



**Qualifizierung zum
Zertifizierten
Vertriebscoach**

In sieben Modulen erwerben Sie eine umfassende Kompetenz als Vertriebscoach.

Diese hoch professionelle Ausbildung umfasst das gesamte Spektrum an erforderlichen Tools, Methoden und persönlichkeitsentwickelnden Maßnahmen mit einem hohen Wirkungsgrad.

Zielgruppe:

Führungskräfte des Marktes und Haupt- und nebenamtliche Vertriebscoaches

Anmeldung über BIKOS-Portal unter:

ID [2635 Seminarreihe Qualifizierung zum zertifizierten Vertriebscoach](#)

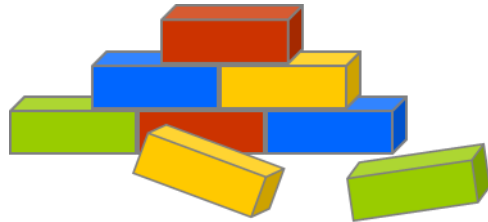
Der Preis für die Teilnahme an der Seminarreihe beträgt 5.570,--Euro.

Wir freuen uns auf Ihr Kommen!

Ablauf

- Zeitraum 12 Monate
- 17,5 Präsenztage – 7 Module

- 5 Transferaufträge (50 Credits)



Inhalte

Modul A:
Grundlagen des Vertriebscoachings

Modul B:
Leistungsstärke und Förderung der
Motivation durch Emotionale
Intelligenz

Modul C:
Vertriebs-, Beratungs- und
Qualitätsstrategie im
Kundengeschäft

Modul D:
Veränderungen mit
Vertriebscoaching begleiten

Modul E:
Teamcoaching im Vertrieb

Modul F:
Sich selbst führen – das Zürcher
Ressourcen Modell im
Vertriebscoaching

Modul G:
Erhöhte Verkaufskultur

Modul H:
Supervision

Ihre Ansprechpartnerinnen



[Anke Haferkamp](#)

Anke Haferkamp
Tel.: 0871/504-2249
E-Mail: a.haferkamp@s-akaby.de



[Petra Luber](#)

Petra Luber
Tel.: 0871/504-2240
E-Mail: p.luber@s-akaby.de