



## Forum Vertriebscoaching

**Dienstag, 14. Mai 2019**

**09.00 Uhr**  
*Eröffnung und Begrüßung*

**09.15 Uhr**  
*Impulsvortrag:*  
**„Verbindlichkeit, Konsequenz und  
Abschlusssicherheit im Vertriebscoaching“**  
[Joachim Wittig](#)

**09.45 Uhr**  
*Impulsvortrag:*  
**„Stärken- und Entwicklungs-Denken als  
Motor für Ihren Erfolg - Ansätze aus der  
Positiven Psychologie“**  
[Thorsten Sauter](#)

**10.45 Uhr**  
*Impulsvortrag:*  
**„Der Provokative Ansatz im Coaching“**  
[Dr. Charlotte Cordes](#)

**ab 11.30 Uhr**  
Workshops 1-3

Mittagessen und Kaffeepause

**16.45 Uhr**  
Impressionen des Tages

**Zielgruppe:**  
Zertifizierte Vertriebs- und  
Versicherungscoaches;  
Vertriebsführungskräfte und – mitarbeiter,  
die als Vertriebscoaches tätig sind

**Termin:**  
Dienstag, 14. Mai 2019,  
09:00 Uhr – 17:15 Uhr

**Der Preis** für die Teilnahme an der  
Veranstaltung beträgt 320,- Euro.

**Anmeldung** über BIKOS-Portal  
unter ID 2636-901

**Wir freuen uns auf Ihr Kommen!**

Anke Haferkamp  
Tel.: 0871/504-2249  
E-Mail: [a.haferkamp@s-akaby.de](mailto:a.haferkamp@s-akaby.de)

Jasmin Aslanides  
Tel.: 0871/504-2212  
E-Mail: [j.aslanides@s-akaby.de](mailto:j.aslanides@s-akaby.de)

## Top-Speaker

### Joachim Wittig

Geschäftsführer PraxisTraining live in Berlin

*Impulsvortrag und Workshop:*  
**„Verbindlichkeit, Konsequenz und Abschlussicherheit im Vertriebscoaching“**



### Thorsten Sauter

Leiter des Bereichs Business-Training am INNTAL INSTITUT und Partner bei Dr. Daniela Blickhan & Partner - Positive Business

*Impulsvortrag und Workshop:*  
**„Stärken- und Entwicklungs-Denken als Motor für Ihren Erfolg - Ansätze aus der Positiven Psychologie“**



## Top-Speaker

### Dr. Charlotte Cordes

Institutsleiterin des Deutschen Institutes für Provokative Therapie (DIP) und Inhaberin einer Privatpraxis in München

*Impulsvortrag und Workshop:*  
**„Der Provokative Ansatz im Coaching“**



## Ihre Ansprechpartnerinnen

### Anke Haferkamp



### Jasmin Aslanides

