als Ansprechpartner steht Ihnen sehr gerne zur Verfügung:
Michael Otto, Telefon 0871/504-2284, m.otto@s-akaby.de

Dokument(e) BIKOS-Web:
Organisation

ID 4473 Methodenkompetenz Projektmanagement

Sie erhalten die Methodenkompetenz, um Projekte strukturiert planen, steuern und durch-führen zu können. Dazu bekommen Sie je Projektabschnitt die erforderlichen Werkzeuge an die Hand.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
26.06.2025 - 27.06.2025	10:00 - 16:00	4473 501	Landshut	27.04.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Michael Otto	Tel. 0871 504-2284
	organisatorisch		Nicole Härtl	Tel. 0871 504-2357
Dozenten	Robert Felme, Sparkassenverband Bayern			
Preis	600,00 Euro			

ID 4474 Aufbauseminar für Projektmanager: Agiles Projektmanagement

Sie bekommen einen Überblick über das Gesamtbild der agilen Prinzipien, Vorgehensweisen, Rollen und Techniken. Sie probieren aus, was es heißt, agil zu arbeiten und nehmen Tipps und Erfahrungswerte aus der agilen Projektmanagement-Praxis mit. Sie wissen, was die agile von der klassischen Projektplanung unterscheidet und worauf es bei einer Sprintplanung und einer User Story ankommt, wie Sie Akzeptanzkriterien abstimmen und Inkremente definieren. Sie kennen die Aufgaben, Kompetenzen und Verantwortung der Beteiligten eines agilen Projekts. Sie kennen die Voraussetzungen und Erfolgsfaktoren agiler PM-Methoden und können potentielle Einsatzgebiete in Ihrem Unternehmen identifizieren.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
18.11.2025 - 19.11.2025	10:00 - 17:00	4474 501	Landshut	19.09.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Michael Otto	Tel. 0871 504-2284
	organisatorisch		Nicole Härtl	Tel. 0871 504-2357
Dozenten	Firma "ibo Akademie GmbH"			
Preis	900,00 Euro			

ID 4447 Auslagerungsmanagement Grundlagen

Sie können die Anforderungen an das Auslagerungsmanagement (gemäß MaRisk in aktuellster Fassung) und deren Aufgaben erfassen und anhand der DSGV-PPS-Standardabläufe darstellen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
27.10.2025 - 28.10.2025	09:00 - 17:00	4447 501	Landshut	
29.10.2025 - 30.10.2025	09:00 - 17:00	4447 502	Landshut	
Ansprechpartner	inhaltlich		Michael Otto	Tel. 0871 504-2284
	organisatorisch		Nicole Härtl	Tel. 0871 504-2357
Dozenten	Jürgen Nordmann, S-Management GmbH			
Preis	780,00 Euro			

3.3.6 Organisation

ID 4448 Auslagerungsmanagement - Expertenworkshop/-erfahrungsaustausch

Sie kennen die organisatorischen Rahmenbedingungen und vorzuhaltenden Dokumente im Auslagerungsmanagement. Sie können auf individuelle Herausforderungen und Fragestellungen im Rahmen Ihres hauseigenen Auslagerungsmanagements fachlich korrekt reagieren, nachdem Sie in diesem Expertenworkshop die eigenen Problemstellungen und bisherigen Erkenntnisse aus der Umsetzung bankfachlicher Anforderungen (u.a. MaRisk) mit anderen Sparkassen umfassend diskutiert haben. Sie sind mit der optimalen Nutzung der PPS-Instrumente vertraut.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
14.10.2025 - 14.10.2025	10:00 - 17:00	4448 501	Landshut	15.08.2025
15.10.2025 - 15.10.2025	10:00 - 17:00	4448 502	Landshut	16.08.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Michael Otto	Tel. 0871 504-2284
	organisatorisch		Nicole Härtl	Tel. 0871 504-2357
Dozenten	Thomas Heider, Sparkassenverband Rheinland-Pfalz Aline Bräuer, SK Altötting-Mühldorf			
Preis	310,00 Euro			

ID 4461 zertifizierter Prozessmanager - Strategische Prozessorganisation

Sie können Prozesse definieren, Prozessmanagementkonzepte verstehen, strategische Entscheidungen beurteilen und strategiekonforme Prozesse entwickeln, ein eigenes Unternehmensprozessmodell auf Basis der PPS-Prozesslandkarte erstellen, Prozesse ganzheitlich visualisieren und bewerten sowie Prozesspriorisierungsverfahren entwickeln und anwenden.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
08.10.2025 - 10.10.2025	10:00 - 17:00	4461 501	Landshut	09.08.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Michael Otto	Tel. 0871 504-2284
	organisatorisch		Nicole Härtl	Tel. 0871 504-2357
Dozenten	Trainer der ibo Akademie GmbH			
Preis	1.495,00 Euro			

ID 4463 zertifizierter Prozessmanager - kontinuierliches Prozessmanagement

Sie können Techniken zur kontinuierlichen Prozessverbesserung anwenden, Prozesskennzahlen definieren, Messverfahren zur Prozessleistung entwickeln und beurteilen, die Techniken der Prozessdiagnose und -steuerung anwenden, adressatengerechte Prozesscockpits entwickeln, Reifegradmodelle bewerten, ein Prozessmanagementkonzept entwickeln und die Rollen im Prozessmanagement beurteilen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
20.01.2025 - 22.01.2025	10:00 - 17:00	4463 501	Landshut	09.12.2024
Ansprechpartner	inhaltlich		Michael Otto	Tel. 0871 504-2284
	organisatorisch		Nicole Härtl	Tel. 0871 504-2357
Dozenten	Trainer der ibo Akademie GmbH			
Preis	1.495,00 Euro			

3.3.6 Organisation

ID 4464 zertifizierter Prozessmanager - Prüfung für ibo-Zertifikat

Lernerfolgskontrolle zum zertifizierten Prozessmanager mit ibo-Zertifikat nach Abschluss der Seminarreihe zum zertifizierten Prozessmanager.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
17.02.2025 - 17.02.2025	09:00 - 13:00	4464 501	Landshut	09.11.2024
Ansprechpartner	inhaltlich		Michael Otto	Tel. 0871 504-2284
	organisatorisch		Nicole Härtl	Tel. 0871 504-2357
Dozenten	Sparkassenakademie Bayern			
Preis	435,00 Euro			

ID 4442 Sicherheitsorganisation

Sie lernen die von der Sparkasse zu beachtenden Sicherheitsbestimmungen (Gesetze, Verordnungen, Unfallverhütungsvorschriften, Richtlinien, Empfehlungen) kennen und wissen über notwendige und mögliche Sicherheitseinrichtungen Bescheid.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
24.11.2025 - 26.11.2025	10:00 - 16:00	4442 501	Landshut	
Ansprechpartner	inhaltlich		Michael Otto	Tel. 0871 504-2284
	organisatorisch		Nicole Härtl	Tel. 0871 504-2357
Dozenten	Christian König, Thomas Schwinghammer, Sparkassenverband Bayern Bernhard Köberlein, BK-Safety Sascha Richter, Arbeitssicherheit Richter			
Preis	855,00 Euro			

ID 4443 Sicherheitsbeauftragte nach § 22 SGB VII

Sie kennen die von der Sparkasse zu beachtenden Rechtsvorschriften im Arbeits- und Gesundheitsschutz (Gesetze, Verordnungen, Unfallverhütungsvorschriften, Richtlinien, Empfehlungen) und deren Konsequenzen sowie die Zuständigkeiten und Verantwortungsbereiche des Sicherheitsbeauftragten.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
21.07.2025 - 22.07.2025	10:00 - 17:00	4443 501	Landshut	22.05.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Michael Otto	Tel. 0871 504-2284
	organisatorisch		Nicole Härtl	Tel. 0871 504-2357
Dozenten	Christian König, Sparkassenverband Bayern Sascha Richter, SK Bad Tölz-Wolfratshausen			
Preis	425,00 Euro			

3.3.6 Organisation

ID 4465 Plötzlich Prozessverantwortlicher in der Fachabteilung

Sie verstehen, warum eine Prozessoptimierung bzw. ein Prozessmanagement für die Sparkasse wichtig ist (Kostensenkung, Qualitätssteigerung, hohe Kunden- und Mitarbeiterzufriedenheit).

Sie wissen, welche Chancen - aber auch Risiken - mit einer Prozessorientierung bzw. -optimierung verbunden sind.

Sie kennen Ihre Aufgaben in Ihrer Rolle als Prozessverantwortlicher und sind vertraut mit zielorientierten Methoden und Techniken, um diese zu erfüllen.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
07.07.2025 - 08.07.2025	10:00 - 17:00	4465 501	Landshut	08.05.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Nicole Härtl	Tel. 0871 504-2284 Tel. 0871 504-2357
Dozenten	Trainer der ibo Akademie GmbH			
Preis	1.020,00 Euro			

ID 4484 Erleben Sie die OSPlus-Administration - für Nicht-Administratoren

Sie können Administrationsaufträge verfassen und interpretieren. Dafür erhalten Sie Grundkenntnisse in der Administration von OSPlus. Ihnen sind die Zusammenhänge der einzelnen Komponenten aus Basis- und Produktadministration vertraut und Sie verstehen die Wirkungsweisen zueinander. Im Rahmen Ihrer Produkt-/Prozessverantwortung können Sie OSPlus gezielt einsetzen.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
16.07.2025 - 17.07.2025	10:00 - 17:00	4484 501	Landshut	17.05.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Nicole Härtl	Tel. 0871 504-2284 Tel. 0871 504-2357
Dozenten	Beckmann & Partner CONSULT GmbH			
Preis	895,00 Euro			

ID 4483 Kundendatenmanagement im OSPlus

Sie bekommen einen Überblick über die relevanten Institutsparameter im Kundenmanagement.
Sie lernen die Zusammenhänge kennen, die die automatische Personenlöschung beeinflussen und können damit die Anforderungen aus der DSVGO erfüllen.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
22.09.2025 - 23.09.2025	10:00 - 16:15	4483 501	Landshut	24.07.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Nicole Härtl	Tel. 0871 504-2284 Tel. 0871 504-2357
Dozenten	Andreas Krämer, AK-Consulting			
Preis	810,00 Euro			

3.3.6 Organisation

ID 4482 Kompetenz- und Rechtesystem (KURS) im OSPlus

Sie erhalten einen Überblick über das Zusammenspiel der Basisadministration mit der Anwendung KURS im OSPlus. Sie können selbst die KURS-Administration durchführen, kennen die Werkzeuge des Soll-Rollen-Konzepts und der Rezertifizierung. Externe Anwendungen als single-point-of-dokumentation bzw. single-point-of-administration können Sie im OSPlus verwalten. Zahlreiche Übungen im OSPlus ermöglichen es Ihnen, nach dem Seminar die genannten Bausteine selbständig zu bearbeiten. Zusätzlich erhalten Sie einen groben Einblick in das Auftrags- und Benachrichtigungssystem (ABS), das
ebenfalls über KURS administriert und bearbeitet wird. Hier werden die Grundlagen und Beispiele aus der Praxis vorgestellt.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
02.06.2025 - 03.06.2025	10:00 - 17:00	4482 501	Landshut	03.04.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Michael Otto	Tel. 0871 504-2284
	organisatorisch		Nicole Härtl	Tel. 0871 504-2357
Dozenten	Daniela Murr, SK Landshut			
Preis	755,00 Euro			

ID 4481 Rezertifizierung KURS in OSPlus

Sie kennen die regulatorischen Anforderungen und Voraussetzungen zur Rezertifizierung.
Sie können mit den wesentlichen Parametrisierungsmöglichkeiten im Rezertifizierungs-Workflow umgehen und kennen die Bearbeitungsmöglichkeiten von Rezertifizierungsaufgaben.
Ihnen ist die Darstellung der Überwachungsfunktionen für laufende Rezertifizierungen geläufig.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
31.03.2025 - 31.03.2025	10:00 - 17:00	4481 501	Landshut	30.01.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Michael Otto	Tel. 0871 504-2284
	organisatorisch		Nicole Härtl	Tel. 0871 504-2357
Dozenten	Beckmann & Partner CONSULT GmbH			
Preis	505,00 Euro			

ID 2813 Informatikgrundlagen

Sie kennen die derzeit gängigen Hardwarekomponenten und Betriebssysteme. Grundlagen von Programmiersprachen, der Softwareentwicklung und der Einführung in die Programmierung werden vermittelt.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
19.02.2025 - 20.02.2025	10:00 - 16:00	2813 501	Landshut	06.01.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Norbert Artinger	Tel. 0871 504-2306
	organisatorisch		Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Michael Fischl, SK Regen-Viechtach Norbert Artinger, Sparkassenakademie Bayern			
Preis	665,00 Euro			

3.3.6 Organisation

ID 2814 Know-how Betriebssystem Windows

Sie kennen die technischen Möglichkeiten, Probleme und Einschränkungen beim Einsatz von Produkten des Medialen Vertriebs unter Windows und können Sie erfolgreich lösen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
23.04.2025 - 24.04.2025	10:00 - 16:00	2814 501	Landshut	06.03.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Norbert Artinger	Tel. 0871 504-2306
	organisatorisch	Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366

Dozenten Dirk de Lange, SK Aschaffenburg-Alzenau
Norbert Artinger, Sparkassenakademie Bayern

Preis 525,00 Euro

ID 2815 Netzwerktechnik und Datenkommunikation Kompakt

Berater im Medialen Vertrieb finden bei den Kunden der Sparkasse häufig ein PC-Netzwerk vor. Sie kennen die Grundlagen der Netzwerktechnik und können diese bei der Installation von Sparkassen Software zum Beispiel beim Kunden berücksichtigen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
29.09.2025 - 30.09.2025	10:00 - 17:00	2815 501	Landshut	25.08.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Norbert Artinger	Tel. 0871 504-2306
	organisatorisch	Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366

Dozenten Michael Fischl, SK Regen-Viechtach
Norbert Artinger, Sparkassenakademie Bayern

Preis 630,00 Euro

ID 2858 IT-Sicherheit im Medialen Vertrieb

Sie erhalten die Kenntnisse, um die Anforderungen der IT-Sicherheit in der täglichen Praxis sowohl beim Electronic Banking Kunden als auch in der Sparkasse gerecht zu werden.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
11.11.2025 - 12.11.2025	09:00 - 17:00	2858 501	Landshut	24.09.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Norbert Artinger	Tel. 0871 504-2306
	organisatorisch	Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366

Dozenten Markus Adler, SK Ansbach
Norbert Artinger, Sparkassenakademie Bayern

Preis 790,00 Euro

ID 2859 IT-Sicherheit - Requalifizierung

Sie halten ihre Kenntnisse auf dem aktuellen Stand, um den Anforderungen der IT-Sicherheit in der täglichen Praxis sowohl beim Kunden als auch in der Sparkasse gerecht zu werden.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
10.11.2025 - 10.11.2025	09:00 - 17:00	2859 501	Landshut	23.09.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Norbert Artinger	Tel. 0871 504-2306
	organisatorisch	Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366

Dozenten Markus Adler, SK Ansbach
Dieter Hörauf, SKSK Erlangen
Norbert Artinger, Sparkassenakademie Bayern

Preis 440,00 Euro

3.3.6 Organisation

ID 4675 BCM - Notfallmanagement Grundseminar

Sie lernen die Basis für die grundlegenden und wesentlichen Prozesse des Notfallmanagements / Business Continuity Managements (BCM) sowie die externen Anforderungen (KWG, MaRisk, BAIT) an das BCM kennen und verstehen.

Durch Diskussionen der einzelnen Themenfelder des BCM werden weitere lösungsorientierte Umsetzungen aus der Praxis aufzeigt.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
28.01.2025 - 28.01.2025	10:00 - 17:00	4675 501	Landshut	14.12.2024
Ansprechpartner	inhaltlich		Norbert Artinger	Tel. 0871 504-2306
	organisatorisch		Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Peter Schwarz, Deutscher Sparkassenverlag			
Preis	425,00 Euro			

ID 4674 BCM - Notfallmanagement - Notfallbeauftragter - praxisnah

1. Sie lernen die externen Anforderungen (KWG, MaRisk, BAIT) und Standards (u.a. Bundesamt für Sicherheit in der Informationstechnik und ISO-Normen) kennen.
2. Sie kennen Methoden zur Aufrechterhaltung eines Business Continuity Managements und können eigene BCM-Prozesse und Abläufe verbessern.
3. Sie können die Nachvollziehbarkeit der Notfallplanung und des BCM sicherstellen.
4. Im Seminar werden Tools zum BCM nicht explizit behandelt.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
29.01.2025 - 30.01.2025	10:00 - 17:00	4674 501	Landshut	12.12.2024
Ansprechpartner	inhaltlich		Norbert Artinger	Tel. 0871 504-2306
	organisatorisch		Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Peter Schwarz, S-Management Services GmbH			
Preis	690,00 Euro			

ID 4677 Erfahrungsaustausch BCM

1. Informationsaustausch und Wissenstransfer zwischen den Teilnehmern und dem Referenten, um neue Impulse und Lösungsansätze zur Fortschreibung des eigenen Business Continuity Managements (BCM)/Notfallmanagements zu erhalten.

2. Methodische Vorgehensweisen und Prozesse (Aktivitäten) vertiefen

3. Aktuelle Entwicklungen behandeln. Hierzu können dem Referenten bis 14 Tage vor der Veranstaltung Fragen/Themen zugesandt werden. Diese werden für den Erfahrungsaustausch aufbereitet und beantwortet.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
20.03.2025 - 20.03.2025	10:00 - 17:00	4677 501	Landshut	31.01.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Norbert Artinger	Tel. 0871 504-2306
	organisatorisch		Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Peter Schwarz, S-Management Services			
Preis	615,00 Euro			

3.3.6 Organisation

ID 4678 Physische Sicherheit im Rahmen des Sicheren IT-Betriebes

Der Geltungsbereich des ISMS erstreckt sich auf die Standorte der Sparkasse. Alle Anforderungenmüssen im Rahmen des dreijährigen Auditprogramms berücksichtigt werden.
Das Seminar gibt einen Überblick über die Physischen Konzepte aus der Perspektive derInformationssicherheit.

1. Sie lernen die Physischen Konzepte sowie interne und externe Anforderungen kennen.
2. Sie können die Anforderungsprofile des DSGV nutzen.
3. Sie lernen, wie man Standorte im Auditprogramm behandelt.
4. Sie können Maßnahmen ableiten und Soll-Ist-Vergleiche durchführen.
5. Sie werden in die Lage versetzt, die Auditierung der Physischen Konzepte durch das Informationssicherheits-Management im Rahmen von Managementsystem-Audits durchzuführen.
6. Sie profitieren von den Praxiserfahrungen aus sicherheitstechnischen Begehungen in Sparkassen im Zuge szenariobasierter Audits oder vertiefender Audits.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Norbert Artinger	Tel. 0871 504-2306
	organisatorisch		Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Peter Schwarz, S-Management Services GmbH			
Preis	425,00 Euro			

ID 4689 Cyberkriminalität: Sensibilisierung durch Hacking-Techniken und Pentests

In diesem zweitägigen Kurs lernen Sie aktuelle Angriffsmethoden auf IT-Systeme und IT-Anwendungen. Ziel ist es, die Methoden der Cyberkriminellen zu verstehen, um mit
diesem Wissen geeignete IT-Sicherheitsmaßnahmen zu implementieren und IT-Risiken besser einschätzen zu können.
Zudem lernen Sie wie einfache Sicherheitsprüfungen in Form von Penetrationstests im Netzwerk der Sparkasse durchgeführt werden können.
Sie können das im Kurs erlernte Wissen in Form von Praxisübungen vertiefen.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
27.05.2025 - 28.05.2025	09:00 - 17:00	4689 501	Landshut	09.04.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Norbert Artinger	Tel. 0871 504-2306
	organisatorisch		Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Marc Heinzmann, S-Management Services GmbH			
Preis	915,00 Euro			

ID 4679W Schutzbedarfsfeststellung auf Prozessebene

Sie erlernen die Methodik für eine Schutzbedarfsfeststellung auf Ebene der Geschäftsprozesse und wie Sie zeitkritische Geschäftsprozesse über eine Kritikalitätsanalyse zielsicher ermitteln und eine Business Impact Analyse durchführen.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Norbert Artinger	Tel. 0871 504-2306
	organisatorisch		Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Peter Schwarz, Deutscher Sparkassenverlag			
Preis	425,00 Euro			

3.3.6 Organisation

ID 4429 Elektrifizierung des Fuhrparks - So gelingt der Umstieg

Sie kennen die relevanten Grundbegriffe, die Rechtsgrundlagen sowie die politischen Maßnahmen zur Elektromobilität. Sie können anhand Fahrprofilanalysen eine passende Fahrzeugauswahl treffen und ggf. auch Lademöglichkeiten schaffen. Ihnen sind die Inhalte der Dienstwagenordnung bekannt und Sie können Mitarbeitermodelle zur Entgeltumwandlung auf Basis eines Überlassungsvertrages kreieren.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
16.05.2025 - 16.05.2025	09:00 - 17:00	4429 501	Landshut	17.03.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Michael Otto	Tel. 0871 504-2284
	organisatorisch	Nicole Härtl	Tel. 0871 504-2357

Dozenten Thomas Schwolow, SEG Sparkassen-Einkaufsgesellschaft mbH

Preis 285,00 Euro

ID 7151 Die Professionalisierung zum Innovationscoach - Basismodul - Mindset und Methoden - Kulturveränderung erleben und verstehen

Das Sparkassenumfeld verändert sich zunehmend - wir bewegen uns in einer von Unsicherheit geprägten Zukunft mit ständig wechselnden Herausforderungen: Komplexe, turbulente und unsichere Umwelten zwingen uns zum Neudenken.

Sie erhalten durch diese Qualifizierungsreihe die Befähigung im Umgang mit agilen Methoden können selbstorganisierte und reaktionsschnelle Teams innerhalb der Sparkassen gebildet werden, die iterativ nutzerzentrierte Lösungen zu sparkassenspezifischen Handlungsfeldern entwickeln und damit Innovationen schaffen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
23.09.2025 - 24.09.2025	09:00 - 17:00	7151 501	Landshut	16.09.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Benedikt Gerg	Tel. 0871 504-2374
	organisatorisch	Marina Kolbinger	Tel. 0871 504-2215

Dozenten Benedikt Gerg, Sparkassenakademie Bayern

Preis 545,00 Euro

ID 5863 Grundlagen zu den sparkasseneigenen Versicherungen

Grundlagenvermittlung zu den sparkasseneigenen Versicherungen

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				

Ansprechpartner	inhaltlich	Regina Götting-Johannes	Tel. 0871 504-2238
	organisatorisch	Regina Götting-Johannes	Tel. 0871 504-2238

Dozenten Rudolf Mayrshofer, SGZ / SVB

Preis 410,00 Euro

3.3.7 Projektmanagement

Hier finden Sie Seminare zu den verschiedenen Fachgebieten aus dem Bereich Projektmanagement in der Sparkasse.

Als Ansprechpartner steht Ihnen sehr gerne zur Verfügung:
Michael Otto, Telefon 0871/504-2284, m.otto@s-akaby.de

Dokument(e) BIKOS-Web:
Projektmanagement

ID 4473 Methodenkompetenz Projektmanagement

Sie erhalten die Methodenkompetenz, um Projekte strukturiert planen, steuern und durch-führen zu können. Dazu bekommen Sie je Projektabschnitt die erforderlichen Werkzeuge an die Hand.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
26.06.2025 - 27.06.2025	10:00 - 16:00	4473 501	Landshut	27.04.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Michael Otto	Tel. 0871 504-2284
	organisatorisch		Nicole Härtl	Tel. 0871 504-2357
Dozenten	Robert Felme, Sparkassenverband Bayern			
Preis	600,00 Euro			

ID 4474 Aufbauseminar für Projektmanager: Agiles Projektmanagement

Sie bekommen einen Überblick über das Gesamtbild der agilen Prinzipien, Vorgehensweisen, Rollen und Techniken. Sie probieren aus, was es heißt, agil zu arbeiten und nehmen Tipps und Erfahrungswerte aus der agilen Projektmanagement-Praxis mit. Sie wissen, was die agile von der klassischen Projektplanung unterscheidet und worauf es bei einer Sprintplanung und einer User Story ankommt, wie Sie Akzeptanzkriterien abstimmen und Inkremente definieren. Sie kennen die Aufgaben, Kompetenzen und Verantwortung der Beteiligten eines agilen Projekts. Sie kennen die Voraussetzungen und Erfolgsfaktoren agiler PM-Methoden und können potentielle Einsatzgebiete in Ihrem Unternehmen identifizieren.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
18.11.2025 - 19.11.2025	10:00 - 17:00	4474 501	Landshut	19.09.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Michael Otto	Tel. 0871 504-2284
	organisatorisch		Nicole Härtl	Tel. 0871 504-2357
Dozenten	Firma "ibo Akademie GmbH"			
Preis	900,00 Euro			

ID 7151 Die Professionalisierung zum Innovationscoach - Basismodul - Mindset und Methoden - Kulturveränderung erleben und verstehen

Das Sparkassenumfeld verändert sich zunehmend - wir bewegen uns in einer von Unsicherheit geprägten Zukunft mit ständig wechselnden Herausforderungen: Komplexe, turbulente und unsichere Umwelten zwingen uns zum Neudenken.

Sie erhalten durch diese Qualifizierungsreihe die Befähigung im Umgang mit agilen Methoden können selbstorganisierte und reaktionsschnelle Teams innerhalb der Sparkassen gebildet werden, die iterativ nutzerzentrierte Lösungen zu sparkassenspezifischen Handlungsfeldern entwickeln und damit Innovationen schaffen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
23.09.2025 - 24.09.2025	09:00 - 17:00	7151 501	Landshut	16.09.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Benedikt Gerg	Tel. 0871 504-2374
	organisatorisch		Marina Kolbinger	Tel. 0871 504-2215
Dozenten	Benedikt Gerg, Sparkassenakademie Bayern			
Preis	545,00 Euro			

3.3.7 Projektmanagement

ID 7197 Qualifizierung Nachhaltigkeitsmanagement (Module A bis C)

Nachhaltigkeit ist kein Trend, sondern eine gesellschaftliche, politische und ökonomische Transformation, die den Fokus darauf lenkt, dass wirtschaftliches Handeln nicht nur langfristig erfolgen soll, sondern auch unter Einbezug und Beachtung sozialer und ökologischer Kriterien.

Die Bildungsmaßnahme soll sowohl grundlegendes Wissen zum Thema Nachhaltigkeit in Finanzinstituten vermitteln, als auch Wissen und Techniken des strategischen Managements, welches die Sparkassen brauchen, um den gesellschaftlichen und regulatorischen Vorgaben der Nachhaltigkeit gerecht werden zu können.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
20.10.2025 - 20.10.2025	13:00 - 17:00	7197A 501	Webex Training Webinarsystem	13.10.2025
21.10.2025 - 21.10.2025	08:30 - 13:00	7197B 501	Webex Training Webinarsystem	
25.11.2025 - 26.11.2025	09:00 - 17:00	7197C 501	Landshut	
Ansprechpartner	inhaltlich		Benedikt Gerg	Tel. 0871 504-2374
	organisatorisch		Marina Kolbinger	Tel. 0871 504-2215
Dozenten	Dozenten von N-Motion Michael Weick, S-Consult Experten der S-Finanzgruppe: Andrea Spielbauer Knut Stahmer Thomas Stoklossa Hacer Aslan Katrin Moritz			
Preis	1.705,00 Euro			

3.3.8 Personalwesen

Hier finden Sie Seminare für Führungskräfte und Mitarbeiter der Personalabteilung.

Das Seminarangebot umfasst:
- Seminare aus dem Kurs Personalwesen (ID 4250)
- Seminare aus dem Fachseminar Personalbetreuung (ID 4230)
- Seminare aus dem Fachseminar Personalentwicklung (ID 4220)

Weiterführende Informationen finden Sie in unserer Broschüre, die Ihnen unter Dokumente zum Download zur Verfügung steht.

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:
Eileen Ehrig Tel.: 0871 504 -2244 Mail: e.ehrig@s-akaby.de

Dokument(e) BIKOS-Web:
Broschüre 2023
Broschüre 2024
Personalwesen

ID 4251 Personalstrategie

Die richtigen Mitarbeiter zur richtigen Zeit auf der richtigen Position sind der wichtigste Erfolgsfaktor Ihres Unternehmens. Lernen Sie im Seminar "Personalstrategie" Methoden und Instrumente kennen, um alle Facetten der Personalarbeit langfristig an den Unternehmenszielen auszurichten! In der Personalstrategie vereinbaren der Vorstand und die Personalabteilung personalrelevante Ziele und Rahmenbedingungen als Beitrag zur Erreichung der strategischen Herausforderungen der Sparkasse. Zusammen mit den Unternehmenszielen muss deshalb auch die Personalstrategie regelmäßig an betriebswirtschaftliche, soziale, regulatorische und technische Veränderungen (z. B. im Rahmen der Digitalisierung) angepasst werden. Dabei werden alle Bereiche der Personalarbeit beleuchtet: Personalplanung, Personalgewinnung, Personaleinsatz, Beurteilung, Personalentwicklung, Vergütungsmanagement, Führung und Austrittsmanagement.
Im Seminar erfahren Sie, wie Sie eine passende Personalstrategie entwickeln und wie Sie daraus mittel- und langfristige personalwirtschaftliche Fokusthemen ableiten.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
03.02.2025 - 04.02.2025	09:00 - 17:00	4251 501	Landshut	23.12.2024
Ansprechpartner	inhaltlich		Andreas Lechleiter	Tel. 0871 504-2387
	organisatorisch		Eileen Ehrig	Tel. 0871 504-2244
Dozenten	Michael Weick, SSK Solingen			
Preis	585,00 Euro			

ID 4252 Personalgewinnung und -einsatz

Gezielte Gewinnung, Bindung und Einsatz von qualifiziertem Personal sind wichtiger denn je. Erfahren Sie die Grundlagen auf Basis des Mitarbeitenden-Lebenszyklus, eng verzahnt mit der Praxis. Lernen Sie wichtige Faktoren und Konzepte des Verbands kennen, die für eine erfolgreiche Personalbeschaffung und einen erfolgreichen Einsatz essentiell sind. Erhalten Sie Umsetzungshilfen für Ihr Haus und profitieren Sie von Best-Practice-Ansätzen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
21.07.2025 - 22.07.2025	09:00 - 16:30	4252 501	Landshut	09.06.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Andreas Lechleiter	Tel. 0871 504-2387
	organisatorisch		Eileen Ehrig	Tel. 0871 504-2244
Dozenten	Andreas Lechleiter, Sparkassenakademie Bayern			
Preis	550,00 Euro			

3.3.8 Personalwesen

ID 4253W Webinar Personalcontrolling und -risikomanagement

Sie können verantwortlich strategische personalwirtschaftliche Entscheidungen vorbereiten, teilweise selbst treffen bzw. an deren Umsetzung maßgeblich mitarbeiten. Sie können ein Personalcontrollingsystem beurteilen und weiterentwickeln sowie die von zentraler Seite zur Verfügung gestellten personalwirtschaftlichen Kennzahlen interpretieren und hausindividuell einsetzen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
10.03.2025 - 10.03.2025	09:00 - 16:30	4253A 501	Webex Training Webinarsystem	27.01.2025
17.03.2025 - 17.03.2025	09:00 - 16:30	4253B 501	Webex Training Webinarsystem	03.02.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Andreas Lechleiter	Tel. 0871 504-2387
	organisatorisch	Eileen Ehrig	Tel. 0871 504-2244
Dozenten	Christian Szczygiol, SK Ansbach		
Preis	530,00 Euro		

ID 4254W Webinar Arbeitsrechtliche Rahmenbedingungen der Personalarbeit

Sie sind mit den Grundlagen des Arbeitsrechts und den arbeitsrechtlichen Rahmenbedingungen vertraut und können diese bei arbeitsrechtlichen Maßnahmen berücksichtigen. Sie können Fragen zum Arbeitsverhältnis sowie zur Beendigung des Arbeitsverhältnisses qualifiziert beantworten und Entscheidungen dazu treffen bzw. vorbereiten.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
27.01.2025 - 28.01.2025	09:00 - 16:30	4254W 501	Zoom Webinarsystem	16.12.2024

Ansprechpartner	inhaltlich	Andreas Lechleiter	Tel. 0871 504-2387
	organisatorisch	Eileen Ehrig	Tel. 0871 504-2244
Dozenten	Andreas Aigner, SK Deggendorf		
Preis	475,00 Euro		

ID 4255 Professionelle Gesprächsführung in der Personalarbeit

Sie lernen die Grundlagen des personenzentrierten Ansatzes sowie die drei Ebenen der Gesprächsführung kennen. Mit klaren Leitfäden für verschiedene Gesprächssituationen, wie z. B. Kritikgespräche oder das Überbringen schlechter Nachrichten, gewinnen Sie Sicherheit bei anspruchsvollen Gesprächspartnern und herausfordernden Themen. Neben der Wissensvermittlung steht auch das praktische Üben im Vordergrund, damit Sie das Erlernte direkt anwenden, Feedback dazu erhalten und festigen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
27.10.2025 - 29.10.2025	09:00 - 16:30	4255 501	Landshut	15.09.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Andreas Lechleiter	Tel. 0871 504-2387
	organisatorisch	Eileen Ehrig	Tel. 0871 504-2244
Dozenten	Andreas Lechleiter, Sparkassenakademie Bayern Christian Szczygiol, Sparkasse Ansbach		
Preis	840,00 Euro		

3.3.8 Personalwesen

ID 5228 Gesprächsführung bei arbeitsrechtlichen Verfehlungen und wirtschaftskriminellen Handlungen

Sie trainieren das investigative Interview aussagepsychologischer Techniken. Sie erlernen, wie Sie einen nicht kooperativen Gesprächspartner zu einer Aussage ermutigen. Sie lernen, wie Sie mit den Methoden forensischer Gerichtspsychologen zuverlässiger zwischen Lüge und Wahrheit unterscheiden und so die Glaubhaftigkeit von Aussagen besser beurteilen. Sie trainieren, wie Sie einen Verdächtigen hochwirksam mit der Beweislage konfrontieren. Sie erfahren, wie Sie bei einem Zeugen die Erinnerungsleistung steigern und so die Anzahl korrekter Informationen erhöhen. Sie motivieren den Beschuldigten zu einem Geständnis, ohne ihm dabei die Verantwortung für sein Handeln abzunehmen. Die Trainings werden mit Videoanalysen unterstützt.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
23.10.2025 - 24.10.2025	10:00 - 17:00	5228 501	Landshut	24.08.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Michael Otto	Tel. 0871 504-2284
	organisatorisch		Elke Tschochner	Tel. 0871 504-2237
Dozenten	Henning Stuke, Kriminologe M.A			
Preis	750,00 Euro			

ID 5512 722 - Personalplanung / Personalkostenplanung mit der FI-Anwendung OPP

Nach dem Besuch der Schulung sind Sie in der Lage, die IT-Anwendung vollumfänglich zu nutzen. Sie können die Planungsübersicht fachlich und technisch administrieren. Sie können u. a. Zielwerte und Kommentare einpflegen sowie sparkassenindividuelle Maßnahmen planen und die Prognoseergebnisse analysieren und auszuwerten.

Das FI-Tool Operative Personalplanung (OPP) plant zuverlässig Mitarbeiterkapazitäten sowie Personalkosten auf Gesamthausebene. Zudem bietet es einzelne Berichte im Bereich Personalcontrolling. OPP gewinnt künftig zunehmend an Bedeutung, da die Anwendung mit den Personalprozessen eng verzahnt ist. Die Schulung informiert Sie über den Status Quo und gibt einen Ausblick in Bezug auf die strategische Personalplanung auf Ebene des DSGV.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch		Margot Schrastetter	Tel. 0871 504-2365
Dozenten	Dominik Weigand, Sparkassenverband Bayern			
Preis	340,00 Euro			

ID 4280 Grundschulung für Personalratsmitglieder

Sie erhalten einen Überblick über die wichtigsten rechtlichen Grundlagen nach dem TVöD. Sie kennen Ihre Rechte und Pflichten nach dem Bayerischen Personalvertretungsgesetz sowie die Tatbestände und Instrumente von Mitbestimmung, Mitwirkung und Anhörung.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
20.10.2025 - 21.10.2025	09:00 - 16:30	4280 501	Landshut	08.09.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Andreas Lechleiter	Tel. 0871 504-2387
	organisatorisch		Eileen Ehrig	Tel. 0871 504-2244
Dozenten	Alexandra Emberger, Sparkassenverband Bayern			
Preis	410,00 Euro			

3.3.8 Personalwesen

ID 7182 Arbeiten 4.0 - Folgen für die Personalarbeit - Basisseminar

Der Wandel der Arbeitswelt beschleunigt sich zunehmend. Neue Herausforderungen ergeben sich aufgrund steigender Arbeitsverdichtung, Komplexität, Informationsmenge, Unsicherheit, Veränderungsgeschwindigkeit und neuer Anforderungen an die Kompetenzen der Beschäftigten in Verbindung mit Änderungen der Kommunikation und der Bedürfnisse von Beschäftigten. Daraus wiederum ergeben sich neue Anforderungen an Arbeitsstrukturen und Gestaltung der Personalwirtschaft.

Frau Professor Rump beschreibt unter dem Begriff "Arbeiten 4.0" den Einfluss der Digitalisierung, der demografischen Entwicklung, ökonomischer Trends sowie des gesellschaftlichen Wandel auf das "System Arbeit" mit all seinen Ebenen. Sie gibt einen Überblick über diese Megatrends und ihre Konsequenzen für die Personalarbeit. Um die ganzheitliche Perspektive im Kontext von Arbeiten 4.0 einzunehmen und die Komplexität zu erfassen, bedarf es aus ihrer Sicht einer Analyse der folgenden fünf Themenstellungen:
- Arbeiten 4.0 - Effekte der Digitalisierung im Kontext der Arbeit
- Beschäftigung 4.0 - Qualitative und quantitative Beschäftigungseffekte
- Organisation 4.0 - Agile Organisations- und Arbeitsmethoden
- 4. Dimension Digitalisierung
- Führung 4.0 - Unternehmensführung und Personalführung

Angesichts dessen, dass Frau Prof. Rump in vielen Unternehmen und Institutionen als Projekt- und Prozessbegleiterin tätig ist, bereichert sie die Diskussionsforen mit zahlreichen Beispielen.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Carmen Vilsmeier	Tel. 0871 504-2369
	organisatorisch		Stephanie Muck	Tel. 0871 504-2283
Dozenten	Dr. Jutta Rump, Institut für Beschäftigung und Employability			
Preis	*			

ID 7183 Arbeiten 4.0 - Folgen für die Personalarbeit - Vertiefungsseminar

Der Wandel der Arbeitswelt beschleunigt sich zunehmend. Neue Herausforderungen ergeben sich aufgrund steigender Arbeitsverdichtung, Komplexität, Informationsmenge, Unsicherheit, Veränderungsgeschwindigkeit und neuer Anforderungen an die Kompetenzen der Beschäftigten in Verbindung mit Änderungen der Kommunikation und der Bedürfnisse von Beschäftigten. Daraus wiederum ergeben sich neue Anforderungen an Arbeitsstrukturen und Gestaltung der Personalwirtschaft.

Frau Professor Rump beschreibt unter dem Begriff "Arbeiten 4.0" den Einfluss der Digitalisierung, der demografischen Entwicklung, ökonomischer Trends sowie des gesellschaftlichen Wandels auf das "System Arbeit" mit all seinen Ebenen. Sie gibt einen Überblick über diese Megatrends und ihre Konsequenzen für die Personalarbeit. Um die ganzheitliche Perspektive im Kontext von Arbeiten 4.0 einzunehmen und die Komplexität zu erfassen, bedarf es aus ihrer Sicht einer Analyse der folgenden fünf Themenstellungen:
- Arbeiten 4.0 - Effekte der Digitalisierung im Kontext der Arbeit
- Beschäftigung 4.0 - Qualitative und quantitative Beschäftigungseffekte
- 4. Dimension Digitalisierung
- Führung 4.0 - Unternehmensführung und Personalführung

Angesichts dessen, dass Frau Prof. Rump in vielen Unternehmen und Institutionen als Projekt- und Prozessbegleiterin tätig ist, bereichert sie die Diskussionsforen mit zahlreichen Beispielen.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Carmen Vilsmeier	Tel. 0871 504-2369
	organisatorisch		Stephanie Muck	Tel. 0871 504-2283
Preis	*			

3.3.8 Personalwesen

ID 1661 S-Talent Nachwuchskräfte

Der Online-Test S-Talent Nachwuchskräfte wurde insbesondere für die Zielgruppe junger Mitarbeiter in der Phase kurz vor oder kurz nach Ende der Ausbildung und vor ersten Weiterbildungsmaßnahmen entwickelt. Da der Test auf den Kriterien des Bewerberauswahlverfahren S-Talent Ausbildung aufsetzt, können Sie die Entwicklung der Nachwuchskräfte in den einzelnen Kriterien nachvollziehen und dies in die weitere Förderung einbeziehen.
S-Talent Nachwuchskräfte eignet sich ganz besonders für die Identifizierung von Kandidaten für das Förderprogramm High Potentials.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Online-Test - Termine sind frei durch die Sparkasse disponierbar.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Carmen Vilsmeier	Tel. 0871 504-2369
	organisatorisch		Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2241
Preis	100,00 Euro			

ID 1662 S-Talent Markt-, Fach- und Führungskarriere

Der Online-Test S-Talent Markt-, Fach- und Führungskarriere bietet Ihnen die Chance, eine objektive Einschätzung zum richtigen Karriereweg der einzelnen Mitarbeiter auf der Basis einheitlicher Kriterien und Normwerte zu erhalten. Der Test baut auf den Online-Tests S-Talent Ausbildung sowie S-Talent Nachwuchskräfte auf, so dass Sie Entwicklungen in den einzelnen Kriterien nachvollziehen können.
Auf Grundlage der Ergebnisse wird die Passung mit den drei Karrierewegen Markt, Fachexperte und Führung bei der Sparkassen-Finanzgruppe berechnet. Die Werte können als Indikator dafür herangezogen werden, auf welchem Karriereweg sich der Mitarbeiter mit seinen individuellen Voraussetzungen am besten entwickeln und entfalten kann und somit am wirkungsvollsten für die Sparkasse eingesetzt werden kann.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Online-Test - Termine sind frei durch die Sparkasse disponierbar.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Carmen Vilsmeier	Tel. 0871 504-2369
	organisatorisch		Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2241
Preis	185,00 Euro			

3.3.8 Personalwesen

ID 7145 Ausbildung der Ausbilder (AdA)

Der Lehrgang Ausbildung der Ausbilder (AdA) vermittelt Ihnen die erforderlichen Qualifikationen zur Übernahme von Ausbildungsverantwortung in Ausbildungsabteilungen und Geschäftsstellen. Sie erhalten pädagogische, rechtliche und methodische Kenntnisse und Fertigkeiten, welche gemäß Ausbildereignungsprüfung (AEVO) den Nachweis berufs- und arbeitspädagogischer Kenntnisse bescheinigt.

Profitieren Sie von dem neuen und innovativen Konzept im AdA-Kurs, welches digitales Lernen mit gemeinsamem Erfahrungsaustausch verbindet.

3-monatige Online-Phase:
In über 40 Lernvideos erwerben Sie die erforderlichen grundlegenden pädagogischen Kenntnisse. Dafür stehen Ihnen zusätzlich zu den Videos eine Vielzahl an Übungsaufgaben, Quizfragen und klassischen Prüfungsaufgaben zur Verfügung. Die Freischaltung für die Lernvideos erfolgt insgesamt für drei Monate. Ihr großer Vorteil: Sie selbst bestimmen Ihren individuell gewünschten Zeitpunkt der Freischaltung! Somit können Sie diesen bequem an Ihren Termin für die schriftliche Prüfung bei Ihrer IHK vor Ort anlehnen.

Trainingsphase:
Im Training bereiten wir Sie optimal auf Ihre praktische Prüfung vor. Sie erhalten wertvolle Informationen zum Ablauf der Prüfung und gewinnen hilfreiche Tipps zur Präsentation bzw. Durchführung Ihrer berufstypischen Ausbildungssituation. Praktische Übungen, das Besprechen von Mustervorlagen und die erste Konzeption Ihrer persönlichen Ausfertigung unterstützen Sie bestmöglich in Ihrer Vorbereitung auf die praktische Prüfung.

Teilnehmer, die dieses neue Blended-Learning-Konzept erlebt haben, sind begeistert:

"Das Lernen mit AEVO Digital hat super geklappt. Würde ich jederzeit weiterempfehlen"

"Die Vorbereitung mit AEVO Digital hat super funktioniert! Der Trainingstag für die Vorbereitung zur praktischen Prüfung ist jedoch erforderlich!"

"Die Lernvideos finde ich super. So lässt es sich total gut lernen. Auch die Übungsaufgaben passen gut. Auf jeden Fall ist das eine sehr gute Möglichkeit den AdA-Schein zu erwerben."

Ihre Vorteile auf einen Blick:
-Mithilfe der Online-Lernvideos lernen Sie in Ihrem individuellen Lernrhythmus und -tempo
-Die 3-monatige Online-Lernphase kann auch erst nach dem Trainingstag stattfinden
-Sie erhalten in den Übungsaufgaben sofort Feedback, wie weit Sie in Ihrem Lernfortschritt sind
-Der Trainingstag unterstützt Sie deutlich in Ihren Vorbereitungsarbeiten für die praktische IHK-Prüfung

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
09.07.2025 - 09.07.2025	09:00 - 17:00	7145 501	Webex Training Webinarsystem	18.06.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Benedikt Gerg	Tel. 0871 504-2374
	organisatorisch		Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2241
Dozenten	Benedikt Gerg, Sparkassenakademie Bayern			
Preis	580,00 Euro			

3.3.8 Personalwesen

ID 1670 Webinar Erfolgreich als Corporate Influencer auf LinkedIn

Corporate Influencer sind Mitarbeitende, die aufgrund ihres Fachwissens, ihrer Persönlichkeit und ihres Engagements in der Lage sind, in sozialen Medien und anderen Kommunikationskanälen eine bedeutende Reichweite und Einflussnahme zu erzielen. Sie tragen zur Stärkung unserer Unternehmensmarke bei, indem sie authentische Inhalte erstellen und teilen. Beziehungen zu potenziellen Bewerbenden, Partnern und Kunden werden dadurch vertieft.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
siehe Module				
Ansprechpartner	inhaltlich		Carmen Vilsmeier	Tel. 0871 504-2369
	organisatorisch		Marina Kolbinger	Tel. 0871 504-2215
Dozenten	Klaus Eck, Freier Kommunikationsberater und Content Stratege			
Preis	1.885,00 Euro			

ID 7151 Die Professionalisierung zum Innovationscoach - Basismodul - Mindset und Methoden - Kulturveränderung erleben und verstehen

Das Sparkassenumfeld verändert sich zunehmend - wir bewegen uns in einer von Unsicherheit geprägten Zukunft mit ständig wechselnden Herausforderungen: Komplexe, turbulente und unsichere Umwelten zwingen uns zum Neudenken.

Sie erhalten durch diese Qualifizierungsreihe die Befähigung im Umgang mit agilen Methoden können selbstorganisierte und reaktionsschnelle Teams innerhalb der Sparkassen gebildet werden, die iterativ nutzerzentrierte Lösungen zu sparkassenspezifischen Handlungsfeldern entwickeln und damit Innovationen schaffen.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
23.09.2025 - 24.09.2025	09:00 - 17:00	7151 501	Landshut	16.09.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Benedikt Gerg	Tel. 0871 504-2374
	organisatorisch		Marina Kolbinger	Tel. 0871 504-2215
Dozenten	Benedikt Gerg, Sparkassenakademie Bayern			
Preis	545,00 Euro			

3.3.8 Personalwesen

ID 7174 Systemische Organisationsbetrachtung - Erkundungs- und Visualisierungsaufstellungen

Wir kommen in vielen Bereichen an die Grenzen unserer Möglichkeiten, mit Daten und Fakten unsere komplexen beruflichen Systeme zu erfassen und zu steuern. In dem Seminar lernen Sie eine Methode kennen, die Ihnen hilft, soziale und organisationale Komplexität im Raum zu visualisieren und zu erfassen. Visualisierungs- und Erkundungsaufstellungen, die an der Universität Bremen entwickelt wurden, verhelfen Ihnen, ein größeres Bild von Systemen zu erhalten, die tieferliegenden Wirkkräfte von Organisationen zu erkennen und auf eine neue Art Möglichkeiten der Entwicklung des Systems zu finden. Erkundungsaufstellungen arbeiten anders als Familienaufstellungen nicht so sehr an den Lebensbedingungen des einzelnen Menschen, sondern an der Logik der Systeme. Um diese zu verstehen, sind auch moderne Managementtheorien wie Spiral Dynamics und Theorie U sehr hilfreich. Diese Theorien können mithilfe der Erkundungsaufstellungen zu ganz neuen Erfahrungen führen, wie Wandel in Organisationen erfolgt und wie Systeme auf unterschiedlichen Bewusstseinsstufen geführt werden können. Sie erfahren in dem Seminar, wie Sie mithilfe der Raumsprache über Ihre Intuition völlig neue Informationen über Systeme gewinnen können und damit ein neues Bild über die Zukunft der Sparkassen entstehen kann.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
02.04.2025 - 04.04.2025	09:00 - 17:00	7174 501	München	
Ansprechpartner	inhaltlich		Carmen Vilsmeier	Tel. 0871 504-2369
	organisatorisch		Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2241

Dozenten
Prof. Georg Müller-Christ, Universität Bremen
Josef Bierl, perfect train
Carmen Vilsmeier, Dipl. Pädagogin, Bereichsleiterin Ausbildung & Personal- und Managemententwicklung, Sparkassenakademie Bayern
Renate Göttert, Dipl. Kauffrau, Abteilungsdirektorin PE Fach- und Führungskräfte, Sparkassenakademie Baden-Württemberg

Preis 1.310,00 Euro

ID 7175 Qualifizierungsreihe zum systemischen Berater (Modul A und B)

Die Qualifizierung richtet sich an Mitarbeiter, die systemische Kompetenz für ihre Arbeit in (Veränderungs-/Coaching- und Trainings-)Projekten als Steuerungsgröße entwickeln wollen.

Die Methodik und Lernphilosophie orientiert sich an den Modellen des isb Wiesloch nach folgenden Fragestellungen:

- Wie organisiere ich mich angesichts neuer und komplexer Problemstellungen (z. B. Digitalisierung, Multikanal)?
- Welchen Mehrwert bieten systemische Herangehensweisen im konkreten Berufskontext (z. B. als Trainer, Coach, Projektleiter)?
- Welchen Unterschied machen systemische Herangehensweisen im konkreten Berufskontext (z. B. als Projektleiter, Trainer, Coach)?
- Wie kann man bei komplexen Rahmenbedingungen Handlungsfähigkeit herstellen?
- Wie können Menschen mitgenommen und beteiligt werden?

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
10.11.2025 - 12.11.2025	10:00 - 17:00	7175B 501	Stuttgart	
Ansprechpartner	inhaltlich		Carmen Vilsmeier	Tel. 0871 504-2369
	organisatorisch		Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2241

Dozenten
Carmen Vilsmeier, Dipl. Pädagogin, Bereichsleiterin Ausbildung & Personal- und Managemententwicklung, Sparkassenakademie Bayern
Renate Göttert, Dipl. Kauffrau, Abteilungsdirektorin PE Fach- und Führungskräfte, Sparkassenakademie Baden-Württemberg

Preis *

3.3.8 Personalwesen

ID 7176 Systemische Professionalität in Veränderungsprozessen durch provokatives Coaching - Basismodul

Sie setzen sich mit dem Umdeuten von Sichtweisen in Veränderungsprozessen auseinander.
Sie lernen provokative Interventionen kennen, die Sie in unterschiedlichen Gesprächs- und Beratungssettings einsetzen können.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Termine werden mit Rundschreiben bekannt gegeben				

Ansprechpartner	inhaltlich	Carmen Vilsmeier	Tel. 0871 504-2369
	organisatorisch	Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2241

Dozenten
Dr. E. Noni Höfner, Deutsches Institut für Provokative Therapie
Carmen Vilsmeier, Dipl. Pädagogin, Bereichsleiterin Ausbildung & Personal- und Managemententwicklung, Sparkassenakademie Bayern
Renate Göttert, Dipl. Kauffrau, Abteilungsdirektorin PE Fach- und Führungskräfte, Sparkassenakademie Baden-Württemberg

Preis 1.310,00 Euro

ID 7177 Systemische Professionalität in Veränderungsprozessen durch provokatives Coaching - Aufbaumodul

In diesem Seminar bauen Sie die Grundlagen und Erfahrungen mit dem Provokativen Ansatz (Provokative Therapie (PT), Provokative SystemArbeit (ProSA®, Provokatives Coaching (ProCo)® und Provokativer Stil (ProSt)®) in Therapie, Coaching und Training aus.

Voraussetzung für das Aufbauseminar ist, dass Sie Ihre Erfahrungen aus dem Basisseminar (ID 7176) in der Praxis umgesetzt haben und auf diese Weise Anschauungsmaterial und Einsicht in die von Ihnen bevorzugte provokative Vorgehensweise gewonnen haben. Ihre bisherigen Erfahrungen mit Provokativer Therapie, Provokativer SystemArbeit®, Provokativem Coaching® und Provokativem Stil® werden gezielt eingebracht und supervidiert - auch mit Videoaufzeichnungen.

Sie erhalten eine Fülle von Anregungen für besonders knifflige Situationen. Stolpersteine werden sichtbarer gemacht und sind dadurch leichter aus dem Weg zu räumen. Ihr Repertoire wird gefestigt, ausgebaut und verfeinert.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Termine werden mit Rundschreiben bkannt gegeben				

Ansprechpartner	inhaltlich	Carmen Vilsmeier	Tel. 0871 504-2369
	organisatorisch	Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2241

Dozenten
Dr. E. Noni Höfner, Deutsches Institut für Provokative Therapie
Carmen Vilsmeier, Dipl. Pädagogin, Bereichsleiterin Ausbildung & Personal- und Managemententwicklung, Sparkassenakademie Bayern
Renate Göttert, Dipl. Kauffrau, Abteilungsdirektorin PE Fach- und Führungskräfte, Sparkassenakademie Baden-Württemberg

Preis 1.310,00 Euro

3.3.8 Personalwesen

ID 7173 Systemische Organisationsberatung - Implementierung & Transformation

In diesem Seminar entwickeln Sie systemische Kompetenz für ihre Arbeit in Veränderungs-/Coaching- und Trainings-Projekten als Steuerungsgröße. Sie betrachten Möglichkeiten der Kontextanalyse von Organisationen und erfahren, wie Interventionsmöglichkeiten sichtbar werden. Ziel ist, Erfolgschancen zur Weiterentwicklung von Systemen auf der Ebene von Personen, Teams, Unternehmen zu definieren.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Termine werden mit Rundschreiben bekannt gegeben				

Ansprechpartner	inhaltlich	Carmen Vilsmeier	Tel. 0871 504-2369
	organisatorisch	Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2241

Dozenten
Markus Schwemmle, Diplom-Psychologe, system worx
Carmen Vilsmeier, Dipl. Pädagogin, Bereichsleiterin Ausbildung & Personal- und Managemententwicklung, Sparkassenakademie Bayern
Renate Göttert, Dipl. Kauffrau, Abteilungsdirektorin PE Fach- und Führungskräfte, Sparkassenakademie Baden-Württemberg

Preis 1.310,00 Euro

ID 7172 Vom Problem zur Lösung: Vertiefende, systemische Beratungs-Interventionen

Sie lernen neue Methoden in der Einzelberatung und dem Coaching kennen. Insbesondere bei Veränderungsprozessen ist es auf der Ebene der Haltungen und Einstellungen wichtig, den Werkzeugkoffer an hilfreichen Interventionen zu erweitern.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Termine werden mit Rundschreiben bekannt gegeben				

Ansprechpartner	inhaltlich	Carmen Vilsmeier	Tel. 0871 504-2369
	organisatorisch	Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2241

Dozenten
Renate Göttert, Dipl. Kauffrau, Abteilungsdirektorin PE Fach- und Führungskräfte, Sparkassenakademie Baden-Württemberg
Ralf van Heukelom, stv. Bereichsleiter Ausbildung & Personal- und Managemententwicklung, Sparkassenakademie Bayern

Preis 1.310,00 Euro

3.3.8 Personalwesen

ID 7197 Qualifizierung Nachhaltigkeitsmanagement (Module A bis C)

Nachhaltigkeit ist kein Trend, sondern eine gesellschaftliche, politische und ökonomische Transformation, die den Fokus darauf lenkt, dass wirtschaftliches Handeln nicht nur langfristig erfolgen soll, sondern auch unter Einbezug und Beachtung sozialer und ökologischer Kriterien.

Die Bildungsmaßnahme soll sowohl grundlegendes Wissen zum Thema Nachhaltigkeit in Finanzinstituten vermitteln, als auch Wissen und Techniken des strategischen Managements, welches die Sparkassen brauchen, um den gesellschaftlichen und regulatorischen Vorgaben der Nachhaltigkeit gerecht werden zu können.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
20.10.2025 - 20.10.2025	13:00 - 17:00	7197A 501	Webex Training Webinarsystem	13.10.2025
21.10.2025 - 21.10.2025	08:30 - 13:00	7197B 501	Webex Training Webinarsystem	
25.11.2025 - 26.11.2025	09:00 - 17:00	7197C 501	Landshut	

Ansprechpartner	inhaltlich	Benedikt Gerg	Tel. 0871 504-2374
	organisatorisch	Marina Kolbinger	Tel. 0871 504-2215
Dozenten	Dozenten von N-Motion Michael Weick, S-Consult Experten der S-Finanzgruppe: Andrea Spielbauer Knut Stahmer Thomas Stoklossa Hacer Aslan Katrin Moritz		
Preis	1.705,00 Euro		

ID 7191 Seminare professionell gestalten - Basismodul

Sie erwerben fachliche, methodische, soziale und persönliche Kompetenzen, die es Ihnen ermöglichen, als Trainer erfolgreich zu sein.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
17.02.2025 - 20.02.2025	09:00 - 17:00	7191 501	Landshut	17.01.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Katrin Krinke	Tel. 0871 504-2214
	organisatorisch	Eileen Ehrig	Tel. 0871 504-2244
Dozenten	Dozenten der Sparkassenakademie Bayern Fach- und Führungskräfte aus der S-Finanzgruppe		
Preis	1.010,00 Euro		

ID 3660 Coaching Skills für Führungskräfte und Personalentwickler

Durch Coaching können Sie Mitarbeiter zur selbständigen Problemlösung und zu Höchstleistungen führen. Ziel ist es, sich mit eigenen Vorschlägen zurückzuhalten und die Lösungskompetenz der Mitarbeiter zu nutzen. Das dazu benötigte Know-how und die Methodenkompetenz erarbeiten Sie sich anhand von Fallstudien und Praxisfällen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
30.06.2025 - 01.07.2025	10:00 - 16:00	3660 501	Landshut	19.05.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Ralf van Heukelom	Tel. 0871 504-2305
	organisatorisch	Eileen Ehrig	Tel. 0871 504-2244
Dozenten	Ralf van Heukelom, Sparkassenakademie Bayern		
Preis	880,00 Euro		

3.3.8 Personalwesen

ID 3660W Webinar zum Seminar Coaching Skills für Führungskräfte und Personalentwickler

Durch Coaching können Sie Mitarbeiter zur selbständigen Problemlösung und zu Höchstleistungen führen. Ziel ist es, sich mit eigenen Vorschlägen zurückzuhalten und die Lösungskompetenz der Mitarbeiter zu nutzen. Das dazu benötigte Know-how und die Methodenkompetenz erarbeiten Sie sich anhand von Fallstudien und Praxisfällen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
28.07.2025 - 28.07.2025	09:00 - 16:30	3660W 501	Webex Training Webinarsystem	
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Ralf van Heukelom Eileen Ehrig	Tel. 0871 504-2305 Tel. 0871 504-2244
Dozenten	Ralf van Heukelom, Sparkassenakademie Bayern			
Preis	Gebühreneinzug unter 3660			

ID 4253A Personalcontrolling und -risikomanagement 1. Teil

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
10.03.2025 - 10.03.2025	09:00 - 16:30	4253A 501	Webex Training Webinarsystem	27.01.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Andreas Lechleiter Eileen Ehrig	Tel. 0871 504-2387 Tel. 0871 504-2244
Preis	530,00 Euro			

ID 4253B Personalcontrolling und -risikomanagement 2. Teil

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
17.03.2025 - 17.03.2025	09:00 - 16:30	4253B 501	Webex Training Webinarsystem	03.02.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Andreas Lechleiter Eileen Ehrig	Tel. 0871 504-2387 Tel. 0871 504-2244
Preis	0,00 Euro			

ID 7175A Systemisches Handwerkszeug - Konzepte, Methoden, Vorgehen und Haltungen (Modul A)

Die Qualifizierung richtet sich an Mitarbeiter, die systemische Kompetenz für ihre Arbeit in (Veränderungs-/Coaching- und Trainings-)Projekten als Steuerungsgröße entwickeln wollen.

Die Methodik und Lernphilosophie orientiert sich an den Modellen des isb Wiesloch nach folgenden Fragestellungen:

- Wie organisiere ich mich angesichts neuer und komplexer Problemstellungen (z. B. Digitalisierung, Multikanal)?
- Welchen Mehrwert bieten systemische Herangehensweisen im konkreten Berufskontext (z. B. als Trainer, Coach, Projektleiter)?
- Welchen Unterschied machen systemische Herangehensweisen im konkreten Berufskontext (z. B. als Projektleiter, Trainer, Coach)?
- Wie kann man bei komplexen Rahmenbedingungen Handlungsfähigkeit herstellen?
- Wie können Menschen mitgenommen und beteiligt werden?

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Die nächste Veranstaltung wird 2026 angeboten.				
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Carmen Vilsmeier Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2369 Tel. 0871 504-2241
Dozenten	Carmen Vilsmeier, Dipl. Pädagogin, Bereichsleiterin Ausbildung & Personal- und Managemententwicklung, Sparkassenakademie Bayern Renate Göttert, Dipl. Kauffrau, Abteilungsdirektorin PE Fach- und Führungskräfte, Sparkassenakademie Baden-Württemberg			
Preis	1.310,00 Euro			

3.3.8 Personalwesen

ID 7134 Transferstärke-Methode®

Nach diesem Seminar haben Sie ein Verständnis der psychologischen Ansätze hinter dem Transferstärke-Modell®. Sie erfahren mittels eines Online-Tests Ihre eigene Transferstärke und wie Sie selbst Ihre Veränderungswirksamkeit steigern können. Sie lernen, wie Sie die Transferstärke-Methode® in Ihrer Arbeit mit Klienten so einsetzen, damit diese zeitsparend, erfolgreich und nachhaltig gewünschte Denk- und Verhaltensmuster im Alltag umsetzen und zugleich ihre Veränderungswirksamkeit grundsätzlich stärken. Sie erwerben durch das Modul Spezialkenntnisse rund um "Lerntransfer & nachhaltige Veränderung", mit denen Sie sich als Experte besonders positionieren können.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
02.06.2025 - 03.06.2025	10:00 - 17:00	7134 501	Landshut	15.04.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Carmen Vilsmeier Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2369 Tel. 0871 504-2241
Dozenten	Prof. Dr. Axel Koch, Hochschule für angewandtes Management, Ismaning Carmen Vilsmeier, Dipl. Pädagogin, stellv. Akademieleiterin der Sparkassenakademie Bayern Renate Göttert, Dipl. Kauffrau, Abteilungsdirektorin PE Fach- und Führungskräfte, Sparkassenakademie Baden-Württemberg			
Preis	*			

ID 7135 TimeLine und andere Strategien zur Nutzung des unbewussten Wissens

Sie lernen unterschiedliche TimeLine Strategien kennen und können diese zur Unterstützung anderer anwenden. Sie heben eigene Blockaden und Gewohnheiten durch das 6 Step Reframing auf.
Sie können nach dem Seminar in den COACH State gehen, um auf lange Zeit fokussiert und im Flow zu sein.
Sie kennen die Grundlagen Erickson`scher Kommunikation und wenden diese sowohl im Umgang mit anderen, wie auch zum Erreichen eigener Ziele bei sich selbst an.
Sie lernen verschiedene Selbsthypnosetechniken kennen und nützen den „Mental Room“ aktiv, um anspruchsvolle eigene Ziele zu erreichen.
Sie erkennen das Potenzial des eigenen Unbewussten und vertrauen diesem als wertvollem Helfer für bestimmte Aufgaben.
Ebenso wissen Sie, welche Aufgaben rational über den Verstand zu lösen und welche eher dem Unbewussten zu überlassen sind.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
20.02.2025 - 21.02.2025	10:00 - 17:00	7135 501	Landshut	15.12.2024
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Carmen Vilsmeier Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2369 Tel. 0871 504-2241
Dozenten	Dipl. Psych. Thomas Fritzsche, TOMplus Carmen Vilsmeier, Dipl. Pädagogin, stellv. Akademieleiterin der Sparkassenakademie Bayern Renate Göttert, Dipl. Kauffrau, Abteilungsdirektorin PE Fach- und Führungskräfte, Sparkassenakademie Baden-Württemberg			
Preis	*			

3.3.9 Personalentwicklung

Hier finden Sie unser Angebot für Personalentwickler, Verkaufstrainer und Persolog®-Persönlichkeits-Trainer.

Dokument(e) BIKOS-Web:
Personalentwicklung - Titel

ID 7180 Fachtagung für Personalentwicklung

Sie erfahren neue Trends und Strategie-Know-how aus dem Personalmanagement, von deren Relevanz Sie sich überzeugen können.

Sie diskutieren Praxisprojekte aus den Unterschiedlichen Personalentwicklungsfeldern.

Sie erfahren einen Fachtagungsgeist, der Sie für Ihre Arbeit vor Ort inspiriert und motiviert.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
15.07.2025 - 16.07.2025	10:00 - 15:00	7180 501	Landshut	23.06.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Andreas Lechleiter Stephanie Muck	Tel. 0871 504-2387 Tel. 0871 504-2283
Dozenten	Carmen Vilsmeier, Andreas Lechleiter, Sparkassenakademie Bayern			
Preis	*wird mit dem Rundschreiben bekannt gegeben.			

ID 1650 Förderprogramm High Potentials

Sie stellen mit diesem Programm sicher, dass Sie auch künftig herausfordernde Stellen aus dem eigenen Haus besetzen können.
Sie haben mit dem Förderprogramm die Möglichkeit, unter Ihren Nachwuchskräften High Potentials zu identifizieren, zu fördern und zu binden sowie auf eine anspruchsvolle Karriere vorzubereiten.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
01.01.2025 - 31.12.2028	09:00 - 17:00	1650 500		10.12.2024
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Benedikt Gerg Marina Kolbinger	Tel. 0871 504-2374 Tel. 0871 504-2215
Dozenten	Carmen Vilsmeier, Ralf van Heukelom, Bendikt Gerg, Sparkassenakademie Bayern Trainer und Fachexperten Verbundpartner			
Preis	6.500,00 Euro			

3.3.9 Personalentwicklung

ID 7145 Ausbildung der Ausbilder (AdA)

Der Lehrgang Ausbildung der Ausbilder (AdA) vermittelt Ihnen die erforderlichen Qualifikationen zur Übernahme von Ausbildungsverantwortung in Ausbildungsabteilungen und Geschäftsstellen. Sie erhalten pädagogische, rechtliche und methodische Kenntnisse und Fertigkeiten, welche gemäß Ausbildereignungsprüfung (AEVO) den Nachweis berufs- und arbeitspädagogischer Kenntnisse bescheinigt.

Profitieren Sie von dem neuen und innovativen Konzept im AdA-Kurs, welches digitales Lernen mit gemeinsamem Erfahrungsaustausch verbindet.

3-monatige Online-Phase:
In über 40 Lernvideos erwerben Sie die erforderlichen grundlegenden pädagogischen Kenntnisse. Dafür stehen Ihnen zusätzlich zu den Videos eine Vielzahl an Übungsaufgaben, Quizfragen und klassischen Prüfungsaufgaben zur Verfügung. Die Freischaltung für die Lernvideos erfolgt insgesamt für drei Monate. Ihr großer Vorteil: Sie selbst bestimmen Ihren individuell gewünschten Zeitpunkt der Freischaltung! Somit können Sie diesen bequem an Ihren Termin für die schriftliche Prüfung bei Ihrer IHK vor Ort anlehnen.

Trainingsphase:
Im Training bereiten wir Sie optimal auf Ihre praktische Prüfung vor. Sie erhalten wertvolle Informationen zum Ablauf der Prüfung und gewinnen hilfreiche Tipps zur Präsentation bzw. Durchführung Ihrer berufstypischen Ausbildungssituation. Praktische Übungen, das Besprechen von Mustervorlagen und die erste Konzeption Ihrer persönlichen Ausfertigung unterstützen Sie bestmöglich in Ihrer Vorbereitung auf die praktische Prüfung.

Teilnehmer, die dieses neue Blended-Learning-Konzept erlebt haben, sind begeistert:

"Das Lernen mit AEVO Digital hat super geklappt. Würde ich jederzeit weiterempfehlen"

"Die Vorbereitung mit AEVO Digital hat super funktioniert! Der Trainingstag für die Vorbereitung zur praktischen Prüfung ist jedoch erforderlich!"

"Die Lernvideos finde ich super. So lässt es sich total gut lernen. Auch die Übungsaufgaben passen gut. Auf jeden Fall ist das eine sehr gute Möglichkeit den AdA-Schein zu erwerben."

Ihre Vorteile auf einen Blick:
-Mithilfe der Online-Lernvideos lernen Sie in Ihrem individuellen Lernrhythmus und -tempo
-Die 3-monatige Online-Lernphase kann auch erst nach dem Trainingstag stattfinden
-Sie erhalten in den Übungsaufgaben sofort Feedback, wie weit Sie in Ihrem Lernfortschritt sind
-Der Trainingstag unterstützt Sie deutlich in Ihren Vorbereitungsarbeiten für die praktische IHK-Prüfung

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
09.07.2025 - 09.07.2025	09:00 - 17:00	7145 501	Webex Training Webinarsystem	18.06.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Benedikt Gerg	Tel. 0871 504-2374
	organisatorisch		Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2241
Dozenten	Benedikt Gerg, Sparkassenakademie Bayern			
Preis	580,00 Euro			

3.3.9 Personalentwicklung

ID 1670 Webinar Erfolgreich als Corporate Influencer auf LinkedIn

Corporate Influencer sind Mitarbeitende, die aufgrund ihres Fachwissens, ihrer Persönlichkeit und ihres Engagements in der Lage sind, in sozialen Medien und anderen Kommunikationskanälen eine bedeutende Reichweite und Einflussnahme zu erzielen. Sie tragen zur Stärkung unserer Unternehmensmarke bei, indem sie authentische Inhalte erstellen und teilen. Beziehungen zu potenziellen Bewerbenden, Partnern und Kunden werden dadurch vertieft.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
siehe Module				
Ansprechpartner	inhaltlich		Carmen Vilsmeier	Tel. 0871 504-2369
	organisatorisch		Marina Kolbinger	Tel. 0871 504-2215
Dozenten	Klaus Eck, Freier Kommunikationsberater und Content Stratege			
Preis	1.885,00 Euro			

ID 7175 Qualifizierungsreihe zum systemischen Berater (Modul A und B)

Die Qualifizierung richtet sich an Mitarbeiter, die systemische Kompetenz für ihre Arbeit in (Veränderungs-/Coaching- und Trainings-)Projekten als Steuerungsgröße entwickeln wollen.

Die Methodik und Lernphilosophie orientiert sich an den Modellen des isb Wiesloch nach folgenden Fragestellungen:

- Wie organisiere ich mich angesichts neuer und komplexer Problemstellungen (z. B. Digitalisierung, Multikanal)?
- Welchen Mehrwert bieten systemische Herangehensweisen im konkreten Berufskontext (z. B. als Trainer, Coach, Projektleiter)?
- Welchen Unterschied machen systemische Herangehensweisen im konkreten Berufskontext (z. B. als Projektleiter, Trainer, Coach)?
- Wie kann man bei komplexen Rahmenbedingungen Handlungsfähigkeit herstellen?
- Wie können Menschen mitgenommen und beteiligt werden?

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
10.11.2025 - 12.11.2025	10:00 - 17:00	7175B 501	Stuttgart	
Ansprechpartner	inhaltlich		Carmen Vilsmeier	Tel. 0871 504-2369
	organisatorisch		Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2241
Dozenten	Carmen Vilsmeier, Dipl. Pädagogin, Bereichsleiterin Ausbildung & Personal- und Managemententwicklung, Sparkassenakademie Bayern Renate Göttert, Dipl. Kauffrau, Abteilungsdirektorin PE Fach- und Führungskräfte, Sparkassenakademie Baden-Württemberg			
Preis	*			

ID 7172 Vom Problem zur Lösung: Vertiefende, systemische Beratungs-Interventionen

Sie lernen neue Methoden in der Einzelberatung und dem Coaching kennen. Insbesondere bei Veränderungsprozessen ist es auf der Ebene der Haltungen und Einstellungen wichtig, den Werkzeugkoffer an hilfreichen Interventionen zu erweitern.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Termine werden mit Rundschreiben bekannt gegeben				
Ansprechpartner	inhaltlich		Carmen Vilsmeier	Tel. 0871 504-2369
	organisatorisch		Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2241
Dozenten	Renate Göttert, Dipl. Kauffrau, Abteilungsdirektorin PE Fach- und Führungskräfte, Sparkassenakademie Baden-Württemberg Ralf van Heukelom, stv. Bereichsleiter Ausbildung & Personal- und Managemententwicklung, Sparkassenakademie Bayern			
Preis	1.310,00 Euro			

3.3.9 Personalentwicklung

ID 7173 Systemische Organisationsberatung - Implementierung & Transformation

In diesem Seminar entwickeln Sie systemische Kompetenz für ihre Arbeit in Veränderungs-/Coaching- und Trainings-Projekten als Steuerungsgröße. Sie betrachten Möglichkeiten der Kontextanalyse von Organisationen und erfahren, wie Interventionsmöglichkeiten sichtbar werden. Ziel ist, Erfolgschancen zur Weiterentwicklung von Systemen auf der Ebene von Personen, Teams, Unternehmen zu definieren.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Termine werden mit Rundschreiben bekannt gegeben				

Ansprechpartner	inhaltlich	Carmen Vilsmeier	Tel. 0871 504-2369
	organisatorisch	Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2241

Dozenten
Markus Schwemmle, Diplom-Psychologe, system worx
Carmen Vilsmeier, Dipl. Pädagogin, Bereichsleiterin Ausbildung & Personal- und Managemententwicklung, Sparkassenakademie Bayern
Renate Göttert, Dipl. Kauffrau, Abteilungsdirektorin PE Fach- und Führungskräfte, Sparkassenakademie Baden-Württemberg

Preis 1.310,00 Euro

ID 7174 Systemische Organisationsbetrachtung - Erkundungs- und Visualisierungsaufstellungen

Wir kommen in vielen Bereichen an die Grenzen unserer Möglichkeiten, mit Daten und Fakten unsere komplexen beruflichen Systeme zu erfassen und zu steuern. In dem Seminar lernen Sie eine Methode kennen, die Ihnen hilft, soziale und organisationale Komplexität im Raum zu visualisieren und zu erfassen. Visualisierungs- und Erkundungsaufstellungen, die an der Universität Bremen entwickelt wurden, verhelfen Ihnen, ein größeres Bild von Systemen zu erhalten, die tieferliegenden Wirkkräfte von Organisationen zu erkennen und auf eine neue Art Möglichkeiten der Entwicklung des Systems zu finden. Erkundungsaufstellungen arbeiten anders als Familienaufstellungen nicht so sehr an den Lebensbedingungen des einzelnen Menschen, sondern an der Logik der Systeme. Um diese zu verstehen, sind auch moderne Managementtheorien wie Spiral Dynamics und Theorie U sehr hilfreich. Diese Theorien können mithilfe der Erkundungsaufstellungen zu ganz neuen Erfahrungen führen, wie Wandel in Organisationen erfolgt und wie Systeme auf unterschiedlichen Bewusstseinsstufen geführt werden können. Sie erfahren in dem Seminar, wie Sie mithilfe der Raumsprache über Ihre Intuition völlig neue Informationen über Systeme gewinnen können und damit ein neues Bild über die Zukunft der Sparkassen entstehen kann.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
02.04.2025 - 04.04.2025	09:00 - 17:00	7174 501	München	

Ansprechpartner	inhaltlich	Carmen Vilsmeier	Tel. 0871 504-2369
	organisatorisch	Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2241

Dozenten
Prof. Georg Müller-Christ, Universität Bremen
Josef Bierl, perfect train
Carmen Vilsmeier, Dipl. Pädagogin, Bereichsleiterin Ausbildung & Personal- und Managemententwicklung, Sparkassenakademie Bayern
Renate Göttert, Dipl. Kauffrau, Abteilungsdirektorin PE Fach- und Führungskräfte, Sparkassenakademie Baden-Württemberg

Preis 1.310,00 Euro

3.3.9 Personalentwicklung

ID 7176 Systemische Professionalität in Veränderungsprozessen durch provokatives Coaching - Basismodul

Sie setzen sich mit dem Umdeuten von Sichtweisen in Veränderungsprozessen auseinander.
Sie lernen provokative Interventionen kennen, die Sie in unterschiedlichen Gesprächs- und Beratungssettings einsetzen können.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Termine werden mit Rundschreiben bekannt gegeben				

Ansprechpartner	inhaltlich	Carmen Vilsmeier	Tel. 0871 504-2369
	organisatorisch	Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2241

Dozenten
Dr. E. Noni Höfner, Deutsches Institut für Provokative Therapie
Carmen Vilsmeier, Dipl. Pädagogin, Bereichsleiterin Ausbildung & Personal- und Managemententwicklung, Sparkassenakademie Bayern
Renate Göttert, Dipl. Kauffrau, Abteilungsdirektorin PE Fach- und Führungskräfte, Sparkassenakademie Baden-Württemberg

Preis 1.310,00 Euro

ID 7177 Systemische Professionalität in Veränderungsprozessen durch provokatives Coaching - Aufbaumodul

In diesem Seminar bauen Sie die Grundlagen und Erfahrungen mit dem Provokativen Ansatz (Provokative Therapie (PT), Provokative SystemArbeit (ProSA®, Provokatives Coaching (ProCo)® und Provokativer Stil (ProSt)®) in Therapie, Coaching und Training aus.

Voraussetzung für das Aufbauseminar ist, dass Sie Ihre Erfahrungen aus dem Basisseminar (ID 7176) in der Praxis umgesetzt haben und auf diese Weise Anschauungsmaterial und Einsicht in die von Ihnen bevorzugte provokative Vorgehensweise gewonnen haben. Ihre bisherigen Erfahrungen mit Provokativer Therapie, Provokativer SystemArbeit®, Provokativem Coaching® und Provokativem Stil® werden gezielt eingebracht und supervidiert - auch mit Videoaufzeichnungen.

Sie erhalten eine Fülle von Anregungen für besonders knifflige Situationen. Stolpersteine werden sichtbarer gemacht und sind dadurch leichter aus dem Weg zu räumen. Ihr Repertoire wird gefestigt, ausgebaut und verfeinert.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Termine werden mit Rundschreiben bkannt gegeben				

Ansprechpartner	inhaltlich	Carmen Vilsmeier	Tel. 0871 504-2369
	organisatorisch	Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2241

Dozenten
Dr. E. Noni Höfner, Deutsches Institut für Provokative Therapie
Carmen Vilsmeier, Dipl. Pädagogin, Bereichsleiterin Ausbildung & Personal- und Managemententwicklung, Sparkassenakademie Bayern
Renate Göttert, Dipl. Kauffrau, Abteilungsdirektorin PE Fach- und Führungskräfte, Sparkassenakademie Baden-Württemberg

Preis 1.310,00 Euro

3.3.9 Personalentwicklung

ID 7134 Transferstärke-Methode®

Nach diesem Seminar haben Sie ein Verständnis der psychologischen Ansätze hinter dem Transferstärke-Modell®. Sie erfahren mittels eines Online-Tests Ihre eigene Transferstärke und wie Sie selbst Ihre Veränderungswirksamkeit steigern können. Sie lernen, wie Sie die Transferstärke-Methode® in Ihrer Arbeit mit Klienten so einsetzen, damit diese zeitsparend, erfolgreich und nachhaltig gewünschte Denk- und Verhaltensmuster im Alltag umsetzen und zugleich ihre Veränderungswirksamkeit grundsätzlich stärken. Sie erwerben durch das Modul Spezialkenntnisse rund um "Lerntransfer & nachhaltige Veränderung", mit denen Sie sich als Experte besonders positionieren können.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
02.06.2025 - 03.06.2025	10:00 - 17:00	7134 501	Landshut	15.04.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Carmen Vilsmeier Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2369 Tel. 0871 504-2241

Dozenten
Prof. Dr. Axel Koch, Hochschule für angewandtes Management, Ismaning
Carmen Vilsmeier, Dipl. Pädagogin, stellv. Akademieleiterin der Sparkassenakademie Bayern
Renate Göttert, Dipl. Kauffrau, Abteilungsdirektorin PE Fach- und Führungskräfte, Sparkassenakademie Baden-Württemberg

Preis *

ID 7135 TimeLine und andere Strategien zur Nutzung des unbewussten Wissens

Sie lernen unterschiedliche TimeLine Strategien kennen und können diese zur Unterstützung anderer anwenden. Sie heben eigene Blockaden und Gewohnheiten durch das 6 Step Reframing auf.
Sie können nach dem Seminar in den COACH State gehen, um auf lange Zeit fokussiert und im Flow zu sein.
Sie kennen die Grundlagen Erickson`scher Kommunikation und wenden diese sowohl im Umgang mit anderen, wie auch zum Erreichen eigener Ziele bei sich selbst an.
Sie lernen verschiedene Selbsthypnosetechniken kennen und nützen den „Mental Room“ aktiv, um anspruchsvolle eigene Ziele zu erreichen.
Sie erkennen das Potenzial des eigenen Unbewussten und vertrauen diesem als wertvollem Helfer für bestimmte Aufgaben.
Ebenso wissen Sie, welche Aufgaben rational über den Verstand zu lösen und welche eher dem Unbewussten zu überlassen sind.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
20.02.2025 - 21.02.2025	10:00 - 17:00	7135 501	Landshut	15.12.2024
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Carmen Vilsmeier Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2369 Tel. 0871 504-2241

Dozenten
Dipl. Psych. Thomas Fritzsche, TOMplus
Carmen Vilsmeier, Dipl. Pädagogin, stellv. Akademieleiterin der Sparkassenakademie Bayern
Renate Göttert, Dipl. Kauffrau, Abteilungsdirektorin PE Fach- und Führungskräfte, Sparkassenakademie Baden-Württemberg

Preis *

3.3.9 Personalentwicklung

ID 7190 Fachseminar Zertifizierter Verkaufstrainer Modul A - E

In der modular gestalteten Ausbildung mit trainingsaktiven Präsenzmodulen und Webinaren erwerben Sie alle fachlichen, methodischen, sozialen und persönlichen Kompetenzen, die es Ihnen ermöglichen, als Verkaufstrainer in der realen und digitalen Welt erfolgreich zu sein.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
17.02.2025 - 20.02.2025	09:00 - 17:00	7190A 501	Landshut	17.01.2025
07.04.2025 - 09.04.2025	09:00 - 17:00	7190B 501	Landshut	
01.07.2025 - 04.07.2025	09:00 - 17:00	7190C 501	Landshut	
06.10.2025 - 08.10.2025	09:00 - 17:00	7190D 501	Landshut	
13.11.2025 - 14.11.2025	09:00 - 14:00	7190E 501	Landshut	
17.01.2025 - 17.01.2025	09:00 - 10:30	7190W 501	Webex Training Webinarsystem	
11.03.2025 - 11.03.2025	09:00 - 13:00	7190W 502	Zoom Webinarsystem	
18.03.2025 - 18.03.2025	09:00 - 13:00	7190W 503	Zoom Webinarsystem	
19.05.2025 - 19.05.2025	09:00 - 16:00	7190W 504	Webex Training Webinarsystem	
23.06.2025 - 23.06.2025	09:00 - 16:00	7190W 505	Webex Training Webinarsystem	
21.07.2025 - 21.07.2025	09:00 - 16:00	7190W 506	Webex Training Webinarsystem	
29.08.2025 - 29.08.2025	09:00 - 10:30	7190W 507	Webex Training Webinarsystem	
10.10.2025 - 10.10.2025	09:00 - 10:30	7190W 508	Webex Training Webinarsystem	

Ansprechpartner	inhaltlich	Andreas Lechleiter	Tel. 0871 504-2387
	organisatorisch	Eileen Ehrig	Tel. 0871 504-2244
Dozenten	Dozenten der Sparkassenakademie Bayern Fach- und Führungskräfte aus der S-Finanzgruppe		
Preis	5.820,00 Euro		

ID 4251 Personalstrategie

Die richtigen Mitarbeiter zur richtigen Zeit auf der richtigen Position sind der wichtigste Erfolgsfaktor Ihres Unternehmens. Lernen Sie im Seminar "Personalstrategie" Methoden und Instrumente kennen, um alle Facetten der Personalarbeit langfristig an den Unternehmenszielen auszurichten! In der Personalstrategie vereinbaren der Vorstand und die Personalabteilung personalrelevante Ziele und Rahmenbedingungen als Beitrag zur Erreichung der strategischen Herausforderungen der Sparkasse. Zusammen mit den Unternehmenszielen muss deshalb auch die Personalstrategie regelmäßig an betriebswirtschaftliche, soziale, regulatorische und technische Veränderungen (z. B. im Rahmen der Digitalisierung) angepasst werden. Dabei werden alle Bereiche der Personalarbeit beleuchtet: Personalplanung, Personalgewinnung, Personaleinsatz, Beurteilung, Personalentwicklung, Vergütungsmanagement, Führung und Austrittsmanagement.
Im Seminar erfahren Sie, wie Sie eine passende Personalstrategie entwickeln und wie Sie daraus mittel- und langfristige personalwirtschaftliche Fokusthemen ableiten.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
03.02.2025 - 04.02.2025	09:00 - 17:00	4251 501	Landshut	23.12.2024

Ansprechpartner	inhaltlich	Andreas Lechleiter	Tel. 0871 504-2387
	organisatorisch	Eileen Ehrig	Tel. 0871 504-2244
Dozenten	Michael Weick, SSK Solingen		
Preis	585,00 Euro		

3.3.9 Personalentwicklung

ID 4252 Personalgewinnung und -einsatz

Gezielte Gewinnung, Bindung und Einsatz von qualifiziertem Personal sind wichtiger denn je. Erfahren Sie die Grundlagen auf Basis des Mitarbeitenden-Lebenszyklus, eng verzahnt mit der Praxis. Lernen Sie wichtige Faktoren und Konzepte des Verbands kennen, die für eine erfolgreiche Personalbeschaffung und einen erfolgreichen Einsatz essentiell sind. Erhalten Sie Umsetzungshilfen für Ihr Haus und profitieren Sie von Best-Practice-Ansätzen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
21.07.2025 - 22.07.2025	09:00 - 16:30	4252 501	Landshut	09.06.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Andreas Lechleiter	Tel. 0871 504-2387
	organisatorisch		Eileen Ehrig	Tel. 0871 504-2244
Dozenten	Andreas Lechleiter, Sparkassenakademie Bayern			
Preis	550,00 Euro			

ID 4254W Webinar Arbeitsrechtliche Rahmenbedingungen der Personalarbeit

Sie sind mit den Grundlagen des Arbeitsrechts und den arbeitsrechtlichen Rahmenbedingungen vertraut und können diese bei arbeitsrechtlichen Maßnahmen berücksichtigen. Sie können Fragen zum Arbeitsverhältnis sowie zur Beendigung des Arbeitsverhältnisses qualifiziert beantworten und Entscheidungen dazu treffen bzw. vorbereiten.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
27.01.2025 - 28.01.2025	09:00 - 16:30	4254W 501	Zoom Webinarsystem	16.12.2024
Ansprechpartner	inhaltlich		Andreas Lechleiter	Tel. 0871 504-2387
	organisatorisch		Eileen Ehrig	Tel. 0871 504-2244
Dozenten	Andreas Aigner, SK Deggendorf			
Preis	475,00 Euro			

ID 4255 Professionelle Gesprächsführung in der Personalarbeit

Sie lernen die Grundlagen des personenzentrierten Ansatzes sowie die drei Ebenen der Gesprächsführung kennen. Mit klaren Leitfäden für verschiedene Gesprächssituationen, wie z. B. Kritikgespräche oder das Überbringen schlechter Nachrichten, gewinnen Sie Sicherheit bei anspruchsvollen Gesprächspartnern und herausfordernden Themen. Neben der Wissensvermittlung steht auch das praktische Üben im Vordergrund, damit Sie das Erlernte direkt anwenden, Feedback dazu erhalten und festigen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
27.10.2025 - 29.10.2025	09:00 - 16:30	4255 501	Landshut	15.09.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Andreas Lechleiter	Tel. 0871 504-2387
	organisatorisch		Eileen Ehrig	Tel. 0871 504-2244
Dozenten	Andreas Lechleiter, Sparkassenakademie Bayern Christian Szczygiol, Sparkasse Ansbach			
Preis	840,00 Euro			

ID 3660 Coaching Skills für Führungskräfte und Personalentwickler

Durch Coaching können Sie Mitarbeiter zur selbständigen Problemlösung und zu Höchstleistungen führen. Ziel ist es, sich mit eigenen Vorschlägen zurückzuhalten und die Lösungskompetenz der Mitarbeiter zu nutzen. Das dazu benötigte Know-how und die Methodenkompetenz erarbeiten Sie sich anhand von Fallstudien und Praxisfällen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
30.06.2025 - 01.07.2025	10:00 - 16:00	3660 501	Landshut	19.05.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Ralf van Heukelom	Tel. 0871 504-2305
	organisatorisch		Eileen Ehrig	Tel. 0871 504-2244
Dozenten	Ralf van Heukelom, Sparkassenakademie Bayern			
Preis	880,00 Euro			

3.3.9 Personalentwicklung

ID 3660W Webinar zum Seminar Coaching Skills für Führungskräfte und Personalentwickler

Durch Coaching können Sie Mitarbeiter zur selbständigen Problemlösung und zu Höchstleistungen führen. Ziel ist es, sich mit eigenen Vorschlägen zurückzuhalten und die Lösungskompetenz der Mitarbeiter zu nutzen. Das dazu benötigte Know-how und die Methodenkompetenz erarbeiten Sie sich anhand von Fallstudien und Praxisfällen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
28.07.2025 - 28.07.2025	09:00 - 16:30	3660W 501	Webex Training Webinarsystem	
Ansprechpartner	inhaltlich		Ralf van Heukelom	Tel. 0871 504-2305
	organisatorisch		Eileen Ehrig	Tel. 0871 504-2244
Dozenten	Ralf van Heukelom, Sparkassenakademie Bayern			
Preis	Gebühreneinzug unter 3660			

ID 4297W Webinar Fachseminar Personalentwicklung - Kolloquium

Sie weisen den für die bundesweite Zertifizierung nötigen Kenntnisstand nach.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
24.11.2025 - 24.11.2025	09:00 - 17:00	4297W 501	Zoom Webinarsystem	17.11.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Andreas Lechleiter	Tel. 0871 504-2387
	organisatorisch		Eileen Ehrig	Tel. 0871 504-2244
Dozenten	Prüfer aus der S-Finanzgruppe			
Preis	175,00 Euro			

ID 3671 Testkauf auf Gegenseitigkeit - Koordinatorenausbildung

Testkäufe auf Gegenseitigkeit (TaG) sind eine hervorragende Möglichkeit, um Erkenntnisse über die individuelle Beratungskompetenz und die Kundenorientierung Ihres Hauses zu gewinnen. Sowohl bei der Einführung der TaG als auch bei der dauerhaften Implementierung sind Sie als Koordinator gefordert. Im Seminar bereiten Sie sich intensiv auf Ihre Koordinatorenrolle vor.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Ralf van Heukelom	Tel. 0871 504-2305
	organisatorisch		Marina Kolbinger	Tel. 0871 504-2215
Dozenten	Eva Schlaich, Sparkasse Fürstenfeldbruck			
Preis	Auf Anfrage			

ID 3672 Testkauf auf Gegenseitigkeit - Testkäuferausbildung

Bei Testkäufen auf Gegenseitigkeit (TaG) führen geschulte Kundenberater kooperierender Sparkassen Testkäufe mit anschließenden Feedbackgesprächen durch. Im Seminar werden Sie von erfahrenen Trainern (Testkäufern) auf Ihre Rolle als Testkäufer anhand realer Testkaufsituationen vorbereitet.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Ralf van Heukelom	Tel. 0871 504-2305
	organisatorisch		Marina Kolbinger	Tel. 0871 504-2215
Dozenten	Eva Schlaich, SK Fürstenfeldbruck Sandra Färber, SK Oberland			
Preis	710,00 Euro			

3.3.9 Personalentwicklung

ID 7197 Qualifizierung Nachhaltigkeitsmanagement (Module A bis C)

Nachhaltigkeit ist kein Trend, sondern eine gesellschaftliche, politische und ökonomische Transformation, die den Fokus darauf lenkt, dass wirtschaftliches Handeln nicht nur langfristig erfolgen soll, sondern auch unter Einbezug und Beachtung sozialer und ökologischer Kriterien.

Die Bildungsmaßnahme soll sowohl grundlegendes Wissen zum Thema Nachhaltigkeit in Finanzinstituten vermitteln, als auch Wissen und Techniken des strategischen Managements, welches die Sparkassen brauchen, um den gesellschaftlichen und regulatorischen Vorgaben der Nachhaltigkeit gerecht werden zu können.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
20.10.2025 - 20.10.2025	13:00 - 17:00	7197A 501	Webex Training Webinarsystem	13.10.2025
21.10.2025 - 21.10.2025	08:30 - 13:00	7197B 501	Webex Training Webinarsystem	
25.11.2025 - 26.11.2025	09:00 - 17:00	7197C 501	Landshut	

Ansprechpartner	inhaltlich	Benedikt Gerg	Tel. 0871 504-2374
	organisatorisch	Marina Kolbinger	Tel. 0871 504-2215
Dozenten	Dozenten von N-Motion Michael Weick, S-Consult Experten der S-Finanzgruppe: Andrea Spielbauer Knut Stahmer Thomas Stoklossa Hacer Aslan Katrin Moritz		
Preis	1.705,00 Euro		

ID 4253A Personalcontrolling und -risikomanagement 1. Teil

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
10.03.2025 - 10.03.2025	09:00 - 16:30	4253A 501	Webex Training Webinarsystem	27.01.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Andreas Lechleiter	Tel. 0871 504-2387
	organisatorisch	Eileen Ehrig	Tel. 0871 504-2244
Preis	530,00 Euro		

ID 4253B Personalcontrolling und -risikomanagement 2. Teil

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
17.03.2025 - 17.03.2025	09:00 - 16:30	4253B 501	Webex Training Webinarsystem	03.02.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Andreas Lechleiter	Tel. 0871 504-2387
	organisatorisch	Eileen Ehrig	Tel. 0871 504-2244
Preis	0,00 Euro		

3.3.9 Personalentwicklung

ID 7191 Seminare professionell gestalten - Basismodul

Sie erwerben fachliche, methodische, soziale und persönliche Kompetenzen, die es Ihnen ermöglichen, als Trainer erfolgreich zu sein.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
17.02.2025 - 20.02.2025	09:00 - 17:00	7191 501	Landshut	17.01.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Katrin Krinke	Tel. 0871 504-2214
	organisatorisch		Eileen Ehrig	Tel. 0871 504-2244
Dozenten	Dozenten der Sparkassenakademie Bayern Fach- und Führungskräfte aus der S-Finanzgruppe			
Preis	1.010,00 Euro			

3.3.9.1 Personalentwickler

Hier sind die einzelnen Seminare für Personalentwickler aufgeführt. Darüber hinaus bietet das "Fachseminar Personalentwicklung" eine attraktive Möglichkeit, sich in allen Disziplinen der strategischen Personalentwicklungsarbeit zu qualifizieren. Näheres finden Sie unter Fachseminare und auf den folgenden Seiten.

Dokument(e) BIKOS-Web:
Personalentwickler

ID 7180 Fachtagung für Personalentwicklung

Sie erfahren neue Trends und Strategie-Know-how aus dem Personalmanagement, von deren Relevanz Sie sich überzeugen können.

Sie diskutieren Praxisprojekte aus den Unterschiedlichen Personalentwicklungsfeldern.

Sie erfahren einen Fachtagungsgeist, der Sie für Ihre Arbeit vor Ort inspiriert und motiviert.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
15.07.2025 - 16.07.2025	10:00 - 15:00	7180 501	Landshut	23.06.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Andreas Lechleiter	Tel. 0871 504-2387
	organisatorisch		Stephanie Muck	Tel. 0871 504-2283
Dozenten	Carmen Vilsmeier, Andreas Lechleiter, Sparkassenakademie Bayern			
Preis	*wird mit dem Rundschreiben bekannt gegeben.			

ID 1668 Potenzial-Audit zur Eignungs-, Leistungs- und Potenzialdiagnostik für Führungskarrieren

Die Teilnehmer sowie die Verantwortlichen der Sparkassen erhalten Rückmeldungen, inwieweit Potentiale für Führungs- bzw. Spezialaufgaben vorhanden sind und in welchen Dimensionen Kompetenzen aufgebaut werden können.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Benedikt Gerg	Tel. 0871 504-2374
	organisatorisch		Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2241
Dozenten	Carmen Vilsmeier, Benedikt Gerg, Sparkassenakademie Bayern			
Preis	710,00 Euro			

3.3.9.1 Personalentwickler

ID 7140 Bildungsforum

Sie entwickeln neue und innovative Ideen rund um das Thema "Bildung". Sie lernen Best Practice Ansätze anderer Sparkassen kennen. In Vorträgen werfen Sie einen Blick über den Tellerrand, um sich inspirieren zu lassen. Am Abend pflegen Sie das bayernweite Netzwerk.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				

Ansprechpartner	inhaltlich	Benedikt Gerg	Tel. 0871 504-2374
	organisatorisch	Marina Kolbinger	Tel. 0871 504-2215

Dozenten Carmen Vilsmeier, Benedikt Gerg, Sparkassenakademie Bayern

Anita Kahler-Ehrlich, Consulting - Training - Coaching

Jonas Gaksch, Ausbildungsleiter, Sparkasse Mittelfranken-Süd

Tobias Jobst - Strategie- und Projektmanager, Sparkasse im Landkries Schwandorf

Johanna Billing, Trainerin, Coach, Systemische Beraterin

Preis 645,00 Euro

ID 7182 Arbeiten 4.0 - Folgen für die Personalarbeit - Basisseminar

Der Wandel der Arbeitswelt beschleunigt sich zunehmend. Neue Herausforderungen ergeben sich aufgrund steigender Arbeitsverdichtung, Komplexität, Informationsmenge, Unsicherheit, Veränderungsgeschwindigkeit und neuer Anforderungen an die Kompetenzen der Beschäftigten in Verbindung mit Änderungen der Kommunikation und der Bedürfnisse von Beschäftigten. Daraus wiederum ergeben sich neue Anforderungen an Arbeitsstrukturen und Gestaltung der Personalwirtschaft.

Frau Professor Rump beschreibt unter dem Begriff "Arbeiten 4.0" den Einfluss der Digitalisierung, der demografischen Entwicklung, ökonomischer Trends sowie des gesellschaftlichen Wandel auf das "System Arbeit" mit all seinen Ebenen. Sie gibt einen Überblick über diese Megatrends und ihre Konsequenzen für die Personalarbeit. Um die ganzheitliche Perspektive im Kontext von Arbeiten 4.0 einzunehmen und die Komplexität zu erfassen, bedarf es aus ihrer Sicht einer Analyse der folgenden fünf Themenstellungen:
- Arbeiten 4.0 - Effekte der Digitalisierung im Kontext der Arbeit
- Beschäftigung 4.0 - Qualitative und quantitative Beschäftigungseffekte
- Organisation 4.0 - Agile Organisations- und Arbeitsmethoden
- 4. Dimension Digitalisierung
- Führung 4.0 - Unternehmensführung und Personalführung

Angesichts dessen, dass Frau Prof. Rump in vielen Unternehmen und Institutionen als Projekt- und Prozessbegleiterin tätig ist, bereichert sie die Diskussionsforen mit zahlreichen Beispielen.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				

Ansprechpartner	inhaltlich	Carmen Vilsmeier	Tel. 0871 504-2369
	organisatorisch	Stephanie Muck	Tel. 0871 504-2283

Dozenten Dr. Jutta Rump, Institut für Beschäftigung und Employability

Preis *

3.3.9.1 Personalentwickler

ID 7183 Arbeiten 4.0 - Folgen für die Personalarbeit - Vertiefungsseminar

Der Wandel der Arbeitswelt beschleunigt sich zunehmend. Neue Herausforderungen ergeben sich aufgrund steigender Arbeitsverdichtung, Komplexität, Informationsmenge, Unsicherheit, Veränderungsgeschwindigkeit und neuer Anforderungen an die Kompetenzen der Beschäftigten in Verbindung mit Änderungen der Kommunikation und der Bedürfnisse von Beschäftigten. Daraus wiederum ergeben sich neue Anforderungen an Arbeitsstrukturen und Gestaltung der Personalwirtschaft.

Frau Professor Rump beschreibt unter dem Begriff "Arbeiten 4.0" den Einfluss der Digitalisierung, der demografischen Entwicklung, ökonomischer Trends sowie des gesellschaftlichen Wandels auf das "System Arbeit" mit all seinen Ebenen. Sie gibt einen Überblick über diese Megatrends und ihre Konsequenzen für die Personalarbeit. Um die ganzheitliche Perspektive im Kontext von Arbeiten 4.0 einzunehmen und die Komplexität zu erfassen, bedarf es aus ihrer Sicht einer Analyse der folgenden fünf Themenstellungen:
- Arbeiten 4.0 - Effekte der Digitalisierung im Kontext der Arbeit
- Beschäftigung 4.0 - Qualitative und quantitative Beschäftigungseffekte
- 4. Dimension Digitalisierung
- Führung 4.0 - Unternehmensführung und Personalführung

Angesichts dessen, dass Frau Prof. Rump in vielen Unternehmen und Institutionen als Projekt- und Prozessbegleiterin tätig ist, bereichert sie die Diskussionsforen mit zahlreichen Beispielen.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Carmen Vilsmeier	Tel. 0871 504-2369
	organisatorisch		Stephanie Muck	Tel. 0871 504-2283
Preis	*			

ID 3660 Coaching Skills für Führungskräfte und Personalentwickler

Durch Coaching können Sie Mitarbeiter zur selbständigen Problemlösung und zu Höchstleistungen führen. Ziel ist es, sich mit eigenen Vorschlägen zurückzuhalten und die Lösungskompetenz der Mitarbeiter zu nutzen. Das dazu benötigte Know-how und die Methodenkompetenz erarbeiten Sie sich anhand von Fallstudien und Praxisfällen.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
30.06.2025 - 01.07.2025	10:00 - 16:00	3660 501	Landshut	19.05.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Ralf van Heukelom	Tel. 0871 504-2305
	organisatorisch		Eileen Ehrig	Tel. 0871 504-2244
Dozenten	Ralf van Heukelom, Sparkassenakademie Bayern			
Preis	880,00 Euro			

3.3.9.1 Personalentwickler

ID 4251 Personalstrategie

Die richtigen Mitarbeiter zur richtigen Zeit auf der richtigen Position sind der wichtigste Erfolgsfaktor Ihres Unternehmens. Lernen Sie im Seminar "Personalstrategie" Methoden und Instrumente kennen, um alle Facetten der Personalarbeit langfristig an den Unternehmenszielen auszurichten! In der Personalstrategie vereinbaren der Vorstand und die Personalabteilung personalrelevante Ziele und Rahmenbedingungen als Beitrag zur Erreichung der strategischen Herausforderungen der Sparkasse. Zusammen mit den Unternehmenszielen muss deshalb auch die Personalstrategie regelmäßig an betriebswirtschaftliche, soziale, regulatorische und technische Veränderungen (z. B. im Rahmen der Digitalisierung) angepasst werden. Dabei werden alle Bereiche der Personalarbeit beleuchtet: Personalplanung, Personalgewinnung, Personaleinsatz, Beurteilung, Personalentwicklung, Vergütungsmanagement, Führung und Austrittsmanagement.
Im Seminar erfahren Sie, wie Sie eine passende Personalstrategie entwickeln und wie Sie daraus mittel- und langfristige personalwirtschaftliche Fokusthemen ableiten.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
03.02.2025 - 04.02.2025	09:00 - 17:00	4251 501	Landshut	23.12.2024
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Andreas Lechleiter Eileen Ehrig	Tel. 0871 504-2387 Tel. 0871 504-2244
Dozenten	Michael Weick, SSK Solingen			
Preis	585,00 Euro			

ID 4252 Personalgewinnung und -einsatz

Gezielte Gewinnung, Bindung und Einsatz von qualifiziertem Personal sind wichtiger denn je. Erfahren Sie die Grundlagen auf Basis des Mitarbeitenden-Lebenszyklus, eng verzahnt mit der Praxis. Lernen Sie wichtige Faktoren und Konzepte des Verbands kennen, die für eine erfolgreiche Personalbeschaffung und einen erfolgreichen Einsatz essentiell sind. Erhalten Sie Umsetzungshilfen für Ihr Haus und profitieren Sie von Best-Practice-Ansätzen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
21.07.2025 - 22.07.2025	09:00 - 16:30	4252 501	Landshut	09.06.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Andreas Lechleiter Eileen Ehrig	Tel. 0871 504-2387 Tel. 0871 504-2244
Dozenten	Andreas Lechleiter, Sparkassenakademie Bayern			
Preis	550,00 Euro			

ID 4255 Professionelle Gesprächsführung in der Personalarbeit

Sie lernen die Grundlagen des personenzentrierten Ansatzes sowie die drei Ebenen der Gesprächsführung kennen. Mit klaren Leitfäden für verschiedene Gesprächssituationen, wie z. B. Kritikgespräche oder das Überbringen schlechter Nachrichten, gewinnen Sie Sicherheit bei anspruchsvollen Gesprächspartnern und herausfordernden Themen. Neben der Wissensvermittlung steht auch das praktische Üben im Vordergrund, damit Sie das Erlernte direkt anwenden, Feedback dazu erhalten und festigen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
27.10.2025 - 29.10.2025	09:00 - 16:30	4255 501	Landshut	15.09.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Andreas Lechleiter Eileen Ehrig	Tel. 0871 504-2387 Tel. 0871 504-2244
Dozenten	Andreas Lechleiter, Sparkassenakademie Bayern Christian Szczygiol, Sparkasse Ansbach			
Preis	840,00 Euro			

3.3.9.1 Personalentwickler

ID 4473 Methodenkompetenz Projektmanagement

Sie erhalten die Methodenkompetenz, um Projekte strukturiert planen, steuern und durch-führen zu können. Dazu bekommen Sie je Projektabschnitt die erforderlichen Werkzeuge an die Hand.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
26.06.2025 - 27.06.2025	10:00 - 16:00	4473 501	Landshut	27.04.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Michael Otto	Tel. 0871 504-2284
	organisatorisch	Nicole Härtl	Tel. 0871 504-2357

Dozenten Robert Felme, Sparkassenverband Bayern

Preis 600,00 Euro

ID 7191 Seminare professionell gestalten - Basismodul

Sie erwerben fachliche, methodische, soziale und persönliche Kompetenzen, die es Ihnen ermöglichen, als Trainer erfolgreich zu sein.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
17.02.2025 - 20.02.2025	09:00 - 17:00	7191 501	Landshut	17.01.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Katrin Krinke	Tel. 0871 504-2214
	organisatorisch	Eileen Ehrig	Tel. 0871 504-2244

Dozenten Dozenten der Sparkassenakademie Bayern
Fach- und Führungskräfte aus der S-Finanzgruppe

Preis 1.010,00 Euro

ID 1661 S-Talent Nachwuchskräfte

Der Online-Test S-Talent Nachwuchskräfte wurde insbesondere für die Zielgruppe junger Mitarbeiter in der Phase kurz vor oder kurz nach Ende der Ausbildung und vor ersten Weiterbildungsmaßnahmen entwickelt. Da der Test auf den Kriterien des Bewerberauswahlverfahren S-Talent Ausbildung aufsetzt, können Sie die Entwicklung der Nachwuchskräfte in den einzelnen Kriterien nachvollziehen und dies in die weitere Förderung einbeziehen.
S-Talent Nachwuchskräfte eignet sich ganz besonders für die Identifizierung von Kandidaten für das Förderprogramm High Potentials.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Online-Test - Termine sind frei durch die Sparkasse disponierbar.				

Ansprechpartner	inhaltlich	Carmen Vilsmeier	Tel. 0871 504-2369
	organisatorisch	Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2241

Preis 100,00 Euro

ID 1662 S-Talent Markt-, Fach- und Führungskarriere

Der Online-Test S-Talent Markt-, Fach- und Führungskarriere bietet Ihnen die Chance, eine objektive Einschätzung zum richtigen Karriereweg der einzelnen Mitarbeiter auf der Basis einheitlicher Kriterien und Normwerte zu erhalten. Der Test baut auf den Online-Tests S-Talent Ausbildung sowie S-Talent Nachwuchskräfte auf, so dass Sie Entwicklungen in den einzelnen Kriterien nachvollziehen können.
Auf Grundlage der Ergebnisse wird die Passung mit den drei Karrierewegen Markt, Fachexperte und Führung bei der Sparkassen-Finanzgruppe berechnet. Die Werte können als Indikator dafür herangezogen werden, auf welchem Karriereweg sich der Mitarbeiter mit seinen individuellen Voraussetzungen am besten entwickeln und entfalten kann und somit am wirkungsvollsten für die Sparkasse eingesetzt werden kann.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Online-Test - Termine sind frei durch die Sparkasse disponierbar.				

Ansprechpartner	inhaltlich	Carmen Vilsmeier	Tel. 0871 504-2369
	organisatorisch	Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2241

Preis 185,00 Euro

3.3.9.1 Personalentwickler

ID 7175 Qualifizierungsreihe zum systemischen Berater (Modul A und B)

Die Qualifizierung richtet sich an Mitarbeiter, die systemische Kompetenz für ihre Arbeit in (Veränderungs-/Coaching- und Trainings-)Projekten als Steuerungsgröße entwickeln wollen.

Die Methodik und Lernphilosophie orientiert sich an den Modellen des isb Wiesloch nach folgenden Fragestellungen:

- Wie organisiere ich mich angesichts neuer und komplexer Problemstellungen (z. B. Digitalisierung, Multikanal)?
- Welchen Mehrwert bieten systemische Herangehensweisen im konkreten Berufskontext (z. B. als Trainer, Coach, Projektleiter)?
- Welchen Unterschied machen systemische Herangehensweisen im konkreten Berufskontext (z. B. als Projektleiter, Trainer, Coach)?
- Wie kann man bei komplexen Rahmenbedingungen Handlungsfähigkeit herstellen?
- Wie können Menschen mitgenommen und beteiligt werden?

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
10.11.2025 - 12.11.2025	10:00 - 17:00	7175B 501	Stuttgart	
Ansprechpartner	inhaltlich		Carmen Vilsmeier	Tel. 0871 504-2369
	organisatorisch		Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2241

Dozenten
Carmen Vilsmeier, Dipl. Pädagogin, Bereichsleiterin Ausbildung & Personal- und Managemententwicklung, Sparkassenakademie Bayern
Renate Göttert, Dipl. Kauffrau, Abteilungsdirektorin PE Fach- und Führungskräfte, Sparkassenakademie Baden-Württemberg

Preis *

ID 7174 Systemische Organisationsbetrachtung - Erkundungs- und Visualisierungsaufstellungen

Wir kommen in vielen Bereichen an die Grenzen unserer Möglichkeiten, mit Daten und Fakten unsere komplexen beruflichen Systeme zu erfassen und zu steuern. In dem Seminar lernen Sie eine Methode kennen, die Ihnen hilft, soziale und organisationale Komplexität im Raum zu visualisieren und zu erfassen. Visualisierungs- und Erkundungsaufstellungen, die an der Universität Bremen entwickelt wurden, verhelfen Ihnen, ein größeres Bild von Systemen zu erhalten, die tieferliegenden Wirkkräfte von Organisationen zu erkennen und auf eine neue Art Möglichkeiten der Entwicklung des Systems zu finden. Erkundungsaufstellungen arbeiten anders als Familienaufstellungen nicht so sehr an den Lebensbedingungen des einzelnen Menschen, sondern an der Logik der Systeme. Um diese zu verstehen, sind auch moderne Managementtheorien wie Spiral Dynamics und Theorie U sehr hilfreich. Diese Theorien können mithilfe der Erkundungsaufstellungen zu ganz neuen Erfahrungen führen, wie Wandel in Organisationen erfolgt und wie Systeme auf unterschiedlichen Bewusstseinsstufen geführt werden können. Sie erfahren in dem Seminar, wie Sie mithilfe der Raumsprache über Ihre Intuition völlig neue Informationen über Systeme gewinnen können und damit ein neues Bild über die Zukunft der Sparkassen entstehen kann.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
02.04.2025 - 04.04.2025	09:00 - 17:00	7174 501	München	
Ansprechpartner	inhaltlich		Carmen Vilsmeier	Tel. 0871 504-2369
	organisatorisch		Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2241

Dozenten
Prof. Georg Müller-Christ, Universität Bremen
Josef Bierl, perfect train
Carmen Vilsmeier, Dipl. Pädagogin, Bereichsleiterin Ausbildung & Personal- und Managemententwicklung, Sparkassenakademie Bayern
Renate Göttert, Dipl. Kauffrau, Abteilungsdirektorin PE Fach- und Führungskräfte, Sparkassenakademie Baden-Württemberg

Preis 1.310,00 Euro

3.3.9.1 Personalentwickler

ID 7176 Systemische Professionalität in Veränderungsprozessen durch provokatives Coaching - Basismodul

Sie setzen sich mit dem Umdeuten von Sichtweisen in Veränderungsprozessen auseinander.
Sie lernen provokative Interventionen kennen, die Sie in unterschiedlichen Gesprächs- und Beratungssettings einsetzen können.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Termine werden mit Rundschreiben bekannt gegeben				
Ansprechpartner	inhaltlich		Carmen Vilsmeier	Tel. 0871 504-2369
	organisatorisch		Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2241

Dozenten Dr. E. Noni Höfner, Deutsches Institut für Provokative Therapie
Carmen Vilsmeier, Dipl. Pädagogin, Bereichsleiterin Ausbildung & Personal- und Managemententwicklung, Sparkassenakademie Bayern
Renate Göttert, Dipl. Kauffrau, Abteilungsdirektorin PE Fach- und Führungskräfte, Sparkassenakademie Baden-Württemberg

Preis 1.310,00 Euro

ID 7134 Transferstärke-Methode®

Nach diesem Seminar haben Sie ein Verständnis der psychologischen Ansätze hinter dem Transferstärke-Modell®. Sie erfahren mittels eines Online-Tests Ihre eigene Transferstärke und wie Sie selbst Ihre Veränderungswirksamkeit steigern können. Sie lernen, wie Sie die Transferstärke-Methode® in Ihrer Arbeit mit Klienten so einsetzen, damit diese zeitsparend, erfolgreich und nachhaltig gewünschte Denk- und Verhaltensmuster im Alltag umsetzen und zugleich ihre Veränderungswirksamkeit grundsätzlich stärken. Sie erwerben durch das Modul Spezialkenntnisse rund um "Lerntransfer & nachhaltige Veränderung", mit denen Sie sich als Experte besonders positionieren können.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
02.06.2025 - 03.06.2025	10:00 - 17:00	7134 501	Landshut	15.04.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Carmen Vilsmeier	Tel. 0871 504-2369
	organisatorisch		Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2241

Dozenten Prof. Dr. Axel Koch, Hochschule für angewandtes Management, Ismaning
Carmen Vilsmeier, Dipl. Pädagogin, stellv. Akademieleiterin der Sparkassenakademie Bayern
Renate Göttert, Dipl. Kauffrau, Abteilungsdirektorin PE Fach- und Führungskräfte, Sparkassenakademie Baden-Württemberg

Preis *

3.3.9.1 Personalentwickler

ID 7135 TimeLine und andere Strategien zur Nutzung des unbewussten Wissens

Sie lernen unterschiedliche TimeLine Strategien kennen und können diese zur Unterstützung anderer anwenden. Sie heben eigene Blockaden und Gewohnheiten durch das 6 Step Reframing auf.
Sie können nach dem Seminar in den COACH State gehen, um auf lange Zeit fokussiert und im Flow zu sein.
Sie kennen die Grundlagen Erickson`scher Kommunikation und wenden diese sowohl im Umgang mit anderen, wie auch zum Erreichen eigener Ziele bei sich selbst an.
Sie lernen verschiedene Selbsthypnosetechniken kennen und nützen den „Mental Room“ aktiv, um anspruchsvolle eigene Ziele zu erreichen.
Sie erkennen das Potenzial des eigenen Unbewussten und vertrauen diesem als wertvollem Helfer für bestimmte Aufgaben.
Ebenso wissen Sie, welche Aufgaben rational über den Verstand zu lösen und welche eher dem Unbewussten zu überlassen sind.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
20.02.2025 - 21.02.2025	10:00 - 17:00	7135 501	Landshut	15.12.2024
Ansprechpartner	inhaltlich		Carmen Vilsmeier	Tel. 0871 504-2369
	organisatorisch		Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2241
Dozenten	Dipl. Psych. Thomas Fritzsche, TOMplus Carmen Vilsmeier, Dipl. Pädagogin, stellv. Akademieleiterin der Sparkassenakademie Bayern Renate Göttert, Dipl. Kauffrau, Abteilungsdirektorin PE Fach- und Führungskräfte, Sparkassenakademie Baden-Württemberg			
Preis	*			

ID 7177 Systemische Professionalität in Veränderungsprozessen durch provokatives Coaching - Aufbaumodul

In diesem Seminar bauen Sie die Grundlagen und Erfahrungen mit dem Provokativen Ansatz (Provokative Therapie (PT), Provokative SystemArbeit (ProSA®, Provokatives Coaching (ProCo)® und Provokativer Stil (ProSt)®) in Therapie, Coaching und Training aus.

Voraussetzung für das Aufbauseminar ist, dass Sie Ihre Erfahrungen aus dem Basisseminar (ID 7176) in der Praxis umgesetzt haben und auf diese Weise Anschauungsmaterial und Einsicht in die von Ihnen bevorzugte provokative Vorgehensweise gewonnen haben. Ihre bisherigen Erfahrungen mit Provokativer Therapie, Provokativer SystemArbeit®, Provokativem Coaching® und Provokativem Stil® werden gezielt eingebracht und supervidiert - auch mit Videoaufzeichnungen.

Sie erhalten eine Fülle von Anregungen für besonders knifflige Situationen. Stolpersteine werden sichtbarer gemacht und sind dadurch leichter aus dem Weg zu räumen. Ihr Repertoire wird gefestigt, ausgebaut und verfeinert.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Termine werden mit Rundschreiben bkannt gegeben				
Ansprechpartner	inhaltlich		Carmen Vilsmeier	Tel. 0871 504-2369
	organisatorisch		Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2241
Dozenten	Dr. E. Noni Höfner, Deutsches Institut für Provokative Therapie Carmen Vilsmeier, Dipl. Pädagogin, Bereichsleiterin Ausbildung & Personal- und Managemententwicklung, Sparkassenakademie Bayern Renate Göttert, Dipl. Kauffrau, Abteilungsdirektorin PE Fach- und Führungskräfte, Sparkassenakademie Baden-Württemberg			
Preis	1.310,00 Euro			

3.3.9.1 Personalentwickler

ID 7197 Qualifizierung Nachhaltigkeitsmanagement (Module A bis C)

Nachhaltigkeit ist kein Trend, sondern eine gesellschaftliche, politische und ökonomische Transformation, die den Fokus darauf lenkt, dass wirtschaftliches Handeln nicht nur langfristig erfolgen soll, sondern auch unter Einbezug und Beachtung sozialer und ökologischer Kriterien.

Die Bildungsmaßnahme soll sowohl grundlegendes Wissen zum Thema Nachhaltigkeit in Finanzinstituten vermitteln, als auch Wissen und Techniken des strategischen Managements, welches die Sparkassen brauchen, um den gesellschaftlichen und regulatorischen Vorgaben der Nachhaltigkeit gerecht werden zu können.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
20.10.2025 - 20.10.2025	13:00 - 17:00	7197A 501	Webex Training Webinarsystem	13.10.2025
21.10.2025 - 21.10.2025	08:30 - 13:00	7197B 501	Webex Training Webinarsystem	
25.11.2025 - 26.11.2025	09:00 - 17:00	7197C 501	Landshut	

Ansprechpartner	inhaltlich	Benedikt Gerg	Tel. 0871 504-2374
	organisatorisch	Marina Kolbinger	Tel. 0871 504-2215

Dozenten
Dozenten von N-Motion
Michael Weick, S-Consult
Experten der S-Finanzgruppe:
Andrea Spielbauer
Knut Stahmer
Thomas Stoklossa
Hacer Aslan
Katrin Moritz

Preis 1.705,00 Euro

ID 7190 Fachseminar Zertifizierter Verkaufstrainer Modul A - E

In der modular gestalteten Ausbildung mit trainingsaktiven Präsenzmodulen und Webinaren erwerben Sie alle fachlichen, methodischen, sozialen und persönlichen Kompetenzen, die es Ihnen ermöglichen, als Verkaufstrainer in der realen und digitalen Welt erfolgreich zu sein.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
17.02.2025 - 20.02.2025	09:00 - 17:00	7190A 501	Landshut	17.01.2025
07.04.2025 - 09.04.2025	09:00 - 17:00	7190B 501	Landshut	
01.07.2025 - 04.07.2025	09:00 - 17:00	7190C 501	Landshut	
06.10.2025 - 08.10.2025	09:00 - 17:00	7190D 501	Landshut	
13.11.2025 - 14.11.2025	09:00 - 14:00	7190E 501	Landshut	
17.01.2025 - 17.01.2025	09:00 - 10:30	7190W 501	Webex Training Webinarsystem	
11.03.2025 - 11.03.2025	09:00 - 13:00	7190W 502	Zoom Webinarsystem	
18.03.2025 - 18.03.2025	09:00 - 13:00	7190W 503	Zoom Webinarsystem	
19.05.2025 - 19.05.2025	09:00 - 16:00	7190W 504	Webex Training Webinarsystem	
23.06.2025 - 23.06.2025	09:00 - 16:00	7190W 505	Webex Training Webinarsystem	
21.07.2025 - 21.07.2025	09:00 - 16:00	7190W 506	Webex Training Webinarsystem	
29.08.2025 - 29.08.2025	09:00 - 10:30	7190W 507	Webex Training Webinarsystem	
10.10.2025 - 10.10.2025	09:00 - 10:30	7190W 508	Webex Training Webinarsystem	

Ansprechpartner	inhaltlich	Andreas Lechleiter	Tel. 0871 504-2387
	organisatorisch	Eileen Ehrig	Tel. 0871 504-2244

Dozenten
Dozenten der Sparkassenakademie Bayern
Fach- und Führungskräfte aus der S-Finanzgruppe

Preis 5.820,00 Euro

3.3.9.2 Trainer

Die folgenden Seminare qualifizieren Sie für die Planung und Durchführung von hausinternen Trainingsmaßnahmen.

Dokument(e) BIKOS-Web:
Trainer

ID 7190 Fachseminar Zertifizierter Verkaufstrainer Modul A - E

In der modular gestalteten Ausbildung mit trainingsaktiven Präsenzmodulen und Webinaren erwerben Sie alle fachlichen, methodischen, sozialen und persönlichen Kompetenzen, die es Ihnen ermöglichen, als Verkaufstrainer in der realen und digitalen Welt erfolgreich zu sein.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
17.02.2025 - 20.02.2025	09:00 - 17:00	7190A 501	Landshut	17.01.2025
07.04.2025 - 09.04.2025	09:00 - 17:00	7190B 501	Landshut	
01.07.2025 - 04.07.2025	09:00 - 17:00	7190C 501	Landshut	
06.10.2025 - 08.10.2025	09:00 - 17:00	7190D 501	Landshut	
13.11.2025 - 14.11.2025	09:00 - 14:00	7190E 501	Landshut	
17.01.2025 - 17.01.2025	09:00 - 10:30	7190W 501	Webex Training Webinarsystem	
11.03.2025 - 11.03.2025	09:00 - 13:00	7190W 502	Zoom Webinarsystem	
18.03.2025 - 18.03.2025	09:00 - 13:00	7190W 503	Zoom Webinarsystem	
19.05.2025 - 19.05.2025	09:00 - 16:00	7190W 504	Webex Training Webinarsystem	
23.06.2025 - 23.06.2025	09:00 - 16:00	7190W 505	Webex Training Webinarsystem	
21.07.2025 - 21.07.2025	09:00 - 16:00	7190W 506	Webex Training Webinarsystem	
29.08.2025 - 29.08.2025	09:00 - 10:30	7190W 507	Webex Training Webinarsystem	
10.10.2025 - 10.10.2025	09:00 - 10:30	7190W 508	Webex Training Webinarsystem	

Ansprechpartner	inhaltlich	Andreas Lechleiter	Tel. 0871 504-2387
	organisatorisch	Eileen Ehrig	Tel. 0871 504-2244
Dozenten	Dozenten der Sparkassenakademie Bayern Fach- und Führungskräfte aus der S-Finanzgruppe		
Preis	5.820,00 Euro		

ID 7140 Bildungsforum

Sie entwickeln neue und innovative Ideen rund um das Thema "Bildung". Sie lernen Best Practice Ansätze anderer Sparkassen kennen. In Vorträgen werfen Sie einen Blick über den Tellerrand, um sich inspirieren zu lassen. Am Abend pflegen Sie das bayernweite Netzwerk.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				

Ansprechpartner	inhaltlich	Benedikt Gerg	Tel. 0871 504-2374
	organisatorisch	Marina Kolbinger	Tel. 0871 504-2215
Dozenten	Carmen Vilsmeier, Benedikt Gerg, Sparkassenakademie Bayern Anita Kahler-Ehrlich, Consulting - Training - Coaching Jonas Gaksch, Ausbildungsleiter, Sparkasse Mittelfranken-Süd Tobias Jobst - Strategie- und Projektmanager, Sparkasse im Landkries Schwandorf Johanna Billing, Trainerin, Coach, Systemische Beraterin		
Preis	645,00 Euro		

3.3.9.2 Trainer

ID 7175 Qualifizierungsreihe zum systemischen Berater (Modul A und B)

Die Qualifizierung richtet sich an Mitarbeiter, die systemische Kompetenz für ihre Arbeit in (Veränderungs-/Coaching- und Trainings-)Projekten als Steuerungsgröße entwickeln wollen.

Die Methodik und Lernphilosophie orientiert sich an den Modellen des isb Wiesloch nach folgenden Fragestellungen:

- Wie organisiere ich mich angesichts neuer und komplexer Problemstellungen (z. B. Digitalisierung, Multikanal)?
- Welchen Mehrwert bieten systemische Herangehensweisen im konkreten Berufskontext (z. B. als Trainer, Coach, Projektleiter)?
- Welchen Unterschied machen systemische Herangehensweisen im konkreten Berufskontext (z. B. als Projektleiter, Trainer, Coach)?
- Wie kann man bei komplexen Rahmenbedingungen Handlungsfähigkeit herstellen?
- Wie können Menschen mitgenommen und beteiligt werden?

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
10.11.2025 - 12.11.2025	10:00 - 17:00	7175B 501	Stuttgart	
Ansprechpartner	inhaltlich		Carmen Vilsmeier	Tel. 0871 504-2369
	organisatorisch		Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2241

Dozenten
Carmen Vilsmeier, Dipl. Pädagogin, Bereichsleiterin Ausbildung & Personal- und Managemententwicklung, Sparkassenakademie Bayern
Renate Göttert, Dipl. Kauffrau, Abteilungsdirektorin PE Fach- und Führungskräfte, Sparkassenakademie Baden-Württemberg

Preis *

ID 7174 Systemische Organisationsbetrachtung - Erkundungs- und Visualisierungsaufstellungen

Wir kommen in vielen Bereichen an die Grenzen unserer Möglichkeiten, mit Daten und Fakten unsere komplexen beruflichen Systeme zu erfassen und zu steuern. In dem Seminar lernen Sie eine Methode kennen, die Ihnen hilft, soziale und organisationale Komplexität im Raum zu visualisieren und zu erfassen. Visualisierungs- und Erkundungsaufstellungen, die an der Universität Bremen entwickelt wurden, verhelfen Ihnen, ein größeres Bild von Systemen zu erhalten, die tieferliegenden Wirkkräfte von Organisationen zu erkennen und auf eine neue Art Möglichkeiten der Entwicklung des Systems zu finden. Erkundungsaufstellungen arbeiten anders als Familienaufstellungen nicht so sehr an den Lebensbedingungen des einzelnen Menschen, sondern an der Logik der Systeme. Um diese zu verstehen, sind auch moderne Managementtheorien wie Spiral Dynamics und Theorie U sehr hilfreich. Diese Theorien können mithilfe der Erkundungsaufstellungen zu ganz neuen Erfahrungen führen, wie Wandel in Organisationen erfolgt und wie Systeme auf unterschiedlichen Bewusstseinsstufen geführt werden können. Sie erfahren in dem Seminar, wie Sie mithilfe der Raumsprache über Ihre Intuition völlig neue Informationen über Systeme gewinnen können und damit ein neues Bild über die Zukunft der Sparkassen entstehen kann.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
02.04.2025 - 04.04.2025	09:00 - 17:00	7174 501	München	
Ansprechpartner	inhaltlich		Carmen Vilsmeier	Tel. 0871 504-2369
	organisatorisch		Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2241

Dozenten
Prof. Georg Müller-Christ, Universität Bremen
Josef Bierl, perfect train
Carmen Vilsmeier, Dipl. Pädagogin, Bereichsleiterin Ausbildung & Personal- und Managemententwicklung, Sparkassenakademie Bayern
Renate Göttert, Dipl. Kauffrau, Abteilungsdirektorin PE Fach- und Führungskräfte, Sparkassenakademie Baden-Württemberg

Preis 1.310,00 Euro

3.3.9.2 Trainer

ID 7176 Systemische Professionalität in Veränderungsprozessen durch provokatives Coaching - Basismodul

Sie setzen sich mit dem Umdeuten von Sichtweisen in Veränderungsprozessen auseinander.
Sie lernen provokative Interventionen kennen, die Sie in unterschiedlichen Gesprächs- und Beratungssettings einsetzen können.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Termine werden mit Rundschreiben bekannt gegeben				
Ansprechpartner	inhaltlich		Carmen Vilsmeier	Tel. 0871 504-2369
	organisatorisch		Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2241

Dozenten Dr. E. Noni Höfner, Deutsches Institut für Provokative Therapie
Carmen Vilsmeier, Dipl. Pädagogin, Bereichsleiterin Ausbildung & Personal- und Managemententwicklung, Sparkassenakademie Bayern
Renate Göttert, Dipl. Kauffrau, Abteilungsdirektorin PE Fach- und Führungskräfte, Sparkassenakademie Baden-Württemberg

Preis 1.310,00 Euro

ID 7134 Transferstärke-Methode®

Nach diesem Seminar haben Sie ein Verständnis der psychologischen Ansätze hinter dem Transferstärke-Modell®. Sie erfahren mittels eines Online-Tests Ihre eigene Transferstärke und wie Sie selbst Ihre Veränderungswirksamkeit steigern können. Sie lernen, wie Sie die Transferstärke-Methode® in Ihrer Arbeit mit Klienten so einsetzen, damit diese zeitsparend, erfolgreich und nachhaltig gewünschte Denk- und Verhaltensmuster im Alltag umsetzen und zugleich ihre Veränderungswirksamkeit grundsätzlich stärken. Sie erwerben durch das Modul Spezialkenntnisse rund um "Lerntransfer & nachhaltige Veränderung", mit denen Sie sich als Experte besonders positionieren können.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
02.06.2025 - 03.06.2025	10:00 - 17:00	7134 501	Landshut	15.04.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Carmen Vilsmeier	Tel. 0871 504-2369
	organisatorisch		Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2241

Dozenten Prof. Dr. Axel Koch, Hochschule für angewandtes Management, Ismaning
Carmen Vilsmeier, Dipl. Pädagogin, stellv. Akademieleiterin der Sparkassenakademie Bayern
Renate Göttert, Dipl. Kauffrau, Abteilungsdirektorin PE Fach- und Führungskräfte, Sparkassenakademie Baden-Württemberg

Preis *

3.3.9.2 Trainer

ID 7135 TimeLine und andere Strategien zur Nutzung des unbewussten Wissens

Sie lernen unterschiedliche TimeLine Strategien kennen und können diese zur Unterstützung anderer anwenden. Sie heben eigene Blockaden und Gewohnheiten durch das 6 Step Reframing auf.
Sie können nach dem Seminar in den COACH State gehen, um auf lange Zeit fokussiert und im Flow zu sein.
Sie kennen die Grundlagen Erickson`scher Kommunikation und wenden diese sowohl im Umgang mit anderen, wie auch zum Erreichen eigener Ziele bei sich selbst an.
Sie lernen verschiedene Selbsthypnosetechniken kennen und nützen den „Mental Room“ aktiv, um anspruchsvolle eigene Ziele zu erreichen.
Sie erkennen das Potenzial des eigenen Unbewussten und vertrauen diesem als wertvollem Helfer für bestimmte Aufgaben.
Ebenso wissen Sie, welche Aufgaben rational über den Verstand zu lösen und welche eher dem Unbewussten zu überlassen sind.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
20.02.2025 - 21.02.2025	10:00 - 17:00	7135 501	Landshut	15.12.2024
Ansprechpartner	inhaltlich		Carmen Vilsmeier	Tel. 0871 504-2369
	organisatorisch		Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2241
Dozenten	Dipl. Psych. Thomas Fritzsche, TOMplus Carmen Vilsmeier, Dipl. Pädagogin, stellv. Akademieleiterin der Sparkassenakademie Bayern Renate Göttert, Dipl. Kauffrau, Abteilungsdirektorin PE Fach- und Führungskräfte, Sparkassenakademie Baden-Württemberg			
Preis	*			

ID 7177 Systemische Professionalität in Veränderungsprozessen durch provokatives Coaching - Aufbaumodul

In diesem Seminar bauen Sie die Grundlagen und Erfahrungen mit dem Provokativen Ansatz (Provokative Therapie (PT), Provokative SystemArbeit (ProSA®, Provokatives Coaching (ProCo)® und Provokativer Stil (ProSt)®) in Therapie, Coaching und Training aus.

Voraussetzung für das Aufbauseminar ist, dass Sie Ihre Erfahrungen aus dem Basisseminar (ID 7176) in der Praxis umgesetzt haben und auf diese Weise Anschauungsmaterial und Einsicht in die von Ihnen bevorzugte provokative Vorgehensweise gewonnen haben. Ihre bisherigen Erfahrungen mit Provokativer Therapie, Provokativer SystemArbeit®, Provokativem Coaching® und Provokativem Stil® werden gezielt eingebracht und supervidiert - auch mit Videoaufzeichnungen.

Sie erhalten eine Fülle von Anregungen für besonders knifflige Situationen. Stolpersteine werden sichtbarer gemacht und sind dadurch leichter aus dem Weg zu räumen. Ihr Repertoire wird gefestigt, ausgebaut und verfeinert.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Termine werden mit Rundschreiben bkannt gegeben				
Ansprechpartner	inhaltlich		Carmen Vilsmeier	Tel. 0871 504-2369
	organisatorisch		Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2241
Dozenten	Dr. E. Noni Höfner, Deutsches Institut für Provokative Therapie Carmen Vilsmeier, Dipl. Pädagogin, Bereichsleiterin Ausbildung & Personal- und Managemententwicklung, Sparkassenakademie Bayern Renate Göttert, Dipl. Kauffrau, Abteilungsdirektorin PE Fach- und Führungskräfte, Sparkassenakademie Baden-Württemberg			
Preis	1.310,00 Euro			

3.3.9.2 Trainer

ID 7173 Systemische Organisationsberatung - Implementierung & Transformation

In diesem Seminar entwickeln Sie systemische Kompetenz für ihre Arbeit in Veränderungs-/Coaching- und Trainings-Projekten als Steuerungsgröße. Sie betrachten Möglichkeiten der Kontextanalyse von Organisationen und erfahren, wie Interventionsmöglichkeiten sichtbar werden. Ziel ist, Erfolgschancen zur Weiterentwicklung von Systemen auf der Ebene von Personen, Teams, Unternehmen zu definieren.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Termine werden mit Rundschreiben bekannt gegeben				
Ansprechpartner	inhaltlich		Carmen Vilsmeier	Tel. 0871 504-2369
	organisatorisch		Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2241

Dozenten
Markus Schwemmle, Diplom-Psychologe, system worx
Carmen Vilsmeier, Dipl. Pädagogin, Bereichsleiterin Ausbildung & Personal- und Managemententwicklung, Sparkassenakademie Bayern
Renate Göttert, Dipl. Kauffrau, Abteilungsdirektorin PE Fach- und Führungskräfte, Sparkassenakademie Baden-Württemberg

Preis 1.310,00 Euro

ID 7172 Vom Problem zur Lösung: Vertiefende, systemische Beratungs-Interventionen

Sie lernen neue Methoden in der Einzelberatung und dem Coaching kennen. Insbesondere bei Veränderungsprozessen ist es auf der Ebene der Haltungen und Einstellungen wichtig, den Werkzeugkoffer an hilfreichen Interventionen zu erweitern.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Termine werden mit Rundschreiben bekannt gegeben				
Ansprechpartner	inhaltlich		Carmen Vilsmeier	Tel. 0871 504-2369
	organisatorisch		Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2241

Dozenten
Renate Göttert, Dipl. Kauffrau, Abteilungsdirektorin PE Fach- und Führungskräfte, Sparkassenakademie Baden-Württemberg
Ralf van Heukelom, stv. Bereichsleiter Ausbildung & Personal- und Managemententwicklung, Sparkassenakademie Bayern

Preis 1.310,00 Euro

ID 7191 Seminare professionell gestalten - Basismodul

Sie erwerben fachliche, methodische, soziale und persönliche Kompetenzen, die es Ihnen ermöglichen, als Trainer erfolgreich zu sein.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
17.02.2025 - 20.02.2025	09:00 - 17:00	7191 501	Landshut	17.01.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Katrin Krinke	Tel. 0871 504-2214
	organisatorisch		Eileen Ehrig	Tel. 0871 504-2244

Dozenten
Dozenten der Sparkassenakademie Bayern
Fach- und Führungskräfte aus der S-Finanzgruppe

Preis 1.010,00 Euro

3.3.9.3 Zertifizierter persolog® Trainer (D.I.S.C.)

Unsere "Veranstaltungen zu D.I.S.C." wenden sich an Ausbilder vor Ort, Personalentwickler, Trainer, Führungskräfte, zertifizierte persolog®-Persönlichkeits-Trainer und an solche, die es werden wollen, sowie an unsere Verbundpartner.

Die Zertifizierung als persolog®-Persönlichkeits-Trainer ist Voraussetzung für die Verwendung des persolog®-Persönlichkeits-Modells in Training, Beratung und Coaching. Sie erhalten Zugriff auf international anerkannte Instrumente und Produkte zur Persönlichkeitsentwicklung, Die angebotenen Zertifizierungsseminare erfolgen in Zusammenarbeit mit der Firma persolog, Remchingen. Weitere Hinweise entnehmen Sie bitte unserer Broschüre "Leistungsstark durch Emotionale Intelligenz".

Dokument(e) BIKOS-Web:
DISC-Trainer

ID 7161 Zertifizierung mit dem persolog® Persönlichkeits-Modell

Sie lernen die Vielfalt der persolog®-Instrumente kennen und setzen sich mit den Einsatzmöglichkeiten auseinander. Sie gestalten Übungen zu den einzelnen Interpretationsstufen des Persönlichkeitsmodells. Die Zertifizierung berechtigt Sie, eigenständig D.I.S.C.-Seminare (nach Prof. John Geier) durchzuführen und den Titel "Zertifizierter persolog® Persönlichkeitstrainer für die Sparkassen-Finanzgruppe" zu führen.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Carmen Vilsmeier	Tel. 0871 504-2369
	organisatorisch		Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2241
Dozenten	Friedbert Gay, persolog® GmbH Carmen Vilsmeier, Dr. Sebastian Weißgerber, Sparkassenakademie Bayern			
Preis	2.360,00 Euro			

ID 7163 Experten-Workshop: Review für zertifizierte Trainer mit dem persolog® Persönlichkeits-Modell

Die Zielsetzung des Workshops liegt in der Vertiefung Ihrer Kenntnisse sowie in der Transfersicherung. Sie vertiefen die einzelnen Interpretationsstufen des Persönlichkeitsprofils. Der Best Practice Zirkel der Teilnehmer wird Ihnen zahlreiche Anregungen für die Konzeption und die Gestaltung von D.I.S.C.-Seminaren (nach Prof. John Geier) geben. Zudem erhalten Sie Informationen zu den Aktualitäten und der Weiterentwicklung des persolog®-Persönlichkeits-Modells.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Carmen Vilsmeier	Tel. 0871 504-2369
	organisatorisch		Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2241
Dozenten	Carmen Vilsmeier, Sparkassenakademie Bayern			
Preis	Der Preis wird mit Rundschreiben bekanntgegeben			

3.3.9.3 Zertifizierter persolog® Trainer (D.I.S.C.)

ID 7166 Experten-Workshop: persolog® Persönlichkeits-Modell - Diagramme schnell und sicher interpretieren

Diagramme des persolog® Persönlichkeits-Modells schnell interpretieren - wie kann das gelingen? Dieser Workshop gibt Ihnen als zertifiziertem persolog® Persönlichkeitstrainern die Möglichkeit, Sicherheit in der Interpretation von Diagrammen zu erlangen. Dabei werden die Unterschiede zwischen dem Rollenverhalten und der Kernpersönlichkeit analysiert und anspruchsvolle Praxisfälle supervidiert. Dies bringt für Sie eine Vertiefung für die Durchführung von eigenen Seminaren und Coachings.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Termine werden mit Rundschreiben bekannt gegeben				
Ansprechpartner	inhaltlich		Carmen Vilsmeier	Tel. 0871 504-2369
	organisatorisch		Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2241
Dozenten	Friedbert Gay, persolog® GmbH Carmen Vilsmeier, Sparkassenakademie Bayern			
Preis	510,00 Euro			

ID 7168 Erfolgreich durch schwierige Zeiten - Berufliches Zeitmanagement mit dem neuen persolog® Zeitmanagement-Profil

Die Digitalisierung hat das Verhalten und die Erwartungen an Aktualität verändert wie keine andere Technologie. Gerade ihre Beschleunigung durch die Corona-Krise verstärkt den Wettlauf gegen die Zeit. Termindruck und Hetze sind allgegenwärtig. Zeit ist Ihre wertvollste Ressource. Jede Tätigkeit (ver-)braucht Zeit und diese Zeit kann nicht zurückgewonnen werden.
Tatsache ist: Immer weniger Menschen beherrschen die Kunst, Ihre Lebenszeit mit dem Wesentlichen zu verbringen. Und darum geht es: Um Ihre Kompetenz, Ihre Zeit effektiv zu nutzen.
Das persolog® Zeitmanagementprofil kann Ihnen dabei helfen, Ihre Zeitkompetenz zu verbessern. So gelingt Ihnen in Zukunft der bewusste und optimale Umgang mit Ihrer wertvollen Zeit.

Das Seminar unterstützt Sie dabei, zu erfahren, wie Ihr eigenes Zeitmanagement in 13 Kompetenzbereichen im Arbeitsalltag ist. Verbessern Sie das eigene Zeitmanagement mit 50 sofort umsetzbaren Tipps. Sie entwickeln Ihre individuellen Zeitmanagement-Strategien und konzentrieren damit den Blick auf das Wesentliche. Sie üben, wie Sie durch vermittelte Tools und Übungen mehr Zeitsouveränität gewinnen.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Carmen Vilsmeier	Tel. 0871 504-2369
	organisatorisch		Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2241
Dozenten	Bettina Schell, PERSO-train			
Preis	225,00 Euro			

3.3.9.3 Zertifizierter persolog® Trainer (D.I.S.C.)

ID 7171 Stressfrei durch den (digitalen) "Krisen-Alltag" - Arbeiten mit dem persolog® Strategieplaner für Zeit und Persönlichkeit

So viel zu tun und so wenig Zeit. Gerade, wenn Corona alles durcheinanderwirbelt und man sich auf neue Arbeitsweisen - auch im Home-Office - einstellen muss, ist ein Strategieplaner notwendig. Auf Dauer kann diese Belastung nicht nur unzufrieden, sondern auch krank machen.
Es gibt jedoch ein paar einfache Tricks, mit denen sich die verfügbaren Stunden effizient nutzen lassen. Sie erhalten Tipps für ein besseres Zeitmanagement im Job und im Homeoffice.
Manchmal kommt man vor lauter To-Dos nicht zum Arbeiten: Ein Meeting folgt auf das andere, Telefonate ziehen sich in die Länge und es wartet noch ein Schwung E-Mails, die beantwortet werden wollen.
Für die eigentlich wichtige Aufgabe bleibt keine Zeit. Überstunden und Nachtschichten müssen dennoch nicht sein, denn Sie können Ihre verfügbare Zeit mit einfachen Tricks viel effizienter nutzen und die eine oder andere Stunde sparen.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Carmen Vilsmeier Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2369 Tel. 0871 504-2241
Dozenten	Bettina Schell, PERSO-train			
Preis	210,00 Euro			

3.3.9.4 Agile Arbeitsformen und Methoden

Agilität beschreibt die "Fähigkeit einer Organisation, sich kontinuierlich an ihre komplexe, turbulente und unsichere Umwelt anzupassen. Denn je schneller und dynamischer Organisationen auf Veränderungen in ihrer Um- und Innenwelt reagieren können, desto wettbewerbsfähiger sind sie."

Das Sparkassenumfeld verändert sich zunehmend - wir bewegen uns in einer von Unsicherheit geprägten Zukunft mit ständig wechselnden Herausforderungen.

Dokument(e) BIKOS-Web:
Broschüre Agile Arbeitsformen und Methoden
Foto

ID 7151 Die Professionalisierung zum Innovationscoach - Basismodul - Mindset und Methoden - Kulturveränderung erleben und verstehen

Das Sparkassenumfeld verändert sich zunehmend - wir bewegen uns in einer von Unsicherheit geprägten Zukunft mit ständig wechselnden Herausforderungen: Komplexe, turbulente und unsichere Umwelten zwingen uns zum Neudenken.

Sie erhalten durch diese Qualifizierungsreihe die Befähigung im Umgang mit agilen Methoden können selbstorganisierte und reaktionsschnelle Teams innerhalb der Sparkassen gebildet werden, die iterativ nutzerzentrierte Lösungen zu sparkassenspezifischen Handlungsfeldern entwickeln und damit Innovationen schaffen.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
23.09.2025 - 24.09.2025	09:00 - 17:00	7151 501	Landshut	16.09.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Benedikt Gerg Marina Kolbinger	Tel. 0871 504-2374 Tel. 0871 504-2215
Dozenten	Benedikt Gerg, Sparkassenakademie Bayern			
Preis	545,00 Euro			

ID 7152 Die Professionalisierung zum Innovationscoach - Anwendermodul - Innovationsprojekte durchführen

Das Sparkassenumfeld verändert sich zunehmend - wir bewegen uns in einer von Unsicherheit geprägten Zukunft mit ständig wechselnden Herausforderungen: Komplexe, turbulente und unsichere Umwelten zwingen uns zum Neudenken.

Sie erhalten durch diese Qualifizierungsreihe die Befähigung im Umgang mit agilen Methoden können selbstorganisierte und reaktionsschnelle Teams innerhalb der Sparkassen gebildet werden, die iterativ nutzerzentrierte Lösungen zu sparkassenspezifischen Handlungsfeldern entwickeln und damit Innovationen schaffen.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
06.10.2025 - 07.10.2025	09:00 - 17:00	7152 501	Landshut	15.09.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Benedikt Gerg Marina Kolbinger	Tel. 0871 504-2374 Tel. 0871 504-2215
Dozenten	Benedikt Gerg, Sparkassenakademie Bayern			
Preis	835,00 Euro			

3.3.9.4 Agile Arbeitsformen und Methoden

ID 7153 Die Professionalisierung zum Innovationscoach - Coachingmodul - Agile Methoden und strategisches Management verknüpfen

Das Sparkassenumfeld verändert sich zunehmend - wir bewegen uns in einer von Unsicherheit geprägten Zukunft mit ständig wechselnden Herausforderungen: Komplexe, turbulente und unsichere Umwelten zwingen uns zum Neudenken.

Sie erhalten durch diese Qualifizierungsreihe die Befähigung im Umgang mit agilen Methoden können selbstorganisierte und reaktionsschnelle Teams innerhalb der Sparkassen gebildet werden, die iterativ nutzerzentrierte Lösungen zu sparkassenspezifischen Handlungsfeldern entwickeln.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
24.11.2025 - 25.11.2025	09:00 - 17:00	7153 501	Landshut	17.11.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Benedikt Gerg	Tel. 0871 504-2374
	organisatorisch		Marina Kolbinger	Tel. 0871 504-2215
Dozenten	Benedikt Gerg, Sparkassenakademie Bayern			
Preis	835,00 Euro			

3.3.10 Interne Revision

Neben den in der Folge aufgeführten Seminaren für die Interne Revision bieten wir für Nachwuchskräfte bzw. für Neueinsteiger den Entwicklungsgang Interne Revision an, der mit einer Lernerfolgskontrolle abschließt.Nähere Informationen dazu finden Sie in der Rubrik Lehr-/Studiengänge - Entwicklungsgänge.

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:
Michael Otto Tel.: 0871 504-2284 E-Mail: m.otto@s-akaby.de

Dokument(e) BIKOS-Web:
Broschüre Schulungen MaRisk Handelsgeschäfte
Interne Revision

3.3.10.1 Allgemeine Revision

Hier finden Sie die Seminare zur "Allgemeinen Revision". Bitte beachten Sie, dass die Seminare "Einführung in die Prüfung der Personalwirtschaft einer Sparkasse" und "Organisationstechniken und Projektbegleitung für Revisoren" nur alle zwei Jahre angeboten werden.

Dokument(e) BIKOS-Web:
Allgemeine Revision

ID 5221 Grundlagen der Revision

Sie werden mit dem System der Überwachung des Sparkassenbetriebs und dessen rechtlichen Grundlagen vertraut gemacht. Sie erarbeiten die internen Kontrollverfahren und kennen die Vorgehensweise einer risikoorientierten Revisionstätigkeit.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
26.03.2025 - 28.03.2025	10:00 - 17:00	5221 501	Landshut	25.01.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Elke Tschochner	Tel. 0871 504-2284 Tel. 0871 504-2237
Dozenten	Dr. Claudia von der Lehr, SK Nürnberg Horst Böhm, Prüfungsstelle Sparkassenverband Bayern			
Preis	740,00 Euro			

ID 5232 Grundlagen der OSPlus-Administration für Revisoren

Sie erwerben sich Kenntnisse zu Prüfungsansätzen innerhalb der OSPlus-Administration.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
10.04.2025 - 10.04.2025	09:00 - 17:00	5232 501	Landshut	27.02.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Elke Tschochner	Tel. 0871 504-2284 Tel. 0871 504-2237
Dozenten	Peter Hafenrichter, SK Hochfranken Daniela Murr, SK Landshut			
Preis	480,00 Euro			

3.3.10.1 Allgemeine Revision

ID 5231 Revision von Geschäftsprozessen

Sie erwerben sich Kenntnisse zur risikoorientierten Revisionstätigkeit und zur Prüfung von Geschäftsprozessen einschließlich deren Umsetzung in die Praxis.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
08.04.2025 - 09.04.2025	10:00 - 16:00	5231 501	Landshut	07.02.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Michael Otto	Tel. 0871 504-2284
	organisatorisch		Elke Tschochner	Tel. 0871 504-2237
Dozenten	Dr. Claudia von der Lehr, SK Nürnberg Peter Hafenrichter, SK Hochfranken			
Preis	430,00 Euro			

ID 5235 Organisationstechniken und Projektbegleitung für Revisoren

Sie erhalten einen Überblick über die Organisationsarbeit und sind hierdurch in der Lage, projektbegleitende Prüfungen durchzuführen und damit Strukturveränderungen zu begleiten. Sie kennen die Grundlagen/Problematiken und aktuellen Themenstellungen der Organisationsarbeit und des Projektmanagements und können Organisationstechniken in Ihrer Revisionsarbeit beurteilen und ggf. einsetzen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
08.10.2025 - 10.10.2025	10:00 - 16:00	5235 501	Landshut	09.08.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Michael Otto	Tel. 0871 504-2284
	organisatorisch		Elke Tschochner	Tel. 0871 504-2237
Dozenten	Michael Adam, SK Niederbayern-Mitte Josef Weber, SK Deggendorf			
Preis	850,00 Euro			

ID 5222 Gute Gespräche führen in der Revision

Sie reflektieren Gesprächssituationen in der Revisionsarbeit, beschäftigen sich mit Ihrem Kommunikationsverhalten und entwickeln sich hier weiter.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
29.01.2025 - 31.01.2025	10:00 - 16:00	5222 501	Landshut	30.11.2024
Ansprechpartner	inhaltlich		Michael Otto	Tel. 0871 504-2284
	organisatorisch		Elke Tschochner	Tel. 0871 504-2237
Dozenten	Carmen Rothenbücher, SK Miltenberg-Obernburg Angela Messerschmidt, Sparkassenakademie Bayern			
Preis	750,00 Euro			

3.3.10.1 Allgemeine Revision

ID 5228 Gesprächsführung bei arbeitsrechtlichen Verfehlungen und wirtschaftskriminellen Handlungen

Sie trainieren das investigative Interview aussagepsychologischer Techniken. Sie erlernen, wie Sie einen nicht kooperativen Gesprächspartner zu einer Aussage ermutigen. Sie lernen, wie Sie mit den Methoden forensischer Gerichtspsychologen zuverlässiger zwischen Lüge und Wahrheit unterscheiden und so die Glaubhaftigkeit von Aussagen besser beurteilen. Sie trainieren, wie Sie einen Verdächtigen hochwirksam mit der Beweislage konfrontieren. Sie erfahren, wie Sie bei einem Zeugen die Erinnerungsleistung steigern und so die Anzahl korrekter Informationen erhöhen. Sie motivieren den Beschuldigten zu einem Geständnis, ohne ihm dabei die Verantwortung für sein Handeln abzunehmen. Die Trainings werden mit Videoanalysen unterstützt.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
23.10.2025 - 24.10.2025	10:00 - 17:00	5228 501	Landshut	24.08.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Michael Otto	Tel. 0871 504-2284
	organisatorisch		Elke Tschochner	Tel. 0871 504-2237
Dozenten	Henning Stuke, Kriminologe M.A			
Preis	750,00 Euro			

ID 5298 Entwicklungsgang Interne Revision - Lernerfolgskontrolle

Mit der Lernerfolgskontrolle schließen Sie den Entwicklungsgang Interne Revision ab.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Die nächste Lernerfolgskontrolle findet wieder 2024 statt!				
Ansprechpartner	inhaltlich		Michael Otto	Tel. 0871 504-2284
	organisatorisch		Elke Tschochner	Tel. 0871 504-2237
Dozenten	Dozenten des SVB und von Sparkassen			
Preis	320,00 Euro			

ID 5238 Erfahrungsaustausch, Strukturen, Erfordernisse und Prüfung in Themen der Dienstleistungssteuerung

Sie erwerben die notwendigen Kenntnisse zu den erforderlichen Organisationsstrukturen, den PPS-Prozessen und den Anforderungen sowie die sich daraus ergebenen Prüfungsansätze in dem Themengebiet Dienstleistersteuerung.

Weiterhin bietet das Seminar eine Plattform für einen praxisorientierten Austausch.Gerne bringen Sie hierzu konkrete Belange aus Ihrem Tagesgeschäft in das Seminar ein.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
26.09.2025 - 26.09.2025	10:00 - 17:00	5238 501	Landshut	28.07.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Michael Otto	Tel. 0871 504-2284
	organisatorisch		Elke Tschochner	Tel. 0871 504-2237
Dozenten	Detlef Köllen, Kreissparkasse Köln			
Preis	315,00 Euro			

3.3.10.1 Allgemeine Revision

ID 4442 Sicherheitsorganisation

Sie lernen die von der Sparkasse zu beachtenden Sicherheitsbestimmungen (Gesetze, Verordnungen, Unfallverhütungsvorschriften, Richtlinien, Empfehlungen) kennen und wissen über notwendige und mögliche Sicherheitseinrichtungen Bescheid.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
24.11.2025 - 26.11.2025	10:00 - 16:00	4442 501	Landshut	
Ansprechpartner	inhaltlich		Michael Otto	Tel. 0871 504-2284
	organisatorisch		Nicole Härtl	Tel. 0871 504-2357
Dozenten	Christian König, Thomas Schwinghammer, Sparkassenverband Bayern Bernhard Köberlein, BK-Safety Sascha Richter, Arbeitssicherheit Richter			
Preis	855,00 Euro			

ID 5633 Theoretische Grundlagen Zahlungsverkehr

Schnelle und effiziente Zahlungsabwicklung als Wettbewerbsvorteil: Erfahren Sie in diesem Seminar mehr zu den Grundlagen des Zahlungsverkehrs in Sparkassen. Erlangen Sie das essentielle theoretische Wissen, das Sie für die reibungslose Abwicklung von Zahlungsaufträgen benötigen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
18.02.2025 - 18.02.2025	10:00 - 17:00	5633 501	Landshut	03.01.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Norbert Artinger	Tel. 0871 504-2306
	organisatorisch		Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Norbert von Cerpinsky, NvC Consulting			
Preis	410,00 Euro			

ID 5638 Grundlagen Zahlungsverkehr mit OSPlus

In diesem Seminar lernen Sie die verschiedenen Arten, Besonderheiten und die Bearbeitung des Zahlungsverkehrs in OSPlus kennen und informieren sich über die grundlegenden organisatorischen Zusammenhänge bei der Zahlungsverkehrsabwicklung.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
19.02.2025 - 20.02.2025	09:00 - 17:00	5638 501	Landshut	03.01.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Norbert Artinger	Tel. 0871 504-2306
	organisatorisch		Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Norbert von Cerpinsky, NvC Consulting			
Preis	870,00 Euro			

3.3.10.2 Prüfung Risikomanagement / Controlling

Hier finden Sie die Seminare zur Prüfung des Risikomanagements bzw. des Controllings. Es sind Seminare enthalten, die speziell für die Interne Revision konzipiert wurden. Daneben sind auch Seminare aufgeführt, die der Vermittlung des nötigen Fachwissens dienen und sich auch an andere Zielgruppen, z. B. an Controller, richten.

Dokument(e) BIKOS-Web:
Prüfung Risikomanagement / Controlling

ID 5244 Risikomanagement für die Interne Revision

Sie befassen sich mit den wesentlichen Grundlagen des Risikomanagements. Sie werden mit den Elementen und den Anforderungen an die Ausgestaltung eines Risikomanagementsystems vertraut gemacht und kennen die Vorgehensweise bei der Prüfung eines Risikomanagementsystems. Das Management von Adressenrisiken ist nicht Bestandteil des Seminars.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
28.04.2025 - 29.04.2025	10:00 - 16:00	5244 501	Landshut	27.02.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Michael Otto	Tel. 0871 504-2284
	organisatorisch		Elke Tschochner	Tel. 0871 504-2237

Dozenten Monika Maier, Prüfungsstelle Sparkassenverband Bayern

Preis 435,00 Euro

ID 5673 Grundlagenseminar MaRisk

Sie erhalten einen Überblick über den Aufbau und die Inhalte der MaRisk.
Aktuelle Neuerungen werden vorgestellt.
Der Fokus des Seminars liegt auf den allgemeinen Inhalten der MaRisk, den Hintergründen aufsichtlicher Fragestellungen, dem allgemeinen Teil der MaRisk wie Strategie, Stresstest, RTF, Aufbauorganisation und nur am Rande auf den speziellen Anforderungen an die einzelnen Risikoarten wie Marktpreisrisiko oder Adressenrisiko. Neu wird auch das Thema Nachhaltigkeit im Sinne der MaRisk beleuchtet.

Dieses Seminar gilt als Basisseminar für die dann im Rahmen der MaRisk angebotenen Vertiefungsseminare wie z.B. zu Handelsgeschäften, Kreditgeschäft aber auch RTF u.s.w.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
23.06.2025 - 24.06.2025	10:00 - 15:00	5673 501	Landshut	24.04.2025
17.11.2025 - 18.11.2025	10:00 - 15:00	5673 502	Landshut	18.09.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Robert Bauer	Tel. 0871 504-2293
	organisatorisch		Nicole Härtl	Tel. 0871 504-2357

Dozenten Andrea Spielbauer, Sparkassenverband Bayern

Preis 420,00 Euro

ID 5072 Risikomanagement - Basiswissen und methodische Grundlagen für die neue Banksteuerung

Zahlreiche Fallstudien und excelbasierte Beispiele vermitteln Ihnen das Basiswissen und die methodischen Grundlagen für die "neue Banksteuerung". Sie erhalten das notwendige Wissen, das in der modernen Banksteuerung benötigt wird (Stichworte: Zinsbuchsteuerung, verlustfreie Bewertung im Anlagebuch BFA 3, Adressrisiko- und Liquiditätsrisikomanagement, Einbeziehung von Nachhaltigkeitsrisiken, Asset Allocation). Die notwendigen statistischen Grundlagen werden anwendungsbezogen ohne abstrakte Formeln vorgestellt. Insbesondere erhalten Sie das notwendige Methodenverständnis für die "Neue Banksteuerung", speziell bzgl. des Varianz-Kovarianz Ansatzes.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
28.04.2025 - 30.04.2025	10:00 - 17:00	5072 501	Landshut	17.03.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Robert Bauer	Tel. 0871 504-2293
	organisatorisch		Birgit Altmann	Tel. 0871 504-2243

Dozenten Prof. Dr. Konrad Wimmer, msg for banking ag

Preis 1.225,00 Euro

3.3.10.2 Prüfung Risikomanagement / Controlling

ID 5646 Keine Angst vor Rendite, Performance, Value-at-Risk & Co. - komplexe Berechnungen einfach erklärt

Sie verstehen finanzmathematische und statistische Berechnungen und Risikodarstellungen in der Sparkassenpraxis anhand zahlreicher einfach aufbereiteter Praxisbeispiele (z.B. Effektivzins/Rendite, Barwert, Performance, Duration, Convexity, Value-at-Risk, Optionspreis nach Black/Scholes, RORAC). Die anwendungsbezogene Darstellung ersetzt abstrakte Formeln.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
07.04.2025 - 08.04.2025	10:00 - 17:00	5646 501	Landshut	24.02.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Birgit Altmann	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2243
Dozenten	Prof. Dr. Konrad Wimmer, msg for banking ag			
Preis	1.045,00 Euro			

ID 5079 Aktuelle Fragen der Gesamtbanksteuerung

Im Mittelpunkt des Seminars stehen aktuelle Fragen der Banksteuerung. Diese Themen werden jeweils durch einen Bericht aus der Sparkassenpraxis vertieft. Insgesamt gewinnen Sie Sicherheit bei der Lösung der neuen (auch aufsichtsrechtlichen) Anforderungen und können die gewonnenen Erkenntnisse in praktische Lösungsansätze überführen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
10.07.2025 - 11.07.2025	10:00 - 16:00	5079 501	Landshut	29.05.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Birgit Altmann	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2243
Dozenten	Prof. Dr. Konrad Wimmer, msg for banking ag Gerd Auschner, SK Coburg-Lichtenfels			
Preis	815,00 Euro			

ID 5649 Grundlagenseminar Risikotragfähigkeitskonzept und praktische Umsetzung im aufsichtsrechtlichen Kontext

Aufbauend auf den aufsichtsrechtlichen Grundlagen und den zentralen konzeptionellen Standards werden die Grundlagen der Risikotragfähigkeit geschult. Seminarschwerpunkte sind neben den aufsichtsrechtlichen Anforderungen die konkrete Umsetzung der normativen und ökonomischen Risikotragfähigkeit.
Anhand praktischer Beispiele wird die Erstellung der Risikotragfähigkeit dargestellt.
In einem Praxisvortrag stellt eine Sparkasse die konkrete Umsetzung der Risikotragfähigkeit im eigenen Haus vor.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
26.06.2025 - 27.06.2025	10:00 - 17:00	5649 501	Landshut	15.05.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Birgit Altmann	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2243
Dozenten	Tobias Leiber, Peter Koch, Sparkassenverband Bayern Karolina Wölfle, SK Günzburg-Krumbach Jochum Teresa, SK Günzburg-Krumbach			
Preis	675,00 Euro			

3.3.10.2 Prüfung Risikomanagement / Controlling

ID 5276 Die neue Banksteuerung: MPR für Revisoren

Die Teilnehmer erhalten einen speziellen Einblick in die Anwendung IDH-MPR sowie relevante Informationen über die Schnittstelle zur Anwendung IDH-GBS. Weiterhin sollen den Teilnehmern durch Praxistipps und dem Austausch unter den Teilnehmern die Möglichkeit geschaffen werden, geeignete Prüfungsansätze zu erarbeiten.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
31.03.2025 - 01.04.2025	10:00 - 15:30	5276 501	Landshut	30.01.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Elke Tschochner	Tel. 0871 504-2284 Tel. 0871 504-2237
Dozenten	Tom Taiber, Sparkassenverband Bayern Manfred Müller, SK Ingolstadt Eichstätt			
Preis	575,00 Euro			

3.3.10.3 Prüfung Rechnungswesen und Meldewesen

Hier finden Sie die Seminare zur Prüfung des Rechnungswesens und des Meldewesens. Weiterhin sind Seminare zum Aufbau des nötigen Fachwissens enthalten, die sich auch an andere Zielgruppen, wie z. B. an Mitarbeiter des Rechnungswesens, richten. Bitte beachten Sie insbesondere die beiden Seminare Rechnungslegung, Jahresabschluss und Besteuerung, Modul 1 und Modul 2, die zusammen das Fachseminar Finanzbuchhaltung bilden. Nähere Informationen zu diesem Fachseminar finden Sie in der Rubrik Lehr-/Studiengänge - Fachseminare.

Dokument(e) BIKOS-Web:
Prüfung Rechnungswesen und Meldewesen

ID 5013 Seminar Rechnungslegung, Jahresabschluss und Besteuerung - Modul 2

Zusammen mit dem Modul 1 erhalten Sie das fachliche Rüstzeug, um anspruchsvolle Aufgaben im Rechnungswesen zu bearbeiten.
Modul 1 (ID 5012, 10 Tage), Modul 2 (ID 5013, 15 Tage) und die Lernerfolgskontrolle (ID 5098, 2 Tage) bilden zusammen das Fachseminar Finanzbuchhaltung.
Modul 2 (ID 5013) kann auch einzeln, d. h. ohne Teilnahme am gesamten Fachseminar, gebucht werden. Modul 2 (ID 5013) sowie die Prüfung (ID 5098) wird nur alle zwei Jahre (2023, 2025 usw.) angeboten.
Bitte zur Prüfung ID 5098 extra anmelden.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
23.06.2025 - 11.07.2025	10:00 - 17:00	5013 501	Landshut	12.05.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Robert Bauer	Tel. 0871 504-2293
	organisatorisch		Nicole Härtl	Tel. 0871 504-2357
Dozenten	Giuseppina Teresa De Jesus Machado, Karoline Gamm, Florian Roeser-Mueller, Christian Einecke, Harald Neumaier, Sparkassenverband Bayern Othmar Haberhauer, Sparkasse Neuburg-Rain, Ulrich Nußhart, Sparkasse im Landkr. Schwandorf			
Preis	3.160,00 Euro			

ID 5014 Umsatzsteuer bei Sparkassen - Grundlagen

Sie werden über umsatzsteuerrechtliches Grundlagenwissen zur Thematik "Umsatzsteuer in Sparkassen" praxisorientiert informiert.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
19.05.2025 - 20.05.2025	10:00 - 15:30	5014 501	Landshut	07.04.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Robert Bauer	Tel. 0871 504-2293
	organisatorisch		Birgit Altmann	Tel. 0871 504-2243
Dozenten	Harald Neumaier, Sparkassenverband Bayern			
Preis	440,00 Euro			

ID 5016 Umsatzsteuer bei Sparkassen - Besonderheiten

Sie werden über sparkassenspezifische Besonderheiten auf dem Gebiet der Umsatzsteuer informiert bzw. auf den "neuesten Stand" gebracht.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
21.07.2025 - 23.07.2025	10:00 - 17:00	5016 501	Landshut	09.06.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Robert Bauer	Tel. 0871 504-2293
	organisatorisch		Birgit Altmann	Tel. 0871 504-2243
Dozenten	Harald Neumaier, Sparkassenverband Bayern			
Preis	670,00 Euro			

3.3.10.4 Prüfung Wertpapiergeschäft

Hier finden Sie die Seminare zur Prüfung des Wertpapiergeschäfts. Dabei sind u. a. Seminare enthalten, die sich auch an andere Zielgruppen, wie z. B. Compliance-Beauftragte, richten. Das Seminar ID 5247 Prüfung Wertpapierdienstleistungs- und Depotgeschäft wird nur alle zwei Jahre angeboten.

Dokument(e) BIKOS-Web:
Prüfung Wertpapiergeschäft

ID 5247 Prüfung Wertpapierdienstleistungs- und Depotgeschäft

Sie erhalten die notwendigen Kenntnisse zur Prüfung des Wertpapierdienstleistungs- und Depotgeschäfts.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss

Das Seminar findet in einem 2-jährigen Rhythmus statt.

Ansprechpartner	inhaltlich	Michael Otto	Tel. 0871 504-2284
	organisatorisch	Elke Tschochner	Tel. 0871 504-2237
Dozenten	Peter Bickel, Prüfungsstelle des SVB Roland Csömöri, Prüfungsstelle des SVB		
Preis	500,00 Euro		

ID 5239 Basiswissen MiFID II für die Interne Revision und die WpHG-Compliance

Sie beschäftigen sich intensiv mit den fachlichen Inhalten zu MiFID II (Vertrieb) und der PRIIP-VO und mit deren Umsetzung in der Sparkassenpraxis. Somit erhalten Sie das notwendige fachliche Rüstzeug, die regulatorischen Anforderungen praxisnah für Ihre neue Aufgabe zu vertiefen und anzuwenden. Revisorische Ansätze sind nicht Gegenstand des Seminars. Im Mittelpunkt steht die Vermittlung der Fachinhalte zu MiFID II, inklusive der praktischen Umsetzung in den Beratungsprozessen in OSPlus Neo.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
24.03.2025 - 25.03.2025	09:00 - 17:00	5239 501	Landshut	23.01.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Michael Otto	Tel. 0871 504-2284
	organisatorisch	Elke Tschochner	Tel. 0871 504-2237
Dozenten	Ramona Wiesinger		
Preis	820,00 Euro		

ID 5249 Update Fachwissen MiFID II für die Interne Revision und WpHG-Compliance

Sie bringen sich auf den neuesten Stand über die aktuellen Entwicklungen zu MiFID II (Vertrieb) und der PRIIP-VO und deren Umsetzung in der Sparkassenpraxis. Dabei stehen in diesem Jahr insbesondere die Themen Nachhaltigkeit, der Äquivalenzcheck und die Zielmarktkontrolle im Fokus.

Somit erhalten Sie das notwendige fachliche Rüstzeug, um Ihre Prüfungen zum Wertpapiergeschäft durchzuführen. Revisorische Ansätze sind nicht Gegenstand des Seminars. Im Mittelpunkt steht die Vermittlung der neuesten Entwicklungen zu MiFID II, inklusive der praktischen Umsetzung in OSPlus Neo und der Erfahrungsaustausch.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
13.03.2025 - 13.03.2025	09:00 - 17:00	5249 501	Landshut	12.01.2025
14.03.2025 - 14.03.2025	09:00 - 17:00	5249 502	Landshut	13.01.2025
19.03.2025 - 19.03.2025	09:00 - 17:00	5249 503	Nürnberg	18.01.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Michael Otto	Tel. 0871 504-2284
	organisatorisch	Elke Tschochner	Tel. 0871 504-2237
Dozenten	Ramona Wiesinger		
Preis	420,00 Euro		

3.3.10.5 Prüfung Handelsgeschäfte

Hier finden Sie die Seminare zur Prüfung der Handelsgeschäfte. Dabei sind Seminare enthalten, die speziell für die Interne Revision konzipiert wurden. Daneben sind auch Seminare enthalten, die der Vermittlung des nötigen Fachwissens dienen und sich auch an andere Zielgruppen, wie z. B. Controller und Händler, richten.

Dokument(e) BIKOS-Web:
Prüfung Handelsgeschäfte

ID 5614 Management von Eigenanlagen zwischen Theorie und Praxis

Sie erweitern Ihre Fachkenntnisse und erhalten die Gelegenheit, an einem intensiven Austausch zu aktuellen Themen aus der Praxis des Eigenanlagemanagements teilzunehmen. Das Seminar ist sehr praxisorientiert ausgerichtet.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
24.03.2025 - 26.03.2025	10:00 - 16:00	5614 501	Landshut	10.02.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Robert Bauer	Tel. 0871 504-2293
	organisatorisch		Birgit Altmann	Tel. 0871 504-2243
Dozenten	Ulrich Nusshart, SK Schwandorf, Holger Eberl, SSK München			
Preis	605,00 Euro			

ID 5626 Grundlagenseminar Transaktionsbasiertes Meldewesen (EMIR, SFTR, MiFID II)

Sie erhalten Sicherheit im Umgang mit den regulatorischen Anforderungen für Derivate, WP-Finanzierungen und imGeschäft mit Wertpapieren im Bereich der Marktinfrastruktur. Auch als Entscheidungsträger zur Ausrichtung derGeschäftsstrategie der Sparkasse erhalten Sie wichtige Impulse.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
28.04.2025 - 29.04.2025	10:00 - 17:00	5626 501	Landshut	17.03.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Robert Bauer	Tel. 0871 504-2293
	organisatorisch		Birgit Altmann	Tel. 0871 504-2243
Dozenten	Stefan Nichtitz, Tom Taiber, Sparkassenverband Bayern			
Preis	590,00 Euro			

ID 5636 Rechtliche Rahmenbedingungen im Depot-A-Management

Sie erhalten ein fundiertes Grundlagenwissen zu den umfangreichen rechtlichen Rahmenbedingungen des Depot-A Managements. Dazu gehören insbesondere die relevanten Bereiche der MaRisk, die handelsrechtlichen Vorschriften sowie die aufsichtsrechtlichen Eigenkapital- Großkredit- und Liquiditätsvorschriften.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
14.07.2025 - 17.07.2025	10:00 - 17:00	5636 501	Landshut	02.06.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Robert Bauer	Tel. 0871 504-2293
	organisatorisch		Birgit Altmann	Tel. 0871 504-2243
Dozenten	Florian Roeser-Mueller, Robert Pelzer, Sparkassenverband Bayern Peter Pitschi, Prüfungsstelle des SVB Nikolaus Demmelmair, Deutsche Bundesbank			
Preis	905,00 Euro			

3.3.10.5 Prüfung Handelsgeschäfte

ID 5647 Bondmanagement und Anlagestrategien - aktuelle Entwicklungen

Sie erweitern in diesem Seminar Ihr praxisrelevantes Bond-Fachwissen und Ihre Kenntnisse über Strategien im Anleihebereich.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
06.05.2025 - 07.05.2025	10:00 - 17:00	5647 501	Landshut	25.03.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Birgit Altmann	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2243
Dozenten	Alexander Stölzle, BayernLB			
Preis	425,00 Euro			

ID 5648 Zinsderivate - Einsatzmöglichkeiten in Handel und Steuerung

Sie lernen die Funktionsweise und Einsatzmöglichkeiten von Zinsderivaten im Handel und in der Steuerung kennen. Teilnahmevoraussetzung: Inhalte aus dem Seminar ID 5647.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
07.07.2025 - 09.07.2025	10:00 - 17:00	5648 501	Landshut	26.05.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Birgit Altmann	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2243
Dozenten	Alexander Stölzle, BayernLB			
Preis	620,00 Euro			

ID 5652 Quantitative aufsichtsrechtliche Rahmenbedingungen im Depot-A

Es werden Ihnen die wichtigsten quantitativen aufsichtsrechtlichen Rahmenbedingungen für das Depot-A-Management dargestellt. Themenschwerpunkte sind dabei die CRR, das KWG sowie die damit verbundenen Regelungen zu den Großkrediten, Eigenmitteln, der Eigenmittelunterlegung, sowie die Regelungen zur Liquidität.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
12.11.2025 - 12.11.2025	09:30 - 17:00	5652 501	Landshut	01.10.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Birgit Altmann	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2243
Dozenten	Nikolaus Demmelmair, Bundesbank Dipl.Betr. (FH) / Master Commercial Law-LL.M.(Com.)			
Preis	290,00 Euro			

ID 5660 Seminar MaRisk - Handelsgeschäfte

Sie bekommen ein elementares Grundlagenwissen zu den MaRisk im Teilbereich Handelsgeschäfte vermittelt. Neben den rechtlichen Inhalten wird durch Beispiele und Praxisberichte die bankaufsichtliche Denkweise erläutert. Es erfolgt keine Schulung der eingesetzten Software SimCorp Dimension.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
28.04.2025 - 28.04.2025	10:00 - 17:00	5660 501	Landshut	27.02.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Nicole Härtl	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2357
Dozenten	Robert Pelzer, Sparkassenverband Bayern			
Preis	202,00 Euro			

3.3.10.5 Prüfung Handelsgeschäfte

ID 5660W Webinar MaRisk - Handelsgeschäft

Sie bekommen ein elementares Grundlagenwissen zu den MaRisk im Teilbereich Handelsgeschäfte vermittelt. Neben den rechtlichen Inhalten wird durch Beispiele und Praxisberichte die bankaufsichtliche Denkweise erläutert. Es erfolgt keine Schulung der eingesetzten Software SimCorp Dimension.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
23.10.2025 - 23.10.2025	09:00 - 15:00	5660W 501	Zoom Webinarsystem	24.08.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Nicole Härtl	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2357
Dozenten	Robert Pelzer, Sparkassenverband Bayern			
Preis	202,00 Euro			

ID 5679 MaRisk - AT 8 Anpassungsprozesse mit Schwerpunkt NPP

Sie sollen in die Lage versetzt werden, die Anforderungen des AT 8 Anpassungsprozesse und insbesondere AT 8. und insbesondere AT 8.1 Neu-Produkt-Prozess und des AT 8.2 Veränderungen betrieblicher Prozesse oder Strukturen in die Praxis umzusetzen. Der Neu-Produkt-Prozess wird anhand von Beispielen und Darstellungen aus dem Handelsgeschäftsprozess vervollständigt. Die Änderungender letzten MaRisk Novellen, wie die Forderung nach einem Aktivitätenkatalog, nach dem regelmäßigen Review Prozess und der Verlinkung mit BdZ und Prozesslandschaft stellen einen weiteren Schwerpunkt der Diskussion dar.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
09.04.2025 - 09.04.2025	09:00 - 17:00	5679 501	Landshut	26.02.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Birgit Altmann	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2243
Dozenten	Holger Eberl, SSK München			
Preis	230,00 Euro			

ID 5669 Marktgerechtigkeitskontrolle von Handelsgeschäften

Sie lernen die aufsichtsrechtlichen Vorschriften, verschiedene Möglichkeiten der Prüfung und die Festlegung von Bandbreiten kennen. Anhand ausgewählter Finanzinstrumente werden praktische Vorgehensweisen in Verbindung mit SimCorp Dimension besprochen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
05.05.2025 - 05.05.2025	10:00 - 17:00	5669 501	Landshut	24.03.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Birgit Altmann	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2243
Dozenten	Robert Pelzer, Sparkassenverband Bayern			
Preis	202,00 Euro			

3.3.10.6 Prüfung Geldwäschegesetz, sonstige strafbare Handlungen

Hier finden Sie die Seminare zur Prüfung des Geldwäschegesetzes und sonstiger strafbarer Handlungen. Bitte beachten Sie, dass die beiden Seminare "ID 5260 Prüfung der geldwäscherechtlichen Vorschriften" und "ID 5262 Prüfung der geldwäscherechtlichen Vorschriften - Erfahrungsaustausch" im jährlichen Wechsel angeboten werden.

Dokument(e) BIKOS-Web:
Prüfung Handelsgeschäfte

ID 5260 Prüfung der geldwäscherechtlichen Vorschriften

Sie lernen die Anforderungen an das Risikomanagement gemäß § 25h KWG kennen und erhalten einen Überblick über die zu prüfenden Anforderungen in den Bereichen Sorgfaltspflichten sowie interne Sicherungsmaßnahmen.
Darüber hinaus werden praktische Ansätze für die Prüfung der vorgenannten Bereiche gegeben.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Das Seminar findet in einem 2-jährigen Rhythmus statt.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Michael Otto	Tel. 0871 504-2284
	organisatorisch		Elke Tschochner	Tel. 0871 504-2237
Dozenten	Horst Böhm, Prüfungsstelle des SVB			
Preis	445,00 Euro			

ID 5262 Prüfung der geldwäscherechtlichen Vorschriften - Erfahrungsaustausch

Ziel des Erfahrungsaustausches ist es, mit Ihnen aktuelle Themen und Fragestellungen aus dem Aufgabenbereich Prüfung der geldwäscherechtlichen Vorschriften zu diskutieren. Dabei stellen einen Schwerpunkt die geänderten gesetzlichen und aufsichtlichen Anforderungen dar.

Sie haben Gelegenheit, im Vorfeld des Seminars Fragestellungen, die dann in der Veranstaltung behandelt werden, an den Dozenten zu richten (bitte mindestens drei Wochen vorher).

Es handelt sich um keine Grundlagenschulung. Unsere Grundlagenschulung ID 5260, Prüfung der geldwäscherechtlichen Vorschriften, wird im Jahr 2022 angeboten. Der Erfahrungsaustausch ID 5262 findet dann wieder im darauffolgenden Jahr 2023 statt.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
06.10.2025 - 06.10.2025	10:00 - 17:00	5262 501	Landshut	07.08.2025
07.10.2025 - 07.10.2025	10:00 - 17:00	5262 502	Landshut	08.08.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Michael Otto	Tel. 0871 504-2284
	organisatorisch		Elke Tschochner	Tel. 0871 504-2237
Dozenten	Horst Böhm, Prüfungsstelle Sparkassenverband Bayern			
Preis	265,00 Euro			

ID 5228 Gesprächsführung bei arbeitsrechtlichen Verfehlungen und wirtschaftskriminellen Handlungen

Sie trainieren das investigative Interview aussagepsychologischer Techniken. Sie erlernen, wie Sie einen nicht kooperativen Gesprächspartner zu einer Aussage ermutigen. Sie lernen, wie Sie mit den Methoden forensischer Gerichtspsychologen zuverlässiger zwischen Lüge und Wahrheit unterscheiden und so die Glaubhaftigkeit von Aussagen besser beurteilen. Sie trainieren, wie Sie einen Verdächtigen hochwirksam mit der Beweislage konfrontieren. Sie erfahren, wie Sie bei einem Zeugen die Erinnerungsleistung steigern und so die Anzahl korrekter Informationen erhöhen. Sie motivieren den Beschuldigten zu einem Geständnis, ohne ihm dabei die Verantwortung für sein Handeln abzunehmen. Die Trainings werden mit Videoanalysen unterstützt.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
23.10.2025 - 24.10.2025	10:00 - 17:00	5228 501	Landshut	24.08.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Michael Otto	Tel. 0871 504-2284
	organisatorisch		Elke Tschochner	Tel. 0871 504-2237
Dozenten	Henning Stuke, Kriminologe M.A			
Preis	750,00 Euro			

3.3.10.7 Prüfung Kreditgeschäft

Im Seminarangebot "Prüfung Kreditgeschäft" finden Sie zum einen Seminare, die ausschließlich auf die Belange der Internen Revision ausgerichtet sind. Daneben sind auch Seminare enthalten, die das notwendige Fachwissen für die Prüfung des Kreditgeschäfts vermitteln und auch für andere Zielgruppen konzipiert wurden.

Dokument(e) BIKOS-Web:
Prüfung Kreditgeschäft

ID 5242 Rating aus Revisionssicht

Sie erwerben Grundlagenwissen zu den Ratingverfahren Standard- und ImmobiliengeschäftsRating sowie zur risikoorientierten Planung und Durchführung von Aufbau- und Funktionsprüfungen in Prüfungsgebieten der Rating-Verfahren. Darüber hinaus bietet sich die Gelegenheit zum Erfahrungsaustausch.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
03.04.2025 - 04.04.2025	10:00 - 12:30	5242 501	Landshut	02.02.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Michael Otto	Tel. 0871 504-2284
	organisatorisch		Elke Tschochner	Tel. 0871 504-2237
Dozenten	Katja Kiene, Prüfungsstelle des Sparkassenverbandes Volker Buhmann, Sparkassenverband Bayern			
Preis	510,00 Euro			

ID 5672 MaRisk - Anforderungen an das Kreditgeschäft

Sie erhalten im Seminar das Rüstzeug, um Ihrer Verantwortung im Rahmen der "MaRisk" hinsichtlich des Managements des Kreditgeschäfts/der Adressrisiken gerecht zu werden. Für einen intensiven Praxisbezug werden die Inhalte auch unter Berücksichtigung von aktuellen Ergebnissen aus Prüfungsstellen sowie § 44 KWG-Prüfungen diskutiert.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
16.10.2025 - 16.10.2025	10:00 - 17:00	5672 501	Landshut	17.08.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Robert Bauer	Tel. 0871 504-2293
	organisatorisch		Nicole Härtl	Tel. 0871 504-2357
Dozenten	Susanne Pauly, Christian Reiser, Prüfungsstelle Sparkassenverband Bayern			
Preis	290,00 Euro			

ID 5672W Webinar MaRisk - Anforderungen an das Kreditgeschäft

Sie erhalten im Seminar das Rüstzeug, um Ihrer Verantwortung im Rahmen der "MaRisk" hinsichtlich des Managements des Kreditgeschäfts/der Adressrisiken gerecht zu werden. Für einen intensiven Praxisbezug werden die Inhalte auch unter Berücksichtigung von aktuellen Ergebnissen aus Prüfungsstellen sowie § 44 KWG-Prüfungen diskutiert.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
09.01.2025 - 09.01.2025	09:00 - 17:00	5672W 501	Webex Training Webinarsystem	10.11.2024
Ansprechpartner	inhaltlich		Robert Bauer	Tel. 0871 504-2293
	organisatorisch		Nicole Härtl	Tel. 0871 504-2357
Dozenten	Susanne Pauly, Christian Reiser, Prüfungsstelle Sparkassenverband Bayern			
Preis	290,00 Euro			

3.3.10.7 Prüfung Kreditgeschäft

ID 4196 427 - OSPlus-Kredit für Kreditrevisoren

Durch die Einführung der OSPlus-neo-Prozesse und im Rahmen der regelbasierten Finanzierungsvorgänge werden immer mehr fachliche Vorgaben in der Technik festgelegt. Diese Vorgaben können von den Anwendern im Vorgang nicht beeinflusst werden.

Die Teilnehmer lernen OSPlus-Kredit - sowohl im Portal als in neo - kennen. Sie erhalten einen Überblick über die technischen Steuerungstools und deren Einstellungsmöglichkeiten. (relevante Institutsparameter und Institutsobjekte sowie GPS-Administration und Regelmanagement)
Anhand praktischer Übungen sind sie in der Lage, selbständig im Vorgang bzw. in den Auswertungsanzeigen zu navigieren.

Durch den Administrationsüberblick lernen sie die Fachbegriffe kennen und können gezielte Anforderungen an die Fachabteilungen ihres Hauses stellen. Der Abgleich der fachlichen Vorgaben mit den technischen Einstellungen wird erläutert.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch		Margot Schrastetter	Tel. 0871 504-2365
Dozenten	Gerhard Hüners, Fa. Subito AG			
Preis	840,00 Euro			

ID 2120 Kapitaldienstfähigkeit - Rechenwege, Beurteilung, Kommentierung und Umsetzung in OSPlus-Kredit (StaMeBo 5)

Aufgrund der permanent zunehmenden Anwendung von OSPlus bei der Erstellung von Beschlüssen im gewerblichen Kreditgeschäft kommt auch der Ermittlung und der Beurteilung der Kapitaldienstfähigkeit von Gewerbekunden mit Hilfe von OSPlus-Kredit immer stärkere Bedeutung zu. Allerdings werden die Anwendenden - insbesondere auch bei komplexen Engagements - im Tagesgeschäft immer noch mit einer nennenswerten Zahl von Problemen konfrontiert.
Im Seminar wird daher zunächst eine Vielzahl betriebswirtschaftlicher Fragen bei der Zusammenstellung des Kapitaldienstes sowie der Berechnung des nachhaltigen Cash-Flows bzw. der nachhaltigen Kapitaldienstgrenze behandelt. Parallel zur Erörterung dieser Einzelfragen werden die Möglichkeiten aber auch die Grenzen für eine Umsetzung in OSPlus-Kredit gezeigt und ggf. notwendige oder sogar unabdingbare Maßnahmen seitens des Anwendenden erläutert.
Weiterhin werden in der Veranstaltung die derzeit in OSPlus-Kredit verfügbaren Auswertungstools zur Ermittlung und Beurteilung der gewerblichen und privaten Kapitaldienstgrenze vorgestellt und bedeutende Einzelpositionen besprochen.
Darauf aufbauend wird anhand von Beispielen aus der Sparkassenpraxis die Ermittlung und Beurteilung der Kapitaldienstfähigkeit auf Basis der regelmäßig vorgelegten betriebswirtschaftlichen Unterlagen (Jahresabschluss, BWA, Einnahme-Überschuss-Rechnung und Einkommensteuererklärung bzw. Selbstauskunft) intensiv geübt. Dabei erhalten die TeilnehmerInnen die Möglichkeit, die Eingabe der Daten unmittelbar am PC durchzuführen um so die Möglichkeiten und Grenzen von OSPlus-Kredit noch besser kennen zu lernen und damit das unbedingt notwendige umfangreiche Wissen zu erwerben.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
22.01.2025 - 24.01.2025	10:00 - 17:00	2120 501	Landshut	23.11.2024
15.10.2025 - 17.10.2025	10:00 - 17:00	2120 502	Landshut	16.08.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch		Lara Wilde	Tel. 0871 504-2359
Dozenten	Albrecht Härle Dipl.-Betriebswirt (FH), Unternehmensberater und Richard Letsch, Bankbetriebswirt (SBW), ALTO-SEMINARE Beide Dozenten sind während der gesamten Veranstaltung anwesend.			
Preis	1.365,00 Euro			

3.3.10.7 Prüfung Kreditgeschäft

ID 2016 Bildung von Gruppen verbundener Kunden gemäß Art. 4 Abs. 1 Nr. 39 CRR sowie von Kreditnehmereinheiten gemäß § 19 Abs. 2 KWG

In dem eintägigen Seminar werden die rechtlichen Grundlagen zur Bildung von Gruppen verbundener Kunden nach Art. 4 Abs. 1 Nr. 39 CRR dargestellt sowie die Grundlagen und Unterschiede zu Kreditnehmereinheiten nach § 19 Abs. 2 KWG dargestellt. Ziel ist, dass die Teilnehmer befähigt werden, selbständig potentielle Zusammenfassungstatbestände nach Art. 4 Abs. 1 Nr. 39 CRR und § 19 Abs. 2 KWG zu identifizieren und anhand konkreter Fallgestaltungen sachgerechte, risikoadäquate Lösungen zu finden. Schwerpunkt des Vortrags ist die Bildung Gruppen verbundener Kunden - wobei u.a. auch. die Neuerungen des in 2022 veröffentlichten RTS "Regulatorischer Standard zu Gruppen verbundener Kunden" (EBA/RTS/2022/12) dargestellt werden.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
29.04.2025 - 29.04.2025	09:30 - 17:00	2016 501	Landshut	28.02.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch		Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Nikolaus Demmelmair, Bundesbank München			
Preis	325,00 Euro			

ID 2017 Groß- und Millionenkreditmeldungen (Art. 394 CRR, § 14 KWG, GroMiKV) und Bildung von Gruppen verbundener Kunden nach Art. 4 Abs. 1 Nr. 39 CRR sowie Kreditnehmereinheiten nach § 19 Abs. 2 KWG

Ihnen werden im Teil 1 die für die tägliche Praxis wichtigsten rechtlichen Vorgaben der Groß- und Millionenkreditregelungen (CRR/KWG/GroMiKV) erläutert. Dabei wird auf die unterschiedlichen Meldeanforderungen im Bereich Großkredit- bzw. Millionenkreditmeldewesen und u.a. auf die jeweiligen praxisrelevanten Ausnahmen, die Durchschau von Fondsanteilen und die Berücksichtigung von Sicherheiten eingegangen. Des Weiteren werden Hinweise zur korrekten Meldetechnik gegeben. Im Teil 2 liegt der Schwerpunkt auf den Zusammenfassungstatbeständen. Ausgehend von Sinn und Zweck der Vorgaben können Sie selbständig potentielle Zusammenfassungstatbestände nach Art. 4 Abs. 1 Nr. 39 CRR sowie § 19 Abs. 2 KWG identifizieren und sowohl einfache wie auch komplexere Fallgestaltungen zu korrekten Gruppen verbundener Kunden nach dem neuen EBA RTS sowie zu Kreditnehmereinheiten richtig beurteilen. In einem Exkurs wird auf die Regelungen zu Organkrediten nach § 15 KWG eingegangen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
17.11.2025 - 18.11.2025	09:30 - 17:00	2017 501	Landshut	18.09.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch		Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Nikolaus Demmelmair, Martin Rosenberger, Bundesbank München			
Preis	645,00 Euro			

ID 2018 Grundlagen der Großkreditmeldungen und ggf. der Millionenkreditmeldungen*

Sie erhalten einen intensiven Einblick in die gesetzlichen Grundlagen der Groß- und Millionenkredit*-meldungen auf Basis der aktuellen regulatorischen Vorgaben. Sowohl die Stammdaten- als auch die Betragsdatenformulare werden detailliert vorgestellt, und die Meldetechnik wird anhand verschiedenster Beispiele geübt und aufgezeigt.
In Exkursen wird außerdem vorgestellt, wie spezielle Sachverhalte in OSP darzustellen sind. Anhand zahlreicher praxisnaher Beispiele werden die theoretischen Inhalte in die Praxis umgesetzt.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch		Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Monika Geiger, SKS Unternehmensberatung GmbH & Co. KG			
Preis	960,00 Euro			

3.3.10.7 Prüfung Kreditgeschäft

ID 2029 Jahresabschlussanalyse und -kritik von bilanzierenden Unternehmen (StaMeBo 3)

Dieses Seminar vermittelt Ihnen rund um den Jahresabschluss umfangreiche theoretische Kenntnisse, die im Rahmen der materiellen Kreditwürdigkeitsprüfung für eine praxisorientierte Jahresabschlusskritik erforderlich sind. Anhand ausführlicher Fallbeispiele beschäftigen Sie sich intensiv und praxisnah mit der Rechnungslegung und der Jahresabschlussanalyse und -kritik, dem richtigen Einsatz von betriebswirtschaftlichen Kennzahlen sowie weiteren Verfahren zur Bonitätsbeurteilung.

Das Seminar ist Bestandteil der Reihe "Standardmethoden der Bonitätsbeurteilung" (StaMeBo), die aus den Seminaren ID 2027, ID2028, ID2029, ID2037 und ID2121 besteht.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
02.04.2025 - 04.04.2025	10:00 - 16:30	2029 501	Landshut	01.02.2025
29.10.2025 - 31.10.2025	10:00 - 16:30	2029 502	Landshut	30.08.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch		Johanna Böck	Tel. 0871 504-2211
Dozenten	Magnus Jahrstorfer, Sparkassenakademie Bayern			
Preis	605,00 Euro			

ID 2028 Analyse und Beurteilung der Abschlüsse verbundener Unternehmen und internationaler Konzerne (StaMeBo 2)

Sie erhalten einen Überblick über die aktuellen Rechtsvorschriften für Konzernabschlüsse (HGB, IFRS,US-GAAP, BilMoG) und setzen sich mit Konsolidierungsgrundsätzen auseinander. Anhand von Praxisfällen konsolidieren Sie Einzelabschlüsse verbundener Unternehmen. Sie beurteilen die Ergebnisse der Analyse mit den Verfahren zur Bilanzkritik und der Ermittlung der Kapitaldienstfähigkeit. Daneben bekommen Sie einen Einblick in die aktuellen Entwicklungen des Aktienrechts, den Vorschriften zur Rechnungslegung und deren Prüfung. Hierbei werden die Änderungen aufgrund BilMoG einbezogen. Zusätzlich gewinnen Sie einen Einblick in die technische Unterstützung durch die "manuelle Konsolidierung" in EBIL.

Das Seminar ist Bestandteil der Reihe "Standardmethoden der Bonitätsbeurteilung" (StaMeBo), die aus den Seminaren ID 2027, ID2028, ID2029, ID2037 und ID2121 besteht.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
07.04.2025 - 08.04.2025	10:00 - 16:00	2028 501	Landshut	06.02.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch		Johanna Böck	Tel. 0871 504-2211
Dozenten	Johann Zach, Vorstandsmitglied, VSK Eschenbach i.d.OPf. Neustadt a.d.Waldnaab Vohenstrauß			
Preis	405,00 Euro			

ID 2067 Probleme des Kredit- und Kreditsicherheitenrechts erkennen und meiden - Aktuelles aus Rechtsprechung und Praxis

Sie erhalten umfangreiches Detailwissen, um auf dieser Grundlage Schadensfälle in der Praxis zu vermeiden und Kreditsicherheiten sowie Darlehensverträge rechtssicher zu gestalten.
Probleme des Kredit- und Kreditsicherungsrechts werden vor dem Hintergrund aktueller Tendenzen in Rechtsprechung und Praxis eingehend besprochen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
17.03.2025 - 18.03.2025	10:00 - 16:00	2067 501	Landshut	16.01.2025
01.10.2025 - 02.10.2025	10:00 - 16:00	2067 502	Landshut	02.08.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Werner Ammerl	Tel. 0871 504-2278
	organisatorisch		Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Martin Gladenbeck, Wolfgang Mehringer, Sparkassenverband Bayern			
Preis	404,00 Euro			

3.3.10.7 Prüfung Kreditgeschäft

ID 2032 Frühwarnsignale im Firmenkundengeschäft: Unternehmenskrisen rechtzeitig erkennen und managen - Workshop

Wie können Sie Chancen- und Risikopotentiale auch aus den außergewöhnlichen Einflüssen wie der Corona-Pandemie und dem Ukraine-Krieg systematisch und frühzeitig erkennen und proaktiv managen? Mit diesen Fragen werden Sie sich bei diesem praxisorientierten Workshop intensiv beschäftigen. Daher steht bei dieser Veranstaltung das Training mit Ihren Praxisfälllen im Vordergrund. Im Rahmen von Gruppenarbeiten werden Sie sich kritisch z. B. mit den Auswirkungen von Megatrends, Lieferkettenproblemen, Rohstoffpreissteigerungen, Inflations- und Kostendruck sowie Nachhaltigkeitsrisiken auf Ihre Firmenkunden über das bewährte 4-stufige Analyseverfahren mit den speziell hierfür entwickelten Frühwarnindikatoren auseinandersetzen.
Dadurch erhalten Sie ein differenziertes Bild, wie anfällig ihre Kunden in dem aktuell sehr anspruchsvollen, konjunkturellen Umfeld sind. Zudem werden Sie Lösungsansätze erarbeiten, wie Sie Ihre Kunden beim Chancen- und Risikomanagement gezielt mit Bankprodukten unterstützen können. Die Ergebnisse Ihrer Gruppenarbeiten werden in einer Präsentation auf Sparkassen-Layout zusammengefasst, damit Sie diese mit Ihren Kunden diskutieren können. Darüber hinaus erkennen Sie die enge Vernetzung der risikoorientierten Vorgehensweise mit den Prozessen und Instrumenten (u.a. EBIL pro, Branchenwissen, Bilanzkritik und Potenzialanalyse) im finanzkonzept.digital.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
17.09.2025 - 19.09.2025	09:00 - 16:30	2032 501	Landshut	19.07.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Horst Bielmeier, Finanzoptimierung Mittelstand			
Preis	885,00 Euro			

ID 2056 Sanierung zur Bewältigung von Unternehmenskrisen

Sie werden in die Lage versetzt, die Stadien einer Unternehmenskrise zu analysieren, geeignete Maßnahmen zur Bewältigung der Krise zu initiieren und Haftungsrisiken für die Sparkasse zu vermeiden. Sie erlernen die maßgeblichen rechtlichen Grundlagen und ihre Anwendung.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
16.07.2025 - 18.07.2025	09:30 - 15:30	2056 501	Landshut	17.05.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Dr. Robert Bühler, SCHWARTZ Rechtsanwälte Andreas Stocker, SSK Augsburg			
Preis	850,00 Euro			

ID 2063 Erfahrungsaustausch zu "Sanierung zur Bewältigung von Unternehmenskrisen (ID 2056)"

Sie erhalten im Austausch mit dem Dozenten und den anderen Teilnehmer*innen wertvolle Impulse für Ihre tägliche Praxis auf Basis eigener Fallstudien.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
11.11.2025 - 11.11.2025	09:30 - 17:30	2063 501	Landshut	12.09.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Andreas Stocker, SSK Augsburg			
Preis	235,00 Euro			

3.3.10.7 Prüfung Kreditgeschäft

ID 2010 Betriebswirtschaftliche Grundlagen der Sanierungsbetreuung

Allgemein: Sie lernen in der gesamten Seminarreihe alle Einzelschritte von der Prüfung der Sanierungsfähigkeit und Sanierungswürdigkeit bis zur Sanierungsbegleitung und Kreditprüfung kennen. Dabei behandeln Sie alle rechtlichen und betriebswirtschaftlichen Aspekte. Sie erkennen die mit der Sanierungsbearbeitung verbundenen Haftungsrisiken, aber auch Handlungsmöglichkeiten der Sparkasse.

Speziell: Sie werden in die Lage versetzt, betriebswirtschaftliche Schwachstellen im Vorfeld der Krise bzw. in der Krise des Unternehmens zu erkennen, die Sanierungsfähigkeit zu prüfen und eine risikoorientierte Problemkreditengagementbearbeitung durchzuführen.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
07.04.2025 - 09.04.2025	10:00 - 16:00	2010 501	Landshut	08.03.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch		Johanna Böck	Tel. 0871 504-2211
Dozenten	Christian Wachter, SK Bamberg Andreas Kultschytzky, RDG Management Beratungen GmbH			
Preis	1.175,00 Euro			

ID 2012 Betriebswirtschaftliche Spezialthemen in der Sanierungsbetreuung

Allgemein: Sie lernen in der gesamten Seminarreihe alle Einzelschritte von der Prüfung der Sanierungsfähigkeit und Sanierungswürdigkeit bis zur Sanierungsbegleitung und Kreditprüfung kennen. Dabei behandeln Sie alle rechtlichen und betriebswirtschaftlichen Aspekte. Sie erkennen die mit der Sanierungsbearbeitung verbundenen Haftungsrisiken, aber auch Handlungsmöglichkeiten der Sparkasse.

Speziell: Sie werden in die Lage versetzt, komplexe betriebswirtschaftliche Sachverhalte im Vorfeld der Krise bzw. in der Krise des Unternehmens zu erkennen und eine risikoorientierte Problemkreditengagementbearbeitung durchzuführen. Der Erfahrungsaustausch im Kreis der Sanierer und Consulter schafft ein Netzwerk für die Zukunft.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
20.10.2025 - 22.10.2025	10:00 - 16:00	2012 501	Landshut	20.09.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch		Johanna Böck	Tel. 0871 504-2211
Dozenten	Christian Wachter, SK Bamberg Andreas Kultschytzky, RDG Management Beratungen GmbH Karsten Jennissen, Glear GmbH & Co KG			
Preis	1.175,00 Euro			

3.3.10.7 Prüfung Kreditgeschäft

ID 2013 Rechtliche Spezialthemen in der Sanierungsbetreuung

Allgemein: Sie lernen in der gesamten Seminarreihe alle Einzelschritte von der Prüfung der Sanierungsfähigkeit und Sanierungswürdigkeit bis zur Sanierungsbegleitung und Kreditprüfung kennen. Dabei behandeln Sie alle rechtlichen und betriebswirtschaftlichen Aspekte. Sie erkennen die mit der Sanierungsbearbeitung verbundenen Haftungsrisiken, aber auch Handlungsmöglichkeiten der Sparkasse.

Speziell: Ziel ist es, bei den Teilnehmern ein Bewusstsein für typische Problemstellungen des Sanierungs- und Insolvenzrechts in deren täglicher Arbeit zu schaffen. Dabei erhalten die Teilnehmer die Möglichkeit, Fragen zu stellen, diese mit den Teilnehmern und den erfahrenen Praktikern zu diskutieren und fundierte Antworten zu erhalten.

Anhand von ausgewählten Praxisbeispielen soll den Teilnehmern die "trockene" Materie" des Sanierungs- und Insolvenzrechts, inklusive Unternehmensstabilisierungs- und -restrukturierungsgesetz (StaRUG) nähergebracht werden.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
17.11.2025 - 18.11.2025	10:00 - 16:00	2013 501	Landshut	18.10.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch		Johanna Böck	Tel. 0871 504-2211
Dozenten	Dr. Raik Kilper, Dr. Ulf Pechartscheck, Beck & Partner Susanne Pauly, Christian Reiser, Prüfungsstelle des SVB			
Preis	790,00 Euro			

ID 2728 Kreditabwicklung in der Praxis des Kreditgeschäfts - Aufbauseminar

Sie erhalten detailliertes und praxisbezogenes Wissen in speziellen Bereichen der Kreditabwicklung. Praxisfälle werden in den Seminarverlauf mit eingebunden. Sie erhalten Antworten und Lösungen zu Spezialthemen des Kreditabwicklungsgeschäfts.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
25.09.2025 - 26.09.2025	10:00 - 17:00	2728 501	Landshut	27.07.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Werner Ammerl	Tel. 0871 504-2278
	organisatorisch		Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Thomas Bauer, SK Deggendorf			
Preis	545,00 Euro			

ID 2073 Plausibilisierung von Gutachten

Sie aktualisieren und vervollständigen Ihre Kenntnisse zur Theorie und Praxis der Gutachtenerstellung. Insbesondere werden die Knackpunkte und Fallstricke beim Aufbau eines Gutachtens im Hinblick auf die Einhaltung der Beleihungswertermittlungsverordnung (BelWertV) beleuchtet. An Hand von Beispielen aus der Bewertungspraxis werden die formalen Anforderungen gemeinsam überprüft und diskutiert.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
23.09.2025 - 23.09.2025	09:30 - 17:00	2073 501	Landshut	25.07.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch		Susanne Schwimmbeck	Tel. 0871 504-2382
Dozenten	Silvia Schneider, Dipl.-Sv. (DIA), Bankfachwirtin, CIS HypZert (F)			
Preis	345,00 Euro			

3.3.10.7 Prüfung Kreditgeschäft

ID 2173 Immobilienbewertung aktuell - Erfahrungsaustausch

Sie erhalten aktuelle Informationen und die Möglichkeit zur offenen Diskussion zu den Fachvorträgen. Ein intensiver Erfahrungsaustausch rundet das Programm ab.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
05.05.2025 - 06.05.2025	09:30 - 17:00	2173 501	Landshut	06.03.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch	Susanne Schwimmbeck	Tel. 0871 504-2382

Dozenten Silvia Schneider, Diplom-Sachverständige (DIA) für die Bewertung von bebauten und unbebauten Grundstücken, für Mieten und Pachten und für Schäden an Gebäuden, CIS HypZert (F), DIA Zert (F)
Andreas Krampe, SSK München
Magnus Jahrstorfer, Sparkassenakademie Bayern

Preis 725,00 Euro

ID 2035 Schuldscheindarlehen - Grundlagen: Rahmenbedingungen, Ausgestaltung, Entwicklungen

Das Corporate Schuldscheindarlehen hat in den letzten Jahren enorm als Kreditersatzgeschäft an Bedeutung gewonnen. Sie erhalten innerhalb des Seminars einen aktuellen Marktüberblick und diskutieren die rechtlichen Rahmenbedingungen. Sie erarbeiten die wirtschaftlichen Aspekte und verstehen die nötigen Prozesse rund um das Produkt Schuldscheindarlehen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
09.04.2025 - 09.04.2025	09:30 - 17:00	2035 501	Landshut	08.02.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch	Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385

Dozenten Knut Bodeewes, BayernLB

Preis 265,00 Euro

ID 2070 Bauträgerfinanzierungen

Sie lernen die Besonderheiten der Bauträgerfinanzierung kennen. Dazu gehören die Kreditwürdigkeitsprüfung, die Objektbeurteilung, die technische Abwicklung und das Vorgehen in der Krise. Dazu werden Sie auf die rechtlichen Vertragsgestaltungen und Haftungsfolgen vorbereitet.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
07.04.2025 - 09.04.2025	10:00 - 16:00	2070 501	Landshut	06.02.2025
12.11.2025 - 14.11.2025	10:00 - 16:00	2070 502	Landshut	13.09.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch	Susanne Schwimmbeck	Tel. 0871 504-2382

Dozenten Andreas Zanner, SSK München
Maren Okrongli, KSK München Starnberg Ebersberg
Dr, Ernst Krinner, Rechtsanwalt, Dr. Kastl & Kollegen PartmbB, Landshut

Preis 760,00 Euro

3.3.10.7 Prüfung Kreditgeschäft

ID 2734 Bauträger vor und in der Krise - eine Ideensammlung

Sie tauschen sich mit einem Experten und untereinander über Krisenszenarien, Krisenursachen und Möglichkeiten der Krisenbewältigung im Bauträgergeschäft aus.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
02.12.2025 - 02.12.2025	09:30 - 17:00	2734 501	Landshut	25.11.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Susanne Schwimmbeck	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2382
Dozenten	Andreas Zanner, SSK München			
Preis	230,00 Euro			

ID 2140 Rechtliche Grundlagen des Kommunalgeschäfts (Haushaltsrecht, Recht der Kommunalwirtschaft, Bankaufsichtsrecht) und Zusammenarbeitsmöglichkeiten mit der BayernLabo im Kommunalkreditgeschäft

Sie erhalten einen vertriebs- und praxisorientierten Überblick über verschiedene Gebiete des Kommunalrechts (Haushaltsrecht, Recht der Kommunalwirtschaft). Zudem finden sowohl der Leitfaden "Rechts- und Formerfordernisse" sowie die "Musterschuldurkunde Investitionskredite" der BayernLB und des Sparkassenverbandes Bayern Berücksichtigung. Damit werden Sie in die Lage versetzt, dem kommunalen Kunden als adäquater, mit dessen Diktion und Problemstellungen vertrauter Ansprechpartner und Problemlöser gegenübertreten zu können und Schwierigkeiten in der Sachbearbeitung à priori zu vermeiden.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
05.05.2025 - 06.05.2025	10:00 - 17:00	2140 501	Landshut	06.03.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Johanna Böck	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2211
Dozenten	Wolfgang Schmidt, BayernLabo			
Preis	430,00 Euro			

3.3.10.8 IT-Revision

Hier finden Sie Seminare zum Thema IT-Revision.

Dokument(e) BIKOS-Web:
IT Revision

ID 5274 Datenanalysen Interne Revision, Compliance und Fachabteilungen

Sie verfügen bereits über Erfahrungen im Umgang mit Microsoft Excel und Access und möchten Ihre Kenntnisse um das Kapitel Datenanalyse erweitern oder vertiefen.

Das Arbeiten mit Pivot-Tabellen in Excel bilden neben dem Einsatz komplexer und umfangreicher Tabellen den Schwerpunkt des Seminars.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
27.10.2025 - 28.10.2025	10:00 - 17:00	5274 501	Landshut	09.09.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Norbert Artinger	Tel. 0871 504-2306
	organisatorisch		Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Dr. Karsten Geiersbach, Kasseler Sparkasse Michael Schneider, Frankfurter Sparkasse			
Preis	1.290,00 Euro			

ID 4660W Webinar Risk Impact Analyse

Im Rahmen des Webinars werden anhand von Praxisbeispielen neue Ansätze gezeigt, die von der MaRisk AT 7.3 Tz.1 geforderte Risikoanalyse bzw. Risk-Impact-Analyse (RIA) anforderungskonform durchzuführen. Hierbei wird u.a. auf den Umgang und den Lösungsansatz mit dem neuen Muster des SIZ Produkts „Sicherer IT-Betrieb“ in der Version 20 eingegangen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Norbert Artinger	Tel. 0871 504-2306
	organisatorisch		Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Moritz Schumann, Deutscher Sparkassenverlag			
Preis	410,00 Euro			

ID 4661W Webinar Hands-on Sensibilisierung für Informationssicherheit

Ziel des Webinars ist es, den ISBs funktionierende Methoden und Maßnahmen zur Sensibilisierung sowie deren Erfolgsmessung zu vermitteln.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Norbert Artinger	Tel. 0871 504-2306
	organisatorisch		Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Marc Heinzmann, Sabine Schuster, S-Management Services GmbH			
Preis	425,00 Euro			

3.3.10.8 IT-Revision

ID 4670 Workshop zur Vorbereitung auf eine IT-Prüfung nach § 44 KWG

Sie kennen nach dem Workshop die bisher geprüften Anforderungen und die Vorgehensweise in einer IT-Prüfung gem. §44 KWG, so dass Feststellungen vermieden oder zumindest reduziert werden können.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				

Ansprechpartner	inhaltlich	Norbert Artinger	Tel. 0871 504-2306
	organisatorisch	Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Matthias Doll, S-Management Services GmbH		
Preis	425,00 Euro		

ID 4671 Organisatorische Grundlagen für ISB

Systematische Vermittlung und Aktualisierung des notwendigen Wissens für Informationssicherheitsbeauftragte sowie für MitarbeiterInnen mit vergleichbaren Aufgaben (IT-RevisorInnen, IT-Verantwortliche).
Sie erfahren, wie ein Informationssicherheitsprozess angemessen und standardkonform organisatorisch im Unternehmen verankert und gelebt wird.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				

Ansprechpartner	inhaltlich	Norbert Artinger	Tel. 0871 504-2306
	organisatorisch	Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Dozenten Deutscher Sparkassenverlag		
Preis	1.040,00 Euro		

ID 4674 BCM - Notfallmanagement - Notfallbeauftragter - praxisnah

1. Sie lernen die externen Anforderungen (KWG, MaRisk, BAIT) und Standards (u.a. Bundesamt für Sicherheit in der Informationstechnik und ISO-Normen) kennen.
2. Sie kennen Methoden zur Aufrechterhaltung eines Business Continuity Managements und können eigene BCM-Prozesse und Abläufe verbessern.
3. Sie können die Nachvollziehbarkeit der Notfallplanung und des BCM sicherstellen.
4. Im Seminar werden Tools zum BCM nicht explizit behandelt.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
29.01.2025 - 30.01.2025	10:00 - 17:00	4674 501	Landshut	12.12.2024

Ansprechpartner	inhaltlich	Norbert Artinger	Tel. 0871 504-2306
	organisatorisch	Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Peter Schwarz, S-Management Services GmbH		
Preis	690,00 Euro		

ID 4675 BCM - Notfallmanagement Grundseminar

Sie lernen die Basis für die grundlegenden und wesentlichen Prozesse des Notfallmanagements / Business Continuity Managements (BCM) sowie die externen Anforderungen (KWG, MaRisk, BAIT) an das BCM kennen und verstehen.

Durch Diskussionen der einzelnen Themenfelder des BCM werden weitere lösungsorientierte Umsetzungen aus der Praxis aufzeigt.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
28.01.2025 - 28.01.2025	10:00 - 17:00	4675 501	Landshut	14.12.2024

Ansprechpartner	inhaltlich	Norbert Artinger	Tel. 0871 504-2306
	organisatorisch	Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Peter Schwarz, Deutscher Sparkassenverlag		
Preis	425,00 Euro		

3.3.10.8 IT-Revision

ID 4677 Erfahrungsaustausch BCM

1. Informationsaustausch und Wissenstransfer zwischen den Teilnehmern und dem Referenten, um neue Impulse und Lösungsansätze zur Fortschreibung des eigenen Business Continuity Managements (BCM)/Notfallmanagements zu erhalten.

2. Methodische Vorgehensweisen und Prozesse (Aktivitäten) vertiefen

3. Aktuelle Entwicklungen behandeln. Hierzu können dem Referenten bis 14 Tage vor der Veranstaltung Fragen/Themen zugesandt werden. Diese werden für den Erfahrungsaustausch aufbereitet und beantwortet.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
20.03.2025 - 20.03.2025	10:00 - 17:00	4677 501	Landshut	31.01.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Norbert Artinger	Tel. 0871 504-2306
	organisatorisch		Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Peter Schwarz, S-Management Services			
Preis	615,00 Euro			

ID 4678 Physische Sicherheit im Rahmen des Sicheren IT-Betriebes

Der Geltungsbereich des ISMS erstreckt sich auf die Standorte der Sparkasse. Alle Anforderungenmüssen im Rahmen des dreijährigen Auditprogramms berücksichtigt werden.
Das Seminar gibt einen Überblick über die Physischen Konzepte aus der Perspektive derInformationssicherheit.

1. Sie lernen die Physischen Konzepte sowie interne und externe Anforderungen kennen.
2. Sie können die Anforderungsprofile des DSGV nutzen.
3. Sie lernen, wie man Standorte im Auditprogramm behandelt.
4. Sie können Maßnahmen ableiten und Soll-Ist-Vergleiche durchführen.
5. Sie werden in die Lage versetzt, die Auditierung der Physischen Konzepte durch das Informationssicherheits-Management im Rahmen von Managementsystem-Audits durchzuführen.
6. Sie profitieren von den Praxiserfahrungen aus sicherheitstechnischen Begehungen in Sparkassen im Zuge szenariobasierter Audits oder vertiefender Audits.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Norbert Artinger	Tel. 0871 504-2306
	organisatorisch		Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Peter Schwarz, S-Management Services GmbH			
Preis	425,00 Euro			

3.3.11 Informationstechnologie

Hier finden Sie Seminare zum Themengebiet Informationstechnologie.

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:
Tobias Sterr Tel.: 0871 504-2363 E-Mail: t.sterr@s-akaby.de

Dokument(e) BIKOS-Web:
Informationstechnologie

ID 4636 Microsoft Outlook - Grundlagen und Optimierung der Arbeitsorganisation

Sie erhalten einen systematischen Einblick in die Möglichkeiten von Microsoft Outlook. Ziel des Seminars ist es, Ihnen den Arbeitsalltag durch cleveren Einsatz der gesamten Palette der Möglichkeiten zu erleichtern und Zeit zu sparen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				

Ansprechpartner	inhaltlich	Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch	Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Dozenten der edv-coaching.de GmbH		
Preis	460,00 Euro		

ID 4628 Office_neo: SharePoint Architekt (Web Based Training)

Sie erwerben umfangreiches Wissen von SharePoint und können dieses in der Praxis sicher anwenden. Der Kurs ist ebenfalls geeignet als Nachschlagewerk zum Auffrischen des Wissens. Durch die Fallbeispiele und Use Cases sind die Teilnehmer in der Lage Workflows und Lösungen für das eigene Haus zu erstellen. Profitieren Sie von Fragestellungen der seit Jahren erfolgreich durchgeführten SharePoint-Kurse in der Sparkassen Finanzgruppe!
Es steht ihnen eine umfangreiche FAQ mit Tipps und Tricks unserer Experten zur Verfügung.
Ein SharePoint-Experte unterstützt Sie für die Kursdauer als Lernbegleiter für Fragen zu den Inhalten und gibt Tipps und Tricks.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				

Ansprechpartner	inhaltlich	Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch	Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	FINCON Unternehmensberatung		
Preis	610,00 Euro		

ID 4624 MS-Access - Grundlagen

Sie lernen die Grundlagen des Datenbankprogramms MS-Access kennen und erlernen den Aufbau von Tabellen, Formularen, Abfragen und Berichten. Das Seminar stattet Sie mit solidem Grundwissen aus. Sie lernen die wesentlichen Bestandteile einer Datenbank kennen und entwickeln Schritt für Schritt anhand eines Übungsbeispiels eine Datenbank.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
05.06.2025 - 06.06.2025	10:00 - 16:00	4624 501	Landshut	17.04.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Norbert Artinger	Tel. 0871 504-2306
	organisatorisch	Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Martin Hobmeier, Neumarkt/St. Veit Tobias Sterr, Sparkassenakademie Bayern		
Preis	655,00 Euro		

3.3.11 Informationstechnologie

ID 4725W Webinar - Workshop OSPlus Zahlungsverkehr zum Releasewechsel

Die wesentlichen Inhalte zum Zahlungsverkehr im jeweiligen aktuellen OSPlus-Release werden Ihnen in diesem Workshop erörtert.

Es wird sowohl auf die praktische Nutzung als auch auf administrative Einstellungen eingegangen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				

Ansprechpartner	inhaltlich	Norbert Artinger	Tel. 0871 504-2306
	organisatorisch	Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Norbert von Cerpinsky Consulting		
Preis	425,00 Euro		

ID 4760 MS-Access für Stabsabteilungen

Sie werden anhand praktischer Beispiele darin geschult, die Daten aus den unterschiedlichen OSP-Auswertungen und möglichen anderen Quellen, in MS-Access zu importieren, dort umzuformen und für effektive Berichterstattungen in Access oder Excel aufzubereiten. In vielen praxisnahen Beispielen mit unterschiedlichen Datenquellen wird der Umgang mit Access u.a. im Zusammenspiel mit Excel erläutert. Weiterhin besteht für die Teilnehmer die Gelegenheit zum Erfahrungsaustausch. Es können Beispiele aus den eigenen Berichtssystemen mitgebracht werden auf die gerne eingegangen wird.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
17.03.2025 - 18.03.2025	10:00 - 17:00	4760 501	Landshut	03.02.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch	Elke Tschochner	Tel. 0871 504-2237
Dozenten	Martin Meister, SK Mittelfranken-Süd		
Preis	590,00 Euro		

ID 4637 MyMo-Praxisworkshop

Die Inhalte des Workshops sind für MyMo-Einsteiger ausgerichtet. Es werden aus Sicht der Sparkassenpraxis die grundlegenden Funktionen und Möglichkeiten des Systems dargestellt.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
23.09.2025 - 23.09.2025	10:00 - 17:00	4637 501	Landshut	

Ansprechpartner	inhaltlich	Norbert Artinger	Tel. 0871 504-2306
	organisatorisch	Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Michael Fischl, SK Regen-Viechtach Norbert Artinger, Sparkassenakademie Bayern		
Preis	480,00 Euro		

ID 4650W Webinar ITM Radar - Protokollierung und Protokollauswertung

Sie sind über die neu zur Verfügung gestellten Protokollauswertungskonzepte informiert.
Sie können das Vorgehen der Sicherheitsüberwachung methodisch einordnen.
Sie kennen den Regelungsbedarf in der Sparkasse.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
17.03.2025 - 17.03.2025	09:00 - 13:00	4650W 501	Webex Training Webinarsystem	28.02.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Norbert Artinger	Tel. 0871 504-2306
	organisatorisch	Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Sven Lammers, S-ConSiT GmbH Hans-Georg Walther, Sparkassenverband Niedersachsen		
Preis	245,00 Euro		

3.3.11 Informationstechnologie

ID 7151 Die Professionalisierung zum Innovationscoach - Basismodul - Mindset und Methoden - Kulturveränderung erleben und verstehen

Das Sparkassenumfeld verändert sich zunehmend - wir bewegen uns in einer von Unsicherheit geprägten Zukunft mit ständig wechselnden Herausforderungen: Komplexe, turbulente und unsichere Umwelten zwingen uns zum Neudenken.

Sie erhalten durch diese Qualifizierungsreihe die Befähigung im Umgang mit agilen Methoden können selbstorganisierte und reaktionsschnelle Teams innerhalb der Sparkassen gebildet werden, die iterativ nutzerzentrierte Lösungen zu sparkassenspezifischen Handlungsfeldern entwickeln und damit Innovationen schaffen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
23.09.2025 - 24.09.2025	09:00 - 17:00	7151 501	Landshut	16.09.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Benedikt Gerg	Tel. 0871 504-2374
	organisatorisch		Marina Kolbinger	Tel. 0871 504-2215
Dozenten	Benedikt Gerg, Sparkassenakademie Bayern			
Preis	545,00 Euro			

ID 4644W Webinar OneHourEssentials "Entwicklung neuer Services mit Design Thinking"

Design Thinking ist ein kreativer und lösungsorientierter Denk- und Arbeitsansatz, der durch spezielle Methoden und Techniken die Komplexität unserer heutigen Welt mindert um schwierige Problemstellungen auf unorthodoxe Weise zu lösen. Die Methode wird von Unternehmen wie IKEA, SAP und Audi erfolgreich eingesetzt und verfolgt einen kundenzentrierten Ansatz. Das Online-Training führt Sie in die Thematik ein, baut ein Grundverständnis der Methodik auf und liefert realitätsnahe Ansätze. Sie werden im Rahmen des Webinars die Methode selbst ausprobieren
Nutzen/Lernziele:
- Neue Tools kennenlernen.
- Design Thinking ausprobieren.
- Im Anschluss an den Vortrag haben alle Teilnehmer die Möglichkeit, individuelle Fragen zu stellen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch		Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Thomas Vehmeier			
Preis	185,00 Euro			

3.3.11 Informationstechnologie

ID 4649W Webinar OneHourEssentials "Neue Tools für interaktives Remote-Work"

Spätestens seit der Corona-Krise wurden wir alle plötzlich zu virtuellem Arbeiten gezwungen. Aber Hand auf's Herz - wie gut beherrschen sie das wirklich? In vielen Online-Meetings lassen sich jedoch technische Missstände sowie einschlägige Moderationsfehler beobachten. Da bei den meisten Tools immer nur ein Teilnehmer sprechen kann, leidet beispielsweise die aktive Beteiligung und Produktivität der OnlineMeetings. Damit Remote-Work nicht ermüdet, ist eine genaue Kenntnis der Remote-Tools sowie des technischen Settings nötig. Außerdem kann der Moderator gezielte Tricks einsetzen, um alle bei Laune zu halten. Dieses OneHourEssential bietet den Teilnehmern einen Einblick in moderne, interaktive RemoteWorking-Tools und Moderationstricks, um virtuelle Meetings und Webinare möglichst interaktiv zu gestalten. Zudem werden kreative Lösungen vorgestellt, die Lösungen aufzeigen, wenn die firmeneigene Meeting-Software nicht all das bietet, was man sich vielleicht wünscht.

Nutzen/Lernziele:
- Kennenlernen und Bewerten der neuesten Online-Tools.
- Ideen für eine interaktive Gestaltung virtueller Meetings.
- Tipps & Tricks rund um die Online-Moderation.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Thomas Vehmeier			
Preis	185,00 Euro			

ID 4651W Webinar OneHourEssentials "Story- und RoadMapping"

Wer agile Methoden zur Innovationsentwicklung einsetzt, darf bei der Umsetzung des Projektes nicht wieder auf eingefahrene Wege zurückfallen. Das Webinar soll hier den Bogen schlagen, um mit agilem Mindset eine Umsetzungsstrategie zu entwickeln. Das StoryMapping ist eine hilfreiche und erprobte Technik aus der agilen Praxis, um von der Ideenebene Konzepte auf die Straße zu bringen.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Thomas Vehmeier			
Preis	185,00 Euro			

3.3.12 FI-Anwendungen

Hier finden Sie Seminare zu den verschiedenen FI-Anwendungen.

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:
Tobias Sterr Tel.: 0871 504-2363 E-Mail: t.sterr@s-akaby.de

Dokument(e) BIKOS-Web:
FI-Anwendungen

3.3.12.1 OSPlus Standardschulungen

Hier finden Sie das Standardschulungsangebot der Finanz Informatik. Dieses umfasst Seminare zu folgenden Themengebieten:

- Banksteuerung/-Controlling
- Grundlagen OSPlus
- Daten-/Schnittstellenmanagement
- Interne Systeme
- Marktfolge
- Multikanal - Medialer Vertrieb
- Zahlungsverkehr/-Kartenmanagement

Zum Redaktionsschluss liegen noch keine Termine für die Standardschulungen der Finanz Informatik vor. Sobald diese feststehen, geben wir die Details per Rundschreiben bekannt. In der tagesaktuellen Version unseres Qualifizierungsprogramms werden Sie die Termine dann ebenfalls finden. Diese Version steht über BIKOS-Portal täglich zum Download bereit.

Um Sie bei der Planung der Termine und Ihres Budgets zu unterstützen, haben wir das Bildungsangebot aus dem Jahr 2021 hier abgedruckt. Wir gehen davon aus, dass wir den überwiegenden Teil der aufgeführten Seminare auch im Jahr 2022 wieder anbieten können.

Bitte beachten Sie, dass die angegebenen Seminarpreise gegebenenfalls angepasst werden.

Dokument(e) BIKOS-Web:
OSPlus Standardschulungen

ID 4511 590 - Administration von MARZIPAN

Im Rahmen der Schulung werden die Administrationsfunktionen von MARZIPAN vorgestellt. Sie werden in die Lage versetzt, das Programm selbstständig "in Betrieb" zu nehmen.
Während der Schulung wird auch auf die Besonderheiten in der MARZIPAN Administration für die Nutzung der Integrationsmöglichkeit in OSPlus_neo und OSPlus-Kredit eingegangen.
Die Konfiguration von Konditionen- bzw. Margentableaus mit MARZIPAN für OSPlus_neo ist nicht Bestandteil dieser Schulung. Hierzu wird auf die eintägige Schulung "Tableaukonfiguration in MARZIPAN" ID 4512 verwiesen.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
02.07.2025 - 03.07.2025	10:00 - 17:00	4511 501	Landshut	15.05.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Michael Otto	Tel. 0871 504-2284
	organisatorisch		Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	msg for banking ag.			
Preis	1.000,00 Euro			

3.3.12.1 OSPlus Standardschulungen

ID 4510 592 - Grundlagen der Kalkulation von Aktivprodukten mit MARZIPAN - Kompakt

Im Rahmen der Schulung lernen Sie die grundlegenden Funktionalitäten der Vorkalkulation mit MARZIPAN anhand praxisnaher Beispiele und Berechnungen kennen. Hierbei werden verschiedenste Anwendungsfälle der Einzelkalkulation von Aktivprodukten mittels vorkonfigurierter Beispielprodukte thematisiert und berechnet.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
01.07.2025 - 01.07.2025	10:00 - 17:00	4510 501	Landshut	14.05.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2284 Tel. 0871 504-2366
Dozenten	msg for banking ag			
Preis	560,00 Euro			

ID 4509W Webinar 591 - Grundlagen der Kalkulation von Passivprodukten mit MARZIPAN - Kompakt

In diesem Web-Seminar lernen Sie die grundlegenden Funktionalitäten der Vorkalkulation mit MARZIPAN anhand praxisnaher Beispiele und Berechnungen kennen. Hierbei werden verschiedene Möglichkeiten der Kalkulation von Passivprodukten dargestellt, die Sie im Nachgang für Ihre Sparkasse übernehmen können.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
27.06.2025 - 27.06.2025	09:00 - 12:00	4509W 501	Webex Training Webinarsystem	12.06.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2284 Tel. 0871 504-2366
Dozenten	msgGillardonBSM AG			
Preis	290,00 Euro			

ID 4513 593 - Vorfälligkeitsberechnung mit MARZIPAN-KAPLAN

Sie erhalten einen Überblick über die rechtlichen Anforderungen hinsichtlich der Vorfälligkeitsentgeltberechnung und lernen die Grundlagen der Bankkalkulation innerhalb der VFE-Berechnung kennen.
Anhand von Rechenbeispielen aus der Praxis lernen Sie Vorfälligkeitsentschädigungs-Berechnungen (VE) durchzuführen. Ergänzend werden die notwendigen Programmvoreinstellungen betrachtet, die Ihnen die Administration im eigenen Haus ermöglichen.
Ergänzend wird die MARZIPAN Funktionalität zur optimierten Einbeziehung von Sondertilgungsrechten / Tilgungssatzwechseloptionen vorgestellt und erläutert, welche Rechte schadensmindernd für den Kunden zu berücksichtigen sind.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
25.09.2025 - 25.09.2025	10:00 - 17:00	4513 501	Landshut	31.07.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2284 Tel. 0871 504-2366
Dozenten	msg for banking ag			
Preis	560,00 Euro			

ID 4532 595 - Zahlungsstromorientierte Kalkulation - ein Überblick für Revisoren -

Sie erhalten einen betriebswirtschaftlichen Überblick über die Kalkulationsanwendungen der Sparkassenorganisation (zoK), deren Parametrisierung sowie Einbindung in die Anwendungslandschaft der Finanz Informatik.
Hierbei werden prüfungsrelevante Aspekte der Parametrisierung besprochen, sowie Möglichkeiten zur Analyse und Optimierung der Datenqualität vorgestellt. Ferner erhalten Sie eine Übersicht möglicher Prüfungsansätze.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2284 Tel. 0871 504-2366
Dozenten	msgGillardonBSM AG			
Preis	560,00 Euro			

3.3.12.1 OSPlus Standardschulungen

ID 4514W Webinar Konfiguration von Deckungsbeitragsschemata

Eine Vielzahl von Sparkassen nutzen im Zuge der Konditionenermittlung mit MARZIPAN die durch die Finanz Informatik vorinitialisierten Deckungsbeitragsschemata mit oftmals nur geringfügigen Anpassungen.
Im Rahmen der Schulung "Administration von MARZIPAN" wurden Ihnen grundlegende Kenntnisse zur Konfiguration von Deckungsbeitragsschemata vermittelt.
In diesem Web-Seminar werden Ihnen weitergehende Möglichkeiten der Nutzung von Deckungsbeitragsschemata vorgestellt. So werden z.B. weitere Kosten-/Ertragstypen erläutert und der Umgang mit möglichen Rechenoperationen im Rahmen der Parametrisierung des Deckungsbeitragsschemas diskutiert.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
02.07.2025 - 02.07.2025	10:00 - 11:30	4514W 501	Webex Training Webinarsystem	17.06.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Michael Otto	Tel. 0871 504-2284
	organisatorisch		Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	msg for banking ag			
Preis	290,00 Euro			

ID 4530 Grundlagen der Vor- und Nachkalkulation - ein Überblick für Revisoren -

Es werden Ihnen Grundlagen der Bankkalkulation unter Berücksichtigung fachlicher Konzepte der Sparkassenfinanzgruppe vermittelt.
Im Anschluss erhalten Sie einen Überblick über die Funktionalitäten der zur Verfügung stehenden Kalkulationsanwendungen (MARZIPAN/zoK), deren Parametrisierung sowie die jeweilige Einbindung in die Anwendungslandschaft der Finanz Informatik.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Michael Otto	Tel. 0871 504-2284
	organisatorisch		Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	msgGillardonBSM AG			
Preis	560,00 Euro			

ID 4560W Webinar AnaCredit für Experten

In diesem Web-Seminar erhalten Sie einen vertiefenden Einblick in die BAIS-Verarbeitungssystematiken des AnaCredit-Moduls. Dabei wird verstärkt auf die Rückmeldungen der Bundesbank und den korrekten Umgang mit ihnen eingegangen. Zusätzlich wird Bezug auf die Erstellung der Korrekturmeldungen genommen. Ergänzend werden aktuelle Themen aus der Meldepraxis berührt.
Sie können nach dem Besuch des Web-Seminars die Rückmeldungen der Bundesbank besser nachvollziehen und kennen den BAIS-Verarbeitungsprozess bezüglich der Korrekturmeldungen. Die dargestellten Funktionen helfen Ihnen in ihrer Meldepraxis.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
16.05.2025 - 16.05.2025	10:00 - 12:00	4560W 501	Webex Training Webinarsystem	30.04.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Michael Otto	Tel. 0871 504-2284
	organisatorisch		Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Heiko Harzbecker, msg for banking ag			
Preis	290,00 Euro			

3.3.12.1 OSPlus Standardschulungen

ID 4550W Webinar - BAIS: Aktuelle Neuerungen aus den BAIS-Release 1.35

Sie erhalten einen Überblick über die Änderungen rund um das jeweils anstehende BAIS-Release und die damit einhergehenden Funktionsänderungen / -erweiterungen in Bezug auf das Meldewesen.
Es werden dabei die von den Anpassungen betroffenen BAISjava und BAISform Features vorgestellt und der verbesserte und erweiterte Bedienkomfort aufgezeigt. Die einzelnen Neuerungen werden je nach deren Umfang unterschiedlich viel Zeit im Web-Seminar in Anspruch nehmen.
Ziel ist es, die Menüpunkte in BAIS vor allem fachlich zu beleuchten, um den bestmöglichen Einsatz in der Praxis aufzuzeigen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2284 Tel. 0871 504-2366
Dozenten	msgGillardonBSM AG			
Preis	290,00 Euro			

ID 4516W Webinar Neuerungen OSPlus_Release mit Bezug MARZIPAN

Das Webinar richtet sich an alle Mitarbeiter, die sich schnell und kompakt über die Neuerungen in MARZIPAN und der zoK informieren möchten.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
01.07.2025 - 01.07.2025	10:00 - 11:30	4516W 501	Webex Training Webinarsystem	16.06.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2284 Tel. 0871 504-2366
Dozenten	msg for banking ag			
Preis	290,00 Euro			

ID 4512 594 - Tableaukonfiguration für OSPlus_neo mit MARZIPAN

Mit den MARZIPAN Tableaus steht den Sparkassen eine Funktionalität zur flexiblen Gestaltung von Konditionen- und Margentableaus zur Verfügung. Diese können sowohl zur Analyse und Überwachung einzelner Konditionenbestandteile in der Vertriebssteuerung als auch zur Ermittlung und Kommunikation von Konditionen für das Massen- bzw. Standardgeschäft genutzt werden.
Darüber hinaus können die MARZIPAN Tableaus automatisiert zur Nominalzinsermittlung innerhalb vieler Kreditprozesse in OSPlus angesprochen werden. Zusätzlich wird auch die Einbindung der MARZIPAN-Tableaus in die OSPlus-Prozesse unter Berücksichtigung der aktuellen Situation dargestellt.
Sie lernen die Funktionalitäten zur Konfiguration von Konditionen- bzw. Margentableaus mit MARZIPAN sowie deren Anwendung anhand von praxisnahen Übungsbeispielen kennen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
24.09.2025 - 24.09.2025	10:00 - 17:00	4512 501	Landshut	31.07.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2284 Tel. 0871 504-2366
Dozenten	msg für banking ag			
Preis	560,00 Euro			

3.3.12.1 OSPlus Standardschulungen

ID 4551 667 - FinRep mit BAIS - für die Fachabteilung

Sie erhalten einen Überblick über die aufsichtsrechtlichen Anforderungen und die Meldetemplates von FinRep. Des Weiteren wird auf den Prozess der Erstellung der Meldung in BAIS eingegangen. Wichtige Aspekte im Hinblick auf mögliche Verarbeitungs- und Bedienungsfehler und deren Behebung werden erklärt.
Darüber hinaus wird ein Überblick über die aktuellen Änderungen im Zuge der Updates des Datenpunktmodels (DPM) seitens der Aufsicht geboten. Zusätzlich wird auf die Auswertungsmöglichkeiten und Protokollierung in BAIS eingegangen.
Sie können nach dem Besuch der Schulung Teilbereiche im Themengebiet FinRep bearbeiten und FinRep Grundfunktionen in BAIS bedienen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
08.05.2025 - 08.05.2025	10:00 - 17:00	4551 501	Landshut	21.03.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2284 Tel. 0871 504-2366
Dozenten	msg for banking ag			
Preis	560,00 Euro			

ID 4555W Webinar 679 - CoRep mit BAIS - die Revisoren-Schulung

Sie lernen die Umsetzung der gesetzlichen Anforderungen gemäß CRR in der Meldewesensoftware BAIS kennen. Weiterhin sind Sie in der Lage, die Erstellung der CoRep-Meldungen seitens der Fachanwender mit BAIS nachzuvollziehen. Sie können den kompletten Meldeprozess bis zur Abgabe der Meldung nachempfinden.

Bei dieser Revisorenschulung wird der Meldeprozess zusätzlich auf manuelle Eingriffsmöglichkeiten seitens der Sachbearbeiter durchleuchtet. Zudem wird besonders auf entsprechende Protokollierungs- und Validierungsfunktionalitäten von BAIS eingegangen. Es wird ebenfalls das Berechtigungskonzept von BAIS erläutert.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
19.05.2025 - 19.05.2025	09:00 - 12:30	4555W 501	Webex Training Webinarsystem	30.04.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2284 Tel. 0871 504-2366
Dozenten	msgGillardonBSM AG			
Preis	290,00 Euro			

ID 4558W Webinar 680 - GroMiKV mit BAIS - die Revisoren-Schulung

Sie erhalten einen fachlichen Überblick zu den aufsichtsrechtlichen Anforderungen der GroMiKV bzw. der einschlägigen Vorschriften der CRR und KWG. Zudem wird auf die gesetzlichen Bestimmungen in Bezug auf die Darstellung der Gruppe verbundener Kunden sowie die Erweiterung des Kreditbegriffs eingegangen. Analog dazu werden der Prozess der Meldungserstellung und die entsprechenden Funktionalitäten von BAIS erläutert. Wichtige Aspekte im Hinblick auf mögliche Verarbeitungs- und Bedienungsfehler und deren Behebung, auch im Zusammenhang mit der Stammdateneinreichung, der Rückmeldung der Bundesbank und den Veränderungen in den Meldetemplates, werden erklärt.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
21.05.2025 - 21.05.2025	09:00 - 13:00	4558W 501	Webex Training Webinarsystem	06.05.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2284 Tel. 0871 504-2366
Dozenten	msg for banking ag			
Preis	290,00 Euro			

3.3.12.1 OSPlus Standardschulungen

ID 4560 681 - AnaCredit mit BAIS - für die Fachabteilung

Sie erhalten einen Überblick über die wesentlichen Grundlagen und fachlichen Anforderungen von AnaCredit. Des Weiteren wird verstärkt auf die Funktionalitäten des AnaCredit-Moduls und den Prozess der Meldungserstellung in BAIS eingegangen. Wichtige Aspekte im Hinblick auf mögliche Verarbeitungs- und Bedienungsfehler und deren Behebung werden erklärt.
Weiterhin wird auf aktuelle Entwicklungen im Bereich AnaCredit eingegangen und gezeigt, wie sich diese in Form von neuen Funktionalitäten auf die Softwarelösung BAIS auswirken.
Sie können nach dem Besuch der Schulung das AnaCredit-Modul in BAIS bedienen und haben ein Verständnis bezüglich der Systematik des Moduls entwickelt. Sie sind vertraut mit den BAIS-spezifischen Besonderheiten zur Erstellung der AnaCredit-Meldung. Außerdem kennen die Teilnehmer die Zusammenhänge und Abhängigkeiten innerhalb der AnaCredit-Meldung und können AnaCredit im Gesamtkontext Meldewesen verorten.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
13.05.2025 - 13.05.2025	10:00 - 17:00	4560 501	Landshut	26.03.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2284 Tel. 0871 504-2366
Dozenten	msg for banking ag			
Preis	560,00 Euro			

ID 4561 682 - AnaCredit mit BAIS - für Revisoren-Schulung

Sie erhalten einen Überblick über die wesentlichen Grundlagen und fachlichen Anforderungen von AnaCredit. Des Weiteren wird auf den Prozess der Meldungserstellung in BAIS eingegangen. Wichtige Aspekte im Hinblick auf mögliche Verarbeitungs- und Bedienungsfehler und deren Behebung werden erklärt.
Unter besonderer Berücksichtigung der Revisionstätigkeit wird auf die Protokollierungs- und Auswertungsmöglichkeiten sowie Ansatzpunkte für Prüfungstätigkeiten eingegangen.
Die Analyse und Lösung, Auslegung bzw. Erörterung von aktuellen Validierungsfehlern, aufsichtsrechtlichen Anforderungen und möglichen Fehlern aus dem Meldewesenverarbeitungsprozess der Finanz Informatik ist nicht Bestandteil der Schulung.
Sie haben nach dem Besuch der Schulung ein Verständnis dafür entwickelt, wie eine Mitarbeiterin/ ein Mitarbeiter des Meldewesens das AnaCredit-Modul von BAIS nutzt und welche Eingriffsmöglichkeiten bestehen. Außerdem kennen Sie die fachlichen Zusammenhänge und Abhängigkeiten innerhalb der AnaCredit-Meldung als Basis für ihre Revisionstätigkeit. Sie sind in der Lage mit der Anwendung BAIS die Prüfung der AnaCredit-Meldung und des dazugehörigen Benutzer- und Rollenkonzepts durchzuführen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
14.05.2025 - 14.05.2025	10:00 - 17:00	4561 501	Landshut	27.03.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2284 Tel. 0871 504-2366
Dozenten	msg for banking ag			
Preis	560,00 Euro			

3.3.12.1 OSPlus Standardschulungen

ID 4552W Webinar 683 - FinRep mit BAIS - die Revisoren-Schulung

Sie erhalten einen Überblick über die aufsichtsrechtlichen Anforderungen und die Meldetemplates von FinRep. Des Weiteren wird auf den Prozess der Erstellung der Meldung in BAIS eingegangen. Wichtige Aspekte im Hinblick auf mögliche Verarbeitungs- und Bedienungsfehler und deren Behebung werden erklärt.
Es wird dabei, neben manuellen Prozesseingriffsmöglichkeiten, gesondert auf die Protokollierungs- und Auswertungsfunktionalitäten sowie Ansatzpunkte für Revisionstätigkeiten eingegangen. Die Einstellungsmöglichkeiten in OSPlus, IDH-Auswertungen und -Berichte sowie Abstimmprozesse der FinRep-Meldungen mit den Bilanzdaten und/oder anderen relevanten aufsichtsrechtlichen Meldungen (wie z.B. FinaRisikoV, CoRep) sind nicht Bestandteil der Schulung.
Sie kennen nach dem Besuch der Schulung die Grundfunktionen von BAIS im Themengebiet FinRep. Es werden Mittel und Wege aufgezeigt, die eine Grundlage für den Aufbau und Durchführung von Revisionsprüfungen bilden können.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
12.05.2025 - 12.05.2025	09:00 - 12:00	4552W 501	Webex Training Webinarsystem	25.04.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2284 Tel. 0871 504-2366
Dozenten	msg for banking ag			
Preis	290,00 Euro			

ID 4570W Webinar 684a - WIFSta - Neue Meldeanforderung für Banken und Versicherungen

In diesem Web-Seminar erhalten die TeilnehmerInnen einen Überblick über die Meldeanforderungen und die Meldeschemata. Die TeilnehmerInnen kennen die Herausforderungen der WIFSta und sind somit in der Lage den Umsetzungsaufwand einzuschätzen und die Handlungsfelder zu identifizieren. MitarbeiterInnen, welche zukünftig WIFSta-Meldungen erstellen, erhalten einen Einblick in die fachlichen Anforderungen sowie die technische Umsetzung in der BAIS-Meldewesensoftware.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2284 Tel. 0871 504-2366
Dozenten	msgGillardonBSM AG			
Preis	290,00 Euro			

ID 4571W Webinar Fresh-Up zum Thema WIFSta

Sie erhalten einen fachlichen Überblick zu den aufsichtsrechtlichen Anforderungen der WiFSta.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2284 Tel. 0871 504-2366
Dozenten	msgGillardonBSM AG			
Preis	210,00 Euro			

3.3.12.1 OSPlus Standardschulungen

ID 4572 Anwenderschulung über die Richtlinie zur Datenerhebung über Wohnimmobilienfinanzierungen - WIFSta mit BAIS

Sie erhalten einen fachlichen Überblick zu den aufsichtsrechtlichen Anforderungen der WiFSta. Analog dazu werden der Prozess der Meldungserstellung von der Datenanlieferung bis zur Einreichung der Meldung sowie die entsprechenden Funktionalitäten von BAIS erläutert.
Zusätzlich wird auf die Auswertungsmöglichkeiten und Protokollierung in BAIS eingegangen.
Sie können nach dem Besuch der Schulung die Teilbereiche im Themengebiet WIFSta bearbeiten und BAIS Grundfunktionen bedienen.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Michael Otto	Tel. 0871 504-2284
	organisatorisch		Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	msgGillardonBSM AG			
Preis	560,00 Euro			

ID 5320 605 - Grundlagen S-Datawarehouse

1. Sie sind vertraut mit den Grundlagen der Anwendungen und Funktionen des S Datawarehouse (Fokus VertriebsControlling).
2. Sie verfügen über Grundkenntnisse der Abläufe und Ergebnisse des S-Datawarehouse (S-DWH).
3. Darüber hinaus können Sie einzelne Anwendungen anhand praxisnaher Beispiele direkt am PC testen.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch		Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	cp consultingpartner AG			
Preis	435,00 Euro			

ID 5321 606 - SDWH: Funktionen des Änderungsdienstes für Administratoren

1. Sie sind vertraut mit den administrativen Funktionen des Änderungsdienstes im S-Datawarehouse (excl. spezielle Kalkulationsvorgaben)
2. Sie kennen Objektarten, Strukturen, die Datenübergabe sowie die Aggregation der Daten und wesentliche Steuerungsparameter
3. Darüber hinaus können Sie Berechtigungen vergeben, anwendungsspezifische Einstellungen vornehmen, Standardvorgaben umsetzen und aufgabenorientierte Schritte planen.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch		Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	cp consultingpartner AG			
Preis	460,00 Euro			

3.3.12.1 OSPlus Standardschulungen

ID 5329 618 - OSPlus Vertriebscontrolling: Aktivitätencontrolling im SDWH

Sie machen sich direkt am PC mit dem OSPlus-Modul S-Datawarehouse Aktivitätencontrolling vertraut. Sie kennen den Leistungsumfang und können die individuellen Funktionalitäten des Aktivitätencontrollings zu Kampagnen, Aufgaben und Kontakten in der Praxis anwenden. Insbesondere sind Sie in der Lage, Standardberichte über Standardberichtsordner anzufordern, weiterzuverarbeiten und für die praktische Arbeit in der Sparkasse zu nutzen.Sie bekommen einen Überblick über die verschiedenen Aktivitäten.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2366
Dozenten	cp consultingpartner AG			
Preis	440,00 Euro			

ID 5329W Webinar 618 - OSPlus Vertriebscontrolling: Aktivitätencontrolling im SDWH

Sie machen sich direkt am PC mit dem OSPlus-Modul S-Datawarehouse Aktivitätencontrolling vertraut. Sie kennen den Leistungsumfang und können die individuellen Funktionalitäten des Aktivitätencontrollings zu Kampagnen, Aufgaben und Kontakten in der Praxis anwenden. Insbesondere sind Sie in der Lage, Standardberichte über Standardberichtsordner anzufordern, weiterzuverarbeiten und für die praktische Arbeit in der Sparkasse zu nutzen.Sie bekommen einen Überblick über die verschiedenen Aktivitäten.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
12.11.2025 - 12.11.2025	09:00 - 17:00	5329W 501	Webex Training Webinarsystem	27.10.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2366
Dozenten	cp consultingpartner AG			
Preis	410,00 Euro			

ID 4557 669 - GroMiKV mit BAIS - für die Fachabteilung

Sie erhalten einen fachlichen Überblick zu den aufsichtsrechtlichen Anforderungen der GroMiKV bzw. der einschlägigen Vorschriften der CRR. Zudem wird auf die gesetzlichen Bestimmungen in Bezug auf die Darstellung der Gruppe verbundener Kunden eingegangen. Analog dazu werden der Prozess der Meldungs-erstellung und die entsprechenden Funktionalitäten von BAIS erläutern. Wichtige Aspekte im Hinblick auf mögliche Verarbeitungs- und Bedienungsfehler und deren Behebung, auch im Zusammenhang mit der Stammdateneinreichung, der Rückmeldung der Bundesbank und den Veränderungen in den Meldetemplates, werden erklärt.
Zusätzlich wird auf die Auswertungsmöglichkeiten und Protokollierung in BAIS eingegangen.
Sie können nach dem Besuch der Schulung Teilbereiche im Themengebiet GroMiKV bearbeiten und BAIS Grundfunktionen bedienen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
22.05.2025 - 22.05.2025	10:00 - 17:00	4557 501	Landshut	04.04.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2284 Tel. 0871 504-2366
Dozenten	msg for banking ag			
Preis	560,00 Euro			

3.3.12.1 OSPlus Standardschulungen

ID 4531 MARZIPAN - ein Überblick für Revisoren

Sie erhalten einen betriebswirtschaftlichen Überblick über die Kalkulationsanwendungen der Sparkassenorganisation (MARZIPAN), deren Parametrisierung sowie Einbindung in die Anwendungslandschaft der Finanz Informatik.
Hierbei werden prüfungsrelevante Aspekte der Parametrisierung besprochen. Ferner erhalten Sie eine Übersicht möglicher Prüfungsansätze.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Michael Otto	Tel. 0871 504-2284
	organisatorisch		Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	msgGillardonBSM AG			
Preis	560,00 Euro			

ID 5540 760 - Rechnungsbearbeitung mit dem Rechnungsbuch in OSPlus (Fachlichkeit und Anwendung)

Sie kennen den Standardprozess zur Rechnungsbearbeitung und die Verwendung von Verträgen bei der Rechnungsbearbeitung. Sie können eingehende Rechnungen (kreditorische Rechnungen) und manuelle Verträge im Rechnungsbuch in OSPlus (REBU) bearbeiten. Sie sind vertraut mit den Stammdaten- und weiteren Funktionen zur Rechnungsbearbeitung im OSPlus.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch		Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Daniel Jedamzik, CP Consultingpartner AG Gerhard Heid, SVB			
Preis	525,00 Euro			

ID 5541 Erfahrungsaustausch Elektronische Rechnungsbearbeitung mit dem Rechnungsbuch in OSPlus (REBU)

Sie tauschen Ihre Erfahrungen bei der elektronischen Rechnungsbearbeitung mit dem Rechnungsbuch in OSPlus aus, lernen von den Erfahrungen anderer Institute und können daher in der Zukunft Ihre Aufgaben effizienter erledigen sowie die Qualität der Rechnungsbearbeitung verbessern.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch		Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Gerhard Heid, Sparkassenverband Bayern, Fach- und Führungskräfte der S-Finanzgruppe			
Preis	260,00 Euro			

3.3.12.1 OSPlus Standardschulungen

ID 5545W 763b Webinar Debitorenbuchhaltung inklusive Dauerrechnung und Offene-Posten-Buchhaltung in OSPlus

Sie kennen die Vorgangsarten und den Prozess für die Debitorenbuchhaltung (DEBU).
Sie können komplexe debitorische Vorgänge in DEBU und Dauerrechnungen (DARE) bearbeiten.
Sie sind vertraut mit den Funktionalitäten in DEBU und DARE und haben einen groben Überblick über die Offene-Posten-Buchhaltung (OPB) für Debitorensammelkonten.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				

Ansprechpartner	inhaltlich	Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch	Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366

Dozenten
Gerhard Heid (SVB), Bernhard Maier (SVB),
Harald Neumaier (SVB), Christian Einecke (SVB),
Jens Infeld (SVRP), Rudolf Webler (SVRP), Detlef Böhler (SVRP),
Sven Holland (SGVSH), Jörn Stoß (SGVSH),
Daniela Reher (FI) / Nina Risting (FI) / Sebastian Reitz (FI),
Heinz Geißendörfer (Sparkasse Ansbach)

Preis 295,00 Euro

ID 5547W 764 Webinar Erfahrungsaustausch Rechnungsmanagement (DEBU inkl. DARE, MARE, REBU und OPB)

Die Teilnehmer tauschen Ihre Erfahrungen bei der Bearbeitung von komplexen debitorischen Vorgängen in der Debitorenbuchhaltung (DEBU) und von Dauerrechnung (DARE) sowie von einfachen manuellen Rechnungen (MARE), bei der Rechnungseingangsbearbeitung mit dem Rechnungsbuch (REBU) und der Offene-Posten-Buchhaltung (OPB) aus, lernen von den Erfahrungen anderer Institute und können daher in der Zukunft Ihre Aufgaben mit höherer Effizienz und Qualität erledigen.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				

Ansprechpartner	inhaltlich	Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch	Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366

Dozenten
Sparkassenakademie Bayern:
Gerhard Heid (SVB), Bernhard Maier (SVB), Thomas Schwinghammer (SVB),
Harald Neumaier (SVB) / Christian Einecke (SVB),
Daniela Reher (FI) / Nina Risting (FI) / Sebastian Reitz (FI),
Heinz Geißendörfer (Sparkasse Ansbach)

Sparkassenakademie Rheinland-Pfalz:
Gerhard Heid (SVB), Bernhard Maier (SVB), Thomas Schwinghammer (SVB),
Jens Infeld (SVRP), Rudolf Webler (SVRP), Detlef Böhler (SVRP),
Daniela Reher (FI) / Nina Risting (FI) / Sebastian Reitz (FI),
Heinz Geißendörfer (Sparkasse Ansbach)

Nord-Ostdeutsche Sparkassenakademie/Kiel:
Gerhard Heid (SVB), Bernhard Maier (SVB), Thomas Schwinghammer (SVB),
Sven Holland (SGVSH), Jörn Stoß (SGVSH),
Daniela Reher (FI) / Nina Risting (FI) / Sebastian Reitz (FI),
Heinz Geißendörfer (Sparkasse Ansbach)

Preis 295,00 Euro

3.3.12.1 OSPlus Standardschulungen

ID 5318W 686 - Digital: Budgetierung (Kostenplanung) mit S-DWH KORE inkl. KORE-Berichte im Flexiblen Reporting (Fachlichkeit und Anwendung)

Sie kennen die Möglichkeiten der Budgetierung bzw. Kostenplanung mit Hilfe von S-DWH KORE sowie die KORE-Berichte im Flexiblen Reporting.
Sie können die Qualität der Kostensteuerung verbessern.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Gerhard Heid, SVB Bernhard Maier, SVB			
Preis	295,00 Euro			

ID 5319W 688 - Digital: Kostenarten-/Kostenstellenrechnung mit S-DWH KORE inkl. KORE-Berichte im Flexiblen Reporting (Fachlichkeit und Anwendung)

Sie kennen die Möglichkeiten der Kostenarten-/Kostenstellenrechnung inklusive Kostenverteilung/-verrechnung mit Hilfe der S-DWH KORE sowie die KORE-Berichte im Flexiblen Reporting.
Sie können die Kostentransparenz und die Qualität der Kostensteuerung verbessern.
Sie sind auch in der Lage, eine Kostenverrechnung für eine Geschäftsfeldrechnung durchzuführen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Gerhard Heid, SVB Bernhard Maier, SVB			
Preis	295,00 Euro			

ID 5310 690 - OSPlus Vertriebscontrolling: Flexibles Reporting

Sie lernen das Flexible Reporting kennen. Sie sind in der Lage, über das Flexible Reporting Berichte abzurufen und zuzuweisen, Berichtsordner anzulegen und zu ändern. Weiterhin können sie über das Flexible Reporting Standardberichte aus dem S-DWH individualisieren und einfache individuelle Berichte erstellen. Bitte beachten Sie auch die Hinweise dieser Seminarbeschreibung.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
25.11.2025 - 26.11.2025	10:00 - 17:00	5310 501	Landshut	08.10.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2366
Dozenten	cp consultingpartner AG			
Preis	825,00 Euro			

3.3.12.1 OSPlus Standardschulungen

ID 5311 694 - OSPlus-Vertriebscontrolling: Flexibles Reporting - Erfahrungsaustausch

Sie tauschen ihre Erfahrungen zur Anwendung "Flexibles Reporting" innerhalb des OSPlus-Vertriebscontrollings aus und lernen Optimierungen in der Gestaltung und Qualitätssicherung der eigenen Berichte kennen. Sie besprechen praxisbezogene Fragen, die bei der täglichen Nutzung der Anwendung auftreten.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
27.11.2025 - 27.11.2025	10:00 - 17:00	5311 501	Landshut	10.10.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch		Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	cp consultingpartner AG			
Preis	420,00 Euro			

ID 4559W Webinar 698 GroMiKV für Experten

In diesem Webinar erhalten Sie einen vertiefenden Einblick in die BAIS-Verarbeitungssystematiken. Konkret wird auf die Darstellung der Kreditnehmerverbünde /Kreditnehmereinheiten in BAIS eingegangen. Des Weiteren wird auf die Zusatzfunktionen und deren Nutzung für die Meldepraxis Bezug genommen. Zusätzlich werden ausgewählte aktuelle Themen berührt.
Sie können nach dem Besuch des Webinars die Stammdatenverwaltung bezüglich GvK/KNE besser nachvollziehen sowie die Zusatzfunktionen in BAIS verstehen und sich zunutze machen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
26.05.2025 - 26.05.2025	09:00 - 11:00	4559W 501	Webex Training Webinarsystem	11.05.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Michael Otto	Tel. 0871 504-2284
	organisatorisch		Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	msg for banking ag			
Preis	290,00 Euro			

ID 5364W Webinar 675 - Risikomanagement mit SimCorp Dimension (SCD) - Aufbauseminar: Value-at-Risk und Backtesting

Sie sind vertraut mit den Funktionalitäten und mit dem Workflow der Value at Risk (VaR)-Berechnung in der Anwendung Sim-Corp Dimension. Darüber hinaus kennen sie die Funktionsweise des Backtestings.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch		Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Fa. Preyer GmbH			
Preis	515,00 Euro			

ID 5363W Webinar 676 - Risikomanagement mit SimCorp Dimension (SCD) - Transaktionsmeldewesen in SCD zu EMIR, MiFIR, SFTR

Ziel dieser eintägigen Schulung ist es, die drei Meldungen im Überblick und im Detail kennen zu lernen, den Meldeprozess zu verstehen und die Teilnehmer in die Lage zu versetzen eigenständig die Meldung aus SCD heraus abzusetzen bzw. die Rückmeldungen des Transaktionsregisters bewerten und entsprechend reagieren zu können. Insbesondere durch die Fallstudien und Fehleranalysen, die wir aus unserer täglichen Arbeit in die Schulung mit einfließen lassen, hat die Schulung eine sehr große Praxisnähe und bietet einen echten Mehrwert für Sie.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch		Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Fa. Preyer GmbH			
Preis	500,00 Euro			

3.3.12.1 OSPlus Standardschulungen

ID 5367 696 - Der Jahresabschluss mit SimCorp Dimension (SCD)

Sie kennen den Workflow bezüglich des Jahresabschlusses in SCD und können diesen danach auch in der Sparkasse durchführen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				

Ansprechpartner	inhaltlich	Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch	Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Mitarbeiter der Finanz Informatik		
Preis	500,00 Euro		

ID 5369W Webinar 689 - Risikomanagement mit SimCorp Dimension (SCD) - Anlieferung an das Meldewesen

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				

Ansprechpartner	inhaltlich	Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch	Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Preis	370,00 Euro		

ID 5512 722 - Personalplanung / Personalkostenplanung mit der FI-Anwendung OPP

Nach dem Besuch der Schulung sind Sie in der Lage, die IT-Anwendung vollumfänglich zu nutzen. Sie können die Planungsübersicht fachlich und technisch administrieren. Sie können u. a. Zielwerte und Kommentare einpflegen sowie sparkassenindividuelle Maßnahmen planen und die Prognoseergebnisse analysieren und auszuwerten.

Das FI-Tool Operative Personalplanung (OPP) plant zuverlässig Mitarbeiterkapazitäten sowie Personalkosten auf Gesamthausebene. Zudem bietet es einzelne Berichte im Bereich Personalcontrolling. OPP gewinnt künftig zunehmend an Bedeutung, da die Anwendung mit den Personalprozessen eng verzahnt ist. Die Schulung informiert Sie über den Status Quo und gibt einen Ausblick in Bezug auf die strategische Personalplanung auf Ebene des DSGV.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				

Ansprechpartner	inhaltlich	Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch	Margot Schrastetter	Tel. 0871 504-2365
Dozenten	Dominik Weigand, Sparkassenverband Bayern		
Preis	340,00 Euro		

ID 4157W Webinar 751 - PARISplus: Jahreswechselaktivitäten und Rückblick PARISplus aktuell

Sie vertiefen Ihre Kenntnisse ausgewählter und aktueller PARISplus-Themen des laufenden Jahres, deren Bearbeitung erfahrungsgemäß in der Praxis erhöhte Anforderungen stellt. Weiterhin kennen sie die Aktivitäten, die im Rahmen des Jahreswechsels anfallen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
15.12.2025 - 15.12.2025	09:00 - 16:00	4157W 501	Webex Training Webinarsystem	

Ansprechpartner	inhaltlich	Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch	Margot Schrastetter	Tel. 0871 504-2365
Dozenten	Fa. GSD, Gesellschaft für SK Dienstleistungen mbH		
Preis	235,00 Euro		

3.3.12.1 OSPlus Standardschulungen

ID 5519 757 - OSPlus-Personalmanagement: Reisemanagement Online (RMO) - Einführung

Sie kennen den Leistungsumfang der Anwendung Reisemanagement. Sie sind in der Lage die Einführung von Reisemanagement im eigenen Institut vorzunehmen und die erforderlichen Vorarbeiten im Haus anzustoßen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch		Margot Schrastetter	Tel. 0871 504-2365
Dozenten	Mitarbeiter der Finanz Informatik			
Preis	485,00 Euro			

ID 4196 427 - OSPlus-Kredit für Kreditrevisoren

Durch die Einführung der OSPlus-neo-Prozesse und im Rahmen der regelbasierten Finanzierungsvorgänge werden immer mehr fachliche Vorgaben in der Technik festgelegt. Diese Vorgaben können von den Anwendern im Vorgang nicht beeinflusst werden.

Die Teilnehmer lernen OSPlus-Kredit - sowohl im Portal als in neo - kennen. Sie erhalten einen Überblick über die technischen Steuerungstools und deren Einstellungsmöglichkeiten. (relevante Institutsparameter und Institutsobjekte sowie GPS-Administration und Regelmanagement)
Anhand praktischer Übungen sind sie in der Lage, selbständig im Vorgang bzw. in den Auswertungsanzeigen zu navigieren.

Durch den Administrationsüberblick lernen sie die Fachbegriffe kennen und können gezielte Anforderungen an die Fachabteilungen ihres Hauses stellen. Der Abgleich der fachlichen Vorgaben mit den technischen Einstellungen wird erläutert.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch		Margot Schrastetter	Tel. 0871 504-2365
Dozenten	Gerhard Hüners, Fa. Subito AG			
Preis	840,00 Euro			

ID 4127 333 - Dokumentenmanagementsystem (DMS) - Grundlagen: Vorlagengestaltung mit dem Adobe Experience Manager (AEM)

Sie kennen den Prozess der Vorlagenverwaltung und -erstellung. Darüber hinaus können Sie anschließend die Dienste des zentralen Dokumentenmanagementsystems (DMS) auch für sparkasseneigene Vorlagen und angepasste OSPlus-Vorlagen nutzen und in die Praxis umsetzen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
07.10.2025 - 08.10.2025	10:00 - 17:00	4127 501	Mainz	
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch		Margot Schrastetter	Tel. 0871 504-2365
Dozenten	Fa. CONET Development & Integration GmbH			
Preis	795,00 Euro			

3.3.12.1 OSPlus Standardschulungen

ID 5340 300 - Grundlagen der OSPlus Administration

Sie erhalten Kenntnisse über die Struktur und den Aufbau der Basisadministration im OSPlus. Die vermittelten Inhalte werden zusätzlich auch live beispielhaft in der Schulungsumgebung betrachtet.
Anhand von praktischen Übungen vertiefen Sie in der Schulungsumgebung die Schulungsinhalte sowie den Umgang und die Handhabung mit den in OSPlus zur Verfügung stehenden Funktionen.
Spezielle bankfachliche Inhalte sind nicht Bestandteil der Schulung. Weiterhin werden Sie in die Lage versetzt, anfallende Aufgaben zur Basisadministration umzusetzen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
10.03.2025 - 11.03.2025	09:30 - 17:00	5340 501	Landshut	21.01.2025
13.10.2025 - 14.10.2025	09:30 - 17:00	5340 502	Landshut	28.09.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch	Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Beckmann & Partner CONSULT		
Preis	810,00 Euro		

ID 5340W Digital: 300 - Grundlagen der OSPlus Administration

Sie erhalten Kenntnisse über die Struktur und den Aufbau der Basisadministration im OSPlus. Spezielle bankfachliche Inhalte sind nicht Bestandteil der Schulung. Weiterhin werden Sie in die Lage versetzt, anfallende Aufgaben zur Basisadministration umzusetzen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				

Ansprechpartner	inhaltlich	Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch	Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Beckmann & Partner CONSULT		
Preis	390,00 Euro		

ID 5341 310 - OSPlus-Produktbaukasten: Grundlagen der Produktadministration

Sie erhalten Grundlagenkenntnisse über die Struktur und den Aufbau der Produktadministration und des Produktbaukastens.
Darüber hinaus werden die für die GPS-Administration notwendigen Arbeitsschritte für die Aktivierung von OSPlus_neo-Geschäftsprozessen in die Schulung mit einbezogen. Insbesondere durch praxisnahe Übungen am Beispiel des Produktverkaufs, der Serviceauftragskomponente (mit OSPlus_neo und OSPlus-Portal), werden die Grundlagen der Produktadministration mit dem Produktbaukasten vermittelt.
Spezielle bankfachliche Inhalte sind nicht Bestandteil der Schulung.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				

Ansprechpartner	inhaltlich	Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch	Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Mitarbeiter der Finanz Informatik		
Preis	740,00 Euro		

3.3.12.1 OSPlus Standardschulungen

ID 5341W Digital: 310 - OSPlus-Produktbaukasten: Grundlagen der Produktadministration

Sie erhalten Grundlagenkenntnisse über die Struktur und den Aufbau der Produktadministration und des Produktbaukastens. Insbesondere durch praxisnahe Übungen am Beispiel des Produktverkaufs, werden die Grundlagen der Produktadministration mit dem Produktbaukasten vermittelt. Spezielle bankfachliche Inhalte sind nicht Bestandteil der Schulung.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch		Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Mitarbeiter der Finanz Informatik			
Preis	370,00 Euro			

ID 5472 424 - Administration OSPlus: Administration des regelbasierten Finanzierungsprozesses

Sie lernen die Administrationsmöglichkeiten für den regelbasierten Finanzierungsprozess unter OSPlus kennen.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch		Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Peter Blunk, Fa. b+m Informatik AG			
Preis	440,00 Euro			

ID 5453 425 - Administration Baufinanzierungsprozesse mit OSPlus_neo

Sie kennen die verschiedenen Bestandteile der aktuellen Administration von Baufinanzierungsprozessen mit OSPlus_neo und können diese in Ihrem Institut umsetzen.

Sie sind vertraut mit Regelsätzen und Individualisierungen in Verbindung mit dem Baufinanzierungsprozess und sind in der Lage eine sparkassenindividuelle Administration vorzunehmen.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch		Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Dozenten der Fa. Sopra Steria Dozenten der Fa. b+m			
Preis	895,00 Euro			

ID 5453W S425 Digital: Administration der Baufinanzierung 2.0 mit OSPlus_neo

Sie kennen die verschiedenen Bestandteile der aktuellen Administration der Baufinanzierung 2.0 mit OSPlus_neo und können diese in Ihrem Institut umsetzen.
Sie sind vertraut mit Regelsätzen und Individualisierungen in Verbindung mit der Baufinanzierung 2.0 und sind in der Lage eine sparkassenindividuelle Administration vorzunehmen.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch		Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Dozenten der Fa. Sopra Steria Dozenten der Fa. b+m			
Preis	895,00 Euro			

3.3.12.1 OSPlus Standardschulungen

ID 5372W Webinar 820 - Geldwäsche Risikomanagement mit SironAML - Einführung

In diesem Webinar werden Ihnen Grundkenntnisse über die bei den Sparkassen eingesetzten Monitoring-Systeme Siron®AML und Siron®KYC vermittelt. Ihnen werden die einzelnen System-Komponenten und deren Zusammenspiel erläutert. Der Aufbau einer effizienten Prüf-Strategie wird i diesem Seminar anhand von Kunden-Kategorien und Indizien erläutert und mit Beispielen illustriert. Ihnen wird erläutert, wie eine Risikobewertung der Kunden im System aufgebaut werden kann, um den Anforderungen des risikobasierten Ansatzes zu entsprechen. Im Seminar werden ferner die Reporting-Möglichkeiten erläutert. Hierzu gehören auch die weiteren Auswertungen aus den Systemen. Das Seminar beinhaltet zudem die Bearbeitung und Weiterverarbeitung von PEP-Treffern aus Siron®KYC.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch		Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Mitarbeiter der msg Rethink Compliance GmbH			
Preis	830,00 Euro			

ID 5375W Webinar 828 - SironAML - Backtesting und Dokumentation der definierten Schwellenwerten gem. AuA BT

Die BaFin erwartet, dass die in den Sicherungsmaßnahmen verwendeten Schwellenwerte regelmäßig und anlassbezogen überprüft werden. Darüber hinaus ist zu dokumentieren, auf welcher Basis diese Schwellenwerte hergeleitet wurden. Die Veranstaltung vermittelt das dafür benötigte Prüfungs-Know-how.
Im Seminar werden die Analyse-Möglichkeiten über die RevisionsReports, die individuellen Auswertungen sowie die Simulations-Plattform erläutert.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
sh. Module				
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch		Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Mitarbeiter der msg Rethink Compliance GmbH			
Preis	395,00 Euro			

ID 5373W Webinar 826 - Siron AML - Erzeugen einer Verdachtsmeldung für goAML

Sie werden befähigt, über das einfache Case Management, die erforderlichen Daten für Verdachtsmeldungen zusammenzustellen und eine XML-Datei entsprechend den Vorgaben der FIU aufzubereiten. Dabei ist es unerheblich, ob eine Auffälligkeit aus dem Siron®AML Scoring der Auslöser ist oder eine andere Quelle. Die zeitaufwändige manuelle Erfassung der Kunden-, Konto- und Transaktionsdaten entfällt.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch		Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Mitarbeiter der msg Rethink Compliance GmbH			
Preis	275,00 Euro			

3.3.12.1 OSPlus Standardschulungen

ID 5376W Webinar 829 - Siron®AML - Neuerungen mit Release

Sie erhalten Informationen, wie die neuen Funktionalitäten in Siron®AML genutzt werden können. Es werden Beispiel-Indizien zu den Erweiterungen im Datenhaushalt gezeigt. Anhand von Beispielen wird erläutert, wie die neue Simulationsumgebung genutzt werden kann.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				

Ansprechpartner	inhaltlich	Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch	Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366

Dozenten Mitarbeiter der msg Rethink Compliance GmbH

Preis 445,00 Euro

ID 4343W Webinar SironAML - Neues Release

Lernen Sie die neuen Versionen von SironAML und SironKYC kennen. Darüberhinaus werden neue Indizien besprochen, die aufgrund des durch die FIU übermittelten neuen Verdachtskatalogs bzw. des Typologiepapieres "The Russian Laundromat" relevant werden.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
sh. Modul				

Ansprechpartner	inhaltlich	Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch	Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366

Dozenten Uwe Weber, msg Rethink Compliance GmbH

Preis 395,00 Euro

ID 5438 336b - Administration 'Formulardatenversorgungsgenerator (FDVG)' für Spezialisten

Sie vertiefen Ihre im Seminar ID 5437 336a (Grundlagen der Administration "Formulardatenversorgungsgenerator" FDVG) erworbenen Kenntnisse. Sie sind in der Lage, die fortgeschritteneKonfiguration von Formulardatenbausteinen vorzunehmen. Sie kennen die besondere Arten von Formulardatenparametern und Besonderheiten beim DMS-Leistungsprodukt. Sie wissen, wie sie spezielle Elemente in FDVG einbinden können. Sie erhalten einen Überblick über komplexe Individualiserungen von FDVG-Elementen, Verwendung von Testfällen und die Import/Export-Funktionen von FDVG-Elementen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				

Ansprechpartner	inhaltlich	Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch	Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366

Dozenten CONET Development & Integration GmbH

Preis 940,00 Euro

ID 4162 805 - IDV: OSPlus-Report

Sie erhalten Kenntnisse über Funktionalitäten und Workflow in OSPlus-Report zur eigenständigen Erstellung von Auswertungen. Im praktischen Teil dieser Schulung werden die Teilnehmer anhand verschiedener Aufgabenstellungen u.a. individuelle Reports erstellen, Standard- und Regelleistungen sowie Anlässe administrieren und Daueraufträge terminieren.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
23.09.2025 - 24.09.2025	10:00 - 16:00	4162 501	Stuttgart	

Ansprechpartner	inhaltlich	Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch	Margot Schrastetter	Tel. 0871 504-2365

Dozenten Mitarbeiter der Finanz Informatik

Preis 740,00 Euro

3.3.12.1 OSPlus Standardschulungen

ID 4160 800 - IDV-Basiswissen - SQL-Grundlagen

Sie werden in den Grundlagen der Auswertungssprache SQL geschult. Weiterhin wird das Wissen vermittelt, das für die Erstellung von SQL-Selects unter IDV-Office benötigt wird. Außer dem grundlegenden SQL-Gerüst, das für die Auswertung einer einzelnen Tabelle benötigt wird, wird auch vermittelt, wie mehrere Tabellen für eine Auswertung miteinander verknüpft werden können.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
11.06.2025 - 12.06.2025	10:00 - 17:00	4160 501	Stuttgart	
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch		Margot Schrastetter	Tel. 0871 504-2365
Dozenten	Mitarbeiter der Finanz Informatik			
Preis	740,00 Euro			

ID 4163 801 - IDV-Basiswissen - Datenworkshop 1

Sie erhalten einen Überblick über die Inhalte, Bedeutung und Zusammenhänge bestimmter IDV-Datenstrukturen unter OSPlus.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
26.08.2025 - 27.08.2025	10:00 - 17:00	4163 501	Stuttgart	
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch		Margot Schrastetter	Tel. 0871 504-2365
Dozenten	Mitarbeiter der Finanz Informatik			
Preis	740,00 Euro			

ID 4164 802 - IDV-Basiswissen - Datenworkshop 2

Sie erhalten weitgehende und vertiefende Informationen über die Inhalte, Bedeutung und Zusammenhänge weiterführender IDV-Datenstrukturen unter OSPlus.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
26.11.2025 - 27.11.2025	10:00 - 17:00	4164 501	Stuttgart	
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch		Margot Schrastetter	Tel. 0871 504-2365
Dozenten	Mitarbeiter der Finanz Informatik			
Preis	740,00 Euro			

ID 4167 806 - IDV-Aufbauwissen - Datenworkshop 3

Sie erhalten einen Überblick über die Inhalte, Bedeutung und Zusammenhänge weiterer bestimmter IDV-Datenstrukturen unter OSPlus.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
03.06.2025 - 04.06.2025	10:00 - 17:00	4167 501	Stuttgart	
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch		Margot Schrastetter	Tel. 0871 504-2365
Dozenten	Mitarbeiter der Finanz Informatik			
Preis	740,00 Euro			

3.3.12.1 OSPlus Standardschulungen

ID 5518 602 - Umsatzsteuer im OSPlus: Von der Buchung zur USt-Meldung

Sie kennen die wichtigsten Aufgaben sowie ein mögliches Vorgehen zur Einführung von OBR-Umsatzsteuer. Sie erlernen die Funktionen der Anwendung OBR-Umsatzsteuer kennen und können diese bedienen. Sie sind in der Lage die USt-Voranmeldung und USt-Erklärung zu erstellen und an das Finanzamt zu übertragen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				

Ansprechpartner	inhaltlich	Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch	Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Mitarbeiter Finanz Informatik Mitarbeiter SVB		
Preis	370,00 Euro		

ID 5518W Webinar 602 - Umsatzsteuer im OSPlus: Von der Buchung zur USt-Meldung

Sie kennen die wichtigsten Aufgaben sowie ein mögliches Vorgehen zur Einführung von OBR-Umsatzsteuer. Sie erlernen die Funktionen der Anwendung OBR-Umsatzsteuer kennen und können diese bedienen. Sie sind in der Lage die USt-Voranmeldung und USt-Erklärung zu erstellen und an das Finanzamt zu übertragen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				

Ansprechpartner	inhaltlich	Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch	Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Mitarbeiter Finanz Informatik Mitarbeiter SVB		
Preis	370,00 Euro		

ID 5450 242 - ISE-Eingangsverarbeitung unter Front Collect Payment (FCP)

Sie kennen die Grundfunktionen des FCP-Systems, die Darstellung des Zusammenhanges der ISE-Migration mit der Umstellung auf das Betriebssystem Windows2012 für das FCP, sowie die ISE-Eingangsverarbeitung mit dem FCP-System. Sie sind anschließend in der Lage, mit der vorhandenen Anwendungsdokumentation die ISE - Eingangsverarbeitung mit dem FCP-System durchzuführen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				

Ansprechpartner	inhaltlich	Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch	Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Bernd Gärtner, Fa. Gärtner		
Preis	210,00 Euro		

ID 5516W Webinar 755 - PARISplus: Meldewesen im Rahmen der Behördenkommunikation

Sie kennen die Prozesse im Rahmen des Meldeverfahrens mit den Behörden. Sie sind in der Lage, den elektronischen Datenaustausch zwischen der Sparkasse und den Behörden zu prüfen. Sie lernen, im Bereich der weiteren Komponenten des Meldewesens, die Stammdatenpflege und die Kontroll-/Hilfsreports kennen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
08.04.2025 - 09.04.2025	09:00 - 16:00	5516W 501	Webex Training Webinarsystem	

Ansprechpartner	inhaltlich	Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch	Margot Schrastetter	Tel. 0871 504-2365
Dozenten	Fa. GSD, Gesellschaft für SK Dienstleistungen mbH		
Preis	740,00 Euro		

3.3.12.1 OSPlus Standardschulungen

ID 4129W Webinar 317 - Grundlagen der Daten-Harmonisierung zwischen PARISplus und KURS

Sie kennen die technische Grundlage für die Datenübermittlung und Synchronisierung zwischen PARISplus und dem Kompetenz- und Rechtesystem (KURS) im OSPlus. Sie können die relevanten personalwirtschaftlichen Datenfelder aus PARISplus mit den korrespondierenden KURS-Daten verknüpfen.
Ebenfalls verstehen Sie die funktionalen und prozessualen Unterschiede zwischen der klassischen PARIS-KURS-Schnittstelle sowie den Personalveränderungsprozessen in den OSPlus-Personalsystemen und dem im Auftrags- und Benachrichtigungssystem (ABS).
Auf Basis der vermittelten Inhalte und Informationen können Sie eine projekthafte Umsetzungsplanung vornehmen und das Erfordernis zusätzlicher Unterstützungsleistungen bewerten.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch		Margot Schrastetter	Tel. 0871 504-2365
Dozenten	Fa. Beckmann & Partner CONSULT			
Preis	445,00 Euro			

ID 5422W Webinar S324 - Abbildung von Funktionstrennungsanforderungen im OSPlus - Vorgehen zur SoD-Kategorisierung

Sier kennen die technischen Parameter zur Abbildung der fachlich/organisatorisch erarbeiten Funktionstrennungsanforderungen, insb. im Kontext der für die Nutzung erforderlichen SoD-Kategorisierung.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch		Margot Schrastetter	Tel. 0871 504-2365
Dozenten	Fa. Beckmann & Partner CONSULT			
Preis	445,00 Euro			

ID 5421W Webinar S 322a - Konfiguration von Standardprozessen im ABS

Sie kennen die Parameter zur Konfiguration von Prozessen im Auftrags- und Benachrichtigungssystems (ABS). Sie werden damit in die Lage versetzt, die Standardprozesse unter ABS zu aktivieren und einzusetzen.

Voraussetzungen
Die teilnehmenden Institute planen den Einsatz von Prozessen des Auftrags- und Benachrichtigungssystems (ABS).
Ferner bilden die teilnehmenden Institute ihr Sollrollenkonzept unter OSPlus-KURS ab.
Das Sollrollenkonzept ist aufgaben-prozessorientiert aufgebaut.
Idealer Weise werden bereits Non-OSPlus-Anwendungen unter OSPlus-KURS dokumentiert.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch		Margot Schrastetter	Tel. 0871 504-2365
Dozenten	Fa. Beckmann & Partner CONSULT			
Preis	765,00 Euro			

3.3.12.1 OSPlus Standardschulungen

ID 4123W Webinar 322 - Benutzerverwaltungsprozesse unter dem Auftrags- und Benachrichtigungssystem (ABS)

Sie kennen die fachlichen Abläufe der Prozesse zur Benutzerverwaltung im Auftrags- und Benachrichtigungssystems (ABS). Die Einsatzvoraussetzungen, insb. in Bezug auf notwendige Schnittstellen sind ebenfalls bekannt.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				

Ansprechpartner	inhaltlich	Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch	Margot Schrastetter	Tel. 0871 504-2365

Dozenten Fa. Beckmann & Partner CONSULT

Preis 445,00 Euro

ID 4126W Webinar 321 - Prozesse zur Vergabe und Entzug von IT-Berechtigungen über das Auftrags- und Benachrichtigungssystem

Sie kennen die fachlichen Abläufe und formalen Anforderungen an die Prozesse zur Beantragung und Vergabe von IT-Berechtigungen sowie den Funktionsumfang der über das Auftrags- und Benachrichtigungssystems (ABS) abgebildeten Prozesse. Ferner sind die Abhängigkeiten im Zusammenspiel mit der SoD-Matrix und SoD-Konfliktprüfung bekannt.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				

Ansprechpartner	inhaltlich	Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch	Margot Schrastetter	Tel. 0871 504-2365

Dozenten Fa. Beckmann & Partner CONSULT

Preis 445,00 Euro

3.3.12.2 OSPlus Rolloutseminare

Hier finden Sie die Rolloutseminare der Finanz Informatik. Diese Seminare werden fortlaufend unter diese Rubrik eingefügt.

Dokument(e) BIKOS-Web:
OSPlus Rolloutseminare

3.3.12.3 Ergänzende Schulungsangebote zu OSPlus

Entwickelt von der Finanz Informatik bietet OSPlus zahlreiche Chancen, die Produktivität in Ihrer Sparkasse zu steigern.

Wir kennen die permanenten Herausforderungen, die OSPlus an Sie in der Sparkasse stellt:
- bei gesetzlichen Anforderungen bzw. Änderungen
- bei der Einarbeitung neuer Mitarbeiter
- durch die Versetzung von Mitarbeitern in andere Abteilungen
- durch Fusionen sowie Strukturanpassungen
- durch Reorganisationen und Outsourcing-Projekte

Wir bieten Ihnen genau die Unterstützung, die Sie hierfür benötigen!

Wir helfen Ihren Mitarbeitern OSPlus optimal zu nutzen und dessen Möglichkeiten voll auszuschöpfen.

Und wir denken natürlich immer aus Sicht der Sparkassen!

Nutzen Sie daher unsere OSPlus-Kompetenz für Ihren Erfolg!

Dokument(e) BIKOS-Web:
Ergänzende Schulungsangebote zu OSPlus

ID 5638 Grundlagen Zahlungsverkehr mit OSPlus

In diesem Seminar lernen Sie die verschiedenen Arten, Besonderheiten und die Bearbeitung des Zahlungsverkehrs in OSPlus kennen und informieren sich über die grundlegenden organisatorischen Zusammenhänge bei der Zahlungsverkehrsabwicklung.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
19.02.2025 - 20.02.2025	09:00 - 17:00	5638 501	Landshut	03.01.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Norbert Artinger	Tel. 0871 504-2306
	organisatorisch		Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Norbert von Cerpinsky, NvC Consulting			
Preis	870,00 Euro			

ID 2923 OSPlus - Grundlagen mit Tipps & Tricks für die effektive Nutzung

Mit OSPlus arbeiten wie ein Könner - mit unserem praxisorientierten Selbstlernangebot OSPlus QuickWins (WBT) erhalten Sie das dafür notwendige Wissen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Norbert Artinger	Tel. 0871 504-2306
	organisatorisch		Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Preis	190,00 Euro			

3.3.12.3 Ergänzende Schulungsangebote zu OSPlus

ID 4482 Kompetenz- und Rechtesystem (KURS) im OSPlus

Sie erhalten einen Überblick über das Zusammenspiel der Basisadministration mit der Anwendung KURS im OSPlus. Sie können selbst die KURS-Administration durchführen, kennen die Werkzeuge des Soll-Rollen-Konzepts und der Rezertifizierung. Externe Anwendungen als single-point-of-dokumentation bzw. single-point-of-administration können Sie im OSPlus verwalten. Zahlreiche Übungen im OSPlus ermöglichen es Ihnen, nach dem Seminar die genannten Bausteine selbständig zu bearbeiten. Zusätzlich erhalten Sie einen groben Einblick in das Auftrags- und Benachrichtigungssystem (ABS), das
ebenfalls über KURS administriert und bearbeitet wird. Hier werden die Grundlagen und Beispiele aus der Praxis vorgestellt.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
02.06.2025 - 03.06.2025	10:00 - 17:00	4482 501	Landshut	03.04.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Nicole Härtl	Tel. 0871 504-2284 Tel. 0871 504-2357
Dozenten	Daniela Murr, SK Landshut			
Preis	755,00 Euro			

ID 4483 Kundendatenmanagement im OSPlus

Sie bekommen einen Überblick über die relevanten Institutsparameter im Kundenmanagement.
Sie lernen die Zusammenhänge kennen, die die automatische Personenlöschung beeinflussen und können damit die Anforderungen aus der DSVGO erfüllen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
22.09.2025 - 23.09.2025	10:00 - 16:15	4483 501	Landshut	24.07.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Nicole Härtl	Tel. 0871 504-2284 Tel. 0871 504-2357
Dozenten	Andreas Krämer, AK-Consulting			
Preis	810,00 Euro			

ID 4484 Erleben Sie die OSPlus-Administration - für Nicht-Administratoren

Sie können Administrationsaufträge verfassen und interpretieren. Dafür erhalten Sie Grundkenntnisse in der Administration von OSPlus. Ihnen sind die Zusammenhänge der einzelnen Komponenten aus Basis- und Produktadministration vertraut und Sie verstehen die Wirkungsweisen zueinander. Im Rahmen Ihrer Produkt-/Prozessverantwortung können Sie OSPlus gezielt einsetzen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
16.07.2025 - 17.07.2025	10:00 - 17:00	4484 501	Landshut	17.05.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Nicole Härtl	Tel. 0871 504-2284 Tel. 0871 504-2357
Dozenten	Beckmann & Partner CONSULT GmbH			
Preis	895,00 Euro			

3.3.12.3 Ergänzende Schulungsangebote zu OSPlus

ID 4313W Webinar - Erstellung von individuellen Abfragen im IDH mit Abfrageschablonen (ohne Vorkenntnisse)

Sie erhalten Kenntnisse zur Erstellung von individuellen Abfragen und Auswertung im IDH.
Sie sind in der Lage individuelle Abfragen im IDH zu erstellen. Insbesondere werden dabei die Kenntnisse zur effektiven Nutzung von DB2 SQL zur Auswertungen der Daten vermittelt.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
24.02.2025 - 24.02.2025	10:00 - 17:00	4313W 501	Webex Training Webinarsystem	07.02.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch		Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Christian Rösch, Fa. Consultingpartner AG			
Preis	505,00 Euro			

ID 4314W Webinar - Vertiefungsschulung zur Erstellung von Abfragen im IDH

Im Webinar wird ihnen anhand von praktischen Beispielen aufgezeigt, wie komplexere Auswertungen im IDH erstellt werden können. Dazu werden Vorlagen zum Verknüpfen und Aggregieren von Abfragen vorgestellt und in praktischen Übungen vertieft.
Das Webinar soll Sie die Lage versetzen, im IDH selbständig Lösungen für individuelle Anfragen zu erstellen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
25.02.2025 - 25.02.2025	10:00 - 17:00	4314W 501	Webex Training Webinarsystem	08.02.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch		Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Christian Rösch, Fa. Consultingpartner AG			
Preis	505,00 Euro			

ID 4330W Webinar Datenqualitätsmanagement (DQM) im IDH für Einsteiger/-innen

Sie beherrschen die Grundfunktionen in der Bedienung der DQM-Administration.
Sie werden in die Lage versetzt, eine Qualitätssicherung DQM-Administration, z.B. der Standardregeln und im Hinblick auf die Revision vornehmen.
Sie erhalten Checklisten und Anleitungen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
06.03.2025 - 28.03.2025	09:30 - 12:30	4330W 501	Stuttgart	
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch		Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Christian Rösch, CP Consultingpartner AG			
Preis	0,00 Euro			

ID 4331W Webinar Erweiterung des DQM um sparkassenindividuelle Prüfregeln

Sie wissen welche IDV Auswertungen ins DQM übertragen werden können.
Sie kennen die Restriktionen, die bei der Übertragung von IDV Auswertungen ins DQM beachtet werden müssen.
Sie beherrschen die Prozessschritte zur Administration von individuellen DQM Regeln.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
04.04.2025 - 23.04.2025	09:30 - 12:00	4331W 501	Stuttgart	
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch		Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Dozenten Christian Rösch, CP Consultingpartner AG			
Preis	0,00 Euro			

3.3.12.3 Ergänzende Schulungsangebote zu OSPlus

ID 4332W Webinar Erfahrungsaustausch DQM im IDH

Sie tauschen sich mit anderen Teilnehmern und Experten hinsichtlich Ihrer Fragen, Anmerkungen und Erfahrungen aus der Praxis aus.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
05.06.2025 - 05.06.2025	10:00 - 15:00	4332W 501	Stuttgart	
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch		Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Christian Rösch, CP Consultingpartner AG Burcu Topal, Sparkassen Rating und Risikosysteme GmbH			
Preis	370,00 Euro			

ID 4328 Administration Kontokorrent

Ziel dieses Seminars ist es, Sie für die technischen und fachlichen Zusammenhänge in der Produktadministration Kontokorrent und die Auswirkungen im Vertrieb bzw. bei Kunden zu sensibilisieren. Dabei stehen die Administrationsmöglichkeiten des Kontokorrents mit den Schwerpunkten Zinsen, Preise, Abrechnung und Kontobasis sowie Möglichkeiten der Preisgestaltung und Entgeltoptimierung im Fokus.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch		Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Fa. tekko Informationssysteme GmbH & Co.KG			
Preis	915,00 Euro			

ID 4637 MyMo-Praxisworkshop

Die Inhalte des Workshops sind für MyMo-Einsteiger ausgerichtet. Es werden aus Sicht der Sparkassenpraxis die grundlegenden Funktionen und Möglichkeiten des Systems dargestellt.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
23.09.2025 - 23.09.2025	10:00 - 17:00	4637 501	Landshut	
Ansprechpartner	inhaltlich		Norbert Artinger	Tel. 0871 504-2306
	organisatorisch		Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Michael Fischl, SK Regen-Viechtach Norbert Artinger, Sparkassenakademie Bayern			
Preis	480,00 Euro			

ID 4628 Office_neo: SharePoint Architekt (Web Based Training)

Sie erwerben umfangreiches Wissen von SharePoint und können dieses in der Praxis sicher anwenden. Der Kurs ist ebenfalls geeignet als Nachschlagewerk zum Auffrischen des Wissens. Durch die Fallbeispiele und Use Cases sind die Teilnehmer in der Lage Workflows und Lösungen für das eigene Haus zu erstellen. Profitieren Sie von Fragestellungen der seit Jahren erfolgreich durchgeführten SharePoint-Kurse in der Sparkassen Finanzgruppe!
Es steht ihnen eine umfangreiche FAQ mit Tipps und Tricks unserer Experten zur Verfügung.
Ein SharePoint-Experte unterstützt Sie für die Kursdauer als Lernbegleiter für Fragen zu den Inhalten und gibt Tipps und Tricks.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch		Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	FINCON Unternehmensberatung			
Preis	610,00 Euro			

3.3.12.3 Ergänzende Schulungsangebote zu OSPlus

ID 4343W Webinar SironAML - Neues Release

Lernen Sie die neuen Versionen von SironAML und SironKYC kennen. Darüberhinaus werden neue Indizien besprochen, die aufgrund des durch die FIU übermittelten neuen Verdachtskatalogs bzw. des Typologiepapieres "The Russian Laundromat" relevant werden.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
sh. Modul				
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch		Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Uwe Weber, msg Rethink Compliance GmbH			
Preis	395,00 Euro			

3.3.13 Datenschutz / Informationssicherheit / Notfallmanagement

Hier finden Sie unsere Veranstaltungen zum Bereich Datenschutz und IT-Sicherheit.

Dokument(e) BIKOS-Web:
Datenschutz / IT-Sicherheit

ID 4661W Webinar Hands-on Sensibilisierung für Informationssicherheit

Ziel des Webinars ist es, den ISBs funktionierende Methoden und Maßnahmen zur Sensibilisierung sowie deren Erfolgsmessung zu vermitteln.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				

Ansprechpartner	inhaltlich	Norbert Artinger	Tel. 0871 504-2306
	organisatorisch	Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366

Dozenten Marc Heinzmann, Sabine Schuster, S-Management Services GmbH

Preis 425,00 Euro

ID 4670 Workshop zur Vorbereitung auf eine IT-Prüfung nach § 44 KWG

Sie kennen nach dem Workshop die bisher geprüften Anforderungen und die Vorgehensweise in einer IT-Prüfung gem. §44 KWG, so dass Feststellungen vermieden oder zumindest reduziert werden können.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				

Ansprechpartner	inhaltlich	Norbert Artinger	Tel. 0871 504-2306
	organisatorisch	Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366

Dozenten Matthias Doll, S-Management Services GmbH

Preis 425,00 Euro

ID 4675 BCM - Notfallmanagement Grundseminar

Sie lernen die Basis für die grundlegenden und wesentlichen Prozesse des Notfallmanagements / Business Continuity Managements (BCM) sowie die externen Anforderungen (KWG, MaRisk, BAIT) an das BCM kennen und verstehen.

Durch Diskussionen der einzelnen Themenfelder des BCM werden weitere lösungsorientierte Umsetzungen aus der Praxis aufzeigt.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
28.01.2025 - 28.01.2025	10:00 - 17:00	4675 501	Landshut	14.12.2024

Ansprechpartner	inhaltlich	Norbert Artinger	Tel. 0871 504-2306
	organisatorisch	Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366

Dozenten Peter Schwarz, Deutscher Sparkassenverlag

Preis 425,00 Euro

3.3.13 Datenschutz / Informationssicherheit / Notfallmanagement

ID 4674 BCM - Notfallmanagement - Notfallbeauftragter - praxisnah

1. Sie lernen die externen Anforderungen (KWG, MaRisk, BAIT) und Standards (u.a. Bundesamt für Sicherheit in der Informationstechnik und ISO-Normen) kennen.
2. Sie kennen Methoden zur Aufrechterhaltung eines Business Continuity Managements und können eigene BCM-Prozesse und Abläufe verbessern.
3. Sie können die Nachvollziehbarkeit der Notfallplanung und des BCM sicherstellen.
4. Im Seminar werden Tools zum BCM nicht explizit behandelt.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
29.01.2025 - 30.01.2025	10:00 - 17:00	4674 501	Landshut	12.12.2024
Ansprechpartner	inhaltlich		Norbert Artinger	Tel. 0871 504-2306
	organisatorisch		Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Peter Schwarz, S-Management Services GmbH			
Preis	690,00 Euro			

ID 4677 Erfahrungsaustausch BCM

1. Informationsaustausch und Wissenstransfer zwischen den Teilnehmern und dem Referenten, um neue Impulse und Lösungsansätze zur Fortschreibung des eigenen Business Continuity Managements (BCM)/Notfallmanagements zu erhalten.

2. Methodische Vorgehensweisen und Prozesse (Aktivitäten) vertiefen

3. Aktuelle Entwicklungen behandeln. Hierzu können dem Referenten bis 14 Tage vor der Veranstaltung Fragen/Themen zugesandt werden. Diese werden für den Erfahrungsaustausch aufbereitet und beantwortet.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
20.03.2025 - 20.03.2025	10:00 - 17:00	4677 501	Landshut	31.01.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Norbert Artinger	Tel. 0871 504-2306
	organisatorisch		Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Peter Schwarz, S-Management Services			
Preis	615,00 Euro			

ID 4678 Physische Sicherheit im Rahmen des Sicheren IT-Betriebes

Der Geltungsbereich des ISMS erstreckt sich auf die Standorte der Sparkasse. Alle Anforderungenmüssen im Rahmen des dreijährigen Auditprogramms berücksichtigt werden.
Das Seminar gibt einen Überblick über die Physischen Konzepte aus der Perspektive derInformationssicherheit.

1. Sie lernen die Physischen Konzepte sowie interne und externe Anforderungen kennen.
2. Sie können die Anforderungsprofile des DSGV nutzen.
3. Sie lernen, wie man Standorte im Auditprogramm behandelt.
4. Sie können Maßnahmen ableiten und Soll-Ist-Vergleiche durchführen.
5. Sie werden in die Lage versetzt, die Auditierung der Physischen Konzepte durch das Informationssicherheits-Management im Rahmen von Managementsystem-Audits durchzuführen.
6. Sie profitieren von den Praxiserfahrungen aus sicherheitstechnischen Begehungen in Sparkassen im Zuge szenariobasierter Audits oder vertiefender Audits.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Norbert Artinger	Tel. 0871 504-2306
	organisatorisch		Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Peter Schwarz, S-Management Services GmbH			
Preis	425,00 Euro			

3.3.13 Datenschutz / Informationssicherheit / Notfallmanagement

ID 4671 Organisatorische Grundlagen für ISB

Systematische Vermittlung und Aktualisierung des notwendigen Wissens für Informationssicherheitsbeauftragte sowie für MitarbeiterInnen mit vergleichbaren Aufgaben (IT-RevisorInnen, IT-Verantwortliche).
Sie erfahren, wie ein Informationssicherheitsprozess angemessen und standardkonform organisatorisch im Unternehmen verankert und gelebt wird.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				

Ansprechpartner	inhaltlich	Norbert Artinger	Tel. 0871 504-2306
	organisatorisch	Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Dozenten Deutscher Sparkassenverlag		
Preis	1.040,00 Euro		

ID 4696 Datenschutz-Grundlagen

Sie lernen die für die Rolle des Datenschutzbeauftragten notwendigen Grundlagen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
24.04.2025 - 24.04.2025	10:00 - 17:00	4696 501	Landshut	07.03.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Norbert Artinger	Tel. 0871 504-2306
	organisatorisch	Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Bastian Lenhart, SK Ansbach		
Preis	405,00 Euro		

ID 4692 Erfahrungsaustausch Datenschutz

Diese Veranstaltung soll dazu beitragen, das Netzwerk der Datenschutzbeauftragten/ -koordinatoren in Bayern weiter zu vertiefen und sich zu relevanten Themen auszutauschen. Über aktuelle Entwicklungen wird berichtet.

Sie erhalten die Gelegenheit zum gegenseitigen Austausch bzgl. aktueller Fragestellungen.
Sie bekommen einen Überblick über aktuelle Entwicklungen.
Sie diskutieren eingereichte Fragen mit Verbandsvertretern bzw. Kollegen der SIZ.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				

Ansprechpartner	inhaltlich	Norbert Artinger	Tel. 0871 504-2306
	organisatorisch	Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Johann Reger, SVB Ole-Christian Haack, SVB Elisabeth Ulbrich, SIZ		
Preis	255,00 Euro		

ID 2858 IT-Sicherheit im Medialen Vertrieb

Sie erhalten die Kenntnisse, um die Anforderungen der IT-Sicherheit in der täglichen Praxis sowohl beim Electronic Banking Kunden als auch in der Sparkasse gerecht zu werden.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
11.11.2025 - 12.11.2025	09:00 - 17:00	2858 501	Landshut	24.09.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Norbert Artinger	Tel. 0871 504-2306
	organisatorisch	Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Markus Adler, SK Ansbach Norbert Artinger, Sparkassenakademie Bayern		
Preis	790,00 Euro		

3.3.13 Datenschutz / Informationssicherheit / Notfallmanagement

ID 2859 IT-Sicherheit - Requalifizierung

Sie halten ihre Kenntnisse auf dem aktuellen Stand, um den Anforderungen der IT-Sicherheit in der täglichen Praxis sowohl beim Kunden als auch in der Sparkasse gerecht zu werden.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
10.11.2025 - 10.11.2025	09:00 - 17:00	2859 501	Landshut	23.09.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Norbert Artinger	Tel. 0871 504-2306
	organisatorisch	Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366

Dozenten Markus Adler, SK Ansbach
Dieter Hörauf, SKSK Erlangen
Norbert Artinger, Sparkassenakademie Bayern

Preis 440,00 Euro

ID 4679W Schutzbedarfsfeststellung auf Prozessebene

Sie erlernen die Methodik für eine Schutzbedarfsfeststellung auf Ebene der Geschäftsprozesse und wie Sie zeitkritische Geschäftsprozesse über eine Kritikalitätsanalyse zielsicher ermitteln und eine Business Impact Analyse durchführen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss

Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.

Ansprechpartner	inhaltlich	Norbert Artinger	Tel. 0871 504-2306
	organisatorisch	Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366

Dozenten Peter Schwarz, Deutscher Sparkassenverlag

Preis 425,00 Euro

ID 4680 Grundlagen für neue Informationssicherheitsbeauftragte

Für die erfolgreiche Übernahme der komplexen Funktion „Informationssicherheits-Beauftragter (m/w/d)“ sind einige fachliche Inhalte und Kompetenzen erforderlich.
Mit diesem Seminar für Einsteiger:innen werden dazu die methodischen Grundlagen vermittelt, mit denen sie sich des Themas annehmen können. Die Teilnehmenden erhalten ferner einen Überblick über weitere Bausteine zur Vervollständigung ihrer Ausbildung.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
10.03.2025 - 27.06.2025	10:00 - 17:00	4680 501	Landshut	21.01.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Norbert Artinger	Tel. 0871 504-2306
	organisatorisch	Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366

Dozenten Jürgen Nordmann, S-Management Services

Preis 3.160,00 Euro

ID 4680A Grundlagen für neue Informationssicherheitsbeauftragte

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
10.03.2025 - 14.03.2025	10:00 - 17:00	4680A 501	Landshut	21.01.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Norbert Artinger	Tel. 0871 504-2306
	organisatorisch	Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366

Preis

3.3.13 Datenschutz / Informationssicherheit / Notfallmanagement

ID 4680B Webinar Grundlagen für neue ISB Fragen und Erfahrungsaustausch

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Norbert Artinger	Tel. 0871 504-2306
	organisatorisch		Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Preis				

ID 4465 Plötzlich Prozessverantwortlicher in der Fachabteilung

Sie verstehen, warum eine Prozessoptimierung bzw. ein Prozessmanagement für die Sparkasse wichtig ist (Kostensenkung, Qualitätssteigerung, hohe Kunden- und Mitarbeiterzufriedenheit).

Sie wissen, welche Chancen - aber auch Risiken - mit einer Prozessorientierung bzw. -optimierung verbunden sind.

Sie kennen Ihre Aufgaben in Ihrer Rolle als Prozessverantwortlicher und sind vertraut mit zielorientierten Methoden und Techniken, um diese zu erfüllen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
07.07.2025 - 08.07.2025	10:00 - 17:00	4465 501	Landshut	08.05.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Michael Otto	Tel. 0871 504-2284
	organisatorisch		Nicole Härtl	Tel. 0871 504-2357
Dozenten	Trainer der ibo Akademie GmbH			
Preis	1.020,00 Euro			

ID 4689 Cyberkriminalität: Sensibilisierung durch Hacking-Techniken und Pentests

In diesem zweitägigen Kurs lernen Sie aktuelle Angriffsmethoden auf IT-Systeme und IT-Anwendungen. Ziel ist es, die Methoden der Cyberkriminellen zu verstehen, um mit
diesem Wissen geeignete IT-Sicherheitsmaßnahmen zu implementieren und IT-Risiken besser einschätzen zu können.
Zudem lernen Sie wie einfache Sicherheitsprüfungen in Form von Penetrationstests im Netzwerk der Sparkasse durchgeführt werden können.
Sie können das im Kurs erlernte Wissen in Form von Praxisübungen vertiefen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
27.05.2025 - 28.05.2025	09:00 - 17:00	4689 501	Landshut	09.04.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Norbert Artinger	Tel. 0871 504-2306
	organisatorisch		Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Marc Heinzmann, S-Management Services GmbH			
Preis	915,00 Euro			

3.3.13 Datenschutz / Informationssicherheit / Notfallmanagement

ID 4690 Operative Informationssicherheit für die 1st-Line

Sie erhalten einen Überblick über die Aufgaben und Verantwortlichkeiten der 1st-Line im Rahmen der operativen Informationssicherheit.
Sie kennen den gesetzlichen und aufsichtsrechtlichen Rahmen zur Umsetzung der operativen Informationssicherheit.
Sie kennen die grundsätzlichen Verfahren des SIZ-Produkts „Sicherer IT-Betrieb“ im Bereich der operativen Informationssicherheit.
Sie kennen die aktuell in der Sparkassenorganisation erarbeiteten und empfohlenen Verfahren zur operativen Informationssicherheit.
Sie erhalten praxisnahe Hinweise zur Integration der Tätigkeiten in Zusammenhang mit der operativen Informationssicherheit in die Betriebsprozesse für IT und Infrastruktur.
Außerdem erwerben Sie Kenntnisse im Umgang mit den aktuellen Hilfsmitteln aus dem SIZ-Produkt „Sicherer IT-Betrieb“ und dem Wiki IT-Consulting der S-ManagementServices GmbH (S-MS).

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
08.10.2025 - 09.10.2025	10:00 - 17:00	4690 501	Landshut	23.09.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Norbert Artinger	Tel. 0871 504-2306
	organisatorisch		Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Gundolf Jahn, S-Management Services GmbH Birgit Heykamps, S-Management Services GmbH			
Preis	885,00 Euro			

ID 4676W Webinar Sollmaßnahmen und Operative IS-Maßnahmen für die 2. Verteidigungslinie

1. Sie kennen den aufsichtsrechtlichen Rahmen, der für die Wahrnehmung ihrer Aufgaben relevant ist.
2. Sie kennen die grundsätzliche Vorgehensweise des SIZ-Produkts „Sicherer IT-Betrieb“ zur Erfüllung der Anforderungen.
3. Sie kennen die notwendigen Tätigkeiten zur Erstellung eines BAIT-konformen Sollmaßnahmenkataloges und der Konzeption, Umsetzung und Dokumentation von Operativen IS-Maßnahmen.
4. Sie kennen Methoden zur Beurteilung/Herstellung der Vollständigkeit und Angemessenheit der Informationssicherheits-Richtlinien.
5. Sie kennen Methoden zur Beurteilung der Angemessenheit und der Wirksamkeit der Operativen IS-Maßnahmen.

Außerdem erwerben Sie Kenntnisse
1. über die aktuellen Hilfsmittel aus dem SIZ-Produkt „Sicherer IT-Betrieb“ und dem Wiki IT-Consulting der S-MS,
2. insbesondere zu den Anforderungsprofilen der „Landkarte typischer Anforderungsprofile“,
3. zu den Hilfsmitteln zur Erstellung einer vollständigen IS-Richtlinienebene,
4. zur Analyse und Bewertung der Vollständigkeit, Angemessenheit und Wirksamkeit von Operativen IS-Maßnahmen.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Norbert Artinger	Tel. 0871 504-2306
	organisatorisch		Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Gundolf Jahn, S-Management Services			
Preis	190,00 Euro			

3.3.14 Geldwäsche / Compliance

Hier finden Sie Seminare zu den Fachgebieten Geldwäschegesetz und Compliance.

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:
Michael Otto Tel.: 0871 504-2284 E-Mail: m.otto@s-akaby.de

Dokument(e) BIKOS-Web:
Geldwäsche /Compliance

ID 5653W Webinar Gesetzliche Grundlagen des Solvabilitätsregimes

Die Seminarteilnehmer erhalten einen intensiven Einblick in die gesetzlichen Grundlagen des Solvabilitätsregimes auf Basis der zum 01.01.2025 in Kraft
getretenen regulatorischen Vorgaben (CRR III und CRD VI) und ermitteln anhand vieler praktischer Beispiele die Bemessungsgrundlagen und
Eigenkapitalanforderungen verschiedener Transaktionen sowie die Solvabilitätskennziffern.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
16.07.2025 - 17.07.2025	09:00 - 17:00	5653W 501	Webex Training Webinarsystem	04.06.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Birgit Altmann	Tel. 0871 504-2284 Tel. 0871 504-2243
Dozenten	Monika Geiger, MGT			
Preis	785,00 Euro			

ID 5228 Gesprächsführung bei arbeitsrechtlichen Verfehlungen und wirtschaftskriminellen Handlungen

Sie trainieren das investigative Interview aussagepsychologischer Techniken. Sie erlernen, wie Sie einen nicht kooperativen Gesprächspartner zu einer Aussage ermutigen. Sie lernen, wie Sie mit den Methoden forensischer Gerichtspsychologen zuverlässiger zwischen Lüge und Wahrheit unterscheiden und so die Glaubhaftigkeit von Aussagen besser beurteilen. Sie trainieren, wie Sie einen Verdächtigen hochwirksam mit der Beweislage konfrontieren. Sie erfahren, wie Sie bei einem Zeugen die Erinnerungsleistung steigern und so die Anzahl korrekter Informationen erhöhen. Sie motivieren den Beschuldigten zu einem Geständnis, ohne ihm dabei die Verantwortung für sein Handeln abzunehmen. Die Trainings werden mit Videoanalysen unterstützt.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
23.10.2025 - 24.10.2025	10:00 - 17:00	5228 501	Landshut	24.08.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Elke Tschochner	Tel. 0871 504-2284 Tel. 0871 504-2237
Dozenten	Henning Stuke, Kriminologe M.A			
Preis	750,00 Euro			

ID 5239 Basiswissen MiFID II für die Interne Revision und die WpHG-Compliance

Sie beschäftigen sich intensiv mit den fachlichen Inhalten zu MiFID II (Vertrieb) und der PRIIP-VO und mit deren Umsetzung in der Sparkassenpraxis. Somit erhalten Sie das notwendige fachliche Rüstzeug, die regulatorischen Anforderungen praxisnah für Ihre neue Aufgabe zu vertiefen und anzuwenden. Revisorische Ansätze sind nicht Gegenstand des Seminars. Im Mittelpunkt steht die Vermittlung der Fachinhalte zu MiFID II, inklusive der praktischen Umsetzung in den Beratungsprozessen in OSPlus Neo.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
24.03.2025 - 25.03.2025	09:00 - 17:00	5239 501	Landshut	23.01.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Elke Tschochner	Tel. 0871 504-2284 Tel. 0871 504-2237
Dozenten	Ramona Wiesinger			
Preis	820,00 Euro			

3.3.14 Geldwäsche / Compliance

ID 5249 Update Fachwissen MiFID II für die Interne Revision und WpHG-Compliance

Sie bringen sich auf den neuesten Stand über die aktuellen Entwicklungen zu MiFID II (Vertrieb) und der PRIIP-VO und deren Umsetzung in der Sparkassenpraxis. Dabei stehen in diesem Jahr insbesondere die Themen Nachhaltigkeit, der Äquivalenzcheck und die Zielmarktkontrolle im Fokus.

Somit erhalten Sie das notwendige fachliche Rüstzeug, um Ihre Prüfungen zum Wertpapiergeschäft durchzuführen. Revisorische Ansätze sind nicht Gegenstand des Seminars. Im Mittelpunkt steht die Vermittlung der neuesten Entwicklungen zu MiFID II, inklusive der praktischen Umsetzung in OSPlus Neo und der Erfahrungsaustausch.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
13.03.2025 - 13.03.2025	09:00 - 17:00	5249 501	Landshut	12.01.2025
14.03.2025 - 14.03.2025	09:00 - 17:00	5249 502	Landshut	13.01.2025
19.03.2025 - 19.03.2025	09:00 - 17:00	5249 503	Nürnberg	18.01.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Michael Otto	Tel. 0871 504-2284
	organisatorisch	Elke Tschochner	Tel. 0871 504-2237
Dozenten	Ramona Wiesinger		
Preis	420,00 Euro		

ID 5629 Fachkundeschulungen nach § 15 Abs. 2 HinSchG (Hinweisgeberschutzgesetz)

Sie kennen alle Rechte und Pflichten nach dem Hinweisgeberschutzgesetz, die für die Fachkunde erforderlich sind.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
12.05.2025 - 12.05.2025	10:00 - 17:00	5629 501	Landshut	31.03.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Michael Otto	Tel. 0871 504-2284
	organisatorisch	Birgit Altmann	Tel. 0871 504-2243
Dozenten	Herr Michael Bramme, SVB München Herr Benedikt Vonbrunn, SVB München		
Preis	350,00 Euro		

ID 4465 Plötzlich Prozessverantwortlicher in der Fachabteilung

Sie verstehen, warum eine Prozessoptimierung bzw. ein Prozessmanagement für die Sparkasse wichtig ist (Kostensenkung, Qualitätssteigerung, hohe Kunden- und Mitarbeiterzufriedenheit).

Sie wissen, welche Chancen - aber auch Risiken - mit einer Prozessorientierung bzw. -optimierung verbunden sind.

Sie kennen Ihre Aufgaben in Ihrer Rolle als Prozessverantwortlicher und sind vertraut mit zielorientierten Methoden und Techniken, um diese zu erfüllen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
07.07.2025 - 08.07.2025	10:00 - 17:00	4465 501	Landshut	08.05.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Michael Otto	Tel. 0871 504-2284
	organisatorisch	Nicole Härtl	Tel. 0871 504-2357
Dozenten	Trainer der ibo Akademie GmbH		
Preis	1.020,00 Euro		

3.3.15 Gesundheitsmanagement

Mit unserem Angebot "active+" unterstützen wir Sie zielgruppengerecht von einzelnen Gesundheitstagen bis hin zum ganzheitlichen Gesundheitsmanagement (BGM). Die einzelnen "active+" Bausteine sind individuell kombinierbar und sorgen so für ein optimales Ergebnis - für die Sparkasse und jeden Teilnehmer.

Die wesentlichen Inhalte des Konzeptes sind Maßnahmen gegen Herz-Kreislauf-Erkrankungen, falsche Ernährung, Stressmanagement und Rückenprobleme. Seminare für spezielle Zielgruppen wie Auszubildende, Führungskräfte und die "Generation 50+" vervollständigen das Angebot.

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:
Armin Schmidl Tel.: 0871 504-2348 E-Mail: a.schmidl@s-akaby.de

Dokument(e) BIKOS-Web:
Broschuere Seminarangebote Gesundheitsmanagement 2024
Gesundheitsmanagement

ID 7081 Gesund(es) Führen

Wir vermitteln Ihnen Zusammenhänge zwischen Gesundheit und Führung.
Sie werden sensibilisiert, Signale bei sich und anderen wahrzunehmen und Sie werden Gegenmaßnahmen kennenlernen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss

Termine werden individuell mit der Sparkasse vereinbart. Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.

Ansprechpartner	inhaltlich	Armin Schmidl	Tel. 0871 504-2348
	organisatorisch	Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Armin Schmidl, Sparkassenakademie Bayern		
Preis	425,00 Euro		

ID 7082 Fit im Job - Bleiben Sie gesund

Wir vermitteln Ihnen Freude an Bewegung und Grundkenntnisse der Ernährungslehre, so dass Sie einen Mehrwert für die körperliche und geistige Gesundheit erfahren. Sie bekommen Tipps und Anregungen die Ihnen helfen, Ihre eigene körperliche und geistige Leistungsfähigkeit/Gesundheit zu fördern und langfristig zu erhalten.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss

Termine werden individuell mit der Sparkasse vereinbart. Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.

Ansprechpartner	inhaltlich	Armin Schmidl	Tel. 0871 504-2348
	organisatorisch	Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Armin Schmidl, Sparkassenakademie Bayern		
Preis	310,00 Euro		

ID 7083 Mit Stress intelligent umgehen

Die Teilnehmer lernen, wie Stressbelastungen im Beruf und Privatleben entstehen können und wie sie sie vermeiden können.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss

Termine werden individuell mit der Sparkasse vereinbart. Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.

Ansprechpartner	inhaltlich	Armin Schmidl	Tel. 0871 504-2348
	organisatorisch	Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Armin Schmidl, Sparkassenakademie Bayern		
Preis	245,00 Euro		

3.3.15 Gesundheitsmanagement

ID 7084 Generation 55plus - Gesund und leistungsfähig

Sie erhalten eine gesunde und altersgerechte Einstellung zu Ihrem Körper und werden für Ihre eigene Gesundheit sensibilisiert. Sie halten bewusst inne, um sich auf die eigenen Stärken zu konzentrieren und um neue Prioritäten zu setzen. Sie bekommen objektive, individuelle Daten, die Sie auch zuhause selber leicht messen und kontrollieren können.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss

Termine werden individuell mit der Sparkasse vereinbart. Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.

Ansprechpartner	inhaltlich	Armin Schmidl	Tel. 0871 504-2348
	organisatorisch	Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Armin Schmidl, Sparkassenakademie Bayern		
Preis	Wir erstellen ein individuelles Angebot.		

ID 7063 Schulung für Gesundheitsbeauftragte in den Sparkassen/Netzwerktreffen

Wir unterstützen Sie dabei, ein systematisches betriebliches Gesundheitsmanagement (BGM) einzuführen und durchzuführen. In der Veranstaltung können Sie u. a. Ihre Erfahrungen, Fragen und Ideen austauschen. Die Schulung ist ein Mix aus Workshops, Vorträgen und gemeinsamen (freiwilligen) sportlichen Aktivitäten.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
23.07.2025 - 24.07.2025	09:30 - 16:30	7063 501	Landshut	24.05.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Armin Schmidl	Tel. 0871 504-2348
	organisatorisch	Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Armin Schmidl, Sparkassenakademie Bayern		
Preis	425,00 Euro		

ID 7067B Webinar Stark durch die Krise - Besser leben mit Stress

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss

Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.

Ansprechpartner	inhaltlich	Armin Schmidl	Tel. 0871 504-2348
	organisatorisch	Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Preis			

ID 7067C Webinar Stark durch die Krise - Besser leben mit Stress

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss

Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.

Ansprechpartner	inhaltlich	Armin Schmidl	Tel. 0871 504-2348
	organisatorisch	Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Preis			

ID 7067D Webinar Stark durch die Krise - Besser leben mit Stress

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss

Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.

Ansprechpartner	inhaltlich	Armin Schmidl	Tel. 0871 504-2348
	organisatorisch	Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Preis			

3.3.15 Gesundheitsmanagement

ID 7067E Webinar Stark durch die Krise - Besser leben mit Stress

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Armin Schmidl	Tel. 0871 504-2348
	organisatorisch		Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Preis				

ID 7067W Webinar Stark durch die Krise - Besser leben mit Stress

Wie gehen Sie mit Stress um? Wie kommen Sie zurecht mit den kleinen "daily hassles" oder den krisenhaften, scheinbar ausweglosen Situationen? Wie reagieren Sie, wenn der Druck steigt und die Nerven blank liegen?
Genau darum geht es in diesem Seminar. In fünf Trainingseinheiten lernen und üben Sie, was Sie ganz konkret tun können, um den Stress souverän zu meistern und aus Krisen gestärkt hervorzugehen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
sh. Module				
Ansprechpartner	inhaltlich		Armin Schmidl	Tel. 0871 504-2348
	organisatorisch		Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Michael Waadt, Insas Institut für Arbeit und seelische Gesundheit GmbH			
Preis	775,00 Euro			

3.3.16 Assistenz (Stab)

Hier finden Sie Seminare für Assistenz und Sekretariat für die perfekte Zusammenarbeit mit dem oder den Vorgesetzten.
Darüber hinaus bieten wir Ihnen in dieser Kategorie auch Seminare zur schriftlichen Kommunikation nach der neuen Markenpositionierung an.

Bitte beachten Sie auch unsere Weiterbildungsmaßnahme für das Sekretariat: Qualifizierte Management-Assistentin.
Durch Pflicht- und Wahlbausteine können Sie sich vor allem als Quereinsteiger in die Sparkassenorganisation ideal für die Aufgabe der Assistenz qualifizieren.
Informationen zur Qualifizierten Management-Assistentin finden Sie im Downloadbereich - Dokumente.

Ein weiterer Service für Sie: Zum Download erhalten Sie alle Angebote dieser Kategorie der Sekretariatseminare übersichtlich aufbereitet in einem Dokument.

Alle zwei Jahre (im Herbst) bieten wir der Zielgruppe Vorständssekretärinnen ein zweitägiges Forum an.
Der Austausch mit den Kolleginnen steht hier im Fokus, aktuelle Themenstellungen werden mit einem Mix aus Vorträgen und Workshops bearbeitet.

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:
Tobias Sterr Tel.: 0871 504-2363 E-Mail: t.sterr@s-akaby.de
Regina Götting-Johannes Tel.: 0871 504-2238 E-Mail: r.goetting-johannes@s-akaby.de

Dokument(e) BIKOS-Web:
Assistenz_
Flyer_2020

ID 3214 Rhetorik und Körpersprache: In Gesprächen überzeugen

Sie erfahren, wie Sie Rhetorik und Körpersprache zielgerichtet und überzeugend in Gesprächen und Diskussionen einsetzen. Sie können Sachverhalte wirkungsvoll und anschaulich darstellen. Sie entwickeln rhetorische Fähigkeiten, um auch mit unsachlichen Einwänden und Angriffen souverän umzugehen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
15.09.2025 - 16.09.2025	10:00 - 17:00	3214 501	Landshut	04.08.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Ralf van Heukelom Eileen Ehrig	Tel. 0871 504-2305 Tel. 0871 504-2244
Dozenten	Dr. Christian Gegner			
Preis	760,00 Euro			

ID 5228 Gesprächsführung bei arbeitsrechtlichen Verfehlungen und wirtschaftskriminellen Handlungen

Sie trainieren das investigative Interview aussagepsychologischer Techniken. Sie erlernen, wie Sie einen nicht kooperativen Gesprächspartner zu einer Aussage ermutigen. Sie lernen, wie Sie mit den Methoden forensischer Gerichtspsychologen zuverlässiger zwischen Lüge und Wahrheit unterscheiden und so die Glaubhaftigkeit von Aussagen besser beurteilen. Sie trainieren, wie Sie einen Verdächtigen hochwirksam mit der Beweislage konfrontieren. Sie erfahren, wie Sie bei einem Zeugen die Erinnerungsleistung steigern und so die Anzahl korrekter Informationen erhöhen. Sie motivieren den Beschuldigten zu einem Geständnis, ohne ihm dabei die Verantwortung für sein Handeln abzunehmen. Die Trainings werden mit Videoanalysen unterstützt.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
23.10.2025 - 24.10.2025	10:00 - 17:00	5228 501	Landshut	24.08.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Elke Tschochner	Tel. 0871 504-2284 Tel. 0871 504-2237
Dozenten	Henning Stuke, Kriminologe M.A			
Preis	750,00 Euro			

3.3.16 Assistenz (Stab)

ID 5641 Digitalisierung im Office - Die Zusammenarbeit zwischen Führungskraft und Assistenz optimieren

Sie erhalten Impulse, wie Sie das Sekretariat effizient und souverän managen und Ihren Arbeitsplatz organisieren.
Die Dozenten geben einen Überblick und liefern Handlungsempfehlungen für den Einsatz von Microsoft Outlook und OneNote.
Gewinnen Sie mehr Zeit für das Wesentliche und entlasten Sie Ihren Chef effektiv.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				

Ansprechpartner	inhaltlich	Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch	Elke Tschochner	Tel. 0871 504-2237
Dozenten	Klaudia Binder, O f f i c e m e n t Office & Management im Team Tobias Sterr, Sparkassenakademie		
Preis	885,00 Euro		

ID 5645 Durchsetzungsstrategien für professionelle Assistenz - Wie Sie Ihrem Chef mit dem nötigen Durchsetzungsvermögen den Rücken freihalten -

IIn Ihrer Tätigkeit als Assistentin und Sachbearbeiterin vertreten Sie täglich die Interessen Ihres Chefs und Ihrer Abteilung und sind Ansprechpartnerin für andere. Doch manchmal wünschen Sie sich mehr Durchsetzungsvermögen und Akzeptanz.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				

Ansprechpartner	inhaltlich	Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch	Elke Tschochner	Tel. 0871 504-2237
Dozenten	Klaudia Binder, O f f i c e m e n t Office & Management im Team		
Preis	800,00 Euro		

ID 5676W Webinar Imagefaktor schriftliche Kommunikation - professionelle E-Mails, Chats und Briefe: so bringen Sie Ihre Botschaft auf den Punkt

Sind Ihre E-Mails und Briefe kurz, prägnant und kundenorientiert? Das Formulieren von aussagekräftigen und lesefreundlichen E-Mails ist heute eine Kern-Kompetenz. In diesem Workshop erhalten Sie Tipps zur effektiven und effizienten schriftlichen Kommunikation per E-Mail und Brief. Durch Ihre klare, deutliche Ausdrucksweise minimieren Sie Missverständnisse deutlich. Ihre aktuellen und kundenorientierten Formulierungen stellen sicher, dass Sie als kompetent und wertschätzend wahrgenommen werden. Durch Ihre professionelle schriftliche Kommunikation bauen Sie positive Geschäftsbeziehungen auf. Erfahren Sie, wie Sie Ihre Botschaft auf den Punkt bringen und Ihre E-Mails und Briefe übersichtlich und professionell gestalten.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				

Ansprechpartner	inhaltlich	Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch	Elke Tschochner	Tel. 0871 504-2237
Dozenten	Jutta Sauer-Klein, Seminare & Coaching		
Preis	580,00 Euro		

3.4 Marktfolge

Dokument(e) BIKOS-Web:
Marktfolge

3.4.1 Aktiv

Intensive betriebswirtschaftliche Kenntnisse bildeten schon immer die Basis für eine erfolgreiche und risikobewusste Tätigkeit im Firmenkundengeschäft. Vor dem Hintergrund der sich laufend verändernden Rahmenbedingungen steigt die Bedeutung des Wissens rund um betriebswirtschaftliche Zusammenhänge jedoch stetig. Gleiches gilt für den Themenbereich Recht, der auch das Steuerrecht beinhaltet. Nahezu täglich ergeben sich hier Änderungen in der Rechtsprechung und der Gesetzgebung, die Sie vor immer neue Herausforderungen stellen. Damit Sie sich dieser Herausforderung stets selbstbewusst und kompetent stellen können, unterstützen wir Sie mit zahlreichen Seminaren. Nutzen Sie dieses Angebot zur aktiven Steigerung Ihrer Fachkompetenz.

Dokument(e) BIKOS-Web:
Aktiv

3.4.1.1 Kreditanalyst / Kreditsachbearbeiter

Die Analyse der wirtschaftlichen Verhältnisse des gewerblichen Kunden und der Unternehmen steht vor einem permanenten Wandel. Nicht nur das neue Bilanzrecht und die damit verbundenen Auswirkungen auf die Analyse von Handels- und Steuerbilanzen setzen ein aktuelles Wissen der Analysten aber auch der Berater voraus. Hinzu kommt die permanente Weiterentwicklung der Analyseinstrumente der S-Finanzgruppe (z. B. S-PLANNER, BranchenWissen).
In der Beurteilung des Unternehmenskunden stehen immer mehr die Bewertung der Zahlungsströme (Cashflow-Orientierung) und die über die Bilanzunterlagen hinausgehenden Faktoren (Markt und Management) im Fokus der Analyse und Beratung.

Die Kreditentscheidung, Konditionengestaltung und weitere Schritte im Rahmen der Kreditprozesse werden durch das jeweilige Rating beeinflusst. Neben dem S Standard Rating sind u.a. das Immobilien Rating, Wohnbaufinanzierungs Rating, Existenzgründer Rating in die laufenden Vertriebsprozesse integriert. Der Einsatz der Ratings und die Anpassung aufgrund tatsächlicher Ausfallgründe ermöglichen eine ständige Validierung der Gewichtungen der entsprechenden Ratingfaktoren. Die Ratingergebnisse dem Kunden gegenüber zu kommunizieren, gewinnt im Rahmen des S-Finanzkonzepts immer mehr an Selbstverständlichkeit. Dabei braucht der Berater ein entsprechendes Maß an Sensibilität und das Wissen über die Funktionen des Ratings. Um diesen Ansprüchen in der Praxis gerecht zu werden, bieten unsere Seminare das Basiswissen zum jeweiligen Rating an.

Neben betriebswirtschaftlichen Aspekten ist die Kenntnis rechtlicher Hintergründe auch künftig ein wesentlicher Bestandteil sowohl der Kreditentscheidung als auch der Folgebearbeitung.

Deshalb sind unsere Seminare zur Analyse der wirtschaftlichen und rechtlichen Verhältnisse inhaltlich auf den aktuellsten Stand gebracht und stehen Ihnen weiterhin mit hoher Qualität zur Verfügung. Daneben werden in Erfahrungsaustauschen die Kollegen regelmäßig über Neuerungen informiert.

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:
Magnus Jahrstorfer Tel. 0871 504-2376 E-Mail: m.jahrstorfer@s-akaby.de

Dokument(e) BIKOS-Web:
Kreditanalyst/Kreditsachbearbeiter

3.4.1.1 Kreditanalyst / Kreditsachbearbeiter

ID 2016 Bildung von Gruppen verbundener Kunden gemäß Art. 4 Abs. 1 Nr. 39 CRR sowie von Kreditnehmereinheiten gemäß § 19 Abs. 2 KWG

In dem eintägigen Seminar werden die rechtlichen Grundlagen zur Bildung von Gruppen verbundener Kunden nach Art. 4 Abs. 1 Nr. 39 CRR dargestellt sowie die Grundlagen und Unterschiede zu Kreditnehmereinheiten nach § 19 Abs. 2 KWG dargestellt. Ziel ist, dass die Teilnehmer befähigt werden, selbständig potentielle Zusammenfassungstatbestände nach Art. 4 Abs. 1 Nr. 39 CRR und § 19 Abs. 2 KWG zu identifizieren und anhand konkreter Fallgestaltungen sachgerechte, risikoadäquate Lösungen zu finden. Schwerpunkt des Vortrags ist die Bildung Gruppen verbundener Kunden - wobei u.a. auch. die Neuerungen des in 2022 veröffentlichten RTS "Regulatorischer Standard zu Gruppen verbundener Kunden" (EBA/RTS/2022/12) dargestellt werden.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
29.04.2025 - 29.04.2025	09:30 - 17:00	2016 501	Landshut	28.02.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch		Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Nikolaus Demmelmair, Bundesbank München			
Preis	325,00 Euro			

ID 2017 Groß- und Millionenkreditmeldungen (Art. 394 CRR, § 14 KWG, GroMiKV) und Bildung von Gruppen verbundener Kunden nach Art. 4 Abs. 1 Nr. 39 CRR sowie Kreditnehmereinheiten nach § 19 Abs. 2 KWG

Ihnen werden im Teil 1 die für die tägliche Praxis wichtigsten rechtlichen Vorgaben der Groß- und Millionenkreditregelungen (CRR/KWG/GroMiKV) erläutert. Dabei wird auf die unterschiedlichen Meldeanforderungen im Bereich Großkredit- bzw. Millionenkreditmeldewesen und u.a. auf die jeweiligen praxisrelevanten Ausnahmen, die Durchschau von Fondsanteilen und die Berücksichtigung von Sicherheiten eingegangen. Des Weiteren werden Hinweise zur korrekten Meldetechnik gegeben. Im Teil 2 liegt der Schwerpunkt auf den Zusammenfassungstatbeständen. Ausgehend von Sinn und Zweck der Vorgaben können Sie selbständig potentielle Zusammenfassungstatbestände nach Art. 4 Abs. 1 Nr. 39 CRR sowie § 19 Abs. 2 KWG identifizieren und sowohl einfache wie auch komplexere Fallgestaltungen zu korrekten Gruppen verbundener Kunden nach dem neuen EBA RTS sowie zu Kreditnehmereinheiten richtig beurteilen. In einem Exkurs wird auf die Regelungen zu Organkrediten nach § 15 KWG eingegangen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
17.11.2025 - 18.11.2025	09:30 - 17:00	2017 501	Landshut	18.09.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch		Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Nikolaus Demmelmair, Martin Rosenberger, Bundesbank München			
Preis	645,00 Euro			

ID 2018 Grundlagen der Großkreditmeldungen und ggf. der Millionenkreditmeldungen*

Sie erhalten einen intensiven Einblick in die gesetzlichen Grundlagen der Groß- und Millionenkredit*-meldungen auf Basis der aktuellen regulatorischen Vorgaben. Sowohl die Stammdaten- als auch die Betragsdatenformulare werden detailliert vorgestellt, und die Meldetechnik wird anhand verschiedenster Beispiele geübt und aufgezeigt.
In Exkursen wird außerdem vorgestellt, wie spezielle Sachverhalte in OSP darzustellen sind. Anhand zahlreicher praxisnaher Beispiele werden die theoretischen Inhalte in die Praxis umgesetzt.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch		Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Monika Geiger, SKS Unternehmensberatung GmbH & Co. KG			
Preis	960,00 Euro			

3.4.1.1 Kreditanalyst / Kreditsachbearbeiter

ID 2023 Betriebswirtschaftliche Grundlagen zur Beurteilung unternehmerischer Entscheidungen

Sie erwerben Grund- und weiterführende Kenntnisse der Allgemeinen Betriebswirtschaft im Unternehmen. Dabei erlernen Sie praxisnah die Grundzusammenhänge des Rechnungswesens, der Produktion, der Finanzierung, der Materialwirtschaft und des Marketings im Unternehmen. Mit diesem betriebswirtschaftlichen Rüstzeug werden Sie die unternehmerischen Entscheidungen Ihrer gewerblichen Kunden sachkundig nachvollziehen und beurteilen können, wodurch Sie die Qualität Ihrer Kundenberatung - insbesondere auch in der Anwendung des S-Finanzkonzeptes und des Ratings - und Ihrer Kommentierung von Kreditentscheidungen steigern werden.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
17.11.2025 - 19.11.2025	10:00 - 16:00	2023 501	Landshut	18.09.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch		Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Andreas Kultschytzky, RDG Stuttgart-München GmbH			
Preis	1.135,00 Euro			

ID 2025 S-Firmenberatung - Betriebs- und Investitionsfinanzierung

Sie werden für die Bewertung und Interpretation von Jahresabschlüssen und Sekundärunterlagen (BWA) als Grundlage für die Kreditentscheidung sensibilisiert.
Anhand von praxisnahen Fallstudien wird der ganzheitliche Ansatz der gewerblichen Finanzierungsberatung behandelt. Sie ermitteln dabei den gesamten Finanzierungsbedarf aus einer unternehmerischen Maßnahme und unterlegen diesen mit der optimalen Finanzierungsstruktur. Hierbei werden Problemstellungen in der Unternehmensfinanzierung beleuchtet und entsprechende Lösungsmöglichkeiten erarbeitet.
Aufbauend auf Planrechnungen überprüfen Sie kritisch die Kapitaldienstfähigkeit des Kunden.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
28.04.2025 - 30.04.2025	10:00 - 12:30	2025 501	Landshut	27.02.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Katrin Moritz	Tel. 0871 504-2386
	organisatorisch		Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Christian Werner, SK Niederbayern-Mitte			
Preis	980,00 Euro			

ID 2027 Grundlagen der praxisorientierten Jahresabschlussanalyse / EBIL pro-Anwendung (StaMeBo 1)

Sie bekommen Grundkenntnisse der Bonitätsbeurteilung auf Basis von Jahresabschlüssen (Jahresabschlussanalyse, EBIL, einfache Jahresabschlusskritik) vermittelt. Der Schwerpunkt des Seminars ist die Erfassung von Jahresabschlüssen aus der Praxis in dem Bilanzanalyseprogramm EBIL direkt am PC. Ergänzend erstellen Sie einfache Kommentierungen und Kapitaldienstberechnungen zu den Auswertungsergebnissen.

Das Seminar ist Bestandteil der Reihe "Standardmethoden der Bonitätsbeurteilung" (StaMeBo), die aus den Seminaren ID 2027, ID2028, ID2029, ID2037 und ID2121 besteht.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
24.09.2025 - 26.09.2025	10:00 - 16:00	2027 501	Landshut	26.07.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch		Johanna Böck	Tel. 0871 504-2211
Dozenten	Stefan Senft, SK Neumarkt-Parsberg Magnus Jahrstorfer, Sparkassenakademie Bayern			
Preis	1.000,00 Euro			

3.4.1.1 Kreditanalyst / Kreditsachbearbeiter

ID 2046 Analyse von Sekundärunterlagen am Beispiel der DATEV-BWA (StaMeBo 4)

Das Seminar befasst sich mit der Auswertung von Unterlagen aus kundeneigenen Finanzbuchhaltungsprogrammen und ihrer Aussagekraft. In praktischen Fallstudien lernen Sie am Beispiel von DATEV-Auswertungen, welche wichtigen Erkenntnisse Sie im Rahmen der Kreditwürdigkeitsprüfung aus diesen gewinnen können. Hierzu werden auch die Grundlagenkenntnisse aus dem Seminar ID 2029 herangezogen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
14.10.2025 - 15.10.2025	10:00 - 16:30	2046 501	Landshut	15.08.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Christian Wachter, Sparkasse Bamberg			
Preis	404,00 Euro			

ID 2029 Jahresabschlussanalyse und -kritik von bilanzierenden Unternehmen (StaMeBo 3)

Dieses Seminar vermittelt Ihnen rund um den Jahresabschluss umfangreiche theoretische Kenntnisse, die im Rahmen der materiellen Kreditwürdigkeitsprüfung für eine praxisorientierte Jahresabschlusskritik erforderlich sind. Anhand ausführlicher Fallbeispiele beschäftigen Sie sich intensiv und praxisnah mit der Rechnungslegung und der Jahresabschlussanalyse und -kritik, dem richtigen Einsatz von betriebswirtschaftlichen Kennzahlen sowie weiteren Verfahren zur Bonitätsbeurteilung.

Das Seminar ist Bestandteil der Reihe "Standardmethoden der Bonitätsbeurteilung" (StaMeBo), die aus den Seminaren ID 2027, ID2028, ID2029, ID2037 und ID2121 besteht.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
02.04.2025 - 04.04.2025	10:00 - 16:30	2029 501	Landshut	01.02.2025
29.10.2025 - 31.10.2025	10:00 - 16:30	2029 502	Landshut	30.08.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Johanna Böck	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2211
Dozenten	Magnus Jahrstorfer, Sparkassenakademie Bayern			
Preis	605,00 Euro			

ID 2028 Analyse und Beurteilung der Abschlüsse verbundener Unternehmen und internationaler Konzerne (StaMeBo 2)

Sie erhalten einen Überblick über die aktuellen Rechtsvorschriften für Konzernabschlüsse (HGB, IFRS,US-GAAP, BilMoG) und setzen sich mit Konsolidierungsgrundsätzen auseinander. Anhand von Praxisfällen konsolidieren Sie Einzelabschlüsse verbundener Unternehmen. Sie beurteilen die Ergebnisse der Analyse mit den Verfahren zur Bilanzkritik und der Ermittlung der Kapitaldienstfähigkeit. Daneben bekommen Sie einen Einblick in die aktuellen Entwicklungen des Aktienrechts, den Vorschriften zur Rechnungslegung und deren Prüfung. Hierbei werden die Änderungen aufgrund BilMoG einbezogen. Zusätzlich gewinnen Sie einen Einblick in die technische Unterstützung durch die "manuelle Konsolidierung" in EBIL.

Das Seminar ist Bestandteil der Reihe "Standardmethoden der Bonitätsbeurteilung" (StaMeBo), die aus den Seminaren ID 2027, ID2028, ID2029, ID2037 und ID2121 besteht.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
07.04.2025 - 08.04.2025	10:00 - 16:00	2028 501	Landshut	06.02.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Johanna Böck	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2211
Dozenten	Johann Zach, Vorstandsmitglied, VSK Eschenbach i.d.OPf. Neustadt a.d.Waldnaab Vohenstrauß			
Preis	405,00 Euro			

3.4.1.1 Kreditanalyst / Kreditsachbearbeiter

ID 2038 Kreditentscheidungen aufsichtskonform treffen: Bilanzen, BWAs und Planungsrechnungen zweckgerecht analysieren (ForMeBo 1)

Als erfahrener Analyst, Kundenbetreuer und/oder Entscheider erhalten Sie Impulse für Ihre hochqualifizierte tägliche Arbeit und für Spezialfälle. Sie können

1. fundierte Kreditentscheidungen durch die Analyse der Handelsbilanz und der unterjährigen BWAs sowie weiterführende Kennzahlen treffen,
2. vom Kreditnehmer vorgelegte Planungsrechnungen beurteilen und plausibilisieren,
3. zusätzlich Sicherheit bezüglich der Erfüllung aufsichtsrechtlicher Anforderungen gewinnen.

Die Dozenten gehen explizit auf die Coronasituation und die neuen aufsichtsrechtlichen Anforderungen (u.a. zur Nachhaltigkeit der Kreditvergabeentscheidung) ein.

Das Seminar ist Bestandteil der Reihe "Fortgeschrittene Methoden der Bonitätsbeurteilung" (ForMeBo), die aus den Seminaren ID 2038, ID 2031, ID 2132, ID2137, ID 2138 und ID 2037 besteht.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
22.10.2025 - 23.10.2025	10:00 - 16:00	2038 501	Landshut	23.08.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch		Johanna Böck	Tel. 0871 504-2211
Dozenten	Prof. Dr. Konrad Wimmer, msg Gillardon AG Stephan Kunze, Dipl.-Kfm., Steuerberater ECOVIS BLB Steuerberatungsgesellschaft mbH			
Preis	955,00 Euro			

ID 2032 Frühwarnsignale im Firmenkundengeschäft: Unternehmenskrisen rechtzeitig erkennen und managen - Workshop

Wie können Sie Chancen- und Risikopotentiale auch aus den außergewöhnlichen Einflüssen wie der Corona-Pandemie und dem Ukraine-Krieg systematisch und frühzeitig erkennen und proaktiv managen? Mit diesen Fragen werden Sie sich bei diesem praxisorientierten Workshop intensiv beschäftigen. Daher steht bei dieser Veranstaltung das Training mit Ihren Praxisfälllen im Vordergrund. Im Rahmen von Gruppenarbeiten werden Sie sich kritisch z. B. mit den Auswirkungen von Megatrends, Lieferkettenproblemen, Rohstoffpreissteigerungen, Inflations- und Kostendruck sowie Nachhaltigkeitsrisiken auf Ihre Firmenkunden über das bewährte 4-stufige Analyseverfahren mit den speziell hierfür entwickelten Frühwarnindikatoren auseinandersetzen.
Dadurch erhalten Sie ein differenziertes Bild, wie anfällig ihre Kunden in dem aktuell sehr anspruchsvollen, konjunkturellen Umfeld sind. Zudem werden Sie Lösungsansätze erarbeiten, wie Sie Ihre Kunden beim Chancen- und Risikomanagement gezielt mit Bankprodukten unterstützen können. Die Ergebnisse Ihrer Gruppenarbeiten werden in einer Präsentation auf Sparkassen-Layout zusammengefasst, damit Sie diese mit Ihren Kunden diskutieren können. Darüber hinaus erkennen Sie die enge Vernetzung der risikoorientierten Vorgehensweise mit den Prozessen und Instrumenten (u.a. EBIL pro, Branchenwissen, Bilanzkritik und Potenzialanalyse) im finanzkonzept.digital.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
17.09.2025 - 19.09.2025	09:00 - 16:30	2032 501	Landshut	19.07.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch		Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Horst Bielmeier, Finanzoptimierung Mittelstand			
Preis	885,00 Euro			

3.4.1.1 Kreditanalyst / Kreditsachbearbeiter

ID 2045 Außerbilanzielle Analyse und Beurteilung betriebswirtschaftlicher Zusammenhänge im Unternehmen

Das Seminar bietet Ihnen einen fundierten Einblick in die Teilbereiche eines Unternehmens und zeigt dessen funktionale, betriebswirtschaftliche Zusammenhänge auf. Das Seminar befähigt Sie, bei Ihren Firmenkunden deren betriebswirtschaftliche Stärken und Schwächen zu identifizieren und offenzulegen. Damit bietet es gleichzeitig die wichtigsten inhaltlichen Voraussetzungen und Grundlagen für eine professionelle Beurteilung der qualitativen Faktoren im Rating des Firmenkunden. Neben den daraus abgeleiteten innerbetrieblichen Optimierungspotenzialen werden nennenswerte Ansatzpunkte für eine Erhöhung der Beratungsqualität und damit der Steigerung der Vertriebsleistung (Cross-Selling) betriebswirtschaftlich begründet, was die inhaltliche Anwendung des S-Finanzkonzeptes Firmenkunden beim Kunden (insbesondere "Jahresgespräch" und "Finanzcheck") argumentativ wesentlich unterstützen kann.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
16.09.2025 - 17.09.2025	10:00 - 16:00	2045 501	Landshut	18.07.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch		Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Andreas Kultschytzky, RDG Stuttgart-München GmbH			
Preis	745,00 Euro			

ID 2043 Qualitätsführerschaft im Firmen- und Gewerbekundengeschäft - Modul 2

Erfolg in der Wirtschaft ist zu 40% vom Fachwissen und zu 60% von der Umsetzungskompetenz abhängig. Um beide Erfolgsfaktoren gleichermaßen zu stärken, werden in diesem Seminar Kernthemen aus den Seminaren "Zukunftsorientierte Unternehmensanalyse", "Kunden- und Kreditanalyse" bzw. "VOM®-Grundlagen" (jeweils ID 2042) eng mit wichtigen Aspekten und Techniken zur Stärkung der eigenen Umsetzungskompetenz verknüpft: Baustein "Value": Wiederholung/Vertiefung der Kernthemen der Seminarreihe "Zukunftsorientierte Unternehmensanalyse", "Kunden- und Kreditanalyse" bzw. "VOM®-Grundlagen" (jeweils ID 2042). Überführung vergangenheitsorientierte Jahresabschlussanalyse in zukunftsorientierte Unternehmensanalyse, Betonung der Ganzheitlichkeit und Konnektivität der einzelnen Analyseelemente, Sensitivitätsanalysen bei negativen und positiven Verschuldungskapazitätslücken, Analytischer Umgang mit Cashflows, Strategische und finanzwirtschaftliche Warnsignale erkennen, beurteilen und werten Baustein "Objectives & Motivation": Fokussierung steigern: Umsetzungskompetenz (Volition), die Schlüsselqualifikation für beruflichen Erfolg, aktivieren und erhöhen, um definierte Ziele zu erreichen und in Ergebnisse umwandeln. Nutzen physikalischer Grundlagen und mentaler Gesetzmäßigkeiten für den Unternehmens- und Verkaufserfolg. Anwendung einfacher mentaler Techniken zur Zielerreichung.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch		Johanna Böck	Tel. 0871 504-2211
Dozenten	Norbert Korn, Korn & Korn			
Preis	1.340,00 Euro			

3.4.1.1 Kreditanalyst / Kreditsachbearbeiter

ID 2084 Das Standard-Rating der S-Finanzgruppe (StaMeBo 6)

Das Seminar ist eine "Grundlagenschulung" zum S Standard Rating, die sich an Neueinsteiger richtet, aber auch zur "Auffrischung" für langjährige Anwender:innen geeignet ist.

Sie werden mit Systematik, Aufbau und Funktionsweise des Verfahrens vertraut gemacht. Auf die OSPlus-Ratinganwendung wird im Zusammenhang mit den fachlichen Themen eingegangen, es handelt sich jedoch nicht um eine Technikschulung.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
02.12.2025 - 02.12.2025	09:30 - 17:00	2084 501	Landshut	02.11.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch		Johanna Böck	Tel. 0871 504-2211
Dozenten	Volker Buhmann, Sparkassenverband Bayern			
Preis	230,00 Euro			

ID 2120 Kapitaldienstfähigkeit - Rechenwege, Beurteilung, Kommentierung und Umsetzung in OSPlus-Kredit (StaMeBo 5)

Aufgrund der permanent zunehmenden Anwendung von OSPlus bei der Erstellung von Beschlüssen im gewerblichen Kreditgeschäft kommt auch der Ermittlung und der Beurteilung der Kapitaldienstfähigkeit von Gewerbekunden mit Hilfe von OSPlus-Kredit immer stärkere Bedeutung zu. Allerdings werden die Anwendenden - insbesondere auch bei komplexen Engagements - im Tagesgeschäft immer noch mit einer nennenswerten Zahl von Problemen konfrontiert.
Im Seminar wird daher zunächst eine Vielzahl betriebswirtschaftlicher Fragen bei der Zusammenstellung des Kapitaldienstes sowie der Berechnung des nachhaltigen Cash-Flows bzw. der nachhaltigen Kapitaldienstgrenze behandelt. Parallel zur Erörterung dieser Einzelfragen werden die Möglichkeiten aber auch die Grenzen für eine Umsetzung in OSPlus-Kredit gezeigt und ggf. notwendige oder sogar unabdingbare Maßnahmen seitens des Anwendenden erläutert.
Weiterhin werden in der Veranstaltung die derzeit in OSPlus-Kredit verfügbaren Auswertungstools zur Ermittlung und Beurteilung der gewerblichen und privaten Kapitaldienstgrenze vorgestellt und bedeutende Einzelpositionen besprochen.
Darauf aufbauend wird anhand von Beispielen aus der Sparkassenpraxis die Ermittlung und Beurteilung der Kapitaldienstfähigkeit auf Basis der regelmäßig vorgelegten betriebswirtschaftlichen Unterlagen (Jahresabschluss, BWA, Einnahme-Überschuss-Rechnung und Einkommensteuererklärung bzw. Selbstauskunft) intensiv geübt. Dabei erhalten die TeilnehmerInnen die Möglichkeit, die Eingabe der Daten unmittelbar am PC durchzuführen um so die Möglichkeiten und Grenzen von OSPlus-Kredit noch besser kennen zu lernen und damit das unbedingt notwendige umfangreiche Wissen zu erwerben.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
22.01.2025 - 24.01.2025	10:00 - 17:00	2120 501	Landshut	23.11.2024
15.10.2025 - 17.10.2025	10:00 - 17:00	2120 502	Landshut	16.08.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch		Lara Wilde	Tel. 0871 504-2359
Dozenten	Albrecht Härle Dipl.-Betriebswirt (FH), Unternehmensberater und Richard Letsch, Bankbetriebswirt (SBW), ALTO-SEMINARE Beide Dozenten sind während der gesamten Veranstaltung anwesend.			
Preis	1.365,00 Euro			

3.4.1.1 Kreditanalyst / Kreditsachbearbeiter

ID 2060 Steuern in der Praxis des Firmenkundengeschäfts - Grundlagen des Steuerrechts

Sie erhalten einen umfassenden Überblick über die Höhe der Steuerbelastung Ihrer Kunden (Einkommensteuer, Körperschaftsteuer, Gewerbesteuer). Besonderheiten, wie die Konstellation einer Betriebsaufspaltung und steuerliche Auswirkungen bei einer Betriebsveräußerung/ Betriebsaufgabe werden ihnen geläufig.
Möglichkeiten zur Ausübung von steuerlichen Wahlrechten zum Zweck der Steueroptimierung werden Ihnen aufgezeigt (u.a. degressive Abschreibung, Rücklage § 6 b EStG bei Grundstücksverkäufen, Investitionsabzugsbetrag § 7 g EStG).
Darüber hinaus wird Ihnen die Systematik des Umsatzsteuerrechts (Mehrwertsteuer/Umsatzsteuer u. Vorsteuer) dargelegt.
Sie erhalten Kenntnis über aktuelle Steueränderungen, insbesondere auch infolge der Corona-Steuerhilfegesetze.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
22.05.2025 - 23.05.2025	10:00 - 16:00	2060 501	Landshut	23.03.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch		Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Elke Mehl, Stadtsparkasse München			
Preis	440,00 Euro			

ID 2067 Probleme des Kredit- und Kreditsicherheitenrechts erkennen und meiden - Aktuelles aus Rechtsprechung und Praxis

Sie erhalten umfangreiches Detailwissen, um auf dieser Grundlage Schadensfälle in der Praxis zu vermeiden und Kreditsicherheiten sowie Darlehensverträge rechtssicher zu gestalten.
Probleme des Kredit- und Kreditsicherungsrechts werden vor dem Hintergrund aktueller Tendenzen in Rechtsprechung und Praxis eingehend besprochen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
17.03.2025 - 18.03.2025	10:00 - 16:00	2067 501	Landshut	16.01.2025
01.10.2025 - 02.10.2025	10:00 - 16:00	2067 502	Landshut	02.08.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Werner Ammerl	Tel. 0871 504-2278
	organisatorisch		Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Martin Gladenbeck, Wolfgang Mehringer, Sparkassenverband Bayern			
Preis	404,00 Euro			

ID 2035 Schuldscheindarlehen - Grundlagen: Rahmenbedingungen, Ausgestaltung, Entwicklungen

Das Corporate Schuldscheindarlehen hat in den letzten Jahren enorm als Kreditersatzgeschäft an Bedeutung gewonnen. Sie erhalten innerhalb des Seminars einen aktuellen Marktüberblick und diskutieren die rechtlichen Rahmenbedingungen. Sie erarbeiten die wirtschaftlichen Aspekte und verstehen die nötigen Prozesse rund um das Produkt Schuldscheindarlehen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
09.04.2025 - 09.04.2025	09:30 - 17:00	2035 501	Landshut	08.02.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch		Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Knut Bodeewes, BayernLB			
Preis	265,00 Euro			

3.4.1.1 Kreditanalyst / Kreditsachbearbeiter

ID 2070 Bauträgerfinanzierungen

Sie lernen die Besonderheiten der Bauträgerfinanzierung kennen. Dazu gehören die Kreditwürdigkeitsprüfung, die Objektbeurteilung, die technische Abwicklung und das Vorgehen in der Krise. Dazu werden Sie auf die rechtlichen Vertragsgestaltungen und Haftungsfolgen vorbereitet.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
07.04.2025 - 09.04.2025	10:00 - 16:00	2070 501	Landshut	06.02.2025
12.11.2025 - 14.11.2025	10:00 - 16:00	2070 502	Landshut	13.09.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch	Susanne Schwimmbeck	Tel. 0871 504-2382

Dozenten Andreas Zanner, SSK München
Maren Okrongli, KSK München Starnberg Ebersberg
Dr, Ernst Krinner, Rechtsanwalt, Dr. Kastl & Kollegen PartmbB, Landshut

Preis 760,00 Euro

ID 2734 Bauträger vor und in der Krise - eine Ideensammlung

Sie tauschen sich mit einem Experten und untereinander über Krisenszenarien, Krisenursachen und Möglichkeiten der Krisenbewältigung im Bauträgergeschäft aus.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
02.12.2025 - 02.12.2025	09:30 - 17:00	2734 501	Landshut	25.11.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch	Susanne Schwimmbeck	Tel. 0871 504-2382

Dozenten Andreas Zanner, SSK München

Preis 230,00 Euro

ID 2066 Die Auswirkungen von Grundbucheintragungen in Abt. II auf die Kreditsicherungspraxis

Im Rahmen des Realkreditgeschäftes spielen Grundbuch- und insbesondere rangrechtliche Beleihungs- und Bewertungsüberlegungen eine nicht unwesentliche Rolle. Im Seminar werden Ihnen die rechtserheblichen und wirtschaftlichen Umstände verdeutlicht.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
09.10.2025 - 10.10.2025	10:00 - 15:30	2066 501	Landshut	10.08.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Werner Ammerl	Tel. 0871 504-2278
	organisatorisch	Susanne Schwimmbeck	Tel. 0871 504-2382

Dozenten Frau Dr. Lisa Baun, Syndikusrechtsanwältin, Sparkassenverband Bayern

Preis 404,00 Euro

ID 2039 Die Grundschuld als Kreditsicherheit

Sie erlangen Rechtssicherheit im Umgang mit der Grundschuld und vertiefen vorhandene Kenntnisse im Hinblick auf die Thematik der Sicherungszweckerklärung und die damit verbundene aktuelle Rechtsprechung. Darüber hinaus leiten Sie konkrete Fallgestaltungen anhand von Grundbucheinträgen ab und diskutieren diese mit dem Referenten.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
07.07.2025 - 08.07.2025	09:30 - 16:00	2039 501	Landshut	08.05.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Werner Ammerl	Tel. 0871 504-2278
	organisatorisch	Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385

Dozenten Joachim Jünke, Diplom-Rechtspfleger, Erfahrungen bei einem Amtsgericht und bei einer Sparkasse, langjährige Dozententätigkeit zu den Themen Sanierung, Zwangsvollstreckung, Kreditsicherheiten und Pfändungsbearbeitung

Preis 650,00 Euro

3.4.1.1 Kreditanalyst / Kreditsachbearbeiter

ID 2040 Rückgewähransprüche bei Kreditsicherheiten

Sie sind mit den Regelungen der Rückgewähransprüche vertraut und erkennen Risiken bei der Ablösung einer nicht voll valutierenden Grundschuld, insbesondere im Falle eines gerichtlichen Teilungsversteigerungsverfahrens. Im Falle einer Rückgewähr beachten Sie gegebenenfalls vorliegende Abtretungen oder Pfändungen.Als Kreditabwickler*in kennen Sie die Vorteile einer Pfändung von Rückgewähransprüchen und erlangen durch praktische Übungen Anwendungssicherheit für Ihre Tätigkeit.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
10.07.2025 - 10.07.2025	09:30 - 17:00	2040 501	Landshut	11.05.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Werner Ammerl	Tel. 0871 504-2278
	organisatorisch		Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Joachim Jünke, Diplom-Rechtspfleger, Erfahrungen bei einem Amtsgericht und bei einer Sparkasse, langjährige Dozententätigkeit zu den Themen Sanierung, Zwangsvollstreckung, Kreditsicherheiten und Pfändungsbearbeitung			
Preis	375,00 Euro			

ID 2155 Aspekte der Risikofrüherkennung und Intensivbetreuung von Firmenkundenengagements

Auf bestehende Früherkennungsprozesse aufbauend erkennen Sie Optimierungsmöglichkeiten oder Früherkennungsmaßnahmen. Sie würdigen betriebswirtschaftliche Aspekte und beurteilen qualitative Kriterien wie z.B. die strategische Zielsetzung oder die Bilanzstruktur des Unternehmens, und erarbeiten im Seminar Lösungen für risikogefährdete Firmenkreditengagements und die Durchführung von praktischen Maßnahmen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
21.10.2025 - 22.10.2025	10:00 - 16:00	2155 501	Landshut	22.08.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch		Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Christian Wachter, SK Bamberg			
Preis	505,00 Euro			

ID 2068 Insolvenzrecht, Auswirkungen auf das gewerbliche Kreditgeschäft - Grundseminar

Das Insolvenzrecht hat erhebliche Auswirkungen auf die zu treffenden Kreditentscheidungen. Sie erhalten umfangreiche Informationen zum aktuellen Insolvenzrecht und erlernen vor diesem Hintergrund Kreditsicherheiten zu beurteilen und Risikopotenziale bei Kreditausreichungen abzuschätzen. Aktuelle Entwicklungen in Rechtsprechung und Praxis werden dargestellt.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
21.07.2025 - 21.07.2025	09:00 - 16:30	2068 501	Landshut	22.05.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Werner Ammerl	Tel. 0871 504-2278
	organisatorisch		Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Dr. Thomas Henning, Rechtsanwalt, Dr. Fandrich Rechtsanwälte, Stuttgart			
Preis	360,00 Euro			

3.4.1.1 Kreditanalyst / Kreditsachbearbeiter

ID 2168 Insolvenzrecht, Auswirkungen auf das gewerbliche Kreditgeschäft - Aufbauseminar

In dem Seminar erhalten Sie eine anspruchsvolle Auffrischung und Vertiefung im Insolvenzrecht. Schwerpunkte bilden die Themen Insolvenzanfechtung und Kreditsicherheiten. Aktuelle Entwicklungen im Insolvenzrecht aus Gesetzgebung und Rechtsprechung werden dargestellt. Probleme aus der Sparkassenpraxis werden behandelt.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
13.10.2025 - 14.10.2025	09:30 - 16:00	2168 501	Landshut	14.08.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Werner Ammerl	Tel. 0871 504-2278
	organisatorisch		Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Dr. Thomas Henning, Rechtsanwalt, Dr. Fandrich Rechtsanwälte, Stuttgart			
Preis	690,00 Euro			

ID 2169 Aktuelle Entwicklungen im nationalen und europäischen Insolvenz- und Restrukturierungsrecht

Sie erhalten in dem Seminar eine Erläuterung der Instrumente der (vorläufigen) Eigenverwaltung, des Insolvenzplanverfahrens und des Schutzschirmverfahrens. Die insofern 2021 eingeführten Neuerungen werden ausführlich besprochen. Ferner werden einige aktuelle Entwicklungen des Insolvenzanfechtungs- und Sicherheitenrechts dargestellt. Auch die Entwicklungen des StaRUG werden erläutert. Herr Dr. Desch wird insofern aus seiner Praxis berichten, u. a. zu einem der ersten in Deutschland durchgeführten Sanierungsmoderationsverfahren. Schließlich erhalten Sie einen Überblick über die neuesten Bestrebungen zur Harmonisierung bestimmter Aspekte des Insolvenzrechts ("Kommissionsvorschlag"). Chancen, aber auch die Risiken, die sich für Sparkassen ergeben, werden besprochen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
18.09.2025 - 18.09.2025	09:30 - 17:00	2169 501	Landshut	20.07.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Werner Ammerl	Tel. 0871 504-2278
	organisatorisch		Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Dr. Wolfram Desch, Rechtsanwalt und Partner GvW Graf von Westphalen Rechtsanwälte Steuerberater Partnerschaft mbB			
Preis	260,00 Euro			

ID 2177 Grundlagen der Bewertung von wohnwirtschaftlichen und gemischt genutzten Immobilien mit geringfügigem Gewerbeanteil

Sie erwerben Grundkenntnisse für die Beleihungswertermittlung von Sachwertobjekten und einfachen Standardrenditeimmobilien (gem. Definition der "Qualifizierungsstandards Gutachterwesen der Sparkassen-Finanzgruppe" des DSGV). Zudem befassen Sie sich mit den Grundzügen der Verkehrswertermittlung. Sie erarbeiten die Bewertungsmethoden anhand von praktischen Musterbeispielen ohne Gutachten nach §5 BelWertV zu erstellen (s. hierzu ID2071).

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
23.06.2025 - 25.06.2025	10:00 - 15:30	2177 501	Landshut	24.04.2025
13.10.2025 - 15.10.2025	10:00 - 15:30	2177 502	Landshut	14.08.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch		Susanne Schwimmbeck	Tel. 0871 504-2382
Dozenten	Silvia Schneider, Dipl.-Sv. (DIA), Bankfachwirtin, CIS HypZert (F)			
Preis	850,00 Euro			

3.4.1.1 Kreditanalyst / Kreditsachbearbeiter

ID 2178 Immobilienbewertung von großvolumigen wohnwirtschaftlichen Objekten bzw. von Gewerbeobjekten und Gutachtenerstellung

Sie bekommen die sachgerechte Ermittlung von Verkehrswerten mittel- und großvolumiger Immobilien vermittelt. Im Rahmen des Seminars erstellen Sie anhand eines Praxisfalles (mit Ortsbesichtigung) ein Gutachten in Form einer Hausarbeit. Die Ergebnisse werden im zweiten Seminarteil besprochen. Sie sind nach dem Seminar in der Lage, komplexe Bewertungen zu bearbeiten.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
17.09.2025 - 12.11.2025	10:00 - 17:00	2178 501		19.07.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch	Susanne Schwimmbeck	Tel. 0871 504-2382

Dozenten Thomas Kollmann, Dipl.-Wirtsch.-Ing. (FH),
Chartered Surveyor MRICS,
Sachverständiger für Immobilienbewertung
Langjähriger stellvertr. Vorsitzender des Gutachterausschusses München

Preis 1.415,00 Euro

ID 2173 Immobilienbewertung aktuell - Erfahrungsaustausch

Sie erhalten aktuelle Informationen und die Möglichkeit zur offenen Diskussion zu den Fachvorträgen. Ein intensiver Erfahrungsaustausch rundet das Programm ab.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
05.05.2025 - 06.05.2025	09:30 - 17:00	2173 501	Landshut	06.03.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch	Susanne Schwimmbeck	Tel. 0871 504-2382

Dozenten Silvia Schneider, Diplom-Sachverständige (DIA) für die Bewertung von bebauten und unbebauten Grundstücken, für Mieten und Pachten und für Schäden an Gebäuden, CIS HypZert (F), DIA Zert (F)
Andreas Krampe, SSK München
Magnus Jahrstorfer, Sparkassenakademie Bayern

Preis 725,00 Euro

ID 2047 Das ImmobiliengeschäftsRating der S-Finanzgruppe

Das Seminar ist eine "Grundlagenschulung" zum S-ImmobiliengeschäftsRating, die sich an Neueinsteiger richtet, aber auch zur "Auffrischung" für langjährige Anwender:innen geeignet ist.

Sie werden mit Systematik, Aufbau und Funktionsweise des Verfahrens vertraut gemacht.

Für die einzelnen Module erhalten Sie einen Überblick über die richtige Verwendung und Befüllung. Außerdem werden Vereinfachungsmöglichkeiten für Ihre Praxis aufgezeigt.

Auf die OSPlus-Ratinganwendung wird im Zusammenhang mit den fachlichen Themen eingegangen, es handelt sich jedoch nicht um eine Technikschulung.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
23.07.2025 - 24.07.2025	10:00 - 16:00	2047 501	Landshut	24.05.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch	Johanna Böck	Tel. 0871 504-2211

Dozenten Volker Buhmann, Sparkassenverband Bayern

Preis 405,00 Euro

3.4.1.1 Kreditanalyst / Kreditsachbearbeiter

ID 2198 Praktikerbewertung für den landwirtschaftlichen Jahresabschluss und Sicherheiten

Sie lernen die Besonderheiten in der Buchführung, den BMELV-Jahresabschluss für die Landwirtschaft und spezielle Kennzahlen kennen. Der Schwerpunkt liegt auf der Besprechung außerbilanzieller Einflussfaktoren auf einen landwirtschaftlichen Jahresabschluss. Unterlegt wird das Ganze durch praktische Übungen. Anregungen und Tipps über ein modernes, landwirtschaftliches Flächenmanagement sowie die Bewertung und Beurteilung von landwirtschaftlichen Sicherheiten runden den Workshop ab.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
29.04.2025 - 29.04.2025	09:00 - 15:30	2198 501	Landshut	28.02.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Werner Ammerl	Tel. 0871 504-2278
	organisatorisch	Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385

Dozenten Dozenten der Firma Ecovis
Andreas Zehentleitner, SK Rottal-Inn

Preis 300,00 Euro

ID 2722 Privatkreditsachbearbeitung - Vertiefungsseminar mit Bearbeitung von Fallstudien

Sie können unter Berücksichtigung rechtlicher Hintergründe und praxisorientierter Würdigung von Risiken Kredite aus dem Privatkundenbereich von der Konsumenten- bis zur Immobilienfinanzierung selbständig bearbeiten. Schwerpunktmäßig werden im Seminar der Bereich Immobilienfinanzierung und die entsprechende grundpfandrechtliche Absicherung behandelt. Anhand von Praxis-Fallstudien werden die Themeninhalte des Seminars ID 2723 spezialisiert und vertieft.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				

Ansprechpartner	inhaltlich	Werner Ammerl	Tel. 0871 504-2278
	organisatorisch	Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385

Dozenten Franz Haberl, SK Deggendorf

Preis 450,00 Euro

ID 2723 Grundlagen der Privatkreditsachbearbeitung

Sie können unter Berücksichtigung rechtlicher Hintergründe (incl. Wohnimmobilienkreditrichtlinie 03.2016 und WIKR II 2018) und praxisorientierter Würdigung von Risiken Kredite aus dem Privatkundenbereich von der Konsumenten- bis zur Immobilienfinanzierung selbständig bearbeiten.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
21.05.2025 - 23.05.2025	10:00 - 16:00	2723 501	Landshut	22.03.2025
22.10.2025 - 24.10.2025	10:00 - 16:00	2723 502	Landshut	23.08.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Werner Ammerl	Tel. 0871 504-2278
	organisatorisch	Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385

Dozenten Jürgen Lantenhammer, SSK München

Preis 606,00 Euro

3.4.1.1 Kreditanalyst / Kreditsachbearbeiter

ID 2727 Insolvenzordnung - Verbraucherinsolvenz-, Regel- und sonstige Kleinverfahren sowie Restschuldbefreiungsverfahren nach der Insolvenzordnung

In diesem Seminar erhalten Sie die wichtigsten Einblicke in das Insolvenzrecht. Das Seminar unterstützt Sie, Insolvenzverfahren, insbesondere Verbraucherinsolvenzverfahren und Restschuldbefreiungsverfahren nach der InsO - auch nach der seit wenigen Monaten geltenden neuen Rechtsprechung -, selbstverantwortlich durchzuführen und zu bearbeiten. Aktuelle Rechtsentwicklungen sowie das Gesetz zur weiteren Verkürzung des Restschuldbefreiungsverfahrens werden anhand erster Praxiserfahrungen besprochen und diskutiert. Der Blick aus der Perspektive eines gerichtlichen Entscheiders sowie zahlreiche Beispielsfälle runden das Thema ab und sollen dazu beitragen, zukünftig Ausfälle zu vermeiden.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
22.05.2025 - 23.05.2025	10:00 - 16:30	2727 501	Landshut	23.03.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Werner Ammerl	Tel. 0871 504-2278
	organisatorisch		Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Stefan Lissner, Diplom-Rechtspfleger (FH), Amtsgericht Konstanz			
Preis	575,00 Euro			

ID 2124 Fachforum Aktivgeschäft in OSPlus - fachbereichsspezifischer Workshop zur optimierten Release-Information

Sie erhalten Hintergrund- und Umsetzungsinformationen zu den kreditspezifischen Aspekten der jeweiligen OSPlus-Releases.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
06.05.2025 - 06.05.2025	10:00 - 17:00	2124 501	Landshut	07.03.2025
07.05.2025 - 07.05.2025	10:00 - 17:00	2124 502	Landshut	08.03.2025
28.10.2025 - 28.10.2025	10:00 - 17:00	2124 503	Landshut	29.08.2025
29.10.2025 - 29.10.2025	10:00 - 17:00	2124 504	Landshut	30.08.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch		Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Dozenten der Firma tekko Informationssysteme GmbH & Co. KG			
Preis	405,00 Euro			

ID 2132 Spezialfragen der Bilanzierung in der Kreditpraxis (ForMeBo 3)

Sie erhalten als Betreuer, Sanierer, Kreditanalysten und Führungskräfte das notwendige Fachwissen zum Umgang mit den beim Lesen und Auswerten von Bilanzen häufig z.T. recht komplexen Fragestellungen. Um Bilanzen richtig interpretieren zu können, ist es daher nötig, auch über Spezialwissen zu verfügen. Dies gilt insbesondere im Kontext der Corona- und Ukrainekrisen, die neue Fragestellungen in der Bilanzierung bzw. der Bilanzanalyse aufwerfen. Das Thema Nachhaltigkeit beschäftigt auch die Regulatorik. ESG-Faktoren sind künftig nach MaRisk in die Kreditvergabeentscheidung aufzunehmen. Das Seminar ist Bestandteil der Reihe "Fortgeschrittene Methoden der Bonitätsbeurteilung"(ForMeBo), die aus den Seminaren ID 2038, ID 2031, ID 2132, ID 2137, ID 2138 und ID 2037 besteht.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
27.10.2025 - 28.10.2025	10:00 - 17:00	2132 501	Landshut	27.09.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch		Johanna Böck	Tel. 0871 504-2211
Dozenten	Prof. Dr. Konrad Wimmer, msg for banking ag Stephan Kunze, Dipl.-Kfm., Steuerberater ECOVIS BLB Steuerberatungsgesellschaft mbH			
Preis	975,00 Euro			

3.4.1.1 Kreditanalyst / Kreditsachbearbeiter

ID 2137 Mit Planungsrechnungen Kreditentscheidungen fundiert treffen (ForMeBo 4)

Sie erfahren, wie Planungsrechnungen in hohem Maße dazu beitragen, fundierte Kreditentscheidungen treffen zu können. Aus corona- und ukrainebedingt aktuellem Anlass setzen sich die Dozenten ausführlich und intensiv mit den Möglichkeiten der Beurteilung der Geschäftsmodelle der Firmenkunden auseinander. Hier spielen Planungsrechnungen - ggf. in vereinfachter Form- eine zentrale Rolle. Planungsrechnungen sind überdies von großer Wichtigkeit bei der aufsichtsrechtlich immer stärker eingeforderten nachhaltigen Kreditvergabe, bei der ESG-Faktoren zwingend einzubeziehen sind. Die Auswirkungen der Krisen und das Thema Nachhaltigkeit werden dem Kreditgeschäft in den nächsten Jahren ihren Stempel aufdrücken- informieren Sie sich deshalb rechtzeitig. Das Seminar ist Bestandteil der Reihe "Fortgeschrittene Methoden der Bonitätsbeurteilung" (ForMeBo), die aus den Seminaren ID 2038, ID 2031, ID 2132, ID 2137, ID 2138 und ID 2037 besteht.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
10.11.2025 - 11.11.2025	10:00 - 17:00	2137 501	Landshut	01.09.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch		Johanna Böck	Tel. 0871 504-2211
Dozenten	Prof. Dr. Konrad Wimmer, msg for banking ag Stephan Kunze, Dipl.-Kfm., Steuerberater ECOVIS BLB Steuerberatungsgesellschaft mbH			
Preis	975,00 Euro			

ID 2031 Einführung in die Grundlagen von Financial Covenants und deren Anwendung durch Auswahl und Herleitung von Financial Covenants anhand eines Praxisfalles (ForMeBo 2)

Sie verstehen Anlass, Wirkungsweise von (Financial) Covenants und Besonderheiten beim Einsatz. Zudem werden Sie sensibilisiert für analysetechnisch notwendige Vorarbeiten bei der Gestaltung entsprechender kreditvertraglicher Regelungen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch		Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Bjoern Thielen, Dipl.-Kaufmann, M.A., Landesbank Baden-Württemberg Dr. Wolfgang Pühs, Legal Counsel, Landesbank Baden-Württemberg			
Preis	1.090,00 Euro			

ID 2774 Existenzgründer professionell beraten - Vom ersten Kontakt bis zur Etablierung

Im Workshop erarbeiten Sie Strategien, um Geschäfts- bzw. Businesspläne und die dahinterstehenden Konzepte von Gründern, Gründungswilligen und Übernehmern richtig einschätzen zu können. Sie erkennen die Chancen und Risiken, die Existenzgründungen mit sich bringen und arbeiten mit klaren Bewertungskriterien, um eine nachhaltige und konsequente Risikoeinschätzung treffen zu können. Zur Plausibilitätsprüfung nutzen Sie die angebotenen Hilfsmittel der S-Finanzgruppe. Sie erarbeiten und bewerten an Praxisbeispielen echte Businesspläne und nutzen die besonderen Vertriebschancen einer Existenzgründung. Die Ermittlung des Kundenbedarfs erfolgt nach der ganzheitlichen Beratung. Im Bereich "Risiken erkennen und managen" nutzen Sie im Workshop zusätzlich die benutzerfreundliche Anwendung der Gewerbeversicherung.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
30.06.2025 - 03.07.2025	10:00 - 16:00	2774 501	Landshut	01.05.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Katrin Moritz	Tel. 0871 504-2386
	organisatorisch		Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Tim Fieger, SSK Augsburg Christian Theisinger, SSK Augsburg Rudolf Inninger, Akademie für Persönlichkeit und Kommunikation Experten der Versicherungskammer Bayern			
Preis	1.135,00 Euro			

3.4.1.1 Kreditanalyst / Kreditsachbearbeiter

ID 2433W Webinar Einstieg in die Jahresabschlussbeurteilung - wo finde ich was?

Sie erfahren, was ein Jahresabschluss ist und wann er erstellt wird. Dadurch wissen Sie, was vom Kunden verlangt werden kann und haben Klarheit über die Bestandteile und die bedeutendsten Positionen des Jahresabschlusses.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
22.01.2025 - 22.01.2025	15:00 - 16:30	2433W 501	Webex Training Webinarsystem	15.01.2025

Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch	Magnus Jahrstorfer Johanna Böck	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2211
Dozenten	Dozenten RDG GmbH		
Preis	155,00 Euro		

ID 2435W Webinar Strukturiert durch die Gewinn- und Verlustrechnung - Ein Roter Faden

- Der bewährte "Rote Faden" der RDG: Die Gewinn- und Verlustrechnung strukturiert, fokussiert auf ihre Kernelemente, effizient und beurteilungssicher verarbeiten können
- Durch den Einsatz des "Rote Fadens" der RDG: Ab sofort substanzielle Aussagen mit Erkenntnis-Mehrwerten generieren
- Die Nachhaltigkeit der Rentabilität des Kunden sicher bewerten können
- Veränderungen im Zeitablauf zielgerichtet hinterfragen

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
26.03.2025 - 26.03.2025	10:00 - 11:30	2435W 501	Webex Training Webinarsystem	19.03.2025
02.12.2025 - 02.12.2025	10:00 - 11:30	2435W 502	Webex Training Webinarsystem	25.11.2025

Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch	Magnus Jahrstorfer Johanna Böck	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2211
Dozenten	Dozenten RDG GmbH		
Preis	149,00		

ID 2120W Webinar Kapitaldienstfähig Ja oder Nein? - Grundlagen für das gewerbliche Kreditgeschäft

Durch das Webinar haben Sie endlich Klarheit, warum die Kapitaldienstfähigkeit "in aller Munde ist" und können ab sofort treffsicher einordnen, ob der Kunde kreditwürdig ist.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
06.02.2025 - 06.02.2025	15:00 - 16:30	2120W 501	Webex Training Webinarsystem	30.01.2025
26.09.2025 - 26.09.2025	15:00 - 16:30	2120W 502	Webex Training Webinarsystem	19.09.2025

Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch	Magnus Jahrstorfer Johanna Böck	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2211
Dozenten	Dozenten RDG GmbH		
Preis	155,00 Euro		

3.4.1.1 Kreditanalyst / Kreditsachbearbeiter

ID 2046W Webinar BWA Schnelleinstieg - verstehen und effizient nutzen

Sie können betriebswirtschaftliche Auswertungen - Summen- und Saldenlisten endlich richtig verstehen!
Souveränität im Umgang mit betriebswirtschaftlichen Auswertungen / Summen- und Saldenlisten schafft Effizienz und klare Positionen im Kundengespräch.
Für einen leichteren Umgang mit dem Kunden und dem Miteinander in Markt- und Marktfolge holen Sie die Potenziale aus den Auswertungen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
08.04.2025 - 08.04.2025	10:00 - 11:30	2046W 501	Webex Training Webinarsystem	01.04.2025
25.11.2025 - 25.11.2025	10:00 - 11:30	2046W 502	Webex Training Webinarsystem	18.11.2025

Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch	Magnus Jahrstorfer Johanna Böck	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2211
Dozenten	Dozenten RDG GmbH		
Preis	155,00 Euro		

ID 2437W Webinar Kapitaldienstfähigkeit - wie stabil ist die Überdeckung?

Sie können die Stabilität der Kapitaldienstfähigkeit einschätzen, Beratungsansätze für die Verbesserung der Überdeckung oder Beseitigung der Unterdeckung entwickeln und Risikofaktoren in der Ertragskraft erkennen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
24.03.2025 - 24.03.2025	10:00 - 11:30	2437W 501	Webex Training Webinarsystem	17.03.2025
05.11.2025 - 05.11.2025	10:00 - 11:30	2437W 502	Webex Training Webinarsystem	29.10.2025

Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch	Magnus Jahrstorfer Johanna Böck	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2211
Dozenten	Dozenten RDG GmbH		
Preis	155,00 Euro		

ID 2027W Webinar Typische Maßnahmen der Bilanzpolitik und woran sie zu erkennen sind

Sie werden ab sofort ein sicheres Gespür haben, wann den Zahlen des Kunden vertraut werden kann und wo Vorsicht geboten ist.
Kenntnisse bilanzpolitischer Spielräume erlauben das gezielte Hinterfragen von Angaben im Jahresabschluss - und geben Bestätigungen, in jeglicher Hinsicht...
Transparente Zahlen ermöglichen Ihnen die Abschätzung des Rikios für die Kreditwürdigkeit.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
30.01.2025 - 30.01.2025	10:00 - 11:30	2027W 501	Webex Training Webinarsystem	23.01.2025

Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch	Magnus Jahrstorfer Johanna Böck	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2211
Dozenten	Dozenten RDG GmbH		
Preis	155,00 Euro		

3.4.1.1 Kreditanalyst / Kreditsachbearbeiter

ID 2439W Webinar Bilanz - was hinter den Zahlen steckt

Sie lernen, zwischen guten/schwachen Bilanzen unter Bewertungsaspekten zu unterscheiden, indem Sie sich mit den Grundlagen der Bewertung von Bilanzpositionen beschäftigen und so Sicherheit über den Aufbau der Bilanz und Klarheit über die Bestandteile erhalten. Sie gewinnen Verständnis für die Wirkungen der Erfolgsrechnung auf die Bilanz und erhalten Impulse zur Feststellung und Abschätzung der Klärungsnotwendigkeit von Informationslücken.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
20.02.2025 - 20.02.2025	10:00 - 11:30	2439W 501	Webex Training Webinarsystem	13.02.2025
03.09.2025 - 03.09.2025	10:00 - 11:30	2439W 502	Webex Training Webinarsystem	27.08.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch	Johanna Böck	Tel. 0871 504-2211
Dozenten	Dozenten RDG GmbH		
Preis	155,00 Euro		

ID 2083 Anwenderschulung ImmobiliengeschäftsRating

Sie lernen die Grundlagen hinsichtlich des Aufbaus und der Funktionsweise des SIR kennen und gewinnen einen Eindruck, wie diese effizient in der Praxis umgesetzt werden können.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
25.07.2025 - 25.07.2025	09:30 - 17:00	2083 501	Landshut	26.05.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch	Johanna Böck	Tel. 0871 504-2211
Dozenten	Volker Buhmann, Sparkassenverband Bayern		
Preis	325,00 Euro		

ID 2041 Grundlagenschulung Frühwarnsystem

Sie erhalten einen Überblick über die aufsichtsrechtlichen Grundlagen sowie fachlichen und technischen Möglichkeiten des OSPlus-Frühwarnsystems.

Dieses Seminar richtet sich an Fachverantwortliche, die das Thema neu übernommen haben oder - nach den Änderungen der letzten Releases - einen aktuellen Überblick über das Frühwarnsystems gewinnen wollen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
18.02.2025 - 18.02.2025	09:30 - 17:30	2041 501	Landshut	20.12.2024

Ansprechpartner	inhaltlich	Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch	Johanna Böck	Tel. 0871 504-2211
Dozenten	Volker Buhmann, Sparkassenverband Bayern		
Preis	220,00 Euro		

ID 2048 Rating für Spezialisten

Sie vertiefen Ihre Kenntnisse im S-StandardRating und im S-ImmobiliengeschäftsRating und haben die Gelegenheit, Spezialfälle zu besprechen und sich mit anderen Spezialisten auszutauschen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
29.04.2025 - 29.04.2025	09:30 - 17:30	2048 501	Landshut	28.02.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch	Johanna Böck	Tel. 0871 504-2211
Dozenten	Volker Buhmann, Sparkassenverband Bayern		
Preis	225,00 Euro		

3.4.1.2 Schätzer / Immobiliengutachter

Das Immobiliengeschäft ist die Basis für eine langjährige Kundenbeziehung und bietet die Möglichkeit zur Generierung weiterer Erträge. In Verbindung mit den überschaubaren Risiken ist dieser Markt damit stark umworben. Aus diesem Grund ist es für die Sparkassen erforderlich, den Kunden eine kompetente und ganzheitliche Beratung zu bieten, sowie gleichzeitig auf die Prozesse und damit die Kosten zu achten. Unser Bildungsprogramm deckt im Immobiliengeschäft vom Sachbearbeiter über Gutachter bis hin zu den Spezialisten im Immobilien- und Wohnbaufinanzierungsbereich alle Themenfelder ab.

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:
Magnus Jahrstorfer Tel. 0871 504-2376 E-Mail: m.jahrstorfer@s-akaby.de

Dokument(e) BIKOS-Web:
Broschüre 2025
Schätzer/Immobiliengutachter

ID 2177 Grundlagen der Bewertung von wohnwirtschaftlichen und gemischt genutzten Immobilien mit geringfügigem Gewerbeanteil

Sie erwerben Grundkenntnisse für die Beleihungswertermittlung von Sachwertobjekten und einfachen Standardrenditeimmobilien (gem. Definition der "Qualifizierungsstandards Gutachterwesen der Sparkassen-Finanzgruppe" des DSGV). Zudem befassen Sie sich mit den Grundzügen der Verkehrswertermittlung. Sie erarbeiten die Bewertungsmethoden anhand von praktischen Musterbeispielen ohne Gutachten nach §5 BelWertV zu erstellen (s. hierzu ID2071).

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
23.06.2025 - 25.06.2025	10:00 - 15:30	2177 501	Landshut	24.04.2025
13.10.2025 - 15.10.2025	10:00 - 15:30	2177 502	Landshut	14.08.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch		Susanne Schwimmbeck	Tel. 0871 504-2382
Dozenten	Silvia Schneider, Dipl.-Sv. (DIA), Bankfachwirtin, CIS HypZert (F)			
Preis	850,00 Euro			

ID 2071 Fallstudientraining für die Qualifikation zum 'Gutachter Stufe 1'

Mit Hilfe unterschiedlicher Fallstudien erwerben Sie die Fähigkeit, Gutachten gem. § 5 BelWertV zu erstellen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
10.11.2025 - 10.11.2025	09:30 - 17:00	2071 501	Landshut	11.09.2025
11.11.2025 - 11.11.2025	09:30 - 17:00	2071 502	Landshut	12.09.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch		Susanne Schwimmbeck	Tel. 0871 504-2382
Dozenten	Georg Gerer, Immobiliengutachter HypZert (F) der Stadtsparkasse München			
Preis	290,00 Euro			

ID 2072 Lernerfolgskontrolle für die Qualifikation zum 'Gutachter Stufe 1'

Lernerfolgskontrolle zum Erwerb der Qualifikationsstufe "Gutachter Stufe 1" gem. Stufenmodell des DSGV

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
15.12.2025 - 15.12.2025	10:00 - 12:30	2072 501	Landshut	16.10.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch		Susanne Schwimmbeck	Tel. 0871 504-2382
Preis	320,00 Euro			

3.4.1.2 Schätzer / Immobiliengutachter

ID 2074W ONLINE Prüfung - Requalifizierung 'Gutachter Stufe 1'

Sie weisen durch den Besuch von fachspezifischen Seminaren, die Einreichung eines selbsterstellten Beleihungswertgutachtens und ein Fachgespräch Ihre Gutachterqualifizierung nach.

Die Qualifizierungsstandards Gutachterwesen der Sparkassen-Finanzgruppe sehen die fachliche Weiterbildung und die Überprüfung der Gutachterqualifizierung vor.

Hierzu bieten wir Ihnen alle drei Jahre nach dem Bestehen der Lernerfolgskontrolle ‚Gutachter Stufe 1' (ID 2072) die Aktualisierung dieses Qualifizierungsnachweises an.
Der Qualifizierungsnachweis kann um drei Jahre verlängert werden, wenn der Gutachter folgende Voraussetzungen erfüllt:

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
27.01.2025 - 27.01.2025	08:00 - 17:00	2074W 501	Zoom Webinarsystem	29.10.2024
28.01.2025 - 28.01.2025	08:00 - 17:00	2074W 502	Zoom Webinarsystem	30.10.2024
29.01.2025 - 29.01.2025	08:00 - 17:00	2074W 503	Zoom Webinarsystem	31.10.2024

Ansprechpartner	inhaltlich	Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch	Susanne Schwimmbeck	Tel. 0871 504-2382
Preis	530,00 Euro		

ID 2073 Plausibilisierung von Gutachten

Sie aktualisieren und vervollständigen Ihre Kenntnisse zur Theorie und Praxis der Gutachtenerstellung. Insbesondere werden die Knackpunkte und Fallstricke beim Aufbau eines Gutachtens im Hinblick auf die Einhaltung der Beleihungswertermittlungsverordnung (BelWertV) beleuchtet. An Hand von Beispielen aus der Bewertungspraxis werden die formalen Anforderungen gemeinsam überprüft und diskutiert.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
23.09.2025 - 23.09.2025	09:30 - 17:00	2073 501	Landshut	25.07.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch	Susanne Schwimmbeck	Tel. 0871 504-2382
Dozenten	Silvia Schneider, Dipl.-Sv. (DIA), Bankfachwirtin, CIS HypZert (F)		
Preis	345,00 Euro		

ID 2179 Baustoffe, Bautechnik, Bauschäden und Baumängel

Sie erwerben Grundkenntnisse zu verschiedenen Baustoffen, deren Eigenschaften und deren Verarbeitungsweise. Sie erhalten an Hand von praktischen Beispielen einen Einblick in die Problemstellen von Gebäuden, erkennen Bauschäden und Baumängel und wissen, wie Sie diese in der Immobilienbewertung behandeln.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
09.07.2025 - 09.07.2025	09:00 - 17:00	2179 501	Landshut	10.05.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch	Susanne Schwimmbeck	Tel. 0871 504-2382
Dozenten	Joachim Röhrl, Dipl.-Ing. (FH), CIS HypZert (S), stellv. Leiter Immobilienbewertung und stellv. Abteilungsdirektor bei der LBS Bayern. Herr Röhl war vor dieser Tätigkeit als Bauleiter tätig		
Preis	295,00 Euro		

3.4.1.2 Schätzer / Immobiliengutachter

ID 2078W Webinar Sachwertermittlung und Normalherstellungskosten (NHK 2010) gemäß ImmoWertV 2021

Sie aktualisieren Ihre Kenntnisse zur Theorie und Anwendung des Sachwertverfahrens und zu den Normalherstellungskosten NHK 2010. An Hand von Praxisbeispielen wird die verordnungskonforme Anwendung der Sachwertermittlung vertieft und diskutiert.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
19.03.2025 - 19.03.2025	09:00 - 16:30	2078W 501	Webex Training Webinarsystem	12.03.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch		Susanne Schwimmbeck	Tel. 0871 504-2382
Dozenten	Prof. Dr. Martin Ingold, Geschäftsführender Gesellschafter IW Holding GmbH, Professur für Immobilienwirtschaft / Schwerpunkt Immobilienbewertung, Steinbeis-Transfer-Institut CRES, Diplom Sachverständiger (DIA an der Universität Freiburg), Zertifizierter Sachverständiger (DIA)			
Preis	390,00 Euro			

ID 2079W Webinar Ertragswertermittlung gemäß ImmoWertV 2021

Sie aktualisieren Ihre Kenntnisse zur Theorie und Anwendung der Ertragswertwertermittlung. An Hand von Praxisbeispielen wird die verordnungskonforme Ertragswertwertermittlung vertieft und diskutiert.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
28.05.2025 - 28.05.2025	09:00 - 16:30	2079W 501	Webex Training Webinarsystem	21.05.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch		Susanne Schwimmbeck	Tel. 0871 504-2382
Dozenten	Prof. Dr. Martin Ingold, Geschäftsführender Gesellschafter IW Holding GmbH, Professur für Immobilienwirtschaft / Schwerpunkt Immobilienbewertung, Steinbeis-Transfer-Institut CRES, Diplom Sachverständiger (DIA an der Universität Freiburg), Zertifizierter Sachverständiger (DIA)			
Preis	390,00 Euro			

ID 2076W Aufbauwebinar zur ImmowertV

Sie erhalten einen kompakten Überblick über die wesentlichen Neuerungen der ImmoWertV.

Das Seminar soll wertvolle Bewertungsansätze aufzeigen und Ihnen zahlreiche Hinweise und Tipps für die Umsetzung in der Praxis geben.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
12.03.2025 - 12.03.2025	09:00 - 16:30	2076W 501	Webex Training Webinarsystem	05.03.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch		Susanne Schwimmbeck	Tel. 0871 504-2382
Dozenten	Prof. Dr. Martin Ingold, CONSULT INGOLD			
Preis	390,00 Euro			

3.4.1.2 Schätzer / Immobiliengutachter

ID 2173 Immobilienbewertung aktuell - Erfahrungsaustausch

Sie erhalten aktuelle Informationen und die Möglichkeit zur offenen Diskussion zu den Fachvorträgen. Ein intensiver Erfahrungsaustausch rundet das Programm ab.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
05.05.2025 - 06.05.2025	09:30 - 17:00	2173 501	Landshut	06.03.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch		Susanne Schwimmbeck	Tel. 0871 504-2382
Dozenten	Silvia Schneider, Diplom-Sachverständige (DIA) für die Bewertung von bebauten und unbebauten Grundstücken, für Mieten und Pachten und für Schäden an Gebäuden, CIS HypZert (F), DIA Zert (F) Andreas Krampe, SSK München Magnus Jahrstorfer, Sparkassenakademie Bayern			
Preis	725,00 Euro			

ID 2178 Immobilienbewertung von großvolumigen wohnwirtschaftlichen Objekten bzw. von Gewerbeobjekten und Gutachtenerstellung

Sie bekommen die sachgerechte Ermittlung von Verkehrswerten mittel- und großvolumiger Immobilien vermittelt. Im Rahmen des Seminars erstellen Sie anhand eines Praxisfalles (mit Ortsbesichtigung) ein Gutachten in Form einer Hausarbeit. Die Ergebnisse werden im zweiten Seminarteil besprochen. Sie sind nach dem Seminar in der Lage, komplexe Bewertungen zu bearbeiten.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
17.09.2025 - 12.11.2025	10:00 - 17:00	2178 501		19.07.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch		Susanne Schwimmbeck	Tel. 0871 504-2382
Dozenten	Thomas Kollmann, Dipl.-Wirtsch.-Ing. (FH), Chartered Surveyor MRICS, Sachverständiger für Immobilienbewertung Langjähriger stellvertr. Vorsitzender des Gutachterausschusses München			
Preis	1.415,00 Euro			

ID 2174 Grundlagen und Bewertung des Erbbaurechts

Im Seminar werden Ihnen die Auswirkungen rechtlicher und wirtschaftlicher Rahmenbedingungen auf den Wert von Erbbaurechten und Erbbaurechtsgrundstücken aufgezeigt. Sie sollen selbständig Werte einschätzen, Gutachten hinterfragen und Erbbaurechtsverträge wirtschaftlich beurteilen können. Sie erwerben in diesem Zusammenhang umfassende Beratungskompetenz hinsichtlich des optimalen Einsatzes von Erbbaurechten im Grundstücksmanagement.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
26.06.2025 - 26.06.2025	09:30 - 17:00	2174 501	Landshut	27.04.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch		Susanne Schwimmbeck	Tel. 0871 504-2382
Dozenten	Thomas Kollmann, Dipl.-Wirtsch.-Ing. (FH), Chartered Surveyor (MRICS), Leiter Grundstücksmanagement der Erzbischöflichen Finanzkammer München, Langjähriger stellvertretender Vorsitzender des Gutachterausschusses München			
Preis	340,00 Euro			

3.4.1.2 Schätzer / Immobiliengutachter

ID 2070 Bauträgerfinanzierungen

Sie lernen die Besonderheiten der Bauträgerfinanzierung kennen. Dazu gehören die Kreditwürdigkeitsprüfung, die Objektbeurteilung, die technische Abwicklung und das Vorgehen in der Krise. Dazu werden Sie auf die rechtlichen Vertragsgestaltungen und Haftungsfolgen vorbereitet.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
07.04.2025 - 09.04.2025	10:00 - 16:00	2070 501	Landshut	06.02.2025
12.11.2025 - 14.11.2025	10:00 - 16:00	2070 502	Landshut	13.09.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch	Susanne Schwimmbeck	Tel. 0871 504-2382

Dozenten Andreas Zanner, SSK München
Maren Okrongli, KSK München Starnberg Ebersberg
Dr, Ernst Krinner, Rechtsanwalt, Dr. Kastl & Kollegen PartmbB, Landshut

Preis 760,00 Euro

ID 2734 Bauträger vor und in der Krise - eine Ideensammlung

Sie tauschen sich mit einem Experten und untereinander über Krisenszenarien, Krisenursachen und Möglichkeiten der Krisenbewältigung im Bauträgergeschäft aus.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
02.12.2025 - 02.12.2025	09:30 - 17:00	2734 501	Landshut	25.11.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch	Susanne Schwimmbeck	Tel. 0871 504-2382

Dozenten Andreas Zanner, SSK München

Preis 230,00 Euro

ID 2047 Das ImmobiliengeschäftsRating der S-Finanzgruppe

Das Seminar ist eine "Grundlagenschulung" zum S-ImmobiliengeschäftsRating, die sich an Neueinsteiger richtet, aber auch zur "Auffrischung" für langjährige Anwender:innen geeignet ist.

Sie werden mit Systematik, Aufbau und Funktionsweise des Verfahrens vertraut gemacht.

Für die einzelnen Module erhalten Sie einen Überblick über die richtige Verwendung und Befüllung. Außerdem werden Vereinfachungsmöglichkeiten für Ihre Praxis aufgezeigt.

Auf die OSPlus-Ratinganwendung wird im Zusammenhang mit den fachlichen Themen eingegangen, es handelt sich jedoch nicht um eine Technikschulung.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
23.07.2025 - 24.07.2025	10:00 - 16:00	2047 501	Landshut	24.05.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch	Johanna Böck	Tel. 0871 504-2211

Dozenten Volker Buhmann, Sparkassenverband Bayern

Preis 405,00 Euro

3.4.1.2 Schätzer / Immobiliengutachter

ID 2066 Die Auswirkungen von Grundbucheintragungen in Abt. II auf die Kreditsicherungspraxis

Im Rahmen des Realkreditgeschäftes spielen Grundbuch- und insbesondere rangrechtliche Beleihungs- und Bewertungsüberlegungen eine nicht unwesentliche Rolle. Im Seminar werden Ihnen die rechtserheblichen und wirtschaftlichen Umstände verdeutlicht.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
09.10.2025 - 10.10.2025	10:00 - 15:30	2066 501	Landshut	10.08.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Werner Ammerl	Tel. 0871 504-2278
	organisatorisch		Susanne Schwimmbeck	Tel. 0871 504-2382

Dozenten Frau Dr. Lisa Baun, Syndikusrechtsanwältin, Sparkassenverband Bayern

Preis 404,00 Euro

ID 2083 Anwenderschulung ImmobiliengeschäftsRating

Sie lernen die Grundlagen hinsichtlich des Aufbaus und der Funktionsweise des SIR kennen und gewinnen einen Eindruck, wie diese effizient in der Praxis umgesetzt werden können.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
25.07.2025 - 25.07.2025	09:30 - 17:00	2083 501	Landshut	26.05.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch		Johanna Böck	Tel. 0871 504-2211

Dozenten Volker Buhmann, Sparkassenverband Bayern

Preis 325,00 Euro

ID 2738W Webinar Aktuelle Immobilienbesteuerung

Sie vertiefen und erweitern Ihre fachlichen Kenntnisse rund um die Immobilienbesteuerung 2023 und erhalten umfangreiche Informationen zur aktuellen steuerlichen Gesetzgebung.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
27.02.2025 - 27.02.2025	09:00 - 16:30	2738W 501	Webex Training Webinarsystem	20.02.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Werner Ammerl	Tel. 0871 504-2278
	organisatorisch		Johanna Böck	Tel. 0871 504-2211

Dozenten Rudolf Jung, Dipl.-Finanzwirt (FH)

Preis 365,00 Euro

3.4.1.3 Assistenz (Marktfolge/Aktiv)

Das Aufgabenfeld der Assistenz hat sich in den letzten Jahren vom reinen Vollzug der Folgebearbeitung hin zu einer prozeßbegleitenden Unterstützung gewandelt. Um diesen Anforderungen gerecht zu werden, sind grundlegende betriebswirtschaftliche und rechtliche Kenntnisse von Nöten. Diese erwerben Sie in unseren Grundlagenseminaren für die Marktfolge Aktiv.

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:
Magnus Jahrstorfer Tel. 0871 504-2376 E-Mail: m.jahrstorfer@s-akaby.de

Dokument(e) BIKOS-Web:
Assistenz

ID 2060 Steuern in der Praxis des Firmenkundengeschäfts - Grundlagen des Steuerrechts

Sie erhalten einen umfassenden Überblick über die Höhe der Steuerbelastung Ihrer Kunden (Einkommensteuer, Körperschaftsteuer, Gewerbesteuer). Besonderheiten, wie die Konstellation einer Betriebsaufspaltung und steuerliche Auswirkungen bei einer Betriebsveräußerung/ Betriebsaufgabe werden ihnen geläufig.
Möglichkeiten zur Ausübung von steuerlichen Wahlrechten zum Zweck der Steueroptimierung werden Ihnen aufgezeigt (u.a. degressive Abschreibung, Rücklage § 6 b EStG bei Grundstücksverkäufen, Investitionsabzugsbetrag § 7 g EStG).
Darüber hinaus wird Ihnen die Systematik des Umsatzsteuerrechts (Mehrwertsteuer/Umsatzsteuer u. Vorsteuer) dargelegt.
Sie erhalten Kenntnis über aktuelle Steueränderungen, insbesondere auch infolge der Corona-Steuerhilfegesetze.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
22.05.2025 - 23.05.2025	10:00 - 16:00	2060 501	Landshut	23.03.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Elke Mehl, Stadtsparkasse München			
Preis	440,00 Euro			

ID 2027 Grundlagen der praxisorientierten Jahresabschlussanalyse / EBIL pro-Anwendung (StaMeBo 1)

Sie bekommen Grundkenntnisse der Bonitätsbeurteilung auf Basis von Jahresabschlüssen (Jahresabschlussanalyse, EBIL, einfache Jahresabschlusskritik) vermittelt. Der Schwerpunkt des Seminars ist die Erfassung von Jahresabschlüssen aus der Praxis in dem Bilanzanalyseprogramm EBIL direkt am PC. Ergänzend erstellen Sie einfache Kommentierungen und Kapitaldienstberechnungen zu den Auswertungsergebnissen.

Das Seminar ist Bestandteil der Reihe "Standardmethoden der Bonitätsbeurteilung" (StaMeBo), die aus den Seminaren ID 2027, ID2028, ID2029, ID2037 und ID2121 besteht.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
24.09.2025 - 26.09.2025	10:00 - 16:00	2027 501	Landshut	26.07.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Johanna Böck	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2211
Dozenten	Stefan Senft, SK Neumarkt-Parsberg Magnus Jahrstorfer, Sparkassenakademie Bayern			
Preis	1.000,00 Euro			

3.4.1.3 Assistenz (Marktfolge/Aktiv)

ID 2046 Analyse von Sekundärunterlagen am Beispiel der DATEV-BWA (StaMeBo 4)

Das Seminar befasst sich mit der Auswertung von Unterlagen aus kundeneigenen Finanzbuchhaltungsprogrammen und ihrer Aussagekraft. In praktischen Fallstudien lernen Sie am Beispiel von DATEV-Auswertungen, welche wichtigen Erkenntnisse Sie im Rahmen der Kreditwürdigkeitsprüfung aus diesen gewinnen können. Hierzu werden auch die Grundlagenkenntnisse aus dem Seminar ID 2029 herangezogen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
14.10.2025 - 15.10.2025	10:00 - 16:30	2046 501	Landshut	15.08.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch	Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Christian Wachter, Sparkasse Bamberg		
Preis	404,00 Euro		

ID 2433W Webinar Einstieg in die Jahresabschlussbeurteilung - wo finde ich was?

Sie erfahren, was ein Jahresabschluss ist und wann er erstellt wird. Dadurch wissen Sie, was vom Kunden verlangt werden kann und haben Klarheit über die Bestandteile und die bedeutendsten Positionen des Jahresabschlusses.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
22.01.2025 - 22.01.2025	15:00 - 16:30	2433W 501	Webex Training Webinarsystem	15.01.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch	Johanna Böck	Tel. 0871 504-2211
Dozenten	Dozenten RDG GmbH		
Preis	155,00 Euro		

ID 2046W Webinar BWA Schnelleinstieg - verstehen und effizient nutzen

Sie können betriebswirtschaftliche Auswertungen - Summen- und Saldenlisten endlich richtig verstehen!
Souveränität im Umgang mit betriebswirtschaftlichen Auswertungen / Summen- und Saldenlisten schafft Effizienz und klare Positionen im Kundengespräch.
Für einen leichteren Umgang mit dem Kunden und dem Miteinander in Markt- und Marktfolge holen Sie die Potenziale aus den Auswertungen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
08.04.2025 - 08.04.2025	10:00 - 11:30	2046W 501	Webex Training Webinarsystem	01.04.2025
25.11.2025 - 25.11.2025	10:00 - 11:30	2046W 502	Webex Training Webinarsystem	18.11.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch	Johanna Böck	Tel. 0871 504-2211
Dozenten	Dozenten RDG GmbH		
Preis	155,00 Euro		

3.4.1.3 Assistenz (Marktfolge/Aktiv)

ID 2435W Webinar Strukturiert durch die Gewinn- und Verlustrechnung - Ein Roter Faden

- Der bewährte "Rote Faden" der RDG: Die Gewinn- und Verlustrechnung strukturiert, fokussiert auf ihre Kernelemente, effizient und beurteilungssicher verarbeiten können
- Durch den Einsatz des "Rote Fadens" der RDG: Ab sofort substanzielle Aussagen mit Erkenntnis-Mehrwerten generieren
- Die Nachhaltigkeit der Rentabilität des Kunden sicher bewerten können
- Veränderungen im Zeitablauf zielgerichtet hinterfragen

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
26.03.2025 - 26.03.2025	10:00 - 11:30	2435W 501	Webex Training Webinarsystem	19.03.2025
02.12.2025 - 02.12.2025	10:00 - 11:30	2435W 502	Webex Training Webinarsystem	25.11.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch	Johanna Böck	Tel. 0871 504-2211
Dozenten	Dozenten RDG GmbH		
Preis	149,00		

ID 2439W Webinar Bilanz - was hinter den Zahlen steckt

Sie lernen, zwischen guten/schwachen Bilanzen unter Bewertungsaspekten zu unterscheiden, indem Sie sich mit den Grundlagen der Bewertung von Bilanzpositionen beschäftigen und so Sicherheit über den Aufbau der Bilanz und Klarheit über die Bestandteile erhalten. Sie gewinnen Verständnis für die Wirkungen der Erfolgsrechnung auf die Bilanz und erhalten Impulse zur Feststellung und Abschätzung der Klärungsnotwendigkeit von Informationslücken.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
20.02.2025 - 20.02.2025	10:00 - 11:30	2439W 501	Webex Training Webinarsystem	13.02.2025
03.09.2025 - 03.09.2025	10:00 - 11:30	2439W 502	Webex Training Webinarsystem	27.08.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch	Johanna Böck	Tel. 0871 504-2211
Dozenten	Dozenten RDG GmbH		
Preis	155,00 Euro		

3.4.2 Passiv / Wertpapier / Zahlungsverkehr / int. Geschäft

Hier finden Sie Seminare zu den Arbeitsgebieten Marktfolge-Passiv, Marktfolge-Wertpapier, Zahlungsverkehr und zum internationalen Geschäft.

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:
Tobias Sterr Tel.: 0871 504-2363 E-Mail: t.sterr@s-akaby.de

Dokument(e) BIKOS-Web:
Marktfolge Passiv

ID 4465 Plötzlich Prozessverantwortlicher in der Fachabteilung

Sie verstehen, warum eine Prozessoptimierung bzw. ein Prozessmanagement für die Sparkasse wichtig ist (Kostensenkung, Qualitätssteigerung, hohe Kunden- und Mitarbeiterzufriedenheit).

Sie wissen, welche Chancen - aber auch Risiken - mit einer Prozessorientierung bzw. -optimierung verbunden sind.

Sie kennen Ihre Aufgaben in Ihrer Rolle als Prozessverantwortlicher und sind vertraut mit zielorientierten Methoden und Techniken, um diese zu erfüllen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
07.07.2025 - 08.07.2025	10:00 - 17:00	4465 501	Landshut	08.05.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Michael Otto	Tel. 0871 504-2284
	organisatorisch		Nicole Härtl	Tel. 0871 504-2357
Dozenten	Trainer der ibo Akademie GmbH			
Preis	1.020,00 Euro			

ID 5683 Die Abgeltungsteuer auf Kapitalerträge - Grundlagen

Sie werden über die rechtlichen Rahmenbedingungen der Abgeltungsteuer informiert.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
17.03.2025 - 18.03.2025	10:00 - 17:00	5683 501	Landshut	03.02.2025
09.10.2025 - 10.10.2025	10:00 - 17:00	5683 502	Landshut	28.08.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch		Birgit Altmann	Tel. 0871 504-2243
Dozenten	Bernhard Schmid, Sparkassenverband Bayern			
Preis	410,00 Euro			

ID 5633 Theoretische Grundlagen Zahlungsverkehr

Schnelle und effiziente Zahlungsabwicklung als Wettbewerbsvorteil: Erfahren Sie in diesem Seminar mehr zu den Grundlagen des Zahlungsverkehrs in Sparkassen. Erlangen Sie das essentielle theoretische Wissen, das Sie für die reibungslose Abwicklung von Zahlungsaufträgen benötigen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
18.02.2025 - 18.02.2025	10:00 - 17:00	5633 501	Landshut	03.01.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Norbert Artinger	Tel. 0871 504-2306
	organisatorisch		Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Norbert von Cerpinsky, NvC Consulting			
Preis	410,00 Euro			

3.4.2 Passiv / Wertpapier / Zahlungsverkehr / int. Geschäft

ID 5635 Aktuelle Fragen zum Recht des Zahlungsverkehrs

Aktuelle Fragen aus dem Recht des Zahlungsverkehrs werden unter Berücksichtigung der Rechtsprechung erläutert und Umsetzungsmöglichkeiten dargestellt.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Norbert Artinger	Tel. 0871 504-2306
	organisatorisch		Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Jens Bender, Syndikus SGVHT Dr. Lisa Baun, Sparkasssenverband Bayern			
Preis	425,00 Euro			

ID 5638 Grundlagen Zahlungsverkehr mit OSPlus

In diesem Seminar lernen Sie die verschiedenen Arten, Besonderheiten und die Bearbeitung des Zahlungsverkehrs in OSPlus kennen und informieren sich über die grundlegenden organisatorischen Zusammenhänge bei der Zahlungsverkehrsabwicklung.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
19.02.2025 - 20.02.2025	09:00 - 17:00	5638 501	Landshut	03.01.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Norbert Artinger	Tel. 0871 504-2306
	organisatorisch		Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Norbert von Cerpinsky, NvC Consulting			
Preis	870,00 Euro			

ID 2412 Außenwirtschaftsrecht - Meldevorschriften im Zahlungs- und Kapitalverkehr mit dem Ausland

Sie lernen Grundsätze, Begriffsbestimmungen und die Melderegelungen des Außenwirtschaftsrechts kennen und die Meldeanforderungen in der Praxis anhand von vielfältigen Fallbeispielen anzuwenden. Schwerpunkt bilden die eigenen bankspezifischen Meldevorschriften mit einer Exkursion zu den Beschränkungen des Zahlungs- und Kapitalverkehrs. Das Seminar soll helfen, Meldefehler zu vermeiden, die im Rahmen von Außenwirtschaftsprüfungen zu Beanstandungen durch die Deutsche Bundesbank führen können.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
07.07.2025 - 07.07.2025	09:30 - 17:00	2412 501	Landshut	08.05.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch		Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Peter Höflich			
Preis	350,00 Euro			

3.4.3 Abwicklung Depot-A

Hier finden Sie Seminare zum Fachgebiet Abwicklung Depot-A.

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:
Robert Bauer Tel.: 0871 504-2293 E-Mail: r.bauer@s-akaby.de

Dokument(e) BIKOS-Web:
Abwicklung Depot-A
MaRisk Handelsgeschäfte Broschüre

ID 5618 Erfahrungsaustausch für die Abwicklung und Kontrolle von Handelsgeschäften

Sie beschäftigen sich im Erfahrungsaustausch mit aktuellen Fragestellungen aus der Sparkassenpraxis und lernen Beispiele einer praktischen Umsetzung in Verbindung mit aufsichtsrechtlichen Anforderungen kennen; es erfolgt eine intensive Diskussion und Erfahrungsaustausch.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
10.11.2025 - 10.11.2025	10:00 - 17:00	5618 501	Landshut	29.09.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Robert Bauer	Tel. 0871 504-2293
	organisatorisch		Birgit Altmann	Tel. 0871 504-2243
Dozenten	Robert Pelzer, Sparkassenverband Bayern Holger Eberl, SSK München Kleine Sandra, SSK München			
Preis	270,00 Euro			

ID 5621 SimCorp Dimension (SCD) - aktuelle Themen für die Abwicklung und Kontrolle von Handelsgeschäften

Sie beschäftigen sich in diesem praxisorientierten Seminar mit aktuellen Anpassungen in SCD, die die Abwicklung und Kontrolle betreffen. Das können sowohl kürzlich vorgenommene Änderungen sein oder auch kommende (z.B. der jährliche Release-Termine)
Einige Änderungen bemerkt man nicht, andere werden vielleicht gravierend sein. Mit dem Seminar wird eine Möglichkeit geschaffen, gemeinsam darüber zu diskutieren und sich auszutauschen.
Lernen Sie andere Sichtweisen und unter Umständen andere Workflows mit SCD kennen. Eingefahrene und über die Jahre hinweg angewandte Arbeitsweisen können so evtl. hinterfragt und angepasst werden.

Sollten Sie aktuelle Neuerungen oder andere Erfahrungen besonders interessieren, können Sie diese vorab gerne an Sandra.Kleinle@sskm.de mailen (bitte bis spätestens 4 Wochen vor Seminarbeginn

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
23.05.2025 - 23.05.2025	09:00 - 16:00	5621 501	Landshut	11.04.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Robert Bauer	Tel. 0871 504-2293
	organisatorisch		Birgit Altmann	Tel. 0871 504-2243
Dozenten	Sandra Kleinle, Stadtsparkasse München			
Preis	375,00 Euro			

ID 5669 Marktgerechtigkeitskontrolle von Handelsgeschäften

Sie lernen die aufsichtsrechtlichen Vorschriften, verschiedene Möglichkeiten der Prüfung und die Festlegung von Bandbreiten kennen. Anhand ausgewählter Finanzinstrumente werden praktische Vorgehensweisen in Verbindung mit SimCorp Dimension besprochen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
05.05.2025 - 05.05.2025	10:00 - 17:00	5669 501	Landshut	24.03.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Robert Bauer	Tel. 0871 504-2293
	organisatorisch		Birgit Altmann	Tel. 0871 504-2243
Dozenten	Robert Pelzer, Sparkassenverband Bayern			
Preis	202,00 Euro			

3.4.3 Abwicklung Depot-A

ID 5614 Management von Eigenanlagen zwischen Theorie und Praxis

Sie erweitern Ihre Fachkenntnisse und erhalten die Gelegenheit, an einem intensiven Austausch zu aktuellen Themen aus der Praxis des Eigenanlagemanagements teilzunehmen. Das Seminar ist sehr praxisorientiert ausgerichtet.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
24.03.2025 - 26.03.2025	10:00 - 16:00	5614 501	Landshut	10.02.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Robert Bauer	Tel. 0871 504-2293
	organisatorisch		Birgit Altmann	Tel. 0871 504-2243
Dozenten	Ulrich Nusshart, SK Schwandorf, Holger Eberl, SSK München			
Preis	605,00 Euro			

ID 5647 Bondmanagement und Anlagestrategien - aktuelle Entwicklungen

Sie erweitern in diesem Seminar Ihr praxisrelevantes Bond-Fachwissen und Ihre Kenntnisse über Strategien im Anleihebereich.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
06.05.2025 - 07.05.2025	10:00 - 17:00	5647 501	Landshut	25.03.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Robert Bauer	Tel. 0871 504-2293
	organisatorisch		Birgit Altmann	Tel. 0871 504-2243
Dozenten	Alexander Stölzle, BayernLB			
Preis	425,00 Euro			

ID 5648 Zinsderivate - Einsatzmöglichkeiten in Handel und Steuerung

Sie lernen die Funktionsweise und Einsatzmöglichkeiten von Zinsderivaten im Handel und in der Steuerung kennen.
Teilnahmevoraussetzung: Inhalte aus dem Seminar ID 5647.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
07.07.2025 - 09.07.2025	10:00 - 17:00	5648 501	Landshut	26.05.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Robert Bauer	Tel. 0871 504-2293
	organisatorisch		Birgit Altmann	Tel. 0871 504-2243
Dozenten	Alexander Stölzle, BayernLB			
Preis	620,00 Euro			

ID 5673 Grundlagenseminar MaRisk

Sie erhalten einen Überblick über den Aufbau und die Inhalte der MaRisk.
Aktuelle Neuerungen werden vorgestellt.
Der Fokus des Seminars liegt auf den allgemeinen Inhalten der MaRisk, den Hintergründen aufsichtlicher Fragestellungen, dem allgemeinen Teil der MaRisk wie Strategie, Stresstest, RTF, Aufbauorganisation und nur am Rande auf den speziellen Anforderungen an die einzelnen Risikoarten wie Marktpreisrisiko oder Adressenrisiko. Neu wird auch das Thema Nachhaltigkeit im Sinne der MaRisk beleuchtet.

Dieses Seminar gilt als Basisseminar für die dann im Rahmen der MaRisk angebotenen Vertiefungsseminare wie z.B. zu Handelsgeschäften, Kreditgeschäft aber auch RTF u.s.w.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
23.06.2025 - 24.06.2025	10:00 - 15:00	5673 501	Landshut	24.04.2025
17.11.2025 - 18.11.2025	10:00 - 15:00	5673 502	Landshut	18.09.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Robert Bauer	Tel. 0871 504-2293
	organisatorisch		Nicole Härtl	Tel. 0871 504-2357
Dozenten	Andrea Spielbauer, Sparkassenverband Bayern			
Preis	420,00 Euro			

3.4.3 Abwicklung Depot-A

ID 5660 Seminar MaRisk - Handelsgeschäfte

Sie bekommen ein elementares Grundlagenwissen zu den MaRisk im Teilbereich Handelsgeschäfte vermittelt. Neben den rechtlichen Inhalten wird durch Beispiele und Praxisberichte die bankaufsichtliche Denkweise erläutert. Es erfolgt keine Schulung der eingesetzten Software SimCorp Dimension.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
28.04.2025 - 28.04.2025	10:00 - 17:00	5660 501	Landshut	27.02.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Nicole Härtl	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2357
Dozenten	Robert Pelzer, Sparkassenverband Bayern			
Preis	202,00 Euro			

ID 5660W Webinar MaRisk - Handelsgeschäft

Sie bekommen ein elementares Grundlagenwissen zu den MaRisk im Teilbereich Handelsgeschäfte vermittelt. Neben den rechtlichen Inhalten wird durch Beispiele und Praxisberichte die bankaufsichtliche Denkweise erläutert. Es erfolgt keine Schulung der eingesetzten Software SimCorp Dimension.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
23.10.2025 - 23.10.2025	09:00 - 15:00	5660W 501	Zoom Webinarsystem	24.08.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Nicole Härtl	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2357
Dozenten	Robert Pelzer, Sparkassenverband Bayern			
Preis	202,00 Euro			

ID 5652 Quantitative aufsichtsrechtliche Rahmenbedingungen im Depot-A

Es werden Ihnen die wichtigsten quantitativen aufsichtsrechtlichen Rahmenbedingungen für das Depot-A-Management dargestellt. Themenschwerpunkte sind dabei die CRR, das KWG sowie die damit verbundenen Regelungen zu den Großkrediten, Eigenmitteln, der Eigenmittelunterlegung, sowie die Regelungen zur Liquidität.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
12.11.2025 - 12.11.2025	09:30 - 17:00	5652 501	Landshut	01.10.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Birgit Altmann	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2243
Dozenten	Nikolaus Demmelmair, Bundesbank Dipl.Betr. (FH) / Master Commercial Law-LL.M.(Com.)			
Preis	290,00 Euro			

ID 5636 Rechtliche Rahmenbedingungen im Depot-A-Management

Sie erhalten ein fundiertes Grundlagenwissen zu den umfangreichen rechtlichen Rahmenbedingungen des Depot-A Managements. Dazu gehören insbesondere die relevanten Bereiche der MaRisk, die handelsrechtlichen Vorschriften sowie die aufsichtsrechtlichen Eigenkapital- Großkredit- und Liquiditätsvorschriften.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
14.07.2025 - 17.07.2025	10:00 - 17:00	5636 501	Landshut	02.06.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Birgit Altmann	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2243
Dozenten	Florian Roeser-Mueller, Robert Pelzer, Sparkassenverband Bayern Peter Pitschi, Prüfungsstelle des SVB Nikolaus Demmelmair, Deutsche Bundesbank			
Preis	905,00 Euro			

3.4.3 Abwicklung Depot-A

ID 5679 MaRisk - AT 8 Anpassungsprozesse mit Schwerpunkt NPP

Sie sollen in die Lage versetzt werden, die Anforderungen des AT 8 Anpassungsprozesse und insbesondere AT 8. und insbesondere AT 8.1 Neu-Produkt-Prozess und des AT 8.2 Veränderungen betrieblicher Prozesse oder Strukturen in die Praxis umzusetzen. Der Neu-Produkt-Prozess wird anhand von Beispielen und Darstellungen aus dem Handelsgeschäftsprozess vervollständigt. Die Änderungender letzten MaRisk Novellen, wie die Forderung nach einem Aktivitätenkatalog, nach dem regelmäßigen Review Prozess und der Verlinkung mit BdZ und Prozesslandschaft stellen einen weiteren Schwerpunkt der Diskussion dar.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
09.04.2025 - 09.04.2025	09:00 - 17:00	5679 501	Landshut	26.02.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Birgit Altmann	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2243
Dozenten	Holger Eberl, SSK München			
Preis	230,00 Euro			

ID 4465 Plötzlich Prozessverantwortlicher in der Fachabteilung

Sie verstehen, warum eine Prozessoptimierung bzw. ein Prozessmanagement für die Sparkasse wichtig ist (Kostensenkung, Qualitätssteigerung, hohe Kunden- und Mitarbeiterzufriedenheit).

Sie wissen, welche Chancen - aber auch Risiken - mit einer Prozessorientierung bzw. -optimierung verbunden sind.

Sie kennen Ihre Aufgaben in Ihrer Rolle als Prozessverantwortlicher und sind vertraut mit zielorientierten Methoden und Techniken, um diese zu erfüllen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
07.07.2025 - 08.07.2025	10:00 - 17:00	4465 501	Landshut	08.05.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Nicole Härtl	Tel. 0871 504-2284 Tel. 0871 504-2357
Dozenten	Trainer der ibo Akademie GmbH			
Preis	1.020,00 Euro			

3.5 Digitale Kompetenz

Die Digitalisierung ist ein Megathema in der Sparkasse. Dabei ist die Digitalisierung alles andere als ein reines Technikthema. Vor allem Ihre Kolleginnen und Kollegen, die Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter der S-Finanzgruppe stehen im Zentrum.

Auf Grundlage des Projkets Digitale Agenda 2.0 ist eine fundierte und strukturierte Umsetzung des Themas in der Sparkasse möglich. Sowohl bei der Qualifizierung ihrer Mitarbeiter, als auch bei der Implementierung des notwendigen Kulturwandels, begleiten wir Sie gerne. Für arbeitsrechtliche Fragestellungen stehen Ihnen unsere Kolleginnen und Kollegen des Sparkassenverbandes mit Rat und Tat zur Seite.

Wir greifen alle relevanten Themen und Aspekte auf und bieten Ihnen - unter Berücksichtigung der Vertriebsstrategie der Zukunft - abgestimmte, standardisierte und individualisierbare Personalentwicklungsmaßnamen an. Dabei setzen wir, wo sinnvoll auf externe Unterstützung bewährter Partner.

Wir bieten Ihnen die unten genannten Seminare grundsätzlich auch vor Ort in Ihrer Sparkasse oder als Webinar an.

Das Angebot wird stetig ergänzt.

Ihre Ansprechpartner:
Tobias Sterr, Tel. 0871/504-2363, t.sterr@s-akaby.de
Norbert Artinger, Tel. 0871/504-2036, n.artinger@s-akaby.de

Dokument(e) BIKOS-Web:
Als Sparkasse in der digitalen Welt erfolgreich bleiben
Digitale Kompetenz

ID 4658 Die digitale Sparkassenwelt - Vorbereitungsworkshop

Es besteht Konsens der verantwortlichen Bereiche über die Zielsetzung, was nach der Qualifizierung anders sein soll, was Digitalisierung konkret im Tagesgeschäft der Mitarbeiter bedeutet und was geschult werden soll. Die benötigten Werkzeuge werden zur Verfügung gestellt und Hemmnisse für den erfolgreichen Weg in die digitale Sparkassenwelt beseitigt.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch		Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Dozenten der Firma Ventuno und der Sparkassenakademie Bayern			
Preis	470,00 Euro			

ID 4654 Die digitale Sparkassenwelt - Basisworkshop

Sie erhalten Basiswissen in Bezug auf die digitale Sparkassenwelt.
Sie kennen die aktuellen technischen Möglichkeiten und können diese selbst anwenden und erklären.
Sie setzen Ihr Wissen und die digitalen Werkzeuge nutzbringend ein.
Sie können Ihre digitale Basiskompetenz in- und außerhalb der Sparkasse zeigen.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch		Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Dozenten der Firma Ventuno			
Preis	425,00 Euro			

3.5 Digitale Kompetenz

ID 4655 Die digitale Sparkassenwelt - Kompaktworkshop

Sie vertiefen Ihr Wissen in Bezug auf die digitale Sparkassenwelt.
Sie kennen die aktuellen technischen Möglichkeiten und können diese selbst anwenden und fundiert erklären.
Sie setzen Ihr Wissen und die digitalen Werkzeuge nutzbringend ein.
Sie können Ihre digitale Kompetenz auch in komplexeren Sachverhalten in- und außerhalb der Sparkasse zeigen. Sie sind Ansprechpartner für Ihre Kollegen zu allen Themen der Digitalisierung und kennen die aktuellen Themen und Trends.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch		Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Dozenten der Firma Ventuno			
Preis	470,00 Euro			

ID 4652 Die digitale Sparkassenwelt - Ausbildung zum Digitaltrainer

Sie erhalten das notwendige Handwerkszeug um Ihre Kollegen bei der Schulung und Umsetzung der Digitalisierungsstrategie Ihrer Sparkasse optimal zu unterstützen.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch		Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Preis	470,00 Euro			

ID 4656 Die digitale Sparkassenwelt - speziell für Firmenkundenberater

Sie vertiefen Ihr Wissen um die digitale Sparkassenwelt, ihre Zusammenhänge und erkennen die Bedeutung für die Firmenkunden.
Sie verstehen die digitalen Möglichkeiten als Chance für die Kundenbeziehung.
Sie setzen Ihr Wissen und die Werkzeuge nutzbringend im Kundenkontakt ein und gewinnen Kunden für die erfolgreiche Überleitung zur Beratung durch den Spezialisten im Electronic Banking.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch		Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Dozenten der Firma Ventuno			
Preis	435,00 Euro			

ID 4657 Die Führungskraft als Digitalcoach (Schwerpunkt "vom Kunden her denken") - Basics

Sie haben einen guten Überblick über die digitale Sparkassenwelt, ihre Zusammenhänge und erkennen die Bedeutung für die Sparkasse. Sie verstehen die digitalen Möglichkeiten als Chance für die Kundenbeziehung. Sie sind ein digitales Vorbild und setzen Ihr Wissen und die Werkzeuge motivierend und gewinnend in der Führung Ihrer Mitarbeiter ein. Sie verbinden Menschen und Technik.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch		Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Dozenten der Firma Ventuno			
Preis	425,00 Euro			

3.5 Digitale Kompetenz

ID 4645 Die Führungskraft als Digitalcoach (Schwerpunkt "vom Kunden her denken") - Kompakt

Sie haben einen guten Überblick über die digitale Sparkassenwelt, ihre Zusammenhänge und erkennen die Bedeutung für die Sparkasse. Sie verstehen die digitalen Möglichkeiten als Chance für die Kundenbeziehung. Sie sind ein digitales Vorbild und setzen Ihr Wissen und die Werkzeuge motivierend und gewinnend in der Führung Ihrer Mitarbeiter ein. Sie verbinden Menschen und Technik.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				

Ansprechpartner	inhaltlich	Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch	Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Dozenten der Firma Ventuno		
Preis	425,00 Euro		

ID 4646 Die Führungskraft als Digitalcoach (Schwerpunkt "vom Kunden her denken") - Potentials

Sie haben einen guten Überblick über die digitale Sparkassenwelt, ihre Zusammenhänge und erkennen die Bedeutung für die Sparkasse. Sie verstehen die digitalen Möglichkeiten als Chance für die Kundenbeziehung. Sie sind ein digitales Vorbild und setzen Ihr Wissen und die Werkzeuge motivierend und gewinnend in der Führung Ihrer Mitarbeiter ein. Sie verbinden Menschen und Technik.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				

Ansprechpartner	inhaltlich	Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch	Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Dozenten der Firma Ventuno		
Preis	425,00 Euro		

ID 2817 Basisseminar Online-Banking

Sie
- kennen die wesentlichen Zusammenhänge von OSPlus für das Online-Banking der Finanz Informatik,
- kennen das Internet-Banking der Finanz Informatik,
- können die Basismodule von SFirm installieren, einrichten und bedienen,
- können StarMoney installieren, einrichten und bedienen,
- können StarMoney Business installieren, einrichten und bedienen,
- kennen den Funktions- und Leistungsumfang der Online-Banking-Produkte,
- können als kompetenter Ansprechpartner die Kunden inhaltlich beraten.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
31.03.2025 - 02.04.2025	10:00 - 17:00	2817 501	Landshut	11.02.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Norbert Artinger	Tel. 0871 504-2306
	organisatorisch	Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Herrmann Gerold, SK Oberland Dirk de Lange, SK Aschaffenburg-Alzenau Poschmann Tobias, SK Holstein		
Preis	1.160,00 Euro		

3.5 Digitale Kompetenz

ID 2953 E-Mail-Marketing - Strategie und Konzeption

Was kann man mit E-Mail-Marketing erreichen? Wie sehen die Trends und Ziele aus? Und wie werden erfolgreiche Kampagnen erstellt? In diesem Workshop werden nicht nur alle Fragen zum Thema geklärt. Sie erfahren auch anhand praktischer Beispiele, wie Sie selbstständig nachhaltiges und zielgruppengerechtes E-Mail-Marketing in die Praxis umsetzen können. Alles begleitet von vielen praktischen Beispielen aus der Sparkassen-Finanzgruppe und dem E-Commerce-Bereich.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				

Ansprechpartner	inhaltlich	Norbert Artinger	Tel. 0871 504-2306
	organisatorisch	Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Fa. Sparkassen-Finanzportal GmbH		
Preis	565,00 Euro		

ID 5641 Digitalisierung im Office - Die Zusammenarbeit zwischen Führungskraft und Assistenz optimieren

Sie erhalten Impulse, wie Sie das Sekretariat effizient und souverän managen und Ihren Arbeitsplatz organisieren.
Die Dozenten geben einen Überblick und liefern Handlungsempfehlungen für den Einsatz von Microsoft Outlook und OneNote.
Gewinnen Sie mehr Zeit für das Wesentliche und entlasten Sie Ihren Chef effektiv.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				

Ansprechpartner	inhaltlich	Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch	Elke Tschochner	Tel. 0871 504-2237
Dozenten	Klaudia Binder, O f f i c e m e n t Office & Management im Team Tobias Sterr, Sparkassenakademie		
Preis	885,00 Euro		

ID 2818 E-Commerce und Payment

Für die Firmen-/Gechäfts- und Gewerbekunden ist im Zeitalter der Digitalisierung das Internet ein unerlässlicher Vertriebsweg geworden!

Zur Sicherstellung der Wettbewerbsfähigkeit der Sparkassen ist es daher unerlässlich unsere Kunden im E-Commerce und Payment intensiv zu begleiten.

Das Seminar ist Teil des KursesMedialen Vertrieb (Fachseminar Teil I).
Bitte beachten Sie die gesonderten Hinweise zum Kurs.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
19.05.2025 - 20.05.2025	10:00 - 17:00	2818 501	Landshut	01.04.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Norbert Artinger	Tel. 0871 504-2306
	organisatorisch	Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Externe Spezialisten Praktiker aus den Sparkassen		
Preis	870,00 Euro		

3.5 Digitale Kompetenz

ID 4637 MyMo-Praxisworkshop

Die Inhalte des Workshops sind für MyMo-Einsteiger ausgerichtet. Es werden aus Sicht der Sparkassenpraxis die grundlegenden Funktionen und Möglichkeiten des Systems dargestellt.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
23.09.2025 - 23.09.2025	10:00 - 17:00	4637 501	Landshut	
Ansprechpartner	inhaltlich		Norbert Artinger	Tel. 0871 504-2306
	organisatorisch		Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Michael Fischl, SK Regen-Viechtach Norbert Artinger, Sparkassenakademie Bayern			
Preis	480,00 Euro			

ID 5641 Digitalisierung im Office - Die Zusammenarbeit zwischen Führungskraft und Assistenz optimieren

Sie erhalten Impulse, wie Sie das Sekretariat effizient und souverän managen und Ihren Arbeitsplatz organisieren.
Die Dozenten geben einen Überblick und liefern Handlungsempfehlungen für den Einsatz von Microsoft Outlook und OneNote.
Gewinnen Sie mehr Zeit für das Wesentliche und entlasten Sie Ihren Chef effektiv.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch		Elke Tschochner	Tel. 0871 504-2237
Dozenten	Klaudia Binder, O f f i c e m e n t Office & Management im Team Tobias Sterr, Sparkassenakademie			
Preis	885,00 Euro			

ID 7151 Die Professionalisierung zum Innovationscoach - Basismodul - Mindset und Methoden - Kulturveränderung erleben und verstehen

Das Sparkassenumfeld verändert sich zunehmend - wir bewegen uns in einer von Unsicherheit geprägten Zukunft mit ständig wechselnden Herausforderungen: Komplexe, turbulente und unsichere Umwelten zwingen uns zum Neudenken.

Sie erhalten durch diese Qualifizierungsreihe die Befähigung im Umgang mit agilen Methoden können selbstorganisierte und reaktionsschnelle Teams innerhalb der Sparkassen gebildet werden, die iterativ nutzerzentrierte Lösungen zu sparkassenspezifischen Handlungsfeldern entwickeln und damit Innovationen schaffen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
23.09.2025 - 24.09.2025	09:00 - 17:00	7151 501	Landshut	16.09.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Benedikt Gerg	Tel. 0871 504-2374
	organisatorisch		Marina Kolbinger	Tel. 0871 504-2215
Dozenten	Benedikt Gerg, Sparkassenakademie Bayern			
Preis	545,00 Euro			

3.6 Nachhaltigkeit

Dokument(e) BIKOS-Web:

Kachel Nachhaltigkeit
Nachhaltig finanzieren mit dem Finanzierungsrahmenwerk
Zertikatsprogramm Sustainable Finance Sparkassen

ID 2235 Nachhaltige Geldanlagen: Produkte-Strategien-Beratungskonzepte

Die Teilnehmer/-innen erschließen den Wachstumsmarkt nachhaltiger Geldanlagen für die steigende Zahl privater Anleger, die verstärkt die Beachtung von ökologischen, sozialen sowie ethischen Aspekten fordern.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				

Ansprechpartner	inhaltlich	Manfred Kerler	Tel. 0871 504-2287
	organisatorisch	Theresa Mühlbauer	Tel. 0871 504-2295
Dozenten	Ulrich Röhrle, N-Motion		
Preis	480,00 Euro		

ID 2529W Webinar Nachhaltigkeit - Aktiv beraten

Die Teilnehmer/-innen erschließen den Wachstumsmarkt nachhaltiger Geldanlagen für die steigende Zahl privater Anleger,
die verstärkt die Beachtung von ökologischen, sozialen sowie ethischen Aspekten fordern.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Termine werden individuell mit der Sparkasse vereinbart.				

Ansprechpartner	inhaltlich	Manfred Kerler	Tel. 0871 504-2287
	organisatorisch	Theresa Mühlbauer	Tel. 0871 504-2295
Dozenten	Ulrich Röhrle Dipl.-Betriebswirt, N-Motion		
Preis	wird nach Anfrage vereinbart		

ID 7197 Qualifizierung Nachhaltigkeitsmanagement (Module A bis C)

Nachhaltigkeit ist kein Trend, sondern eine gesellschaftliche, politische und ökonomische Transformation, die den Fokus darauf lenkt, dass wirtschaftliches Handeln nicht nur langfristig erfolgen soll, sondern auch unter Einbezug und Beachtung sozialer und ökologischer Kriterien.

Die Bildungsmaßnahme soll sowohl grundlegendes Wissen zum Thema Nachhaltigkeit in Finanzinstituten vermitteln, als auch Wissen und Techniken des strategischen Managements, welches die Sparkassen brauchen, um den gesellschaftlichen und regulatorischen Vorgaben der Nachhaltigkeit gerecht werden zu können.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
20.10.2025 - 20.10.2025	13:00 - 17:00	7197A 501	Webex Training Webinarsystem	13.10.2025
21.10.2025 - 21.10.2025	08:30 - 13:00	7197B 501	Webex Training Webinarsystem	
25.11.2025 - 26.11.2025	09:00 - 17:00	7197C 501	Landshut	

Ansprechpartner	inhaltlich	Benedikt Gerg	Tel. 0871 504-2374
	organisatorisch	Marina Kolbinger	Tel. 0871 504-2215
Dozenten	Dozenten von N-Motion Michael Weick, S-Consult Experten der S-Finanzgruppe: Andrea Spielbauer Knut Stahmer Thomas Stoklossa Hacer Aslan Katrin Moritz		
Preis	1.705,00 Euro		

3.6 Nachhaltigkeit

ID 2780 Zertifikatsprogramm Sustainable Finance

Die Teilnehmenden …

1. … erweitern ihr Grundverständnis zum Thema Nachhaltigkeit um den Fokus auf das Firmenkundengeschäft.
2. … kennen die regulatorischen Rahmenbedingungen für das Firmenkundengeschäft, auch unter Risikogesichtspunkten.
3. … können das Thema in ihre Praxis einordnen und haben die Relevanz /Konsequenz für ihre Kundengespräche erkannt.
4. … verfügen über die erforderliche Fachkompetenz auf dem Gebiet ESG zur aktiven Positionierung beim Kunden.
5. … können ein qualifiziertes Kundengespräch führen und Transformations-/ESG-Themen beim Kunden identifizieren.
6. … erkennen systematische Vertriebschancen/ESG-Potenziale sowie Risiken und setzen passende Lösungen zielgerichtet im Kundengespräch um.
7. … beherrschen die Verknüpfung des Themas ESG mit der Ganzheitlichen Beratung.
8. … integrieren das neue Thema in ihr Rollenverständnis und nutzen dies proaktiv zu ihrer Positionierung.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Für Inhousetermine wenden Sie sich bitte an Frau Katrin Moritz.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Katrin Moritz	Tel. 0871 504-2386
	organisatorisch		Lara Wilde	Tel. 0871 504-2359
Dozenten	Referenten der Sparkassenakademie Bayern			
Preis	siehe Einzelbausteine			

ID 2781W Sustainable Finance: Webinar Planungskonferenz

Die Planungskonferenz dient zur Auftragsklärung, damit das Zertifikatsprogramm Sustainable Finance maßgeschneidert auf Ihre Sparkasse abgestimmt wird.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Für Inhousetermine wenden Sie sich bitte an Frau Katrin Moritz.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Katrin Moritz	Tel. 0871 504-2386
	organisatorisch		Lara Wilde	Tel. 0871 504-2359
Dozenten	Referenten der Sparkassenakademie Bayern			
Preis	895,00 € je Durchführung			

ID 2782W Sustainable Finance: Nachhaltige Führung mit Sustainable Finance

Die Führungskräfte …

1. … verstehen die Bedeutung des Themas für die Zukunft ihrer Sparkasse.
2. … sind sich der Auswirkungen von Sustainable Finance im gewerblichen Geschäft auf ihre Führungsarbeit bewusst.
3. … verfügen über Ideen zur Integration dieses Themas in ihre Führungsinstrumente.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Für Inhousetermine wenden Sie sich bitte an Frau Katrin Moritz.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Katrin Moritz	Tel. 0871 504-2386
	organisatorisch		Lara Wilde	Tel. 0871 504-2359
Dozenten	Referenten der Sparkassenakademie Bayern			
Preis	1.200,00 € je Durchführung			

3.6 Nachhaltigkeit

ID 2783W Sustainable Finance:Webinar Kickoff

Die Teilnehmenden …

1. … kennen die Selbstverpflichtungserklärung der eigenen Sparkasse.
2. … kennen die Nachhaltigkeitsstrategie der eigenen Sparkasse.
3. … erkennen die Relevanz/Wichtigkeit des Themas Nachhaltigkeit in ihrer jeweiligen Rolle.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**

Für Inhousetermine wenden Sie sich bitte an Frau Katrin Moritz.

Ansprechpartner	inhaltlich	Katrin Moritz	Tel. 0871 504-2386
	organisatorisch	Lara Wilde	Tel. 0871 504-2359
Dozenten	Referenten der Sparkassenakademie Bayern		
Preis	895,00 € je Durchführung		

ID 2784 Sustainable Finance: M1 - Nachhaltigkeit im Firmenkundengeschäft (WBT)

Die Teilnehmenden …

1. … erkennen die Auswirkungen des Klimawandels und sehen die Notwendigkeit zum Handeln.
2. … verstehen die Bedeutung des Themas Nachhaltigkeit für Unternehmen und Sparkassen.
3. … kennen die wichtigsten Begriffe und Meilensteine aus der Sustainable Finance und können diese in einen Zusammenhang bringen.
4. … verstehen praktische Relevanz regulatorischen Anforderungen.
5. … verstehen die Auswirkungen von ESG auf das Unternehmen, deren Geschäftsmodelle und Branchen anhand von Praxisbeispielen.
6. … haben einen Überblick über die Angebote der Nachhaltigkeits-Rating-Agenturen und den nachhaltigen Finanzmarkt.
7. … kennen Rolle und Chancen der Finanzindustrie und Sustainable Finance mit dem EU-Aktionsplan.
8. … haben einen Überblick über regulatorische Anforderungen.
9. … kennen die unterschiedlichen Ambitionsniveaus.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**

Für Inhousetermine wenden Sie sich bitte an Frau Katrin Moritz.

Ansprechpartner	inhaltlich	Katrin Moritz	Tel. 0871 504-2386
	organisatorisch	Lara Wilde	Tel. 0871 504-2359
Preis	gestaffelter Preis: 149 €/TN bis 49 TN; 129 €/TN bei 50 - 99 TN, 109 €/TN ab 100 TN		

ID 2785 Sustainable Finance: M2 - Fachexpertise ESG und Breitenbedarfe

Die Teilnehmenden …

1. … vertiefen die Auswirkungen von ESG auf Unternehmen, deren Geschäftsmodelle und Branchen.
2. … lernen Anwendungsbeispiele für Taxonomiefähigkeit kennen.
3. … wissen, wo sie Informationen und Nachhaltigkeitsaspekte einzelner Branchen finden können.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**

Für Inhousetermine wenden Sie sich bitte an Frau Katrin Moritz.

Ansprechpartner	inhaltlich	Katrin Moritz	Tel. 0871 504-2386
	organisatorisch	Lara Wilde	Tel. 0871 504-2359
Dozenten	Trainer der N-Motion Röhrle & Henle Partnerschaftsgesellschaft Unternehmensberater		
Preis	2.300,00 € je Veranstaltungstag		

3.6 Nachhaltigkeit

ID 2786W Sustainable Finance: M3 - Webinar S-ESG Score

Die Teilnehmenden ...

1. ... kennen und verstehen relevante Begriffe aus der S-ESG-Score -Welt.
2. ... sind mit der Anwendung des S-ESG-Scores vertraut.
3. ... kennen Anwendungsbeispiele für die Individualisierung des S-ESG-Scores.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**

Für Inhousetermine wenden Sie sich bitte an Frau Katrin Moritz.

Ansprechpartner	inhaltlich	Katrin Moritz	Tel. 0871 504-2386
	organisatorisch	Lara Wilde	Tel. 0871 504-2359
Dozenten	Magnus Jahrstorfer, Sparkassenakademie Bayern		
Preis	895,00 € je Durchführung		

ID 2787 Sustainable Finance: Lernerfolgskontrolle (WBT)

Der erfolgreiche Abschluss der Lernerfolgskontrolle wird durch das Zertifikat nach Modul 6 bestätigt.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**

Für Inhousetermine wenden Sie sich bitte an Frau Katrin Moritz.

Ansprechpartner	inhaltlich	Katrin Moritz	Tel. 0871 504-2386
	organisatorisch	Lara Wilde	Tel. 0871 504-2359
Preis	199,00 € je Teilnehmer		

ID 2788 Sustainable Finance: M4 - ESG in der Beratungspraxis

Die Teilnehmenden ...

1. ... erkennen das Potenzial zur Gewinnung von Marktanteilen.
2. ... können ESG-Themen Ihrer Kundinnen und Kunden identifizieren und vertrieblich nutzen.
3. ... können die Transformationen der Geschäftsmodelle ihrer Kundinnen und Kunden kompetent, partnerschaftlich und lösungsorientiert begleiten.
4. ... verstehen sich als kompetenter Sparringspartner für ihre Kundinnen und Kunden.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**

Für Inhousetermine wenden Sie sich bitte an Frau Katrin Moritz.

Ansprechpartner	inhaltlich	Katrin Moritz	Tel. 0871 504-2386
	organisatorisch	Lara Wilde	Tel. 0871 504-2359
Dozenten	Referenten der Sparkassenakademie Bayern		
Preis	2.300,00 € je Veranstaltungstag		

3.6 Nachhaltigkeit

ID 2789 Sustainable Finance: M5 - Fördermittel & Kreditprodukte kompakt

Die Teilnehmenden ...

1. ... kennen das Spektrum der Verfügbaren Leistungen sowie deren Voraussetzungen der Förderung und Bezuschussung.
2. ... kennen geeignete Partner für nachhaltige Finanzierungen & Informationsquellen.
3. ... haben Transparenz bzgl. der Abläufe zu den nachhaltigen Finanzierungen.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Für Inhousetermine wenden Sie sich bitte an Frau Katrin Moritz.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Katrin Moritz	Tel. 0871 504-2386
	organisatorisch		Lara Wilde	Tel. 0871 504-2359
Dozenten	Johannes Siwik, BayernLB Dozenten der Deutschen Leasing			
Preis	189,-- €/TN oder 895,-- €/Durchführung als Inhouse-Maßnahme			

ID 2790 Sustainable Finance: M6 - ESG Praxisdialog

Die Teilnehmenden ...

1. ... reflektieren ihre Erkenntnisse aus den unterschiedlichen Beratungssituationen.
2. ... profitieren von Good Practise-Beispielen der Kolleginnen & Kollegen.
3. ... integrieren ESG in ihren Beratералltag.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Für Inhousetermine wenden Sie sich bitte an Frau Katrin Moritz.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Katrin Moritz	Tel. 0871 504-2386
	organisatorisch		Lara Wilde	Tel. 0871 504-2359
Dozenten	Referenten der Sparkassenakademie Bayern			
Preis	2.300,00 € je Veranstaltungstag			

ID 2791 Sustainable Finance: Zertifikat A (M1 - 6)

Der Erwerb des Zertifikats berechtigt zum Führen des Titels "Geprüfte Beraterin/geprüfter Berater Sustainable Finance im gewerblichen Geschäft".

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
ohne Termine				
Ansprechpartner	inhaltlich		Katrin Moritz	Tel. 0871 504-2386
	organisatorisch		Lara Wilde	Tel. 0871 504-2359
Preis	ohne Gebühren			

ID 2792 Sustainable Finance: Zertifikat B (M1 - 4, M6)

Der Erwerb des Zertifikats berechtigt zum Führen des Titels "Geprüfte Beraterin/geprüfter Berater Sustainable Finance im gewerblichen Geschäft".

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
ohne Termine				
Ansprechpartner	inhaltlich		Katrin Moritz	Tel. 0871 504-2386
	organisatorisch		Lara Wilde	Tel. 0871 504-2359
Preis	ohne Gebühren			

3.6 Nachhaltigkeit

ID 2794 Zertifikatsprogramm Sustainable Finance - Beratende aus dem gewerblichen Geschäft

Die Teilnehmenden

1. erweitern ihr Grundverständnis zum Thema Nachhaltigkeit um den Fokus auf das Firmenkundengeschäft.
2. kennen die regulatorischen Rahmenbedingungen für das Firmenkundengeschäft, auch unter Risikogesichtspunkten.
3. können das Thema in ihre Praxis einordnen und haben die Relevanz /Konsequenz für ihre Kundengespräche erkannt.
4. verfügen über die erforderliche Fachkompetenz auf dem Gebiet ESG zur aktiven Positionierung beim Kunden.
5. können ein qualifiziertes Kundengespräch führen und Transformations-/ESG-Themen beim Kunden identifizieren.
6. erkennen systematische Vertriebschancen/ESG-Potenziale sowie Risiken und setzen passende Lösungen zielgerichtet im Kundengespräch um.
7. beherrschen die Verknüpfung des Themas ESG mit der Ganzheitlichen Beratung.
8. integrieren das neue Thema in ihr Rollenverständnis und nutzen dies proaktiv zu ihrer Positionierung.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				

Ansprechpartner	inhaltlich	Katrin Moritz	Tel. 0871 504-2386
	organisatorisch	Lara Wilde	Tel. 0871 504-2359
Dozenten	Dozenten der Sparkassenakademie Bayern		
Preis	2.510,00 Euro		

ID 2339 Nachhaltigkeitspraxis im Firmenkundengeschäft - Wirkungsketten, ESG Rating und Finanzierung

Sie entwickeln ein Verständnis für die finanziellen und nicht-finanziellen Auswirkungen von Nachhaltigkeitsrisiken (insb. Klima- und Biodiversitätsrisiken) auf Firmenkunden, kennen Möglichkeiten zur Messung der Nachhaltigkeitsrisiken von Firmenkunden mit Hilfe von ESG-Leistungsindikatoren(KPI's), Transitionsplänen und Offenlegungen zur Nachhaltigkeit und können die Betroffenheit der Firmenkunden beurteilen.
Des Weiteren erhalten Sie Empfehlungen für geeignete nachhaltige Finanzierungsprodukte und Förderungen für das Management von Nachhaltigkeitsrisiken von Firmenkunden.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
15.07.2025 - 16.07.2025	10:00 - 16:00	2339 501	Landshut	16.05.2025
10.03.2025 - 11.03.2025	10:00 - 16:00	2339 502	Landshut	09.01.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch	Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Prof. Dr. Johannes Hofinger, Munich Business School Jens Schulte, BayernLB		
Preis	660,00 Euro		

ID 2332 Nachhaltigkeit im Kreditvergabeprozess und als Wettbewerbsfaktor

Sie erhalten einen Überblick und wichtige Kenntnisse zum Thema Nachhaltigkeit. Sie lernen deren strategische Bedeutung für das Geschäftsmodell und den Kreditvergabeprozess einer Sparkasse kennen. Sie erkennen die Nachhaltigkeitschancen, um neue Ertragspotenziale im Firmenkundengeschäft erschließen zu können.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
29.10.2025 - 30.10.2025	10:00 - 16:30	2332 501	Landshut	30.08.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch	Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Prof. Dr. Konrad Wimmer, msg Gillardon BSM AG		
Preis	710,00 Euro		

3.6 Nachhaltigkeit

ID 2333 Grundlagenseminar für Windkraftanlagen

In unserem Grundlagenseminar erweitern Sie Ihre fachliche Kompetenz rund um die Rahmenbedingungen der Finanzierung von Windkraftanlagen und können die Wirtschaftlichkeit eines derartigen Projekts einschätzen.

Im Seminar lernen Sie eingereichte Projektunterlagen auszuwerten und eine qualifizierte Einschätzung zum Vorhaben abzugeben.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
11.03.2025 - 12.03.2025	10:00 - 16:30	2333 501	Landshut	10.01.2025
30.09.2025 - 01.10.2025	10:00 - 16:30	2333 502	Landshut	01.08.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Katrin Moritz	Tel. 0871 504-2386
	organisatorisch	Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Holger Warnecke, Diplomierter Bankbetriebswirt ADG		
Preis	875,00 Euro		

ID 2334 Aufbauseminar Finanzierung von Windkraftanlagen

In unserem Aufbauseminar erfahren Sie mehr über aktuelle Entwicklungen aus dem Bereich der Windenergie. Sie können die vertrieblichen Ansätze bei Anlagen nach Ablauf der EEG-Förderung umsetzen und werden als kompetente Ansprechpartner von Betreibern und Projektierern wahrgenommen. Ein pragmatischer, zielorientierter Erfahrungsaustausch mit unserem qualifizierten Trainer rundet das Seminar ab.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
10.03.2025 - 10.03.2025	09:30 - 17:00	2334 501	Landshut	09.01.2025
29.09.2025 - 29.09.2025	09:30 - 17:00	2334 502	Landshut	31.07.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Katrin Moritz	Tel. 0871 504-2386
	organisatorisch	Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Holger Warnecke, Diplomierter Bankbetriebswirt ADG		
Preis	460,00 Euro		

ID 2336 Finanzierung von Photovoltaikanlagen

Erweitern Sie Ihre Kompetenz um grundlegende Informationen zum Betrieb einer Photovoltaikanlage. Erfahren Sie das Vorgehen im Planungsprozess einer Photovoltaikfinanzierung sowie die einzelnen Schritte, welche sich innerhalb einer Projektfinanzierung ergeben. Zusätzlich erhalten Sie die aktuellen Informationen zu den Vergütungsmöglichkeiten bei Photovoltaikanlagen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
13.03.2025 - 13.03.2025	09:30 - 17:00	2336 501	Landshut	12.01.2025
02.10.2025 - 02.10.2025	09:30 - 17:00	2336 502	Landshut	03.08.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Katrin Moritz	Tel. 0871 504-2386
	organisatorisch	Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Holger Warnecke, Diplomierter Bankbetriebswirt ADG		
Preis	460,00 Euro		

3.6 Nachhaltigkeit

ID 2335 Energieeffizienzmaßnahmen im gewerblichen Bereich

In diesem Seminar erhalten Sie ein gutes Gespür dafür, welche Einsparpotenziale durch die Umsetzung von Energieeffizienzmaßnahmen in der Praxis gehoben werden können. Erkennen und nutzen Sie die Potenziale bei Ihren Firmenkunden und sprechen Sie diese zukünftig direkt und gezielt an.

Ergänzend lernen Sie die Vorgehensweise eines Energieberaters kennen, damit Sie Ihre Kunden optimal auf den Prozess der Umsetzung von Energieeffizienzmaßnahmen vorbereiten und unterstützen können. Vertriebsstrategien und konkrete Verkaufsansätze für den individuellen Musterkunden erarbeiten Sie gemeinsam.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
14.03.2025 - 14.03.2025	09:30 - 17:00	2335 501	Landshut	13.01.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Katrin Moritz	Tel. 0871 504-2386
	organisatorisch		Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Holger Warnecke, Diplomierter Bankbetriebswirt ADG			
Preis	460,00 Euro			

ID 2337 Grundlagen des energieeffizienten, nachhaltigen Wohnungsbaus

Dieses Zweitagesseminar vermittelt Ihnen die Grundlagen des energieeffizienten Wohnungsbaus. Damit können Sie Ihre Kunden kompetent bei der Finanzierung von energetischen Sanierungen und im Neubau beraten und zielgerichtet mit anwendbarem Fachwissen bei der Problemlösung unterstützen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
19.05.2025 - 20.05.2025	10:00 - 16:30	2337 501	Landshut	20.03.2025
13.10.2025 - 14.10.2025	10:00 - 16:30	2337 502	Landshut	14.08.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Ralf Vollmann	Tel. 089 2173-2133
	organisatorisch		Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Heike Ziegler, Dipl. Ing. (FH) Versorgungstechnik			
Preis	510,00 Euro			

ID 2340 Finanzierung von regenerativen Nahwärmenetzen

Dieser Seminartag vermittelt einen umfangreichen Einblick in die Praxis der Finanzierung von Nahwärmenetzen. Es umfasst u.a. die Beurteilung von Nahwärmekonzepten, die Strukturierung von Finanzierungen, die rechtlichen Gestaltungsmöglichkeiten sowie die Ertragschancen für Sparkassen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
08.05.2025 - 08.05.2025	09:30 - 17:00	2340 501	Landshut	09.03.2025
16.07.2025 - 16.07.2025	09:30 - 17:00	2340 502	Landshut	17.05.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Werner Ammerl	Tel. 0871 504-2278
	organisatorisch		Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Christine Baumgartner, Leiterin Projektfinanzierung GP-JOULE Wärme GmbH & Co. KG Gerhard Rohde, GF GP-JOULE Wärme GmbH & Co. KG			
Preis	330,00 Euro			

3.6 Nachhaltigkeit

ID 2077 Investitionen gemeinsam mit der Deutschen Leasing erfolgreich realisieren

In diesem Seminar stehen die Möglichkeiten der DL-Gruppe von Asset-Finanzierungen für Ihre Kunden im Vordergrund. Von der individuellen Lösung (Vertragsgestaltung) bis hin zur optimalen Absicherung des Objektes erhalten Sie umfassende Informationen und Mehrwerte, die Sie für Ihre Beratungsgespräche in der Praxis anwenden können. Darüber hinaus steht hier der Dialog und Erfahrungsaustausch im Vordergrund. In Teilen wird in Workshops gearbeitet. Profitieren Sie von Erfahrungswerten und Ansätzen der Spezialisten der Deutschen Leasing Gruppe sowie dem Austausch der Teilnehmer. "Hierfür werden Teilnehmer gebeten Praxisfälle/Anfragen direkt mitzubringen". Die Neuerungen und Veränderungen im dynamischen Leasingumfeld - wie z. B. Transformationsfinanzierung und Begleitung von Kunden im Hinblick auf ESG - werden hier ebenfalls vorgestellt.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				

Ansprechpartner	inhaltlich	Werner Ammerl	Tel. 0871 504-2278
	organisatorisch	Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Erfahrene Gebietsleiter und Spezialisten der Deutschen Leasing für Sparkassen in Bayern, Factoring-Spezialisten der Deutschen Factoring Bank (DFB)		
Preis	420,00 Euro		

ID 2741 Vertiefungsseminar Betriebsvorsorge Firmenkundenberater

In diesem Seminar erfahren Sie die aktuellen Marktbedingungen zur Betriebsvorsorge und können daraus die Vorteile und Mehrwerte für die Sparkasse & Ihre Unternehmer sowie Inhaber ableiten. Sie kennen den Versorgungsrahmen für die Unternehmer. Sie erarbeiten praktische Möglichkeiten zur Umsetzung nachhaltiger betrieblicher Vorsorgelösungen für Unternehmer, Schlüsselkräfte und den Mitarbeitern.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
14.07.2025 - 14.07.2025	09:00 - 17:00	2741 501	Landshut	15.05.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Katrin Moritz	Tel. 0871 504-2386
	organisatorisch	Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Dozenten der VKB		
Preis	202,00 Euro		

ID 2329W Webinar PPA - Power Purchase Agreement - Megatrend in der EE-Finanzierung

Sie kennen die Ausprägungen, Anwendungsmöglichkeiten sowie die Chancen und Risiken von PPA's im Zusammenhang von EE-Finanzierungen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
29.04.2025 - 29.04.2025	14:00 - 17:00	2329W 501	Webex Training Webinarsystem	22.04.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Katrin Moritz	Tel. 0871 504-2386
	organisatorisch	Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Dozenten der Deutschen Kreditbank AG		
Preis	147,00 Euro		

ID 2331W Webinar S-ESG-Score: ESG-Risiken operationalisieren und adressieren

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
20.03.2025 - 20.03.2025	09:00 - 11:30	2331W 501	Webex Training Webinarsystem	13.03.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Katrin Moritz	Tel. 0871 504-2386
	organisatorisch	Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Magnus Jahrstorfer, Sparkassenakademie		
Preis	147,00 Euro		

3.6 Nachhaltigkeit

ID 2058 Öffentliche Finanzierungshilfen für gewerbliche Unternehmen und Freie Berufe

Erarbeitung und Vermittlung aller wesentlichen und interessanten Themengebiete im Bereich der öffentlichen Förderprogramme für die gewerbliche Wirtschaft und der freien Berufe, die Ihnen in der täglichen Beratungspraxis hilfreich sein können und Ihnen Wettbewerbsvorteile gegenüber Mitwettbewerbern ermöglichen.
Neben einem fundierten Grundwissen im gewerblichen Fördergeschäft erhalten Sie in diesem Seminar selbstverständlich auch Einblick in die interessanten Spezialförderbereiche wie Innovation und Digitalisierung, Energie und Umwelt sowie die Einsatzmöglichkeit der Instrumente der Risikoreduzierung. Des Weiteren werden Ihnen Wege aufgezeigt, wie Sie Ihre Kunden bei der Umsetzung von Nachhaltigkeits- und Transformationsprozesse durch abgestimmte und individuell gestaltete Finanzierungs- und Förderangebote unterstützen können. Durch die Spezialthemen und deren zum Teil außerordentlich hohen Tilgungszuschüssen können Sie Ihre Kunden einen besonderen Nutzen stiften und sich gleichzeitig von Mitwettbewerbern abheben. Ein ständiger und unmittelbarer Bezug zu aktuellen Finanzierungsfällen sorgt dafür, dass das erlernte Fachwissen unmittelbar vertieft und für einen kundenorientierten Einsatz in der Bearbeitungspraxis veranschaulicht wird. Die Bearbeitung von Praxisfällen gibt Ihnen die Gelegenheit, Ihr erlerntes Wissen zu überprüfen, umzusetzen und kundenindividuelle Lösungsansätze zu erarbeiten.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
01.04.2025 - 02.04.2025	10:00 - 16:00	2058 501	Landshut	31.01.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Katrin Moritz	Tel. 0871 504-2386
	organisatorisch		Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Johannes Siwik, BayernLB			
Preis	404,00 Euro			

ID 2158 Der Generationenvertrag für das Klima - Transformationsprozesse Ihrer Unternehmen aktiv mit öffentlichen Fördermitteln begleiten

Sie erweitern Ihre Kompetenz bei der Auswahl und der Erarbeitung von Finanzierungskonzepten für Ihre Kunden, die aktiv einen Beitrag zum Umwelt- und Klimaschutz leisten und Ihr Unternehmen fit für die Zukunft machen wollen. In diesem Workshop werden Ihnen die Programminhalte der wesentlichen Förderprogramme der LfA, KfW und LR vermittelt, über die Ihre Kunden günstig die Transformation hin zu einem klima- und umweltbewussten Unternehmen finanzieren können. Ein Ausgewogenes Verhältnis zwischen Fachunterricht und der eigenständigen Erarbeitung von individuellen Finanzierungsangeboten anhand von praxisorientierten Fallbeispielen soll Ihnen den Transfer Ihres erlernten Fachwissens in die kundenorientierte Praxis erleichtern. Selbstverständlich kommen in diesem Workshop auch die klassischen Förderprogramme für die gewerbliche Wirtschaft nicht zu kurz. Abgerundet wird das Förderspektrum für Ihre Kunden mit interessanten Programmen aus der Innovations- und Digitalisierungsförderung und deren individuellen Einsatzmöglichkeiten.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
20.11.2025 - 20.11.2025	09:30 - 17:00	2158 501	Landshut	21.09.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Katrin Moritz	Tel. 0871 504-2386
	organisatorisch		Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Johannes Siwik, BayernLB			
Preis	202,00 Euro			

3.6 Nachhaltigkeit

ID 2179 Baustoffe, Bautechnik, Bauschäden und Baumängel

Sie erwerben Grundkenntnisse zu verschiedenen Baustoffen, deren Eigenschaften und deren Verarbeitungsweise. Sie erhalten an Hand von praktischen Beispielen einen Einblick in die Problemstellen von Gebäuden, erkennen Bauschäden und Baumängel und wissen, wie Sie diese in der Immobilienbewertung behandeln.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
09.07.2025 - 09.07.2025	09:00 - 17:00	2179 501	Landshut	10.05.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch	Susanne Schwimmbeck	Tel. 0871 504-2382

Dozenten Joachim Röhrl, Dipl.-Ing. (FH), CIS HypZert (S), stellv. Leiter Immobilienbewertung und stellv. Abteilungsdirektor bei der LBS Bayern. Herr Röhl war vor dieser Tätigkeit als Bauleiter tätig

Preis 295,00 Euro

ID 2194 Aktuelle Herausforderungen einer innovativen Agrarwirtschaft

Sie lernen die aktuelle Situation der Agrarmärkte kennen und setzen sich mit den Veränderungen im Konsumverhalten bei Lebensmitteln auseinander. Sie diskutieren mit Experten über die Veränderungen bei den landtechnischen Verfahren und Haltungssystemen und erhalten einen Überblick über die ökonomische Bewertung ausgewählter Verfahren.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				

Ansprechpartner	inhaltlich	Werner Ammerl	Tel. 0871 504-2278
	organisatorisch	Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385

Dozenten Prof. Dr. Wilhelm Pflanz, Hochschule Weihenstephan - Triesdorf, Dekan Fakultät Landwirtschaft
Norbert Bleisteiner, Leiter Fachzentrum für Energie- und Pflanzenbau , LLA Triesdorf
Markus Heinz, Leiter Pflanzenbau und Versuchswesen LLA Triesdorf
Gabriele Sichler-Stadler, Regierung von Mittelfranken, Bildung in der Land- und Hauswirtschaft

Preis 715,00 Euro

3.6 Nachhaltigkeit

ID 7197 Qualifizierung Nachhaltigkeitsmanagement (Module A bis C)

Nachhaltigkeit ist kein Trend, sondern eine gesellschaftliche, politische und ökonomische Transformation, die den Fokus darauf lenkt, dass wirtschaftliches Handeln nicht nur langfristig erfolgen soll, sondern auch unter Einbezug und Beachtung sozialer und ökologischer Kriterien.

Die Bildungsmaßnahme soll sowohl grundlegendes Wissen zum Thema Nachhaltigkeit in Finanzinstituten vermitteln, als auch Wissen und Techniken des strategischen Managements, welches die Sparkassen brauchen, um den gesellschaftlichen und regulatorischen Vorgaben der Nachhaltigkeit gerecht werden zu können.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
20.10.2025 - 20.10.2025	13:00 - 17:00	7197A 501	Webex Training Webinarsystem	13.10.2025
21.10.2025 - 21.10.2025	08:30 - 13:00	7197B 501	Webex Training Webinarsystem	
25.11.2025 - 26.11.2025	09:00 - 17:00	7197C 501	Landshut	

Ansprechpartner	inhaltlich	Benedikt Gerg	Tel. 0871 504-2374
	organisatorisch	Marina Kolbinger	Tel. 0871 504-2215

Dozenten
Dozenten von N-Motion
Michael Weick, S-Consult
Experten der S-Finanzgruppe:
Andrea Spielbauer
Knut Stahmer
Thomas Stoklossa
Hacer Aslan
Katrin Moritz

Preis 1.705,00 Euro

ID 3710 Allgemeine Seminare für Vorständinnen und Vorstände

Die jährlichen "Allgemeinen Seminare für Vorständinnen und Vorstände" sind eine optimale und bewährte Plattform, in der Sie aktuelle Entwicklungen, Hintergründe und Trends vertiefen und richtig einschätzen können. Es werden Themen zur Diskussion gestellt, die auf Ihre Sparkasse, Ihre Geschäftspartner, Ihre Mitarbeiter und auch auf Ihr Umfeld wirken.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
13.10.2025 - 15.10.2025	12:30 - 12:30	3710 501	Tegernsee	13.09.2025
22.10.2025 - 23.10.2025	10:30 - 12:30	3710 502	Tegernsee	22.09.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Carmen Vilsmeier	Tel. 0871 504-2369
	organisatorisch	Stephanie Muck	Tel. 0871 504-2283

Preis *wird mit Rundschreiben veröffentlicht.

ID 7147 Mehr Frauen in Führung - Karriere und Familie: Wie kann das funktionieren?

Karriere und Familie unter einen Hut bringen erfordert ein hohes Maß an Selbstorganisation, Energie und Selbstkenntnis. Sie erkennen Ihre förderlichen Ressourcen und identifizieren Ihre persönlichen Verhaltensmuster, die Ihnen auch das Leben schwer machen können.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss

Bitte melden Sie sich bei Interesse bei uns.

Ansprechpartner	inhaltlich	Carmen Vilsmeier	Tel. 0871 504-2369
	organisatorisch	Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2241

Dozenten Carmen Vilsmeier, Sparkassenakademie Bayern

Preis Wir erstellen ein individuelles Angebot

3.6 Nachhaltigkeit

ID 7148 Mehr Frauen in Führung - Einfluss gewinnen und den Aufstieg gestalten

Wir versetzen Sie in die Lage, Ihre eigene, individuelle Führungspersönlichkeit zu reflektieren und hinderlichen Glaubenssätzen auf die Schliche zu kommen. Wir fördern Sie in Ihrem Selbstmarketing, um die eigenen Kompetenzen noch effektiver in Außenwirkung zu bringen.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte melden Sie sich bei Interesse bei uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Carmen Vilsmeier	Tel. 0871 504-2369
	organisatorisch		Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2241
Dozenten	Carmen Vilsmeier, Sparkassenakademie Bayern			
Preis	Wir erstellen ein individuelles Angebot			

ID 7149 Mehr Frauen in Führung - Kompetent auftreten

In diesem Seminar arbeiten Sie an Ihrer Durchsetzungsfähigkeit und Selbstdarstellung sowie Ihrem strategischen und politischen Agieren. Damit erweitern Sie Ihre Führungskompetenz und schaffen eine wichtige Basis, um in einflussreichere und verantwortungsvollere Positionen zu gelangen.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte melden Sie sich bei Interesse bei uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Carmen Vilsmeier	Tel. 0871 504-2369
	organisatorisch		Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2241
Dozenten	Carmen Vilsmeier, Sparkassenakademie Bayern			
Preis	Wir erstellen ein individuelles Angebot			

3.6 Nachhaltigkeit

ID 3275W Frauen in der Führung - Fit für die Zukunft

Wollen Sie sich sicher und souverän in Ihrer Rolle als Führungskraft bewegen?
Wollen Sie Ihre Stärken bewusst einsetzen und Ihre Ressourcen gekonnt bündeln?
Wollen Sie auch in herausfordernden Situationen klar, authentisch und kraftvoll reagieren?

In dieser Qualifizierungsreihe arbeiten Sie ganz gezielt an Ihrer Weiterentwicklung als Frau in der Führung. Diese interaktive Online-Reihe wird ergänzt durch Workbooks mit Impulsen, Informationen und konkreten Umsetzungsanleitungen zur Vor- und Nachbereitung zum jeweiligen Themenblock. Typische Praxissituationen und Verhaltensweisen werden gezielt einbezogen und bearbeitet.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
17.01.2025 - 17.01.2025	09:00 - 12:00	3275A 501	Zoom Webinarsystem	18.12.2024
14.02.2025 - 14.02.2025	09:00 - 12:00	3275B 501	Zoom Webinarsystem	
14.03.2025 - 14.03.2025	09:00 - 12:00	3275C 501	Zoom Webinarsystem	
10.04.2025 - 10.04.2025	09:00 - 12:00	3275D 501	Zoom Webinarsystem	
23.05.2025 - 23.05.2025	09:00 - 12:00	3275E 501	Zoom Webinarsystem	
31.01.2025 - 31.01.2025	08:30 - 09:30	3275F 501	Zoom Webinarsystem	
28.02.2025 - 28.02.2025	08:30 - 09:30	3275F 502	Zoom Webinarsystem	
28.03.2025 - 28.03.2025	08:30 - 09:30	3275F 503	Zoom Webinarsystem	
14.05.2025 - 14.05.2025	15:00 - 16:00	3275F 504	Zoom Webinarsystem	
27.06.2025 - 27.06.2025	08:30 - 12:30	3275A 510	Zoom Webinarsystem	28.05.2025
25.07.2025 - 25.07.2025	08:30 - 12:30	3275B 510	Zoom Webinarsystem	
17.09.2025 - 17.09.2025	08:30 - 12:30	3275C 510	Zoom Webinarsystem	
17.10.2025 - 17.10.2025	08:30 - 12:30	3275D 510	Zoom Webinarsystem	
14.11.2025 - 14.11.2025	08:30 - 12:30	3275E 510	Zoom Webinarsystem	
11.07.2025 - 11.07.2025	14:30 - 15:30	3275F 510	Zoom Webinarsystem	
12.08.2025 - 12.08.2025	15:00 - 16:00	3275F 511	Zoom Webinarsystem	
02.10.2025 - 02.10.2025	08:30 - 09:30	3275F 512	Zoom Webinarsystem	
31.10.2025 - 31.10.2025	09:00 - 10:00	3275F 513	Zoom Webinarsystem	

Ansprechpartner	inhaltlich	Carmen Vilsmeier	Tel. 0871 504-2369
	organisatorisch	Marina Kolbinger	Tel. 0871 504-2215
Dozenten	Iris Middelhove, Führungskräftecoach & Trainerin		
Preis	1.545,00 Euro		

ID 5072 Risikomanagement - Basiswissen und methodische Grundlagen für die neue Banksteuerung

Zahlreiche Fallstudien und excelbasierte Beispiele vermitteln Ihnen das Basiswissen und die methodischen Grundlagen für die "neue Banksteuerung". Sie erhalten das notwendige Wissen, das in der modernen Banksteuerung benötigt wird (Stichworte: Zinsbuchsteuerung, verlustfreie Bewertung im Anlagebuch BFA 3, Adressrisiko- und Liquiditätsrisikomanagement, Einbeziehung von Nachhaltigkeitsrisiken, Asset Allocation). Die notwendigen statistischen Grundlagen werden anwendungsbezogen ohne abstrakte Formeln vorgestellt. Insbesondere erhalten Sie das notwendige Methodenverständnis für die "Neue Banksteuerung", speziell bzgl. des Varianz-Kovarianz Ansatzes.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
28.04.2025 - 30.04.2025	10:00 - 17:00	5072 501	Landshut	17.03.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Robert Bauer	Tel. 0871 504-2293
	organisatorisch	Birgit Altmann	Tel. 0871 504-2243
Dozenten	Prof. Dr. Konrad Wimmer, msg for banking ag		
Preis	1.225,00 Euro		

3.6 Nachhaltigkeit

ID 4429 Elektrifizierung des Fuhrparks - So gelingt der Umstieg

Sie kennen die relevanten Grundbegriffe, die Rechtsgrundlagen sowie die politischen Maßnahmen zur Elektromobilität. Sie können anhand Fahrprofilanalysen eine passende Fahrzeugauswahl treffen und ggf. auch Lademöglichkeiten schaffen. Ihnen sind die Inhalte der Dienstwagenordnung bekannt und Sie können Mitarbeitermodelle zur Entgeltumwandlung auf Basis eines Überlassungsvertrages kreieren.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
16.05.2025 - 16.05.2025	09:00 - 17:00	4429 501	Landshut	17.03.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Nicole Härtl	Tel. 0871 504-2284 Tel. 0871 504-2357
Dozenten	Thomas Schwolow, SEG Sparkassen-Einkaufsgesellschaft mbH			
Preis	285,00 Euro			

ID 5614 Management von Eigenanlagen zwischen Theorie und Praxis

Sie erweitern Ihre Fachkenntnisse und erhalten die Gelegenheit, an einem intensiven Austausch zu aktuellen Themen aus der Praxis des Eigenanlagemanagements teilzunehmen. Das Seminar ist sehr praxisorientiert ausgerichtet.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
24.03.2025 - 26.03.2025	10:00 - 16:00	5614 501	Landshut	10.02.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Birgit Altmann	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2243
Dozenten	Ulrich Nusshart, SK Schwandorf, Holger Eberl, SSK München			
Preis	605,00 Euro			

ID 5647 Bondmanagement und Anlagestrategien - aktuelle Entwicklungen

Sie erweitern in diesem Seminar Ihr praxisrelevantes Bond-Fachwissen und Ihre Kenntnisse über Strategien im Anleihebereich.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
06.05.2025 - 07.05.2025	10:00 - 17:00	5647 501	Landshut	25.03.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Birgit Altmann	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2243
Dozenten	Alexander Stölzle, BayernLB			
Preis	425,00 Euro			

ID 2143 Erneuerbare Energien für Kommunalkundenbetreuer

Die Teilnehmer sind in der Lage, bei ihren Kunden die vertrieblichen Potenziale, die die aktuelle Gesetzgebung durch das "Wind-an-Land-Gesetz" in ihrem Geschäftsgebiet ermöglicht, zu erkennen und eine qualifizierte Überleitung an die Spezialisten in den jeweiligen Häusern vorzunehmen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
19.03.2025 - 19.03.2025	09:30 - 17:00	2143 501	Landshut	18.01.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Johanna Böck	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2211
Dozenten	Holger Warnecke, Diplomierter Bankbetriebswirt ADG			
Preis	450,00 Euro			

4 Virtuelle Akademie

In unserem Qualifizierungsprogramm bündeln wir unter "Virtuelle Akademie" Bildungsprodukte, welche von Ihnen Online-gestützt vor Ort in der Sparkasse oder zu Hause genutzt werden können. Sie finden hier Qualifizierungsmaßnahmen, die entweder alleinstehend oder in Kombination mit Präsenzveranstaltungen (Blended Learning) Anwendung finden. Zum virtuellen Lernen nutzen wir die Formate Webinar, WBT (Web Based Training), Lernvideos und unsere Lernplattform s-win. Unsere virtuellen Qualifizierungsmaßnahmen finden sowohl als offene Maßnahmen statt, zu denen Sie sich individuell anmelden können, als auch als Inhouse-Maßnahme in Abstimmung mit Ihrer Sparkasse.

- Wichtige organisatorische und technische Hinweise zur Teilnahme finden Sie in BIKOS-Portal https://bikos.s-akaby.de/ im Reiter: "Service & Download", "Downloads" unter der Rubrik "Allgemeines" in der Unterlage "Wichtige Informationen zur Teilnahme an Webinaren mit fastviewer".
- Zur Verwendung des Webinarystems "FastViewer" kontaktieren Sie gerne unseren Kollegen Herrn Tobias Sterr unter Tel. 0871 504-2363 oder per E-Mail an: t.sterr@s-akaby.de.

Die Ansprechpartner zu den Inhalten und zur Durchführung werden Ihnen im jeweiligen Bildungsprodukt angezeigt.

Dokument(e) BIKOS-Web:
Virtuelle Akademie

4.1 Auszubildende

Dokument(e) BIKOS-Web:
Auszubildende

ID 1055 LernManagementSystem Ausbildung Online 1. Jahr

Sie planen mit dem LernManagementSystem Ausbildung Online Ihr Lernen flexibel und eigenverantwortlich.
Steigern Sie kontinuierlich Ihren persönlichen Lernerfolg durch das Lernen, Üben und Prüfen von neuem Fachwissen.
Mit dem LMS Ausbildung Online sind Sie lernortunabhängig in der Lage, sich optimal auf die Anforderungen Ihrer IHK-Prüfungen vorzubereiten.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Wolfgang Abriel	Tel. 0871 504-2245
	organisatorisch		Eileen Ehrig	Tel. 0871 504-2244
Preis	siehe Rundschreiben 2024			

ID 1060 Prüfungs.TV 3 Monate

Mit den hochwertigen und innovativen Lernvideos von Prüfungs.TV profitieren Sie von einer zielgruppengerechten, modernen und motivierenden Form des Lernens.

In über 120 hochwertigen Lernvideos werden alle prüfungsrelevanten theoretischen Inhalte für die Ausbildung zum Bankkaufmann vermittelt. Dabei wird besonders großer Wert auf eine anschauliche, klar nachvollziehbare und qualitativ hochwertige Vermittlung der Lerneinheiten gelegt.

Die Lernvideos sind auf jedem Endgerät rund um die Uhr verfügbar.

Sie sind neugierig geworden?
Sehen Sie sich das beigefügte Beispielvideo an und lassen Sie sich überzeugen!

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Termine werden individuell mit der Sparkasse vereinbart.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Wolfgang Abriel	Tel. 0871 504-2245
	organisatorisch		Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2241
Dozenten	Wolfgang Abriel, Sparkassenakademie Bayern Johannes Schulte, Stephan Hansen, vocanto			
Preis	*			

4.1 Auszubildende

ID 1061 Prüfungs.TV 30 Monate

Mit den hochwertigen und innovativen Lernvideos von Prüfungs.TV profitieren Sie von einer zielgruppengerechten, modernen und motivierenden Form des Lernens.

In über 120 hochwertigen Lernvideos werden alle prüfungsrelevanten theoretischen Inhalte für die Ausbildung zum Bankkaufmann vermittelt. Dabei wird besonders großer Wert auf eine anschauliche, klar nachvollziehbare und qualitativ hochwertige Vermittlung der Lerneinheiten gelegt.

Die Lernvideos sind auf jedem Endgerät rund um die Uhr verfügbar.

Sie sind neugierig geworden?
Sehen Sie sich das beigefügte Beispielvideo an und lassen Sie sich überzeugen!

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Termine werden individuell mit der Sparkasse vereinbart.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Wolfgang Abriel	Tel. 0871 504-2245
	organisatorisch		Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2241
Dozenten	Wolfgang Abriel, Sparkassenakademie Bayern Johannes Schulte, Stephan Hansen, vocanto			
Preis	*			

4.2 Studenten

Dokument(e) BIKOS-Web:
Studenten

ID 1055 LernManagementSystem Ausbildung Online 1. Jahr

Sie planen mit dem LernManagementSystem Ausbildung Online Ihr Lernen flexibel und eigenverantwortlich.
Steigern Sie kontinuierlich Ihren persönlichen Lernerfolg durch das Lernen, Üben und Prüfen von neuem Fachwissen.
Mit dem LMS Ausbildung Online sind Sie lernortunabhängig in der Lage, sich optimal auf die Anforderungen Ihrer IHK-Prüfungen vorzubereiten.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Wolfgang Abriel	Tel. 0871 504-2245
	organisatorisch		Eileen Ehrig	Tel. 0871 504-2244
Preis	siehe Rundschreiben 2024			

4.3 Vertrieb

Dokument(e) BIKOS-Web:
Hybride Beratung mit Einführung Skype for Business/Video-BeraterChat
Vertrieb

4.3.1 Private Kunden

Dokument(e) BIKOS-Web:
Private Kunden

ID 2529W Webinar Nachhaltigkeit - Aktiv beraten

Die Teilnehmer/-innen erschließen den Wachstumsmarkt nachhaltiger Geldanlagen für die steigende Zahl privater Anleger,
die verstärkt die Beachtung von ökologischen, sozialen sowie ethischen Aspekten fordern.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Termine werden individuell mit der Sparkasse vereinbart.				

Ansprechpartner	inhaltlich	Manfred Kerler	Tel. 0871 504-2287
	organisatorisch	Theresa Mühlbauer	Tel. 0871 504-2295

Dozenten Ulrich Röhrle Dipl.-Betriebswirt, N-Motion

Preis wird nach Anfrage vereinbart

ID 1321W Webinar Grundlagen der digitalen Gesprächsführung

In diesem Webinar erhalten Sie erste professionelle Tipps zur Gesprächsführung und Kundenbetreuung mittels Screen-Sharing. Wir unterstützen Sie beim Aufbau von Methodenkompetenz in der Multikanalberatung mit dem Ziel, dass Sie als Berater einen guten ersten Eindruck bei Ihren Kunden hinterlassen.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Termine werden individuell mit der Sparkasse vereinbart				

Ansprechpartner	inhaltlich	Tobias Göttl	Tel. 0871 504-2275
	organisatorisch	Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2388

Dozenten Haupt- und nebenamtliche Dozenten der Sparkassenakademie Bayern

Preis 910,00 EUR pro Veranstaltung, max. TN Zahl 10 Personen

ID 1324W Webinar Erfahrungsaustausch digitale Beratung

Sie tauschen sich digital in einem WebMeeting über die ersten Erfahrungen der digitalen Beratung aus. Im Vorfeld wird über das DigiForum eine Themenabfrage gestartet, um die inhaltlichen Themenwünschen der Teilnehmer zu sammeln. Das Ziel ist sowohl der Austausch von good-practice Erlebnissen, als auch Unterstützung anzubieten wo es noch Hilfestellung braucht.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Termine werden individuell mit der Sparkasse vereinbart				

Ansprechpartner	inhaltlich	Tobias Göttl	Tel. 0871 504-2275
	organisatorisch	Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2388

Dozenten Haupt- und nebenamtliche Dozenten der Sparkassenakademie Bayern

Preis 910,00 EUR pro Veranstaltung, max. TN Zahl 10 Personen

4.3.1 Private Kunden

ID 1326W ScreenSharing Vertiefungs-Webinar Beratungsprozesse

Eine erste Basisqualifikation für die digitale Beratung mit ScreenSharing bzw. Videoberatung hat Sie mit den Grundlagen der digitalen Gesprächsführung (ID 1323) vertraut gemacht. Um noch mehr Sicherheit mit ausgewählten OSPlus_neo Beratungsprozessen zu gewinnen, ist der Schwerpunkt dieses Webinars, Sie in der professionellen Navigation zwischen Beratungsprozessen und ergänzenden Visualisierungen fit zu machen. Sie verfolgen dabei das Ziel, Ihre Kunden in die Welt des "Erlebniskauf" einzuladen, mitzunehmen und nachhaltig zu begeistern.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Termine werden individuell mit der Sparkasse vereinbart				
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Göttl	Tel. 0871 504-2275
	organisatorisch		Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2388
Dozenten	Haupt- und nebenamtliche Dozenten der Sparkassenakademie Bayern.			
Preis	910,00 EUR pro Veranstaltung, max. TN Zahl 10 Personen			

ID 1329W Webinar Beratung und Verkauf am Telefon

- Vorbereitet und strukturiert vertrieblich erfolgreiche Telefonate führen
- Kompetentes Auftreten beim Gesprächspartner am Telefon
- "einfach machen" – der Vertragsabschluss per Telefon
- "call & drive to web" Kunden mitnehmen in die Bilderwelt der Sparkassen Websites
- Verbindlich bleiben, wann hören wir uns wieder?

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Termine werden individuell mit der Sparkasse vereinbart				
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Göttl	Tel. 0871 504-2275
	organisatorisch		Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2388
Dozenten	Haupt- und nebenamtliche Dozenten der Sparkassenakademie Bayern			
Preis	910,00 EUR pro Veranstaltung, max. TN Zahl 12 Personen			

ID 2241W Webinar Steuerliche Aspekte im Beratungsgespräch erfolgreich nutzen

Die Teilnehmer eignen sich im Rahmen des Webinars die steuerrechtlichen Grundlagen der Kapitalanlage, der Ruhestands- und Nachfolgeplanung an. Sie können sich erfolgreich als kompetenter Ansprechpartner in Steuerfragen positionieren und können diese vertrieblich nutzen.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Termine können individuell mit der Sparkasse vereinbart werden.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Manfred Kerler	Tel. 0871 504-2287
	organisatorisch		Theresa Mühlbauer	Tel. 0871 504-2295
Dozenten	Daniel Robert, M.A. Wealth Management | European Financial Advisor EFA® | Certified Foundation and Estate Planner CFEP®			
Preis	220,00 Euro			

4.3.1 Private Kunden

ID 2243W Webinar Quick Wins in der Co-Betreuung von Unternehmerfamilien: Vertriebschancen erfolgreich nutzen

Die Bedeutung von Unternehmerfamilien als strategisches Kundensegment im Private Banking hat in den letzten Jahren stark zugenommen. Diese Bedeutung geht einher mit einem starken Wettbewerb und besonderen fachlichen Herausforderungen. Im Rahmen des Seminars werden Ihnen wichtige Beratungsfelder aufgezeigt und Vertriebs- und Lösungsansätze entwickelt. Präsentieren Sie sich Ihren Unternehmerfamilien und Steuerberatern als kompetenter Ansprechpartner.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Termine können individuell mit der Sparkasse vereinbart werden.				

Ansprechpartner	inhaltlich	Manfred Kerler	Tel. 0871 504-2287
	organisatorisch	Theresa Mühlbauer	Tel. 0871 504-2295
Dozenten	Daniel Robert, M.A. Wealth Management | European Financial Advisor EFA® | Certified Foundation and Estate Planner CFEP®		
Preis	240,00 Euro		

ID 1351W Sales-Hacks: Mehr Vertriebspower durch Einsatz persönlicher Stärken (Impulswebinar)

Bewusstsein über persönliche Stärken schaffen
Impulse erhalten wie die persönlichen Stärken gewinnbringend und motivierend genutzt werden können
Persönliche Stärken im Vertriebsalltag nutzen und Herausforderungen "Selbst-Bewusst" meistern

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte nehmen Sie mit uns Kontakt auf!				

Ansprechpartner	inhaltlich	Tobias Göttl	Tel. 0871 504-2275
	organisatorisch	Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2388
Dozenten	Manfred Groiß		
Preis	95,00 Euro		

ID 1353W Sales-Hacks: Effiziente Gesprächsvorbereitung mit dem Multitool "Kundenübersicht (Berater)"! (Impulswebinar)

Vielfältige Einsatzmöglichkeiten der Kundenübersicht (Berater) kennen
Anwendungsmöglichkeiten für die Vertriebspraxis entdecken
Gesprächsvorbereitung vertrieblich effizient gestalten

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
14.01.2025 - 14.01.2025	10:00 - 11:30	1353W 501	Webex Training Webinarsystem	07.01.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Tobias Göttl	Tel. 0871 504-2275
	organisatorisch	Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2388
Dozenten	Oliver Bibracher		
Preis	95,00 Euro		

4.3.1 Private Kunden

ID 1354W Sales-Hacks: Zinsangebote kontern - Neugelder holen! (Webinar)

-Sie können den Sparkassenzins gegen jedes Konkurrenzangebot professionell positionieren
-Sie sind in der Lage, fresh money zu akquirieren
-Sie verstehen es, Gelder zu halten und zu veredeln

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
27.02.2025 - 27.02.2025	08:30 - 10:00	1354W 501	Webex Training Webinarsystem	24.01.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Tobias Göttl	Tel. 0871 504-2275
	organisatorisch	Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2388

Dozenten Lars Abraham, Sparkassenakademie NRW
Verkaufstrainer und zertifizierter Vertriebscoach mit langjährigen praktischen Erfahrungen als Kundenberater einer Sparkasse und als Außendienstmitarbeiter eines Finanzdienstleisters

Preis 205,00 Euro

ID 1355W Sales-Hacks: Portfolioberatung in Zeiten von Zinsen (Impulswebinar)

-Die Historische Zinsenwicklung und deren Hintergründe kennen
-Die Auswirkungen und Bedeutung von Passivanlagen für die Kund:innen und Sparkassen kennen
-Die Verbindung von Portfoliotheorie, Beratungsprozess und Passivprodukten
-Eine kundenadäquate Vorgehensweise um "Passive Anlagen" gepaart mit Wertpapieranlagen für unsere Kund:innen nachvollziehbar zu platzieren

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss

Bitte nehmen Sie mit uns Kontakt auf!

Ansprechpartner	inhaltlich	Tobias Göttl	Tel. 0871 504-2275
	organisatorisch	Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2388

Dozenten Manfred Kerler

Preis 95,00 Euro

ID 1356W Sales-Hacks: Internetfiliale für Verkauf und Service nutzen

Bedeutung der digitalen Angebote
Kunden an die Internetfiliale heranführen
gezielte Positionierung der IF im Kundengespräch

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
23.05.2025 - 23.05.2025	10:00 - 12:00	1356W 501	Webex Training Webinarsystem	09.05.2025
21.03.2025 - 21.03.2025	10:00 - 12:00	1356W 502	Webex Training Webinarsystem	07.03.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Tobias Göttl	Tel. 0871 504-2275
	organisatorisch	Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2388

Dozenten Mewei - das Mehrwertinstitut
M. Ali Akhtar / Benjamin Schmid / Stefan Hackel

Preis 95,00 Euro

4.3.2 Kundenberaterlehrgang

Dokument(e) BIKOS-Web:
KBL

ID 1235W Webinar KBL - Die Grundlage für den Vertriebserfolg Ihrer Mitarbeiter

Im Webinar informieren wir Sie über Aufbau, Inhalte, Transfer- und Umsetzungsaufträge, sowie die Möglichkeiten, Ihre Mitarbeiter dabei bestmöglich zu unterstützen.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Termine werden individuell mit der Sparkasse vereinbart.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Stefan Kiebler	Tel. 0871 504-2289
	organisatorisch		Jasmin Aslanides	Tel. 0871 504-2213
Dozenten	Stefan Kiebler, Sparkassenakademie Bayern			
Preis	Wir erstellen ein individuelles Angebot			

ID 1210W KBL Teil 1 Webmeeting Vertriebskompetenz

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Stefan Kiebler	Tel. 0871 504-2289
	organisatorisch		Jasmin Aslanides	Tel. 0871 504-2213
Preis	in Kursgebühr enthalten			

4.3.3 Gewerbliche Kunden

Dokument(e) BIKOS-Web:
Gewerbliche Kunden

ID 2146W Webinarreihe Digital vs. Präsenz = Die Mischung macht´s! Hybrid Beraten - Firmen- und Gewerbekundenberater inkl. Spezialisten

Die digitale Beratung gewinnt auch im Firmenkundensegment durch das Firmenkundenportal immer mehr an Bedeutung.
Erfahren Sie in diesem Workshop, wie es Ihnen gelingt, im Vertriebsgespräch in der richtigen Dosis, zur richtigen Zeit und auf die richtige Art digitale Medien/Instrumente professionell zur Wirkung zu bringen. Ziel dieses Workshops ist der souveräne und wirkungsvolle Einsatz der digitalen Möglichkeiten.

Lassen Sie Ihre Beratung zum Erlebnis für Ihre Kunden werden, egal, ob Sie mit Hilfe von visueller Unterstützung das Firmenkundenportal erklären, ein produktspezifisches Angebot unterbreiten oder gemeinsam das Finanzkonzept mit dem Kunden durchsprechen. Gleichzeitig profitieren auch Sie als Berater*in von den Vorteilen der hybriden Beratung, da Sie künftig Ihre Kunden- und Besprechungstermine effizienter gestalten können.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
03.06.2025 - 30.09.2025	09:00 - 15:30	2146W 501	Webex Training Webinarsystem	27.05.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Katrin Moritz Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2386 Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Katrin Moritz, Sparkassenakademie Bayern			
Preis	480,00 Euro			

ID 2146A Webinar Digital vs. Präsenz = Die Mischung macht´s! Hybrid Beraten - Firmen- und Gewerbekundenberater inkl. Spezialisten

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
03.06.2025 - 03.06.2025	09:00 - 13:00	2146A 501	Webex Training Webinarsystem	27.05.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Katrin Moritz Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2386 Tel. 0871 504-2385
Preis	0,00 Euro			

ID 2146B Webinar Digital vs. Präsenz = Die Mischung macht´s! Hybrid Beraten - Firmen- und Gewerbekundenberater inkl. Spezialisten

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
04.06.2025 - 04.06.2025	09:00 - 13:00	2146B 501	Webex Training Webinarsystem	
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Katrin Moritz Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2386 Tel. 0871 504-2385
Preis	0,00 Euro			

ID 2146C Webinar Digital vs. Präsenz = Die Mischung macht´s! Hybrid Beraten - Firmen- und Gewerbekundenberater inkl. Spezialisten

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
30.09.2025 - 30.09.2025	14:00 - 15:30	2146C 501	Webex Training Webinarsystem	
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Katrin Moritz Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2386 Tel. 0871 504-2385
Preis	0,00 Euro			

4.3.3 Gewerbliche Kunden

ID 2147W Webinarreihe Digital vs. Präsenz = Die Mischung macht´s! Hybrid Beraten - Spezialist Payment/Girofachberater

Die digitale Beratung gewinnt auch im Firmenkundensegment durch das Firmenkundenportal immer mehr an Bedeutung. Erfahren Sie in diesem Workshop, wie es Ihnen gelingt, im Vertriebsgespräch in der richtigen Dosis, zur richtigen Zeit und auf die richtige Art und Weise digitale Medien/Instrumente professionell zur Wirkung zu bringen. Ziel dieses Workshops ist der souveräne und wirkungsvolle Einsatz der digitalen Möglichkeiten.

Lassen Sie Ihre Beratung zum Erlebnis für Ihre Kunden werden, egal, ob Sie mit Hilfe von visueller Unterstützung das Firmenkundenportal erklären, ein produktspezifisches Angebot unterbreiten oder gemeinsam den Geschäftskonto-Check mit dem Kunden durchsprechen. Gleichzeitig profitieren auch Sie als Berater*in von den Vorteilen der hybriden Beratung, da Sie künftig Ihre Kunden- und Besprechungstermine effizienter gestalten können.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
20.05.2025 - 01.10.2025	09:00 - 17:00	2147W 501	Webex Training Webinarsystem	13.05.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Katrin Moritz Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2386 Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Katrin Moritz, Sparkassenakademie Bayern			
Preis	550,00 Euro			

ID 2147A Webinar Digital vs. Präsenz = Die Mischung macht´s! Hybrid Beraten - Spezialist Payment/Girofachberater

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
20.05.2025 - 20.05.2025	09:00 - 17:00	2147A 501	Webex Training Webinarsystem	13.05.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Katrin Moritz Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2386 Tel. 0871 504-2385
Preis	0,00 Euro			

ID 2147B Webinar Digital vs. Präsenz = Die Mischung macht´s! Hybrid Beraten - Spezialist Payment/Girofachberater

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
21.05.2025 - 21.05.2025	09:00 - 13:00	2147B 501	Webex Training Webinarsystem	
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Katrin Moritz Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2386 Tel. 0871 504-2385
Preis	0,00 Euro			

ID 2147C Webinar Digital vs. Präsenz = Die Mischung macht´s! Hybrid Beraten - Spezialist Payment/Girofachberater

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
01.10.2025 - 01.10.2025	09:00 - 10:30	2147C 501	Webex Training Webinarsystem	
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Katrin Moritz Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2386 Tel. 0871 504-2385
Preis	0,00 Euro			

4.3.3 Gewerbliche Kunden

ID 2778W Webinar-Reihe Grundlagen Business-Center für Neueinsteiger

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Katrin Moritz	Tel. 0871 504-2386
	organisatorisch		Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Preis	915,00 Euro			

ID 2082W Webinar Erfahrungsaustausch Business-Center im Vertrieb - Best Practice

In unserem moderierten Best Practice-Workshop erhalten Sie Gelegenheit, sich mit Kollegen aus anderen Sparkassen zum täglichen Tun im BusinessCenter auszutauschen. Sie diskutieren über erprobte und erfolgreiche Vertriebsansätze und erhalten einen Strauß aus neuen und kreativen Ideen, die Sie in Ihrem Vertriebsalltag gewinnbringend nutzen können.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Katrin Moritz	Tel. 0871 504-2386
	organisatorisch		Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Alexander Pürzer, Sparkasse Mittelfranken-Süd			
Preis	200,00 Euro			

ID 2120W Webinar Kapitaldienstfähig Ja oder Nein? - Grundlagen für das gewerbliche Kreditgeschäft

Durch das Webinar haben Sie endlich Klarheit, warum die Kapitaldienstfähigkeit "in aller Munde ist" und können ab sofort treffsicher einordnen, ob der Kunde kreditwürdig ist.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
06.02.2025 - 06.02.2025	15:00 - 16:30	2120W 501	Webex Training Webinarsystem	30.01.2025
26.09.2025 - 26.09.2025	15:00 - 16:30	2120W 502	Webex Training Webinarsystem	19.09.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch		Johanna Böck	Tel. 0871 504-2211
Dozenten	Dozenten RDG GmbH			
Preis	155,00 Euro			

ID 2437W Webinar Kapitaldienstfähigkeit - wie stabil ist die Überdeckung?

Sie können die Stabilität der Kapitaldienstfähigkeit einschätzen, Beratungsansätze für die Verbesserung der Überdeckung oder Beseitigung der Unterdeckung entwickeln und Risikofaktoren in der Ertragskraft erkennen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
24.03.2025 - 24.03.2025	10:00 - 11:30	2437W 501	Webex Training Webinarsystem	17.03.2025
05.11.2025 - 05.11.2025	10:00 - 11:30	2437W 502	Webex Training Webinarsystem	29.10.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch		Johanna Böck	Tel. 0871 504-2211
Dozenten	Dozenten RDG GmbH			
Preis	155,00 Euro			

4.3.4 Führungskräfte im Vertrieb

Dokument(e) BIKOS-Web:
Führungskräfte im Vertrieb

ID 1235W Webinar KBL - Die Grundlage für den Vertriebserfolg Ihrer Mitarbeiter

Im Webinar informieren wir Sie über Aufbau, Inhalte, Transfer- und Umsetzungsaufträge, sowie die Möglichkeiten, Ihre Mitarbeiter dabei bestmöglich zu unterstützen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Termine werden individuell mit der Sparkasse vereinbart.				

Ansprechpartner	inhaltlich	Stefan Kiebler	Tel. 0871 504-2289
	organisatorisch	Jasmin Aslanides	Tel. 0871 504-2213
Dozenten	Stefan Kiebler, Sparkassenakademie Bayern		
Preis	Wir erstellen ein individuelles Angebot		

ID 2613W Webinar Führung im Vertrieb in digitalen Zeiten - Not oder Tugend?

Sie
- wissen welche digitalen Möglichkeiten im Führungsprozess eine Relevanz haben
- kennen die Erfolgsfaktoren die zu beachten sind und
- wissen welche (aktuellen) Grenzen nicht überschritten werden sollten

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
10.04.2025 - 10.04.2025	09:00 - 10:30	2613W 501	Zoom Webinarsystem	03.04.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Anke Haferkamp	Tel. 0871 504-2249
	organisatorisch	Petra Luber	Tel. 0871 504-2240
Dozenten	Karl-Heinz Sessler, Sessler Training		
Preis	147,00 Euro		

ID 2614W Webinar Führung im Vertrieb in digitalen Zeiten - Selbstorganisation der Führungskraft

Sie
- erkennen welche digitalen Instrumente für ihre Selbstorganisation als Führungskraft sinnvoll sind
- analysieren Ihre Selbstorganisation nach Effektivität und Effizienz
- setzen dies in Ihrer Praxis um

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
05.05.2025 - 05.05.2025	09:00 - 10:30	2614W 501	Zoom Webinarsystem	28.04.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Anke Haferkamp	Tel. 0871 504-2249
	organisatorisch	Petra Luber	Tel. 0871 504-2240
Dozenten	Karl-Heinz Sessler, Sessler Training		
Preis	147,00 Euro		

ID 2618W Webinar Das innere Team im Coaching - eine kreative und effiziente Methode zur Unterstützung der Selbstführung und Motivation

Sie kennen das innere Team und können es in der Praxis situativ anwenden.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Derzeit sind keine Termine geplant.				

Ansprechpartner	inhaltlich	Anke Haferkamp	Tel. 0871 504-2249
	organisatorisch	Petra Luber	Tel. 0871 504-2240
Dozenten	Anke Haferkamp, Sparkassenakademie Bayern		
Preis	147,00 Euro		

4.3.4 Führungskräfte im Vertrieb

ID 2619W Webinar Über Stärken führen - das Werte- und Entwicklungsquadrat im Coaching

Sie kennen das Werte- und Entwicklungsquadrat und können es in der Praxis situativ anwenden

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Derzeit sind keine Termine geplant.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Anke Haferkamp	Tel. 0871 504-2249
	organisatorisch		Petra Luber	Tel. 0871 504-2240
Dozenten	Anke Haferkamp, Sparkassenakademie Bayern			
Preis	147,00 Euro			

4.3.5 Problemkredite

Dokument(e) BIKOS-Web:
Problemkredite

ID 2056W Webinar Aktuelles aus der Sanierung

Durch das Webinar sind Sie garantiert immer auf dem neuesten Stand: Relevante aktuelle Rechtssprechung und Gesetzgebung.
Sie können handhabungssicher mit Stolperfallen in der Sanierung umgehen und Wege der Erhöhung von Sanierungschancen erkennen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
07.05.2025 - 07.05.2025	10:00 - 11:30	2056W 501	Webex Training Webinarsystem	30.04.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Johanna Böck	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2211
Dozenten	Dozenten RDG GmbH			
Preis	149,00			

ID 2051W Webinar Grundseminar Zwangsversteigerung von Grundstücken

Sie lernen in diesem Webinar allgemeine Verfahrensregelungen und Grundsätze der Zwangsversteigerung von Immobilien kennen und können die mit dem Versteigerungstermin zusammenhängenden Probleme in der Praxis berücksichtigen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
18.03.2025 - 19.03.2025	09:00 - 17:00	2051W 501	Webex Training Webinarsystem	11.03.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Rechtsanwalt Bernd R. Kiderlen, Stuttgart			
Preis	790,00 Euro			

ID 2052W Webinar Aufbauseminar Zwangsversteigerung von Grundstücken

Sie kennen die im Zusammenhang mit dem Zwangsversteigerungsverfahren auftretenden Schwierigkeiten und können sich in der Praxis darauf einstellen. Vertiefung der im Webinar ID 2051W angesprochenen Probleme.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
13.05.2025 - 14.05.2025	09:00 - 17:00	2052W 501	Webex Training Webinarsystem	06.05.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Rechtsanwalt Bernd R. Kiderlen, Stuttgart			
Preis	790,00 Euro			

ID 2736W Webinar Teilungsversteigerung

Sie lernen die wachsende Bedeutung der Teilungsversteigerung insbesondere als Folge von Ehescheidungen und Erbauseinandersetzungen kennen und werden mit den besonderen rechtlichen und praktischen Schwierigkeiten des Verfahrens vertraut gemacht. Insbesondere wird auf die Chancen und Risiken der Teilungsversteigerung für Kreditinstitute eingegangen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
08.04.2025 - 08.04.2025	09:00 - 17:00	2736W 501	Webex Training Webinarsystem	01.04.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Bernd R. Kiderlen, Rechtsanwalt			
Preis	435,00 Euro			

4.3.5 Problemkredite

ID 2469W Webinar Arbeitseinkommen in der Insolvenz

In der Insolvenz natürlicher Personen stellt das pfändbare Arbeitseinkommen als Neuerwerb häufig die einzige Einnahmequelle der Insolvenzmasse dar. Häufig findet sich daher keine Masse mehr im Verfahren und nur der pfändbare Anteil des Arbeitseinkommens steht daher der Gläubigergesamtheit als Neuerwerb im Verfahren zur Verfügung. Von besonderer Bedeutung ist es daher für alle Verfahrensbeteiligten, sich mit den Regeln des pfändbaren Arbeitseinkommens auszukennen, um somit doch noch eine größtmögliche Masse generieren zu können.

Da zum 1.10.2020 die Entschuldungsphase halbiert wurde, ist es umso wichtiger, in den verbleibenden 3 Jahren möglichst die Masse zu mehren. Für Gläubiger wie auch für Insolvenzverwalter ist es daher wichtig, das Maximum an Einnahmen herauszuholen. In diesem Online-Seminar erfahren Sie, wie Ihnen das gelingt! Sie lernen alles Wichtige rund ums Einkommen der natürlichen Person in der Insolvenz und erhalten zahlreiche Hinweise und Empfehlungen aus der Praxis. Dabei können Sie von den Hinweisen nicht nur im Insolvenzverfahren profitieren. Die Bestimmungen können nahezu vollständig auch auf das Einzelzwangsvollstreckungsverfahren übertragen werden. Ein Webinar mit Mehrwert.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
03.06.2025 - 03.06.2025	15:00 - 17:00	2469W 501	Webex Training Webinarsystem	27.05.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Werner Ammerl	Tel. 0871 504-2278
	organisatorisch		Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Stefan Lissner, Diplom-Rechtspfleger (FH), Amtsgericht Konstanz			
Preis	280,00 Euro			

ID 2468W Webinar Vollstreckungsverbote in der Insolvenz

Mit Eröffnung des Insolvenzverfahrens geht nicht nur die Verwaltungs- und Verfügungsbefugnis auf den Insolvenzverwalter über, sondern es besteht für die Gläubiger auch keine Möglichkeit mehr der Einzelzwangsvollstreckung. Das vorliegende Webinar möchte sich dem Thema "Vollstreckungsverbote" in der Insolvenz widmen. Sie lernen alle Vollstreckungsverbote sowie die sog. Rückschlagsperre ausführlich auch anhand von Beispielen kennen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
08.04.2025 - 08.04.2025	15:00 - 17:00	2468W 501	Webex Training Webinarsystem	01.04.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Werner Ammerl	Tel. 0871 504-2278
	organisatorisch		Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Stefan Lissner, Diplom-Rechtspfleger (FH), Amtsgericht Konstanz			
Preis	280,00 Euro			

ID 2467W Webinar Restschuldbefreiung - alles was Sie wissen müssen

Seit dem 01.10.2020 ist das Gesetz zur weiteren Verkürzung der Restschuldbefreiung in Kraft. Der erwartete "Tsunami" an Privatinsolvenzen ist zwar bislang asgeblieben. Im Zusammenhang mit den wirtschaftlichen Folgen der Corona Pandemie ist jedoch in naher Zukunft mit einem Ansieg der Privatinsolvenzen zu rechnen. Das vorliegende Webinar will Ihnen ene Überblick über die Neuregelungen geben. Dabei sollen die Erfahrungen und wichtigsten Entscheidungen nach Ablauf des ersen Jahres der Neuregelung Einzug finden. Welche Tendenzen und Problematiken haben sich entwickelt und wie sind sie von er Rechtssprechung gelöst worden? Daneben soll alles Wichtige zum Verbraucherrecht dargelegt werden.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
25.03.2025 - 25.03.2025	15:00 - 17:00	2467W 501	Webex Training Webinarsystem	18.03.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Werner Ammerl	Tel. 0871 504-2278
	organisatorisch		Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Stefan Lissner, Diplom-Rechtspfleger (FH), Amtsgericht Konstanz			
Preis	280,00 Euro			

4.3.6 Digitale und hybride Beratung

"Persönlich, telefonisch, digital - alles ist möglich", die Bedürfnisse der Kunden stehen im Mittelpunkt. Beratung auf Distanz mit Hilfe von ScreenSharing und Telefon als Ergänzung zu persönlichen Beratungsgesprächen vor Ort ist die neue Zielsetzung im Sparkassenvertrieb. Wir bieten Ihnen sowohl für den hybriden Vertrieb in den Geschäftsstellen vor Ort als auch für die digitalen Beratungs-Center ein umfangreiches Qualifizierungsangebot an. Profitieren Sie vom Know-how unserer Trainer beim Kompetenzaufbau im ScreenSharing, bei der Beratung und Verkauf am Telefon und bei der Videoberatung.

Als Ansprechpartner stehen Ihnen gerne zur Verfügung:
Stefanie Kurz, Tel. 0871 504-2248, E-Mail: s.kurz@s-akaby.de

Dokument(e) BIKOS-Web:

Broschüre DBC
Digitale und hybride Beratung
Hybride Beratung mit Einführung Skype for Business
Hybride Beratung Überblick Qualifizierung

ID 1329W Webinar Beratung und Verkauf am Telefon

- Vorbereitet und strukturiert vertrieblich erfolgreiche Telefonate führen
- Kompetentes Auftreten beim Gesprächspartner am Telefon
- "einfach machen" – der Vertragsabschluss per Telefon
- "call & drive to web" Kunden mitnehmen in die Bilderwelt der Sparkassen Websites
- Verbindlich bleiben, wann hören wir uns wieder?

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Termine werden individuell mit der Sparkasse vereinbart				
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Göttl	Tel. 0871 504-2275
	organisatorisch		Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2388
Dozenten	Haupt- und nebenamtliche Dozenten der Sparkassenakademie Bayern			
Preis	910,00 EUR pro Veranstaltung, max. TN Zahl 12 Personen			

ID 1321W Webinar Grundlagen der digitalen Gesprächsführung

In diesem Webinar erhalten Sie erste professionelle Tipps zur Gesprächsführung und Kundenbetreuung mittels Screen-Sharing. Wir unterstützen Sie beim Aufbau von Methodenkompetenz in der Multikanalberatung mit dem Ziel, dass Sie als Berater einen guten ersten Eindruck bei Ihren Kunden hinterlassen.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Termine werden individuell mit der Sparkasse vereinbart				
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Göttl	Tel. 0871 504-2275
	organisatorisch		Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2388
Dozenten	Haupt- und nebenamtliche Dozenten der Sparkassenakademie Bayern			
Preis	910,00 EUR pro Veranstaltung, max. TN Zahl 10 Personen			

ID 1324W Webinar Erfahrungsaustausch digitale Beratung

Sie tauschen sich digital in einem WebMeeting über die ersten Erfahrungen der digitalen Beratung aus. Im Vorfeld wird über das DigiForum eine Themenabfrage gestartet, um die inhaltlichen Themenwünschen der Teilnehmer zu sammeln. Das Ziel ist sowohl der Austausch von good-practice Erlebnissen, als auch Unterstützung anzubieten wo es noch Hilfestellung braucht.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Termine werden individuell mit der Sparkasse vereinbart				
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Göttl	Tel. 0871 504-2275
	organisatorisch		Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2388
Dozenten	Haupt- und nebenamtliche Dozenten der Sparkassenakademie Bayern			
Preis	910,00 EUR pro Veranstaltung, max. TN Zahl 10 Personen			

4.3.6 Digitale und hybride Beratung

ID 1326W ScreenSharing Vertiefungs-Webinar Beratungsprozesse

Eine erste Basisqualifikation für die digitale Beratung mit ScreenSharing bzw. Videoberatung hat Sie mit den Grundlagen der digitalen Gesprächsführung (ID 1323) vertraut gemacht. Um noch mehr Sicherheit mit ausgewählten OSPlus_neo Beratungsprozessen zu gewinnen, ist der Schwerpunkt dieses Webinars, Sie in der professionellen Navigation zwischen Beratungsprozessen und ergänzenden Visualisierungen fit zu machen. Sie verfolgen dabei das Ziel, Ihre Kunden in die Welt des "Erlebniskauf" einzuladen, mitzunehmen und nachhaltig zu begeistern.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Termine werden individuell mit der Sparkasse vereinbart				
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Göttl	Tel. 0871 504-2275
	organisatorisch		Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2388
Dozenten	Haupt- und nebenamtliche Dozenten der Sparkassenakademie Bayern.			
Preis	910,00 EUR pro Veranstaltung, max. TN Zahl 10 Personen			

ID 1325 Web-Coaching: Digitale Beratungskompetenz festigen und ausbauen

Durch individuelles Coaching der Berater und persönliche Begleitung wird die Multikanal-Beratungskompetenz gefestigt und weiterentwickelt.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Termine werden individuell mit der Sparkasse vereinbart				
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Göttl	Tel. 0871 504-2275
	organisatorisch		Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2388
Dozenten	Benjamin Müller, DerCoach24.de			
Preis	910,00 Euro			

ID 1377W Webinar Digital + Persönlich = Erlebnisverkauf: Digitale Möglichkeiten der Sparkasse in Beratungen sicher und wirkungsvoll einsetzen

Die digitale Beratung gewinnt immer mehr an Bedeutung im Alltag eines Beraters. Je mehr die digitalen Medien und Instrumente zunehmen, umso wichtiger wird der Faktor Mensch. Erfahren Sie in diesem Workshop, wie es Ihnen gelingt, im Vertriebsgespräch in der richtigen Dosis, zur richtigen Zeit und auf die richtige Art digitale Medien/Instrumente professionell zur Wirkung zu bringen. Ziel dieses Workshops ist der souveräne und wirkungsvolle Einsatz der digitalen Möglichkeiten. Ihre Beratung wird zum Erlebniskauf für den Kunden.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte nehmen Sie Kontakt zu uns auf!				
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Göttl	Tel. 0871 504-2275
	organisatorisch		Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2388
Dozenten	Benjamin Müller, DerCoach24.de			
Preis	280,00 Euro			

ID 1371W Webinar Kreativ visualisieren im hybriden Vertrieb 1.0

In diesem Basis-Webinar erhalten Sie wertvolle Tipps und Tricks für Ihre Visualisierungen im Kundengespräch. Einfache Striche, effektvoll verstärkt, erzeugen wirkungsvolle Bilder die Emotionen transportieren, die auch oder gerade im digitalen Vertrieb sehr wichtig sind. Mit "sketchen" erweitern Sie Ihren Ideenkoffer und haben ein weiteres "USP", um Ihre Beratung beim Kunden zum Erlebnis zu machen. Mit dem Investment von etwas Zeit und Lust auf neue Ideen erhalten Sie weitere Möglichkeiten, um Finanzthemen "einfach" und "emotional" zu gestalten.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Göttl	Tel. 0871 504-2275
	organisatorisch		Theresa Mühlbauer	Tel. 0871 504-2295
Dozenten	Dominik Eberle, Illustrator			
Preis	215,00 Euro			

4.3.6 Digitale und hybride Beratung

ID 1372W Webinar Kreativ visualisieren im hybriden Vertrieb 2.0

In diesem Aufbau-Webinar wird es individueller und konkreter. Nachdem dem Sie im Basis-Webinar (ID 1371W) bereits Erfahrungen mit "sketchen" bzw. der bewusst kreativen Vorgehensweise im Kundengespräch gesammelt haben, bauen wir gemeinsam mit Ihnen den Möglichkeitenspielraum weiter aus. "Digital Sale" steht im Mittelpunkt und gemeinsam lassen wir Bilder sprechen. "Ein Bild sagt mehr als 1.000 Worte".

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Tobias Göttl Theresa Mühlbauer	Tel. 0871 504-2275 Tel. 0871 504-2295
Dozenten	Dominik Eberle, Illustrator			
Preis	215,00 Euro			

ID 1373 Videoclips: Kreativ visualisieren im hybriden Vertrieb

Die Videoclips geben Ihnen wertvolle Tipps und Tricks, um Ihre Visualisierungen im Kundengespräch mit Hilfe von etwas Kreativität zu etwas ganz Besonderem zu machen. Mit "sketchen" erweitern Sie Ihren Ideenkoffer und haben für Ihre individuellen Gesprächsstrategien ein weiteres "USP", um Ihre Beratung beim Kunden zum Erlebnis zu machen. Mit dem Investment von etwas Zeit und Lust auf neue Ideen erhalten Sie individuelle Möglichkeiten, um Finanzthemen "einfach" und "emotional" zu gestalten. Die Videoclips stehen Ihnen dauerhaft zum "Nachsehen" zur Verfügung.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte nehmen Sie Kontakt mit uns auf.				
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Tobias Göttl Theresa Mühlbauer	Tel. 0871 504-2275 Tel. 0871 504-2295
Dozenten	Dominik Eberle, Illustrator			
Preis	555,00 Euro			

ID 2146W Webinarreihe Digital vs. Präsenz = Die Mischung macht´s! Hybrid Beraten - Firmen- und Gewerbekundenberater inkl. Spezialisten

Die digitale Beratung gewinnt auch im Firmenkundensegment durch das Firmenkundenportal immer mehr an Bedeutung.
Erfahren Sie in diesem Workshop, wie es Ihnen gelingt, im Vertriebsgespräch in der richtigen Dosis, zur richtigen Zeit und auf die richtige Art digitale Medien/Instrumente professionell zur Wirkung zu bringen. Ziel dieses Workshops ist der souveräne und wirkungsvolle Einsatz der digitalen Möglichkeiten.

Lassen Sie Ihre Beratung zum Erlebnis für Ihre Kunden werden, egal, ob Sie mit Hilfe von visueller Unterstützung das Firmenkundenportal erklären, ein produktspezifisches Angebot unterbreiten oder gemeinsam das Finanzkonzept mit dem Kunden durchsprechen. Gleichzeitig profitieren auch Sie als Berater*in von den Vorteilen der hybriden Beratung, da Sie künftig Ihre Kunden- und Besprechungstermine effizienter gestalten können.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
03.06.2025 - 30.09.2025	09:00 - 15:30	2146W 501	Webex Training Webinarsystem	27.05.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Katrin Moritz Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2386 Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Katrin Moritz, Sparkassenakademie Bayern			
Preis	480,00 Euro			

4.3.6 Digitale und hybride Beratung

ID 2146A Webinar Digital vs. Präsenz = Die Mischung macht´s! Hybrid Beraten - Firmen- und Gewerbekundenberater inkl. Spezialisten

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
03.06.2025 - 03.06.2025	09:00 - 13:00	2146A 501	Webex Training Webinarsystem	27.05.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Katrin Moritz Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2386 Tel. 0871 504-2385
Preis	0,00 Euro			

ID 2146B Webinar Digital vs. Präsenz = Die Mischung macht´s! Hybrid Beraten - Firmen- und Gewerbekundenberater inkl. Spezialisten

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
04.06.2025 - 04.06.2025	09:00 - 13:00	2146B 501	Webex Training Webinarsystem	
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Katrin Moritz Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2386 Tel. 0871 504-2385
Preis	0,00 Euro			

ID 2146C Webinar Digital vs. Präsenz = Die Mischung macht´s! Hybrid Beraten - Firmen- und Gewerbekundenberater inkl. Spezialisten

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
30.09.2025 - 30.09.2025	14:00 - 15:30	2146C 501	Webex Training Webinarsystem	
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Katrin Moritz Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2386 Tel. 0871 504-2385
Preis	0,00 Euro			

ID 2147W Webinarreihe Digital vs. Präsenz = Die Mischung macht´s! Hybrid Beraten - Spezialist Payment/Girofachberater

Die digitale Beratung gewinnt auch im Firmenkundensegment durch das Firmenkundenportal immer mehr an Bedeutung. Erfahren Sie in diesem Workshop, wie es Ihnen gelingt, im Vertriebsgespräch in der richtigen Dosis, zur richtigen Zeit und auf die richtige Art und Weise digitale Medien/Instrumente professionell zur Wirkung zu bringen. Ziel dieses Workshops ist der souveräne und wirkungsvolle Einsatz der digitalen Möglichkeiten.

Lassen Sie Ihre Beratung zum Erlebnis für Ihre Kunden werden, egal, ob Sie mit Hilfe von visueller Unterstützung das Firmenkundenportal erklären, ein produktspezifisches Angebot unterbreiten oder gemeinsam den Geschäftskonto-Check mit dem Kunden durchsprechen. Gleichzeitig profitieren auch Sie als Berater*in von den Vorteilen der hybriden Beratung, da Sie künftig Ihre Kunden- und Besprechungstermine effizienter gestalten können.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
20.05.2025 - 01.10.2025	09:00 - 17:00	2147W 501	Webex Training Webinarsystem	13.05.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Katrin Moritz Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2386 Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Katrin Moritz, Sparkassenakademie Bayern			
Preis	550,00 Euro			

4.3.6 Digitale und hybride Beratung

ID 2147A Webinar Digital vs. Präsenz = Die Mischung macht´s! Hybrid Beraten - Spezialist Payment/Girofachberater

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
20.05.2025 - 20.05.2025	09:00 - 17:00	2147A 501	Webex Training Webinarsystem	13.05.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Katrin Moritz Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2386 Tel. 0871 504-2385
Preis	0,00 Euro			

ID 2147B Webinar Digital vs. Präsenz = Die Mischung macht´s! Hybrid Beraten - Spezialist Payment/Girofachberater

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
21.05.2025 - 21.05.2025	09:00 - 13:00	2147B 501	Webex Training Webinarsystem	
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Katrin Moritz Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2386 Tel. 0871 504-2385
Preis	0,00 Euro			

ID 2147C Webinar Digital vs. Präsenz = Die Mischung macht´s! Hybrid Beraten - Spezialist Payment/Girofachberater

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
01.10.2025 - 01.10.2025	09:00 - 10:30	2147C 501	Webex Training Webinarsystem	
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Katrin Moritz Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2386 Tel. 0871 504-2385
Preis	0,00 Euro			

4.3.7 Kundenservice-Center

Dokument(e) BIKOS-Web:
KSC

4.4 Führung und Management

Dokument(e) BIKOS-Web:
Führung und Management

ID 2613W Webinar Führung im Vertrieb in digitalen Zeiten - Not oder Tugend?

Sie
- wissen welche digitalen Möglichkeiten im Führungsprozess eine Relevanz haben
- kennen die Erfolgsfaktoren die zu beachten sind und
- wissen welche (aktuellen) Grenzen nicht überschritten werden sollten

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
10.04.2025 - 10.04.2025	09:00 - 10:30	2613W 501	Zoom Webinarsystem	03.04.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Anke Haferkamp Petra Luber	Tel. 0871 504-2249 Tel. 0871 504-2240
Dozenten	Karl-Heinz Sessler, Sessler Training			
Preis	147,00 Euro			

ID 2614W Webinar Führung im Vertrieb in digitalen Zeiten - Selbstorganisation der Führungskraft

Sie
- erkennen welche digitalen Instrumente für ihre Selbstorganisation als Führungskraft sinnvoll sind
- analysieren Ihre Selbstorganisation nach Effektivität und Effizienz
- setzen dies in Ihrer Praxis um

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
05.05.2025 - 05.05.2025	09:00 - 10:30	2614W 501	Zoom Webinarsystem	28.04.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Anke Haferkamp Petra Luber	Tel. 0871 504-2249 Tel. 0871 504-2240
Dozenten	Karl-Heinz Sessler, Sessler Training			
Preis	147,00 Euro			

ID 2618W Webinar Das innere Team im Coaching - eine kreative und effiziente Methode zur Unterstützung der Selbstführung und Motivation

Sie kennen das innere Team und können es in der Praxis situativ anwenden.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Derzeit sind keine Termine geplant.				
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Anke Haferkamp Petra Luber	Tel. 0871 504-2249 Tel. 0871 504-2240
Dozenten	Anke Haferkamp, Sparkassenakademie Bayern			
Preis	147,00 Euro			

ID 2619W Webinar Über Stärken führen - das Werte- und Entwicklungsquadrat im Coaching

Sie kennen das Werte- und Entwicklungsquadrat und können es in der Praxis situativ anwenden

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Derzeit sind keine Termine geplant.				
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Anke Haferkamp Petra Luber	Tel. 0871 504-2249 Tel. 0871 504-2240
Dozenten	Anke Haferkamp, Sparkassenakademie Bayern			
Preis	147,00 Euro			

4.4 Führung und Management

ID 1235W Webinar KBL - Die Grundlage für den Vertriebserfolg Ihrer Mitarbeiter

Im Webinar informieren wir Sie über Aufbau, Inhalte, Transfer- und Umsetzungsaufträge, sowie die Möglichkeiten, Ihre Mitarbeiter dabei bestmöglich zu unterstützen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Termine werden individuell mit der Sparkasse vereinbart.				

Ansprechpartner	inhaltlich	Stefan Kiebler	Tel. 0871 504-2289
	organisatorisch	Jasmin Aslanides	Tel. 0871 504-2213
Dozenten	Stefan Kiebler, Sparkassenakademie Bayern		
Preis	Wir erstellen ein individuelles Angebot		

ID 3260W Webinar Führen über Distanz

Sie erfahren, wie Sie über Distanz Ihre Mitarbeiter wertschätzend und zielorientiert führen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
09.10.2025 - 09.10.2025	09:00 - 11:00	3260W 501	Webex Training Webinarsystem	28.08.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Ralf van Heukelom	Tel. 0871 504-2305
	organisatorisch	Eileen Ehrig	Tel. 0871 504-2244
Dozenten	Ralf van Heukelom, Sparkassenakademie Bayern		
Preis	180,00 Euro		

ID 3275W Frauen in der Führung - Fit für die Zukunft

Wollen Sie sich sicher und souverän in Ihrer Rolle als Führungskraft bewegen?
Wollen Sie Ihre Stärken bewusst einsetzen und Ihre Ressourcen gekonnt bündeln?
Wollen Sie auch in herausfordernden Situationen klar, authentisch und kraftvoll reagieren?

In dieser Qualifizierungsreihe arbeiten Sie ganz gezielt an Ihrer Weiterentwicklung als Frau in der Führung. Diese interaktive Online-Reihe wird ergänzt durch Workbooks mit Impulsen, Informationen und konkreten Umsetzungsanleitungen zur Vor- und Nachbereitung zum jeweiligen Themenblock. Typische Praxissituationen und Verhaltensweisen werden gezielt einbezogen und bearbeitet.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
17.01.2025 - 17.01.2025	09:00 - 12:00	3275A 501	Zoom Webinarsystem	18.12.2024
14.02.2025 - 14.02.2025	09:00 - 12:00	3275B 501	Zoom Webinarsystem	
14.03.2025 - 14.03.2025	09:00 - 12:00	3275C 501	Zoom Webinarsystem	
10.04.2025 - 10.04.2025	09:00 - 12:00	3275D 501	Zoom Webinarsystem	
23.05.2025 - 23.05.2025	09:00 - 12:00	3275E 501	Zoom Webinarsystem	
31.01.2025 - 31.01.2025	08:30 - 09:30	3275F 501	Zoom Webinarsystem	
28.02.2025 - 28.02.2025	08:30 - 09:30	3275F 502	Zoom Webinarsystem	
28.03.2025 - 28.03.2025	08:30 - 09:30	3275F 503	Zoom Webinarsystem	
14.05.2025 - 14.05.2025	15:00 - 16:00	3275F 504	Zoom Webinarsystem	
27.06.2025 - 27.06.2025	08:30 - 12:30	3275A 510	Zoom Webinarsystem	28.05.2025
25.07.2025 - 25.07.2025	08:30 - 12:30	3275B 510	Zoom Webinarsystem	
17.09.2025 - 17.09.2025	08:30 - 12:30	3275C 510	Zoom Webinarsystem	
17.10.2025 - 17.10.2025	08:30 - 12:30	3275D 510	Zoom Webinarsystem	
14.11.2025 - 14.11.2025	08:30 - 12:30	3275E 510	Zoom Webinarsystem	
11.07.2025 - 11.07.2025	14:30 - 15:30	3275F 510	Zoom Webinarsystem	
12.08.2025 - 12.08.2025	15:00 - 16:00	3275F 511	Zoom Webinarsystem	
02.10.2025 - 02.10.2025	08:30 - 09:30	3275F 512	Zoom Webinarsystem	
31.10.2025 - 31.10.2025	09:00 - 10:00	3275F 513	Zoom Webinarsystem	

Ansprechpartner	inhaltlich	Carmen Vilsmeier	Tel. 0871 504-2369
	organisatorisch	Marina Kolbinger	Tel. 0871 504-2215
Dozenten	Iris Middelhove, Führungskräftecoach & Trainerin		
Preis	1.545,00 Euro		

4.4 Führung und Management

ID 3654W Webinar Strategisches Bankmanagement: Geschäftsstrategie - Aktuelle Impulse und Erfahrungsaustausch

Im Fokus stehen ausgewählte Schwerpunkte der Arbeit an der Geschäftsstrategie, die sich in den letzten ein bis zwei Jahren durch Konkretisierungen der Prüfungsanforderungen bzw. -praxis sowie durch betriebswirtschaftlich getriebene Weiterentwicklungen verändert haben. Ein Schwerpunkt des Webinars besteht in Impulsvorträgen zu diesen Themen. Der zweite Schwerpunkt liegt im moderierten Erfahrungsaustausch zwischen den Teilnehmern. Das Webinar gibt so Orientierung und zeigt praxisnah auf, worin nächste sinnvolle Schritte in der Arbeit an der Geschäftsstrategie bestehen können.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
07.05.2025 - 07.05.2025	09:00 - 16:00	3654W 501	Webex Training Webinarsystem	05.04.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Ralf van Heukelom	Tel. 0871 504-2305
	organisatorisch		Marina Kolbinger	Tel. 0871 504-2215
Dozenten	Annette Siekmann, Reiner Wahr, Sparkassenverband Baden-Württemberg			
Preis	490,00 Euro			

ID 7067W Webinar Stark durch die Krise - Besser leben mit Stress

Wie gehen Sie mit Stress um? Wie kommen Sie zurecht mit den kleinen "daily hassles" oder den krisenhaften, scheinbar ausweglosen Situationen? Wie reagieren Sie, wenn der Druck steigt und die Nerven blank liegen?
Genau darum geht es in diesem Seminar. In fünf Trainingseinheiten lernen und üben Sie, was Sie ganz konkret tun können, um den Stress souverän zu meistern und aus Krisen gestärkt hervorzugehen.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
sh. Module				
Ansprechpartner	inhaltlich		Armin Schmidl	Tel. 0871 504-2348
	organisatorisch		Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Michael Waadt, Insas Institut für Arbeit und seelische Gesundheit GmbH			
Preis	775,00 Euro			

ID 3282 Mentorinnen-Mentee-Meeting

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Carmen Vilsmeier	Tel. 0871 504-2369
	organisatorisch		Marina Kolbinger	Tel. 0871 504-2215
Dozenten	Carmen Vilsmeier, Sparkassenakademie Landshut			
Preis	0,00 Euro			

4.5 Stab

Aufgrund der aktuellen Situation ersetzen und erweitern wir die für Sparkassen wichtigsten Präsenzveranstaltungen durch digitale Angebote. In diesem Abschnitt finden Sie unsere Veranstaltungen für die Stabsbereiche.

Dokument(e) BIKOS-Web:
Stab

4.5.1 Fernkurs S-Colleg

Dokument(e) BIKOS-Web:
Fernkurs S-Colleg

ID 3471W S-Colleg Tutorial Webinar 1 - BWL

Sie vertiefen Ihre Kenntnisse in Allgemeiner Betriebswirtschaft, nachdem Sie die Studienbriefe bearbeitet haben. Sie können Aufgaben und Praxisfälle aus dem Aufgabengebiet lösen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
22.03.2025 - 22.03.2025	08:00 - 12:00	3471W 501	Zoom Webinarsystem	
20.09.2025 - 20.09.2025	08:00 - 12:00	3471W 502	Zoom Webinarsystem	

Ansprechpartner	inhaltlich	Angela Messerschmidt	Tel. 0871 504-2338
	organisatorisch	Elke Tschochner	Tel. 0871 504-2237

Dozenten
Christian Braun, SK Altötting-Mühldorf
Othmar Haberhauer, SK Neuburg-Rain
Barbara Larasser, KSK München Starnberg Ebersberg
Angela Messerschmidt, Sparkassenakademie Bayern

Preis 90,00 Euro

ID 3472W S-Colleg Tutorial Webinar 2 - Bankbetriebswirtschaft

Sie vertiefen Ihre Kenntnisse auf dem Gebiet der Bank- und Sparkassenbetriebswirtschaft, nachdem Sie die Studienbriefe bearbeitet haben. Sie können Aufgaben und Praxisfälle aus dem Aufgabengebiet lösen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
22.03.2025 - 22.03.2025	13:00 - 17:00	3472W 501	Zoom Webinarsystem	
20.09.2025 - 20.09.2025	13:00 - 17:00	3472W 502	Zoom Webinarsystem	

Ansprechpartner	inhaltlich	Angela Messerschmidt	Tel. 0871 504-2338
	organisatorisch	Elke Tschochner	Tel. 0871 504-2237

Dozenten
Christian Braun, SK Altötting-Mühldorf
Othmar Haberhauer, SK Neuburg-Rain
Barbara Larasser, KSK München Starnberg Ebersberg
Angela Messerschmidt, Sparkassenakademie Bayern

Preis 90,00 Euro

4.5.1 Fernkurs S-Colleg

ID 3474W S-Colleg Tutorial Webinar 4 - Firmenkundengeschäft

Sie vertiefen Ihre Kenntnisse auf dem Gebiet der Finanzierung Firmen- und Gewerbekundengeschäft, nachdem Sie die Studienbriefe bearbeitet haben. Sie können Aufgaben und Praxisfälle aus dem Aufgabengebiet lösen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
28.06.2025 - 28.06.2025	13:00 - 17:00	3474W 501	Zoom Webinarsystem	
13.12.2025 - 13.12.2025	13:00 - 17:00	3474W 502	Zoom Webinarsystem	

Ansprechpartner	inhaltlich	Angela Messerschmidt	Tel. 0871 504-2338
	organisatorisch	Elke Tschochner	Tel. 0871 504-2237
Dozenten	Thomas Gandorfer, SSK München Christine Preisinger, Bayer. Landesbodenkreditanstalt Thorsten Strahberger, SK Hochfranken Hermann Winkler, SK Oberland		
Preis	90,00 Euro		

ID 3473W S-Colleg Tutorial Webinar 3 - Recht

Sie vertiefen Ihre Kenntnisse in rechtlichen Fragestellungen, nachdem Sie die Studienbriefe bearbeitet haben. Sie können Aufgaben und Praxisfälle aus dem Aufgabengebiet lösen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
28.06.2025 - 28.06.2025	08:00 - 12:00	3473W 501	Zoom Webinarsystem	
13.12.2025 - 13.12.2025	08:00 - 12:00	3473W 502	Zoom Webinarsystem	

Ansprechpartner	inhaltlich	Angela Messerschmidt	Tel. 0871 504-2338
	organisatorisch	Elke Tschochner	Tel. 0871 504-2237
Dozenten	Anja Messerschmidt		
Preis	90,00 Euro		

ID 3475W S-Colleg Tutorial Webinar 5 - Finanzmathematik

Sie vertiefen Ihre Kenntnisse in Finanzmathematik, nachdem Sie die Studienbriefe bearbeitet haben. Sie können Aufgaben und Praxisfälle aus dem Aufgabengebiet lösen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
22.03.2025 - 22.03.2025	08:00 - 12:00	3475W 402	Zoom Webinarsystem	
20.09.2025 - 20.09.2025	08:00 - 12:00	3475W 501	Zoom Webinarsystem	

Ansprechpartner	inhaltlich	Angela Messerschmidt	Tel. 0871 504-2338
	organisatorisch	Elke Tschochner	Tel. 0871 504-2237
Dozenten	Robert Bauer, Sparkassenakademie Bayern		
Preis	90,00 Euro		

ID 3476W S-Colleg Tutorial Webinar 6 - Wirtschafts- und Währungspolitik

Sie vertiefen Ihre Kenntnisse in der Wirtschafts- und Währungspolitik, nachdem Sie die Studienbriefe bearbeitet haben. Sie können Aufgaben und Praxisfälle aus dem Aufgabengebiet lösen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
22.03.2025 - 22.03.2025	13:00 - 17:00	3476W 402	Zoom Webinarsystem	
20.09.2025 - 20.09.2025	13:00 - 17:00	3476W 501	Zoom Webinarsystem	

Ansprechpartner	inhaltlich	Angela Messerschmidt	Tel. 0871 504-2338
	organisatorisch	Elke Tschochner	Tel. 0871 504-2237
Dozenten	Angela Messerschmidt, Sparkassenakademie Bayern		
Preis	90,00 Euro		

4.5.1 Fernkurs S-Colleg

ID 3477W S-Colleg Tutorial Webinar 7 - Vermögensmanagement

Sie vertiefen Ihre Kenntnisse im Vermögensmanagement, nachdem Sie die Studienbriefe bearbeitet haben. Sie können Aufgaben und Praxisfälle aus dem Aufgabengebiet lösen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
28.06.2025 - 28.06.2025	08:00 - 12:00	3477W 402	Zoom Webinarsystem	
13.12.2025 - 13.12.2025	08:00 - 12:00	3477W 501	Zoom Webinarsystem	

Ansprechpartner	inhaltlich	Angela Messerschmidt	Tel. 0871 504-2338
	organisatorisch	Elke Tschochner	Tel. 0871 504-2237
Dozenten	Christian Schabel, SK Fürstenfeldbruck Nadine Schwaiger		
Preis	90,00 Euro		

ID 3478W S-Colleg Tutorial Webinar 8 - Immobiliengeschäft

Sie vertiefen Ihre Kenntnisse im Bereich Immobiliengeschäft und -finanzierung, nachdem Sie die Studienbriefe bearbeitet haben. Sie können Aufgaben und Praxisfälle aus dem Aufgabengebiet lösen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
28.06.2025 - 28.06.2025	13:00 - 17:00	3478W 402	Zoom Webinarsystem	
13.12.2025 - 13.12.2025	13:00 - 17:00	3478W 501	Zoom Webinarsystem	

Ansprechpartner	inhaltlich	Angela Messerschmidt	Tel. 0871 504-2338
	organisatorisch	Elke Tschochner	Tel. 0871 504-2237
Dozenten	Christian Schabel, SK Fürstenfeldbruck		
Preis	90,00 Euro		

4.5.2 Bankfachwirt S - Webmeetings/Webinare

Dokument(e) BIKOS-Web:
07 Fotolia BankfachwirtS 48706843 XS xweb

ID 3440W Bankfachwirt S - Webinar/Webmeeting

Nach der Einführung der Kombination KBL/Bankfachwirt S im letzten Jahr haben sich die Teilnehmerzahlen des Studiengangs zum Bankfachwirt mehr als verdoppelt. Viele Sparkassen setzen bereits die Kombination ein, um ihre Mitarbeiter fundiert zu qualifizieren und an die Sparkasse langfristig zu binden. Bitte nutzen Sie die Gelegenheit, sich aus erster Hand über den Studiengang Bankfachwirt S zu informieren und sich über die Integration der Kombination KBL/Bankfachwirt S in die Personalentwicklungskonzeption auszutauschen.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Ralf van Heukelom	Tel. 0871 504-2305
	organisatorisch		Renate Reuter-Reitmeier	Tel. 0871 504-2279

Preis

4.5.3 Risikomanagement / Controlling

Dokument(e) BIKOS-Web:
Risikomanagement / Controlling

ID 5021 AVG in der Praxis

Sie kennen die Initialisierung und technischen Voraussetzungen für die Anwendung IDH-AVG. Sie lernen live die ersten Anwendungsfälle der Anwendungskomponente IDH-AVG (Oberflächen der neuen Banksteuerung) und des caballito-Rechners für die Herleitung der Liquiditäts-Mischungsverhältnisse kennen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
10.07.2025 - 10.07.2025	10:00 - 17:00	5021 501	Landshut	29.05.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Robert Bauer	Tel. 0871 504-2293
	organisatorisch		Birgit Altmann	Tel. 0871 504-2243
Dozenten	Elke Seiler, Andreas Rebhan, Sparkassenverband Bayern			
Preis	545,00 Euro			

ID 5025 Die neue Banksteuerung: LQR/RKR - Spezialistenseminar

Das Seminar hat das Ziel, auf individuelle Probleme und Fragen von bereits erfahrenen Anwendern einzugehen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
19.11.2025 - 19.11.2025	09:00 - 17:00	5025 501	Landshut	08.10.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Robert Bauer	Tel. 0871 504-2293
	organisatorisch		Birgit Altmann	Tel. 0871 504-2243
Dozenten	Josef Schmid, Alexander Mantel, Sparkassenverband Bayern N. N., S-Servicepartner			
Preis	500,00 Euro			

ID 5027 Die neue Banksteuerung: Kalkulation für Neueinsteiger

Sie kennen die methodischen Grundlagen der Kalkulation von Festzins und variablen Produkten. Sie wissen, die Ergebnisse aus der Vor- und Nachkalkulation zu interpretieren. Sie sind in der Lage, die Auswirkungen der Parameter auf die Kalkulationsergebnisse abzuschätzen und in der DB-Rechnung einzuordnen.
Ebenso wird Bezug zur Bepreisung nach MaRisk BTO 1.2 Tz7 hergestellt.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
05.06.2025 - 06.06.2025	10:00 - 16:00	5027 501	Landshut	24.04.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Robert Bauer	Tel. 0871 504-2293
	organisatorisch		Birgit Altmann	Tel. 0871 504-2243
Dozenten	Elke Seiler, Andreas Rebhan, Thomas Lorenz, Ralf Wohlfahrt Sparkassenverband Bayern			
Preis	770,00 Euro			

ID 5029 Die neue Banksteuerung: ANIMO Neueinsteiger

Sie kennen die methodischen Grundlagen der impliziten Optionen. Sie wissen, die Ergebnisse aus der Analyse des Ausübeverhaltens (Regressionsanalyse, Statistiker) zu interpretieren. Sie sind in der Lage, die Auswirkungen der Parameter auf die Ergebnisse der Kalkulation und der angrenzenden Systeme (GBS, MPR, etc.) abzuschätzen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
17.10.2025 - 17.10.2025	09:00 - 16:00	5029 501	Landshut	05.09.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Robert Bauer	Tel. 0871 504-2293
	organisatorisch		Birgit Altmann	Tel. 0871 504-2243
Dozenten	Thomas Lorenz, Ralf Wohlfahrt, Andreas Rebhan, Sparkassenverband Bayern Volker von Riegen, S-Servicepartner			
Preis	545,00 Euro			

4.5.3 Risikomanagement / Controlling

ID 5660W Webinar MaRisk - Handelsgeschäft

Sie bekommen ein elementares Grundlagenwissen zu den MaRisk im Teilbereich Handelsgeschäfte vermittelt. Neben den rechtlichen Inhalten wird durch Beispiele und Praxisberichte die bankaufsichtliche Denkweise erläutert. Es erfolgt keine Schulung der eingesetzten Software SimCorp Dimension.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
23.10.2025 - 23.10.2025	09:00 - 15:00	5660W 501	Zoom Webinarsystem	24.08.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Robert Bauer	Tel. 0871 504-2293
	organisatorisch	Nicole Härtl	Tel. 0871 504-2357
Dozenten	Robert Pelzer, Sparkassenverband Bayern		
Preis	202,00 Euro		

4.5.4 Rechnungswesen

Dokument(e) BIKOS-Web:
Rechnungswesen

4.5.5 Depot-A-Management

Dokument(e) BIKOS-Web:
Depot-A-Management

ID 5660W Webinar MaRisk - Handelsgeschäft

Sie bekommen ein elementares Grundlagenwissen zu den MaRisk im Teilbereich Handelsgeschäfte vermittelt. Neben den rechtlichen Inhalten wird durch Beispiele und Praxisberichte die bankaufsichtliche Denkweise erläutert. Es erfolgt keine Schulung der eingesetzten Software SimCorp Dimension.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
23.10.2025 - 23.10.2025	09:00 - 15:00	5660W 501	Zoom Webinarsystem	24.08.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Nicole Härtl	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2357
Dozenten	Robert Pelzer, Sparkassenverband Bayern			
Preis	202,00 Euro			

4.5.6 Organisation

Dokument(e) BIKOS-Web:
Organisation

ID 5629 Fachkundeschulungen nach § 15 Abs. 2 HinSchG (Hinweisgeberschutzgesetz)

Sie kennen alle Rechte und Pflichten nach dem Hinweisgeberschutzgesetz, die für die Fachkunde erforderlich sind.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
12.05.2025 - 12.05.2025	10:00 - 17:00	5629 501	Landshut	31.03.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Michael Otto	Tel. 0871 504-2284
	organisatorisch		Birgit Altmann	Tel. 0871 504-2243
Dozenten	Herr Michael Bramme, SVB München Herr Benedikt Vonbrunn, SVB München			
Preis	350,00 Euro			

4.5.7 Personalwesen

Dokument(e) BIKOS-Web:
Personalwesen

ID 7160W Webinar Expertenrunde Ausbildung - Ausbilder im Dialog

In den Expertenrunden erhalten Sie top aktuelle Informationen rund um die Ausbildung, genießen Einblicke in neue Trends und tauschen Lösungen für die Herausforderungen in der Ausbildung aus.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
11.03.2025 - 11.03.2025	09:30 - 17:00	7160W 501	Zoom Webinarsystem	04.03.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Wolfgang Abriel	Tel. 0871 504-2245
	organisatorisch		Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2241
Dozenten	Carmen Vilsmeier, Wolfgang Abriel, Sparkassenakademie Bayern			
Preis	wird mit Rundschreiben bekannt gegeben			

ID 7117W Webinar zur Zertifizierung S-Talent - Bewerberauswahl 'online'

In zwei Webinaren lernen Sie den Online-Test S-Talent der bayerischen S-Finanzgruppe zur Vorauswahl von Ausbildungsplatzbewerbern kennen. Sie erwerben eignungsdiagnostische Kenntnisse, lernen die Aussagekraft kennen und üben die Interpretation der getesteten Kriterien. Im Anschluss an das Seminar sind Sie berechtigt, den Online-Test S-Talent selbständig in Form einer Lizenz in der Sparkasse zu steuern und durchzuführen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Carmen Vilsmeier	Tel. 0871 504-2369
	organisatorisch		Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2241
Dozenten	Carmen Vilsmeier, Martina Nicklas, Sparkassenakademie Bayern			
Preis	295,00 Euro			

ID 7118W Online-Test Talent Sparkasse 3.0

In diesem Webinar lernen Sie den Online-Test Talent Sparkasse 3.0 zur Vorauswahl von Ausbildungsplatzbewerbern kennen. Sie erwerben eignungsdiagnostische Kenntnisse, lernen die Aussagekraft kennen und üben die Interpretation der getesteten Kriterien. Im Anschluss an das Webinar sind Sie berechtigt, den Online-Test Talent Sparkasse 3.0 selbständig in Form einer Lizenz in der Sparkasse zu steuern und durchzuführen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Carmen Vilsmeier	Tel. 0871 504-2369
	organisatorisch		Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2241
Dozenten	Wolfgang Abriel, Martina Nicklas, Sparkassenakademie Bayern			
Preis	295,00 Euro			

4.5.7 Personalwesen

ID 1665W Webinar Zertifizierung S-Talent Nachwuchskräfte und S-Talent Markt-, Fach- und Führungskarriere

Durch die Teilnahme an zwei Webinaren erhalten Sie die Zertifizierung für die Online-Potenzialtests der bayerischen S-Finanzgruppe. Damit erheben Sie die Potenziale für die Zielgruppen der Nachwuchskräfte und der Führungskräfte in Markt und Betrieb. Sie eignen sich eignungsdiagnostische Kenntnisse an, lernen die Aussagekraft der Online-Tools kennen und üben die Interpretation der getesteten Kriterien.
Im Anschluss an die Webinare sind Sie berechtigt, die beiden von der Firma HR Diagnostics entwickelten Online-Tests selbstständig in der Sparkasse zu steuern und durchzuführen.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Carmen Vilsmeier	Tel. 0871 504-2369
	organisatorisch		Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2241
Dozenten	Carmen Vilsmeier, Martina Nicklas, Sparkassenakademie Bayern			
Preis	375,00 Euro			

4.5.7 Personalwesen

ID 7145 Ausbildung der Ausbilder (AdA)

Der Lehrgang Ausbildung der Ausbilder (AdA) vermittelt Ihnen die erforderlichen Qualifikationen zur Übernahme von Ausbildungsverantwortung in Ausbildungsabteilungen und Geschäftsstellen. Sie erhalten pädagogische, rechtliche und methodische Kenntnisse und Fertigkeiten, welche gemäß Ausbildereignungsprüfung (AEVO) den Nachweis berufs- und arbeitspädagogischer Kenntnisse bescheinigt.

Profitieren Sie von dem neuen und innovativen Konzept im AdA-Kurs, welches digitales Lernen mit gemeinsamem Erfahrungsaustausch verbindet.

3-monatige Online-Phase:
In über 40 Lernvideos erwerben Sie die erforderlichen grundlegenden pädagogischen Kenntnisse. Dafür stehen Ihnen zusätzlich zu den Videos eine Vielzahl an Übungsaufgaben, Quizfragen und klassischen Prüfungsaufgaben zur Verfügung. Die Freischaltung für die Lernvideos erfolgt insgesamt für drei Monate. Ihr großer Vorteil: Sie selbst bestimmen Ihren individuell gewünschten Zeitpunkt der Freischaltung! Somit können Sie diesen bequem an Ihren Termin für die schriftliche Prüfung bei Ihrer IHK vor Ort anlehnen.

Trainingsphase:
Im Training bereiten wir Sie optimal auf Ihre praktische Prüfung vor. Sie erhalten wertvolle Informationen zum Ablauf der Prüfung und gewinnen hilfreiche Tipps zur Präsentation bzw. Durchführung Ihrer berufstypischen Ausbildungssituation. Praktische Übungen, das Besprechen von Mustervorlagen und die erste Konzeption Ihrer persönlichen Ausfertigung unterstützen Sie bestmöglich in Ihrer Vorbereitung auf die praktische Prüfung.

Teilnehmer, die dieses neue Blended-Learning-Konzept erlebt haben, sind begeistert:

"Das Lernen mit AEVO Digital hat super geklappt. Würde ich jederzeit weiterempfehlen"

"Die Vorbereitung mit AEVO Digital hat super funktioniert! Der Trainingstag für die Vorbereitung zur praktischen Prüfung ist jedoch erforderlich!"

"Die Lernvideos finde ich super. So lässt es sich total gut lernen. Auch die Übungsaufgaben passen gut. Auf jeden Fall ist das eine sehr gute Möglichkeit den AdA-Schein zu erwerben."

Ihre Vorteile auf einen Blick:
-Mithilfe der Online-Lernvideos lernen Sie in Ihrem individuellen Lernrhythmus und -tempo
-Die 3-monatige Online-Lernphase kann auch erst nach dem Trainingstag stattfinden
-Sie erhalten in den Übungsaufgaben sofort Feedback, wie weit Sie in Ihrem Lernfortschritt sind
-Der Trainingstag unterstützt Sie deutlich in Ihren Vorbereitungsarbeiten für die praktische IHK-Prüfung

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
09.07.2025 - 09.07.2025	09:00 - 17:00	7145 501	Webex Training Webinarsystem	18.06.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Benedikt Gerg	Tel. 0871 504-2374
	organisatorisch		Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2241
Dozenten	Benedikt Gerg, Sparkassenakademie Bayern			
Preis	580,00 Euro			

4.5.7 Personalwesen

ID 1670 Webinar Erfolgreich als Corporate Influencer auf LinkedIn

Corporate Influencer sind Mitarbeitende, die aufgrund ihres Fachwissens, ihrer Persönlichkeit und ihres Engagements in der Lage sind, in sozialen Medien und anderen Kommunikationskanälen eine bedeutende Reichweite und Einflussnahme zu erzielen. Sie tragen zur Stärkung unserer Unternehmensmarke bei, indem sie authentische Inhalte erstellen und teilen. Beziehungen zu potenziellen Bewerbenden, Partnern und Kunden werden dadurch vertieft.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
siehe Module				
Ansprechpartner	inhaltlich		Carmen Vilsmeier	Tel. 0871 504-2369
	organisatorisch		Marina Kolbinger	Tel. 0871 504-2215
Dozenten	Klaus Eck, Freier Kommunikationsberater und Content Stratege			
Preis	1.885,00 Euro			

ID 7190W Web-Meeting für Zertifizierte Verkaufstrainer

Sie erhalten jeweils Informationen zu den aktuellen Modulen, Vorbereitungsaufträgen und Audits.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
17.01.2025 - 17.01.2025	09:00 - 10:30	7190W 501	Webex Training Webinarsystem	
11.03.2025 - 11.03.2025	09:00 - 13:00	7190W 502	Zoom Webinarsystem	
18.03.2025 - 18.03.2025	09:00 - 13:00	7190W 503	Zoom Webinarsystem	
19.05.2025 - 19.05.2025	09:00 - 16:00	7190W 504	Webex Training Webinarsystem	
23.06.2025 - 23.06.2025	09:00 - 16:00	7190W 505	Webex Training Webinarsystem	
21.07.2025 - 21.07.2025	09:00 - 16:00	7190W 506	Webex Training Webinarsystem	
29.08.2025 - 29.08.2025	09:00 - 10:30	7190W 507	Webex Training Webinarsystem	
10.10.2025 - 10.10.2025	09:00 - 10:30	7190W 508	Webex Training Webinarsystem	
Ansprechpartner	inhaltlich		Andreas Lechleiter	Tel. 0871 504-2387
	organisatorisch		Eileen Ehrig	Tel. 0871 504-2244
Dozenten	Dozenten der Sparkassenakademie Bayern Fach- und Führungskräfte aus der S-Finanzgruppe			
Preis	0,00 Euro			

ID 7168W Webinar Erfolgreich durch schwierige Zeiten - Berufliches Zeitmanagement mit dem neuen persolog® Zeitmanagement-Profil

Die Digitalisierung hat das Verhalten und die Erwartungen an Aktualität verändert wie keine andere Technologie. Gerade ihre Beschleunigung durch die Corona-Krise verstärkt den Wettlauf gegen die Zeit. Termindruck und Hetze sind allgegenwärtig. Zeit ist Ihre wertvollste Ressource. Jede Tätigkeit (ver-)braucht Zeit und diese Zeit kann nicht zurückgewonnen werden.
Tatsache ist: Immer weniger Menschen beherrschen die Kunst, Ihre Lebenszeit mit dem Wesentlichen zu verbringen. Und darum geht es: Um Ihre Kompetenz, Ihre Zeit effektiv zu nutzen.
Das persolog® Zeitmanagementprofil kann Ihnen dabei helfen, Ihre Zeitkompetenz zu verbessern. So gelingt Ihnen in Zukunft der bewusste und optimale Umgang mit Ihrer wertvollen Zeit.

Das Webinar unterstützt Sie dabei, zu erfahren, wie Ihr eigenes Zeitmanagement in 13 Kompetenzbereichen im Arbeitsalltag ist. Verbessern Sie das eigene Zeitmanagement mit 50 sofort umsetzbaren Tipps. Sie entwickeln Ihre individuellen Zeitmanagement-Strategien und konzentrieren damit den Blick auf das Wesentliche. Sie üben, wie Sie durch vermittelte Tools und Übungen mehr Zeitsouveränität gewinnen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Carmen Vilsmeier	Tel. 0871 504-2369
	organisatorisch		Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2241
Dozenten	Bettina Schell, PERSO-train			
Preis	225,00 Euro			

4.5.7 Personalwesen

ID 7171W Webinar Stressfrei durch den (digitalen) "Krisen-Alltag" - Arbeiten mit dem persolog® Strategieplaner für Zeit und Persönlichkeit

So viel zu tun und so wenig Zeit. Gerade, wenn Corona alles durcheinanderwirbelt und man sich auf neue Arbeitsweisen - auch im Home-Office - einstellen muss, ist ein Strategieplaner notwendig. Auf Dauer kann diese Belastung nicht nur unzufrieden, sondern auch krank machen.
Es gibt jedoch ein paar einfache Tricks, mit denen sich die verfügbaren Stunden effizient nutzen lassen. Sie erhalten Tipps für ein besseres Zeitmanagement im Job und im Homeoffice.
Manchmal kommt man vor lauter To-Dos nicht zum Arbeiten: Ein Meeting folgt auf das andere, Telefonate ziehen sich in die Länge und es wartet noch ein Schwung E-Mails, die beantwortet werden wollen.
Für die eigentlich wichtige Aufgabe bleibt keine Zeit. Überstunden und Nachtschichten müssen dennoch nicht sein, denn Sie können Ihre verfügbare Zeit mit einfachen Tricks viel effizienter nutzen und die eine oder andere Stunde sparen.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Carmen Vilsmeier	Tel. 0871 504-2369
	organisatorisch		Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2241
Dozenten	Bettina Schell, PERSO-train			
Preis	210,00 Euro			

ID 4232W Webinar Allgemeine Vorschriften/Arbeitszeit TVöD

Sie erwerben Grundkenntnisse des Personalrechts.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
In der Überarbeitung. Momentan für 2025 noch nicht buchbar. Für Vormerkungen können Sie uns gerne kontaktieren, wir kümmern uns zu gegebenen Zeitpunkt um Ihre Einbuchung.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Andreas Lechleiter	Tel. 0871 504-2387
	organisatorisch		Eileen Ehrig	Tel. 0871 504-2244
Dozenten	In Überarbeitung			
Preis	800,00 Euro			

ID 3270W Webinar Grundlagen - Visuell überzeugen und gestalten mit Tablet, Stift und Papier

Sie erleben und trainieren, wie durch wirkungsvoll selbstgestaltete Bilder, Inhalte und Themen kreativ dargestellt werden und welches Handwerkszeug Sie für welche Medien benötigen. Dazu erhalten Sie Einblick in effektvoll verstärkende Bilder, die die Inhalte mit verschiedenen Medien unterstützen z. B. Flip, Metawand oder digitale Elemente.
Sie kreieren Effekte, Arbeitsplakate und Templates zur Unterstützung Ihres Zweckes.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Martin Bogner	Tel. 0871 504-2302
	organisatorisch		Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2241
Dozenten	Dominik Eberle			
Preis	144,00 Euro			

4.5.7 Personalwesen

ID 3271W Webinar Aufbau - Visuell überzeugen und gestalten mit Tablet, Stift und Papier

Sie erweitern Ihr Methodenrepertoire und Ihren visuellen Ideenkoffer für komplexe Zusammenhänge. Sie erfahren was Visual Thinking ist, woher es kommt und welche Praxiselemente Sie anwenden können.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Martin Bogner Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2302 Tel. 0871 504-2241
Dozenten	Dominik Eberle			
Preis	144,00 Euro			

4.5.8 Personalentwicklung

Dokument(e) BIKOS-Web:
Personalentwicklung

ID 7160W Webinar Expertenrunde Ausbildung - Ausbilder im Dialog

In den Expertenrunden erhalten Sie top aktuelle Informationen rund um die Ausbildung, genießen Einblicke in neue Trends und tauschen Lösungen für die Herausforderungen in der Ausbildung aus.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
11.03.2025 - 11.03.2025	09:30 - 17:00	7160W 501	Zoom Webinarsystem	04.03.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Wolfgang Abriel	Tel. 0871 504-2245
	organisatorisch		Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2241
Dozenten	Carmen Vilsmeier, Wolfgang Abriel, Sparkassenakademie Bayern			
Preis	wird mit Rundschreiben bekannt gegeben			

ID 7117W Webinar zur Zertifizierung S-Talent - Bewerberauswahl 'online'

In zwei Webinaren lernen Sie den Online-Test S-Talent der bayerischen S-Finanzgruppe zur Vorauswahl von Ausbildungsplatzbewerbern kennen. Sie erwerben eignungsdiagnostische Kenntnisse, lernen die Aussagekraft kennen und üben die Interpretation der getesteten Kriterien. Im Anschluss an das Seminar sind Sie berechtigt, den Online-Test S-Talent selbständig in Form einer Lizenz in der Sparkasse zu steuern und durchzuführen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Carmen Vilsmeier	Tel. 0871 504-2369
	organisatorisch		Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2241
Dozenten	Carmen Vilsmeier, Martina Nicklas, Sparkassenakademie Bayern			
Preis	295,00 Euro			

ID 7118W Online-Test Talent Sparkasse 3.0

In diesem Webinar lernen Sie den Online-Test Talent Sparkasse 3.0 zur Vorauswahl von Ausbildungsplatzbewerbern kennen. Sie erwerben eignungsdiagnostische Kenntnisse, lernen die Aussagekraft kennen und üben die Interpretation der getesteten Kriterien. Im Anschluss an das Webinar sind Sie berechtigt, den Online-Test Talent Sparkasse 3.0 selbständig in Form einer Lizenz in der Sparkasse zu steuern und durchzuführen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Carmen Vilsmeier	Tel. 0871 504-2369
	organisatorisch		Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2241
Dozenten	Wolfgang Abriel, Martina Nicklas, Sparkassenakademie Bayern			
Preis	295,00 Euro			

4.5.8 Personalentwicklung

ID 1665W Webinar Zertifizierung S-Talent Nachwuchskräfte und S-Talent Markt-, Fach- und Führungskarriere

Durch die Teilnahme an zwei Webinaren erhalten Sie die Zertifizierung für die Online-Potenzialtests der bayerischen S-Finanzgruppe. Damit erheben Sie die Potenziale für die Zielgruppen der Nachwuchskräfte und der Führungskräfte in Markt und Betrieb. Sie eignen sich eignungsdiagnostische Kenntnisse an, lernen die Aussagekraft der Online-Tools kennen und üben die Interpretation der getesteten Kriterien.
Im Anschluss an die Webinare sind Sie berechtigt, die beiden von der Firma HR Diagnostics entwickelten Online-Tests selbstständig in der Sparkasse zu steuern und durchzuführen.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Carmen Vilsmeier	Tel. 0871 504-2369
	organisatorisch		Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2241
Dozenten	Carmen Vilsmeier, Martina Nicklas, Sparkassenakademie Bayern			
Preis	375,00 Euro			

4.5.8 Personalentwicklung

ID 7145 Ausbildung der Ausbilder (AdA)

Der Lehrgang Ausbildung der Ausbilder (AdA) vermittelt Ihnen die erforderlichen Qualifikationen zur Übernahme von Ausbildungsverantwortung in Ausbildungsabteilungen und Geschäftsstellen. Sie erhalten pädagogische, rechtliche und methodische Kenntnisse und Fertigkeiten, welche gemäß Ausbildereignungsprüfung (AEVO) den Nachweis berufs- und arbeitspädagogischer Kenntnisse bescheinigt.

Profitieren Sie von dem neuen und innovativen Konzept im AdA-Kurs, welches digitales Lernen mit gemeinsamem Erfahrungsaustausch verbindet.

3-monatige Online-Phase:
In über 40 Lernvideos erwerben Sie die erforderlichen grundlegenden pädagogischen Kenntnisse. Dafür stehen Ihnen zusätzlich zu den Videos eine Vielzahl an Übungsaufgaben, Quizfragen und klassischen Prüfungsaufgaben zur Verfügung. Die Freischaltung für die Lernvideos erfolgt insgesamt für drei Monate. Ihr großer Vorteil: Sie selbst bestimmen Ihren individuell gewünschten Zeitpunkt der Freischaltung! Somit können Sie diesen bequem an Ihren Termin für die schriftliche Prüfung bei Ihrer IHK vor Ort anlehnen.

Trainingsphase:
Im Training bereiten wir Sie optimal auf Ihre praktische Prüfung vor. Sie erhalten wertvolle Informationen zum Ablauf der Prüfung und gewinnen hilfreiche Tipps zur Präsentation bzw. Durchführung Ihrer berufstypischen Ausbildungssituation. Praktische Übungen, das Besprechen von Mustervorlagen und die erste Konzeption Ihrer persönlichen Ausfertigung unterstützen Sie bestmöglich in Ihrer Vorbereitung auf die praktische Prüfung.

Teilnehmer, die dieses neue Blended-Learning-Konzept erlebt haben, sind begeistert:

"Das Lernen mit AEVO Digital hat super geklappt. Würde ich jederzeit weiterempfehlen"

"Die Vorbereitung mit AEVO Digital hat super funktioniert! Der Trainingstag für die Vorbereitung zur praktischen Prüfung ist jedoch erforderlich!"

"Die Lernvideos finde ich super. So lässt es sich total gut lernen. Auch die Übungsaufgaben passen gut. Auf jeden Fall ist das eine sehr gute Möglichkeit den AdA-Schein zu erwerben."

Ihre Vorteile auf einen Blick:
-Mithilfe der Online-Lernvideos lernen Sie in Ihrem individuellen Lernrhythmus und -tempo
-Die 3-monatige Online-Lernphase kann auch erst nach dem Trainingstag stattfinden
-Sie erhalten in den Übungsaufgaben sofort Feedback, wie weit Sie in Ihrem Lernfortschritt sind
-Der Trainingstag unterstützt Sie deutlich in Ihren Vorbereitungsarbeiten für die praktische IHK-Prüfung

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
09.07.2025 - 09.07.2025	09:00 - 17:00	7145 501	Webex Training Webinarsystem	18.06.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Benedikt Gerg	Tel. 0871 504-2374
	organisatorisch		Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2241
Dozenten	Benedikt Gerg, Sparkassenakademie Bayern			
Preis	580,00 Euro			

4.5.8 Personalentwicklung

ID 7190W Web-Meeting für Zertifizierte Verkaufstrainer

Sie erhalten jeweils Informationen zu den aktuellen Modulen, Vorbereitungsaufträgen und Audits.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
17.01.2025 - 17.01.2025	09:00 - 10:30	7190W 501	Webex Training Webinarsystem	
11.03.2025 - 11.03.2025	09:00 - 13:00	7190W 502	Zoom Webinarsystem	
18.03.2025 - 18.03.2025	09:00 - 13:00	7190W 503	Zoom Webinarsystem	
19.05.2025 - 19.05.2025	09:00 - 16:00	7190W 504	Webex Training Webinarsystem	
23.06.2025 - 23.06.2025	09:00 - 16:00	7190W 505	Webex Training Webinarsystem	
21.07.2025 - 21.07.2025	09:00 - 16:00	7190W 506	Webex Training Webinarsystem	
29.08.2025 - 29.08.2025	09:00 - 10:30	7190W 507	Webex Training Webinarsystem	
10.10.2025 - 10.10.2025	09:00 - 10:30	7190W 508	Webex Training Webinarsystem	

Ansprechpartner	inhaltlich	Andreas Lechleiter	Tel. 0871 504-2387
	organisatorisch	Eileen Ehrig	Tel. 0871 504-2244
Dozenten	Dozenten der Sparkassenakademie Bayern Fach- und Führungskräfte aus der S-Finanzgruppe		
Preis	0,00 Euro		

ID 1670 Webinar Erfolgreich als Corporate Influencer auf LinkedIn

Corporate Influencer sind Mitarbeitende, die aufgrund ihres Fachwissens, ihrer Persönlichkeit und ihres Engagements in der Lage sind, in sozialen Medien und anderen Kommunikationskanälen eine bedeutende Reichweite und Einflussnahme zu erzielen. Sie tragen zur Stärkung unserer Unternehmensmarke bei, indem sie authentische Inhalte erstellen und teilen. Beziehungen zu potenziellen Bewerbenden, Partnern und Kunden werden dadurch vertieft.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
siehe Module				

Ansprechpartner	inhaltlich	Carmen Vilsmeier	Tel. 0871 504-2369
	organisatorisch	Marina Kolbinger	Tel. 0871 504-2215
Dozenten	Klaus Eck, Freier Kommunikationsberater und Content Stratege		
Preis	1.885,00 Euro		

ID 7168W Webinar Erfolgreich durch schwierige Zeiten - Berufliches Zeitmanagement mit dem neuen persolog® Zeitmanagement-Profil

Die Digitalisierung hat das Verhalten und die Erwartungen an Aktualität verändert wie keine andere Technologie. Gerade ihre Beschleunigung durch die Corona-Krise verstärkt den Wettlauf gegen die Zeit. Termindruck und Hetze sind allgegenwärtig. Zeit ist Ihre wertvollste Ressource. Jede Tätigkeit (ver-)braucht Zeit und diese Zeit kann nicht zurückgewonnen werden.
Tatsache ist: Immer weniger Menschen beherrschen die Kunst, Ihre Lebenszeit mit dem Wesentlichen zu verbringen. Und darum geht es: Um Ihre Kompetenz, Ihre Zeit effektiv zu nutzen.
Das persolog® Zeitmanagementprofil kann Ihnen dabei helfen, Ihre Zeitkompetenz zu verbessern. So gelingt Ihnen in Zukunft der bewusste und optimale Umgang mit Ihrer wertvollen Zeit.

Das Webinar unterstützt Sie dabei, zu erfahren, wie Ihr eigenes Zeitmanagement in 13 Kompetenzbereichen im Arbeitsalltag ist. Verbessern Sie das eigene Zeitmanagement mit 50 sofort umsetzbaren Tipps. Sie entwickeln Ihre individuellen Zeitmanagement-Strategien und konzentrieren damit den Blick auf das Wesentliche. Sie üben, wie Sie durch vermittelte Tools und Übungen mehr Zeitsouveränität gewinnen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				

Ansprechpartner	inhaltlich	Carmen Vilsmeier	Tel. 0871 504-2369
	organisatorisch	Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2241
Dozenten	Bettina Schell, PERSO-train		
Preis	225,00 Euro		

4.5.8 Personalentwicklung

ID 7171W Webinar Stressfrei durch den (digitalen) "Krisen-Alltag" - Arbeiten mit dem persolog® Strategieplaner für Zeit und Persönlichkeit

So viel zu tun und so wenig Zeit. Gerade, wenn Corona alles durcheinanderwirbelt und man sich auf neue Arbeitsweisen - auch im Home-Office - einstellen muss, ist ein Strategieplaner notwendig. Auf Dauer kann diese Belastung nicht nur unzufrieden, sondern auch krank machen.
Es gibt jedoch ein paar einfache Tricks, mit denen sich die verfügbaren Stunden effizient nutzen lassen. Sie erhalten Tipps für ein besseres Zeitmanagement im Job und im Homeoffice.
Manchmal kommt man vor lauter To-Dos nicht zum Arbeiten: Ein Meeting folgt auf das andere, Telefonate ziehen sich in die Länge und es wartet noch ein Schwung E-Mails, die beantwortet werden wollen.
Für die eigentlich wichtige Aufgabe bleibt keine Zeit. Überstunden und Nachtschichten müssen dennoch nicht sein, denn Sie können Ihre verfügbare Zeit mit einfachen Tricks viel effizienter nutzen und die eine oder andere Stunde sparen.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Carmen Vilsmeier	Tel. 0871 504-2369
	organisatorisch		Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2241
Dozenten	Bettina Schell, PERSO-train			
Preis	210,00 Euro			

ID 3270W Webinar Grundlagen - Visuell überzeugen und gestalten mit Tablet, Stift und Papier

Sie erleben und trainieren, wie durch wirkungsvoll selbstgestaltete Bilder, Inhalte und Themen kreativ dargestellt werden und welches Handwerkszeug Sie für welche Medien benötigen. Dazu erhalten Sie Einblick in effektvoll verstärkende Bilder, die die Inhalte mit verschiedenen Medien unterstützen z. B. Flip, Metawand oder digitale Elemente.
Sie kreieren Effekte, Arbeitsplakate und Templates zur Unterstützung Ihres Zweckes.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Martin Bogner	Tel. 0871 504-2302
	organisatorisch		Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2241
Dozenten	Dominik Eberle			
Preis	144,00 Euro			

ID 3271W Webinar Aufbau - Visuell überzeugen und gestalten mit Tablet, Stift und Papier

Sie erweitern Ihr Methodenrepertoire und Ihren visuellen Ideenkoffer für komplexe Zusammenhänge. Sie erfahren was Visual Thinking ist, woher es kommt und welche Praxiselemente Sie anwenden können.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Martin Bogner	Tel. 0871 504-2302
	organisatorisch		Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2241
Dozenten	Dominik Eberle			
Preis	144,00 Euro			

4.5.9 Projektmanagement

Dokument(e) BIKOS-Web:
Projektmanagement

4.5.10 Interne Revision

Dokument(e) BIKOS-Web:
Interne Revision

ID 5248W Webinar Gesetzliche Grundlagen des Solvabilitätsregimes aus Revisionssicht

Sie kennen die für die Revision relevanten aktuellen regulatorischen Vorgaben für die Meldung nach dem Solvabilitätsregime.
Sie können anhand praktischer Beispiele die Bemessungsgrundlagen und Eigenkapitalanforderungen verschiedener Transaktionen verifizieren.
Sie kennen Fehlerquellen und können zielgerichtete Prüfungshandlungen vornehmen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
10.07.2025 - 10.07.2025	09:00 - 17:00	5248W 501	Webex Training Webinarsystem	11.05.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Elke Tschochner	Tel. 0871 504-2284 Tel. 0871 504-2237
Dozenten	Monika Geiger, MGT			
Preis	345,00 Euro			

ID 5261W Webinar Gesetzliche Grundlagen der Large Exposure und Millionenkreditmeldungen

Sie kennen die regulatorischen Vorgaben auf Basis der aktuellen Rechtsgrundlagen unter Revisionsaspekten.
Sie wissen, wie Sie Fehlerquellen identifizieren und konkrete Prüfungshandlungen vornehmen

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
08.07.2025 - 08.07.2025	09:00 - 17:00	5261W 501	Webex Training Webinarsystem	09.05.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Elke Tschochner	Tel. 0871 504-2284 Tel. 0871 504-2237
Dozenten	Monika Geiger, MGT			
Preis	345,00 Euro			

ID 5264W Webinar Gesetzliche Grundlagen der Liquiditätsmeldungen LCR, NSFR und AMM aus Revisionssicht

Sie kennen die für die Revision relevanten aktuellen regulatorischen Vorgaben für die Ermittlung der Liquidity Coverage Ratio (LCR).
Sie erhalten einen Überblick über die Liquiditätsablaufbilanz i.R. der Additional Monitoring Metrix (AMM) und über die NSFR.
Sie wissen, wie Sie Fehlerquellen identifizieren und konkrete Prüfungshandlungen vornehmen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
09.07.2025 - 09.07.2025	09:00 - 17:00	5264W 501	Webex Training Webinarsystem	10.05.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Elke Tschochner	Tel. 0871 504-2284 Tel. 0871 504-2237
Dozenten	Monika Geiger, MGT			
Preis	345,00 Euro			

4.5.10 Interne Revision

ID 5660W Webinar MaRisk - Handelsgeschäft

Sie bekommen ein elementares Grundlagenwissen zu den MaRisk im Teilbereich Handelsgeschäfte vermittelt. Neben den rechtlichen Inhalten wird durch Beispiele und Praxisberichte die bankaufsichtliche Denkweise erläutert. Es erfolgt keine Schulung der eingesetzten Software SimCorp Dimension.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
23.10.2025 - 23.10.2025	09:00 - 15:00	5660W 501	Zoom Webinarsystem	24.08.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Robert Bauer	Tel. 0871 504-2293
	organisatorisch	Nicole Härtl	Tel. 0871 504-2357
Dozenten	Robert Pelzer, Sparkassenverband Bayern		
Preis	202,00 Euro		

4.5.11 Informationstechnologie

Dokument(e) BIKOS-Web:
Informationstechnologie

ID 2923 OSPlus - Grundlagen mit Tipps & Tricks für die effektive Nutzung

Mit OSPlus arbeiten wie ein Könner - mit unserem praxisorientierten Selbstlernangebot OSPlus QuickWins (WBT) erhalten Sie das dafür notwendige Wissen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Norbert Artinger	Tel. 0871 504-2306
	organisatorisch		Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Preis	190,00 Euro			

ID 4660W Webinar Risk Impact Analyse

Im Rahmen des Webinars werden anhand von Praxisbeispielen neue Ansätze gezeigt, die von der MaRisk AT 7.3 Tz.1 geforderte Risikoanalyse bzw. Risk-Impact-Analyse (RIA) anforderungskonform durchzuführen. Hierbei wird u.a. auf den Umgang und den Lösungsansatz mit dem neuen Muster des SIZ Produkts „Sicherer IT-Betrieb“ in der Version 20 eingegangen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Norbert Artinger	Tel. 0871 504-2306
	organisatorisch		Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Moritz Schumann, Deutscher Sparkassenverlag			
Preis	410,00 Euro			

ID 4661W Webinar Hands-on Sensibilisierung für Informationssicherheit

Ziel des Webinars ist es, den ISBs funktionierende Methoden und Maßnahmen zur Sensibilisierung sowie deren Erfolgsmessung zu vermitteln.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Norbert Artinger	Tel. 0871 504-2306
	organisatorisch		Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Marc Heinzmann, Sabine Schuster, S-Management Services GmbH			
Preis	425,00 Euro			

4.5.12 FI-Anwendungen

Dokument(e) BIKOS-Web:
FI-Anwendungen

ID 4126W Webinar 321 - Prozesse zur Vergabe und Entzug von IT-Berechtigungen über das Auftrags- und Benachrichtigungssystem

Sie kennen die fachlichen Abläufe und formalen Anforderungen an die Prozesse zur Beantragung und Vergabe von IT-Berechtigungen sowie den Funktionsumfang der über das Auftrags- und Benachrichtigungssystems (ABS) abgebildeten Prozesse. Ferner sind die Abhängigkeiten im Zusammenspiel mit der SoD-Matrix und SoD-Konfliktprüfung bekannt.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch		Margot Schrastetter	Tel. 0871 504-2365
Dozenten	Fa. Beckmann & Partner CONSULT			
Preis	445,00 Euro			

ID 4129W Webinar 317 - Grundlagen der Daten-Harmonisierung zwischen PARISplus und KURS

Sie kennen die technische Grundlage für die Datenübermittlung und Synchronisierung zwischen PARISplus und dem Kompetenz- und Rechtesystem (KURS) im OSPlus. Sie können die relevanten personalwirtschaftlichen Datenfelder aus PARISplus mit den korrespondierenden KURS-Daten verknüpfen.
Ebenfalls verstehen Sie die funktionalen und prozessualen Unterschiede zwischen der klassischen PARIS-KURS-Schnittstelle sowie den Personalveränderungsprozessen in den OSPlus-Personalsystemen und dem im Auftrags- und Benachrichtigungssystem (ABS).
Auf Basis der vermittelten Inhalte und Informationen können Sie eine projekthafte Umsetzungsplanung vornehmen und das Erfordernis zusätzlicher Unterstützungsleistungen bewerten.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch		Margot Schrastetter	Tel. 0871 504-2365
Dozenten	Fa. Beckmann & Partner CONSULT			
Preis	445,00 Euro			

ID 4137W Webinar 705 - PARISplus: Berichtswesen

Sie erhalten einen Überblick über den PARISplus-Berichtsbaum. Sie kennen die enthaltenen Reports und Dienstprogramme. Sie können den passenden Report bzw. die passende Auswertung gemäß den vorliegenden Anforderungen auswählen und in einer jederzeit wiederverwendbaren Form speichern. Weiterhin lernen Sie die Parametrierung und Besonderheiten einiger Auswertungen und Dienstprogramme kennen und können Auswertungen und Statistiken erstellen und deren Ausgabeformate anpassen. Sie können eigene Auswertungen mit Ad-hoc-Query und ABAP-Query erstellen.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch		Margot Schrastetter	Tel. 0871 504-2365
Dozenten	Fa. GSD, Gesellschaft für SK Dienstleistungen mbH			
Preis	400,00 Euro			

4.5.12 FI-Anwendungen

ID 4157W Webinar 751 - PARISplus: Jahreswechselaktivitäten und Rückblick PARISplus aktuell

Sie vertiefen Ihre Kenntnisse ausgewählter und aktueller PARISplus-Themen des laufenden Jahres, deren Bearbeitung erfahrungsgemäß in der Praxis erhöhte Anforderungen stellt. Weiterhin kennen sie die Aktivitäten, die im Rahmen des Jahreswechsels anfallen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
15.12.2025 - 15.12.2025	09:00 - 16:00	4157W 501	Webex Training Webinarsystem	

Ansprechpartner	inhaltlich	Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch	Margot Schrastetter	Tel. 0871 504-2365

Dozenten Fa. GSD, Gesellschaft für SK Dienstleistungen mbH

Preis 235,00 Euro

ID 4313W Webinar - Erstellung von individuellen Abfragen im IDH mit Abfrageschablonen (ohne Vorkenntnisse)

Sie erhalten Kenntnisse zur Erstellung von individuellen Abfragen und Auswertung im IDH.
Sie sind in der Lage individuelle Abfragen im IDH zu erstellen. Insbesondere werden dabei die Kenntnisse zur effektiven Nutzung von DB2 SQL zur Auswertungen der Daten vermittelt.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
24.02.2025 - 24.02.2025	10:00 - 17:00	4313W 501	Webex Training Webinarsystem	07.02.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch	Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366

Dozenten Christian Rösch, Fa. Consultingpartner AG

Preis 505,00 Euro

ID 4314W Webinar - Vertiefungsschulung zur Erstellung von Abfragen im IDH

Im Webinar wird ihnen anhand von praktischen Beispielen aufgezeigt, wie komplexere Auswertungen im IDH erstellt werden können. Dazu werden Vorlagen zum Verknüpfen und Aggregieren von Abfragen vorgestellt und in praktischen Übungen vertieft.
Das Webinar soll Sie die Lage versetzen, im IDH selbständig Lösungen für individuelle Anfragen zu erstellen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
25.02.2025 - 25.02.2025	10:00 - 17:00	4314W 501	Webex Training Webinarsystem	08.02.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch	Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366

Dozenten Christian Rösch, Fa. Consultingpartner AG

Preis 505,00 Euro

ID 4320W Webinar Administration Kontokorrent in OSPlus - Aufbauseminar

Ziel dieses Webinars ist es, die im Grundlagenseminar/-webinar "Administration Kontokorrent in OSPlus - Grundlagen" vermittelten Inhalte zu vertiefen und zu erweitern.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				

Ansprechpartner	inhaltlich	Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch	Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366

Dozenten Fa. tekko Informationssysteme GmbH & Co.KG

Preis 275,00 Euro

4.5.12 FI-Anwendungen

ID 4322W Webinar Verwahrentgelte Kontokorrent

Ziel des Seminars ist es, Möglichkeiten zur Administration und Qualitätssicherung der fachlichen Abbildung der Verwahrentgelte zu vermitteln. Gleichzeitig erhalten Sie pragmatische Hilfsmittel auf Basis von Best-Practices für die Behandlung der Thematik in Ihren Häusern.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch		Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Fa. tekko Informationssysteme GmbH & Co.KG			
Preis	195,00 Euro			

ID 4327W Webinar Fachforen Giro und Kontokorrent 2023

Sie erhalten einen Überblick über die wesentlichen Neuerungen zum jeweiligen OSPlus-Release für das Passiv-Geschäft und können aus den vermittelten Informationen den individuellen Handlungsbedarf für ihre Sparkasse ableiten. Die Release-Informationen werden dabei mit Bezug zu den Passiv- und Dienstleistungsprozessen und auch systemübergreifend betrachtet. Darüber hinaus können Erfahrungen und Umsetzungsvorhaben zu den Release-Inhalten unter den Teilnehmern diskutiert und ausgetauscht werden.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch		Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	tekko Informationssysteme GmbH & Co.KG			
Preis	245,00 Euro			

ID 5311W Webinar 651- Standardstückkostenrechnung mit S-Datawarehouse Prozesskostenrechnung (PKR)

Die Teilnehmer kennen wesentliche Grundlagen der S-Datawarehouse Prozesskostenrechnung (PKR) und Möglichkeiten der Verwendung von PKR-Ergebnissen. Sie tragen zur Verbesserung der Qualität der Kostensteuerung bei.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch		Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Gerhard Heid, Sparkassenverband Bayern Bernhard Maier, Sparkassenverband Bayern			
Preis	295,00 Euro			

ID 5324W Webinar 610 - OSPlus-Vertriebscontrolling: Verkaufscontrolling im SDWH

Sie machen sich direkt am PC mit dem OSPlus-Modul S-Datawarehouse Verkaufscontrolling vertraut. Sie kennen den Leistungsumfang und können die individuellen Funktionalitäten des Verkaufscontrollings in der Praxis anwenden. Insbesondere sind Sie in der Lage, Standardberichte über Standardberichtsordner anzufordern, weiterzuverarbeiten und für die praktische Arbeit in der Sparkasse zu nutzen. Darüber hinaus können Sie mit Hilfe von IDV-Selektionen und SelKalk individuelle Ergebnislisten definieren.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
11.11.2025 - 11.11.2025	09:00 - 17:00	5324W 501	Webex Training Webinarsystem	27.10.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch		Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	cp consultingpartner AG			
Preis	360,00 Euro			

4.5.12 FI-Anwendungen

ID 5370W Webinar 822 - Siron®AML für Revisoren

In diesem Seminar werden die Programmkomponenten aus Revisionssicht erläutert und Hinweise zu Prüfungsansätzen gegeben.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				

Ansprechpartner	inhaltlich	Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch	Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Mitarbeiter der msg Rethink Compliance GmbH		
Preis	275,00 Euro		

ID 5516W Webinar 755 - PARISplus: Meldewesen im Rahmen der Behördenkommunikation

Sie kennen die Prozesse im Rahmen des Meldeverfahrens mit den Behörden. Sie sind in der Lage, den elektronischen Datenaustausch zwischen der Sparkasse und den Behörden zu prüfen. Sie lernen, im Bereich der weiteren Komponenten des Meldewesens, die Stammdatenpflege und die Kontroll-/Hilfsreports kennen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
08.04.2025 - 09.04.2025	09:00 - 16:00	5516W 501	Webex Training Webinarsystem	

Ansprechpartner	inhaltlich	Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch	Margot Schrastetter	Tel. 0871 504-2365
Dozenten	Fa. GSD, Gesellschaft für SK Dienstleistungen mbH		
Preis	740,00 Euro		

ID 5540W 760 Webinar Rechnungsbearbeitung mit dem Rechnungsbuch in OSPlus (Fachlichkeit und Anwendung)

Sie kennen den Prozess zur Rechnungsbearbeitung und die Verwendung von Verträgen bei der Rechnungsbearbeitung.
Sie können eingehende Rechnungen (kreditorische Rechnungen) und manuelle Verträge im Rechnungsbuch in OSPlus (REBU) bearbeiten.
Sie sind vertraut mit den Stammdaten- und weiteren Funktionen zur Rechnungsbearbeitung im OSPlus.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				

Ansprechpartner	inhaltlich	Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch	Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Gerhard Heid (SVB) Bernhard Maier (SVB) Thomas Schwinghammer (SVB) Daniela Reher (FI) / Nina Risting (FI) / Sebastian Reitz (FI)		
Preis	295,00 Euro		

4.5.12 FI-Anwendungen

ID 4514W Webinar Konfiguration von Deckungsbeitragsschemata

Eine Vielzahl von Sparkassen nutzen im Zuge der Konditionenermittlung mit MARZIPAN die durch die Finanz Informatik vorinitialisierten Deckungsbeitragsschemata mit oftmals nur geringfügigen Anpassungen.
Im Rahmen der Schulung "Administration von MARZIPAN" wurden Ihnen grundlegende Kenntnisse zur Konfiguration von Deckungsbeitragsschemata vermittelt.
In diesem Web-Seminar werden Ihnen weitergehende Möglichkeiten der Nutzung von Deckungsbeitragsschemata vorgestellt. So werden z.B. weitere Kosten-/Ertragstypen erläutert und der Umgang mit möglichen Rechenoperationen im Rahmen der Parametrisierung des Deckungsbeitragsschemas diskutiert.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
02.07.2025 - 02.07.2025	10:00 - 11:30	4514W 501	Webex Training Webinarsystem	17.06.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2284 Tel. 0871 504-2366
Dozenten	msg for banking ag			
Preis	290,00 Euro			

ID 4515W Webinar Ablösung BPT in MARZIPAN

Im Rahmen des Webinars werden für die Anwendung MARZIPAN die Maßnahmen zur technischen Umstellung der Bonitätsprämienermittlung von BPT auf RAP vorgestellt.

Ergänzend wird demonstriert, wie mit Hilfe der MARZIPAN Tableaus eine Abweichungsanalyse durchgeführt werden kann, um einen etwaigen Anpassungsbedarf im Pricing beurteilen zu können.

Sie können am Ende des Webinars beurteilen, welchen Auswirkungen der Einsatz des aktuellen FI Release auf die institutsindividuelle Vorkalkulation hat und kennen die Aktivitäten, die zur Umstellung der Vorkalkulation auf RAP durchzuführen sind.

Anwendungsbezug: MARZIPAN, RAP, BPT

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2284 Tel. 0871 504-2366
Dozenten	msgGillardonBSM AG			
Preis	290,00 Euro			

ID 4516W Webinar Neuerungen OSPlus_Release mit Bezug MARZIPAN

Das Webinar richtet sich an alle Mitarbeiter, die sich schnell und kompakt über die Neuerungen in MARZIPAN und der zoK informieren möchten.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
01.07.2025 - 01.07.2025	10:00 - 11:30	4516W 501	Webex Training Webinarsystem	16.06.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2284 Tel. 0871 504-2366
Dozenten	msg for banking ag			
Preis	290,00 Euro			

4.5.12 FI-Anwendungen

ID 4517W Webinar 593b - Vorfälligkeitsberechnung mit MARZIPAN KAPLAN - Geschäftsänderungen mit Neugeschäft und Nutzung Treppenrechner bei der VFE-Berechnung

In diesem Web-Seminar lernen Sie anhand von Rechenbeispielen aus der Praxis komplexe Vorfälligkeitsentschädigungs-Berechnungen (VE) durchzuführen. Ergänzend werden die dazu notwendigen Programmvoreinstellungen betrachtet, die Ihnen die Administration im eigenen Haus ermöglichen.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2284 Tel. 0871 504-2366
Dozenten	msgGillardonBSM AG			
Preis	290,00 Euro			

ID 4518W Webinar 593c - Vorfälligkeitsberechnung mit MARZIPAN KAPLAN - Neue Funktionen Vorteilhaftigkeitsprüfung und Tilgungswechseloptionen

In diesem Web-Seminar wird die - voraussichtlich zu OSPlus Release 21.0 verfügbare - MARZIPAN Funktionalität zur optimierten Einbezugnahme von Sondertilgungsrechten / Tilgungssatzwechseloptionen vorgestellt.
Nach Einführung in die Problematik wird Ihnen vorgestellt, wie in MARZIPAN KAPLAN ermittelt wird, welche Rechte schadensmindernd für den Kunden zu berücksichtigen sind.
Ergänzend hierzu werden die erforderlichen Voreinstellungen thematisiert, die eine optimierte Berücksichtigung der Sondertilgungs- und Tilgungssatzwechselrechten ermöglichen.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2284 Tel. 0871 504-2366
Dozenten	msgGillardonBSM AG			
Preis	290,00 Euro			

ID 4532W Webinar 595 - Zahlungsstromorientierte Kalkulation - ein Überblick für Revisoren -

Sie erhalten einen betriebswirtschaftlichen Überblick über die Kalkulationsanwendungen der Sparkassenorganisation (zoK), deren Parametrisierung sowie Einbindung in die Anwendungslandschaft der Finanz Informatik.
Hierbei werden prüfungsrelevante Aspekte der Parametrisierung besprochen, sowie Möglichkeiten zur Analyse und Optimierung der Datenqualität vorgestellt. Ferner erhalten Sie eine Übersicht möglicher Prüfungsansätze.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2284 Tel. 0871 504-2366
Dozenten	msgGillardonBSM AG			
Preis	290,00 Euro			

4.5.12 FI-Anwendungen

ID 4533W Webinar Technische Aspekte der Prüfung (Rolle-Rechte, Journal etc.) - für Revisoren

Für die technische Umsetzung zur Steuerung der Zugriffsrechte auf die msgGillardon-Module und Umsetzung von Prüf- und Freigabe-Mechanismen steht den Sparkassen das RRAdmin-Tool zur Verfügung. Über dieses Administrationstool können Zugriffsrechte und z.B. die Regelung hinsichtlich eines 4-Augen-Prinzips parametrisiert werden. Im Rahmen des Webinars werden die Grundlagen zur Konzeption, das Tool selbst und einige Fallbeispiele für die praktische Umsetzung gezeigt.

Im zweiten Teil des Webinars wird das JAdmin-Tool zur Journalisierung aller Tätigkeiten in den msgGillardon-Modulen vorgestellt und einige Beispiele zur Auswertung des Journals gezeigt.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2284 Tel. 0871 504-2366
Dozenten	msgGillardonBSM AG			
Preis	290,00 Euro			

ID 4540W Webinar S-DWH Änderungsdienst - Aktuelle Neuerungen aus den OSPlus-Releasen 21.0 und 21.1

Sie erhalten einen Überblick über die technischen Änderungen rund um den S-DWH Änderungsdienst, der die Administration des S-Datawarehouses (S-DWH) und die Eingabe sowie die Korrektur von Daten ermöglicht.
Im Zuge einer sukzessiven Ablösung der Host-Umgebung werden die bestehenden Funktionen des S-DWH Änderungsdienstes aus der 3270-Emulation in das OSPlus-Portal migriert. Es stehen neue Funktionalitäten in den moderneren Oberflächen zur Verfügung.
In diesem Web-Seminar werden die Neuerungen aus den OSPlus-Releasen 21.0 und 21.1 vorgestellt und der verbesserte und erweiterte Bedienkomfort aufgezeigt. Ziel ist es, die Menüpunkte im OSPlus-Portal fachlich und technisch zu beleuchten, um den bestmöglichen Einsatz in der Praxis aufzuzeigen.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2284 Tel. 0871 504-2366
Dozenten	msgGillardonBSM AG			
Preis	290,00 Euro			

ID 4550W Webinar - BAIS: Aktuelle Neuerungen aus den BAIS-Release 1.35

Sie erhalten einen Überblick über die Änderungen rund um das jeweils anstehende BAIS-Release und die damit einhergehenden Funktionsänderungen / -erweiterungen in Bezug auf das Meldewesen.
Es werden dabei die von den Anpassungen betroffenen BAISjava und BAISform Features vorgestellt und der verbesserte und erweiterte Bedienkomfort aufgezeigt. Die einzelnen Neuerungen werden je nach deren Umfang unterschiedlich viel Zeit im Web-Seminar in Anspruch nehmen.
Ziel ist es, die Menüpunkte in BAIS vor allem fachlich zu beleuchten, um den bestmöglichen Einsatz in der Praxis aufzuzeigen.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2284 Tel. 0871 504-2366
Dozenten	msgGillardonBSM AG			
Preis	290,00 Euro			

4.5.12 FI-Anwendungen

ID 4570W Webinar 684a - WIFSta - Neue Meldeanforderung für Banken und Versicherungen

In diesem Web-Seminar erhalten die TeilnehmerInnen einen Überblick über die Meldeanforderungen und die Meldeschemata. Die TeilnehmerInnen kennen die Herausforderungen der WIFSta und sind somit in der Lage den Umsetzungsaufwand einzuschätzen und die Handlungsfelder zu identifizieren. MitarbeiterInnen, welche zukünftig WIFSta-Meldungen erstellen, erhalten einen Einblick in die fachlichen Anforderungen sowie die technische Umsetzung in der BAIS-Meldewesensoftware.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2284 Tel. 0871 504-2366
Dozenten	msgGillardonBSM AG			
Preis	290,00 Euro			

ID 4572 Anwenderschulung über die Richtlinie zur Datenerhebung über Wohnimmobilienfinanzierungen - WIFSta mit BAIS

Sie erhalten einen fachlichen Überblick zu den aufsichtsrechtlichen Anforderungen der WiFSta. Analog dazu werden der Prozess der Meldungserstellung von der Datenanlieferung bis zur Einreichung der Meldung sowie die entsprechenden Funktionalitäten von BAIS erläutert.
Zusätzlich wird auf die Auswertungsmöglichkeiten und Protokollierung in BAIS eingegangen.
Sie können nach dem Besuch der Schulung die Teilbereiche im Themengebiet WIFSta bearbeiten und BAIS Grundfunktionen bedienen.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2284 Tel. 0871 504-2366
Dozenten	msgGillardonBSM AG			
Preis	560,00 Euro			

4.5.13 Datenschutz / Informationssicherheit / Notfallmanagement

Dokument(e) BIKOS-Web:
Datenschutz / Informationssicherheit / Notfallmanagement

4.5.14 Geldwäsche / Compliance

Dokument(e) BIKOS-Web:
Geldwäsche / Compliance

ID 5629 Fachkundeschulungen nach § 15 Abs. 2 HinSchG (Hinweisgeberschutzgesetz)

Sie kennen alle Rechte und Pflichten nach dem Hinweisgeberschutzgesetz, die für die Fachkunde erforderlich sind.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
12.05.2025 - 12.05.2025	10:00 - 17:00	5629 501	Landshut	31.03.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Michael Otto	Tel. 0871 504-2284
	organisatorisch		Birgit Altmann	Tel. 0871 504-2243
Dozenten	Herr Michael Bramme, SVB München Herr Benedikt Vonbrunn, SVB München			
Preis	350,00 Euro			

4.5.15 Passiv / Wertpapier / Zahlungsverkehr / int. Geschäft

Dokument(e) BIKOS-Web:
Passiv / Wertpapier / Zahlungsverkehr / int. Geschäft

ID 4725W Webinar - Workshop OSPlus Zahlungsverkehr zum Releasewechsel

Die wesentlichen Inhalte zum Zahlungsverkehr im jeweiligen aktuellen OSPlus-Release werden Ihnen in diesem Workshop erörtert.

Es wird sowohl auf die praktische Nutzung als auch auf administrative Einstellungen eingegangen.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Norbert Artinger Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2306 Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Norbert von Cerpinsky Consulting			
Preis	425,00 Euro			

ID 5635W Webinar Aktuelle Fragen zum Recht des Zahlungsverkehrs

Aktuelle Fragen aus dem Recht des Zahlungsverkehrs werden Ihnen unter Berücksichtigung der Rechtsprechung erläutert und Umsetzungsmöglichkeiten dargestellt.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
10.03.2025 - 10.03.2025	09:00 - 16:00	5635W 501	Webex Training Webinarsystem	24.02.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Norbert Artinger Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2306 Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Dr. Jens Bender, Syndikus SGVHT			
Preis	425,00 Euro			

4.5.16 Abwicklung Depot-A

Dokument(e) BIKOS-Web:
Abwicklung Depot-A

ID 5660W Webinar MaRisk - Handelsgeschäft

Sie bekommen ein elementares Grundlagenwissen zu den MaRisk im Teilbereich Handelsgeschäfte vermittelt. Neben den rechtlichen Inhalten wird durch Beispiele und Praxisberichte die bankaufsichtliche Denkweise erläutert. Es erfolgt keine Schulung der eingesetzten Software SimCorp Dimension.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
23.10.2025 - 23.10.2025	09:00 - 15:00	5660W 501	Zoom Webinarsystem	24.08.2025
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Nicole Härtl	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2357
Dozenten	Robert Pelzer, Sparkassenverband Bayern			
Preis	202,00 Euro			

4.5.17 Gesundheitsmanagement

Dokument(e) BIKOS-Web:
Gesundheitsmanagement

4.5.18 Assistenz (Stab)

Dokument(e) BIKOS-Web:
Assistenz

ID 5676W Webinar Imagefaktor schriftliche Kommunikation - professionelle E-Mails, Chats und Briefe: so bringen Sie Ihre Botschaft auf den Punkt

Sind Ihre E-Mails und Briefe kurz, prägnant und kundenorientiert? Das Formulieren von aussagekräftigen und lesefreundlichen E-Mails ist heute eine Kern-Kompetenz. In diesem Workshop erhalten Sie Tipps zur effektiven und effizienten schriftlichen Kommunikation per E-Mail und Brief. Durch Ihre klare, deutliche Ausdrucksweise minimieren Sie Missverständnisse deutlich. Ihre aktuellen und kundenorientierten Formulierungen stellen sicher, dass Sie als kompetent und wertschätzend wahrgenommen werden. Durch Ihre professionelle schriftliche Kommunikation bauen Sie positive Geschäftsbeziehungen auf. Erfahren Sie, wie Sie Ihre Botschaft auf den Punkt bringen und Ihre E-Mails und Briefe übersichtlich und professionell gestalten.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch		Elke Tschochner	Tel. 0871 504-2237
Dozenten	Jutta Sauer-Klein, Seminare & Coaching			
Preis	580,00 Euro			

4.6 Marktfolge

Dokument(e) BIKOS-Web:
Marktfolge

ID 2175W Webinar Direkt-Leasing für die Marktfolge Aktivgeschäft

- Sie kennen die Grundlagen des Direkt-Leasings.
- Sie sind vertraut mit der Arbeitsteilung zwischen Sparkassen und Deutscher Leasing in den Backoffice-Prozessen.
- Sie können Leasingverträge und -unterlagen erstellen, prüfen und abwickeln sowie den Bestand bearbeiten.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
28.04.2025 - 28.04.2025	09:00 - 12:30	2175W 501	Webex Training Webinarsystem	21.04.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Werner Ammerl	Tel. 0871 504-2278
	organisatorisch		Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
Dozenten	Peter Singer, Deutsche Leasing GmbH Kai Kesseler, Deutsche Leasing GmbH			
Preis	385,00 Euro			

ID 2027W Webinar Typische Maßnahmen der Bilanzpolitik und woran sie zu erkennen sind

Sie werden ab sofort ein sicheres Gespür haben, wann den Zahlen des Kunden vertraut werden kann und wo Vorsicht geboten ist.
Kenntnisse bilanzpolitischer Spielräume erlauben das gezielte Hinterfragen von Angaben im Jahresabschluss - und geben Bestätigungen, in jeglicher Hinsicht...
Transparente Zahlen ermöglichen Ihnen die Abschätzung des Rikios für die Kreditwürdigkeit.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
30.01.2025 - 30.01.2025	10:00 - 11:30	2027W 501	Webex Training Webinarsystem	23.01.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch		Johanna Böck	Tel. 0871 504-2211
Dozenten	Dozenten RDG GmbH			
Preis	155,00 Euro			

ID 2439W Webinar Bilanz - was hinter den Zahlen steckt

Sie lernen, zwischen guten/schwachen Bilanzen unter Bewertungsaspekten zu unterscheiden, indem Sie sich mit den Grundlagen der Bewertung von Bilanzpositionen beschäftigen und so Sicherheit über den Aufbau der Bilanz und Klarheit über die Bestandteile erhalten. Sie gewinnen Verständnis für die Wirkungen der Erfolgsrechnung auf die Bilanz und erhalten Impulse zur Feststellung und Abschätzung der Klärungsnotwendigkeit von Informationslücken.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
20.02.2025 - 20.02.2025	10:00 - 11:30	2439W 501	Webex Training Webinarsystem	13.02.2025
03.09.2025 - 03.09.2025	10:00 - 11:30	2439W 502	Webex Training Webinarsystem	27.08.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch		Johanna Böck	Tel. 0871 504-2211
Dozenten	Dozenten RDG GmbH			
Preis	155,00 Euro			

4.6 Marktfolge

ID 2433W Webinar Einstieg in die Jahresabschlussbeurteilung - wo finde ich was?

Sie erfahren, was ein Jahresabschluss ist und wann er erstellt wird. Dadurch wissen Sie, was vom Kunden verlangt werden kann und haben Klarheit über die Bestandteile und die bedeutendsten Positionen des Jahresabschlusses.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
22.01.2025 - 22.01.2025	15:00 - 16:30	2433W 501	Webex Training Webinarsystem	15.01.2025

Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch	Magnus Jahrstorfer Johanna Böck	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2211
Dozenten	Dozenten RDG GmbH		
Preis	155,00 Euro		

ID 2046W Webinar BWA Schnelleinstieg - verstehen und effizient nutzen

Sie können betriebswirtschaftliche Auswertungen - Summen- und Saldenlisten endlich richtig verstehen!
Souveränität im Umgang mit betriebswirtschaftlichen Auswertungen / Summen- und Saldenlisten schafft Effizienz und klare Positionen im Kundengespräch.
Für einen leichteren Umgang mit dem Kunden und dem Miteinander in Markt- und Marktfolge holen Sie die Potenziale aus den Auswertungen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
08.04.2025 - 08.04.2025	10:00 - 11:30	2046W 501	Webex Training Webinarsystem	01.04.2025
25.11.2025 - 25.11.2025	10:00 - 11:30	2046W 502	Webex Training Webinarsystem	18.11.2025

Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch	Magnus Jahrstorfer Johanna Böck	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2211
Dozenten	Dozenten RDG GmbH		
Preis	155,00 Euro		

ID 2435W Webinar Strukturiert durch die Gewinn- und Verlustrechnung - Ein Roter Faden

- Der bewährte "Rote Faden" der RDG: Die Gewinn- und Verlustrechnung strukturiert, fokussiert auf ihre Kernelemente, effizient und beurteilungssicher verarbeiten können
- Durch den Einsatz des "Rote Fadens" der RDG: Ab sofort substanzielle Aussagen mit Erkenntnis-Mehrwerten generieren
- Die Nachhaltigkeit der Rentabilität des Kunden sicher bewerten können
- Veränderungen im Zeitablauf zielgerichtet hinterfragen

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
26.03.2025 - 26.03.2025	10:00 - 11:30	2435W 501	Webex Training Webinarsystem	19.03.2025
02.12.2025 - 02.12.2025	10:00 - 11:30	2435W 502	Webex Training Webinarsystem	25.11.2025

Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch	Magnus Jahrstorfer Johanna Böck	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2211
Dozenten	Dozenten RDG GmbH		
Preis	149,00		

4.6 Marktfolge

ID 2120W Webinar Kapitaldienstfähig Ja oder Nein? - Grundlagen für das gewerbliche Kreditgeschäft

Durch das Webinar haben Sie endlich Klarheit, warum die Kapitaldienstfähigkeit "in aller Munde ist" und können ab sofort treffsicher einordnen, ob der Kunde kreditwürdig ist.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
06.02.2025 - 06.02.2025	15:00 - 16:30	2120W 501	Webex Training Webinarsystem	30.01.2025
26.09.2025 - 26.09.2025	15:00 - 16:30	2120W 502	Webex Training Webinarsystem	19.09.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch	Johanna Böck	Tel. 0871 504-2211
Dozenten	Dozenten RDG GmbH		
Preis	155,00 Euro		

ID 2437W Webinar Kapitaldienstfähigkeit - wie stabil ist die Überdeckung?

Sie können die Stabilität der Kapitaldienstfähigkeit einschätzen, Beratungsansätze für die Verbesserung der Überdeckung oder Beseitigung der Unterdeckung entwickeln und Risikofaktoren in der Ertragskraft erkennen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
24.03.2025 - 24.03.2025	10:00 - 11:30	2437W 501	Webex Training Webinarsystem	17.03.2025
05.11.2025 - 05.11.2025	10:00 - 11:30	2437W 502	Webex Training Webinarsystem	29.10.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Magnus Jahrstorfer	Tel. 0871 504-2376
	organisatorisch	Johanna Böck	Tel. 0871 504-2211
Dozenten	Dozenten RDG GmbH		
Preis	155,00 Euro		

4.7 Digitale Kompetenz

Die Digitalisierung ist ein Megathema in der Sparkasse. Dabei ist die Digitalisierung alles andere als ein reines Technikthema. Vor allem Ihre Kolleginnen und Kollegen, die Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter der S-Finanzgruppe stehen im Zentrum.

Auf Grundlage des Projekts Digitale Agenda 2.0 ist eine fundierte und strukturierte Umsetzung des Themas in der Sparkasse möglich. Sowohl bei der Qualifizierung ihrer Mitarbeiter, als auch bei der Implementierung des notwendigen Kulturwandels, begleiten wir Sie gerne. Für arbeitsrechtliche Fragestellungen stehen Ihnen unsere Kolleginnen und Kollegen des Sparkassenverbandes mit Rat und Tat zur Seite.

Wir greifen alle relevanten Themen und Aspekte auf und bieten Ihnen - unter Berücksichtigung der Vertriebsstrategie der Zukunft - abgestimmte, standardisierte und individualisierbare Personalentwicklungsmaßnamen an. Dabei setzen wir, wo sinnvoll auf externe Unterstützung bewährter Partner.

Wir bieten Ihnen die unten genannten Seminare grundsätzlich auch vor Ort in Ihrer Sparkasse oder als Webinar an.

Das Angebot wird stetig ergänzt.

Ihre Ansprechpartner:
Tobias Sterr, Tel. 0871/504-2363, t.sterr@s-akaby.de
Norbert Artinger, Tel. 0871/504-2036, n.artinger@s-akaby.de

Dokument(e) BIKOS-Web:
als Sparkasse digital erfolgreich
Digitalisierung

ID 4658 Die digitale Sparkassenwelt - Vorbereitungsworkshop

Es besteht Konsens der verantwortlichen Bereiche über die Zielsetzung, was nach der Qualifizierung anders sein soll, was Digitalisierung konkret im Tagesgeschäft der Mitarbeiter bedeutet und was geschult werden soll. Die benötigten Werkzeuge werden zur Verfügung gestellt und Hemmnisse für den erfolgreichen Weg in die digitale Sparkassenwelt beseitigt.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch		Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Dozenten der Firma Ventuno und der Sparkassenakademie Bayern			
Preis	470,00 Euro			

ID 4654 Die digitale Sparkassenwelt - Basisworkshop

Sie erhalten Basiswissen in Bezug auf die digitale Sparkassenwelt.
Sie kennen die aktuellen technischen Möglichkeiten und können diese selbst anwenden und erklären.
Sie setzen Ihr Wissen und die digitalen Werkzeuge nutzbringend ein.
Sie können Ihre digitale Basiskompetenz in- und außerhalb der Sparkasse zeigen.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch		Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Dozenten der Firma Ventuno			
Preis	425,00 Euro			

4.7 Digitale Kompetenz

ID 4655 Die digitale Sparkassenwelt - Kompaktworkshop

Sie vertiefen Ihr Wissen in Bezug auf die digitale Sparkassenwelt.
Sie kennen die aktuellen technischen Möglichkeiten und können diese selbst anwenden und fundiert erklären.
Sie setzen Ihr Wissen und die digitalen Werkzeuge nutzbringend ein.
Sie können Ihre digitale Kompetenz auch in komplexeren Sachverhalten in- und außerhalb der Sparkasse zeigen. Sie sind Ansprechpartner für Ihre Kollegen zu allen Themen der Digitalisierung und kennen die aktuellen Themen und Trends.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch		Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Dozenten der Firma Ventuno			
Preis	470,00 Euro			

ID 4656 Die digitale Sparkassenwelt - speziell für Firmenkundenberater

Sie vertiefen Ihr Wissen um die digitale Sparkassenwelt, ihre Zusammenhänge und erkennen die Bedeutung für die Firmenkunden.
Sie verstehen die digitalen Möglichkeiten als Chance für die Kundenbeziehung.
Sie setzen Ihr Wissen und die Werkzeuge nutzbringend im Kundenkontakt ein und gewinnen Kunden für die erfolgreiche Überleitung zur Beratung durch den Spezialisten im Electronic Banking.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch		Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Dozenten der Firma Ventuno			
Preis	435,00 Euro			

ID 4652 Die digitale Sparkassenwelt - Ausbildung zum Digitaltrainer

Sie erhalten das notwendige Handwerkszeug um Ihre Kollegen bei der Schulung und Umsetzung der Digitalisierungsstrategie Ihrer Sparkasse optimal zu unterstützen.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch		Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Preis	470,00 Euro			

ID 4646 Die Führungskraft als Digitalcoach (Schwerpunkt "vom Kunden her denken") - Potentials

Sie haben einen guten Überblick über die digitale Sparkassenwelt, ihre Zusammenhänge und erkennen die Bedeutung für die Sparkasse. Sie verstehen die digitalen Möglichkeiten als Chance für die Kundenbeziehung. Sie sind ein digitales Vorbild und setzen Ihr Wissen und die Werkzeuge motivierend und gewinnend in der Führung Ihrer Mitarbeiter ein. Sie verbinden Menschen und Technik.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch		Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Dozenten der Firma Ventuno			
Preis	425,00 Euro			

4.7 Digitale Kompetenz

ID 4657 Die Führungskraft als Digitalcoach (Schwerpunkt "vom Kunden her denken") - Basics

Sie haben einen guten Überblick über die digitale Sparkassenwelt, ihre Zusammenhänge und erkennen die Bedeutung für die Sparkasse. Sie verstehen die digitalen Möglichkeiten als Chance für die Kundenbeziehung. Sie sind ein digitales Vorbild und setzen Ihr Wissen und die Werkzeuge motivierend und gewinnend in der Führung Ihrer Mitarbeiter ein. Sie verbinden Menschen und Technik.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch		Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Dozenten der Firma Ventuno			
Preis	425,00 Euro			

ID 4645 Die Führungskraft als Digitalcoach (Schwerpunkt "vom Kunden her denken") - Kompakt

Sie haben einen guten Überblick über die digitale Sparkassenwelt, ihre Zusammenhänge und erkennen die Bedeutung für die Sparkasse. Sie verstehen die digitalen Möglichkeiten als Chance für die Kundenbeziehung. Sie sind ein digitales Vorbild und setzen Ihr Wissen und die Werkzeuge motivierend und gewinnend in der Führung Ihrer Mitarbeiter ein. Sie verbinden Menschen und Technik.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch		Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	Dozenten der Firma Ventuno			
Preis	425,00 Euro			

ID 1670 Webinar Erfolgreich als Corporate Influencer auf LinkedIn

Corporate Influencer sind Mitarbeitende, die aufgrund ihres Fachwissens, ihrer Persönlichkeit und ihres Engagements in der Lage sind, in sozialen Medien und anderen Kommunikationskanälen eine bedeutende Reichweite und Einflussnahme zu erzielen. Sie tragen zur Stärkung unserer Unternehmensmarke bei, indem sie authentische Inhalte erstellen und teilen. Beziehungen zu potenziellen Bewerbenden, Partnern und Kunden werden dadurch vertieft.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
siehe Module				
Ansprechpartner	inhaltlich		Carmen Vilsmeier	Tel. 0871 504-2369
	organisatorisch		Marina Kolbinger	Tel. 0871 504-2215
Dozenten	Klaus Eck, Freier Kommunikationsberater und Content Stratege			
Preis	1.885,00 Euro			

ID 3260W Webinar Führen über Distanz

Sie erfahren, wie Sie über Distanz Ihre Mitarbeiter wertschätzend und zielorientiert führen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
09.10.2025 - 09.10.2025	09:00 - 11:00	3260W 501	Webex Training Webinarsystem	28.08.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Ralf van Heukelom	Tel. 0871 504-2305
	organisatorisch		Eileen Ehrig	Tel. 0871 504-2244
Dozenten	Ralf van Heukelom, Sparkassenakademie Bayern			
Preis	180,00 Euro			

4.8 E-Learning - Web Based Training

Dokument(e) BIKOS-Web:
Web Based Training

ID 4628 Office_neo: SharePoint Architekt (Web Based Training)

Sie erwerben umfangreiches Wissen von SharePoint und können dieses in der Praxis sicher anwenden. Der Kurs ist ebenfalls geeignet als Nachschlagewerk zum Auffrischen des Wissens. Durch die Fallbeispiele und Use Cases sind die Teilnehmer in der Lage Workflows und Lösungen für das eigene Haus zu erstellen. Profitieren Sie von Fragestellungen der seit Jahren erfolgreich durchgeführten SharePoint-Kurse in der Sparkassen Finanzgruppe!
Es steht ihnen eine umfangreiche FAQ mit Tipps und Tricks unserer Experten zur Verfügung.
Ein SharePoint-Experte unterstützt Sie für die Kursdauer als Lernbegleiter für Fragen zu den Inhalten und gibt Tipps und Tricks.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch		Svenja Pellkofer	Tel. 0871 504-2366
Dozenten	FINCON Unternehmensberatung			
Preis	610,00 Euro			

5 Tagungen

Bei Veranstaltungen zu aktuellen Themen werden Sie zeitnah über Neuerungen zu allen sparkassenbezogenen Fachthemen, aktuellen Gesetzesänderungen sowie laufenden Projekten informiert.

Sie erhalten die Möglichkeit zum überbetrieblichen Erfahrungsaustausch, zur Diskussion und Meinungsäußerung. Veranstaltungen in diesem Rahmen schaffen die Grundlage neue Leute kennen zu lernen, Kontakte auszubauen und zu pflegen.

Dokument(e) BIKOS-Web:
Tagungen

ID 5865 ATVV - Arbeitstagung der Vorstandsvorsitzenden bayerischer Sparkassen

Wir wollen mit Ihnen über die geschäftspolitische Bedeutung und über konkrete aktuelle Handlungsfelder in den Austausch kommen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
14.02.2025 - 14.02.2025	09:00 - 17:30	5865 501	Landshut	
14.02.2025 - 14.02.2025	09:00 - 17:30	5865 502	Landshut	

Ansprechpartner	inhaltlich	Regina Götting-Johannes	Tel. 0871 504-2238
	organisatorisch	Regina Götting-Johannes	Tel. 0871 504-2238

Dozenten Landesobmann Dr. Matthias Everding, Vorstandsvorsitzender SK Nürnberg

und weitere Referenten/Moderatoren

Preis wird mit der Ausschreibung bekannt gegeben.

ID 5942 Fachtagung Kundenservice-Center (KSC)

Die Teilnehmenden sind über neue Entwicklungen zu KSC-relevanten Themenstellungen und Lösungen informiert.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
12.03.2025 - 13.03.2025	10:00 - 17:00	5942 501	Landshut	19.02.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Regina Götting-Johannes	Tel. 0871 504-2238
	organisatorisch	Regina Götting-Johannes	Tel. 0871 504-2238

Dozenten Andrea Becker, Peter Korff - SVB
Fach- und Führungskräfte der S-Finanzgruppe

Preis Wird mit der Ausschreibung bekannt gegeben.

ID 5946 Fachtagung Multikanal

Die Teilnehmenden sind informiert über neuen Entwicklungen in den Schwerpunktthemen DBC, KSC+ und Multikanalberatung.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss

Die Fachtagung Multikanal findet 2025 nicht statt.

Ansprechpartner	inhaltlich	Regina Götting-Johannes	Tel. 0871 504-2238
	organisatorisch	Regina Götting-Johannes	Tel. 0871 504-2238

Preis -

5 Tagungen

ID 5812 Fachtagung Effiziente aufsichtskonforme Compliance-Funktionen

- Umsetzung der Ergebnisse aus dem DSGV-Projekt "Effiziente, aufsichtskonforme Compliance-Funktionen"
- Aktualisierung und Austausch zu Themen der MaRisk Compliance

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
17.03.2025 - 18.03.2025	14:00 - 15:30	5812 501	Landshut	

Ansprechpartner	inhaltlich	Regina Götting-Johannes	Tel. 0871 504-2238
	organisatorisch	Regina Götting-Johannes	Tel. 0871 504-2238

Dozenten
Andrea Spielbauer & Roland Habermeier, SVB
Michael Bachmann, SK Fürstenfeldbruck
Ute Neuweiler & Sebastian Weschler, SK Pforzheim Calw
Michael Kast, SK Ulm

Preis wird mit der Ausschreibung bekannt gegeben.

ID 6717 Fachforum Kapitaldienstrechnung in OSPlus

Die Kapitaldienstrechnung als Bestandteil der Kreditwürdigkeitsprüfung gewinnt in vielfacher Hinsicht immer mehr an Bedeutung. Viele Sparkassen haben sich mit der Anwendung Kapitaldienstrechnung in OSPlus bereits beschäftigt und diese auch im Einsatz, wenn auch mit unterschiedlicher Intensität. Die Sparkassenverbände haben gemeinsam mit der FORT.SCHRITT GmbH ein Konzept für dieses Fachforum „Kapitaldienstrechnung in OSPlus“ entwickelt. Der Austausch unter den teilnehmenden Sparkassen soll dabei im Vordergrund stehen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
01.04.2025 - 01.04.2025	09:30 - 16:30	6717 501	Landshut	11.03.2025
02.04.2025 - 02.04.2025	09:30 - 16:30	6717 502	Landshut	12.03.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Regina Götting-Johannes	Tel. 0871 504-2238
	organisatorisch	Regina Götting-Johannes	Tel. 0871 504-2238

Dozenten
Nina Wener & Fin-Martin Neumann
Isabell Geck, Sparkassenverband Bayern
N.N., S-Management Services GmbH
N.N., Prüfungsstelle
sowie
Fach- und Führungskräfte der S-Finanzgruppe Bayern

Preis wird mit der Ausschreibung bekannt gegeben

ID 5805 Informationstagung über aktuelle Entwicklungen im Thema Geldwäsche - Hybrid

Wir informieren Sie über die wesentlichen Neuerungen im Thema Geldwäsche und über die Auswirkungen auf die Sparkassen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
06.05.2025 - 07.05.2025	12:30 - 16:00	5805 501	Landshut	15.04.2025
06.05.2025 - 07.05.2025	12:30 - 16:00	5805 502	Livestream	15.04.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Regina Götting-Johannes	Tel. 0871 504-2238
	organisatorisch	Regina Götting-Johannes	Tel. 0871 504-2238

Dozenten
Alexander Bruckner, Horst Böhm, Michael Bramme - SVB
Fach- und Führungskräfte der S-Finanzgruppe

Preis wird mit der Ausschreibung bekannt gegeben

5 Tagungen

ID 7187 Fachtagung Nachhaltigkeit

"Verständnis für eine klimaneutrale Energieversorgung: Experten vermitteln die Dringlichkeit einer schnellen Umstellung auf erneuerbare Energien.
"Aufklärung über Sustainable Finance: Teilnehmer erhalten Einblicke in aktuelle Entwicklungen und Kernbotschaften, um nachhaltige Finanzpraktiken besser zu verstehen.
"Berücksichtigung von Nachhaltigkeitsrisiken im Bankensektor: Vorträge informieren über die Anforderungen der Bankenaufsicht bezüglich Nachhaltigkeitsrisiken.
"Präsentation von Best Practices im Firmenkundengeschäft: Beiträge zeigen, wie Unternehmen erfolgreich Nachhaltigkeit im Kundengeschäft umsetzen können.
"Einblick in erfolgreiche Nachhaltigkeitsstrategien: Erfahrungsberichte geben konkrete Beispiele für die Umsetzung von Nachhaltigkeitszielen in der Praxis

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Benedikt Gerg	Tel. 0871 504-2374
	organisatorisch		Marina Kolbinger	Tel. 0871 504-2215
Dozenten	folgt mit Gesamtausschreibung			
Preis	650,00 Euro			

ID 2636 Forum Vertriebscoaching

Zielsetzung dieser Veranstaltung ist es, das Wissen und Können eines Vertriebscoaches "up zu daten", zu optimieren, zu vertiefen, weiterzuentwickeln und zu professionalisieren.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Anke Haferkamp	Tel. 0871 504-2249
	organisatorisch		Petra Luber	Tel. 0871 504-2240
Preis	405,00 Euro			

ID 5880 Erfahrungsaustausch zu aktuellen Rechtsfragen - Hybrid

Der Geschäftsbereich Recht informiert über aktuelle und wirtschaftlich relevante Rechtsfragen aus der Sparkassenpraxis, gibt hierzu konkrete Umsetzungsempfehlungen und bietet die Gelegenheit, Praxisfragen lösungsorientiert zu diskutieren.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
13.05.2025 - 13.05.2025	09:00 - 16:30	5880 501	Landshut	
13.05.2025 - 13.05.2025	09:30 - 16:30	5880 502	Livestream	
Ansprechpartner	inhaltlich		Regina Götting-Johannes	Tel. 0871 504-2238
	organisatorisch		Regina Götting-Johannes	Tel. 0871 504-2238
Dozenten	Rechtsabteilung, Sparkassenverband Bayern			
Preis	wird mit der Ausschreibung bekannt gegeben.			

5 Tagungen

ID 5923W Erfahrungsaustausch Informationssicherheitsmanagement - digital

Die Veranstaltung bietet Ihnen Informationsaustausch und Wissenstransfer zwischen den Teilnehmenden und dem Referenten, um neue Impulse und Lösungsansätze zur Fortschreibung des Informationssicherheits-Managements (ISM) zu erhalten.
Sie lernen methodische Vorgehensweisen anhand von Praxisbeispielen kennen und vertiefen diese.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
20.05.2025 - 20.05.2025	09:00 - 16:00	5923W 501	Webex Training Webinarsystem	29.04.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Regina Götting-Johannes	Tel. 0871 504-2238
	organisatorisch	Regina Götting-Johannes	Tel. 0871 504-2238

Dozenten Peter Schwarz, S-Mangement Services GmbH

Preis wird mit der Ausschreibung bekannt gegeben

ID 5808 Erfahrungsaustausch OSPlus-Frühwarnsystem

Sie erhalten die notwendigen Informationen zur aktuellen Version des OSPlus-Frühwarnsystems, einen Ausblick auf Release 25.1 und haben auch Gelegenheit, Ihre Erfahrungen mit den KollegInnen aus anderen Häusern auszutauschen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
05.06.2025 - 05.06.2025	08:30 - 15:30	5808 501	Landshut	15.05.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Regina Götting-Johannes	Tel. 0871 504-2238
	organisatorisch	Regina Götting-Johannes	Tel. 0871 504-2238

Dozenten Volker Buhmann, Sparkassenverband Bayern

Preis wird mit der Ausschreibung bekannt gegeben.

ID 7181 Fachtagung Personal

Kompakt, aktuell und rechtssicher berichten wir über aktuelle Themenschwerpunkte und zukünftige Entwicklungen in der Personalarbeit.
Die Teilnehmenden werden über aktuelle Themen der Personalarbeit informiert und sind eingeladen, mit den Dozenten in Austausch zu gehen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
30.06.2025 - 01.07.2025	10:00 - 16:00	7181 501	Landshut	08.06.2025

Ansprechpartner	inhaltlich	Carmen Vilsmeier	Tel. 0871 504-2369
	organisatorisch	Stephanie Muck	Tel. 0871 504-2283

Dozenten Moderation Gabriele Prummer, Rechtsanwältin, Mediatorin und Bereichsleiterin Personal der Sparkassen, Sparkassenverband Bayern

Weitere Dozenten und Dozentinnen siehe Inhalte.

Preis *wird mit dem Rundschreiben bekannt gegeben.

5 Tagungen

ID 5845 Bundesweiter Erfahrungsaustausch Kapitalallokation und Risikotragfähigkeit

Neben Vorträgen im Plenum erhalten Sie die Gelegenheit sich in den Workshops aktiv über die Themen Kapitalallokation und Risikotragfähigkeit auszutauschen.
- Darüber hinaus können Sie sich über die aktuellen Unterstützungsleistungen informieren.
- Die Veranstaltung bietet den Raum zum persönlichen und überregionalen Austausch mit Sparkassen sowie Vertretern der Verbände und Verbundpartner.
- Durch die Integration einer Reihe von Sparkassenvorträgen steht der Praxisbezug im Vordergrund.
- Ferner werden erneut umfangreiche Informationen von den Kapitalanlagegesellschaften und den Dienstleistern der S-Finanzgruppe angeboten

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
03.06.2025 - 04.06.2025	10:00 - 16:00	5845 501	Landshut	
Ansprechpartner	inhaltlich		Regina Götting-Johannes	Tel. 0871 504-2238
	organisatorisch		Regina Götting-Johannes	Tel. 0871 504-2238

Dozenten
Dozenten des Sparkassenverband Bayern
Fach- und Führungskräfte der S-Finanzgruppe

Informationen zu den Dozenten finden Sie in der Ausschreibung und, wenn Sie eingeladen werden, in der Datei Lebensläufe im Teilnehmer-Download.

Preis wird mit der Ausschreibung bekannt gegeben.

ID 5909 Fachtagung Die Abgeltungsteuer in der Sparkassenpraxis - Hybrid

Die Teilnehmenden werden umfassend über aktuelle rechtliche Entwicklungen sowie die technische Umsetzung der Abgeltungsteuer im System der FI informiert.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
26.06.2025 - 26.06.2025	09:00 - 15:30	5909 501	Landshut	05.06.2025
26.06.2025 - 26.06.2025	09:00 - 15:30	5909 502	Livestream	05.06.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Regina Götting-Johannes	Tel. 0871 504-2238
	organisatorisch		Regina Götting-Johannes	Tel. 0871 504-2238

Dozenten
Bernhard Schmid, SVB
Frank Schmitz, KSK Saarpfalz

Preis wird mit der Ausschreibung bekannt gegeben.

ID 7180 Fachtagung für Personalentwicklung

Sie erfahren neue Trends und Strategie-Know-how aus dem Personalmanagement, von deren Relevanz Sie sich überzeugen können.

Sie diskutieren Praxisprojekte aus den Unterschiedlichen Personalentwicklungsfeldern.

Sie erfahren einen Fachtagungsgeist, der Sie für Ihre Arbeit vor Ort inspiriert und motiviert.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
15.07.2025 - 16.07.2025	10:00 - 15:00	7180 501	Landshut	23.06.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Andreas Lechleiter	Tel. 0871 504-2387
	organisatorisch		Stephanie Muck	Tel. 0871 504-2283

Dozenten Carmen Vilsmeier, Andreas Lechleiter, Sparkassenakademie Bayern

Preis *wird mit dem Rundschreiben bekannt gegeben.

Qualifizierungsprogramm 2025

5 Tagungen

ID 5851 Fachtagung Karten- und Paymentvertrieb

- Sparkassen erhalten aktuelle Informationen sowie Impulse für Intensivierungsmaßnahmen im Karten- und Paymentvertrieb
- Sparkassen kennen ihre Potenziale im Karten- und Paymentvertrieb
- Dienstleister präsentieren Vertriebsunterstützungsangebote
- Praxisaustausch zwischen den Sparkassen

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
22.07.2025 - 23.07.2025	10:00 - 13:00	5851 501	Landshut	
Ansprechpartner	inhaltlich		Regina Götting-Johannes	Tel. 0871 504-2238
	organisatorisch		Regina Götting-Johannes	Tel. 0871 504-2238
Dozenten	Christian Löfflmann, Andrea Becker, SVB Fach- und Führungskräfte der S-Finanzgruppe			
Preis	wird mit der Ausschreibung bekannt gegeben.			

ID 3280 Fachtagung Frauen in Führung

In dieser Fachtagung erleben Sie einen Mix aus Input, Impulsen und Netzwerkpflege. Zudem lässt Ihnen die Veranstaltung Zeit für Austausch, Reflexion, Gruppenarbeiten und individuelle Tipps.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
30.09.2025 - 01.10.2025	08:00 - 17:00	3280 501	Landshut	31.08.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Carmen Vilsmeier	Tel. 0871 504-2369
	organisatorisch		Marina Kolbinger	Tel. 0871 504-2215
Dozenten	Carmen Vilsmeier, Sparkassenakademie Bayern Weitere Referenten werden mit Rundschreiben bekannt gegeben.			
Preis	770,00 Euro			

ID 1379 Impulstage "Erfolgreich in der Digitalen Beratung"

Sie erhalten speziell für die Beratung in der digitalen Beratung neue Impulse, um Ihre Kunden nachhaltig zu gewinnen und zu begeistern. Praxisnah und im kollegialen Austausch erhalten Sie Tipps, um Ihre kommunikative Kompetenz in der digitalen Beratung weiter zu entwickeln und damit Ihre Erfolgs-und Abschlussquoten nachhaltig zu steigern.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
09.10.2025 - 10.10.2025	10:00 - 17:00	1379 501	Landshut	02.10.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Tobias Göttl	Tel. 0871 504-2275
	organisatorisch		Petra Luber	Tel. 0871 504-2240
Dozenten	Tobias Göttl, Sparkassenakademie Bayern Thomas Kausch (tk-THINK Consulting), Business Coach Meike Daßler und Christian Döking (KUNECOM), Professionelle Telefonie und Videoberatung Walter Dußold, (Nationaltrainer), Beratung, Training, Coaching Benjamin Müller (INNOAKADEMIE, Der Coach24)			
Preis	715,00 Euro			

Qualifizierungsprogramm 2025

5 Tagungen

ID 5878 Fachtagung Digitaler Vertrieb

Ein zentrales geschäftspolitisches Ziel ist die Verankerung der Digitalisierung in den Sparkassen. Daher werden die vorhandenen Lösungen der Sparkassen-Finanzgruppe für den digitalen Vertrieb kontinuierlich weiterentwickelt und neue Instrumente bereitgestellt, um die Kundenerwartungen zu erfüllen und den Sparkassen wettbewerbsfähige Angebote zu ermöglichen. In der zweitägigen Tagung werden aktuelle und künftige Vertriebslösungen, Rollout-Projekte, bayerische Unterstützungsangebote sowie Praxiserfahrungen von Sparkassen vorgestellt.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
15.10.2025 - 16.10.2025	10:00 - 16:00	5878 501	Landshut	24.09.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Regina Götting-Johannes	Tel. 0871 504-2238
	organisatorisch		Regina Götting-Johannes	Tel. 0871 504-2238

Dozenten Susanne Zwanzger, Siegfried Knoche, Sparkassenverband Bayern
Fach- und Führungskräfte der S-Finanzgruppe

Preis wird mit der Ausschreibung bekannt gegeben.

ID 3710 Allgemeine Seminare für Vorständinnen und Vorstände

Die jährlichen "Allgemeinen Seminare für Vorständinnen und Vorstände" sind eine optimale und bewährte Plattform, in der Sie aktuelle Entwicklungen, Hintergründe und Trends vertiefen und richtig einschätzen können. Es werden Themen zur Diskussion gestellt, die auf Ihre Sparkasse, Ihre Geschäftspartner, Ihre Mitarbeiter und auch auf Ihr Umfeld wirken.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
13.10.2025 - 15.10.2025	12:30 - 12:30	3710 501	Tegernsee	13.09.2025
22.10.2025 - 23.10.2025	10:30 - 12:30	3710 502	Tegernsee	22.09.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Carmen Vilsmeier	Tel. 0871 504-2369
	organisatorisch		Stephanie Muck	Tel. 0871 504-2283

Preis *wird mit Rundschreiben veröffentlicht.

ID 5876 Online-Banking Business (Pro) - Erfahrungsaustausch und Nutzungsintensivierung

Mit einem moderierten Forum bieten wir Ihnen eine Plattform, sich zur Umsetzung im Vertrieb und beim Support des Online-Banking Business (Pro) in der Sparkasse als "Praktiker mit Praktikern" auszutauschen, von gewonnenen Erfahrungen zu profitieren und neue Impulse für die vertriebliche Umsetzung in der eigenen Sparkasse mitzunehmen. Fragen, die sich evtl. in mehreren Sparkassen stellen, können diskutiert und Lösungswege gemeinsam aufgezeigt werden.

Zusätzlich werden die Kernaspekte aus dem DSGV-Projekt sowie die geplanten Entwicklungen der Finanz Informatik im Überblick vorgestellt.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
23.10.2025 - 23.10.2025	09:00 - 16:15	5876 501	Landshut	02.10.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Regina Götting-Johannes	Tel. 0871 504-2238
	organisatorisch		Regina Götting-Johannes	Tel. 0871 504-2238

Dozenten Jörg Benecke, Finanz Informatik
Günther Rödel, Sparkassenverband Bayern
Hannes Ahaus, Kampmann Management Consultants
Fach- und Führungskräfte aus Sparkassen für Impulsvorträge aus der Praxis

Preis wird mit der Ausschreibung bekannt gegeben.

5 Tagungen

ID 7140 Bildungsforum

Sie entwickeln neue und innovative Ideen rund um das Thema "Bildung". Sie lernen Best Practice Ansätze anderer Sparkassen kennen. In Vorträgen werfen Sie einen Blick über den Tellerrand, um sich inspirieren zu lassen. Am Abend pflegen Sie das bayernweite Netzwerk.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				

Ansprechpartner	inhaltlich	Benedikt Gerg	Tel. 0871 504-2374
	organisatorisch	Marina Kolbinger	Tel. 0871 504-2215

Dozenten

Carmen Vilsmeier, Benedikt Gerg, Sparkassenakademie Bayern

Anita Kahler-Ehrlich, Consulting - Training - Coaching

Jonas Gaksch, Ausbildungsleiter, Sparkasse Mittelfranken-Süd

Tobias Jobst - Strategie- und Projektmanager, Sparkasse im Landkries Schwandorf

Johanna Billing, Trainerin, Coach, Systemische Beraterin

Preis 645,00 Euro

ID 5823 Fachtagung Aktuelles im Vermittlergeschäft Baufinanzierung

Im Geschäftsfeld Baufinanzierung spielt die Zusammenarbeit mit regionalen und überregionalen Vermittlern inzwischen eine bedeutende Rolle. Im Rahmen dieser Veranstaltung erhalten Sie Informationen über den aktuellen Stand im Vermittlergeschäft Baufinanzierung, lernen Best-Practice-Ansätze kennen und Sie erhalten Gelegenheit Erfahrungen mit Ihren KollegInnen auszutauschen.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				

Ansprechpartner	inhaltlich	Regina Götting-Johannes	Tel. 0871 504-2238
	organisatorisch	Regina Götting-Johannes	Tel. 0871 504-2238

Dozenten Christian Breitenacher, SVB
Fach- und Führungskräfte der S-Finanzgruppe

Preis wird zum Zeitpunkt der Ausschreibung bekannt gegeben.

ID 5821 Fachtagung Aktuelles im Geschäftsfeld Baufinanzierung

Mit dieser Veranstaltung informieren wir Sie zu aktuellen Themen rund um die Baufinanzierung.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				

Ansprechpartner	inhaltlich	Regina Götting-Johannes	Tel. 0871 504-2238
	organisatorisch	Regina Götting-Johannes	Tel. 0871 504-2238

Dozenten Ralf Vollmann, Andrea Becker, Sparkassenverband Bayern
Fach- und Führungskräfte der S-Finanzgruppe

Preis wird zum Zeitpunkt der Ausschreibung bekannt gegeben.

Qualifizierungsprogramm 2025

5 Tagungen

ID 6772 Fachtagung Vertrieb - öffentliche und institutionelle Kunden

- Aktuelle Informationen zu den Herausforderungen bei dieser speziellen Zielgruppe
- Lösungsansätze durch Produktangebote der Verbundpartner
- Impulse für Kundenansprache und Intensivierung des Geschäftsfelds
- Intensiver Praxisaustausch (Themenbezogen und regional)
- Input für Vertriebsplanung 2026

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Regina Götting-Johannes	Tel. 0871 504-2238
	organisatorisch		Regina Götting-Johannes	Tel. 0871 504-2238
Dozenten	Andrea Bastian, SVB Fach- und Führungskräfte der S-Finanzgruppe			
Preis	wird mit der Ausschreibung im Herbst 2025 veröffentlicht			

ID 2637 Forum Führung

Sie erhalten die Möglichkeit, Ihr Führungswissen und Können "up to date" zu halten, zu optimieren, zu vertiefen, weiterzuentwickeln und weiterführende Themen und Tools kennenzulernen. Sie werden über Projektneuerungen informiert und diskutieren über aktuelle Führungsthemen - auch "über den Tellerrand" hinaus.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
18.11.2025 - 19.11.2025	15:00 - 17:00	2637 501	Landshut	11.11.2025
Ansprechpartner	inhaltlich		Anke Haferkamp	Tel. 0871 504-2249
	organisatorisch		Petra Luber	Tel. 0871 504-2240

Dozenten

- Prof. Dr. Stephan Fischer, Professor für Personalmanagement und Organisationsberatung an der Hochschule Pforzheim. Er leitet das Institut für Personalforschung, ist Mitglied im Human Resources Competence Center der Hochschule (HRCC) und Mitglied der Jury des HR Innovation Awards der Messe Zukunft Personal, Europe. 2017 und 2019 wurde er zu den 40 führenden Köpfen im HR gewählt.
- Jürgen Zwickel ist Keynotespeaker, Persönlichkeits- und Mentaltrainer, mehrfacher Buchautor und begleitet als Coach in Unternehmen sowohl Führungskräfte wie auch Mitarbeitende auf ihrem Weg hin zu einem erfolgreichen Self-Leadership und Empowerment. Zudem ist er als Ultracycling-Leistungssportler aktiv. Er steht für mentale Top-Performance, wirksame Persönlichkeitsentwicklung und Potenzialmaximierung wie kein Zweiter. Laut Süddeutscher Zeitung ist Jürgen Zwickel der Experte für mentale und emotionale Selbstführung und wirkungsvolle Persönlichkeitsentwicklung im deutschsprachigen Raum und für das ERFOLG-MAGAZIN gehört er zu den 500 wichtigsten Köpfen der Erfolgswelt in Deutschland, Österreich und der Schweiz.
- Martina Mader ist Managementberaterin für Sparkassen und mittelständische Unternehmen. Die diplomierte Bankbetriebswirtin, zertifizierte Trainerin und Coach für Positive Psychologie verfügt über zwei Jahrzehnte Erfahrung im Sparkassensektor. Ihr Expertenwissen konzentriert sich auf die zukunftsorientierte Neuausrichtung von Personalabteilungen, Managementberatung sowie auf Projekte und Coaching für Führungskräfte.
- Martin Ernstberger ist Leiter der Stabstelle Digitalisierung der Sparkasse Oberpfalz Nord und freiberuflicher Marketing-Consultant. Der diplomierte Bankbetriebswirt begleitet Unternehmen dabei, die Chancen der digitalen Transformation im Marketing zu nutzen. Im Rahmen seiner Forschungsarbeit zum Master in Business Development konzentrierte er sich auf die Chancen und Herausforderungen von KI in der Finanzberatung.

Preis 785,00 Euro

6 Auswahl- und Potenzialverfahren

Personalauswahl und Potenzialentwicklung sind sowohl quantitativ als auch qualitativ ein strategisch sehr relevantes Thema - auch in der S-Finanzgruppe.
Mit Blick auf die Sparkassen kommen hier bisher vielfältige Verfahren zur Feststellung der Potenziale von Ausbildungsplatzbewerbern, Mitarbeitern, Führungskräften und Vorständen zum Einsatz.

Die Sparkassenakademie Bayern hat für die S-Finanzgruppe ein aufeinander aufbauendes Leistungsangebot zu Personalauswahl und zur Potenzialanalyse erarbeitet und orientiert sich dabei an den neuesten wissenschaftlichen Standards.

Das Gesamtkonzept vernetzt digitale und analoge Methoden für alle Zielgruppen und schafft somit eine größtmögliche Aussagekraft in Bezug auf die berufliche Leistung. Dennoch erlauben uns die Verfahren, individuell auf die Wünsche der einzelnen Sparkassen einzugehen.

Als Ansprechpartner stehen Ihnen gerne zur Verfügung:
Carmen Vilsmeier Tel. 0871 504-2369 E-Mail: c.vilsmeier@s-akaby.de
Martina Nicklas Tel. 0871 504-2241 E-Mail: m.nicklas@s-akaby.de

Dokument(e) BIKOS-Web:
- Beschreibung Potenzialanalyseverfahren
- Katalog Eignungsdiagnostik
- Potenzialdiagnostik Broschüre
- Potenzialverfahren

ID 7117W Webinar zur Zertifizierung S-Talent - Bewerberauswahl 'online'

In zwei Webinaren lernen Sie den Online-Test S-Talent der bayerischen S-Finanzgruppe zur Vorauswahl von Ausbildungsplatzbewerbern kennen. Sie erwerben eignungsdiagnostische Kenntnisse, lernen die Aussagekraft kennen und üben die Interpretation der getesteten Kriterien. Im Anschluss an das Seminar sind Sie berechtigt, den Online-Test S-Talent selbständig in Form einer Lizenz in der Sparkasse zu steuern und durchzuführen.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Carmen Vilsmeier Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2369 Tel. 0871 504-2241
Dozenten	Carmen Vilsmeier, Martina Nicklas, Sparkassenakademie Bayern			
Preis	295,00 Euro			

ID 7111 Online-Test S-Talent mit Standard-Ergebnismeldung

In Zeiten der Digitalisierung wird es zunehmend wichtiger, das Internet auch für ein wirkungsvolles Personalmarketing und ein effizientes Bewerbermanagement zu nutzen. Dazu bieten wir Ihnen einen aufgabenorientierten Online-Auswahltest zur Vorauswahl von Ausbildungsplatzbewerbern an.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Online-Test - Termine sind frei durch die Sparkasse disponierbar.				
Ansprechpartner	inhaltlich organisatorisch		Carmen Vilsmeier Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2369 Tel. 0871 504-2241
Preis	32,00 Euro			

6 Auswahl- und Potenzialverfahren

ID 7112 Online-Test S-Talent mit Feedbackauswertung für Sparkasse und Bewerber

Den Online-Test S-Talent (ID 7111) bieten wir Ihnen auch mit einer ergänzenden individuellen Rückmeldung für die Bewerber an. Dabei erhalten Sie für die Sparkasse eine Auswertung zur eigenen Verwendung sowie ein individuelles Feedback für den Bewerber.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Online-Test - Termine sind frei durch die Sparkasse disponierbar.				

Ansprechpartner	inhaltlich	Carmen Vilsmeier	Tel. 0871 504-2369
	organisatorisch	Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2241

Preis 37,00 Euro

ID 1665W Webinar Zertifizierung S-Talent Nachwuchskräfte und S-Talent Markt-, Fach- und Führungskarriere

Durch die Teilnahme an zwei Webinaren erhalten Sie die Zertifizierung für die Online-Potenzialtests der bayerischen S-Finanzgruppe. Damit erheben Sie die Potenziale für die Zielgruppen der Nachwuchskräfte und der Führungskräfte in Markt und Betrieb. Sie eignen sich eignungsdiagnostische Kenntnisse an, lernen die Aussagekraft der Online-Tools kennen und üben die Interpretation der getesteten Kriterien.
Im Anschluss an die Webinare sind Sie berechtigt, die beiden von der Firma HR Diagnostics entwickelten Online-Tests selbstständig in der Sparkasse zu steuern und durchzuführen.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				

Ansprechpartner	inhaltlich	Carmen Vilsmeier	Tel. 0871 504-2369
	organisatorisch	Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2241

Dozenten Carmen Vilsmeier, Martina Nicklas, Sparkassenakademie Bayern

Preis 375,00 Euro

ID 1661 S-Talent Nachwuchskräfte

Der Online-Test S-Talent Nachwuchskräfte wurde insbesondere für die Zielgruppe junger Mitarbeiter in der Phase kurz vor oder kurz nach Ende der Ausbildung und vor ersten Weiterbildungsmaßnahmen entwickelt. Da der Test auf den Kriterien des Bewerberauswahlverfahren S-Talent Ausbildung aufsetzt, können Sie die Entwicklung der Nachwuchskräfte in den einzelnen Kriterien nachvollziehen und dies in die weitere Förderung einbeziehen.
S-Talent Nachwuchskräfte eignet sich ganz besonders für die Identifizierung von Kandidaten für das Förderprogramm High Potentials.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Online-Test - Termine sind frei durch die Sparkasse disponierbar.				

Ansprechpartner	inhaltlich	Carmen Vilsmeier	Tel. 0871 504-2369
	organisatorisch	Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2241

Preis 100,00 Euro

6 Auswahl- und Potenzialverfahren

ID 1662 S-Talent Markt-, Fach- und Führungskarriere

Der Online-Test S-Talent Markt-, Fach- und Führungskarriere bietet Ihnen die Chance, eine objektive Einschätzung zum richtigen Karriereweg der einzelnen Mitarbeiter auf der Basis einheitlicher Kriterien und Normwerte zu erhalten. Der Test baut auf den Online-Tests S-Talent Ausbildung sowie S-Talent Nachwuchskräfte auf, so dass Sie Entwicklungen in den einzelnen Kriterien nachvollziehen können.
Auf Grundlage der Ergebnisse wird die Passung mit den drei Karrierewegen Markt, Fachexperte und Führung bei der Sparkassen-Finanzgruppe berechnet. Die Werte können als Indikator dafür herangezogen werden, auf welchem Karriereweg sich der Mitarbeiter mit seinen individuellen Voraussetzungen am besten entwickeln und entfalten kann und somit am wirkungsvollsten für die Sparkasse eingesetzt werden kann.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Online-Test - Termine sind frei durch die Sparkasse disponierbar.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Carmen Vilsmeier	Tel. 0871 504-2369
	organisatorisch		Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2241
Preis	185,00 Euro			

ID 1668 Potenzial-Audit zur Eignungs-, Leistungs- und Potenzialdiagnostik für Führungskarrieren

Die Teilnehmer sowie die Verantwortlichen der Sparkassen erhalten Rückmeldungen, inwieweit Potentiale für Führungs- bzw. Spezialaufgaben vorhanden sind und in welchen Dimensionen Kompetenzen aufgebaut werden können.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Benedikt Gerg	Tel. 0871 504-2374
	organisatorisch		Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2241
Dozenten	Carmen Vilsmeier, Benedikt Gerg, Sparkassenakademie Bayern			
Preis	710,00 Euro			

ID 7118W Online-Test Talent Sparkasse 3.0

In diesem Webinar lernen Sie den Online-Test Talent Sparkasse 3.0 zur Vorauswahl von Ausbildungsplatzbewerbern kennen. Sie erwerben eignungsdiagnostische Kenntnisse, lernen die Aussagekraft kennen und üben die Interpretation der getesteten Kriterien. Im Anschluss an das Webinar sind Sie berechtigt, den Online-Test Talent Sparkasse 3.0 selbständig in Form einer Lizenz in der Sparkasse zu steuern und durchzuführen.

Termine	**Uhrzeit**	**ID**	**Ort**	**Anmeldeschluss**
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
Ansprechpartner	inhaltlich		Carmen Vilsmeier	Tel. 0871 504-2369
	organisatorisch		Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2241
Dozenten	Wolfgang Abriel, Martina Nicklas, Sparkassenakademie Bayern			
Preis	295,00 Euro			

7 Organisationsentwicklung

Organisationsentwicklung (OE = systematischer Wandel) ist einerseits Unterstützung der Leistungsfähigkeit der Organisation Sparkasse und andererseits die Entfaltung der ein-zelnen Organisationsmitglieder.

Ihre Sparkassenakademie Bayern unterstützt Sie bei der Erreichung von Zielen, bei der Implementierung einer Unternehmenskultur und bei der Ausrichtung der Zukunftsfähig-keit.

Die Strategieabhängige Planung und Umsetzung systematischen Wandels durch zielfüh-rendes Verhalten und Beteiligung von Arbeitnehmern unter Berücksichtigung der Wech-selwirkung zwischen Individuen, Gruppen, Technologie, Umwelt, Zeit sowie Kommunika-tionsmuster und Wertestrukturen hat zum Ziel, die Leistungsfähigkeit und Erreichung der strategischen Ziele der Sparkasse zu unterstützen.

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:
Martin Bogner Telefon: 0871 504-2302 E-Mail: m.bogner@s-akaby.de
Verena Reicheneder Telefon: 0871 504-2367 E-Mail: v.reicheneder@s-akaby.de

Dokument(e) BIKOS-Web:
Bild Organisationsentwicklung
Organisationsentwicklung

8 Allgemeines

Informationen zum Qualifizierungsprogramm wie z. B. Anmeldebedingungen, Kosten und Storno.

Dokument(e) BIKOS-Web:

Allgemeines
Anmeldung von Teilnehmern von Sparkassen außerhalb Bayerns
Ansprechpartner - alphabetisch
Ausschreibungen und Anmeldebedingungen
Gebührentableau 2025
Kosten und Stornogebuehren
Samstagstermine / Betriebspausen / Brückentage