



Sparkassenakademie  
Bayern



## Qualifizierungsprogramm 2019

Wir qualifizieren Bayern  
vom Auszubildenden bis zum Vorstand

Herausgeber  
Sparkassenakademie  
Sparkassenverband Bayern  
Körperschaft des öffentlichen Rechts  
Bürgermeister-Zeiler-Straße 1  
84036 Landshut

Kontakt  
Telefon: +49 871 504-0  
Fax: +49 871 504-2300  
E-Mail: [info@s-akaby.de](mailto:info@s-akaby.de)  
Internet: [www.sparkassenakademie-bayern.de](http://www.sparkassenakademie-bayern.de)

Stand 22.04.2020

## Inhaltsverzeichnis

### 1 Ausbildung / Studium

- 1.1 Auszubildende
- 1.2 Ausbildungsleiter
- 1.3 Studenten
- 1.4 Sparkassenkaufleute
- 1.5 Ausbilder vor Ort

### 2 Lehr- / Studiengänge

- 2.1 Sparkassenfachwirt
- 2.2 Bankfachwirt S
- 2.3 Sparkassenbetriebswirt
  - 2.3.1 Fernkurs S-Colleg
  - 2.3.2 Unternehmerische Basisqualifikation (UBQ)
  - 2.3.3 Führen im Markt 1 (FiM 1)
  - 2.3.4 Führen im Markt (FiM) - Neu ab September 2020
  - 2.3.5 Grundkurs Firmenkreditgeschäft (FK 1)
  - 2.3.6 Aufbaukurs Kreditanalyse Firmenkunden (KA)
  - 2.3.7 Aufbaukurs Firmenkundenbetreuung (FKB)
  - 2.3.8 Baufinanzierung und energieoptimiertes Bauen (BAUFI)
  - 2.3.9 Individualkundenbetreuung (IKB 1)
  - 2.3.10 Financial Consultant (IKB 2)
  - 2.3.11 Führen im Stab und Betrieb (FiS)
  - 2.3.12 Sparkassenbetriebswirtschaft (SKBW)
  - 2.3.13 Medialer Vertrieb / Electronic Banking (EB)
  - 2.3.14 Finanz- und Risikosteuerung (FRS)
  - 2.3.15 Personalwesen (PERS)
  - 2.3.16 Organisation (ORGA)
  - 2.3.17 Marketing und Vertriebsmanagement (MARK)
- 2.4 Dipl. Sparkassenbetriebswirt
- 2.5 Zertifizierter Financial Consultant S-Finanzgruppe (CFC)
  - 2.5.1 Zertifizierung (CFC)
  - 2.5.2 Rezertifizierung (CFC)
- 2.6 Entwicklungsgänge
  - 2.6.1 Entwicklungsgang Interne Revision
  - 2.6.2 Treasury-Manager
  - 2.6.3 Qualifizierung zum zertifizierten Vertriebscoach
  - 2.6.4 Immobilienmakler
  - 2.6.5 Versicherungsbeauftragter
- 2.7 Fachseminare
  - 2.7.1 Fachseminar Personalbetreuung
  - 2.7.2 Fachseminar Personalentwicklung
  - 2.7.3 Fachseminar Zertifizierter Verkaufstrainer

- 2.7.4 Fachseminare Firmenkundengeschäft
  - 2.7.4.1 Zertifizierung (Firmenkundengeschäft)
  - 2.7.4.2 Rezertifizierung (Firmenkundengeschäft)
- 2.7.5 Fachseminar Finanzbuchhaltung

### 3 Seminare / Trainings

#### 3.1 Vertrieb

- 3.1.1 Private Kunden
  - 3.1.1.1 Servicekundenberater
  - 3.1.1.2 Privatkundenbetreuer
  - 3.1.1.3 Individualkundenbetreuer
  - 3.1.1.4 Private Banking Berater
  - 3.1.1.5 Vermögensmanager Firmenkunden
  - 3.1.1.6 Generationenmanagement
- 3.1.2 Freie Berufe / Heilberufe
- 3.1.3 Existenzgründer
- 3.1.4 Gewerbliche Kunden
  - 3.1.4.1 Geschäftskundenberater
  - 3.1.4.2 Gewerbe-/ Firmen-/ Unternehmenskundenbetreuer
  - 3.1.4.3 Agrarbetreuer
  - 3.1.4.4 Leasingspezialist
  - 3.1.4.5 Berater internationales Geschäft
  - 3.1.4.6 Assistenz
  - 3.1.4.7 Vermögensmanager Firmenkunden
  - 3.1.4.8 Unternehmensnachfolge
- 3.1.5 Kommunalkunden
- 3.1.6 Branchenkompetenzen
- 3.1.7 Sanierungs- / Abwicklungskunden
  - 3.1.7.1 Sanierer
  - 3.1.7.2 Abwickler
- 3.1.8 Immobilien- / Baufinanzierungskunden
  - 3.1.8.1 Immobilienmakler
  - 3.1.8.2 Baufinanzierungsspezialist
  - 3.1.8.3 Assistenz
- 3.1.9 Mobiler Vertrieb
- 3.1.10 Medialer Vertrieb
  - 3.1.10.1 Internetspezialist
  - 3.1.10.2 Electronic Banking Berater
- 3.1.11 Kundenservice-Center / Digitales Beratungs-Center
- 3.1.12 Versicherungsvertrieb

#### 3.2 Führung und Management

- 3.2.1 Management
  - 3.2.1.1 Unternehmensführung und Geschäftsfeldsteuerung
  - 3.2.1.2 Ertrags- und Risikosteuerung
  - 3.2.1.3 Führung und Kommunikation
  - 3.2.1.4 Diskussionsforum
- 3.2.2 Verwaltungsräte
- 3.2.3 Führungskräfte
- 3.2.4 Führungskräfte im Vertrieb
- 3.3 Stab
  - 3.3.1 Risikomanagement / Controlling
  - 3.3.2 Rechnungswesen
  - 3.3.3 Depot-A-Management
  - 3.3.4 Marketing / Vertriebsmanagement
  - 3.3.5 Vorstandssekretariat
  - 3.3.6 Organisation
  - 3.3.7 Projektmanagement
  - 3.3.8 Personalwesen
  - 3.3.9 Personalentwicklung
    - 3.3.9.1 Personalentwickler
    - 3.3.9.2 Trainer
    - 3.3.9.3 Zertifizierter persolog® Trainer (D.I.S.C.)
    - 3.3.9.4 Agile Arbeitsformen und Methoden
  - 3.3.10 Interne Revision
    - 3.3.10.1 Allgemeine Revision
    - 3.3.10.2 Prüfung Risikomanagement / Controlling
    - 3.3.10.3 Prüfung Rechnungswesen und Meldewesen
    - 3.3.10.4 Prüfung Wertpapiergeschäft
    - 3.3.10.5 Prüfung Handelsgeschäfte
    - 3.3.10.6 Prüfung Geldwäschegesetz, sonstige strafbare Handlungen
    - 3.3.10.7 Prüfung Kreditgeschäft
    - 3.3.10.8 IT-Revision
  - 3.3.11 Informationstechnologie
  - 3.3.12 FI-Anwendungen
    - 3.3.12.1 OSPlus Standardschulungen
    - 3.3.12.2 OSPlus Rolloutseminare
    - 3.3.12.3 Ergänzende Schulungsangebote zu OSPlus
  - 3.3.13 Datenschutz / Informationssicherheit / Notfallmanagement
  - 3.3.14 Geldwäsche / Compliance
  - 3.3.15 Gesundheitsmanagement
  - 3.3.16 Assistenz (Stab)
- 3.4 Marktfolge

- 3.4.1 Aktiv
  - 3.4.1.1 Kreditanalyst / Kreditsachbearbeiter
  - 3.4.1.2 Schätzer / Immobiliengutachter
  - 3.4.1.3 Assistenz (Marktfolge/Aktiv)
- 3.4.2 Passiv / Wertpapier / Zahlungsverkehr / int. Geschäft
- 3.4.3 Abwicklung Depot-A

3.5 Digitale Kompetenz

3.6 \_inaktiv 2020\_ Marke Sparkasse

#### **4 Virtuelle Akademie**

4.7 Digitale Kompetenz

#### **5 Tagungen**

#### **6 Allgemeines**

#### **8 Auswahl- und Potenzialverfahren**

#### **9 Organisationsentwicklung**

## 1 Ausbildung / Studium

Die Gewinnung von ambitionierten Nachwuchskräften ist eine wichtige, strategische Herausforderung, die in den letzten Jahren immer relevanter geworden ist. Die Bindung junger Menschen beginnt bereits vor und während der Ausbildung.

Mit unseren Seminaren und Kursen zur Ausbildung und dem ausbildungsintegrierten Studium bieten wir Ihnen sehr gute Möglichkeiten, Ihre Nachwuchskräfte für die S-Finanzgruppe zu begeistern.

Zudem unterstützen wir Sie durch eine systematische High-Potential-Förderung, damit Sie Ihre jungen Leistungsträger frühzeitig identifizieren, fördern und binden können. Damit stellen Sie sicher, auch zukünftig herausfordernde Aufgaben im Markt-, Fach- und Führungsbereich aus dem eigenen Haus besetzen zu können.

Das Programm kann parallel zu Lehr- und Studiengängen absolviert werden. Zudem stellt es eine Ergänzung zu hausinternen Förderprogrammen der Sparkassen dar.

Steigern Sie mit unseren Bildungsangeboten Ihre Arbeitgeber-Attraktivität und gewinnen Sie Mitarbeiter als Identifikationsträger der S-Finanzgruppe im Sinne von:  
Menschen verstehen - Sicherheit geben - Zukunft denken.

Als Ansprechpartner stehen Ihnen gerne zur Verfügung:  
Carmen Vilsmeier Tel. 0871 504-2369 E-Mail: [c.vilsmeier@s-akaby.de](mailto:c.vilsmeier@s-akaby.de)  
Martina Nicklas Tel. 0871 504-2241 E-Mail: [m.nicklas@s-akaby.de](mailto:m.nicklas@s-akaby.de)

### 1.1 Auszubildende

Menschen verstehen, Sicherheit geben, Zukunft denken - jedes Jahr werden von bayerischen Sparkassen mit der Berufsausbildung zum Bankkaufmann eine Vielzahl junger Menschen darauf vorbereitet, diesem Anspruch zu genügen und die Markenwerte zu leben.

Mit unseren aktuellen Kursen und Seminaren unterstützen wir die erfolgreiche Ausbildung und Prüfungsvorbereitung in den Sparkassen, denn unser gemeinsames Ziel ist es, den wichtigsten Erfolgsfaktor zu sichern: Bestens qualifizierte und begeisterte Mitarbeiter.

Unser Angebot zielt darauf ab, Sie als Auszubildenden in allen Kompetenzbereichen zu stärken. Dazu bieten wir Ihnen eine ganze Reihe von Bildungsmaßnahmen an. So gehören zum Beispiel zur Stärkung Ihrer Fach- und Methodenkompetenz unsere Blended-Learning-Konzepte.

Für die Lernplanung und -durchführung während der gesamten Ausbildung halten wir für Sie das LernManagementSystem Ausbildung (online) - ein modernes E-Learning-Konzept auf der Lernplattform s-win - bereit. Das Konzept umfasst 15 Lerneinheiten mit attraktiven Instrumenten zum Lernen, Üben und Prüfen von IHK-prüfungsrelevanten Fachinhalten.

Zur Vorbereitung auf die Abschlussprüfung haben Sie mit dem zweiwöchigen Aufbaukurs die Möglichkeit, Ihr erworbenes Wissen in allen prüfungsrelevanten Themenbereichen intensiv zu wiederholen und zu vertiefen. Lernvideos und Webinare ergänzen das Lerndesign.

Zur Stärkung Ihrer Sozial-, Methoden- und Persönlichkeitskompetenz bieten wir Ihnen zum einen das Azubi-Camp an, mit welchem Sie in besonderer Art und Weise den Grundstein für eine erfolgreiche Sparkassen-Karriere legen können. Zum anderen können Sie aus handverlesenen Seminaren wählen. Dazu gehören zum Beispiel "Start in die ganzheitliche Beratung" und "Teambildung und Erlebnispädagogik".

# Qualifizierungsprogramm 2019

## 1.1 Auszubildende

### ID 1070 Azubi-Camp: Ideen - Wissen - Netzwerke - Erfolg

Mit der zweitägigen Ideen-Werkstatt im Open Space-Format, das sich auch beim Azubi-Camp des Deutschen Sparkassentages bewährt hat, unterstützt wir Ihre Auszubildenden, sich mit Freude zu entwickeln und handlungskompetent zu sein bzw. zu werden.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christina Pöringer Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2387 Tel. 0871 504-2241
<b>Dozenten</b>	Dozenten der Sparkassenakademie Bayern Vorstände und Führungskräfte von Sparkassen und Verbundpartnern Kooperationspartner der Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	wird mit Rundschreiben bekannt gegeben			

### ID 1051 LernManagementSystem Ausbildung Print (Klausurentraining)

Sie legen mit dem LernManagementSystem Ausbildung Print (Klausurentraining) die fachlichen Grundlagen für Ihre Ausbildung und können Ihren Lernerfolg systematisch und kontinuierlich überprüfen. Dadurch sind Sie in der Lage, sich gezielt auf die Anforderungen der Zwischen- und Abschlussprüfung IHK vorzubereiten.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Isabella Wagner Angelina Hartwig	Tel. 0871 504-2245 Tel. 0871 504-2244
<b>Dozenten</b>	Katrin Krinke, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	227,00			

### ID 1055 LernManagementSystem Ausbildung Online (s-win)

Sie planen mit dem LernManagementSystem Ausbildung Online (s-win) Ihr Lernen flexibel und eigenverantwortlich über die Onlinelernplattform s-win.

Kommen Sie in den Genuss diverser multimedialer und interaktiver Lerninstrumente und steigern Sie kontinuierlich Ihren persönlichen Lernerfolg durch das Lernen, Üben und Prüfen von neuem Fachwissen.

Mit dem LMS Ausbildung Online (s-win) sind Sie lernortunabhängig in der Lage, sich optimal auf die Anforderungen der Zwischen- und Abschlussprüfung IHK vorzubereiten.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Isabella Wagner Angelina Hartwig	Tel. 0871 504-2245 Tel. 0871 504-2244
<b>Dozenten</b>	Katrin Krinke, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	340,00			

### ID 1083 Teambildung & Erlebnispädagogik

Die Seminarziele werden mit Ihnen individuell abgestimmt und können z. B. folgende sein: Motivationsquellen erschließen, eigene Stärken und Schwächen kennen lernen oder Konflikte in Teams erkennen und lösen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Termine werden individuell mit der Sparkasse vereinbart.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Carmen Vilsmeier Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2369 Tel. 0871 504-2241
<b>Dozenten</b>	Carmen Vilsmeier, Katrin Knör, Armin Schmidl, Sparkassenakademie Bayern und Hubert Schwarz, Hubert-Schwarz-Zentrum, Büchenbach			
<b>Preis</b>	Wir erstellen ein individuelles Angebot			

# Qualifizierungsprogramm 2019

## 1.1 Auszubildende

### ID 1012 Aufbaukurs für Auszubildende

Sie bereiten sich intensiv auf die IHK-Abschlussprüfung zum Bankkaufmann vor. Dabei wiederholen und vertiefen Sie alle prüfungsrelevanten Inhalte aus den Bereichen Bankwirtschaft, Rechnungswesen und Steuerung sowie Wirtschafts- und Sozialkunde. Anhand von Lernvideos, zahlreichen Übungsaufgaben und einer Online-Abschlussprüfung haben Sie Gelegenheit, für die Prüfungssituation zu trainieren und sich Ihren aktuellen Wissensstand bewusst zu machen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Isabella Wagner Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2245 Tel. 0871 504-2241
<b>Dozenten</b>	Dozenten der Sparkassenakademie Bayern und von Sparkassen			
<b>Preis</b>	925,00 Euro			

### ID 1151 Sonderprogramm für Abiturienten, 1. Lehrgangsjahr, Module A - D

Auszubildende, die aufgrund ihrer absolvierten Schullaufbahn (Gymnasium, Fachoberschule, [abgebrochenes] Studium) von der gesetzlichen Schulpflicht gemäß Art. 35 BayEUG befreit sind, qualifizieren sich mit diesem Lehrgang zum Bankkaufmann (IHK).

Sie eignen sich mithilfe des Sonderprogramms für Abiturienten die Kenntnisse und Fähigkeiten des Berufsbildes Bankkaufmann an und legen im Anschluss an den Lehrgang die Prüfung zum Bankkaufmann vor der IHK ab.

Unterstützt werden Sie dabei durch eine laufende Betreuung über moderne digitale Kommunikationskanäle.

Neben den Präsenzseminaren stehen Ihnen über die gesamte Zeit von zwei Jahren Lernvideos zu allen ausbildungsrelevanten Inhalten zur Verfügung. Zudem sorgen regelmäßige Lernerfolgskontrollen für eine ständige Überprüfung der eigenen Leistung.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Siehe Module				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Isabella Wagner Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2245 Tel. 0871 504-2241
<b>Dozenten</b>	Katrin Krinke, Martina Nicklas, Sparkassenakademie Bayern Fach- und Führungskräfte der S-Finanzgruppe			
<b>Preis</b>	2.800,00 Euro			

### ID 1152 Sonderprogramm für Abiturienten, 2. Lehrgangsjahr, Module A - C

Dieses Programm richtet sich an zukünftige Auszubildende, die aufgrund ihrer absolvierten Schullaufbahn (Gymnasium, Fachoberschule, [abgebrochenes] Studium) von der gesetzlichen Schulpflicht gemäß Art. 35 BayEUG befreit sind.

Sie eignen sich mithilfe des Sonderprogramms für Abiturienten die Kenntnisse und Fähigkeiten des Berufsbildes Bankkaufmann an und legen im Anschluss an den Lehrgang die Prüfung zum Bankkaufmann vor der IHK ab.

Unterstützt werden Sie dabei durch eine laufende Betreuung über moderne digitale Kommunikationskanäle.

Neben den Präsenzseminaren stehen Ihnen über die gesamte Zeit von zwei Jahren Lernvideos zu allen ausbildungsrelevanten Inhalten zur Verfügung. Zudem sorgen regelmäßige Lernerfolgskontrollen für eine ständige Kontrolle der eigenen Leistung.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Siehe Module				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Isabella Wagner Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2245 Tel. 0871 504-2241
<b>Dozenten</b>	Katrin Krinke, Martina Nicklas, Sparkassenakademie Bayern Fach- und Führungskräfte der S-Finanzgruppe			
<b>Preis</b>	2.800,00 Euro			

# Qualifizierungsprogramm 2019

## 1.1 Auszubildende

### ID 1620 Ausbildungsintegriertes Studium: Bachelor of Arts

Sie erlangen das Wissen und Schlüsselqualifikationen, die Sie für die Übernahme anspruchsvoller Aufgaben qualifizieren. In viereinhalb Jahren erarbeiten Sie sich zwei wertvolle Titel: Einerseits den international anerkannten akademischen Grad Bachelor of Arts und andererseits den Titel Bankkaufmann.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Sebastian Weißgerber Susanne Höltschl	Tel. 0871 504-2374 Tel. 0871 504-2366
<b>Preis</b>	19.915,00 Euro			

### ID 1650 Förderprogramm High Potentials

Sie stellen mit diesem Programm sicher, dass Sie auch künftig herausfordernde Stellen aus dem eigenen Haus besetzen können.

Sie haben mit dem Förderprogramm die Möglichkeit, unter Ihren Nachwuchskräften High Potentials zu identifizieren, zu fördern und zu binden sowie auf eine anspruchsvolle Karriere vorzubereiten.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Sebastian Weißgerber Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2374 Tel. 0871 504-2241
<b>Dozenten</b>	Dr. Franz Inderst, Carmen Vilsmeier, Katrin Knör, Sebastian Weißgerber, Sparkassenakademie Bayern Vizepräsident Roland Schmautz, Sparkassenverband Bayern Josef Bierl, Perfect-Train Martin und Johanna Fischer, fischertraining Werner Simmerl, Kommunikationstraining Simmerl GbR Trainer und Fachexperten Verbundpartner			
<b>Preis</b>	5.400,00 Euro			

### ID 1651W Web-Meeting zum Förderprogramm High Potentials - Teilnehmer

Sie erhalten aktuelle Informationen zu den einzelnen Modulen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Sebastian Weißgerber Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2374 Tel. 0871 504-2241
<b>Dozenten</b>	Carmen Vilsmeier, Fabian Drasdo, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	0,00 Euro			

# Qualifizierungsprogramm 2019

## 1.1 Auszubildende

### ID 1060 Prüfungs.TV 3 Monate

Mit den hochwertigen und innovativen Lernvideos von Prüfungs.TV profitieren Sie von einer zielgruppengerechten, modernen und motivierenden Form des Lernens.

In über 120 hochwertigen Lernvideos werden alle prüfungsrelevanten theoretischen Inhalte für die Ausbildung zum Bankkaufmann vermittelt. Dabei wird besonders großen Wert auf eine anschauliche, klar nachvollziehbare und qualitativ hochwertige Vermittlung der Lerneinheiten gelegt.

Die Lernvideos sind auf jedem Endgerät rund um die Uhr verfügbar.

Sie sind neugierig geworden?

Sehen Sie sich das beigefügte Beispielvideo an und lassen Sie sich überzeugen!

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Termine werden individuell mit der Sparkasse vereinbart.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Isabella Wagner Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2245 Tel. 0871 504-2241
<b>Dozenten</b>	Katrin Krinke, Sparkassenakademie Bayern Johannes Schulte, Stephan Hansen, Prüfungs.TV			
<b>Preis</b>	69,00 Euro			

### ID 1061 Prüfungs.TV 30 Monate

Mit den hochwertigen und innovativen Lernvideos von Prüfungs.TV profitieren Sie von einer zielgruppengerechten, modernen und motivierenden Form des Lernens.

In über 120 hochwertigen Lernvideos werden alle prüfungsrelevanten theoretischen Inhalte für die Ausbildung zum Bankkaufmann vermittelt. Dabei wird besonders großen Wert auf eine anschauliche, klar nachvollziehbare und qualitativ hochwertige Vermittlung der Lerneinheiten gelegt.

Die Lernvideos sind auf jedem Endgerät rund um die Uhr verfügbar.

Sie sind neugierig geworden?

Sehen Sie sich das beigefügte Beispielvideo an und lassen Sie sich überzeugen!

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Termine werden individuell mit der Sparkasse vereinbart.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Isabella Wagner Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2245 Tel. 0871 504-2241
<b>Dozenten</b>	Katrin Krinke, Sparkassenakademie Bayern Johannes Schulte, Stephan Hansen, Prüfungs.TV			
<b>Preis</b>	300,00 Euro			

### 1.2 Ausbildungsleiter

Die Aufgaben- und Verantwortungsbereiche eines Ausbildungsleiters in einer Sparkasse sind vielschichtig und weitreichend. Es gilt, ausreichend Jugendliche für die Sparkasse zu begeistern, um die Besten der Region als Auszubildende zu gewinnen. Für die Auszubildenden wird ein gelungener Einstieg ins Berufsleben und anschließend eine ausgezeichnete Ausbildung in allen Kompetenzbereichen sichergestellt. Nicht zuletzt ist die Ausbildung die Initialzündung für die Karriere in der Sparkasse.

Die Veranstaltungen bieten Ihnen die Möglichkeit, sich untereinander gut zu vernetzen und regelmäßig auszutauschen. Vor allem aber schaffen wir für Sie mit Seminaren und Kursen Möglichkeiten, sich gezielt für Ihre vielseitigen und anspruchsvollen Aufgaben zu qualifizieren.

Durch die erfolgreiche Teilnahme an unseren Qualifizierungsmaßnahmen können Sie sich durch die Ausbilderakademie der Industrie- und Handelskammern zertifizieren lassen.

#### ID 7160 Expertenrunde Ausbildung - Ausbilder im Dialog

In den Expertenrunden erhalten Sie top aktuelle Informationen rund um die Ausbildung, genießen Einblicke in neue Trends und tauschen Lösungen für die Herausforderungen in der Ausbildung aus.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Die Termine und Seminarorte werden mit dem Rundschreiben bekannt gegeben.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Katrin Krinke Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2245 Tel. 0871 504-2241
<b>Dozenten</b>	Carmen Vilsmeier, Katrin Krinke, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	245,00 Euro			

## 1.2 Ausbildungsleiter

### ID 7145 Ausbildung der Ausbilder (AdA)

Der Lehrgang Ausbildung der Ausbilder (AdA) vermittelt Ihnen die erforderlichen Qualifikationen zur Übernahme von Ausbildungsverantwortung in Ausbildungsabteilungen und Geschäftsstellen. Sie erhalten pädagogische, rechtliche und methodische Kenntnisse und Fertigkeiten, welche gemäß Ausbildereignungsprüfung (AEVO) den Nachweis berufs- und arbeitspädagogischer Kenntnisse bescheinigt.

Profitieren Sie von dem neuen und innovativen Konzept im AdA-Kurs, welches digitales Lernen mit analogem Lernen verbindet.

#### 3 Monate Online-Phase:

In über 40 Lernvideos erwerben Sie die erforderlichen grundlegenden pädagogischen Kenntnisse. Dafür stehen Ihnen zusätzlich zu den Videos eine Vielzahl an Übungsaufgaben, Quizfragen und klassischen Prüfungsaufgaben zur Verfügung. Die Freischaltung für die Lernvideos erfolgt insgesamt für drei Monate. Ihr großer Vorteil: sie selbst bestimmen Ihren individuell gewünschten Zeitpunkt der Freischaltung! Somit können Sie diesen bequem an Ihren Termin für die schriftliche Prüfung bei Ihrer IHK vor Ort anlehnen.

#### Präsenzveranstaltung:

In der Präsenzveranstaltung bereiten wir Sie optimal auf Ihre praktische Prüfung vor. Sie erhalten wertvolle Informationen zum Ablauf der Prüfung und gewinnen hilfreiche Tipps zur Präsentation bzw. Durchführung Ihrer berufstypischen Ausbildungssituation. Praktische Übungen, das Besprechen von Mustervorlagen und die erste Konzeption Ihrer persönlichen Ausfertigung unterstützen Sie bestmöglich in Ihrer Vorbereitung auf die praktische Prüfung.

Teilnehmer, die dieses neue Blended-Learning-Konzept erlebt haben, sind begeistert:

"Das Lernen mit AEVO Digital hat super geklappt. Würde ich jederzeit weiterempfehlen"

"Die Vorbereitung mit AEVO Digital hat super funktioniert! Der Präsenztag für die Vorbereitung zur praktischen Prüfung ist jedoch erforderlich!"

"Die Lernvideos finde ich super. So lässt es sich total gut lernen. Auch die Übungsaufgaben passen gut. Auf jeden Fall ist das eine sehr gute Möglichkeit den AdA-Schein zu erwerben."

#### Ihre Vorteile auf einen Blick:

- Mithilfe der Online-Lernvideos lernen Sie in Ihrem individuellen Lernrhythmus und -tempo
- Die 3-monatige Online-Lernphase kann auch erst nach dem Präsenztag stattfinden
- Sie erhalten in den Übungsaufgaben sofort Feedback, wie weit Sie in Ihrem Lernfortschritt sind
- Die deutliche Reduzierung der Präsenztage von vier Tage auf einen Tag hat weniger Abwesenheit zur Folge
- Der Präsenztag unterstützt Sie deutlich in Ihren Vorbereitungsarbeiten für die praktische Prüfung

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christina Pöringer Stephanie Muck	Tel. 0871 504-2387 Tel. 0871 504-2283
<b>Dozenten</b>	Christina Pöringer, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	510,00 Euro			

### ID 7140 Bildungsforum

Sie entwickeln neue und innovative Ideen rund um das Thema "Bildung". Sie lernen Best Practice Ansätze anderer Sparkassen kennen. In Vorträgen werfen Sie einen Blick über den Tellerrand, um sich inspirieren zu lassen. Im Abendprogramm pflegen Sie das bayernweite Netzwerk.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Sebastian Weißgerber Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2374 Tel. 0871 504-2241
<b>Preis</b>	595,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 1.2 Ausbildungsleiter

#### ID 7120W Webinar für Ausbilder und Personalentwickler

Im Rahmen der Kick-off-Veranstaltung zum DSGVO-Projekt Bankausbildung 2020 wurde das Trendence Schülerbarometer 2018 mit seinen zentralen Aussagen zur strategischen Positionierung der Arbeitgebermarke S-Finanzgruppe in der Zielgruppe Schüler erstmalig vorgestellt.

Jörn Klick, Senior Account Manager des Trendence Instituts, präsentiert Ihnen aus erster Hand Einblicke in die aktuellste Studie des Trendence Schülerbarometers. Erfahren Sie, wie die Arbeitgebermarke Sparkasse in der Zielgruppe Schüler positioniert ist und mit welchen Wettbewerbern Sie um Nachwuchskräfte konkurrieren und warum.

Diese Informationen aus der Trendence-Studie sind nicht öffentlich zugänglich, sondern werden exklusiv im Webinar vermittelt. Sie erhalten somit erstrangige und höchst aussagekräftige Erkenntnisse für Ihr attraktives Bewerbermarketing.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Katrin Krinke Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2245 Tel. 0871 504-2241
<b>Dozenten</b>	Katrin Krinke, Sparkassenakademie Bayern Jörn Klick, Trendence Institut			
<b>Preis</b>	215,00 Euro			

#### ID 7121W Web-Meeting: Ausbildungsordnung Bankkaufmann (m/w/d) 2020

In dem 90-minütigen kostenfreien Web-Meeting bündeln wir die Vielzahl an Informationen zum Neuordnungsverfahren Bankkaufmann (m/w/d) für Sie und geben Ihnen einen Überblick über die wichtigsten Änderungen, welche die neue Ausbildungsordnung mit sich bringt.

Zudem wollen wir Ihre noch offenen Fragen zur neuen Ausbildungsordnung diskutieren und Ihnen erste Handlungs- und Umsetzungsempfehlungen für Ihre betriebliche Ausbildung ab 2020 an die Hand geben.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Katrin Krinke Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2245 Tel. 0871 504-2241
<b>Dozenten</b>	Katrin Krinke, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	0,00 Euro			

#### ID 7125 Praktikum Plus - Lehrer erleben die S-Finanzgruppe

Indem Sie einem Lehrer die Teilnahme an der Veranstaltung ermöglichen, gewinnen Sie ihn als Multiplikator für die Botschaft: Hier bist du richtig.

Sie können damit die Arbeitgeberattraktivität Ihrer Sparkasse kommunizieren und Ihren Rekrutierungserfolg steigern sowie die Bindung der Auszubildenden erhöhen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christina Pöringer Stephanie Muck	Tel. 0871 504-2387 Tel. 0871 504-2283
<b>Dozenten</b>	Dr. Frank Inderst, Christina Pöringer, Katrin Krinke, Angela Messerschmidt, Robert Bauer, Tobias Sterr, Sparkassenakademie Bayern Günter Schlegel, DekaBank Dr. Verena Köstler, Didaktisches Labor, Uni Passau			
<b>Preis</b>	*			

# Qualifizierungsprogramm 2019

## 1.2 Ausbildungsleiter

### ID 7161 Zertifizierung mit dem persolog® Persönlichkeits-Modell

Sie lernen die Vielfalt der persolog®-Instrumente kennen und setzen sich mit den Einsatzmöglichkeiten auseinander. Sie gestalten Übungen zu den einzelnen Interpretationsstufen des Persönlichkeitsmodells. Die Zertifizierung berechtigt Sie, eigenständig D.I.S.C.-Seminare (nach Prof. John Geier) durchzuführen und den Titel "Zertifizierter persolog® Persönlichkeitstrainer für die Sparkassen-Finanzgruppe" zu führen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Siehe Module				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Sebastian Weißgerber Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2374 Tel. 0871 504-2241
<b>Dozenten</b>	Friedbert Gay, persolog® GmbH Carmen Vilsmeier, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	2.095,00 Euro			

### ID 7163 Experten-Workshop: Review für zertifizierte Trainer mit dem persolog® Persönlichkeits-Modell

Die VUCA-Welt stellt auch neue Ansprüche und Herausforderungen an Trainer. Es gilt sich auszuprobieren, sich auszutauschen und gemeinsam Neues zu erarbeiten, um auch die Personalentwicklung in den Sparkassen für die schnellen Veränderungen unserer Zeit anpassungsfähig zu machen.

Daher wird der Trainertag 2019 in der agilen Form des Barcamps stattfinden. Ziel eines Barcamps ist es, die guten und konstruktiven Kaffeepausen-Gespräche über die eigenen Ideen und die Konzepte anderer in eine Veranstaltungsform zu holen und gemeinsam mit anderen innovative Trainingskonzepte zu erarbeiten.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Sebastian Weißgerber Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2374 Tel. 0871 504-2241
<b>Dozenten</b>	Christina Pöringer, Martin Bogner, Sebastian Weißgerber, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	340,00 Euro			

### ID 7166 Experten-Workshop: persolog® Persönlichkeits-Modell - Diagramme schnell und sicher interpretieren

Diagramme des persolog® Persönlichkeitsmodells schnell interpretieren - wie kann das gelingen? Dieser Workshop gibt Ihnen als zertifiziertem persolog® Persönlichkeitstrainer die Möglichkeit, Sicherheit in der Interpretation von Diagrammen zu erlangen. Dabei werden die Unterschiede zwischen dem Rollenverhalten (Diagramm 1) und der Kernpersönlichkeit (Diagramm 2) analysiert und anspruchsvolle Praxisfälle supervidiert. Dies bringt für Sie eine Vertiefung für die Durchführung von eigenen Seminaren und Coachings.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Das Seminar findet in einem 2-jährigen Rhythmus statt.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Carmen Vilsmeier Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2369 Tel. 0871 504-2241
<b>Dozenten</b>	Friedbert Gay, persolog® GmbH Carmen Vilsmeier, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	450,00 Euro			

# Qualifizierungsprogramm 2019

## 1.2 Ausbildungsleiter

### ID 7117 Bewerberauswahl 'online' - Anwenderschulung S-Talent

In dem 1-tägigen Seminar lernen Sie den Online-Test S-Talent der bayerischen S-Finanzgruppe zur Vorauswahl von Ausbildungsplatzbewerbern kennen. Sie erwerben eignungsdiagnostische Kenntnisse, lernen die Aussagekraft kennen und üben die Interpretation der getesteten Kriterien. Im Anschluss an das Seminar sind Sie berechtigt, den Online-Test S-Talent selbstständig in Form einer Lizenz in der Sparkasse zu steuern und durchzuführen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Carmen Vilsmeier Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2369 Tel. 0871 504-2241
<b>Dozenten</b>	Carmen Vilsmeier, Martina Nicklas, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	280,00 Euro			

### ID 1680 Fachtagung Potenzialdiagnostik

Sie erhalten bei dieser Fachtagung wissenschaftlichen Input und neueste Erkenntnisse rund um die Themen Potenzialerkennung und Personalauswahl.

Zudem erleben Sie, wie die Vernetzung von digitalen und analogen Methoden eine größtmögliche Aussagekraft in Bezug auf die berufliche Leistung ermöglichen kann.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Carmen Vilsmeier Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2369 Tel. 0871 504-2241
<b>Dozenten</b>	Carmen Vilsmeier, Martina Nicklas, Sparkassenakademie Bayern Prof. Dr. Uwe Kanning, Hochschule Osnabrück Matthias Kämper, HR Diagnostics AG			
<b>Preis</b>	wird mit Rundschreiben bekanntgegeben			

### ID 1665 Zertifizierung Potenzialcheck Nachwuchskräfte und Potenzialtest Markt-, Fach- und Führungskarriere

Mit diesem Seminar erhalten Sie die Zertifizierung für die Online-Potenzialtests der bayerischen S-Finanzgruppe. Damit erheben Sie die Potenziale für die Zielgruppen der Nachwuchskräfte und der Führungskräfte in Markt und Betrieb. Sie eignen sich eignungsdiagnostische Kenntnisse an, lernen die Aussagekraft der Online-Tools kennen und üben die Interpretation der getesteten Kriterien.

Im Anschluss an das Seminar sind Sie berechtigt, die beiden von der Firma HR Diagnostics entwickelten Online-Tests selbstständig in der Sparkasse zu steuern und durchzuführen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Carmen Vilsmeier Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2369 Tel. 0871 504-2241
<b>Dozenten</b>	Steffen Nickel, HR Diagnostics Carmen Vilsmeier, Martina Nicklas, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	445,00 Euro			

# Qualifizierungsprogramm 2019

## 1.2 Ausbildungsleiter

### ID 1661 Potenzialcheck Nachwuchskräfte

Der Potenzialcheck Nachwuchskräfte wurde insbesondere für die Zielgruppe junger Mitarbeiter in der Phase kurz vor oder kurz nach Ende der Ausbildung und vor ersten Weiterbildungsmaßnahmen entwickelt. Da der Test auf den Kriterien des Bewerberauswahlverfahren S-Talent aufsetzt, können Sie die Entwicklung der Nachwuchskräfte in den einzelnen Kriterien nachvollziehen und dies in die weitere Förderung einbeziehen.

Der Potenzialcheck Nachwuchskräfte eignet sich ganz besonders für die Identifizierung von Kandidaten für das Förderprogramm High Potentials.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Online-Test - Termine sind frei durch die Sparkasse disponierbar.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Carmen Vilsmeier Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2369 Tel. 0871 504-2241
<b>Preis</b>	84,00 Euro			

### ID 1662 Potenzialtest Markt-, Fach- und Führungskarriere

Der Potenzialtest Markt-, Fach- und Führungskarriere bietet Ihnen die Chance, eine objektive Einschätzung zum richtigen Karriereweg der einzelnen Mitarbeiter auf der Basis einheitlicher Kriterien und Normwerte zu erhalten. Der Test baut auf den Online-Tests S-Talent zur Bewerberauswahl für Ausbildungsplätze sowie den Potenzialcheck Nachwuchskräfte auf, so dass Sie Entwicklungen in den einzelnen Kriterien nachvollziehen können.

Auf Grundlage der Ergebnisse wird die Passung mit den drei Karrierewegen Markt, Fachexperte und Führung bei der Sparkassen-Finanzgruppe berechnet. Die Werte können als Indikator dafür herangezogen werden, auf welchem Karriereweg

sich der Mitarbeiter mit seinen individuellen Voraussetzungen am besten entwickeln und entfalten kann und somit am wirkungsvollsten für die Sparkasse eingesetzt werden kann.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Online-Test - Termine sind frei durch die Sparkasse disponierbar.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Carmen Vilsmeier Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2369 Tel. 0871 504-2241
<b>Preis</b>	160,00 Euro			

### ID 7111 Online-Test S-Talent mit Standard-Ergebnismeldung

In Zeiten der Digitalisierung wird es zunehmend wichtiger, das Internet auch für ein wirkungsvolles Personalmarketing und ein effizientes Bewerbermanagement zu nutzen. Dazu bieten wir Ihnen einen aufgabenorientierten Online-Auswahltest zur Vorauswahl von Ausbildungsplatzbewerbern an.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Online-Test - Termine sind frei durch die Sparkasse disponierbar.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Carmen Vilsmeier Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2369 Tel. 0871 504-2241
<b>Preis</b>	31,00 Euro			

### ID 7112 Online-Test S-Talent mit Feedbackauswertung für Sparkasse und Bewerber

Den Online-Test S-Talent (ID 7111) bieten wir Ihnen auch mit einer ergänzenden individuellen Rückmeldung für die Bewerber an. Dabei erhalten Sie für die Sparkasse eine Auswertung zur eigenen Verwendung sowie ein individuelles Feedback für den Bewerber.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Online-Test - Termine sind frei durch die Sparkasse disponierbar.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Carmen Vilsmeier Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2369 Tel. 0871 504-2241
<b>Preis</b>	36,00 Euro			

# Qualifizierungsprogramm 2019

## 1.2 Ausbildungsleiter

### ID 1070 Azubi-Camp: Ideen - Wissen - Netzwerke - Erfolg

Mit der zweitägigen Ideen-Werkstatt im Open Space-Format, das sich auch beim Azubi-Camp des Deutschen Sparkassentages bewährt hat, unterstützt wir Ihre Auszubildenden, sich mit Freude zu entwickeln und handlungskompetent zu sein bzw. zu werden.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christina Pöringer Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2387 Tel. 0871 504-2241
<b>Dozenten</b>	Dozenten der Sparkassenakademie Bayern Vorstände und Führungskräfte von Sparkassen und Verbundpartnern Kooperationspartner der Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	wird mit Rundschreiben bekannt gegeben			

### ID 7150 Agile Arbeitsformen und Methoden - die Professionalisierung zum Agilen Coach

Das Sparkassenumfeld verändert sich zunehmend - wir bewegen uns in einer von Unsicherheit geprägten Zukunft mit ständig wechselnden Herausforderungen: Komplexe, turbulente und unsichere Umwelten zwingen uns zum Neudenken.

Durch die Befähigung im Umgang mit agilen Methoden können selbstorganisierte und reaktionsschnelle Teams innerhalb der Sparkassen gebildet werden, die iterativ nutzerzentrierte Lösungen zu sparkassenspezifischen Handlungsfeldern entwickeln.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Sebastian Weißgerber Stephanie Muck	Tel. 0871 504-2374 Tel. 0871 504-2283
<b>Dozenten</b>	Tobias von Knobelsdorff, zero360. the innovation company (Berlin) Dozenten der Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>				

### ID 7150W Webinar Agile Arbeitsformen und Methoden - die Professionalisierung zum Agilen Coach

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Sebastian Weißgerber Stephanie Muck	Tel. 0871 504-2374 Tel. 0871 504-2283
<b>Preis</b>	190,00 Euro			

### ID 7151 Agile Arbeitsformen und Methoden - die Professionalisierung zum Agilen Coach - Basismodul

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Sebastian Weißgerber Stephanie Muck	Tel. 0871 504-2374 Tel. 0871 504-2283
<b>Preis</b>	950,00 Euro			

# Qualifizierungsprogramm 2019

## 1.2 Ausbildungsleiter

### ID 7152 Agile Arbeitsformen und Methoden - die Professionalisierung zum Agilen Coach - Anwendermodul

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Die Veranstaltung findet voraussichtlich im Frühjahr 2020 statt.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Sebastian Weißgerber Stephanie Muck	Tel. 0871 504-2374 Tel. 0871 504-2283
<b>Preis</b>				

### ID 7153 Agile Arbeitsformen und Methoden - die Professionalisierung zum Agilen Coach - Coachingmodul

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Die Veranstaltung findet voraussichtlich im Herbst 2020 statt.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Sebastian Weißgerber Stephanie Muck	Tel. 0871 504-2374 Tel. 0871 504-2283
<b>Preis</b>				

### ID 7175 Qualifizierungsreihe zum systemischen Berater (Modul A und B)

Die Qualifizierung richtet sich an Mitarbeiter, die systemische Kompetenz für ihre Arbeit in (Veränderungs-/Coaching- und Trainings-)Projekten als Steuerungsgröße entwickeln wollen.

Die Methodik und Lernphilosophie orientiert sich an den Modellen des isb Wiesloch nach folgenden Fragestellungen:

- Wie organisiere ich mich angesichts neuer und komplexer Problemstellungen (z.B. Digitalisierung, Multikanal, VdZ)?
- Welchen Mehrwert bieten systemische Herangehensweisen im konkreten Berufskontext (z.B. als Trainer, Coach, Projektleiter)?
- Welchen Unterschied machen systemische Herangehensweisen im konkreten Berufskontext z.B. als Projektleiter, Trainer, Coach?
- Wie kann man bei komplexen Rahmenbedingungen Handlungsfähigkeit herstellen?
- Wie können Menschen mitgenommen und beteiligt werden?

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Siehe Module				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Carmen Vilsmeier Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2369 Tel. 0871 504-2241
<b>Dozenten</b>	Angelika Lehnen, ISB GmbH Systemische Professionalität Carmen Vilsmeier, Dipl. Pädagogin, Bereichsleiterin Ausbildung & Personalentwicklung, Sparkassenakademie Bayern Renate Göttert, Dipl. Kauffrau, Abteilungsleiterin PE Fach- und Führungskräfte, Sparkassenakademie Baden-Württemberg			
<b>Preis</b>	1.200,00 Euro pro Modul			

## 1.2 Ausbildungsleiter

### ID 7174 Systemische Organisationsbetrachtung - Erkundungs- und Visualisierungsaufstellungen

Die aktuelle Situation von Banken ist in jeder Hinsicht eine Herausforderung. Es gilt nicht nur die Digitalisierung und Globalisierung zu meistern, sondern auch ökonomisch die Zukunft für sich und andere zu gestalten. Diese Ausbalancierung ist zumeist ein inter-organisationaler Prozess, der schwierig in äußerliche Bilder zu übersetzen ist, um sie mit anderen besprechen zu können. Systemaufstellungen sind eine Methode, die genau dieses leistet. Mithilfe der Raumsprache werden Bilder dadurch erzeugt, dass Menschen im Raum für ausgewählte Elemente aufgestellt werden. Diese Bilder wecken neue Überlegungen und führen zu einer Klarheit über das ausgewählte System, welche durch reines Denken oder Schreiben in der Schnelligkeit nicht zu leisten wäre.

Die Methode der Erkundungsaufstellung ist eine Fortführung der Organisationsaufstellung, die auch in der Wissenschaft Einzug hält, um komplexe Systeme zu analysieren und im Rahmen der qualitativen sozialen Forschung ganz neue Hypothesen im Entdeckungszusammenhang zu generieren. Sie eignet sich auch sehr gut dazu, Organisationen, Branchen und mögliche Zukünfte zu analysieren. Die Universität Bremen hat umfangreiche Studien durchgeführt.

Sie erfahren durch das Seminar eine neue Klarheit und Sicherheit bezüglich der Zukunft von Sparkassen und können Hindernisse verstehen und in Ressourcen umwandeln.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Carmen Vilsmeier Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2369 Tel. 0871 504-2241
<b>Dozenten</b>	Denis Pijetlovic, Universität Bremen Josef Bierl, perfect train Carmen Vilsmeier, Dipl. Pädagogin, Bereichsleiterin Ausbildung & Personalentwicklung, Sparkassenakademie Bayern Renate Götttert, Dipl. Kauffrau, Abteilungsdirektorin PE Fach- und Führungskräfte, Sparkassenakademie Baden-Württemberg			
<b>Preis</b>	1.200,00 Euro			

### ID 7176 Systemische Professionalität in Veränderungsprozessen durch provokatives Coaching - Basismodul

Sie setzen sich mit dem Umdeuten von Sichtweisen in Veränderungsprozessen auseinander.

Sie lernen provokative Interventionen kennen, die Sie in unterschiedlichen Gesprächs- und Beratungssettings einsetzen können.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Carmen Vilsmeier Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2369 Tel. 0871 504-2241
<b>Dozenten</b>	Dr. E. Noni Höfner, Deutsches Institut für Provokative Therapie Carmen Vilsmeier, Dipl. Pädagogin, Bereichsleiterin Ausbildung & Personalentwicklung, Sparkassenakademie Bayern Renate Götttert, Dipl. Kauffrau, Abteilungsdirektorin PE Fach- und Führungskräfte, Sparkassenakademie Baden-Württemberg			
<b>Preis</b>	1.200,00 Euro			

# Qualifizierungsprogramm 2019

## 1.2 Ausbildungsleiter

### ID 7177 Systemische Professionalität in Veränderungsprozessen durch provokatives Coaching - Aufbaumodul

Sie lernen neue Methoden im Coaching kennen, die sowohl auf der Ebene der (vertrieblichen) Kompetenz, wie auch auf der Ebene der Haltungen und Einstellungen ansetzen. Sie erweitern Ihren persönlichen Werkzeugkoffer, um Mitarbeiter in Vertriebs- und Veränderungsprozessen mitzunehmen

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Carmen Vilsmeier Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2369 Tel. 0871 504-2241
<b>Dozenten</b>	Uwe Reusche, Geschäftsführer, ifsm GmbH & Co. KG Carmen Vilsmeier, Dipl. Pädagogin, Bereichsleiterin Ausbildung & Personalentwicklung, Sparkassenakademie Bayern Renate Göttert, Dipl. Kauffrau, Abteilungsdirektorin PE Fach- und Führungskräfte, Sparkassenakademie Baden-Württemberg			
<b>Preis</b>	1.200,00 Euro			

### ID 7178 Grundlagen systemischer Organisationsberatung

In Zeiten der Veränderung und De-Stabilisierung kommt der Betrachtung des Kontextes, in dem z. B. Organisationsveränderungen ablaufen, eine ganz besondere Bedeutung zu. Im Seminar lernen Sie die Faktoren einer Kontextanalyse sowie die Ableitung von Wirkfaktoren kennen, um Organisationen zu stabilisieren. Eine Kontextanalyse erlaubt damit die Bestimmung von Konstruktionsprinzipien des Systems. Sie betrachten Möglichkeiten der Dekonstruktion und der Rekonstruktion und erfahren, wie Interventionsmöglichkeiten sichtbar werden. Damit können Sie die Erfolgchancen zur Weiterentwicklung von Systemen auf der Ebene von Einzelpersonen, Teams oder Unternehmen definieren.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Carmen Vilsmeier Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2369 Tel. 0871 504-2241
<b>Dozenten</b>	Markus Schwemmler, Diplom-Psychologe, system worx Carmen Vilsmeier, Dipl. Pädagogin, Bereichsleiterin Ausbildung & Personal- und Managemententwicklung, Sparkassenakademie Bayern Renate Göttert, Dipl. Kauffrau, Abteilungsdirektorin PE Fach- und Führungskräfte, Sparkassenakademie Baden-Württemberg			
<b>Preis</b>	1.200,00 Euro			

### ID 7173 Systemische Organisationsberatung: Implementierung & Transformation - Aufbaumodul

Sie entwickeln in diesem Seminar Ihre systemische Kompetenz mit Blick auf die Gesamtorganisation weiter. In Zeiten der Veränderung und De-Stabilisierung kommt der Betrachtung des Kontextes, in dem z. B. Organisationsveränderungen ablaufen, eine ganz besondere Bedeutung zu. Im Seminar erlernen Sie die Planung, die Architektur und das Design von Beratungsprojekten. Sie üben den Umgang mit Komplexität und erfahren wie Strategieimplementierung und Kulturarbeit in einer Organisation gelingen können. Zudem vertiefen Sie Ihre Beratungsarbeit.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Carmen Vilsmeier Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2369 Tel. 0871 504-2241
<b>Dozenten</b>	Markus Schwemmler, Diplom-Psychologe, system worx Carmen Vilsmeier, Dipl. Pädagogin, Bereichsleiterin Ausbildung & Personal- und Managemententwicklung, Sparkassenakademie Bayern Renate Göttert, Dipl. Kauffrau, Abteilungsdirektorin PE Fach- und Führungskräfte, Sparkassenakademie Baden-Württemberg			
<b>Preis</b>	1.200,00 Euro			

## 1.2 Ausbildungsleiter

### ID 7172 Vom Problem zur Lösung: Vertiefende, systemische Beratungs-Interventionen

Sie lernen neue Methoden in der Einzelberatung und dem Coaching kennen. Insbesondere bei Veränderungsprozessen ist es auf der Ebene der Haltungen und Einstellungen wichtig, den Werkzeugkoffer an hilfreichen Interventionen zu erweitern.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Carmen Vilsmeier Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2369 Tel. 0871 504-2241
<b>Dozenten</b>	Renate Göttert, Dipl. Kauffrau, Abteilungsleiterin PE Fach- und Führungskräfte, Sparkassenakademie Baden-Württemberg Ralf van Heukelom, stv. Bereichsleiter Ausbildung & Personalentwicklung, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	1.200,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 1.3 Studenten

Heute studieren mehr als doppelt so viele Schulabgänger als noch vor 30 Jahren. Damit geht einerseits einher, dass junge Menschen zunehmend akademische Abschlüsse fordern, andererseits aber auch, dass anspruchsvolle Kunden für ihre Geldangelegenheiten Akademiker als Ansprechpartner wünschen.

In Kooperation mit der Hochschule der Sparkassen-Finanzgruppe bieten wir Ihnen zwei Studienprogramme an. Diese Programme stellen den für Sparkassen unverzichtbaren Praxisbezug sicher und führen gleichzeitig zu international anerkannten Bachelor-Abschlüssen.

Mit dem ausbildungsintegrierten Studium (ID 1620), das sich an Abiturienten richtet, erlangen Sie, parallel zu Ihrer Berufsausbildung, den Titel Bachelor of Arts. In einem begleitenden Trainee-Programm tauschen Sie sich mit anderen Studenten aus ganz Bayern aus und werden gezielt auf Ihre Berufspraxis vorbereitet.

Das berufsintegrierte Studium (ID 3820) richtet sich an Kollegen, die die Ausbildung bereits abgeschlossen haben. Sie erlangen damit in nur zweieinhalb Jahren die Titel Bachelor of Arts und Sparkassenbetriebswirt/-in.

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:

Sebastian Weißgerber Tel. 0871 504-2374 E-Mail: s.weissgerber@s-akaby.de

Dokument(e) BIKOS-Web:

[ID 1620 Broschüre 2020](#)

[ID 3820 Broschüre 2020](#)

#### ID 3820 Berufsintegriertes Studium zum Bachelor of Arts - Spezialisierung Vertrieb

Sie erlangen das Wissen und Schlüsselqualifikationen, die Sie für die Übernahme anspruchsvoller Aufgaben qualifizieren. In 2 1/2 Jahren erarbeiten Sie sich zwei wertvolle Titel: Einerseits den international anerkannten akademischen Grad Bachelor of Arts und andererseits den Sparkassenbetriebswirt, der in der Finanzdienstleistungsbranche für sehr praxisorientierte Weiterbildung steht.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Sebastian Weißgerber Susanne Höltschl	Tel. 0871 504-2374 Tel. 0871 504-2366
<b>Dozenten</b>	Dozenten der S-Finanzgruppe Dozenten der HSF			
<b>Preis</b>	19.915,00 Euro			

#### ID 1620 Ausbildungsintegriertes Studium: Bachelor of Arts

Sie erlangen das Wissen und Schlüsselqualifikationen, die Sie für die Übernahme anspruchsvoller Aufgaben qualifizieren. In viereinhalb Jahren erarbeiten Sie sich zwei wertvolle Titel: Einerseits den international anerkannten akademischen Grad Bachelor of Arts und andererseits den Titel Bankkaufmann.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Sebastian Weißgerber Susanne Höltschl	Tel. 0871 504-2374 Tel. 0871 504-2366
<b>Preis</b>	19.915,00 Euro			

# Qualifizierungsprogramm 2019

## 1.3 Studenten

### ID 1070 Azubi-Camp: Ideen - Wissen - Netzwerke - Erfolg

Mit der zweitägigen Ideen-Werkstatt im Open Space-Format, das sich auch beim Azubi-Camp des Deutschen Sparkassentages bewährt hat, unterstützt wir Ihre Auszubildenden, sich mit Freude zu entwickeln und handlungskompetent zu sein bzw. zu werden.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christina Pöringer Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2387 Tel. 0871 504-2241
<b>Dozenten</b>	Dozenten der Sparkassenakademie Bayern Vorstände und Führungskräfte von Sparkassen und Verbundpartnern Kooperationspartner der Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	wird mit Rundschreiben bekannt gegeben			

### ID 1055 LernManagementSystem Ausbildung Online (s-win)

Sie planen mit dem LernManagementSystem Ausbildung Online (s-win) Ihr Lernen flexibel und eigenverantwortlich über die Onlinelernplattform s-win.

Kommen Sie in den Genuss diverser multimedialer und interaktiver Lerninstrumente und steigern Sie kontinuierlich Ihren persönlichen Lernerfolg durch das Lernen, Üben und Prüfen von neuem Fachwissen.

Mit dem LMS Ausbildung Online (s-win) sind Sie lernortunabhängig in der Lage, sich optimal auf die Anforderungen der Zwischen- und Abschlussprüfung IHK vorzubereiten.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Isabella Wagner Angelina Hartwig	Tel. 0871 504-2245 Tel. 0871 504-2244
<b>Dozenten</b>	Katrin Krinke, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	340,00			

### ID 1051 LernManagementSystem Ausbildung Print (Klausurentraining)

Sie legen mit dem LernManagementSystem Ausbildung Print (Klausurentraining) die fachlichen Grundlagen für Ihre Ausbildung und können Ihren Lernerfolg systematisch und kontinuierlich überprüfen. Dadurch sind Sie in der Lage, sich gezielt auf die Anforderungen der Zwischen- und Abschlussprüfung IHK vorzubereiten.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Isabella Wagner Angelina Hartwig	Tel. 0871 504-2245 Tel. 0871 504-2244
<b>Dozenten</b>	Katrin Krinke, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	227,00			

### ID 1083 Teambildung & Erlebnispädagogik

Die Seminarziele werden mit Ihnen individuell abgestimmt und können z. B. folgende sein: Motivationsquellen erschließen, eigene Stärken und Schwächen kennen lernen oder Konflikte in Teams erkennen und lösen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Termine werden individuell mit der Sparkasse vereinbart.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Carmen Vilsmeier Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2369 Tel. 0871 504-2241
<b>Dozenten</b>	Carmen Vilsmeier, Katrin Knör, Armin Schmidl, Sparkassenakademie Bayern und Hubert Schwarz, Hubert-Schwarz-Zentrum, Büchenbach			
<b>Preis</b>	Wir erstellen ein individuelles Angebot			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 1.3 Studenten

#### ID 1012 Aufbaukurs für Auszubildende

Sie bereiten sich intensiv auf die IHK-Abschlussprüfung zum Bankkaufmann vor. Dabei wiederholen und vertiefen Sie alle prüfungsrelevanten Inhalte aus den Bereichen Bankwirtschaft, Rechnungswesen und Steuerung sowie Wirtschafts- und Sozialkunde. Anhand von Lernvideos, zahlreichen Übungsaufgaben und einer Online-Abschlussprüfung haben Sie Gelegenheit, für die Prüfungssituation zu trainieren und sich Ihren aktuellen Wissensstand bewusst zu machen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Isabella Wagner Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2245 Tel. 0871 504-2241
<b>Dozenten</b>	Dozenten der Sparkassenakademie Bayern und von Sparkassen			
<b>Preis</b>	925,00 Euro			

#### ID 1650 Förderprogramm High Potentials

Sie stellen mit diesem Programm sicher, dass Sie auch künftig herausfordernde Stellen aus dem eigenen Haus besetzen können.

Sie haben mit dem Förderprogramm die Möglichkeit, unter Ihren Nachwuchskräften High Potentials zu identifizieren, zu fördern und zu binden sowie auf eine anspruchsvolle Karriere vorzubereiten.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Sebastian Weißgerber Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2374 Tel. 0871 504-2241
<b>Dozenten</b>	Dr. Franz Inderst, Carmen Vilsmeier, Katrin Knör, Sebastian Weißgerber, Sparkassenakademie Bayern Vizepräsident Roland Schmutz, Sparkassenverband Bayern Josef Bierl, Perfect-Train Martin und Johanna Fischer, fischertraining Werner Simmerl, Kommunikationstraining Simmerl GbR Trainer und Fachexperten Verbundpartner			
<b>Preis</b>	5.400,00 Euro			

#### ID 1151 Sonderprogramm für Abiturienten, 1. Lehrgangsjahr, Module A - D

Auszubildende, die aufgrund ihrer absolvierten Schullaufbahn (Gymnasium, Fachoberschule, [abgebrochenes] Studium) von der gesetzlichen Schulpflicht gemäß Art. 35 BayEUG befreit sind, qualifizieren sich mit diesem Lehrgang zum Bankkaufmann (IHK).

Sie eignen sich mithilfe des Sonderprogramms für Abiturienten die Kenntnisse und Fähigkeiten des Berufsbildes Bankkaufmann an und legen im Anschluss an den Lehrgang die Prüfung zum Bankkaufmann vor der IHK ab.

Unterstützt werden Sie dabei durch eine laufende Betreuung über moderne digitale Kommunikationskanäle.

Neben den Präsenzseminaren stehen Ihnen über die gesamte Zeit von zwei Jahren Lernvideos zu allen ausbildungsrelevanten Inhalten zur Verfügung. Zudem sorgen regelmäßige Lernerfolgskontrollen für eine ständige Überprüfung der eigenen Leistung.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Siehe Module				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Isabella Wagner Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2245 Tel. 0871 504-2241
<b>Dozenten</b>	Katrin Krinke, Martina Nicklas, Sparkassenakademie Bayern Fach- und Führungskräfte der S-Finanzgruppe			
<b>Preis</b>	2.800,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 1.3 Studenten

#### ID 1152 Sonderprogramm für Abiturienten, 2. Lehrgangsjahr, Module A - C

Dieses Programm richtet sich an zukünftige Auszubildende, die aufgrund ihrer absolvierten Schullaufbahn (Gymnasium, Fachoberschule, [abgebrochenes] Studium) von der gesetzlichen Schulpflicht gemäß Art. 35 BayEUG befreit sind. Sie eignen sich mithilfe des Sonderprogramms für Abiturienten die Kenntnisse und Fähigkeiten des Berufsbildes Bankkaufmann an und legen im Anschluss an den Lehrgang die Prüfung zum Bankkaufmann vor der IHK ab. Unterstützt werden Sie dabei durch eine laufende Betreuung über moderne digitale Kommunikationskanäle. Neben den Präsenzseminaren stehen Ihnen über die gesamte Zeit von zwei Jahren Lernvideos zu allen ausbildungsrelevanten Inhalten zur Verfügung. Zudem sorgen regelmäßige Lernerfolgskontrollen für eine ständige Kontrolle der eigenen Leistung.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Siehe Module				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Isabella Wagner Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2245 Tel. 0871 504-2241
<b>Dozenten</b>	Katrin Krinke, Martina Nicklas, Sparkassenakademie Bayern Fach- und Führungskräfte der S-Finanzgruppe			
<b>Preis</b>	2.800,00 Euro			

#### ID 1060 Prüfungs.TV 3 Monate

Mit den hochwertigen und innovativen Lernvideos von Prüfungs.TV profitieren Sie von einer zielgruppengerechten, modernen und motivierenden Form des Lernens.

In über 120 hochwertigen Lernvideos werden alle prüfungsrelevanten theoretischen Inhalte für die Ausbildung zum Bankkaufmann vermittelt. Dabei wird besonders großen Wert auf eine anschauliche, klar nachvollziehbare und qualitativ hochwertige Vermittlung der Lerneinheiten gelegt.

Die Lernvideos sind auf jedem Endgerät rund um die Uhr verfügbar.

Sie sind neugierig geworden?  
Sehen Sie sich das beigefügte Beispielvideo an und lassen Sie sich überzeugen!

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Termine werden individuell mit der Sparkasse vereinbart.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Isabella Wagner Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2245 Tel. 0871 504-2241
<b>Dozenten</b>	Katrin Krinke, Sparkassenakademie Bayern Johannes Schulte, Stephan Hansen, Prüfungs.TV			
<b>Preis</b>	69,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 1.3 Studenten

#### ID 1061 Prüfungs.TV 30 Monate

Mit den hochwertigen und innovativen Lernvideos von Prüfungs.TV profitieren Sie von einer zielgruppengerechten, modernen und motivierenden Form des Lernens.

In über 120 hochwertigen Lernvideos werden alle prüfungsrelevanten theoretischen Inhalte für die Ausbildung zum Bankkaufmann vermittelt. Dabei wird besonders großen Wert auf eine anschauliche, klar nachvollziehbare und qualitativ hochwertige Vermittlung der Lerneinheiten gelegt.

Die Lernvideos sind auf jedem Endgerät rund um die Uhr verfügbar.

Sie sind neugierig geworden?

Sehen Sie sich das beigefügte Beispielvideo an und lassen Sie sich überzeugen!

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Termine werden individuell mit der Sparkasse vereinbart.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Isabella Wagner Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2245 Tel. 0871 504-2241
<b>Dozenten</b>	Karin Krinke, Sparkassenakademie Bayern Johannes Schulte, Stephan Hansen, Prüfungs.TV			
<b>Preis</b>	300,00 Euro			

#### ID 7150 Agile Arbeitsformen und Methoden - die Professionalisierung zum Agilen Coach

Das Sparkassenumfeld verändert sich zunehmend - wir bewegen uns in einer von Unsicherheit geprägten Zukunft mit ständig wechselnden Herausforderungen: Komplexe, turbulente und unsichere Umwelten zwingen uns zum Neudenken.

Durch die Befähigung im Umgang mit agilen Methoden können selbstorganisierte und reaktionsschnelle Teams innerhalb der Sparkassen gebildet werden, die iterativ nutzerzentrierte Lösungen zu sparkassenspezifischen Handlungsfeldern entwickeln.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Sebastian Weißgerber Stephanie Muck	Tel. 0871 504-2374 Tel. 0871 504-2283
<b>Dozenten</b>	Tobias von Knobelsdorff, zero360. the innovation company (Berlin) Dozenten der Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>				

#### ID 7151 Agile Arbeitsformen und Methoden - die Professionalisierung zum Agilen Coach - Basismodul

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Sebastian Weißgerber Stephanie Muck	Tel. 0871 504-2374 Tel. 0871 504-2283
<b>Preis</b>	950,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 1.3 Studenten

ID 7152 Agile Arbeitsformen und Methoden - die Professionalisierung zum Agilen Coach - Anwendermodul

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Die Veranstaltung findet voraussichtlich im Frühjahr 2020 statt.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Sebastian Weißgerber Stephanie Muck	Tel. 0871 504-2374 Tel. 0871 504-2283
<b>Preis</b>				

ID 7153 Agile Arbeitsformen und Methoden - die Professionalisierung zum Agilen Coach - Coachingmodul

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Die Veranstaltung findet voraussichtlich im Herbst 2020 statt.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Sebastian Weißgerber Stephanie Muck	Tel. 0871 504-2374 Tel. 0871 504-2283
<b>Preis</b>				



## 1.4 Sparkassenkaufleute

Um dem hohen Anspruch zu genügen, den Sparkassen an ihre Beratungsqualität und Produkte haben, erhalten alle Sparkassenmitarbeiter die Chance auf ausgezeichnete berufliche Grundbildungsmaßnahmen. Die S-Finanzgruppe hat dabei seit Langem eine eigene, gleichwertige Alternative zur Berufsausbildung Bankkaufmann - den Lehrgang für Sparkassenkaufleute. Dieser richtet sich insbesondere an Quereinsteiger aus anderen (kaufmännischen) Berufen und alle Interessierte, die ihr bankspezifisches Wissen auffrischen bzw. intensivieren möchten.

Sie erlernen in diesem Lehrgang alles, was Sie für eine qualifizierte Tätigkeit, insbesondere in der Privatkundenberatung, benötigen. Im Selbststudium sowie in besonders praxisintensiven Seminaren werden Sie parallel zur Tätigkeit in Ihrer Sparkasse fit gemacht.

Ihre gezielte Vorbereitung auf die schriftliche und mündliche Abschlussprüfung zum Sparkassenkaufmann/zur Sparkassenkauffrau können Sie mit dem Besuch eines Prüfungsvorbereitungskurses ergänzen. Alle prüfungsrelevanten Themenbereiche werden in diesem Kurs intensiv wiederholt und vertieft.

Als Ansprechpartner stehen Ihnen gerne zur Verfügung:

Katrin Krinke Tel. 0871 504-2245 E-Mail: k.krinke@s-akaby.de

Martina Nicklas Tel. 0871 504-2241 E-Mail: m.nicklas@s-akaby.de

### ID 1131 Lehrgang Sparkassenkaufmann/-frau (LSS), 1. Lehrgangsjahr, Module A - D

Sie qualifizieren sich mit dem Lehrgang, der innerhalb der S-Finanzgruppe gleichwertig zu der Berufsausbildung Bankkaufmann ist, für die Übernahme qualifizierter Tätigkeiten in Ihrer Sparkasse. In Ihrem ersten Lehrgangsjahr erlernen Sie unter anderem die Themenbereiche "Kontoführung und Euro-Zahlungsverkehr" sowie "Anlage auf Konten und Anlagen in anderen Finanzprodukten/Verbundgeschäft".

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Siehe Module				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Isabella Wagner Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2245 Tel. 0871 504-2241
<b>Dozenten</b>	Katrin Krinke, Martina Nicklas, Sparkassenakademie Bayern Fach- und Führungskräfte der S-Finanzgruppe			
<b>Preis</b>	1.585,00 Euro			

### ID 1132 Lehrgang Sparkassenkaufmann/-frau (LSS), 2. Lehrgangsjahr, Module A - D

In Ihrem zweiten Lehrgangsjahr erarbeiten Sie sich unter anderem die Themenkomplexe "Grundlagen eines Verkaufsgesprächs", "Wertpapiergeschäft" sowie "Kreditgeschäft". Sie schließen das zweite Lehrgangsjahr - nach der freiwilligen Teilnahme an einem intensiven Prüfungsvorbereitungskurs - mit der Abschlussprüfung zum Sparkassenkaufmann/zur Sparkassenkauffrau ab.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Siehe Module				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Isabella Wagner Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2245 Tel. 0871 504-2241
<b>Dozenten</b>	Katrin Krinke, Martina Nicklas, Sparkassenakademie Bayern Fach- und Führungskräfte der S-Finanzgruppe			
<b>Preis</b>	1.420,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 1.4 Sparkassenkaufleute

#### ID 1138 Topfit für die Prüfung Sparkassenkaufmann/-frau

Sie ergänzen Ihre Vorbereitung auf die Abschlussprüfung zum Sparkassenkaufmann und wiederholen und vertiefen Ihr erworbenes Wissen in allen prüfungsrelevanten Themenbereichen. Anhand von Übungsaufgaben und simulierten Abschlussprüfungen haben Sie Gelegenheit, für die Prüfungssituation zu trainieren und sich Ihren aktuellen Wissensstand bewusst zu machen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Isabella Wagner Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2245 Tel. 0871 504-2241
<b>Dozenten</b>	Dozenten des Sparkassenverbandes Bayern Fach- und Führungskräfte der S-Finanzgruppe			
<b>Preis</b>	1.240,00 Euro			

#### ID 1139 Abschlussprüfung Sparkassenkaufmann/-frau

Indem Sie die "Erste Fachprüfung" zum Sparkassenkaufmann erfolgreich ablegen, zeigen Sie, dass Sie für die Übernahme qualifizierter Tätigkeiten in Ihrer Sparkasse ausgebildet sind.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Katrin Krinke Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2245 Tel. 0871 504-2241
<b>Dozenten</b>	Dozenten des Sparkassenverbandes Bayern Fach- und Führungskräfte der S-Finanzgruppe			
<b>Preis</b>	275,00 Euro			

#### ID 1131W Web-Meeting Lehrgang Sparkassenkaufleute

Sie bearbeiten und vertiefen prüfungsrelevanten Inhalte aus den Bereichen Sparkassenbetriebslehre, Rechnungswesen und Steuerung sowie Wirtschafts- und Sozialkunde.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Isabella Wagner Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2245 Tel. 0871 504-2241
<b>Dozenten</b>	Isabella Wagner, Christina Pöringer, Sebastian Weißgerber, Sparkassenakademie Bayern Fach- und Führungskräfte der S-Finanzgruppe			
<b>Preis</b>	0,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 1.5 Ausbilder vor Ort

Als Ausbilder vor Ort ermöglichen Sie jungen Menschen einen gelungenen Einstieg ins Berufsleben und bereiten diese auf eine erfolgreiche Karriere vor. Damit tragen Sie Verantwortung für die Auszubildenden und die Sparkasse.

Mit verschiedenen Seminaren, wie beispielsweise dem digitalen AdA gemäß Ausbildereignungsverordnung (AEVO) oder "Fördernde Beurteilungsgespräche führen", bieten wir Ihnen die Möglichkeit, sich gezielt dafür zu qualifizieren, um Ihre Auszubildenden in allen Kompetenzbereichen zu fördern.

#### ID 7160 Expertenrunde Ausbildung - Ausbilder im Dialog

In den Expertenrunden erhalten Sie top aktuelle Informationen rund um die Ausbildung, genießen Einblicke in neue Trends und tauschen Lösungen für die Herausforderungen in der Ausbildung aus.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Die Termine und Seminarorte werden mit dem Rundschreiben bekannt gegeben.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Katrin Krinke Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2245 Tel. 0871 504-2241
<b>Dozenten</b>	Carmen Vilsmeier, Katrin Krinke, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	245,00 Euro			

#### ID 7161 Zertifizierung mit dem persolog® Persönlichkeits-Modell

Sie lernen die Vielfalt der persolog®-Instrumente kennen und setzen sich mit den Einsatzmöglichkeiten auseinander. Sie gestalten Übungen zu den einzelnen Interpretationsstufen des Persönlichkeitsmodells. Die Zertifizierung berechtigt Sie, eigenständig D.I.S.C.-Seminare (nach Prof. John Geier) durchzuführen und den Titel "Zertifizierter persolog® Persönlichkeitstrainer für die Sparkassen-Finanzgruppe" zu führen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Siehe Module				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Sebastian Weißgerber Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2374 Tel. 0871 504-2241
<b>Dozenten</b>	Friedbert Gay, persolog® GmbH Carmen Vilsmeier, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	2.095,00 Euro			

#### ID 7163 Experten-Workshop: Review für zertifizierte Trainer mit dem persolog® Persönlichkeits-Modell

Die VUCA-Welt stellt auch neue Ansprüche und Herausforderungen an Trainer. Es gilt sich auszuprobieren, sich auszutauschen und gemeinsam Neues zu erarbeiten, um auch die Personalentwicklung in den Sparkassen für die schnellen Veränderungen unserer Zeit anpassungsfähig zu machen.

Daher wird der Trainertag 2019 in der agilen Form des Barcamps stattfinden. Ziel eines Barcamps ist es, die guten und konstruktiven Kaffeepausen-Gespräche über die eigenen Ideen und die Konzepte anderer in eine Veranstaltungsform zu holen und gemeinsam mit anderen innovative Trainingskonzepte zu erarbeiten.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Sebastian Weißgerber Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2374 Tel. 0871 504-2241
<b>Dozenten</b>	Christina Pöringer, Martin Bogner, Sebastian Weißgerber, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	340,00 Euro			

## 1.5 Ausbilder vor Ort

### ID 7166 Experten-Workshop: persolog® Persönlichkeits-Modell - Diagramme schnell und sicher interpretieren

Diagramme des persolog® Persönlichkeitsmodells schnell interpretieren - wie kann das gelingen? Dieser Workshop gibt Ihnen als zertifiziertem persolog® Persönlichkeitstrainer die Möglichkeit, Sicherheit in der Interpretation von Diagrammen zu erlangen. Dabei werden die Unterschiede zwischen dem Rollenverhalten (Diagramm 1) und der Kernpersönlichkeit (Diagramm 2) analysiert und anspruchsvolle Praxisfälle supervidiert. Dies bringt für Sie eine Vertiefung für die Durchführung von eigenen Seminaren und Coachings.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Das Seminar findet in einem 2-jährigen Rhythmus statt.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Carmen Vilsmeier Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2369 Tel. 0871 504-2241
<b>Dozenten</b>	Friedbert Gay, persolog® GmbH Carmen Vilsmeier, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	450,00 Euro			

### ID 7150 Agile Arbeitsformen und Methoden - die Professionalisierung zum Agilen Coach

Das Sparkassenumfeld verändert sich zunehmend - wir bewegen uns in einer von Unsicherheit geprägten Zukunft mit ständig wechselnden Herausforderungen: Komplexe, turbulente und unsichere Umwelten zwingen uns zum Neudenken.

Durch die Befähigung im Umgang mit agilen Methoden können selbstorganisierte und reaktionsschnelle Teams innerhalb der Sparkassen gebildet werden, die iterativ nutzerzentrierte Lösungen zu sparkassenspezifischen Handlungsfeldern entwickeln.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Sebastian Weißgerber Stephanie Muck	Tel. 0871 504-2374 Tel. 0871 504-2283
<b>Dozenten</b>	Tobias von Knobelsdorff, zero360. the innovation company (Berlin) Dozenten der Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>				

### ID 7151 Agile Arbeitsformen und Methoden - die Professionalisierung zum Agilen Coach - Basismodul

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Sebastian Weißgerber Stephanie Muck	Tel. 0871 504-2374 Tel. 0871 504-2283
<b>Preis</b>	950,00 Euro			

## 1.5 Ausbilder vor Ort

### ID 7145 Ausbildung der Ausbilder (AdA)

Der Lehrgang Ausbildung der Ausbilder (AdA) vermittelt Ihnen die erforderlichen Qualifikationen zur Übernahme von Ausbildungsverantwortung in Ausbildungsabteilungen und Geschäftsstellen. Sie erhalten pädagogische, rechtliche und methodische Kenntnisse und Fertigkeiten, welche gemäß Ausbildereignungsprüfung (AEVO) den Nachweis berufs- und arbeitspädagogischer Kenntnisse bescheinigt.

Profitieren Sie von dem neuen und innovativen Konzept im AdA-Kurs, welches digitales Lernen mit analogem Lernen verbindet.

#### 3 Monate Online-Phase:

In über 40 Lernvideos erwerben Sie die erforderlichen grundlegenden pädagogischen Kenntnisse. Dafür stehen Ihnen zusätzlich zu den Videos eine Vielzahl an Übungsaufgaben, Quizfragen und klassischen Prüfungsaufgaben zur Verfügung. Die Freischaltung für die Lernvideos erfolgt insgesamt für drei Monate. Ihr großer Vorteil: sie selbst bestimmen Ihren individuell gewünschten Zeitpunkt der Freischaltung! Somit können Sie diesen bequem an Ihren Termin für die schriftliche Prüfung bei Ihrer IHK vor Ort anlehnen.

#### Präsenzveranstaltung:

In der Präsenzveranstaltung bereiten wir Sie optimal auf Ihre praktische Prüfung vor. Sie erhalten wertvolle Informationen zum Ablauf der Prüfung und gewinnen hilfreiche Tipps zur Präsentation bzw. Durchführung Ihrer berufstypischen Ausbildungssituation. Praktische Übungen, das Besprechen von Mustervorlagen und die erste Konzeption Ihrer persönlichen Ausfertigung unterstützen Sie bestmöglich in Ihrer Vorbereitung auf die praktische Prüfung.

Teilnehmer, die dieses neue Blended-Learning-Konzept erlebt haben, sind begeistert:

"Das Lernen mit AEVO Digital hat super geklappt. Würde ich jederzeit weiterempfehlen"

"Die Vorbereitung mit AEVO Digital hat super funktioniert! Der Präsenztag für die Vorbereitung zur praktischen Prüfung ist jedoch erforderlich!"

"Die Lernvideos finde ich super. So lässt es sich total gut lernen. Auch die Übungsaufgaben passen gut. Auf jeden Fall ist das eine sehr gute Möglichkeit den AdA-Schein zu erwerben."

#### Ihre Vorteile auf einen Blick:

- Mithilfe der Online-Lernvideos lernen Sie in Ihrem individuellen Lernrhythmus und -tempo
- Die 3-monatige Online-Lernphase kann auch erst nach dem Präsenztag stattfinden
- Sie erhalten in den Übungsaufgaben sofort Feedback, wie weit Sie in Ihrem Lernfortschritt sind
- Die deutliche Reduzierung der Präsenztage von vier Tage auf einen Tag hat weniger Abwesenheit zur Folge
- Der Präsenztag unterstützt Sie deutlich in Ihren Vorbereitungsarbeiten für die praktische Prüfung

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christina Pöringer Stephanie Muck	Tel. 0871 504-2387 Tel. 0871 504-2283
<b>Dozenten</b>	Christina Pöringer, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	510,00 Euro			



## Qualifizierungsprogramm 2019

### 1.5 Ausbilder vor Ort

#### ID 7121W Web-Meeting: Ausbildungsordnung Bankkaufmann (m/w/d) 2020

In dem 90-minütigen kostenfreien Web-Meeting bündeln wir die Vielzahl an Informationen zum Neuordnungsverfahren Bankkaufmann (m/w/d) für Sie und geben Ihnen einen Überblick über die wichtigsten Änderungen, welche die neue Ausbildungsordnung mit sich bringt.

Zudem wollen wir Ihre noch offenen Fragen zur neuen Ausbildungsordnung diskutieren und Ihnen erste Handlungs- und Umsetzungsempfehlungen für Ihre betriebliche Ausbildung ab 2020 an die Hand geben.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Katrin Krinke Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2245 Tel. 0871 504-2241
<b>Dozenten</b>	Katrin Krinke, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	0,00 Euro			

#### ID 7120W Webinar für Ausbilder und Personalentwickler

Im Rahmen der Kick-off-Veranstaltung zum DSGVO-Projekt Bankausbildung 2020 wurde das Trendence Schülerbarometer 2018 mit seinen zentralen Aussagen zur strategischen Positionierung der Arbeitgebermarke S-Finanzgruppe in der Zielgruppe Schüler erstmalig vorgestellt.

Jörn Klick, Senior Account Manager des Trendence Instituts, präsentiert Ihnen aus erster Hand Einblicke in die aktuellste Studie des Trendence Schülerbarometers. Erfahren Sie, wie die Arbeitgebermarke Sparkasse in der Zielgruppe Schüler positioniert ist und mit welchen Wettbewerbern Sie um Nachwuchskräfte konkurrieren und warum.

Diese Informationen aus der Trendence-Studie sind nicht öffentlich zugänglich, sondern werden exklusiv im Webinar vermittelt. Sie erhalten somit erstrangige und höchst aussagekräftige Erkenntnisse für Ihr attraktives Bewerbermarketing.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Katrin Krinke Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2245 Tel. 0871 504-2241
<b>Dozenten</b>	Katrin Krinke, Sparkassenakademie Bayern Jörn Klick, Trendence Institut			
<b>Preis</b>	215,00 Euro			

#### ID 7140 Bildungsforum

Sie entwickeln neue und innovative Ideen rund um das Thema "Bildung". Sie lernen Best Practice Ansätze anderer Sparkassen kennen. In Vorträgen werfen Sie einen Blick über den Tellerrand, um sich inspirieren zu lassen. Im Abendprogramm pflegen Sie das bayernweite Netzwerk.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Sebastian Weißgerber Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2374 Tel. 0871 504-2241
<b>Preis</b>	595,00 Euro			

# Qualifizierungsprogramm 2019

## 1.5 Ausbilder vor Ort

### ID 7175 Qualifizierungsreihe zum systemischen Berater (Modul A und B)

Die Qualifizierung richtet sich an Mitarbeiter, die systemische Kompetenz für ihre Arbeit in (Veränderungs-/Coaching- und Trainings-)Projekten als Steuerungsgröße entwickeln wollen.

Die Methodik und Lernphilosophie orientiert sich an den Modellen des isb Wiesloch nach folgenden Fragestellungen:

- Wie organisiere ich mich angesichts neuer und komplexer Problemstellungen (z.B. Digitalisierung, Multikanal, VdZ)?
- Welchen Mehrwert bieten systemische Herangehensweisen im konkreten Berufskontext (z.B. als Trainer, Coach, Projektleiter)?
- Welchen Unterschied machen systemische Herangehensweisen im konkreten Berufskontext z.B. als Projektleiter, Trainer, Coach?
- Wie kann man bei komplexen Rahmenbedingungen Handlungsfähigkeit herstellen?
- Wie können Menschen mitgenommen und beteiligt werden?

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Siehe Module				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Carmen Vilsmeier Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2369 Tel. 0871 504-2241
<b>Dozenten</b>	Angelika Lehnen, ISB GmbH Systemische Professionalität Carmen Vilsmeier, Dipl. Pädagogin, Bereichsleiterin Ausbildung & Personalentwicklung, Sparkassenakademie Bayern Renate Göttert, Dipl. Kauffrau, Abteilungsleiterin PE Fach- und Führungskräfte, Sparkassenakademie Baden-Württemberg			
<b>Preis</b>	1.200,00 Euro pro Modul			

### ID 7174 Systemische Organisationsbetrachtung - Erkundungs- und Visualisierungsaufstellungen

Die aktuelle Situation von Banken ist in jeder Hinsicht eine Herausforderung. Es gilt nicht nur die Digitalisierung und Globalisierung zu meistern, sondern auch ökonomisch die Zukunft für sich und andere zu gestalten. Diese Ausbalancierung ist zumeist ein inter-organisationaler Prozess, der schwierig in äußerliche Bilder zu übersetzen ist, um sie mit anderen besprechen zu können. Systemaufstellungen sind eine Methode, die genau dieses leistet. Mithilfe der Raumsprache werden Bilder dadurch erzeugt, dass Menschen im Raum für ausgewählte Elemente aufgestellt werden. Diese Bilder wecken neue Überlegungen und führen zu einer Klarheit über das ausgewählte System, welche durch reines Denken oder Schreiben in der Schnelligkeit nicht zu leisten wäre.

Die Methode der Erkundungsaufstellung ist eine Fortführung der Organisationsaufstellung, die auch in der Wissenschaft Einzug hält, um komplexe Systeme zu analysieren und im Rahmen der qualitativen sozialen Forschung ganz neue Hypothesen im Entdeckungszusammenhang zu generieren. Sie eignet sich auch sehr gut dazu, Organisationen, Branchen und mögliche Zukünfte zu analysieren. Die Universität Bremen hat umfangreiche Studien durchgeführt. Sie erfahren durch das Seminar eine neue Klarheit und Sicherheit bezüglich der Zukunft von Sparkassen und können Hindernisse verstehen und in Ressourcen umwandeln.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Carmen Vilsmeier Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2369 Tel. 0871 504-2241
<b>Dozenten</b>	Denis Pijetlovic, Universität Bremen Josef Bierl, perfect train Carmen Vilsmeier, Dipl. Pädagogin, Bereichsleiterin Ausbildung & Personalentwicklung, Sparkassenakademie Bayern Renate Göttert, Dipl. Kauffrau, Abteilungsleiterin PE Fach- und Führungskräfte, Sparkassenakademie Baden-Württemberg			
<b>Preis</b>	1.200,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 1.5 Ausbilder vor Ort

#### ID 7176 Systemische Professionalität in Veränderungsprozessen durch provokatives Coaching - Basismodul

Sie setzen sich mit dem Umdeuten von Sichtweisen in Veränderungsprozessen auseinander. Sie lernen provokative Interventionen kennen, die Sie in unterschiedlichen Gesprächs- und Beratungssettings einsetzen können.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Carmen Vilsmeier Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2369 Tel. 0871 504-2241
<b>Dozenten</b>	Dr. E. Noni Höfner, Deutsches Institut für Provokative Therapie Carmen Vilsmeier, Dipl. Pädagogin, Bereichsleiterin Ausbildung & Personalentwicklung, Sparkassenakademie Bayern Renate Göttert, Dipl. Kauffrau, Abteilungsdirektorin PE Fach- und Führungskräfte, Sparkassenakademie Baden-Württemberg			
<b>Preis</b>	1.200,00 Euro			

#### ID 7177 Systemische Professionalität in Veränderungsprozessen durch provokatives Coaching - Aufbaumodul

Sie lernen neue Methoden im Coaching kennen, die sowohl auf der Ebene der (vertrieblichen) Kompetenz, wie auch auf der Ebene der Haltungen und Einstellungen ansetzen. Sie erweitern Ihren persönlichen Werkzeugkoffer, um Mitarbeiter in Vertriebs- und Veränderungsprozessen mitzunehmen

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Carmen Vilsmeier Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2369 Tel. 0871 504-2241
<b>Dozenten</b>	Uwe Reusche, Geschäftsführer, ifsm GmbH & Co. KG Carmen Vilsmeier, Dipl. Pädagogin, Bereichsleiterin Ausbildung & Personalentwicklung, Sparkassenakademie Bayern Renate Göttert, Dipl. Kauffrau, Abteilungsdirektorin PE Fach- und Führungskräfte, Sparkassenakademie Baden-Württemberg			
<b>Preis</b>	1.200,00 Euro			

#### ID 7178 Grundlagen systemischer Organisationsberatung

In Zeiten der Veränderung und De-Stabilisierung kommt der Betrachtung des Kontextes, in dem z. B. Organisationsveränderungen ablaufen, eine ganz besondere Bedeutung zu. Im Seminar lernen Sie die Faktoren einer Kontextanalyse sowie die Ableitung von Wirkfaktoren kennen, um Organisationen zu stabilisieren. Eine Kontextanalyse erlaubt damit die Bestimmung von Konstruktionsprinzipien des Systems. Sie betrachten Möglichkeiten der Dekonstruktion und der Rekonstruktion und erfahren, wie Interventionsmöglichkeiten sichtbar werden. Damit können Sie die Erfolgchancen zur Weiterentwicklung von Systemen auf der Ebene von Einzelpersonen, Teams oder Unternehmen definieren.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Carmen Vilsmeier Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2369 Tel. 0871 504-2241
<b>Dozenten</b>	Markus Schwemmler, Diplom-Psychologe, system worx Carmen Vilsmeier, Dipl. Pädagogin, Bereichsleiterin Ausbildung & Personal- und Managemententwicklung, Sparkassenakademie Bayern Renate Göttert, Dipl. Kauffrau, Abteilungsdirektorin PE Fach- und Führungskräfte, Sparkassenakademie Baden-Württemberg			
<b>Preis</b>	1.200,00 Euro			

## 1.5 Ausbilder vor Ort

### ID 7173 Systemische Organisationsberatung: Implementierung & Transformation - Aufbaumodul

Sie entwickeln in diesem Seminar Ihre systemische Kompetenz mit Blick auf die Gesamtorganisation weiter. In Zeiten der Veränderung und De-Stabilisierung kommt der Betrachtung des Kontextes, in dem z. B. Organisationsveränderungen ablaufen, eine ganz besondere Bedeutung zu. Im Seminar erlernen Sie die Planung, die Architektur und das Design von Beratungsprojekten. Sie üben den Umgang mit Komplexität und erfahren wie Strategieimplementierung und Kulturarbeit in einer Organisation gelingen können. Zudem vertiefen Sie Ihre Beratungsarbeit.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Carmen Vilsmeier Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2369 Tel. 0871 504-2241
<b>Dozenten</b>	Markus Schwemmler, Diplom-Psychologe, system worx Carmen Vilsmeier, Dipl. Pädagogin, Bereichsleiterin Ausbildung & Personal- und Managemententwicklung, Sparkassenakademie Bayern Renate Göttert, Dipl. Kauffrau, Abteilungsleiterin PE Fach- und Führungskräfte, Sparkassenakademie Baden-Württemberg			
<b>Preis</b>	1.200,00 Euro			

### ID 7172 Vom Problem zur Lösung: Vertiefende, systemische Beratungs-Interventionen

Sie lernen neue Methoden in der Einzelberatung und dem Coaching kennen. Insbesondere bei Veränderungsprozessen ist es auf der Ebene der Haltungen und Einstellungen wichtig, den Werkzeugkoffer an hilfreichen Interventionen zu erweitern.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Carmen Vilsmeier Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2369 Tel. 0871 504-2241
<b>Dozenten</b>	Renate Göttert, Dipl. Kauffrau, Abteilungsleiterin PE Fach- und Führungskräfte, Sparkassenakademie Baden-Württemberg Ralf van Heukelom, stv. Bereichsleiter Ausbildung & Personalentwicklung, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	1.200,00 Euro			

## 2 Lehr- / Studiengänge

### 2.1 Sparkassenfachwirt

Mit ihrem Selbstverständnis, die Kunden durch eine umfassende gute Beratung zu begeistern, behaupten sich die Sparkassen als Qualitätsanbieter erfolgreich am Markt. Effiziente Prozesse, hochwertige Produkte, ein strukturierter Beratungsansatz und vor allem die Qualifikation der Beraterinnen und Berater sichern diesen Erfolg. Deshalb legen die Verantwortlichen in den Sparkassen besonders großen Wert auf eine ausgezeichnete Qualifizierung ihrer Beraterinnen und Berater. Nach der Berufsausbildung erfolgt diese im Kundenberaterlehrgang.

Der Studiengang "Sparkassenfachwirt/-in für Kundenberatung (KBL)" ist die Basisqualifikation der bayerischen Sparkassen für den Vertrieb und orientiert sich am jeweiligen Bedarf der Sparkassen und des Marktes. Der Studiengang qualifiziert Sie umfassend für Ihre Beratungs- und Verkaufspraxis und vermittelt Ihnen auch Freude am Verkaufen.

Der Studiengang ermöglicht es Ihnen, sich fachlich, methodisch und persönlich weiterzubilden. Die ausgezeichnet aufeinander abgestimmten Studienelemente garantieren Ihnen einen sehr effizienten Studienverlauf. Mit dem Abschluss "Sparkassenfachwirt/-in für Kundenberatung (KBL)" erwerben Sie einen in der Bankenlandschaft hoch anerkannten und in der Breite akzeptierten Titel. Mit diesem Abschluss legen Sie die Basis für Ihre berufliche Weiterentwicklung.

Der Lehrgang unterteilt sich in ein Selbststudium und zweimal 19 Tage Präsenzlehrgang an der Sparkassenakademie in Landshut, sowie einer Praxisphase zwischen den beiden Präsenzteilen. Elemente des E-Learnings sind dabei in den Lernprozess integriert. Ihre erworbenen Fertigkeiten weisen Sie in der Selbststudiumsphase in Form einer schriftlichen Prüfung nach. Jede Präsenzphase endet mit einer schriftlichen und mündlichen Prüfung in Form eines simulierten Kundengesprächs.

Unterstützend für Vertriebsführungskräfte und Personalentwickler bieten wir ein ergänzendes Webinar "Kundenberaterlehrgang - Transfer für Führungskräfte und Personalentwicklung" an, um die Begleitung und Betreuung der KBL-Teilnehmer sicherzustellen.

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:  
Stefan Kiebler Tel. 0871 504-2289 E-Mail: s.kiebler@s-akaby.de

Dokument(e) BIKOS-Web:

[Broschüre Sparkassenfachwirt/-in für Kundenberatung \(KBL\)](#)

### ID 1281 KBL-Selbststudium - Unterlagen

Sie bereiten sich anhand vom Fernstudiengang B des Deutschen Sparkassenverlages auf den KBL vor.

Der "Fernstudiengang B" umfasst folgende Lehrbriefe:

- Lehrbrief 1: Grundlagen der Geschäftspolitik
- Lehrbrief 2: Grundlagen Steuern
- Lehrbrief 3: Vermögen bilden und optimieren
- Lehrbrief 4: Risiken absichern
- Lehrbrief 5: Altersvorsorge treffen
- Lehrbrief 6: Konsum und Wohneigentum finanzieren
- Lehrbrief 7: Service und Liquidität
- Lehrbrief 8: Vertriebskompetenz

Das Bestehen einer Prüfung ist die Voraussetzung zur Anmeldung zum KBL.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich		Stefan Kiebler	Tel. 0871 504-2289
	organisatorisch		Rosmarie Weißdorn	Tel. 0871 504-2234
<b>Preis</b>	405,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 2.1 Sparkassenfachwirt

#### ID 1282 KBL-Selbststudium - Aufsichtsarbeit

Sie bereiten sich anhand vom Fernstudiengang B des Deutschen Sparkassenverlages auf den KBL vor.

Der "Fernstudiengang B" umfasst folgende Lehrbriefe:

- Lehrbrief 1: Grundlagen der Geschäftspolitik
- Lehrbrief 2: Grundlagen Steuern
- Lehrbrief 3: Vermögen bilden und optimieren
- Lehrbrief 4: Risiken absichern
- Lehrbrief 5: Altersvorsorge treffen
- Lehrbrief 6: Konsum und Wohneigentum finanzieren
- Lehrbrief 7: Service und Liquidität
- Lehrbrief 8: Vertriebskompetenz

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Stefan Kiebler Rosmarie Weißdorn	Tel. 0871 504-2289 Tel. 0871 504-2234
<b>Preis</b>	-			

#### ID 1289 KBL-Selbststudium-Aufsichtsarbeit (Wiederholung)

Sie bereiten sich anhand vom Fernstudiengang B des Deutschen Sparkassenverlages auf den KBL vor.

Der "Fernstudiengang B" umfasst folgende Lehrbriefe:

- Lehrbrief 1: Grundlagen der Geschäftspolitik
- Lehrbrief 2: Grundlagen Steuern
- Lehrbrief 3: Vermögen bilden und optimieren
- Lehrbrief 4: Risiken absichern
- Lehrbrief 5: Altersvorsorge treffen
- Lehrbrief 6: Konsum und Wohneigentum finanzieren
- Lehrbrief 7: Service und Liquidität
- Lehrbrief 8: Vertriebskompetenz

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Stefan Kiebler Rosmarie Weißdorn	Tel. 0871 504-2289 Tel. 0871 504-2234
<b>Preis</b>	89,00 Euro			

#### ID 1210 Kundenberaterlehrgang (KBL) Teil 1 - A-E-Learning-Teil / B-Präsenzteil

Sie eignen sich die für die Privatkundenberatung erforderlichen Fach- und Produktkenntnisse an. Sie erlernen und trainieren die verkäuferische Umsetzung im Sinne des Sparkassen-Finanzkonzepts und integrieren geschickt die gängigen OSPlus-Anwendungen inkl. OSPlus\_neo. Sie stärken Ihr Selbstwertgefühl und vertreten die Marke "Sparkasse" selbstbewusst.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Siehe 1210A und 1210B				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Stefan Kiebler Rosmarie Weißdorn	Tel. 0871 504-2289 Tel. 0871 504-2234
<b>Preis</b>	2.385,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 2.1 Sparkassenfachwirt

#### ID 1220 Kundenberaterlehrgang (KBL) Teil 2 - A-E-Learning-Teil / B-Präsenzteil

Sie eignen sich die für die Privatkundenberatung erforderlichen Fach- und Produktkenntnisse an. Sie erlernen und trainieren die verkäuferische Umsetzung im Sinne des Sparkassen-Finanzkonzepts und integrieren geschickt die gängigen OSPlus-Anwendungen inkl. OSPlus\_neo. Sie stärken Ihr Selbstwertgefühl und vertreten die Marke "Sparkasse" selbstbewusst.

<b>Termine</b> Siehe 1220A und 1220B	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Stefan Kiebler Rosmarie Weißdorn	Tel. 0871 504-2289 Tel. 0871 504-2234
<b>Preis</b>	2.385,00 Euro			

#### ID 1212W Webmeeting KBL Steuern

<b>Termine</b> Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Stefan Kiebler Jasmin Aslanides	Tel. 0871 504-2289 Tel. 0871 504-2212
<b>Preis</b>	in Kursgebühr enthalten			

#### ID 1235W Webinar KBL.Die Grundlage für den Vertriebs Erfolg Ihrer Mitarbeiter

Im Webinar informieren wir Sie über Aufbau, Inhalte, Transfer- und Umsetzungsaufträge sowie die Möglichkeiten Ihre Mitarbeiter dabei bestmöglich zu unterstützen.

<b>Termine</b> Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Stefan Kiebler Jasmin Aslanides	Tel. 0871 504-2289 Tel. 0871 504-2212
<b>Dozenten</b>	Johanna Pongratz und Stefan Kiebler, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	127,00			



### 2.2 Bankfachwirt S

Der Studiengang Bankfachwirt S ist die Weiterbildungsschiene insbesondere für Mitarbeiter in der Marktfolge sowie in den Betriebs- und Stabsabteilungen zum Titel "Bankfachwirt / Bankfachwirtin S" und bereitet auf die Abschlussprüfung der IHK zum geprüften Bankfachwirt/IHK vor.

Mit dem Studiengang stellen Sie Ihre fachliche und persönliche Qualifikation auf eine breitere Basis und qualifizieren sich für die Übernahme anspruchsvoller Tätigkeiten.

Ein Vorteil des neuen Studiengangs ist die Anrechnung von Prüfungsleistungen durch die IHK Passau. Damit hat der Teilnehmer nur noch die Hälfte der Prüfungen bei der IHK zu absolvieren, falls er einen IHK Abschluss anstrebt.

Eckdaten:

1. Die Teilnehmer können neben den Titel "Bankfachwirt S" auch optional den Titel "Geprüfter Bankfachwirt IHK" erlangen.

2. Als Curriculum wird der IHK-Rahmenplan zugrunde gelegt.

3. Das Studium ist in 6 Module eingeteilt. Während der Module 1 - 5 sind jeweils 3 Präsenztage im Blockunterricht vorgesehen.

4. Für den Titel "Bankfachwirt S" haben die Teilnehmer fünf schriftliche Prüfungen zu absolvieren:

- Betriebswirtschaftslehre
- Volkswirtschaftslehre
- Recht
- Bank- und Sparkassenbetriebswirtschaft
- Bankgeschäfte

5. Modul 6

Für die Teilnehmer, die zusätzlich den Titel "Geprüfter Bankfachwirt IHK" erlangen wollen, erkennt die IHK Passau drei Prüfungen der Sparkassenakademie Bayern an. Sie haben nur noch die Prüfungen

- Bankbetriebswirtschaft und
- die schriftliche und mündliche Prüfung der speziellen Qualifikationen bei der IHK Passau zu absolvieren.

Hierzu finden in diesem Modul weitere 5 Präsenztage zur Vorbereitung auf die Prüfung statt.

Ort für die Präsenzveranstaltungen ist Landshut, jedoch kann für die Prüfungen ein abweichender Standort - Augsburg, München, Nürnberg - gewählt werden.

Die Auftaktveranstaltung findet ebenfalls in Landshut statt.

Neben der Anmeldung über die Sparkasse können Sie sich selbst auf eigene Rechnung anmelden. Dadurch können Sie sich fundiert qualifizieren, auch wenn aktuell kein betrieblicher Bedarf vorhanden sein sollte.

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:

Ralf van Heukelom Tel. 0871 504-2305 E-Mail: r.heukelom@s-akaby.de

## 2.2 Bankfachwirt S

### ID 3440 Bankfachwirt S

Sie erweitern und vertiefen Ihre Kenntnisse in

- Bank- und Sparkassenbetriebswirtschaft
- Betriebs- und Volkswirtschaft
- Vermögensmanagement und Finanzierungsgeschäft
- Recht und Finanzmathematik

Darüber hinaus werden unternehmerische und methodische Fähigkeiten zur Erhöhung der persönlichen Handlungskompetenz vermittelt.

Der Studiengang schließt mit dem Titel "Bankfachwirt/Bankfachwirtin S" ab und dient auch der Vorbereitung auf die Prüfung von der Industrie- und Handelskammer zum anerkannten Abschluss "Geprüfter Bankfachwirt/Geprüfte Bankfachwirtin".

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Ralf van Heukelom Regina Götting-Johannes	Tel. 0871 504-2305 Tel. 0871 504-2238
<b>Dozenten</b>	Dozenten der S-Finanzgruppe			
<b>Preis</b>	3.600 Euro (5 Module á 720 Euro)			

### 2.3 Sparkassenbetriebswirt

Die Erfolgsgeschichte der bayerischen Sparkassen ist untrennbar verbunden mit ihren motivierten und qualifizierten Mitarbeitern. Deshalb setzen die Verantwortlichen in der S-Finanzgruppe auf den Studiengang zum Sparkassenbetriebswirt als Garant für eine praxisorientierte und zugleich fachlich fundierte Qualifikation. Der Studiengang gibt Ihnen das Rüstzeug für anspruchsvolle Führungs-, Vertriebs- und Spezialistenfunktionen.

Beruflicher Erfolg setzt Kompetenz und Engagement voraus. Der Studiengang Sparkassenbetriebswirt ist ein wichtiger Baustein, mit dem Sie diese Kompetenz weiterentwickeln und das richtige Engagement für die eigene Qualifikation zeigen können. Mit diesem Studiengang bieten Ihnen die bayerischen Sparkassen einen hochwertigen Weg in Ihrer Karriereentwicklung. Die modulare Struktur innerhalb des Studiengangs ermöglicht Ihnen, passgenau Ihre Ziele zu erreichen. Mit den vielfältigen Kombinationsmöglichkeiten erwerben Sie eine optimale, auf Ihre Bedürfnisse und die Erfordernisse der Sparkasse zugeschnittene Qualifikation.

Sie qualifizieren sich zum Sparkassenbetriebswirt, indem Sie den Fernkurs S-Colleg, den Pflichtkurs Unternehmerische Basisqualifikation sowie zwei Wahlkurse erfolgreich absolvieren. Die Wahlkurse können auch einzeln belegt werden, ohne dass eine Qualifizierung zum Sparkassenbetriebswirt zwingend erfolgen muss. Jedem Kurs ist eine Selbststudiumsphase vorangestellt, bevor in der Präsenzphase an der Sparkassenakademie Bayern mit praxisnahen und teilnehmeraktiven Methoden die Kursinhalte vermittelt werden. Jeder Kurs schließt mit einer schriftlichen und mündlichen Prüfung ab. Die mündlichen Prüfungen finden als Präsentation, Kunden-, Mitarbeiter- oder Prüfungsgespräch statt.

Dokument(e) BIKOS-Web:

[Broschüre S-Colleg 1/2020](#)  
[Broschüre Sparkassenbetriebswirt](#)

#### 2.3.1 Fernkurs S-Colleg

Teilnehmer, die sich bankfachliche Kenntnisse aus verschiedenen Fachgebieten aneignen möchten und meist auch die Qualifikation Sparkassenbetriebswirt/-in anstreben, sind im Fernkurs S-Colleg richtig.

Das 13-monatige Selbststudium (3470) bildet für Sie die fachliche Basis, Zusammenhänge in der Sparkasse besser einordnen und werten zu können und damit eine notwendige Grundlage um mehr Verantwortung zu übernehmen. Haben Sie den Kundenberaterlehrgang erfolgreich abgeschlossen, können Sie den verkürzten, 7-monatigen Fernkurs absolvieren. Bei der Entscheidung unterstützen wir gerne.

Sie erarbeiten sich die Kenntnisse berufsbegleitend und eigenverantwortlich. Basis sind die Lernunterlagen "Sparkassen-Colleg", die das Institut für Fernstudien zusammen mit dem Deutschen Sparkassenverlag herausgibt. Die Unterlagen sind auch online verfügbar, ergänzt um Erklärfilme, die einige Inhalte vertiefend erläutern.

In insgesamt neun Studienbriefen sind die Themenbereiche Allgemeine Betriebswirtschaft, Bank- und Sparkassenbetriebswirtschaft, Wirtschafts- und Währungspolitik, Recht, Vermögensmanagement, Immobiliengeschäft und -finanzierung, Finanzierung/Firmen- und Gewerkekundengeschäft, Grundlagen der Finanzmathematik und Handlungskompetenz praxisnah, übersichtlich und selbsterklärend dargestellt. Seit 2018 auch online über die Lernplattform s-win.

Das Fernstudium zeichnet sich dadurch aus, dass Sie eigenständig Tempo, Lernzeit und Methode des Lernens bestimmen.

Diese Art des Lernens erfordert sicherlich ein gewisses Maß an Selbstdisziplin, wobei Sie hier nicht auf sich allein gestellt sind. Die Referenten der Akademie stehen telefonisch oder per E-Mail als Ansprechpartner zur Verfügung. Darüber hinaus werden Sie im Internet über BIKOS-Portal unterstützt. Hier können Sie Aufsichtsarbeiten der vergangenen Kurse, aktuelle Hinweise und zusätzliche Übungsaufgaben abrufen und selbständig bearbeiten.

Zusätzlich bieten wir Ihnen, wenn Sie möchten, fachliche Intensivierungstage an, die je nach Bedarf besucht werden können. An diesen Tagen werden die Dozenten ausgewählte Inhalte der Studienbriefe besprechen und anhand von konkreten Aufgaben den Stoff intensivieren.

Im Rahmen von vier 90-minütigen Aufsichtsarbeiten weisen Sie in regelmäßigen Abständen Ihre Kenntnisse und Ihren Lernfortschritt nach. Haben Sie sich für das verkürzte S-Colleg (ID 3450) entschieden (Voraussetzung Kundenberaterlehrgang), nehmen Sie an den ersten beiden Aufsichtsarbeiten teil.

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 2.3.1 Fernkurs S-Colleg

Als Ansprechpartnerin (inhaltlich) steht Ihnen gerne zur Verfügung:  
Angela Messerschmidt Tel. 0871 504-2338 E-Mail: a.messerschmidt@s-akaby.de

Dokument(e) BIKOS-Web:

[Broschüre S-Colleg 1/2020](#)

[Broschüre S-Colleg 2/2019](#)

#### ID 3450 Fernkurs S-Colleg KBL

Im Fernkurs S-Colleg KBL erwerben Sie während eines 7-monatigen Selbststudiums Kenntnisse aus ausgewählten Bereichen der BWL, der Bank- und SK-BWL, des Rechts und des Firmenkundengeschäfts. Sie erarbeiten sich die Kenntnisse berufsbegleitend und eigenverantwortlich auf Basis des S-Collegs. Im Rahmen von zwei Aufsichtsarbeiten weisen Sie die erforderlichen Kenntnisse nach. Der erfolgreiche Abschluss berechtigt Sie zum Besuch der Präsenzkurse, um den Titel "Sparkassenbetriebswirt/in" zu erwerben.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Angela Messerschmidt Elke Tschochner	Tel. 0871 504-2338 Tel. 0871 504-2237
<b>Preis</b>	950,00 Euro			

#### ID 3470 Fernkurs S-Colleg

Im Fernkurs S-Colleg erwerben Sie während eines 13-monatigen Selbststudiums ein großes bankfachliches Breitenwissen. Sie erarbeiten sich die Kenntnisse berufsbegleitend und eigenverantwortlich auf Basis des S-Collegs. Im Rahmen von vier Aufsichtsarbeiten weisen Sie die erforderlichen Kenntnisse nach. Der erfolgreiche Abschluss berechtigt Sie zum Besuch der Präsenzkurse, um den Titel "Sparkassenbetriebswirt/in" zu erwerben.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Angela Messerschmidt Elke Tschochner	Tel. 0871 504-2338 Tel. 0871 504-2237
<b>Preis</b>	990,00 Euro			

#### ID 3471 Fernkurs S-Colleg Intensivierungstag 1

Sie vertiefen Ihre Kenntnisse in Allgemeiner Betriebswirtschaft und Bank- und Sparkassenbetriebswirtschaft, nachdem Sie die Studienbriefe bearbeitet haben. Sie können Aufgaben und Praxisfälle aus den beiden Aufgabengebieten lösen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Angela Messerschmidt Elke Tschochner	Tel. 0871 504-2338 Tel. 0871 504-2237
<b>Dozenten</b>	Christian Braun, SK Altötting-Mühlendorf Othmar Haberhauer, SK Neuburg-Rain Almut Hädicke, SK Mainfranken Würzburg Barbara Larasser, KSK München Starnberg Ebersberg Angela Messerschmidt, Robert Bauer, Ralf van Heukelom, Martin Zeilbeck, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	180,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 2.3.1 Fernkurs S-Colleg

#### ID 3472 Fernkurs S-Colleg Intensivierungstag 2

Sie vertiefen Ihre Kenntnisse in rechtlichen Fragestellungen und auf dem Gebiet der Finanzierung, Firmen- und Gewerbekundengeschäft, nachdem Sie die Studienbriefe bearbeitet haben. Sie können Aufgaben und Praxisfälle aus den beiden Aufgabengebieten lösen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Angela Messerschmidt Elke Tschochner	Tel. 0871 504-2338 Tel. 0871 504-2237
<b>Dozenten</b>	Jan Eisele, SK Coburg-Lichtenfels Thomas Gandorfer, SSK München Anne Harrer, SK Neumarkt i. d. Opf. Christine Preisinger, Bayer. Landesbodenkreditanstalt Stefan Senft, SK Neumarkt i. d. Opf. Thorsten Strahberger, SK Hochfranken Hermann Winkler, SK Oberland			
<b>Preis</b>	180,00 Euro			

#### ID 3473 Fernkurs S-Colleg Intensivierungstag 3

Sie vertiefen Ihre Kenntnisse in Finanzmathematik sowie der Wirtschafts- und Währungspolitik, nachdem Sie die Studienbriefe bearbeitet haben. Sie können Aufgaben und Praxisfälle aus den beiden Aufgabengebieten lösen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Angela Messerschmidt Elke Tschochner	Tel. 0871 504-2338 Tel. 0871 504-2237
<b>Dozenten</b>	Martina Knyrim Stefan Nürnberger, SK Hochfranken Angela Messerschmidt, Ralf van Heukelom, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	180,00 Euro			

#### ID 3474 Fernkurs S-Colleg Intensivierungstag 4

Sie vertiefen Ihre Kenntnisse im Vermögensmanagement und im Bereich Immobiliengeschäft und -finanzierung, nachdem Sie die Studienbriefe bearbeitet haben. Sie können Aufgaben und Praxisfälle aus den beiden Aufgabengebieten lösen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Angela Messerschmidt Elke Tschochner	Tel. 0871 504-2338 Tel. 0871 504-2237
<b>Dozenten</b>	Alexander Korn, SK Rosenheim-Bad Aibling Klaus Oberseider, VSK Ansbach Christian Schabel, SK Aichach-Schrobenhausen Nadine Schwaiger			
<b>Preis</b>	180,00 Euro			

### 2.3.2 Unternehmerische Basisqualifikation (UBQ)

Der Kurs Unternehmerische Basisqualifikation (UBQ) ist Bestandteil des Studiengangs zum Sparkassenbetriebswirt und wendet sich an Mitunternehmer in der Sparkasse. Führungskräfte aller Ebenen, z. B. Firmenkundenbetreuer, Vermögensberater, Geschäftsstellenleiter und eigenverantwortlich handelnde Spezialisten in allen Stabsabteilungen qualifizieren sich mit Unterstützung des Kurses in fachlich übergreifenden Fragen als Mitunternehmer.

Damit die Arbeit von Führungskräften und angehenden Führungskräften erfolgreich sein kann, ist ein hoher Grad an Verständnis und Akzeptanz der Geschäftspolitik und der Rahmenbedingungen der Sparkasse erforderlich. Anspruch des Kurses Unternehmerische Basisqualifikation ist es, hier einen wesentlichen Beitrag zu leisten. So entstehen wertvolle Sichtweisen, die Einfluss auf Ertrags- und Aufwandskomponenten entfalten. Verbesserungen in der Produktivität (z. B. Optimierung von Arbeitsabläufen) und der Rentabilität sind das Ergebnis.

Der Kurs ist in mehrere Themengebiete für Mitunternehmer mit einem Gesamtumfang von 90 Doppelstunden untergliedert.

Das Fundament bilden Fragen aus der Volkswirtschaft, der Betriebswirtschaft und aus den verschiedenen Rechtsbereichen. Diese Inhalte werden vor dem Hintergrund sparkassenspezifischer Belange vermittelt.

Die Themen zur Geschäftspolitik bilden den zentralen Kern des Kurses. Es wird beleuchtet, welche Hintergründe und Zusammenhänge geschäftspolitische Entscheidungen haben, wie Geschäftspolitik konkret in der Praxis der Sparkassen gestaltet sein kann und wie die Steuerung des Unternehmens erfolgt. In diesem Zusammenhang führen die Kursteilnehmer eine umfassende und praxisnahe Simulation im Rahmen eines Bankenplanspiels durch.

Darüber hinaus werden Grundfragen anderer Steuerungsbereiche behandelt, die für die Umsetzung der Geschäftspolitik verantwortlich sind. Unternehmenssteuerung, Absatzsteuerung, Marketing und auch Organisation/Produktivitätssteuerung sind Kursbestandteile.

Das Themengebiet "Kommunikation und Arbeitstechniken" wird im Kurs UBQ ebenfalls behandelt und durch praxisrelevante Übungen zum Erfolg gebracht. Die Teilnehmer beschäftigen sich im Rahmen des Kurses mit Fragen der Präsentation und Moderation ebenso wie mit Fragen zur Persönlichkeit und deren Wirkung in der Zusammenarbeit mit anderen.

Der besondere Nutzen des Kurses Unternehmerische Basisqualifikation liegt in der Arbeit an Fallstudien und der Orientierung an praxisrelevanten Aufgaben. Alle Lerninhalte werden mit Praktikern aus den Sparkassen entwickelt und laufend der aktuellen Situation angepasst.

Eine dem Unterricht an der Akademie vorausgehende Selbststudiumsphase ist Bestandteil des Kurses und bildet die Basis für einen erfolgreich absolvierten UBQ. Von den Teilnehmern werden in Eigenregie Lerninhalte zu Themen in Betriebswirtschaft, Volkswirtschaft und Geschäftspolitik erarbeitet.

Den Kurs Unternehmerische Basisqualifikation können Mitarbeiter der S-Finanzgruppe Bayern besuchen, die den Fernkurs S-Colleg/S-Colleg KBL oder den Bankfachwirt S absolviert haben.

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:  
Martin Zeilbeck Tel. 0871 504-2294 E-Mail: [m.zeilbeck@s-akaby.de](mailto:m.zeilbeck@s-akaby.de)

Dokument(e) BIKOS-Web:

[Broschüre](#)  
[Stimmen zum Kurs](#)  
[Studieninhalte](#)

### 2.3.2 Unternehmerische Basisqualifikation (UBQ)

#### ID 3501 Kurs Unternehmerische Basisqualifikation, A-Selbststudium, B-Präsenzteil

Der Kurs UBQ wendet sich an Sie als Mitunternehmer in der Sparkasse. Der Anspruch des Kurses ist die Identifizierung mit Ihrer Sparkasse, die Steigerung der fachlichen und kommunikativen Kompetenz sowie die Förderung des Mitunternehmertums. Sie setzen sich mit teils komplexen und schwierigen Fragestellungen zu geschäftspolitischen, rechtlichen und betriebswirtschaftlichen Themen auseinander. Sie lernen betriebswirtschaftliche und rechtliche Hintergründe der Geschäftspolitik in einer Tiefe kennen, die echtes Verstehen und vernetztes Handeln ermöglicht. So können Sie besser eigene Entscheidungen treffen und überzeugend gegenüber Kunden und anderen Mitarbeitern auftreten. Sie treffen ihre Entscheidungen als Mitunternehmer vor dem Hintergrund vieler Einflussfaktoren. Sie erweitern Ihre Kompetenzen zur Problemerkennung und Problemlösung ebenso wie Ihre Fähigkeit zur Teamarbeit.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Siehe Module				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Martin Zeilbeck Marianne Brunnhuber	Tel. 0871 504-2294 Tel. 0871 504-2371
<b>Dozenten</b>	Fach- und Führungskräfte aus der S-Finanzgruppe			
<b>Preis</b>	3.535,00 Euro			

### 2.3.3 Führen im Markt 1 (FiM 1)

Der Kurs "Führen im Markt 1" richtet sich an Führungskräfte im Vertrieb und solche, die es werden wollen. Das Rollenkonzept ist dabei sehr vielschichtig - als Trainer des eigenen Teams, als Verkäufer und auch als Repräsentant der Sparkasse ist das Aufgabenfeld umfassend und breit angelegt.

Mit dem Kurs "Führen im Markt 1" bereiten Sie sich auf Ihre Führungsaufgabe vor. Ihr Schwerpunkt liegt darin, die Kundenbearbeitung und die Marktdurchdringung zu gewährleisten sowie die Mitarbeiter für deren Aufgabe zu befähigen und zu motivieren. Als Führungskraft führen Sie Ihr Team ziel- und entwicklungsorientiert. Sie setzen Impulse zur Betreuung der Privatkunden Ihres Vertriebsteams und stellen die Einhaltung der Vertriebssystematik Ihrer Sparkasse sicher.

Im Kurs "Führen im Markt 1"

- diskutieren Sie Ihre Rolle und Aufgabe als Führungskraft,
- erlernen und trainieren Sie verschiedene Arten von Mitarbeitergesprächen,
- üben Sie unterschiedliche Formen des Trainings am Arbeitsplatz,
- optimieren Sie Ihr Zeit- und Selbstmanagement,
- besprechen Sie Strategien, um Ihre Mitarbeiter emotional kompetent führen zu können,
- erfahren Sie die praxisrelevanten Aspekte des Personalrechts,
- erweitern Sie Ihre Fachkenntnisse rund um die Privatkundenberatung.

Als Ansprechpartnerin steht Ihnen gerne zur Verfügung:

Anke Haferkamp Tel. 0871 504-2249 E-Mail: [a.haferkamp@s-akaby.de](mailto:a.haferkamp@s-akaby.de)

Dokument(e) BIKOS-Web:

[Broschüre Führen im Markt](#)  
[Studieninhalte](#)

### 2.3.4 Führen im Markt (FiM) - Neu ab September 2020

Der Kurs Führen im Markt richtet sich an alle Sparkassenmitarbeiter, die sich auf die Übernahme einer Führungsverantwortung im Vertrieb vorbereiten oder bereits Führungsverantwortung haben und diese intensivieren und optimieren möchten.

Unter dem Motto "Menschen für den Vertrieb begeistern, begleiten und binden" qualifizieren sich die Teilnehmer für ihre Führungsaufgaben und vertiefen ihr Wissen im Bereich Führung und Selbst- wie Stressmanagement. Sie befähigen, unterstützen und motivieren ihre Mitarbeiter wie auch ihr Team für den Vertrieb. Durch gezieltes Coaching erschließen sie die Potentiale ihrer Mitarbeiter und ihres Vertriebsteams. Sie führen ihr Team ziel- und entwicklungsorientiert und geben in immer schneller werdenden Veränderungsprozessen die notwendige Orientierung und Transparenz.

Im Kurs Führen im Markt

- werden sich die Teilnehmer ihrer Rollen, Aufgaben und Verantwortung als Führungskraft und Coach bewusst,
- erweitern sie Ihre Kompetenz in den Bereichen Führen, Coachen und Steuern kleinerer, größerer oder mehrerer Vertriebseinheiten,
- wird ihnen digitale Kompetenz in Führung und Vertrieb vermittelt,
- lernen die Teilnehmer, ihre Mitarbeiter systematisch, zielorientiert und wertschätzend zu führen,
- erfahren sie, wie sie ihre Mitarbeiter und ihr Team in Veränderungsprozessen aktiv begleiten,
- trainieren sie alle wichtigen Arten von Mitarbeitergesprächen und
- erkennen sie die unterschiedlichen Führungsanforderungen der Generationen.

Als Ansprechpartnerin steht Ihnen gerne zur Verfügung:

Anke Haferkamp Tel. 0871 504-2249 E-Mail: a.haferkamp@s-akaby.de

#### ID 2603 Kurs Führen im Markt, A-Selbststudiumsphase, B-Präsenzteil

Sie werden sich Ihrer Rolle, Ihren Aufgaben und Ihrer Verantwortung als Führungskraft bewusst und sind in der Lage, Ihre Mitarbeiter zielorientiert und wertschätzend zu führen. Sie können Ihre Mitarbeiter und Teams in Veränderungsprozessen begleiten, kennen die unterschiedlichen Führungsanforderungen der Generationen und wissen, wie Sie als Trainer und Coach situativ führen sollten.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Siehe Module				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Anke Haferkamp Jasmin Aslanides	Tel. 0871 504-2249 Tel. 0871 504-2212
<b>Dozenten</b>	Fach- und Führungskräfte aus der S-Finanzgruppe			
<b>Preis</b>	3.640,00			

## 2.3.5 Grundkurs Firmenkreditgeschäft (FK 1)

Ein kunden-, aber auch ergebnisorientiertes und risikosensibles Agieren ist die wesentliche Voraussetzung für die Erreichung der strategischen Ziele im Firmenkundengeschäft der Sparkasse. Vor diesem Hintergrund wird von den Mitarbeitern im Firmenkundengeschäft ein hohes Maß an Qualifikation gefordert.

Der Kurs richtet sich an Mitarbeiter, die auf eine qualifizierte Tätigkeit in der Firmen- und Gewerbekundenbetreuung, Kreditanalyse/Sachbearbeitung oder anderen Aufgabengebieten (z.B. Organisation, Revision) vorbereitet werden sollen, sowie an Mitarbeiter, die bereits im Firmenkundengeschäft tätig sind und ihr Wissen vertiefen und ergänzen wollen.

In diesem Grundkurs werden Ihnen wichtige Kenntnisse und Fähigkeiten für die qualifizierte Sachbearbeitung und Analyse im Firmenkreditgeschäft, aber auch für die Firmenkundenbetreuung vermittelt.

Sie bilden sich im Rahmen Ihrer fachlichen Kompetenz insbesondere in den Fachgebieten

- Kreditsicherheitenrecht,
- Rechnungswesen (Jahresabschlussanalyse, Kostenrechnung, BWA, E/Ü-Rechnung),
- Kreditbearbeitung (Investitionsrechnung, Finanzierung, Planung, Risikoanalyse) und
- Steuern im Unternehmen

weiter und entwickeln sich zudem im Rahmen Ihrer unternehmerischen, Ihrer kommunikativen und Ihrer allgemeinen Kompetenz weiter.

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:  
Werner Ammerl Tel. 0871 504-2278 E-Mail: w.ammerl@s-akaby.de

Dokument(e) BIKOS-Web:

- [Broschüre Firmenkreditgeschäft \(FK 1\)](#)
- [Broschüre Grundkurs Firmenkundengeschäft](#)
- [Studentafel Firmenkreditgeschäft FK1](#)

## ID 2001 Grundkurs Firmenkreditgeschäft (FK1), A-Selbststudium, B-Präsenzteil

Sie erwerben fundierte Grundlagenkenntnisse zur Risikobeurteilung gewerblicher Kunden, insbesondere aus betriebswirtschaftlicher, rechtlicher und steuerrechtlicher Sicht. Sie werden in die Lage versetzt, gewerbliche Engagements bis zur Entscheidungsreife aufzubereiten, sowie darauf vorbereitet, die gewonnenen Erkenntnisse zu kommunizieren. Der Kurs entspricht dem bundesweit anerkannten Fachseminar "Firmen- und Gewerbekundenbetreuung und Kreditanalyse - Basis".

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Siehe Module				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Johanna Böck	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2211
<b>Dozenten</b>	Fach- und Führungskräfte aus der S-Finanzgruppe			
<b>Preis</b>	3.535,00 Euro			

## ID 2009 Lernerfolgskontrolle - Grundkurs Firmenkreditgeschäft (FK1), Aufbaukurs Kreditanalyse Firmenkunden (KA), Aufbaukurs Firmenkundenbetreuung (FKB) und Kurs Baufinanzierung und energieoptimiertes Bauen

Die Lernerfolgskontrolle dient der Überprüfung der für eine erfolgversprechende Kursteilnahme notwendigen Eingangsvoraussetzungen. (Die Lernerfolgskontrolle hat nicht den Charakter einer Aufnahmeprüfung!)

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Johanna Böck	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2211
<b>Preis</b>	220,00 Euro			

### 2.3.6 Aufbaukurs Kreditanalyse Firmenkunden (KA)

Ein kunden-, ergebnisorientiertes und risikosensibles Firmenkundengeschäft ist die wesentliche Voraussetzung für die Erreichung der strategischen Ziele der Sparkassen. Vor diesem Hintergrund wird von den Mitarbeitern ein hohes Maß an Qualifikation gefordert.

Im "Aufbaukurs Kreditanalyse Firmenkunden" werden Ihnen Wissensinhalte für die qualifizierte Sachbearbeitung und zur Risikobeurteilung komplexer Firmenkreditengagements vermittelt. Die Basis für den Aufbaukurs sind Ihr Grundlagenwissen und Ihre Erfahrungen im gewerblichen Kreditgeschäft.

Sie sollen sich im Rahmen Ihrer fachlichen Kompetenz insbesondere in den Fachgebieten

- Sicherheitenrecht, Kreditnehmereinheit
- Insolvenz- und Zwangsvollstreckungsrecht
- Sanierung
- Risikofrüherkennung
- Konzernbilanzanalyse
- Planungsrechnung / Finanz- und Liquiditätsplanung
- Bauträgerfinanzierung

weiterbilden und entwickeln.

Der Aufbaukurs richtet sich an Mitarbeiter, die bereits in der Kreditanalyse Firmenkunden tätig sind oder nach einer längeren Tätigkeit als Firmenkundenbetreuer in die Kreditanalyse wechseln und ihr Wissen vertiefen und ergänzen wollen. Der "Aufbaukurs Kreditanalyse" ist auch ein Teil des Top-Fachseminars Kreditanalyse. Die Spitze der Weiterbildung ist die Erarbeitung der Zertifizierung zum "Kreditanalysten Sparkassenfinanzgruppe".

Den "Aufbaukurs Kreditanalyse Firmenkunden" können Sie als Mitarbeiter der S-Finanzgruppe Bayern besuchen, wenn Sie den "Grundkurs Firmenkreditgeschäft 1 (FK1)" erfolgreich absolviert oder durch eine andere adäquate Vorbereitung einen vergleichbaren Kenntnisstand erworben haben.

Sofern Sie mit der Teilnahme am "Aufbaukurs Kreditanalyse Firmenkunden" die berufsqualifizierende Bezeichnung "Sparkassenbetriebswirt" anstreben, ist der Weg über den Fernkurs S-Colleg und den Kurs "Unternehmerische Basisqualifikation" vorgeschrieben.

Der Unterricht wird vorwiegend in der Form des Lehrgesprächs, mit aktiver Beteiligung der Teilnehmer und unter Einsatz einschlägiger, praxisorientierter Unterlagen gestaltet. Darüber hinaus werden Sie aktiv in Gruppenarbeiten und bei der Bearbeitung von Fallstudien auf den Transfer des Erlernten in die Praxis vorbereitet. Dabei stehen rechtliche und betriebswirtschaftliche Fallstudien im Vordergrund. Sie werden darauf vorbereitet, ein qualifiziertes Votum (MaRisk) zu treffen und Ihre Entscheidung zu begründen.

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:

Magnus Jahrstorfer Tel. 0871 504-2376 E-Mail: [m.jahrstorfer@s-akaby.de](mailto:m.jahrstorfer@s-akaby.de)

Dokument(e) BIKOS-Web:

- [Broschüre Kurs Kreditanalyse \(KA\)](#)
- [Studentafel KA](#)

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 2.3.6 Aufbaukurs Kreditanalyse Firmenkunden (KA)

#### ID 2002 Aufbaukurs Kreditanalyse Firmenkunden (KA), A-Selbststudium, B-Präsenzteil

Sie erwerben fundierte Kenntnisse zur Risikobeurteilung gewerblicher Kunden, insbesondere aus betriebswirtschaftlicher und rechtlicher Sicht. Sie werden in die Lage versetzt, komplexe gewerbliche Engagements auf hohem fachlichen Niveau bearbeiten zu können.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Johanna Böck	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2211
<b>Dozenten</b>	Fach- und Führungskräfte aus der S-Finanzgruppe			
<b>Preis</b>	3.535,00 Euro			

#### ID 2009 Lernerfolgskontrolle - Grundkurs Firmenkreditgeschäft (FK1), Aufbaukurs Kreditanalyse Firmenkunden (KA), Aufbaukurs Firmenkundenbetreuung (FKB) und Kurs Baufinanzierung und energieoptimiertes Bauen

Die Lernerfolgskontrolle dient der Überprüfung der für eine erfolgversprechende Kursteilnahme notwendigen Eingangsvoraussetzungen. (Die Lernerfolgskontrolle hat nicht den Charakter einer Aufnahmeprüfung!)

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Johanna Böck	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2211
<b>Preis</b>	220,00 Euro			

### 2.3.7 Aufbaukurs Firmenkundenbetreuung (FKB)

Ein kunden-, ergebnisorientiertes und risikosensibles Firmenkundengeschäft ist die wesentliche Voraussetzung für die Erreichung der strategischen Ziele der Sparkassen. Daneben sind die Anforderungen der mittelständischen Firmenkunden an eine strategische und ganzheitliche Betreuung durch die Sparkasse gestiegen. Vor diesem Hintergrund wird von den Firmenkundenbetreuern ein hohes Maß an Qualifikation in der unternehmerischen, aber auch in der persönlichen Beratungs-Kompetenz gefordert.

Im Aufbaukurs Firmenkundenbetreuung (FKB) werden Ihnen auf Basis Ihres Grundlagenwissens und Ihrer Erfahrung im gewerblichen Kreditgeschäft aufbauende Wissensinhalte sowie eine Unterstützung im strategischen Verkauf vermittelt.

Der Kurs qualifiziert Sie, eine fundierte und aktive Betreuung gewerblicher Kunden unter Berücksichtigung geschäftspolitischer Grundsätze, Ertragsorientierung und insbesondere Risikoaspekten durchzuführen. In den Bereichen Vermögensberatung, Versicherungsgeschäft und Auslandsgeschäft entwickeln Sie die Fähigkeit, Ansätze für die Intensivierung der Geschäftsbeziehung zu erkennen und Ihren Kunden zielgerichtet zu beraten. Im Bereich "Verhandeln mit Firmenkunden" entwickeln Sie Gesprächsstrategien sowie Angebotspräsentationen und setzen diese konsequent in Praxisbeispielen um.

Sie sollen sich im Rahmen Ihrer fachlichen Kompetenz in den Fachgebieten

- Recht
- Analyse der wirtschaftlichen Verhältnisse verbundener Unternehmen
- Planungsrechnung/Finanz- und Liquiditätsplanung
- Steuern im Unternehmen
- Vermögensberatung
- Versicherungsgeschäft
- Leasing
- Bauträgerfinanzierung
- Internationales Firmenkundengeschäft
- Unternehmerische Kompetenz
- Kommunikative Kompetenz

fortbilden und weiterentwickeln. Darüber hinaus werden Sie den ganzheitlichen Betreuungs- und Beratungsansatz in zahlreichen Beratungsgesprächen trainieren.

Der Kurs richtet sich an Mitarbeiter der S-Finanzgruppe, die eine aktive und umfassende Betreuung einschließlich der Akquisition von Firmenkunden anstreben und bereits über Grundlagenkenntnisse in der Kundenbetreuung oder vergleichbare Kenntnisse (z.B. in der qualifizierten Sachbearbeitung im Firmenkreditgeschäft) verfügen.

Den Aufbaukurs Firmenkundenbetreuung können Sie als Mitarbeiter der S-Finanzgruppe Bayern besuchen, wenn Sie den Grundkurs Firmenkreditgeschäft (FK1) erfolgreich absolviert oder durch eine andere adäquate Vorbereitung einen vergleichbaren Kenntnisstand erworben haben.

Sofern Sie mit der Teilnahme am Aufbaukurs Firmenkundenbetreuung die berufsqualifizierende Bezeichnung "Sparkassenbetriebswirt/in" anstreben, ist der Weg über den Fernkurs S-Colleg und den Kurs Unternehmerische Basisqualifikation vorgeschrieben.

Der Unterricht wird vorwiegend in der Form des Lehrgesprächs, mit aktiver Beteiligung der Teilnehmer sowie unter Einsatz einschlägiger, praxisorientierter Unterlagen gestaltet. Darüber hinaus werden Sie aktiv in Gruppenarbeiten und beim Training der strategischen und ganzheitlichen Beratung auf den Transfer des Erlernten in die Praxis vorbereitet. Die Unterrichtsmethoden sollen Ihre Fähigkeiten fördern, erlerntes Wissen unmittelbar auf Situationen in Ihrem zukünftigen Aufgabengebiet anzuwenden.

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:

Magnus Jahrstorfer Tel. 0871 504-2376 E-Mail: [m.jahrstorfer@s-akaby.de](mailto:m.jahrstorfer@s-akaby.de)

Dokument(e) BIKOS-Web:

- [Broschüre Kurs Firmenkundenbetreuung \(FKB\)](#)
- [Studentafel FKB](#)

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 2.3.7 Aufbaukurs Firmenkundenbetreuung (FKB)

#### ID 2003 Aufbaukurs Firmenkundenbetreuung (FKB), A-Selbststudium, B-Präsenzteil

Der Kurs qualifiziert Sie für eine fundierte und aktive Betreuung gewerblicher Kunden unter Berücksichtigung geschäftspolitischer Grundsätze, Ertragsorientierung und insbesondere Risikoaspekten. In den Bereichen Vermögensberatung, Versicherungsgeschäft und Auslandsgeschäft entwickeln Sie die Fähigkeit, Ansätze für die Intensivierung der Geschäftsbeziehung zu erkennen und zielgerichtet zu beraten. Im Bereich "Verhandeln mit Firmenkunden" entwickeln die Teilnehmer Gesprächsstrategien sowie Angebotspräsentationen und setzen diese konsequent in die Praxis um.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Siehe Module				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Johanna Böck	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2211
<b>Dozenten</b>	Fach- und Führungskräfte aus der S-Finanzgruppe			
<b>Preis</b>	3.535,00 Euro			

#### ID 2009 Lernerfolgskontrolle - Grundkurs Firmenkreditgeschäft (FK1), Aufbaukurs Kreditanalyse Firmenkunden (KA), Aufbaukurs Firmenkundenbetreuung (FKB) und Kurs Baufinanzierung und energieoptimiertes Bauen

Die Lernerfolgskontrolle dient der Überprüfung der für eine erfolversprechende Kursteilnahme notwendigen Eingangsvoraussetzungen. (Die Lernerfolgskontrolle hat nicht den Charakter einer Aufnahmeprüfung!)

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Johanna Böck	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2211
<b>Preis</b>	220,00 Euro			

### 2.3.8 Baufinanzierung und energieoptimiertes Bauen (BAUFI)

Die Nachfrage auf dem Immobilienmarkt ist unverändert hoch. Viele Menschen möchten ihr Geld in Wohnimmobilien investieren - entweder als Altersvorsorge oder um es vor Inflation zu schützen. Zudem ermöglichen die günstigen Zinsen vielen Haushalten den Erwerb der eigenen vier Wände. Dreh- und Angelpunkt ist dabei die Baufinanzierung, die als das zentrale Ankerprodukt für eine langjährige Kundenbindung gilt und aus der die Sparkassen kalkulierbare Erträge generieren.

Um den hohen Anforderungen an die Beratungsqualität gerecht zu werden und dem enormen Wettbewerbsdruck entgegenzuwirken, gilt es, die Baufinanzierungsberaterinnen und -berater bestmöglich auf ihre Aufgabe vorzubereiten.

Daher bietet die Sparkassenakademie Bayern den Baufinanzierungsberatern im Rahmen der aufgabenorientierten Weiterbildung den Kurs ID 2007 "Baufinanzierung und energieoptimiertes Bauen" an. Dieser bietet zweierlei Möglichkeiten: Einerseits kann er zum Zweck der tätigkeitsbezogenen Einzelqualifizierung gebucht, andererseits für den Studiengang zum/zur "Sparkassenbetriebswirt/Sparkassenbetriebswirtin" als einer der marktorientierten Bausteine belegt werden.

Sie erweitern Ihre fachliche Kompetenz auf den Gebieten

- rund um die Baufinanzierung
- Steuerrecht
- Risikoanalyse
- Vertrieb und
- energetische Themenstellungen.

Die Höhepunkte des Kurses sind die ganzheitliche Baufinanzierungsberatung mit intensivem Fallstudientraining und das Hintergrundwissen zum energieeffizienten Wohnungsbau. Selbstverständlich dürfen die rechtlichen Grundlagen sowie das verkäuferische Geschick in Kombination mit dem vertriebsorientierten Einsatz der Produktpalette der Verbundpartner und der öffentlichen Fördermittel nicht fehlen. Weiteres Know-how zum Bauträgergeschäft, Fallstricke und Stolpersteine bei der privaten Baufinanzierung oder der Ausblick in die erneuerbaren Energien runden die Inhalte des Kurses ab.

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:

Ralf Vollmann Tel. 089 2173-2133 E-Mail: ralf.vollmann@svb-muc.de

Dokument(e) BIKOS-Web:

- [Broschüre Kurs Baufinanzierung](#)
- [Studentafel Kurs Baufinanzierung](#)

### ID 2007 Kurs Baufinanzierung und energieoptimiertes Bauen - A-Selbststudium, B-Präsenzteil

Der Kurs bereitet Sie auf eine aktive und fundierte Wohnbaufinanzierungsberatung unter Berücksichtigung geschäftspolitischer Grundsätze, Ertragsorientierung und Risikoaspekten vor. Insbesondere stehen auch energetische Themen im Fokus. Sie erwerben vertriebsorientierte Ansätze in den Bereichen öffentliche Fördermittel, Bauspar- und Versicherungsgeschäft, die Sie fallspezifisch in die ganzheitliche Beratung einfließen lassen. In den Unterrichtseinheiten "Finanzierungsbausteine richtig kombinieren" und "Profi-Training" liegt der Fokus auf gut vorbereiteten Beratungsgesprächen, einem strukturierten Vorgehen im Beratungsprozess und der Praxisumsetzung des Verbraucherrechts bzw. der WohnImmoRI. Sie entwickeln Gesprächsstrategien und setzen kundenorientierte Angebotspräsentationen auf der Basis von OSPlus bzw. OSPlus\_neo ein. Im intensiven Fallstudientraining setzen Sie das Erlernte gezielt um. Im Rahmen eines möglichen Sachkundenachweises nach § 18a Abs. 6 KWG für die Vergabe von Immobilien-Verbraucherdarlehen bildet der Kurs den zentralen Baustein.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Siehe Module				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich		Ralf Vollmann	Tel. 089 2173-2133
	organisatorisch		Johanna Böck	Tel. 0871 504-2211
<b>Dozenten</b>	Fach- und Führungskräfte aus der S-Finanzgruppe			
<b>Preis</b>	3.535,00 Euro			

### 2.3.8 Baufinanzierung und energieoptimiertes Bauen (BAUFI)

**ID 2009** Lernerfolgskontrolle - Grundkurs Firmenkreditgeschäft (FK1), Aufbaukurs Kreditanalyse Firmenkunden (KA), Aufbaukurs Firmenkundenbetreuung (FKB) und Kurs Baufinanzierung und energieoptimiertes Bauen

Die Lernerfolgskontrolle dient der Überprüfung der für eine erfolversprechende Kursteilnahme notwendigen Eingangsvoraussetzungen. (Die Lernerfolgskontrolle hat nicht den Charakter einer Aufnahmeprüfung!)

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Johanna Böck	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2211
<b>Preis</b>	220,00 Euro			

### 2.3.9 Individualkundenbetreuung (IKB 1)

Der Kurs Individualkundenbetreuung (IKB1) richtet sich an Kundenberater mit Erfahrung in der Beratung von privaten Kunden, deren aktuelle bzw. künftige Aufgabe sich auf eine eigenverantwortliche Betreuung von Individualkunden konzentriert.

Auf Basis Ihrer Erfahrungen in der Privatkundenberatung erweitern Sie im Kurs "Individualkundenbetreuung (IKB1)" Ihre Kompetenz zur Betreuung eines anspruchsvollen Klientels aus dem Segment der vermögenden Privatkunden. Dabei steht, neben weiterer fachlicher Aspekte rund um die Vermögensberatung und -optimierung, die professionelle Anwendung des Finanzchecks im Segment der Individualkunden mit den dazugehörigen Detailanalysen im Fokus des Kurses.

Im Kurs "Individualkundenbetreuung (IKB 1)"

- verinnerlichen Sie die Bedeutung der ganzheitlichen Beratung
- lernen und trainieren Sie ein strukturiertes Vorgehen auf der Grundlage des Finanzchecks im Segment der Individualkunden mit den dazugehörigen Detailanalysen
- entwickeln Sie Fähigkeiten, Ihre Kundengespräche effizient und zielorientiert zu führen
- erweitern Sie Ihre Fachkompetenz zu den Themen Vermögensmanagement, Steuern, Altersvorsorge und Risikoversorge

Mit Bestehen des Kurses wird der Titel "Geprüfter Individualkundenbetreuer Sparkasse-Finanzgruppe" verliehen.

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:

Markus Weiß Tel. 0871 504-2287 E-Mail: m.weiss@s-akaby.de

Dokument(e) BIKOS-Web:

[Broschüre](#)  
[IKB1 Stundentafel 2020](#)

#### ID 2201 Kurs Individualkundenbetreuung (IKB 1), A-Selbststudium, B-Präsenzteil

Sie erwerben die erforderlichen Fachkenntnisse für die Beratung von Individualkunden und trainieren das strukturierte Vorgehen mit dem Finanzcheck im Segment der Individualkunden mit den dazugehörigen Detailanalysen. Sie entwickeln die Fähigkeit, Ihre Kundengespräche effizient und zielorientiert zu führen.

Mit Bestehen des Kurses wird der Titel "Geprüfter Individualkundenbetreuer Sparkassen-Finanzgruppe (m/w)" verliehen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Siehe Module				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Markus Weiß Brigitte Beck-Freisleben	Tel. 0871 504-2287 Tel. 0871 504-2235
<b>Dozenten</b>	Fach- und Führungskräfte aus der S-Finanzgruppe			
<b>Preis</b>	3.535,00 Euro			

#### ID 2209 Lernerfolgskontrolle Individualkundenbetreuung (IKB 1) und Financial Consultant (IKB 2)

Die Lernerfolgskontrolle dient der Überprüfung der für eine erfolversprechende Kursteilnahme notwendigen Eingangsvoraussetzungen. (Die Lernerfolgskontrolle hat nicht den Charakter einer Aufnahmeprüfung!)

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christian Conrad-Koch Brigitte Beck-Freisleben	Tel. 089/2173-1754 Tel. 0871 504-2235
<b>Preis</b>	220,00 Euro			

### 2.3.10 Financial Consultant (IKB 2)

Der Kurs "Financial Consultant (IKB 2)" richtet sich an Mitarbeiter mit Erfahrung in der Individualkundenbetreuung, Vermögensmanager Firmenkunden und Depotbetreuer, die sich in ihrem Verantwortungsbereich weiter professionalisieren wollen. Individualkundenbetreuer, die sich auf die vielschichtigen Aufgaben eines Private Banker Beraters vorbereiten.

Auf Basis Ihrer Erfahrungen in der Individualkundenbetreuung erweitern Sie im Kurs "Financial Consultant (IKB 2)" Ihre Kompetenzen um Aspekte des Financial Plannings. Sie erwerben Kenntnisse zur Risiko- und Ertragsoptimierung facettenreicher und komplexer Vermögensstrukturen. Neben dem Portfoliomanagement runden Sie Ihr Kompetenzprofil um relevante Themen des Generationen- und Immobilienmanagements ab.

Im Kurs "Financial Consultant (IKB 2)"

- stärken Sie Ihre Verkäuferpersönlichkeit als Beziehungsmanager
- analysieren und beurteilen Sie komplexe Kundensituationen
- entwickeln Sie Strategien und setzen diese in eine Finanzplanung um
- erweitern Sie Ihre Fachkenntnisse rund um die Themengebiete Übertragungs-, Portfoliomanagement und Wertpapiere.

Mit Bestehen des Kurses wird der Titel "Geprüfter Financial Consultant Sparkasse-Finanzgruppe" verliehen.

Mit der erfolgreichen Teilnahme an diesem Kurs erlangen Sie die Anerkennung, um in einem weiteren Schritt den Titel "Zertifizierter Financial Consultant S-Finanzgruppe (CFC)" zu erwerben.

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:

Christian Conrad-Koch Tel. 0871 504-2356 E-Mail: c.conrad-koch@s-akaby.de

Dokument(e) BIKOS-Web:

[Broschüre](#)  
[Studieninhalte](#)

#### ID 2202 Kurs Financial Consultant (IKB 2), A-Selbststudium, B-Präsenzteil

Sie erweitern und vertiefen Ihre Fachkenntnisse für die Betreuung von anspruchsvollen, gehobenen Individualkunden und sind in der Lage, komplexe Kundensituationen auf Stärken/Schwächen/Chancen/Risiken zu analysieren, zu beurteilen (NEU: SWOT-Analyse) und eine Strategie/Finanzplanung abzuleiten und darzustellen.

Sie kennen die Richtlinien für eine ordnungsgemäße Finanz- und Vermögensplanung. Ihre Persönlichkeit wird gestärkt und Sie werden als vertrauenswürdiger Geschäftspartner von Ihren Kunden geschätzt.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Siehe Module				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christian Conrad-Koch Brigitte Beck-Freisleben	Tel. 089/2173-1754 Tel. 0871 504-2235
<b>Dozenten</b>	Fach- und Führungskräfte aus der S-Finanzgruppe			
<b>Preis</b>	3.535,00 Euro			

#### ID 2209 Lernerfolgskontrolle Individualkundenbetreuung (IKB 1) und Financial Consultant (IKB 2)

Die Lernerfolgskontrolle dient der Überprüfung der für eine erfolversprechende Kursteilnahme notwendigen Eingangsvoraussetzungen. (Die Lernerfolgskontrolle hat nicht den Charakter einer Aufnahmeprüfung!)

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christian Conrad-Koch Brigitte Beck-Freisleben	Tel. 089/2173-1754 Tel. 0871 504-2235
<b>Preis</b>	220,00 Euro			

### 2.3.11 Führen im Stab und Betrieb (FiS)

Der Kurs "Führen im Stab und Betrieb" befähigt Sie, Verantwortung für Ihre Mitarbeiter zu übernehmen und sie zielorientiert und wertschätzend zu führen. Weiterhin setzen Sie sich intensiv mit Steuerungsthemen auseinander, um Ihren Bereich kostenbewusst und produktiv auszurichten. Selbstverständlich kann der Kurs auch außerhalb des Studiengangs zum Sparkassenbetriebswirt absolviert werden.

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:

Ralf van Heukelom Tel. 0871 504-2305 E-Mail: r.heukelom@s-akaby.de

Dokument(e) BIKOS-Web:

[Broschüre Führen im Stab und Betrieb](#)

#### ID 3201 Kurs Führen im Stab und Betrieb, A-Selbststudium, B-Präsenzteil

Sie setzen sich vertieft mit Ihrer Rolle und Verantwortung als Führungskraft auseinander.

Sie sind in der Lage, Ihre Mitarbeiter zielorientiert und wertschätzend zu führen.

Sie arbeiten sich intensiv in Steuerungsthemen ein und können Ihren Bereich kostenbewusst und produktiv ausrichten.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Diesen Kurs bieten wir in 2020 wieder an.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Ralf van Heukelom Regina Götting-Johannes	Tel. 0871 504-2305 Tel. 0871 504-2238
<b>Dozenten</b>	Fach- und Führungskräfte aus der S-Finanzgruppe			
<b>Preis</b>	3.535,00 Euro			

### 2.3.12 Sparkassenbetriebswirtschaft (SKBW)

Der Kurs richtet sich an Mitarbeiter aus dem zentralen Servicebereich, insbesondere aus den Bereichen Rechnungswesen, Controlling und Interne Revision. Den Teilnehmern werden die Grundlagen vermittelt, die für die Bewältigung von Aufgaben in den Bereichen Controlling und Rechnungswesen erforderlich sind. Zusätzlich erwerben sie einen Überblick über die Tätigkeit der Internen Revision. Daneben ist die Förderung einer geschäftspolitisch-strategischen Denkweise ein ganz wesentliches Anliegen dieses Kurses.

Der ständig zunehmende Wettbewerbs- und Kostendruck im Kreditgewerbe erfordert es, dass ein immer größerer Teil der Führungskräfte und Fachkräfte der Sparkassen in der Lage sein muss, die möglichen geschäftspolitischen und bilanziellen Auswirkungen ihrer Entscheidungen zu kennen und zu beurteilen. Diese Aussagen gelten gerade auch für Mitarbeiter in den Steuerungsbereichen einer Sparkasse, insbesondere im Controlling, im Rechnungswesen und in der Revision. Daher vermittelt der Kurs Sparkassenbetriebswirtschaft die notwendigen betriebswirtschaftlichen und (steuer-)rechtlichen Kenntnisse und Fertigkeiten.

Der Kurs Sparkassenbetriebswirtschaft ist ein Wahlbaustein im Rahmen des Studiengangs zum Sparkassenbetriebswirt.

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:

Martin Zeilbeck Tel. 0871 504-2294 E-Mail: [m.zeilbeck@s-akaby.de](mailto:m.zeilbeck@s-akaby.de)

Dokument(e) BIKOS-Web:

[Sparkassenbetriebswirtschaft Broschüre2020](#)  
[Stimmen zum Kurs](#)  
[Studieninhalte](#)

#### ID 5001 Kurs Sparkassenbetriebswirtschaft, A-Selbststudium, B-Präsenzteil

Der Kurs eröffnet Ihnen im Rahmen einer zukunftsweisenden Personalentwicklungsarbeit ein breites Anwendungsspektrum und berufliche Perspektiven. Der Kurs "Sparkassenbetriebswirtschaft" verschafft Ihnen eine Breitenausbildung im Sinne des Wortes "Sparkassenbetriebswirtschaft". Seine Einsatzmöglichkeiten sind sehr vielfältig. Der Kurs "Sparkassenbetriebswirtschaft" ist Ihr zentraler Baustein für eine Karriere im Controlling, Rechnungswesen oder in der Internen Revision. Er vermittelt Ihnen ein praxisorientiertes Fachwissen auf einem absoluten Topniveau.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Siehe Module				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich		Martin Zeilbeck	Tel. 0871 504-2294
	organisatorisch		Hildegard Traubinger	Tel. 0871 504-2357
<b>Dozenten</b>	Fach- und Führungskräfte aus der S-Finanzgruppe			
<b>Preis</b>	3.535,00 Euro			

### 2.3.13 Medialer Vertrieb / Electronic Banking (EB)

Mit ihrem Selbstverständnis, die Kunden durch hochwertige Beratung und technische Unterstützung zu begeistern, sind die bayerischen Sparkassen Marktführer im Medialen Vertrieb / Electronic Banking.

Der Kurs (Fachseminar Teil I) wendet sich an die Electronic Banking Berater der Sparkassen.

Er wird im Rahmen der Aufgabenorientierten Weiterbildung für den Sparkassenbetriebswirt anerkannt. Ferner wird die Bildungsmaßnahme als Teilnahmevoraussetzung für das Fachseminar Electronic Banking Teil II der Deutschen Sparkassenakademie anerkannt. Der Kurs vermittelt auch die erforderlichen fachlichen und vertrieblichen Vorkenntnisse für die Girofachberatung (ID 2057).

Der Kurs befähigt, die Aufgaben eines Electronic Banking Beraters im Medialen Vertrieb in der Sparkasse erfolgreich wahrnehmen zu können. Die Teilnehmer

- können marktführenden Electronic Banking Produkte beraten und vertreiben
- kennen die geschäftspolitische Bedeutung des Medialen Vertriebs,
- können die Produkte zielgruppengerecht anbieten,
- können beim Kunden die Produkte installieren und effektiv einsetzen,
- können Kunden erfolgreich akquirieren, beraten und betreuen,
- können anspruchsvolle konzeptionelle Aufgaben übernehmen.

Um zum Kurs zugelassen zu werden, müssen bereits grundsätzliche technische Vorkenntnisse der Teilnehmer vorhanden sein oder im Seminar ID 2813 erworben werden. Auf schriftlich begründeten Antrag der Sparkasse können für die Zulassungsvoraussetzung oder für einzelne Seminare des Kurses auch externe Ausbildungen (z. B. Ausbildung zum IT-Kaufmann) bzw. berufliche Erfahrungen (z. B. einschlägige Berufserfahrung in der Datenverarbeitung oder im Electronic Banking) anerkannt werden. Der Kundenberaterlehrgang oder gleichwertige Vorkenntnisse werden empfohlen.

Für den Kurs EB besteht im Rahmen der Aufgabenorientierten Weiterbildung zum Sparkassenbetriebswirt ausnahmslos Teilnahmepflicht bei allen Einzelseminaren. Die einzelnen Seminare des Kurses sollen in einem Zeitraum von längstens drei Kalenderjahren vor dem Prüfungstermin besucht werden.

Da sich das Electronic Banking in den Sparkassen sehr dynamisch entwickelt, müssen Inhalte und Struktur des Kurses ständig angepasst werden. Dies kann auch dazu führen, dass zukünftig einzelne Seminare wieder entfallen oder neu hinzukommen. Die Inhalte der jeweiligen Kursprüfung werden dementsprechend angepasst. Die Lernziele werden deshalb zur Prüfungsvorbereitung jährlich aktualisiert und gegen Gebühr bereitgestellt. Ggf. informieren wir per Rundschreiben über weitere Einzelheiten.

Der Kurs "Medialer Vertrieb / Electronic Banking" setzt sich aus mehreren Einzelseminaren zusammen. Wenn Sie bei der Anmeldung mit dem Seminar ID 2810 A beginnen, erscheint eine Auflistung aller erforderlichen Veranstaltungen, die per Mausklick automatisch gebucht werden können.

Die Prüfung des Kurses EB besteht aus einem schriftlichen sowie einem mündlichen Teil. Sie erstreckt sich inhaltlich über alle Einzelseminare.

Bitte melden Sie die Teilnehmer frühzeitig unter der ID 2898 zur Prüfung an. Die Prüfung wird jeweils in den ungeraden Jahren angeboten.

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:  
Norbert Artinger Tel. 0871 504-2306 E-Mail: [n.arteringer@s-akaby.de](mailto:n.arteringer@s-akaby.de)

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 2.3.13 Medialer Vertrieb / Electronic Banking (EB)

#### ID 2813 Informatikgrundlagen

Sie kennen die derzeit gängigen Hardwarekomponenten und Betriebssysteme. Grundlagen von Programmiersprachen, der Softwareentwicklung und der Einführung in die Programmierung sind Ihnen bekannt.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Norbert Artinger Anneliese Gillhuber	Tel. 0871 504-2306 Tel. 0871 504-2243
<b>Dozenten</b>	Michael Fischl, SK Regen-Viechtach Norbert Artinger, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	595,00 Euro			

#### ID 2810 Grundlagen des Electronic Banking, A-Selbststudiums-Teil B-Präsenzteil

Ihnen werden die geschäftspolitischen Zielsetzungen des Medialen Vertrieb / Electronic Banking vermittelt. Sie bekommen einen Überblick über die Produkte der Sparkasse und der Mitbewerber in diesem Bereich und kennen die entsprechenden marktpolitischen Instrumente. Sie kennen die Grundlagen des elektronischen Zahlungsverkehrs und die Weiterverarbeitung in der Sparkasse. Sie kennen die wesentlichen Rechtsgrundlagen sowie die datenschutzrechtlichen Bestimmungen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Termine finden Sie unter Teil A und Teil B.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Norbert Artinger Anneliese Gillhuber	Tel. 0871 504-2306 Tel. 0871 504-2243
<b>Dozenten</b>	Kadri Sheqa, SK Forchheim, Johannes Walther, SK Landshut Wolfgang Mehringer, Sparkassenverband Bayern			
<b>Preis</b>	865,00 Euro			

#### ID 2814 Know-how Betriebssystem Windows 10

Seit Windows 8 hat Microsoft ein vollkommen neues Bedienkonzept eingeführt und mit Windows 10 den Kundenanforderungen nochmals angepasst. Sie kennen die technischen Möglichkeiten, Probleme und Einschränkungen beim Einsatz von Electronic Banking Produkten unter Windows und können Sie erfolgreich lösen. Ein tiefer Blick hinter die Kulissen der neuen Modern UI-Oberfläche sowie mögliche Wege zurück zum "Look & Feel" der Vorgängerversionen runden dieses Seminar ab.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Norbert Artinger Anneliese Gillhuber	Tel. 0871 504-2306 Tel. 0871 504-2243
<b>Dozenten</b>	Dirk de Lange, SK Aschaffenburg-Alzenau Norbert Artinger, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	495,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 2.3.13 Medialer Vertrieb / Electronic Banking (EB)

#### ID 2817 Basisseminar Online-Banking

Sie

- kennen die wesentlichen Zusammenhänge von OSPlus für das Online-Banking der Finanz Informatik,
- kennen das Internet-Banking der Finanz Informatik,
- können die Basismodule von SFirm installieren, einrichten und bedienen,
- können StarMoney installieren, einrichten und bedienen,
- können StarMoney Business installieren, einrichten und bedienen,
- kennen den Funktions- und Leistungsumfang der Online-Banking-Produkte,
- können als kompetenter Ansprechpartner die Kunden inhaltlich beraten.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Norbert Artinger Anneliese Gillhuber	Tel. 0871 504-2306 Tel. 0871 504-2243
<b>Dozenten</b>	Erdogan Alici, StarFinanz Herrmann Gerold, SK Oberland Dirk de Lange, SK Aschaffenburg-Alzenau			
<b>Preis</b>	990,00 Euro			

#### ID 2818 E-Commerce und Payment

Für die unsere Firmen-/Gewerbekunden ist im Zeitalter der Digitalisierung das Internet ein unerlässlicher Vertriebsweg geworden!

Zur Sicherstellung der Wettbewerbsfähigkeit der Sparkassen ist es daher unerlässlich unsere Kunden im E-Commerce und Payment intensiv zu begleiten.

Das Seminar ist Teil des Kurses Electronic Banking (Fachseminar Teil I).

Bitte beachten Sie die gesonderten Hinweise zum Kurs.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Norbert Artinger Anneliese Gillhuber	Tel. 0871 504-2306 Tel. 0871 504-2243
<b>Dozenten</b>	Externe Spezialisten Praktiker aus den Sparkassen			
<b>Preis</b>	795,00 Euro			

#### ID 2815 Netzwerktechnik und Datenkommunikation Kompakt

Electronic Banking Berater finden bei den Kunden der Sparkasse häufig ein PC-Netzwerk vor. Sie kennen die Grundlagen der Netzwerktechnik und können diese bei der Installation von Sparkassen Software zum Beispiel beim Kunden berücksichtigen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Norbert Artinger Anneliese Gillhuber	Tel. 0871 504-2306 Tel. 0871 504-2243
<b>Dozenten</b>	Michael Fischl, SK Regen-Viechtach Norbert Artinger, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	595,00 Euro			



## 2.3.13 Medialer Vertrieb / Electronic Banking (EB)

### ID 2870 Mindsetting im Medialen Vertrieb I

Jeder der berät oder verkauft hat Kontakt mit seinen Kunden. Diesen Kontakt zu gestalten und daraus eine starke Beziehung entstehen zu lassen, ist eine Kunst, die erlernt und jeden Tag aus Neuem geübt bzw. gelebt sein will. Jeder Kontakt und jedes Gespräch beginnt aber bereits lange davor: bei Ihrem persönlichen Mindsetting.

Sie können daraus, ganz ohne vorgefertigte Schemata und Techniken, Ihre individuelle kompetenz- und lösungsorientierte Beratungsleistung im Medialen Vertrieb entwickeln. Sie erhalten im ersten Teil des Seminars einen grundlegenden Zugang zu neurowissenschaftlicher und systemischer Methodenkompetenz in Beratung und Verkauf.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Norbert Artinger Anneliese Gillhuber	Tel. 0871 504-2306 Tel. 0871 504-2243
<b>Dozenten</b>	Doris Zeller Norbert Artinger, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	295,00 Euro			

### ID 2871 Mindsetting im Medialen Vertrieb II

Sie können eine lösungsorientierte Beratungsleistung im Medialen Vertrieb erfolgreich anbieten. Sie vertiefen Ihre systemische Methodenkompetenz in Beratung und Verkauf. Sie erhalten praxisgerechte Hinweise, wie Sie Ihr eigenes Verhalten und das Ihrer Kunden besser verstehen. Sie können in Beratungssituationen souverän agieren und mit schwierigen Situationen umgehen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Norbert Artinger Anneliese Gillhuber	Tel. 0871 504-2306 Tel. 0871 504-2243
<b>Dozenten</b>	Doris Zeller Norbert Artinger, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	295,00 Euro			

### ID 2875 Praxis-Know-how SFirm

Sie lernen die technischen Hintergründe von SFirm kennen. Sie kennen mögliche Fehlersituationen und können diese analysieren. Sie können im Support Ihre Kunden per Telefon und vor Ort kompetent unterstützen. Sie kennen geeignete Methoden und Werkzeuge für den Support.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Norbert Artinger Anneliese Gillhuber	Tel. 0871 504-2306 Tel. 0871 504-2243
<b>Dozenten</b>	Mitarbeiter der Star Finanz Norbert Artinger, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	395,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 2.3.13 Medialer Vertrieb / Electronic Banking (EB)

#### ID 2876 SFirm/Modul Cash Management

Sie können das Modul Cash Management von SFirm selbständig konfigurieren und dem Kunden organisatorische und technische Hilfestellungen geben.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Norbert Artinger Anneliese Gillhuber	Tel. 0871 504-2306 Tel. 0871 504-2243
<b>Dozenten</b>	Werner Huber, SK Berchtesgadener Land			
<b>Preis</b>	380,00 Euro			

#### ID 2855 SFirm/Modul EBICS

Sie können die geschäftspolitische Bedeutung des Produktes und die Einsatzmöglichkeiten von SFirm/EBICS einschätzen. Sie können das Modul SFirm/EBICS beim Kunden installieren, einrichten und bedienen. Sie kennen den Funktions- und Leistungsumfang des Moduls EBICS. Sie kennen die prinzipielle Funktionsweise der Bankseite.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Norbert Artinger Anneliese Gillhuber	Tel. 0871 504-2306 Tel. 0871 504-2243
<b>Dozenten</b>	Mitarbeiter der Star Finanz Wolfgang Wölzlein, SK Ansbach			
<b>Preis</b>	395,00 Euro			

#### ID 2862 SFirm im Netzwerk - Praxis-Workshop

Das Seminar vermittelt die Kenntnisse über die Einrichtung und den Support von SFirm in Windows Client-/Server Netzen oder unter Windows Terminalserver bzw. Citrix. Das Seminar vermittelt auch Grundlagen des Windows Terminalservers selbst sowie die Kenntnisse über wichtige Betriebsparameter, die SFirm beeinflussen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Norbert Artinger Anneliese Gillhuber	Tel. 0871 504-2306 Tel. 0871 504-2243
<b>Dozenten</b>	Mitarbeiter der Star Finanz Norbert Artinger, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	795,00 Euro			

#### ID 2884 Der Vertriebsprozess im Medialen Vertrieb / Electronic Banking

Sie können aus der aktuellen Strategie der Sparkassenorganisation die Rahmenbedingungen und Handlungsfelder für den erfolgreichen Vertrieb und Verkauf im Electronic Banking ableiten. Sie erarbeiten sich konkrete Umsetzungsideen für Ihren persönlichen Beitrag.

Aufgrund der speziellen Anforderungen an Electronic Banking Berater im Medialen Vertrieb ist das Seminar nicht mit anderen allgemeinen vertriebsorientierten Bildungsangeboten vergleichbar.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Norbert Artinger Anneliese Gillhuber	Tel. 0871 504-2306 Tel. 0871 504-2243
<b>Dozenten</b>	Georg Post, Thomas Wölfle, Vertriebs- und Führungscoaching Wölfle und Partner			
<b>Preis</b>	885,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 2.3.13 Medialer Vertrieb / Electronic Banking (EB)

#### ID 2858 IT-Sicherheit

Sie erhalten die Kenntnisse, um die Anforderungen der IT-Sicherheit in der täglichen Praxis sowohl beim Electronic Banking Kunden als auch in der Sparkasse gerecht zu werden.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Norbert Artinger Anneliese Gillhuber	Tel. 0871 504-2306 Tel. 0871 504-2243
<b>Dozenten</b>	Markus Adler, SK Ansbach Dieter Hörauf, SKSK Erlangen Norbert Artinger, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	695,00 Euro			

#### ID 2898 Kurs Electronic Banking / Medialer Vertrieb (Fachseminar Teil I) - Prüfung

Die Sparkassenakademie Bayern bietet den Kurs Electronic Banking nicht als geschlossenes Seminar an, sondern in Einzelbausteinen. Die erfolgreiche Prüfung des Kurses Electronic Banking (Fachseminar Teil I) ermöglicht auch die Teilnahme am Fachseminar Teil II der Deutschen Sparkassenakademie.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Norbert Artinger Anneliese Gillhuber	Tel. 0871 504-2306 Tel. 0871 504-2243
<b>Dozenten</b>	Prüfer aus der S-Finanzgruppe			
<b>Preis</b>	335,00 Euro			

### 2.3.14 Finanz- und Risikosteuerung (FRS)

Der Kurs richtet sich an Mitarbeiter aus Abteilungen, die mit Banksteuerungsthemen betraut sind bzw. betraut werden sollen.

Dies sind insbesondere Mitarbeiter aus dem Controlling, dem Vorstandssekretariat, der Abteilung Betriebswirtschaft, dem Risikomanagement, dem Treasury, der Vertriebssteuerung, der Internen Revision und dem Rechnungswesen.

Der Kurs Finanz- und Risikosteuerung widmet sich in drei großen Themenblöcken den zentralen Fragen der Banksteuerung:

Teil 1:

Grundlagen der Ergebnis- und Risikomessung:

Finanzmathematik und Statistik in der bankpraktischen Anwendung, Portfolio Selection/CAPM; das dort vermittelte Basiswissen ist eng verzahnt mit den in den Teilen 2 und 3 vermittelten Banksteuerungsthemen; die Inhalte werden in einer anwendungsbezogenen Darstellungsform vermittelt.

Dauer: 8 Tage.

Teil 2:

Kundengeschäftssteuerung

Kalkulation, Kostenrechnung, Vertriebssteuerung

Dauer: 6 Tage.

Teil 3:

Integrierte Ergebnis- und Risikosteuerung

MaRisk insgesamt, mit den Schwerpunkten Risikotragfähigkeit, Geschäfts- und Risikostrategie, Adressenausfallrisiken, Marktpreisrisiken/Zinsänderungsrisiken, Liquiditätsrisiken, Asset Allocation

Dauer: 14 Tage.

Die Präsenzteile in Landshut werden mit zwei Selbststudiumsphasen (Übungsaufgaben in BIKOS-Portal) kombiniert, in denen anhand ausgewählter Übungsaufgaben die Kenntnisse der vorhergehenden Präsenztage vertieft werden. Die Bearbeitungsdauer je Selbststudiumsphase beträgt 2 bis 3 Stunden.

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:

Robert Bauer Tel. 0871 504-2993 E-Mail: r.bauer@s-akaby.de

Dokument(e) BIKOS-Web:

[Kurs FRS 2020 Broschüre](#)

### ID 5015 Kurs Finanz- und Risikosteuerung, A- und F-Online-Teile, Präsenzteile

Sie erhalten das Fachwissen, um die immer komplexer werdenden Instrumente der Finanz- und Risikosteuerung verstehen und beurteilen zu können. Im Rahmen der Personalentwicklung kann der Kurs wie folgt eingesetzt werden:

1. als Baustein im Rahmen des Studiengangs zum Sparkassenbetriebswirt/in.
  2. als Personalentwicklungsmaßnahme für Mitarbeiter, die in einen der o. g. Bereiche neu wechseln und sich in einem überschaubaren Zeitraum das notwendige bankfachliche Wissen zur Banksteuerung aneignen wollen (z. B. ein Mitarbeiter der Internen Revision wird neu mit der Prüfung der Banksteuerung betraut),
  3. als Qualifizierungsbaustein für die neue Risikocontrolling-Funktion gemäß AT 4.4.1 der MaRisk-Novelle 2012.
- Weiterhin ist der Kurs für Mitarbeiter geeignet, die im Rahmen ihrer Karriereplanung fundierte Kenntnisse zur Banksteuerung kompakt in einem überschaubaren Zeitraum erwerben wollen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
19.10.2020 - 30.10.2020	10:00 - 15:30	5015C 001	Landshut	
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Marianne Brunnhuber	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2371
<b>Dozenten</b>	Dozenten aus Sparkassen, des Sparkassenverbands Bayern, der BayernLB Martin Hesl, ICnova Prof. Dr. Konrad Wimmer, msgGillardon AG			
<b>Preis</b>	6.670,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 2.3.15 Personalwesen (PERS)

Der Kurs Personalwesen richtet sich an Mitarbeiter, die sich auf eine verantwortungsvolle Position in der Personalabteilung ihrer Sparkasse vorbereiten - beispielsweise als Referent oder Führungskraft, beziehungsweise erste Erfahrungen in einer solchen Position gesammelt haben.

Sie können sich den Kurs über eine entsprechende Wahl der Module so gestalten, dass er gut zu ihren angestrebten Aufgaben passt. Somit ist der Kurs sowohl für Experten in den Bereichen Personalentwicklung, als auch Personalmanagement/Personalbetreuung geeignet.

Der Kurs Personalwesen 90 Doppelstunden (DS) setzt sich aus den verpflichtenden Basismodulen (44 DS) und diversen frei wählbaren Spezialisierungsmodulen (38 DS) und der Prüfung (8 DS) zusammen.

Der Abschluss ist die satzungsmäßige schriftliche und mündliche Prüfung (8 DS/ID 4208).

Als Ansprechpartner stehen Ihnen gerne zur Verfügung:

Christina Pöringer Tel. 0871 504-2387 E-Mail [c.poeringer@s-akaby.de](mailto:c.poeringer@s-akaby.de)

Angelina Hartwig Tel. 0871 504-2244 E-Mail [a.hartwig@s-akaby.de](mailto:a.hartwig@s-akaby.de)

Dokument(e) BIKOS-Web:

[Broschüre Personalwesen](#)

#### ID 4250 Kurs Personalwesen

Gesamtqualifizierung für den Kurs "Personalwesen" im Rahmen des Sparkassenbetriebswirts

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
unter der jeweiligen ID				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christina Pöringer Angelina Hartwig	Tel. 0871 504-2387 Tel. 0871 504-2244
<b>Dozenten</b>	unter der jeweiligen ID			
<b>Preis</b>	unter der jeweiligen ID			

#### ID 4215 Die Persönlichkeit des PElers

Sie hinterfragen eigene Stärken und Schwächen und klären, mit welchen mentalen Modellen Sie arbeiten und wie Sie Ihre eigene Persönlichkeit wirksam einsetzen können.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christina Pöringer Angelina Hartwig	Tel. 0871 504-2387 Tel. 0871 504-2244
<b>Dozenten</b>	Fabian Drasdo, Drasdo Training			
<b>Preis</b>	445,00 Euro			

#### ID 4217 Instrumente der Personalarbeit

Sie vertiefen Ihr Wissen über ausgewählte Instrumente der Personalarbeit.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christina Pöringer Angelina Hartwig	Tel. 0871 504-2387 Tel. 0871 504-2244
<b>Dozenten</b>	Sabrina Steinau, SK Dachau Fabian Drasdo			
<b>Preis</b>	230,00 Euro			



## 2.3.15 Personalwesen (PERS)

### ID 4251 Personalstrategie

Sie entwickeln ein breites Verständnis über die Notwendigkeit und die Instrumente einer systematischen Personalplanung. Sie lernen die Bedeutung und Funktion geschäftspolitischer und personalbezogener Ziele kennen, verstehen deren wechselseitige Beziehungen und werden sich Ihrer eigenen Rolle innerhalb der Sparkasse bewusst. Sie sind in der Lage, die verschiedenen Planungsinstrumente inhaltlich zu unterscheiden, können theoretische Grundlagen in die eigene betriebliche Praxis übertragen und erhalten so die Grundlage zur Erfüllung Ihrer Aufgaben im Personalbereich.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christina Pöringer Angelina Hartwig	Tel. 0871 504-2387 Tel. 0871 504-2244
<b>Dozenten</b>	Michael Weick, SK Haslach-Zell			
<b>Preis</b>	580,00 Euro			

### ID 4252 Personalgewinnung und -einsatz

Sie lernen den sinnvollen Einsatz der verschiedenen Personalbeschaffungsinstrumente kennen. Sie werden in die Lage versetzt, Einstellungsinterviews zielgerichtet und rechtssicher zu planen und andere Personalauswahlinstrumente sinnvoll zu gestalten und einzusetzen. Darüber hinaus entwickeln Sie Instrumente zur Bindung von Leistungs- und Potenzialträgern an die Sparkasse (Commitmentförderung). Personalumbau bedeutet zumeist einen tiefgreifenden Transformationsprozess für die gesamte Organisation. Sie üben professionelle Umsetzungs- und Kommunikationsstrategien in Veränderungsprozessen zu entwickeln.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christina Pöringer Angelina Hartwig	Tel. 0871 504-2387 Tel. 0871 504-2244
<b>Dozenten</b>	Dr. Marcus Niggel, SK Regensburg Fabian Drasdo			
<b>Preis</b>	870,00 Euro			

### ID 4253 Personalcontrolling und -risikomanagement

Sie können verantwortlich strategische personalwirtschaftliche Entscheidungen vorbereiten, teilweise selbst treffen bzw. an deren Umsetzung maßgeblich mitarbeiten. Sie können ein Personalcontrollingsystem beurteilen und weiterentwickeln sowie die von zentraler Seite zur Verfügung gestellten personalwirtschaftlichen Kennzahlen interpretieren und hausindividuell einsetzen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christina Pöringer Angelina Hartwig	Tel. 0871 504-2387 Tel. 0871 504-2244
<b>Dozenten</b>	Manfred Schurius, Sparkassenverband Bayern Christian Szczygiol, SK Ansbach			
<b>Preis</b>	475,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 2.3.15 Personalwesen (PERS)

#### ID 4254 Arbeitsrechtliche Rahmenbedingungen der Personalarbeit

Sie sind mit den Grundlagen des Arbeitsrechts und den arbeitsrechtlichen Rahmenbedingungen vertraut und können diese bei arbeitsrechtlichen Maßnahmen berücksichtigen. Sie können Fragen zum Arbeitsverhältnis sowie zur Beendigung des Arbeitsverhältnisses qualifiziert beantworten und Entscheidungen dazu treffen bzw. vorbereiten.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christina Pöringer Angelina Hartwig	Tel. 0871 504-2387 Tel. 0871 504-2244
<b>Dozenten</b>	Gabriele Prummer, Sparkassenverband Bayern			
<b>Preis</b>	475,00 Euro			

#### ID 4255 Professionelle Gesprächsführung in der Personalarbeit

Sie lernen die Grundsätze des personenzentrierten Ansatzes und die drei Ebenen der Gesprächsführung kennen. Dabei werden Sie durch konkrete Leitfäden zu den jeweiligen Gesprächsanlässen, wie z. B. das Kritikgespräch oder das schlechte Nachrichtengespräch unterstützt. Sie können auf der Grundlage eines Gesprächsführungskonzeptes verschiedenartige herausfordernde Situationen in der Personalarbeit sicher bewältigen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christina Pöringer Angelina Hartwig	Tel. 0871 504-2387 Tel. 0871 504-2244
<b>Dozenten</b>	Christian Szczygiol, SK Ansbach Angela Messerschmidt, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	710,00 Euro			

#### ID 4256 Vertiefungsseminar zum Arbeitsrecht

Sie erhalten einen Überblick über die wichtigsten rechtlichen Grundlagen zu den unter Inhalte genannten Themen und können diese im Kontext des Oberbegriffes "Personalwesen" richtig einordnen und bewerten.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christina Pöringer Angelina Hartwig	Tel. 0871 504-2387 Tel. 0871 504-2244
<b>Dozenten</b>	Alexandra Emberger, Sparkassenverband Bayern Bettina Paintner, SK Aschaffenburg-Alzenau			
<b>Preis</b>	735,00 Euro			

#### ID 4257 Steuer- und Sozialversicherungsrecht

Sie erwerben Grundkenntnisse des Personalrechts, insbesondere des Arbeits- und Tarifrechts.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christina Pöringer Angelina Hartwig	Tel. 0871 504-2387 Tel. 0871 504-2244
<b>Dozenten</b>	Rainer Bruchmann, AOK Bayern Andreas Barkey, Sparkassenverband Bayern			
<b>Preis</b>	570,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 2.3.15 Personalwesen (PERS)

#### ID 7145 Ausbildung der Ausbilder (AdA)

Der Lehrgang Ausbildung der Ausbilder (AdA) vermittelt Ihnen die erforderlichen Qualifikationen zur Übernahme von Ausbildungsverantwortung in Ausbildungsabteilungen und Geschäftsstellen. Sie erhalten pädagogische, rechtliche und methodische Kenntnisse und Fertigkeiten, welche gemäß Ausbildereignungsprüfung (AEVO) den Nachweis berufs- und arbeitspädagogischer Kenntnisse bescheinigt.

Profitieren Sie von dem neuen und innovativen Konzept im AdA-Kurs, welches digitales Lernen mit analogem Lernen verbindet.

3 Monate Online-Phase:

In über 40 Lernvideos erwerben Sie die erforderlichen grundlegenden pädagogischen Kenntnisse. Dafür stehen Ihnen zusätzlich zu den Videos eine Vielzahl an Übungsaufgaben, Quizfragen und klassischen Prüfungsaufgaben zur Verfügung. Die Freischaltung für die Lernvideos erfolgt insgesamt für drei Monate. Ihr großer Vorteil: sie selbst bestimmen Ihren individuell gewünschten Zeitpunkt der Freischaltung! Somit können Sie diesen bequem an Ihren Termin für die schriftliche Prüfung bei Ihrer IHK vor Ort anlehnen.

Präsenzveranstaltung:

In der Präsenzveranstaltung bereiten wir Sie optimal auf Ihre praktische Prüfung vor. Sie erhalten wertvolle Informationen zum Ablauf der Prüfung und gewinnen hilfreiche Tipps zur Präsentation bzw. Durchführung Ihrer berufstypischen Ausbildungssituation. Praktische Übungen, das Besprechen von Mustervorlagen und die erste Konzeption Ihrer persönlichen Ausfertigung unterstützen Sie bestmöglich in Ihrer Vorbereitung auf die praktische Prüfung.

Teilnehmer, die dieses neue Blended-Learning-Konzept erlebt haben, sind begeistert:

"Das Lernen mit AEVO Digital hat super geklappt. Würde ich jederzeit weiterempfehlen"

"Die Vorbereitung mit AEVO Digital hat super funktioniert! Der Präsenztag für die Vorbereitung zur praktischen Prüfung ist jedoch erforderlich!"

"Die Lernvideos finde ich super. So lässt es sich total gut lernen. Auch die Übungsaufgaben passen gut. Auf jeden Fall ist das eine sehr gute Möglichkeit den AdA-Schein zu erwerben."

Ihre Vorteile auf einen Blick:

- Mithilfe der Online-Lernvideos lernen Sie in Ihrem individuellen Lernrhythmus und -tempo
- Die 3-monatige Online-Lernphase kann auch erst nach dem Präsenztag stattfinden
- Sie erhalten in den Übungsaufgaben sofort Feedback, wie weit Sie in Ihrem Lernfortschritt sind
- Die deutliche Reduzierung der Präsenztage von vier Tage auf einen Tag hat weniger Abwesenheit zur Folge
- Der Präsenztag unterstützt Sie deutlich in Ihren Vorbereitungsarbeiten für die praktische Prüfung

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christina Pöringer Stephanie Muck	Tel. 0871 504-2387 Tel. 0871 504-2283
<b>Dozenten</b>	Christina Pöringer, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	510,00 Euro			

#### ID 4208 Kurs Personalwesen Prüfung

Gesamtqualifizierung für den Kurs Personalwesen im Rahmen des Sparkassenbetriebswirts

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christina Pöringer Angelina Hartwig	Tel. 0871 504-2387 Tel. 0871 504-2244
<b>Dozenten</b>	Prüfer aus der S-Finanzgruppe			
<b>Preis</b>	445,00 Euro			

### 2.3.16 Organisation (ORGA)

In den letzten Jahren stieg das Auftragsvolumen für die Organisationsabteilungen der Sparkassen stark an. Dieser Trend wird sich wohl auch in Zukunft fortsetzen. Hier seien nur die Stichwörter Marktsituation und Kostenentwicklung genannt, die immer wieder neue Herausforderungen für die Gesamtparkasse, aber auch für die Organisationsarbeit eines Hauses generieren. Die Anforderungen an die Mitarbeiter der Organisationsabteilungen wachsen somit quantitativ wie auch qualitativ.

Der Kurs Organisation verfolgt die Zielsetzung, den Teilnehmern das erforderliche Rüstzeug zur Bewältigung derartig anspruchsvoller Organisationsaufgaben zu vermitteln. Die Konzeption des Kurses geht in Richtung einer gehobenen organisatorischen Allroundausbildung.

Der Kurs verfolgt das Ziel, Problemlösungskompetenz bezüglich anspruchsvoller Aufgaben aus dem Organisationsbereich zu vermitteln. Daher wird dem methodischen Vorgehen und den dabei eingesetzten Organisationstechniken ein hoher Stellenwert eingeräumt.

Die Wissensvermittlung erfolgt zum einen durch das Lehrgespräch, zum anderen durch ausgeprägt teilnehmeraktive Methoden wie z. B. Gruppenarbeiten und Rollenübungen. Damit soll ein möglichst effizienter Lerntransfer gewährleistet sein und die Vermittlung des theoretischen Fachwissens mit praxisorientierten Anwendungen verknüpft werden.

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:  
Michael Otto, Tel. 0871 504-2284, E-Mail: m.otto@s-akaby.de

Dokument(e) BIKOS-Web:

[Broschüre](#)  
[Studieninhalte](#)

#### ID 4401 Kurs Organisation, A-Selbststudium, B-Präsenzteil

Der Kurs "Organisation"

- unterstützt Sie bei der systematischen und effizienten Bewältigung von organisatorischen Aufgaben,
- vermittelt Ihnen umfassende Kenntnisse über Techniken und Werkzeuge zur Erfüllung Ihrer Aufgaben,
- versetzt Sie in die Lage, komplexe Organisationsprojekte zu planen und durchzuführen und die Auswirkungen organisatorischer Veränderungen einzuschätzen,
- hilft Ihnen, Ihre Rolle als Berater zu reflektieren und dabei überzeugend und wirkungsvoll zu kommunizieren,
- bringt Ihnen alle wichtigen Details zu aktuellen Themen wie Betriebsstrategie der Zukunft (BdZ) und PPS\_neo bei,
- zeigt Ihnen, wie Sie agile Methoden zur Projektgestaltung im Scrum einsetzen und was ein Backlog, Sprint und Stakeholder ist,
- vermittelt Ihnen umfassendes Wissen zum Auslagerungsmanagement und zur Dienstleistersteuerung.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Siehe Module				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Marianne Brunnhuber	Tel. 0871 504 2284 Tel. 0871 504-2371
<b>Dozenten</b>	Fach- und Führungskräfte aus der S-Finanzgruppe			
<b>Preis</b>	3.535,00 Euro			

### 2.3.17 Marketing und Vertriebsmanagement (MARK)

Marketing ist ein entscheidender Faktor für die erfolgreiche Umsetzung der geschäftspolitischen Strategie einer Sparkasse. Ein systematisches Vertriebsmanagement, eine umfassende Planung, Steuerung und Kontrolle des strategischen Vertriebs sind nicht nur vor dem Hintergrund knapper Ressourcen zwingend erforderlich.

Ausgehend von den Unternehmenszielen und aufgrund der markt- und kundenorientierten Ausrichtung aller Geschäftsfelder einer Sparkasse ist es wichtiger denn je, über die Märkte, über die Konkurrenz, über Produkte und Preise genau Bescheid zu wissen. Dieses Wissen kann strategisch in Marketingziele eingearbeitet werden und steht im Dienste der Planung und Steuerung des Vertriebs zur Erreichung der Marktziele.

Im Kurs sind die pädagogischen Leitvorstellungen der Sparkassenakademie Bayern berücksichtigt. So wird neben dem Wissen, dem Können, also dem Handwerkszeug des Marketing- und Vertriebspezialisten, durch die Anbindung an geschäftspolitische Überlegungen und Strategien unternehmerisches Denken und Handeln gefördert.

Der Kurs baut systematisch auf den Grundlagen des Marketing (z. B. Begriffsinhalte, Marketing-Mix) auf, führt über die Marktforschung zur Kommunikations-, Preis- und Produktpolitik und beschäftigt sich mit aktuellen Themen der Geschäftspolitik.

Die Begriffe Vertrieb, Vertriebsmanagement und das für den Erfolg notwendige Handwerkszeug spielen eine zentrale Rolle im Kurs Marketing und Vertriebsmanagement.

Mit Fallstudien und Präsentationen wird die Umsetzung des Fachwissens gefördert und gefestigt. In den verschiedenen Formen der Lernmethodik werden auch soziale und kommunikative Kompetenz erfahren und reflektiert.

Wichtiger Hinweis:

Der Kurs findet in einem 2-jährigen Turnus statt. Der nächste Termin ist für 2021 geplant.

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:

Tobias Sterr Tel. 0871 504-2363 E-Mail: t.sterr@s-akaby.de

Dokument(e) BIKOS-Web:

[Broschüre](#)

#### ID 4801 Kurs Marketing und Vertriebsmanagement, A-Selbststudium, B-Präsenzteil

Sie können die Planung und Steuerung des Vertriebs entsprechend den geschäftspolitischen Erfordernissen mitgestalten. Aus allen Bereichen des Sparkassen-Marketings erwerben Sie fundierte Kenntnisse, erlernen praxisorientierte Verfahren und können Marketingprojekte strategisch planen, präsentieren und durchführen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Siehe Module				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Marianne Brunnhuber	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2371
<b>Dozenten</b>	Marketing- und Vertriebsfachleute aus der S-Finanzgruppe			
<b>Preis</b>	3.535,00 Euro			

### 2.4 Dipl. Sparkassenbetriebswirt

Das Lehrinstitut der Deutschen Sparkassenakademie wendet sich an bewährte und überdurchschnittlich leistungsfähige Mitarbeiter, die im Studiengang zum/zur diplomierten Sparkassenbetriebswirt/in auf die Übernahme von herausgehobenen Positionen vorbereitet werden.

Als generalistischer Studiengang vermittelt das Lehrinstitut hierfür Wissen in der notwendigen Breite, aber auch die erforderliche Managementqualifikation und die Förderung der persönlichen Kompetenz und dient zum Nachweis der fachlichen Eignung nach § 33 KWG. Außerdem ist über die Hochschule Koblenz der akademische Grad "Master of Business Administration" erreichbar.

Weitere Informationen zur Studienkonzeption erhalten Sie hier:

<http://www.s-management-akademie.de/studiengaenge/Lehrinstitut/index.html>

<https://www.s-hochschule.de/studienangebot/master/management-von-finanzinstitutionen-mba.html>

Dokument(e) BIKOS-Web:

[Link zur S-Hochschule - Studienangebot](#)

[Link zur S-Management-Akademie - Studiengänge](#)

### 2.5 Zertifizierter Financial Consultant S-Finanzgruppe (CFC)

Als zertifizierter Financial Consultant sind Sie für Ihren Kunden eine Beraterpersönlichkeit und Vertrauensperson mit überzeugender, sympathischer Ausstrahlung und exzellentem Fachwissen. Sie verkaufen ihm keine Produkte, sondern erstellen einen individuellen, perfekt auf ihn zugeschnittenen Finanzplan, der sich an seinen persönlichen Zielen und Wünschen orientiert. Die Finanzplanung bietet Raum für die Erarbeitung von individuellen langfristigen Lösungsvorschlägen, die den ganzen Lebenszyklus des Kunden betrachten.

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:  
Christian Conrad-Koch Tel. 0871 504-2356 E-Mail: c.conrad-koch@s-akaby.de

#### 2.5.1 Zertifizierung (CFC)

Als erfolgreicher Absolvent des Kurses "Financial Consultant (IKB 2)", der nachweislich über insgesamt mindestens 18 Monate Praxiserfahrung in der gehobenen Vermögensberatung verfügt, können Sie den markenrechtlich geschützten Titel "Zertifizierter Financial Consultant S-Finanzgruppe (CFC)" durch die Teilnahme am Vorbereitungsseminar und am Zertifizierungskolloquium der Hochschule der Sparkassen-Finanzgruppe erwerben.

Dokument(e) BIKOS-Web:  
[CFC Weiterbildung](#)

#### ID 2511 Praxisworkshop zur erfolgreichen Zertifizierung zum 'Financial Consultant S-Finanzgruppe'

Sie eignen sich im Rahmen dieses Praxisworkshops zur erfolgreichen Zertifizierung die notwendigen Kenntnisse und Fertigkeiten bzw. Fähigkeiten an, um im Anschluss die Zertifizierung zum "Zertifizierten Financial Consultant S-Finanzgruppe" erfolgreich an der Hochschule der Sparkassen-Finanzgruppe zu absolvieren.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christian Conrad-Koch Monika Boos	Tel. 089/2173-1754 Tel. 0871 504-2295
<b>Dozenten</b>	Udo Zimmermann, ELAXY Günter Schlegel, DekaBank			
<b>Preis</b>	760,00 Euro			

### 2.5.2 Rezertifizierung (CFC)

Die hohen Anforderungen an die Beratungsqualität eines "Zertifizierten Financial Consultants (CFC)" machen einen regelmäßigen Nachweis der Private Banking spezifischen Weiterbildung notwendig.

Die "Rezertifizierung" erfolgt alle drei Jahre. Hierzu ist ein Nachweis der praktischen Tätigkeit im jeweiligen Funktionsfeld und von akkreditierten Weiterbildungsmaßnahmen im Umfang von neun Tagen (in drei Jahren) bei Sparkassenakademien oder der Hochschule der Sparkassen-Finanzgruppe zu erbringen. Die nachfolgenden Seminare sind für die Rezertifizierung anerkannt.

#### ID 2250 Generationenmanagement für Private Banking-Kunden

Im Rahmen der Weiterbildung zum Private Banker eignen Sie sich die notwendigen, vertiefenden Kenntnisse und Grundlagen für die Betrachtung der Vermögensnachfolgeplanung Ihrer Kunden an. Die verschiedenen Themengebiete wie die Übertragung von Vermögenswerten unter steuerlichen und rechtlichen Gesichtspunkten, aber auch die Stiftungsthematik werden anhand aktueller Daten und Beispiele betrachtet.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christian Conrad-Koch Monika Boos	Tel. 089/2173-1754 Tel. 0871 504-2295
<b>Dozenten</b>	Dr. Michael Waxenberger, Fachanwalt für Erb- und Familienrecht  Christian Kraft, Generationen- und Stiftungsmanager SSK München			
<b>Preis</b>	1.320,00 Euro			

#### ID 2251 Workshop: Aktuelle Praxis im Generationenmanagement für Private Banker

Sie vertiefen Ihr bereits umfangreiches Wissen in Bezug auf Nachfolgeplanungen und die steuerlichen und rechtlichen Rahmenbedingungen bei großen Vermögensübertragungen. Sie erarbeiten und diskutieren Lösungsmöglichkeiten anhand von Echkundenfällen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christian Conrad-Koch Monika Boos	Tel. 089/2173-1754 Tel. 0871 504-2295
<b>Dozenten</b>	Dr. iur. Michael Bonefeld, Kanzlei für Erbrecht und Vermögensnachfolge Rechtsanwalt und Fachanwalt für Erbrecht und Familienrecht Schriftleiter Zeitschrift f.d. Steuer- und Erbrechtspraxis (ZErb) Vorsitzender des Deutschen Nachlassgerichtstages e.V. Referent an der European Business School, Intensivstudium Estate Planning			
<b>Preis</b>	880,00 Euro			

#### ID 2531 Aktuelle Rechtsfragen in der Sparkassenpraxis: Betreuungsrecht, Vorsorgevollmacht, Nachlassabwicklung, Vertrag zu Gunsten Dritter auf den Todesfall

In diesem Seminar lernen Sie die für die tägliche Praxis relevanten Rechtsbestimmungen (unter Einbeziehung der aktuellen Rechtsprechung) des Erb- und Betreuungsrechts kennen und wenden das erworbene Wissen zur Lösung konkreter Fälle aus der Praxis an.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christian Conrad-Koch Monika Boos	Tel. 089/2173-1754 Tel. 0871 504-2295
<b>Dozenten</b>	Sylvia Britsch, Sparkassenverband Bayern			
<b>Preis</b>	405,00 Euro			



### 2.5.2 Rezertifizierung (CFC)

#### ID 2232 'Die elf Gebote der Ruhestandsplanung' - die etwas andere Vorgehensweise in der Altersvorsorgeberatung im Private Banking

Sie kennen die aktuellen Fragestellungen im Topsegment, können Kundensituationen nach Bedarfsebenen analysieren und vertriebsorientiert nutzen. Sie lernen anhand praktischer Beispiele, wie Sie Ihre Kunden für das Thema "Liquidität im Ruhestand" begeistern können.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christian Conrad-Koch Monika Boos	Tel. 089/2173-1754 Tel. 0871 504-2295
<b>Dozenten</b>	Ernst Biedermann, eb training consulting projektmanagement			
<b>Preis</b>	270,00 Euro			

#### ID 2286 Der Private Banking Themenplan Generationenmanagement - Mit gelebter Praxis zum Erfolg!

Sie tauschen sich zum Themenplan Generationenmanagement aus und definieren gemeinsam Erfolgstreiber aus der Praxis. Anhand von Praxisfällen wird das Thema Generationenmanagement im Workshop erlebbar gemacht. Es werden Methoden und Strategien vermittelt und entwickelt, durch die eine Generationenmanagementberatung pragmatisch und nutzenorientiert wird.

Jeder Teilnehmer bringt einen Praxisfall mit, auf den intensiv eingegangen wird. Die Fälle werden gesammelt, durch Sie priorisiert und entsprechend in Rollenspielen im Seminar umgesetzt. Zögern Sie nicht, Ihre wichtigsten und komplexesten Kundenfälle mit zu bringen. Direkt nach dem Seminar können Sie Ihrem Kunden ein neues Gesprächserlebnis bieten.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christian Conrad-Koch Monika Boos	Tel. 089/2173-1754 Tel. 0871 504-2295
<b>Dozenten</b>	Alexander Korn, SK Rosenheim-Bad Aibling Christian Conrad-Koch, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	460,00 Euro			

#### ID 2273 Akquise und Betreuung von Stiftern und Stiftungen - Grundlagen des Stiftungsmanagements

Sie lernen die Marktsituation und die rechtlichen und steuerlichen Rahmenbedingungen für das Stiftungswesen sowie die wichtigsten Bausteine der Stiftungsbetreuung durch die Sparkasse kennen. Sie sind in der Lage, Ihre Kunden sowie Stiftungen in diesem spezifischen Marktsegment umfassend zu betreuen und dieses Potenzial für Ihre Sparkasse zu erschließen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christian Conrad-Koch Monika Boos	Tel. 089/2173-1754 Tel. 0871 504-2295
<b>Dozenten</b>	Christian Kraft, SSK München Holger Carstens			
<b>Preis</b>	665,00 Euro			

## 2.5.2 Rezertifizierung (CFC)

### ID 2249 Aktuelle Steuerfragen bei Kapitalanlagen von Topkunden

Sie lernen die Grundsätze für die Besteuerung der Kapitaleinkünfte kennen. Sie können anschließend mit der steuerlichen Behandlung von Auslandsanlagen sicher umgehen und die Vorschriften der Verlustverrechnungsmöglichkeiten anwenden. Aktuelle Tendenzen in der Rechtsprechung und Gesetzgebung können in der Praxis umgesetzt werden.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christian Conrad-Koch Monika Boos	Tel. 089/2173-1754 Tel. 0871 504-2295
<b>Dozenten</b>	Stephanie Fuchs, SK Pfaffenhofen			
<b>Preis</b>	415,00 Euro			

### ID 2532 Erbrecht kompakt: Von der Nachfolgeplanung bis zur Nachlassabwicklung - ein Update für die Sparkassenpraxis

In diesem Seminar lernen Sie die relevanten Rechtsbestimmungen (unter Einbeziehung der aktuellen Rechtsprechung) des Erbrechts kennen und wenden das erworbene Wissen zur Lösung konkreter Fälle aus der Praxis an.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christian Conrad-Koch Monika Boos	Tel. 089/2173-1754 Tel. 0871 504-2295
<b>Dozenten</b>	Dr. Andreas Loy, Sparkassenverband Bayern			
<b>Preis</b>	220,00 Euro			

### ID 2280 Modernes Vermögensmanagement: Get Smarter für mehr Erfolg im Portfolio und Vertrieb

Das Seminar vermittelt Ihnen die Grundlagen für die Anwendung von Verfahren der modernen Portfoliotheorie, wie z.B. dem Markowitz-Ansatz zur Portfoliooptimierung, praktisch eingebettet in den Beratungsprozess Private Banking. Sie werden mit diesem Seminar für Ihren Private Banking - und Wertpapierkunden zu einem unentbehrlichen Begleiter seiner Vermögensstrategie. Sie lernen, dass sich die "scheinbar konkurrierenden Ziele" Risiko und Rendite für Ihren Kunden auflösen. Sie werden in den drei Tagen viele brauchbare Praxisansätze für Ihren nachhaltigen Vertriebs Erfolg mitnehmen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christian Conrad-Koch Monika Boos	Tel. 089/2173-1754 Tel. 0871 504-2295
<b>Dozenten</b>	Daniel Egger, MAGMAR GMBH Dr. Reinhold Hafner			
<b>Preis</b>	1.170,00 Euro			

## 2.5.2 Rezertifizierung (CFC)

### ID 2235 Nachhaltige Geldanlagen: Produkte-Strategien-Beratungskonzepte

Die Teilnehmer/-innen erschließen den Wachstumsmarkt nachhaltiger Geldanlagen für die steigende Zahl privater Anleger, die verstärkt die Beachtung von ökologischen, sozialen sowie ethischen Aspekten fordern. Darüber hinaus sieht der "EU-Aktionsplan Sustainable Finance" vom 8. März 2018 unter anderem die verpflichtende Berücksichtigung von Nachhaltigkeitspräferenzen in der Eignungsbeurteilung vor (MiFID II). Die European Securities and Markets Authority (ESMA) soll Bestimmungen zu Nachhaltigkeitspräferenzen in der Eignungsbeurteilung aufnehmen. Somit muss die Abfrage von Nachhaltigkeitspräferenzen zukünftig in der Kundenberatung berücksichtigt werden. Für die Anlageberatung birgt dies sowohl Risiken als auch enorme Chancen. Denn die Abfrage der Nachhaltigkeitspräferenz mit anschließender Beratungstätigkeit erfordert hohe Qualifikation der Berater - andernfalls drohen Beratungsfehler und Reputationsrisiken. Die große Chance besteht darin, dass das Absatzpotenzial nachhaltiger Geldanlagen bislang noch deutlich unterschätzt wird. Durch die rechtzeitige Vorbereitung auf die verpflichtende Abfrage der Präferenz ergeben sich neue, systematische Vertriebsansätze

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christian Conrad-Koch Monika Boos	Tel. 089/2173-1754 Tel. 0871 504-2295
<b>Dozenten</b>	Ulrich Röhrle, N-Motion			
<b>Preis</b>	305,00 Euro			

### ID 2236 Technische Analyse und Marktpsychologie. Das Zusammenspiel von Fundamentaldaten und technischer Analyse

Im Rahmen der Weiterbildung eignen Sie sich die notwendigen, vertiefenden Kenntnisse und Grundlagen der Technischen Analyse und der Marktpsychologie an. Sie kennen das Zusammenspiel von Fundamentaldaten und Technischer Analyse. Sie setzen die theoretischen Inhalte in die Praxis um. Assetklassen, Leitindizes, Währungen und Underlyings Ihrer Wahl werden im Praxistransfer analysiert.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christian Conrad-Koch Monika Boos	Tel. 089/2173-1754 Tel. 0871 504-2295
<b>Dozenten</b>	Martin Utschneider			
<b>Preis</b>	465,00 Euro			

### ID 2258 Vermögensmanager Firmenkunden: Anlagemanagement und Vermögensberatung

Sie erweitern Ihr Wissen hinsichtlich der Betreuung von Firmenkunden mit Schwerpunkten bei der Vermögensanlage und Finanzplanung im Unternehmen sowie in der privaten Finanzplanung des Firmenkunden. Welche aktuellen Themen im Anlagemanagement bewegen Unternehmer? Worauf achten Unternehmer bei der Auswahl geeigneter Partner für ihr Unternehmen? Auf diese Fragen erhalten Sie u.a. Antworten im Seminar.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christian Conrad-Koch Monika Boos	Tel. 089/2173-1754 Tel. 0871 504-2295
<b>Dozenten</b>	Jens Ehlers, Versicherungskammer Bayern, Organisations-Direktor Betriebliche Vorsorge Dozenten der BayernLB Dozenten der DekaBank Dozenten der Frankfurter Bankgesellschaft Monika Müller, SSK München Markus Schmittlein, MAGMAR GmbH			
<b>Preis</b>	945,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 2.5.2 Rezertifizierung (CFC)

#### ID 2252 Vermögensmanager Firmenkunden: Steuerliches Know-How für die Anlageberatung im Betriebsvermögen

Sie lernen die steuerlichen Unterschiede zwischen der Besteuerung im Privat- und Betriebsvermögen. Auf der betrieblichen Ebene können Sie differenzieren zwischen der Besteuerung von Einzel-/Personengesellschaften und von Kapitalgesellschaften. Sie beherrschen die Unterschiede der Steuerbelastung in den verschiedenen Vermögensanlageklassen Zinspapiere, Zertifikate, Aktien, Investmentfonds und Lebensversicherungen. Dadurch können Sie im Betriebsvermögen Alternativenanlagen zu Passivprodukten, die zunehmend vom Verwarentgelt bedroht sind, steuerlich treffend einschätzen. Ergänzend erhalten Sie erbschaftssteuerliches Wissen und können im Bereich der Altersvorsorge die steueroptimierten Produktlösungen im Bereich LV-Geschäft zielgruppenspezifisch anbieten.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christian Conrad-Koch Monika Boos	Tel. 089/2173-1754 Tel. 0871 504-2295
<b>Dozenten</b>	Michael Rogg, SK Memmingen-Lindau-Mindelheim			
<b>Preis</b>	415,00 Euro			

#### ID 2259 Vermögensmanager Firmenkunden - Perspektivenwechsel in der Co-Beratung

Dieses Training richtet sich an die Vermögensmanager Firmenkunden aus dem Private Banking mit der Zielsetzung "Steigerung der Akquisitionsleistung". Es geht um die Frage, wie der Sparkassen-Co-Berater in seiner Funktion zusammen mit den Firmenkundenberatern noch erfolgreicher das Potenzial an Firmenkunden für das Private Banking aktiviert.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christian Conrad-Koch Monika Boos	Tel. 089/2173-1754 Tel. 0871 504-2295
<b>Dozenten</b>	Frank Mezger, alexander verweyen BUSINESS CONSULTANTS GmbH			
<b>Preis</b>	780,00 Euro			

#### ID 2065 Gewerbe- und Firmenkunden für Ruhestandsplanung und Lebensrisiken gewinnen und durch werteorientierte Beratung mit Cross-Selling-Potenzialen begeistern

In diesem Seminar arbeiten Sie Themen und Gesprächsstrategien zur Liquiditäts- und Ruhestandsplanung von gewerblichen Kunden heraus und stellen diverse Lebensrisiken und Situationen dar. Sie optimieren Ihre Gesprächsvorbereitung und Ihren Einstieg in Beratungsgespräche sowie die Verbindlichkeit und Nachhaltigkeit Ihrer Verkaufsgespräche, verbunden mit dem Ziel einer Steigerung der Cross-Selling-Potenziale im Bereich Vorsorge und Vermögensplanung.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Ernst Biedermann, eb training consulting projektmanagement			
<b>Preis</b>	515,00 Euro			

## 2.5.2 Rezertifizierung (CFC)

### ID 2237 Faszination Rohstoffe - aktiver Einsatz von Rohstoffinvestments im Verkauf

Sie erhalten Einschätzungen und Kenntnisse über den Ablauf und die Dauer von Rohstoffpreisanstiegen in der Historie. Sie erkennen die Ursache von Rohstofftrends frühzeitig und können das erlangte Wissen aktiv an vermögenden Kunden umsetzen. Durch Ihr fundiertes Wissen über die monetären Steuerungsmöglichkeiten heben Sie sich von den Mitbewerbern ab und erhöhen somit Ihre Chancen, "fresh-money" von Mitbewerbern zu gewinnen und in Ihre Anlagestrategie mit einzubinden.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Termine werden individuell mit der Sparkasse vereinbart.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christian Conrad-Koch Monika Boos	Tel. 089/2173-1754 Tel. 0871 504-2295
<b>Dozenten</b>	Magnus Deichl, MAGMAR GmbH			
<b>Preis</b>	Wir erstellen ein individuelles Angebot			

### ID 2545 Verkaufen 2.0 - Wie gelingt es mir gerade in der heutigen Zeit, meine Kunden nachhaltig zu 'be-Geist-ern'?

In diesem Workshop vertiefen Sie Ihr Wissen, wie Sie mit der richtigen Technik und den passenden Fragen nicht nur Informationen zu Tage fördern, sondern Ihren Kunden auch neue Eindrücke zurückgeben können. Dadurch verändern Sie die Sichtweisen Ihrer Kunden und setzen Prozesse in Gang. Sie erhalten Antworten auf die Fragen: Wie findet man die passende Formulierung? Welche entscheidende Rolle spielt Zuhören dabei? Wie lässt sich mein Verkaufsverhalten erfolgreich weiterentwickeln?

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Termine werden individuell mit der Sparkasse vereinbart				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christian Conrad-Koch Monika Boos	Tel. 089/2173-1754 Tel. 0871 504-2295
<b>Dozenten</b>	Christof Wörle, SSK Augsburg Daniel Egger, MAGMAR GMBH			
<b>Preis</b>	Wir erstellen ein individuelles Angebot			

### ID 2514 Erfolgreich schwierige Verhandlungssituationen auf Augenhöhe meistern

Sie lernen in Kundengesprächen Ihre eigene Verhandlungsstrategie aufzubauen. Sie lernen gemeinsame Lösungen partnerschaftlich zu erarbeiten, gemäß dem Motto: "Hart in der Sache und wertschätzend gegenüber der Person". Sie lernen diese Kenntnisse in Verkaufsgesprächen und Konditionsverhandlungen einzusetzen und im Rahmen Ihrer eigenen Dominanzen ziel- und verhandlungspartnerorientiert zu agieren. Sie sind damit im Verkaufsgespräch zielgerichteter und erfolgreicher, da Sie Konflikte als Chance verstehen und eine Eskalation frühzeitig vermieden wird. Sie lernen im Zeitalter immer schwieriger werdender Verhandlungssituationen mit immer dominanter werdenden Kunden leichter die Situation zu meistern. Die effizientere Gesprächsführung und der Aufbau einer ertragbringenden Kundenbeziehung bilden den Mittelpunkt !

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Termine werden individuell mit der Sparkasse vereinbart.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christian Conrad-Koch Monika Boos	Tel. 089/2173-1754 Tel. 0871 504-2295
<b>Dozenten</b>	Frank Kurz			
<b>Preis</b>	Wir erstellen ein individuelles Angebot			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 2.5.2 Rezertifizierung (CFC)

#### ID 2276 Mutprobe Vertrieb - Einfach mutiger verkaufen!

Sie beschäftigen sich mit der Frage, wie Sie noch mutiger in Verkauf und Vertrieb werden können. Sie erarbeiten neue und kreative Methoden der Kundenansprache und entwickeln während der Seminartage Ihren eigenen persönlichen, mutigen Verkaufsstil.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christian Conrad-Koch Monika Boos	Tel. 089/2173-1754 Tel. 0871 504-2295
<b>Dozenten</b>	Frank Mezger, alexander verweyen BUSINESS CONSULTANTS GmbH			
<b>Preis</b>	775,00 Euro			

#### ID 2519 Mentale und emotionale Stärke im Verkauf - Erfolgreich sich Selbst und andere Menschen bewegen - Die Geheimnisse persönlicher Spitzenergebnisse

Sie erschließen sich am Seminartag Ihre persönlichen Bewegungs-, Motivations- und Leistungspotenziale, die Sie zukünftig kontinuierlich positiv bewegen und Ihnen neue Chancen in der Kundenberatung und in Ihrem beruflichen und auch persönlichen Alltag ermöglichen werden. Dabei geht es um die Wege zu dauerhafter Motivation und persönlicher Erfüllung. Sie lernen interessante Tools kennen, wie Sie bei sich mehr Energie und Power in Ihren verschiedenen Lebensbereichen aufbauen können.

Sie lernen neue Methoden und Strategien kennen, um den erhöhten Druck im Verkauf und Arbeitsalltag und die immer schneller werdenden Veränderungsprozesse besser und erfolgreicher zu meistern, um stets in einer persönlichen und beruflichen Balance zu bleiben.

Zudem erhalten Sie umfangreiche Ideen und Möglichkeiten, wie Sie Kunden emotional berühren und positiv motivierend verblüffen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Anke Haferkamp Monika Boos	Tel. 0871 504-2249 Tel. 0871 504-2295
<b>Dozenten</b>	Jürgen Zwickel, Experte für starkes Motivationsmanagement			
<b>Preis</b>	635,00 Euro			

#### ID 2526 Verkauf unter Profis - Kunden kaufen lassen

In diesem Seminar erlernen Sie, wie Sie im Gehirn des Kunden eine emotionale Spur hinterlassen, um die Basis für eine nachhaltige Kundenbindung zu legen. Es werden einfach umsetzbare Ideen vermittelt und sofort trainiert. Lassen Sie sich zum Thema Gehirnforschung und Verkauf inspirieren und probieren Sie das Erlernte gleich in Kundengesprächen aus.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Anke Haferkamp Monika Boos	Tel. 0871 504-2249 Tel. 0871 504-2295
<b>Dozenten</b>	Norbert Schnierle, Institut für optimales Lernen Christof Wörle, SSK Augsburg			
<b>Preis</b>	735,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 2.5.2 Rezertifizierung (CFC)

#### ID 2279 Was Verkäufer wirklich erfolgreich macht....!

Sie werden mit größerem Selbstbewusstsein in Ihre Termine gehen und Ihren Erfolg bereits von Beginn an ausstrahlen. Dieser Ausstrahlung können sich Ihre Kunden nicht entziehen!

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Markus Weiß Monika Boos	Tel. 0871 504-2287 Tel. 0871 504-2295
<b>Dozenten</b>	Michael Künzl, Inhaber der Michael Künzl Verkaufstrainings München Mitglied der GSA, German Speakers Association Mitglied der IFFPS, International Federation For Professional Speakers			
<b>Preis</b>	780,00 Euro			

#### ID 2275 Sicher zum Abschluss in Zeiten der Digitalisierung

Sie sind als langjähriger Berater erfolgreich im Verkauf und wollen sich den Anforderungen der Digitalisierung stellen. Zukunftsängste gehören der Vergangenheit an, denn Sie erkennen Ihre Mehrwerte und wissen auch, wie Sie diese an Ihren Kunden kommunizieren.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christian Conrad-Koch Monika Boos	Tel. 089/2173-1754 Tel. 0871 504-2295
<b>Dozenten</b>	Michael Künzl, Inhaber der Michael Künzl Verkaufstrainings München Mitglied der GSA, German Speakers Association Mitglied der IFFPS, International Federation For Professional Speakers			
<b>Preis</b>	780,00 Euro			

#### ID 2225 Der Beratungsprozess im Private Banking 1 - Das Strategiegelgespräch kompetent und sicher führen

Sie erkennen die Bedeutung des Beratungsprozesses für die ganzheitliche Beratung und die Qualitätssicherung im Private Banking. Sie können komplexe Kundensituationen im Private Banking unter dem Aspekt der Kernberatungsthemen betrachten und Beratungsgespräche mit den entsprechenden Beratungstools kompetent und sicher führen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christian Conrad-Koch Monika Boos	Tel. 089/2173-1754 Tel. 0871 504-2295
<b>Dozenten</b>	Daniel Egger, MAGMAR GMBH			
<b>Preis</b>	910,00 Euro			

#### ID 2226 Der Beratungsprozess im Private Banking 2 - Die Themenpläne kompetent und sicher einsetzen

Sie führen Themenplangespräche nach dem Private Banking DSGVO-Beratungsprozess unter Einsatz der fünf Themenpläne und der Beratungsunterstützung strukturiert und ganzheitlich.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christian Conrad-Koch Monika Boos	Tel. 089/2173-1754 Tel. 0871 504-2295
<b>Dozenten</b>	Daniel Egger, MAGMAR GMBH			
<b>Preis</b>	1.310,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 2.5.2 Rezertifizierung (CFC)

#### ID 2287 Erfahrungsaustausch ELAXY Strategische Finanzplanung

Sie diskutieren aktuelle Fragestellungen sowie Erfahrungen aus Kundengesprächen aktiv mit Kollegen und Experten und entwickeln gemeinsam Lösungen zur besseren Nutzung der Finanzplanung ELAXY. Sie vertiefen Ihre Kenntnisse zur vertrieblich erfolgreichen Anwendung. Sie erweitern Ihre Finanzplanungskompetenz.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christian Conrad-Koch Monika Boos	Tel. 089/2173-1754 Tel. 0871 504-2295
<b>Dozenten</b>	Christian Conrad-Koch, Sparkassenakademie Bayern Michaela Thomßen, Crealogix Udo Zimmermann, Crealogix Stefan Wieselsberger, Sparkasse Landshut Erich Gerner, Sparkasse Passau			
<b>Preis</b>	370,00 Euro			

#### ID 2288W Webinar Private Banking Immobilienmanagement in der Strategischen Finanzplanung mit ELAXY effizient umsetzen

Sie erhalten hilfreiche Tipps&Hinweise zur effizienteren Nutzung der ELAXY-Software in der Fallbearbeitung Immobilienmanagement

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Michaela Thomßen / ELAXY Crealogix				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christian Conrad-Koch Monika Boos	Tel. 089/2173-1754 Tel. 0871 504-2295
<b>Dozenten</b>	Michaela Thomßen / ELAXY Crealogix			
<b>Preis</b>	149,00 Euro			

#### ID 2287W Webinar Aktuelle Weiterentwicklungen in der Strategischen Finanzplanung OSPlus 19.0

Sie lernen die Weiterentwicklungen, Neuerungen und weitere Features aus den aktuellen Erweiterungen in der strategischen Finanzplanung ab OSPlus 19.0 kennen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christian Conrad-Koch Jasmin Aslanides	Tel. 089/2173-1754 Tel. 0871 504-2212
<b>Dozenten</b>	Michaela Thomßen / ELAXY Crealogix			
<b>Preis</b>	149,00 Euro			

#### ID 2232W Webinar Lebensrisiken

Sie erhalten hilfreiche Tipps&Hinweise zur effizienteren Nutzung der ELAXY-Software in der Fallbearbeitung Lebensrisiken

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christian Conrad-Koch Jasmin Aslanides	Tel. 089/2173-1754 Tel. 0871 504-2212
<b>Dozenten</b>	Michaela Thomßen / ELAXY Crealogix			
<b>Preis</b>	149,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 2.5.2 Rezertifizierung (CFC)

#### ID 2286W Webinar Private Banking Generationenmanagement in der Strategischen Finanzplanung mit ELAXY effizient umsetzen

Sie erhalten hilfreiche Tipps&Hinweise zur effizienteren Nutzung der ELAXY-Software in der Fallbearbeitung Generationenmanagement

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christian Conrad-Koch Monika Boos	Tel. 089/2173-1754 Tel. 0871 504-2295
<b>Dozenten</b>	Michaela Thomßen / ELAXY Crealogix			
<b>Preis</b>	149,00 Euro			

### 2.6 Entwicklungsgänge

In diesem Abschnitt sind folgende Bildungsgänge bzw. Entwicklungsgänge dargestellt:

- Treasury-Manager
- Interne Revision
- Qualifizierung zum zertifizierten Vertriebscoach
- Geprüfter Immobilienmakler S-Finanzgruppe
- Versicherungsfachmann/-frau IHK

Bitte beachten Sie, dass die Entwicklungsgänge zum S-Spezialisten letztmals im Jahr 2018 durchgeführt wurden. Für die Themengebiete Personal und Interne Revision gibt es ein Nachfolgeangebot (Abschluss mit Prüfung). Bei den anderen Themengebieten bieten wir Einzelseminare an. Bitte wenden Sie sich an die zuständigen Referenten. Wir beraten Sie gerne. Weitere Informationen finden Sie in unserem Rundschreiben "Entwicklungsgänge zum S-Spezialisten Konsolidierung des Angebots" vom 05.06.2018, Nummer SVB-SA-18-0181.

#### 2.6.1 Entwicklungsgang Interne Revision

Der Entwicklungsgang wendet sich an Nachwuchskräfte aus der Internen Revision.

Aufbau:

- ID 5221 Grundlagen der Revision, 3 Tage
- ID 5230 Prüfung Jahresabschluss, 5 Tage,
- ID 5231 Revision von Geschäftsprozessen, 2 Tage
- ID 5232 Grundlagen der OSPlus-Administration für Revisoren , 1 Tag
- ID 5235 Organisationstechniken und Projektbegleitung für Revisoren, 3 Tage
- ID 5222 Kommunikation für Revisoren, 3 Tage

Lernerfolgskontrolle

- ID 5298 Entwicklungsgang Interne Revision - Lernerfolgskontrolle , 1 Tag
- Die nächste Lernerfolgskontrolle findet am 01. Dezember 2020 statt (2-Jahres-Rhythmus)

Im Seminar ID 5221 Grundlagen der Revision werden die Teilnehmer mit dem System der Überwachung des Sparkassenbetriebs und dessen rechtlichen Grundlagen vertraut gemacht.

Die Teilnehmer des Seminars ID 5230 erweitern und vertiefen ihr Wissen über die Aufstellung und Prüfung des Jahresabschlusses. Anhand von Fallbeispielen werden Vorgehensweise und Probleme der Prüfung praxisbezogen vermittelt. Inhaltliche Schwerpunkte im Seminar ID 5231 sind Kenntnisse zur Prüfung von Geschäftsprozessen sowie zu deren Umsetzung in die Praxisarbeit der Teilnehmer. Im Seminar ID 5232 lernen Sie die Grundlagen der OSPlus-Administration kennen.

Die Teilnehmer am Seminar ID 5235 sollen in die Lage versetzt werden, projektbegleitende Prüfungen durchzuführen und damit Strukturveränderungen zu begleiten.

Neben fachspezifischen Kenntnissen im Bereich der Internen Revision ist ein weiterer Schwerpunkt die Vermittlung übergreifender Qualifikationen, wie sie auch in anderen Stabsbereichen gefordert werden und im Rahmen einer erfolgreichen Zusammenarbeit mit den Marktbereichen wichtig sind. Schlüsselqualifikationen wie Grundlagen einer erfolgreichen Kommunikation, schwierige Gespräche führen, wird im Seminar ID 5222 (Kommunikation für Revisoren) vermittelt.

Empfehlungen für den Einstieg in den Entwicklungsgang:

Eine mindestens einjährige Berufspraxis in der Internen Revision ist empfehlenswert.

Teilnehmer, die alle Seminare des Entwicklungsgangs innerhalb von zwei Jahren besuchen, können die erworbenen Kenntnisse in einer Lernerfolgskontrolle (ID 5298) überprüfen und erhalten ein Zertifikat über die gezeigte Leistung. Die Lernerfolgskontrolle erfolgt in Form einer schriftlichen Prüfung über 180 Minuten. Der Prüfungserfolg der Teilnehmer wird anhand Leistungsstufen "mit großem Erfolg", "mit Erfolg" und "teilgenommen" bewertet. Weitere Einzelheiten zur Lernerfolgskontrolle erhalten Sie in einem gesonderten Rundschreiben.

Zusätzliche Hinweise:

Wenn Sie mit der Anmeldung für Seminar 5221 Grundlagen der Revision beginnen, erscheint eine Auflistung aller

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 2.6.1 Entwicklungsgang Interne Revision

erforderlichen Veranstaltungen für den Entwicklungsgang Interne Revision, die per Mausklick automatisch gebucht werden können. Die einzelnen im Entwicklungsgang aufgenommenen Seminare können auch separat gebucht werden, d. h. ohne Teilnahme am gesamten Entwicklungsgang.

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:  
Robert Bauer, Tel. 0871 504-2293, E-Mail: r.bauer@s-akaby.de

#### ID 5221 Grundlagen der Revision

Sie werden mit dem System der Überwachung des Sparkassenbetriebs und dessen rechtlichen Grundlagen vertraut gemacht. Sie erarbeiten die internen Kontrollverfahren und kennen die Vorgehensweise einer risikoorientierten Revisionstätigkeit.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Elke Tschochner	Tel. 0871 504 2284 Tel. 0871 504-2237
<b>Dozenten</b>	Dr. Claudia von der Lehr, SK Nürnberg Horst Böhm, Prüfungsstelle Sparkassenverband Bayern			
<b>Preis</b>	640,00 Euro			

#### ID 5222 Kommunikation für Revisoren

Sie reflektieren Gesprächssituationen in der Revisionsarbeit, beschäftigen sich mit Ihrem Kommunikationsverhalten und entwickeln sich hier weiter.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Elke Tschochner	Tel. 0871 504 2284 Tel. 0871 504-2237
<b>Dozenten</b>	Carmen Rothenbücher, SK Miltenberg-Obernburg Angela Messerschmidt, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	650,00 Euro			

#### ID 5230 Prüfung Jahresabschluss

Sie erweitern und vertiefen Ihr Wissen über die Aufstellung und Prüfung des Jahresabschlusses. Anhand von Fallbeispielen werden Ihnen Vorgehensweisen und Probleme der Prüfung praxisbezogen vermittelt.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Elke Tschochner	Tel. 0871 504 2284 Tel. 0871 504-2237
<b>Dozenten</b>	Marco Bichlmaier, Prüfungsstelle Sparkassenverband Bayern			
<b>Preis</b>	1.105,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 2.6.1 Entwicklungsgang Interne Revision

#### ID 5231 Revision von Geschäftsprozessen

Sie erwerben sich Kenntnisse zur risikoorientierten Revisionstätigkeit und zur Prüfung von Geschäftsprozessen einschließlich deren Umsetzung in die Praxis.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Elke Tschochner	Tel. 0871 504 2284 Tel. 0871 504-2237
<b>Dozenten</b>	Dr. Claudia von der Lehr, SK Nürnberg Peter Hafenrichter, SK Hochfranken			
<b>Preis</b>	375,00 Euro			

#### ID 5231 Revision von Geschäftsprozessen

Sie erwerben sich Kenntnisse zur risikoorientierten Revisionstätigkeit und zur Prüfung von Geschäftsprozessen einschließlich deren Umsetzung in die Praxis.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Elke Tschochner	Tel. 0871 504 2284 Tel. 0871 504-2237
<b>Dozenten</b>	Dr. Claudia von der Lehr, SK Nürnberg Peter Hafenrichter, SK Hochfranken			
<b>Preis</b>	375,00 Euro			

#### ID 5235 Organisationstechniken und Projektbegleitung für Revisoren

Sie erhalten einen Überblick über die Organisationsarbeit und sind hierdurch in der Lage, projektbegleitende Prüfungen durchzuführen und damit Strukturveränderungen zu begleiten. Sie kennen die Grundlagen/Problematiken und aktuellen Themenstellungen der Organisationsarbeit und des Projektmanagements und können Organisationstechniken in Ihrer Revisionsarbeit beurteilen und ggf. einsetzen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Elke Tschochner	Tel. 0871 504 2284 Tel. 0871 504-2237
<b>Dozenten</b>	Michael Adam, SK Niederbayern-Mitte Josef Weber, SK Deggendorf			
<b>Preis</b>	745,00 Euro			

#### ID 5232 Grundlagen der OSPlus-Administration für Revisoren

Sie erwerben sich Kenntnisse zu Prüfungsansätzen innerhalb der OSPlus-Administration.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Elke Tschochner	Tel. 0871 504 2284 Tel. 0871 504-2237
<b>Dozenten</b>	Peter Hafenrichter, SK Hochfranken Andreas Malik			
<b>Preis</b>	330,00 Euro			

### 2.6.1 Entwicklungsgang Interne Revision

#### ID 5298 Entwicklungsgang Interne Revision - Lernerfolgskontrolle

Mit der Lernerfolgskontrolle schließen Sie den Entwicklungsgang Interne Revision ab.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Die Lernerfolgskontrolle findet erst wieder 2020 statt.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Elke Tschochner	Tel. 0871 504 2284 Tel. 0871 504-2237
<b>Dozenten</b>	Dozenten des SVB und von Sparkassen			
<b>Preis</b>	145,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 2.6.2 Treasury-Manager

Die Sparkassenakademie bietet eine ganze Reihe praxisorientierter Seminare zum Eigengeschäft an. Mit dem Bildungsangebot zum "Treasury-Manager" haben wir Seminare aus diesem Gesamtangebot zu einem stimmigen Qualifizierungspaket zusammengefasst, das mit einer Prüfung abschließt und mit dem Sie Mitarbeiter, die neu im Handel/Depot-A-Management tätig werden, qualifizieren können und Mitarbeiter, die bereits über Erfahrungen in diesem Tätigkeitsgebiet verfügen, weiterbilden können.

#### Regularien:

Falls der Abschluss zum "Treasury-Manager" angestrebt wird, bitten wir um Beachtung der folgenden Rahmenbedingungen für die Prüfung:

Die nächste Prüfung findet am 10.10.2019 (ID 5608 901) statt.

Die Seminare werden zeitlich so verteilt, dass eine komplette Buchung aller Seminare des Entwicklungsgangs in einem Jahr möglich ist. Maximal können die Seminare auf zwei Jahre verteilt werden, d. h. der Entwicklungsgang kann über einen Zeitraum von zwei Jahren absolviert werden.

Für die Prüfung 2019 werden somit die Seminare der Jahre 2018 und 2019 anerkannt, für die Prüfung im Jahr 2020 die Seminare aus den Jahren 2019 und 2020.

#### Prüfung:

Der Entwicklungsgang schließt mit einer mündlichen Prüfung ab. Diese Prüfung umfasst eine Präsentation zu einem ausgewählten Thema mit anschließenden Fragen durch die Prüfer sowie ein Prüfungsgespräch zu den Inhalten des gesamten Entwicklungsgangs. Die Bewertung der Prüfungsleistung erfolgt analog der Noten für die Lehrgänge zum Sparkassenfachwirt und Sparkassenbetriebswirt (in Stufen von 0,67 ; 1,00 ; 1,33 ;1,67 usw.).

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:

Robert Bauer Tel. 0871 504-2293 E-Mail: r.bauer@s-akaby.de

Weitere Informationen finden Sie in den beigefügten Dokumenten.

Dokument(e) BIKOS-Web:

[Broschüre Treasury-Manager 2020](#)

### ID 5679 MaRisk - AT 8 Anpassungsprozesse mit Schwerpunkt NPP

Sie sollen in die Lage versetzt werden, die Anforderungen des AT 8 Anpassungsprozesse und insbesondere AT 8.1 Neu-Produkt-Prozess und des AT 8.2 Veränderungen betrieblicher Prozesse oder Strukturen in die Praxis umzusetzen. Der Neu-Produkt-Prozess wird anhand von Beispielen und Darstellungen aus dem Handelsgeschäftsprozess vervollständigt. Die Änderungen durch die MaRisk Novelle aus dem Jahr 2017/2018 stellen einen weiteren Schwerpunkt der Diskussion dar.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Frieda Daffner	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2384
<b>Dozenten</b>	Holger Eberl, SSK München			
<b>Preis</b>	210,00 Euro			

### ID 5669 Marktgerechtigkeitskontrolle von Handelsgeschäften

Sie lernen die aufsichtsrechtlichen Vorschriften, verschiedene Möglichkeiten der Prüfung und die Festlegung von Bandbreiten kennen. Anhand ausgewählter Finanzinstrumente werden praktische Vorgehensweisen in Verbindung mit SimCorp Dimension besprochen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Marianne Brunnhuber	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2371
<b>Dozenten</b>	Robert Pelzer, Sparkassenverband Bayern			
<b>Preis</b>	175,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 2.6.2 Treasury-Manager

#### ID 5646 Keine Angst vor Rendite, Performance, Value-at-Risk & Co. - komplexe Berechnungen einfach erklärt

Sie verstehen finanzmathematische und statistische Berechnungen und Risikodarstellungen in der Sparkassenpraxis anhand zahlreicher einfach aufbereiteter Praxisbeispiele (z.B. Effektivzins/Rendite, Barwert, Performance, Duration, Convexity, Value-at-Risk, Optionspreis nach Black/Scholes, RORAC). Die anwendungsbezogene Darstellung ersetzt abstrakte Formeln.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Frieda Daffner	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2384
<b>Dozenten</b>	Prof. Dr. Konrad Wimmer, msgGillardon AG			
<b>Preis</b>	910,00 Euro			

#### ID 5069 Asset Allocation I - Grundlagen zur Steuerung von Marktpreisrisiken

Sie lernen die Grundgedanken der Asset Allocation kennen. Auf Basis verschiedener Verfahren werden in interaktiven Workshops Parameterschätzungen als Grundlage der Asset Allocation gezeigt, die einen kritischen Umgang mit Optimierungsrechnungen ermöglichen. Sie erhalten die Möglichkeit, auf Basis der geeigneten Steuerungsgrundlage die Marktpreisrisiken des eigenen Hauses zu aggregieren und erhalten einen Überblick zu einem Ansatz zur Strategischen Gesamtbankplanung. Das Seminar ist mit (umfangreichen) Praxisbeispielen unterlegt.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Hildegard Traubinger	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2357
<b>Dozenten</b>	Peter Koch, Sparkassenverband Bayern Stefan Keller, SK Günzburg-Krumbach			
<b>Preis</b>	620,00 Euro			

#### ID 5634 Steuerung des Zinsänderungsrisikos

Sie setzen sich mit den Möglichkeiten der Quantifizierung und Steuerung des Zinsänderungsrisikos mit Hilfe der Integrierten Zinsbuchsteuerung auseinander. Sie "erleben" anhand einer umfassenden Fallstudie einen Prozess zur Steuerung des Zinsänderungsrisikos. Dabei stehen weniger die theoretischen Grundlagen im Mittelpunkt der Diskussion, sondern praktische und aktuelle Fragestellungen der Zinsbuchdisposition im Kontext der Gesamtbanksteuerung.

Es handelt sich um keine Softwareschulung. Im Mittelpunkt stehen die betriebswirtschaftlichen Inhalte der Integrierten Zinsbuchsteuerung.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Frieda Daffner	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2384
<b>Dozenten</b>	Michael Stöffler, BayernLB Markus Zirngibl, Sparkassenverband Bayern Martin Hesl, ICnova AG			
<b>Preis</b>	435,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 2.6.2 Treasury-Manager

#### ID 5647 Bondmanagement und Anlagestrategien - aktuelle Entwicklungen

Sie erweitern in diesem Seminar Ihr praxisrelevantes Bond-Fachwissen und Ihre Kenntnisse über Strategien im Anleihebereich.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Frieda Daffner	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2384
<b>Dozenten</b>	Alexander Stölzle, BayernLB			
<b>Preis</b>	370,00 Euro			

#### ID 5648 Zinsderivate - Einsatzmöglichkeiten in Handel und Steuerung

Sie lernen die Funktionsweise und Einsatzmöglichkeiten von Zinsderivaten im Handel und in der Steuerung kennen. Teilnahmevoraussetzung: Inhalte aus dem Seminar ID 5647.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Frieda Daffner	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2384
<b>Dozenten</b>	Alexander Stölzle, BayernLB			
<b>Preis</b>	545,00 Euro			

#### ID 5636 Rechtliche Rahmenbedingungen im Depot-A-Management

Sie erhalten ein fundiertes Grundlagenwissen zu den umfangreichen rechtlichen Rahmenbedingungen des Depot-A-Managements. Dazu gehören insbesondere die relevanten Bereiche der MaRisk, die handelsrechtlichen Vorschriften sowie die aufsichtsrechtlichen Eigenkapital- Großkredit- und Liquiditätsvorschriften.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Frieda Daffner	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2384
<b>Dozenten</b>	Franz Ippi, Robert Pelzer, Sparkassenverband Bayern Peter Pitschi, Prüfungsstelle des SVB Nikolaus Demmelmair, Deutsche Bundesbank			
<b>Preis</b>	785,00 Euro			

#### ID 5627 Aktien in der Eigenanlage der Sparkasse

Als Verantwortlicher für die Eigenanlage der Sparkasse setzen Sie sich mit der Assetklasse Aktie intensiv auseinander. Das Seminar vermittelt Ihnen die dafür notwendigen Kenntnisse. Allgemeine Kenntnisse zum Thema Aktien sollten Sie bereits mitbringen. Im Seminar fokussieren Sie die Thematik Aktienanlage auf die besonderen Anforderungen in der Eigenanlage Ihrer Sparkasse. Damit werden die unten genannten Inhalte vom Dozenten immer unter dem besonderen Fokus der Eigenanlage praxisorientiert vermittelt.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Frieda Daffner	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2384
<b>Dozenten</b>	Robert Landes, BayernLB			
<b>Preis</b>	205,00 Euro			

### 2.6.2 Treasury-Manager

#### ID 5625 Immobilienmärkte und Immobilien zur Eigenanlage

Sie lernen den Grundgedanken der Asset-Allokation in Bezug auf Immobilieninvestitionen kennen. Die potenziellen Ertragsaspekte einer Investitionsentscheidung bilden einen Schwerpunkt. Darüber hinaus wird die Abbildung von Marktpreisrisiken von Immobilien erläutert. Ferner setzen Sie sich mit Objektrisiken von Immobilien auseinander, die in der aktuellen Prüfungspraxis der Bankaufsicht verstärkt in den Fokus gerückt werden. Die Einbindung der Investitionen in die Strategie und Gesamtbanksteuerung unter Berücksichtigung der aufsichtlichen Diskussion runden das Informationspaket ab. Das Seminar ist mit umfangreichen Praxisbeispielen belegt.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Frieda Daffner	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2384
<b>Dozenten</b>	Peter Koch, SVB Tobias Kotz, Real I. S. AG			
<b>Preis</b>	325,00 Euro			

### 2.6.3 Qualifizierung zum zertifizierten Vertriebscoach

Die Aufgabe des Vertriebscoachings ist eine der zentralen und herausragenden Aufgaben von Vertriebsführungskräften.

Als zertifizierter Vertriebscoach erkennen Sie die Potenziale Ihrer Mitarbeiter und Kollegen und fördern diese individuell. Sie unterstützen diese dabei, Chancen im Verkauf zu nutzen, schwierige Situationen zu lösen, neue Fertigkeiten zu erlernen und diese erfolgreich in der Praxis anzuwenden. Hierfür bedienen Sie sich professioneller Coachingtechniken. Coaching ist für Sie dabei immer eine ziel-, lösungs- und ressourcenorientierte Beratung mit dem Ziel der Verbesserung der Selbstregulierungsfähigkeit des Coachees.

Die gesamte Qualifizierungsmaßnahme bieten wir Ihnen auch individuell gestaltet zur Durchführung vor Ort in Ihrer Sparkasse an.

Als Ansprechpartnerin steht Ihnen gerne zur Verfügung:  
Anke Haferkamp Tel. 0871 504 2249 E-Mail: a.haferkamp@s-akaby.de

### ID 2635 Seminarreihe Qualifizierung zum zertifizierten Vertriebscoach

In sieben Modulen erwerben Sie eine umfassende Kompetenz als Vertriebscoach. Diese hoch professionelle Ausbildung umfasst das gesamte Spektrum an erforderlichen Tools, Methoden und persönlichkeitsentwickelnden Maßnahmen mit einem hohen Wirkungsgrad.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Siehe Module				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Anke Haferkamp Jasmin Aslanides	Tel. 0871 504-2249 Tel. 0871 504-2212
<b>Dozenten</b>	Hauptamtliche und freiberufliche Trainer der Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	4.685,00 Euro			

### 2.6.4 Immobilienmakler

Die Nachfrage auf dem Immobilienmarkt ist unverändert hoch. Viele Menschen wollen aus unterschiedlichen Motiven ihr Geld in Wohnimmobilien investieren. Zudem ermöglichen die günstigen Zinsen vielen Haushalten den Erwerb der eigenen vier Wände.

Wer aktuell darüber nachdenkt, eine Immobilie zu verkaufen, sollte die hervorragende Marktlage nutzen.

Drei von vier Kunden, die Ihre Immobilie über eine bayerische Sparkasse verkauft haben, würden ihren Immobilienmakler "bestimmt" weiterempfehlen. Ein hoher Anteil von 97 Prozent aller Verkäufer war mit der Leistung des Immobilienmaklers der Sparkasse sehr zufrieden. So die Ergebnisse einer Befragung von mehr als 1.500 Immobilienverkäufern durch die Sparkassen-Immobilien-Vermittlungs-GmbH.

"Bei der Sparkasse sind ausgebildete Bank- oder Immobilienexperten als Makler tätig", berichtet Paul Fraunholz, Geschäftsführer der Sparkassen-Immo. "Das gibt den Kunden beim Verkauf ihrer Immobilie die nötige Sicherheit".

Um diesen Anforderungen im Immobilienvermittlungsgeschäft gerecht zu werden, wurde in Zusammenarbeit mit der Sparkassen-Immobilien-Vermittlungs-GmbH und der LBS Bayern das Qualifizierungsprogramm optimiert. Damit stehen Ihnen Spezialseminare und der Entwicklungsgang "Geprüfter Immobilienmakler Sparkassen-Finanzgruppe" zur Verfügung.

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:  
Ralf Vollmann Tel. 0871 504-2277 E-Mail: r.vollmann@s-akaby.de

Dokument(e) BIKOS-Web:

[Geprüfter Immobilienmakler S-Finanzgruppe 1/2019](#)

[Geprüfter Immobilienmakler S-Finanzgruppe 2/2019](#)

#### ID 2350 Geprüfter Immobilienmakler S-Finanzgruppe - Teil A-E

Mit diesem Entwicklungsgang qualifizieren Sie sich zum Geprüften Immobilienmakler S-Finanzgruppe. Dieser schließt mit der schriftlichen und mündlichen Prüfung zum Geprüften Immobilienmakler S-Finanzgruppe ab.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Dozenten der Sparkassen-Immobilien-Vermittlungs-GmbH und der Bayerischen Landesbausparkasse			
<b>Preis</b>	4.260,00 Euro			

### 2.6.5 Versicherungsbeauftragter

Mit der Ausbildung zum "Versicherungsfachmann/-frau IHK" bieten wir Ihnen ein Bildungsangebot auf höchstem Niveau als Basisausbildung an.

Sie weisen Ihre erworbenen Kenntnisse in einer fachspezifischen IHK-Prüfung nach.

Das Angebot richtet sich an alle Mitarbeiter in den Versicherungsabteilungen der bayerischen Sparkassen.

Zusätzlich können Sie sich für Ihre Aufgabe in Spezialisierungs-Modulen für die Beratung und den Verkauf von Versicherungsprodukten qualifizieren.

Die Versicherungskammer Bayern übernimmt bei der Basisausbildung den Seminarpreis und die Unterkunftskosten.

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:

Stefan Kiebler Tel. 0871 504-2289 E-Mail: s.kiebler@s-akaby.de

#### ID 1801 Fachfrau/-mann für Versicherungsvermittlung (IHK)

Sie qualifizieren sich zur/zum "Versicherungsfachmann/-frau IHK". Bei der Qualifikation handelt es sich um die umfassendste Personalentwicklungsmaßnahme der deutschen Versicherungswirtschaft. Sie richtet sich insbesondere an Verbundbeauftragte, die bisher noch keine versicherungsspezifische Ausbildung haben.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich		Stefan Kiebler	Tel. 0871 504-2289
	organisatorisch		Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2388
<b>Dozenten</b>	Dozenten und Trainer der Versicherungskammer Bayern			
<b>Preis</b>	Die VKB übernimmt den Seminarpreis, Unterkunft, Verpflegung und die Prüfungsgebühr.			

#### ID 1811 Fachmann/-frau für Versicherungsvermittlung (IHK) für Vorsorgefachmann/-frau (VKB)

Wenn Sie den "Vorsorgefachmann/-frau (VKB)" bereits erfolgreich absolviert haben, bieten wir die Qualifizierung zum "Versicherungsfachmann/-frau (IHK)" in einer abgekürzten Version an. Nach den Online-Tests sind nur noch die Prüfungsvorbereitungsseminare zu absolvieren. Zur Teilnahme an dieser Qualifizierung ist die Zustimmung der jeweiligen Bezirksdirektion der VKB erforderlich.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich		Stefan Kiebler	Tel. 0871 504-2289
	organisatorisch		Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2388
<b>Dozenten</b>	Dozenten und Trainer der Versicherungskammer Bayern			
<b>Preis</b>	Die VKB übernimmt Seminarpreis, Unterkunft, Verpflegung und die Prüfungsgebühr.			

## 2.7 Fachseminare

### 2.7.1 Fachseminar Personalbetreuung

Dokument(e) BIKOS-Web:

[Broschüre Personalwesen](#)

#### ID 4230 Fachseminar Personalbetreuung

Sie erwerben Grundkenntnisse des Personalrechts.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
unter der jeweiligen ID				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christina Pöringer Angelina Hartwig	Tel. 0871 504-2387 Tel. 0871 504-2244
<b>Dozenten</b>	unter der jeweiligen ID			
<b>Preis</b>	unter der jeweiligen ID			

#### ID 4215 Die Persönlichkeit des PEIers

Sie hinterfragen eigene Stärken und Schwächen und klären, mit welchen mentalen Modellen Sie arbeiten und wie Sie Ihre eigene Persönlichkeit wirksam einsetzen können.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christina Pöringer Angelina Hartwig	Tel. 0871 504-2387 Tel. 0871 504-2244
<b>Dozenten</b>	Fabian Drasdo, Drasdo Training			
<b>Preis</b>	445,00 Euro			

#### ID 4217 Instrumente der Personalarbeit

Sie vertiefen Ihr Wissen über ausgewählte Instrumente der Personalarbeit.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christina Pöringer Angelina Hartwig	Tel. 0871 504-2387 Tel. 0871 504-2244
<b>Dozenten</b>	Sabrina Steinau, SK Dachau Fabian Drasdo			
<b>Preis</b>	230,00 Euro			

#### ID 4231 Grundbegriffe/Rechtsquellen des Arbeitsrechts

Sie erwerben Grundkenntnisse des Personalrechts.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christina Pöringer Angelina Hartwig	Tel. 0871 504-2387 Tel. 0871 504-2244
<b>Dozenten</b>	Michael Lell			
<b>Preis</b>				

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 2.7.1 Fachseminar Personalbetreuung

#### ID 4232 Allgemeine Vorschriften/Arbeitszeit TVöD

Sie erwerben Grundkenntnisse des Personalrechts.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christina Pöringer Angelina Hartwig	Tel. 0871 504-2387 Tel. 0871 504-2244
<b>Dozenten</b>	Markus Knoll, SK Deggendorf			
<b>Preis</b>				

#### ID 4233 Rechte/Gesetze zum Arbeitsverhältnis

Sie erwerben Grundkenntnisse des Personalrechts.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christina Pöringer Angelina Hartwig	Tel. 0871 504-2387 Tel. 0871 504-2244
<b>Dozenten</b>	Bettina Paintner, SK Aschaffenburg-Alzenau			
<b>Preis</b>				

#### ID 4253 Personalcontrolling und -risikomanagement

Sie können verantwortlich strategische personalwirtschaftliche Entscheidungen vorbereiten, teilweise selbst treffen bzw. an deren Umsetzung maßgeblich mitarbeiten. Sie können ein Personalcontrollingsystem beurteilen und weiterentwickeln sowie die von zentraler Seite zur Verfügung gestellten personalwirtschaftlichen Kennzahlen interpretieren und hausindividuell einsetzen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christina Pöringer Angelina Hartwig	Tel. 0871 504-2387 Tel. 0871 504-2244
<b>Dozenten</b>	Manfred Schurius, Sparkassenverband Bayern Christian Szczygiol, SK Ansbach			
<b>Preis</b>	475,00 Euro			

#### ID 4255 Professionelle Gesprächsführung in der Personalarbeit

Sie lernen die Grundsätze des personenzentrierten Ansatzes und die drei Ebenen der Gesprächsführung kennen. Dabei werden Sie durch konkrete Leitfäden zu den jeweiligen Gesprächsanlässen, wie z. B. das Kritikgespräch oder das schlechte Nachrichtengespräch unterstützt. Sie können auf der Grundlage eines Gesprächsführungskonzeptes verschiedenartige herausfordernde Situationen in der Personalarbeit sicher bewältigen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christina Pöringer Angelina Hartwig	Tel. 0871 504-2387 Tel. 0871 504-2244
<b>Dozenten</b>	Christian Szczygiol, SK Ansbach Angela Messerschmidt, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	710,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 2.7.1 Fachseminar Personalbetreuung

#### ID 4256 Vertiefungsseminar zum Arbeitsrecht

Sie erhalten einen Überblick über die wichtigsten rechtlichen Grundlagen zu den unter Inhalte genannten Themen und können diese im Kontext des Oberbegriffes "Personalwesen" richtig einordnen und bewerten.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christina Pöringer Angelina Hartwig	Tel. 0871 504-2387 Tel. 0871 504-2244
<b>Dozenten</b>	Alexandra Emberger, Sparkassenverband Bayern Bettina Paintner, SK Aschaffenburg-Alzenau			
<b>Preis</b>	735,00 Euro			

#### ID 4257 Steuer- und Sozialversicherungsrecht

Sie erwerben Grundkenntnisse des Personalrechts, insbesondere des Arbeits- und Tarifrechts.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christina Pöringer Angelina Hartwig	Tel. 0871 504-2387 Tel. 0871 504-2244
<b>Dozenten</b>	Rainer Bruchmann, AOK Bayern Andreas Barkey, Sparkassenverband Bayern			
<b>Preis</b>	570,00 Euro			

## 2.7.1 Fachseminar Personalbetreuung

### ID 7145 Ausbildung der Ausbilder (AdA)

Der Lehrgang Ausbildung der Ausbilder (AdA) vermittelt Ihnen die erforderlichen Qualifikationen zur Übernahme von Ausbildungsverantwortung in Ausbildungsabteilungen und Geschäftsstellen. Sie erhalten pädagogische, rechtliche und methodische Kenntnisse und Fertigkeiten, welche gemäß Ausbildereignungsprüfung (AEVO) den Nachweis berufs- und arbeitspädagogischer Kenntnisse bescheinigt.

Profitieren Sie von dem neuen und innovativen Konzept im AdA-Kurs, welches digitales Lernen mit analogem Lernen verbindet.

3 Monate Online-Phase:

In über 40 Lernvideos erwerben Sie die erforderlichen grundlegenden pädagogischen Kenntnisse. Dafür stehen Ihnen zusätzlich zu den Videos eine Vielzahl an Übungsaufgaben, Quizfragen und klassischen Prüfungsaufgaben zur Verfügung. Die Freischaltung für die Lernvideos erfolgt insgesamt für drei Monate. Ihr großer Vorteil: sie selbst bestimmen Ihren individuell gewünschten Zeitpunkt der Freischaltung! Somit können Sie diesen bequem an Ihren Termin für die schriftliche Prüfung bei Ihrer IHK vor Ort anlehnen.

Präsenzveranstaltung:

In der Präsenzveranstaltung bereiten wir Sie optimal auf Ihre praktische Prüfung vor. Sie erhalten wertvolle Informationen zum Ablauf der Prüfung und gewinnen hilfreiche Tipps zur Präsentation bzw. Durchführung Ihrer berufstypischen Ausbildungssituation. Praktische Übungen, das Besprechen von Mustervorlagen und die erste Konzeption Ihrer persönlichen Ausfertigung unterstützen Sie bestmöglich in Ihrer Vorbereitung auf die praktische Prüfung.

Teilnehmer, die dieses neue Blended-Learning-Konzept erlebt haben, sind begeistert:

"Das Lernen mit AEVO Digital hat super geklappt. Würde ich jederzeit weiterempfehlen"

"Die Vorbereitung mit AEVO Digital hat super funktioniert! Der Präsenztag für die Vorbereitung zur praktischen Prüfung ist jedoch erforderlich!"

"Die Lernvideos finde ich super. So lässt es sich total gut lernen. Auch die Übungsaufgaben passen gut. Auf jeden Fall ist das eine sehr gute Möglichkeit den AdA-Schein zu erwerben."

Ihre Vorteile auf einen Blick:

- Mithilfe der Online-Lernvideos lernen Sie in Ihrem individuellen Lernrhythmus und -tempo
- Die 3-monatige Online-Lernphase kann auch erst nach dem Präsenztag stattfinden
- Sie erhalten in den Übungsaufgaben sofort Feedback, wie weit Sie in Ihrem Lernfortschritt sind
- Die deutliche Reduzierung der Präsenztage von vier Tage auf einen Tag hat weniger Abwesenheit zur Folge
- Der Präsenztag unterstützt Sie deutlich in Ihren Vorbereitungsarbeiten für die praktische Prüfung

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christina Pöringer Stephanie Muck	Tel. 0871 504-2387 Tel. 0871 504-2283
<b>Dozenten</b>	Christina Pöringer, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	510,00 Euro			

### ID 4298 Fachseminar Personalbetreuung - Prüfung

Mit der schriftlichen Prüfung schließen Sie das Fachseminar Personalbetreuung ab.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Die Prüfung wird im zweijährigen Turnus, immer in den geraden Jahren angeboten.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christina Pöringer Angelina Hartwig	Tel. 0871 504-2387 Tel. 0871 504-2244
<b>Dozenten</b>	Prüfer aus der S-Finanzgruppe			
<b>Preis</b>	145,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 2.7.2 Fachseminar Personalentwicklung

Das Fachseminar Personalentwicklung richtet sich an Mitarbeiter, die verantwortlich die Personalentwicklung ihrer Sparkasse mitgestalten.

Sie können sich das Fachseminar über eine entsprechende Wahl der Module so gestalten, dass es gut zu Ihren angestrebten Aufgaben passt. Somit werden sowohl Themen aus den Bereichen Personalentwicklung, als auch Personalmanagement angeboten.

Das Fachseminar Personalentwicklung 80 Doppelstunden (DS) setzt sich aus verpflichtenden Basismodulen (40 DS) und diversen frei wählbaren Spezialisierungsmodulen "Personalmanagement" und "Personalentwicklung" (36 DS) und dem Kolloquium (4 DS) zusammen.

Im Kolloquium werden die Kenntnisse zu den besuchten Modulen überprüft, sowie ein Personalprojekt präsentiert.

Als Ansprechpartner stehen Ihnen gerne zur Verfügung:

Christina Pöringer Tel.: 0871 504-2387 E-Mail: c.poeringer@s-akaby.de

Angelina Hartwig Tel.: 0871 504-2244 E-Mail: a.hartwig@s-akaby.de

Dokument(e) BIKOS-Web:

**Broschüre Personalwesen**

#### ID 4220 Fachseminar Personalentwicklung

Sie erwerben grundlegende Aspekte der strategieorientierten Personalentwicklung.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
unter der jeweiligen ID				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christina Pöringer Angelina Hartwig	Tel. 0871 504-2387 Tel. 0871 504-2244
<b>Dozenten</b>	unter der jeweiligen ID			
<b>Preis</b>	unter der jeweiligen ID			

#### ID 4215 Die Persönlichkeit des PElers

Sie hinterfragen eigene Stärken und Schwächen und klären, mit welchen mentalen Modellen Sie arbeiten und wie Sie Ihre eigene Persönlichkeit wirksam einsetzen können.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christina Pöringer Angelina Hartwig	Tel. 0871 504-2387 Tel. 0871 504-2244
<b>Dozenten</b>	Fabian Drasdo, Drasdo Training			
<b>Preis</b>	445,00 Euro			

#### ID 4217 Instrumente der Personalarbeit

Sie vertiefen Ihr Wissen über ausgewählte Instrumente der Personalarbeit.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christina Pöringer Angelina Hartwig	Tel. 0871 504-2387 Tel. 0871 504-2244
<b>Dozenten</b>	Sabrina Steinau, SK Dachau Fabian Drasdo			
<b>Preis</b>	230,00 Euro			

## 2.7.2 Fachseminar Personalentwicklung

### ID 4251 Personalstrategie

Sie entwickeln ein breites Verständnis über die Notwendigkeit und die Instrumente einer systematischen Personalplanung. Sie lernen die Bedeutung und Funktion geschäftspolitischer und personalbezogener Ziele kennen, verstehen deren wechselseitige Beziehungen und werden sich Ihrer eigenen Rolle innerhalb der Sparkasse bewusst. Sie sind in der Lage, die verschiedenen Planungsinstrumente inhaltlich zu unterscheiden, können theoretische Grundlagen in die eigene betriebliche Praxis übertragen und erhalten so die Grundlage zur Erfüllung Ihrer Aufgaben im Personalbereich.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christina Pöringer Angelina Hartwig	Tel. 0871 504-2387 Tel. 0871 504-2244
<b>Dozenten</b>	Michael Weick, SK Haslach-Zell			
<b>Preis</b>	580,00 Euro			

### ID 4252 Personalgewinnung und -einsatz

Sie lernen den sinnvollen Einsatz der verschiedenen Personalbeschaffungsinstrumente kennen. Sie werden in die Lage versetzt, Einstellungsinterviews zielgerichtet und rechtssicher zu planen und andere Personalauswahlinstrumente sinnvoll zu gestalten und einzusetzen. Darüber hinaus entwickeln Sie Instrumente zur Bindung von Leistungs- und Potenzialträgern an die Sparkasse (Commitmentförderung). Personalumbau bedeutet zumeist einen tiefgreifenden Transformationsprozess für die gesamte Organisation. Sie üben professionelle Umsetzungs- und Kommunikationsstrategien in Veränderungsprozessen zu entwickeln.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christina Pöringer Angelina Hartwig	Tel. 0871 504-2387 Tel. 0871 504-2244
<b>Dozenten</b>	Dr. Marcus Niggel, SK Regensburg Fabian Drasdo			
<b>Preis</b>	870,00 Euro			

### ID 4253 Personalcontrolling und -risikomanagement

Sie können verantwortlich strategische personalwirtschaftliche Entscheidungen vorbereiten, teilweise selbst treffen bzw. an deren Umsetzung maßgeblich mitarbeiten. Sie können ein Personalcontrollingsystem beurteilen und weiterentwickeln sowie die von zentraler Seite zur Verfügung gestellten personalwirtschaftlichen Kennzahlen interpretieren und hausindividuell einsetzen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christina Pöringer Angelina Hartwig	Tel. 0871 504-2387 Tel. 0871 504-2244
<b>Dozenten</b>	Manfred Schurius, Sparkassenverband Bayern Christian Szczygiol, SK Ansbach			
<b>Preis</b>	475,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 2.7.2 Fachseminar Personalentwicklung

#### ID 4254 Arbeitsrechtliche Rahmenbedingungen der Personalarbeit

Sie sind mit den Grundlagen des Arbeitsrechts und den arbeitsrechtlichen Rahmenbedingungen vertraut und können diese bei arbeitsrechtlichen Maßnahmen berücksichtigen. Sie können Fragen zum Arbeitsverhältnis sowie zur Beendigung des Arbeitsverhältnisses qualifiziert beantworten und Entscheidungen dazu treffen bzw. vorbereiten.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christina Pöringer Angelina Hartwig	Tel. 0871 504-2387 Tel. 0871 504-2244
<b>Dozenten</b>	Gabriele Prummer, Sparkassenverband Bayern			
<b>Preis</b>	475,00 Euro			

#### ID 4255 Professionelle Gesprächsführung in der Personalarbeit

Sie lernen die Grundsätze des personenzentrierten Ansatzes und die drei Ebenen der Gesprächsführung kennen. Dabei werden Sie durch konkrete Leitfäden zu den jeweiligen Gesprächsanlässen, wie z. B. das Kritikgespräch oder das schlechte Nachrichtengespräch unterstützt. Sie können auf der Grundlage eines Gesprächsführungskonzeptes verschiedenartige herausfordernde Situationen in der Personalarbeit sicher bewältigen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christina Pöringer Angelina Hartwig	Tel. 0871 504-2387 Tel. 0871 504-2244
<b>Dozenten</b>	Christian Szczygiol, SK Ansbach Angela Messerschmidt, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	710,00 Euro			

#### ID 4256 Vertiefungsseminar zum Arbeitsrecht

Sie erhalten einen Überblick über die wichtigsten rechtlichen Grundlagen zu den unter Inhalte genannten Themen und können diese im Kontext des Oberbegriffes "Personalwesen" richtig einordnen und bewerten.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christina Pöringer Angelina Hartwig	Tel. 0871 504-2387 Tel. 0871 504-2244
<b>Dozenten</b>	Alexandra Emberger, Sparkassenverband Bayern Bettina Paintner, SK Aschaffenburg-Alzenau			
<b>Preis</b>	735,00 Euro			

#### ID 4257 Steuer- und Sozialversicherungsrecht

Sie erwerben Grundkenntnisse des Personalrechts, insbesondere des Arbeits- und Tarifrechts.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christina Pöringer Angelina Hartwig	Tel. 0871 504-2387 Tel. 0871 504-2244
<b>Dozenten</b>	Rainer Bruchmann, AOK Bayern Andreas Barkey, Sparkassenverband Bayern			
<b>Preis</b>	570,00 Euro			

### 2.7.2 Fachseminar Personalentwicklung

#### ID 3660 Coaching Skills für Führungskräfte und Personalentwickler

Durch Coaching können Sie Mitarbeiter zur selbständigen Problemlösung und zu Höchstleistungen führen. Ziel ist es, sich mit eigenen Vorschlägen zurückzuhalten und die Lösungskompetenz der Mitarbeiter zu nutzen. Das dazu benötigte Know-how und die Methodenkompetenz erarbeiten Sie sich anhand von Fallstudien und Praxisfällen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Ralf van Heukelom Angelina Hartwig	Tel. 0871 504-2305 Tel. 0871 504-2244
<b>Dozenten</b>	Ralf van Heukelom, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	745,00 Euro			

## 2.7.2 Fachseminar Personalentwicklung

### ID 7145 Ausbildung der Ausbilder (AdA)

Der Lehrgang Ausbildung der Ausbilder (AdA) vermittelt Ihnen die erforderlichen Qualifikationen zur Übernahme von Ausbildungsverantwortung in Ausbildungsabteilungen und Geschäftsstellen. Sie erhalten pädagogische, rechtliche und methodische Kenntnisse und Fertigkeiten, welche gemäß Ausbildereignungsprüfung (AEVO) den Nachweis berufs- und arbeitspädagogischer Kenntnisse bescheinigt.

Profitieren Sie von dem neuen und innovativen Konzept im AdA-Kurs, welches digitales Lernen mit analogem Lernen verbindet.

#### 3 Monate Online-Phase:

In über 40 Lernvideos erwerben Sie die erforderlichen grundlegenden pädagogischen Kenntnisse. Dafür stehen Ihnen zusätzlich zu den Videos eine Vielzahl an Übungsaufgaben, Quizfragen und klassischen Prüfungsaufgaben zur Verfügung. Die Freischaltung für die Lernvideos erfolgt insgesamt für drei Monate. Ihr großer Vorteil: sie selbst bestimmen Ihren individuell gewünschten Zeitpunkt der Freischaltung! Somit können Sie diesen bequem an Ihren Termin für die schriftliche Prüfung bei Ihrer IHK vor Ort anlehnen.

#### Präsenzveranstaltung:

In der Präsenzveranstaltung bereiten wir Sie optimal auf Ihre praktische Prüfung vor. Sie erhalten wertvolle Informationen zum Ablauf der Prüfung und gewinnen hilfreiche Tipps zur Präsentation bzw. Durchführung Ihrer berufstypischen Ausbildungssituation. Praktische Übungen, das Besprechen von Mustervorlagen und die erste Konzeption Ihrer persönlichen Ausfertigung unterstützen Sie bestmöglich in Ihrer Vorbereitung auf die praktische Prüfung.

Teilnehmer, die dieses neue Blended-Learning-Konzept erlebt haben, sind begeistert:

"Das Lernen mit AEVO Digital hat super geklappt. Würde ich jederzeit weiterempfehlen"

"Die Vorbereitung mit AEVO Digital hat super funktioniert! Der Präsenztag für die Vorbereitung zur praktischen Prüfung ist jedoch erforderlich!"

"Die Lernvideos finde ich super. So lässt es sich total gut lernen. Auch die Übungsaufgaben passen gut. Auf jeden Fall ist das eine sehr gute Möglichkeit den AdA-Schein zu erwerben."

#### Ihre Vorteile auf einen Blick:

- Mithilfe der Online-Lernvideos lernen Sie in Ihrem individuellen Lernrhythmus und -tempo
- Die 3-monatige Online-Lernphase kann auch erst nach dem Präsenztag stattfinden
- Sie erhalten in den Übungsaufgaben sofort Feedback, wie weit Sie in Ihrem Lernfortschritt sind
- Die deutliche Reduzierung der Präsenztage von vier Tage auf einen Tag hat weniger Abwesenheit zur Folge
- Der Präsenztag unterstützt Sie deutlich in Ihren Vorbereitungsarbeiten für die praktische Prüfung

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christina Pöringer Stephanie Muck	Tel. 0871 504-2387 Tel. 0871 504-2283
<b>Dozenten</b>	Christina Pöringer, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	510,00 Euro			



## Qualifizierungsprogramm 2019

### 2.7.2 Fachseminar Personalentwicklung

#### ID 7191 Seminare professionell gestalten

Sie erwerben fachliche, methodische und persönliche Kompetenzen, die es Ihnen ermöglichen, als Trainer erfolgreich zu sein.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Martin Bogner Stephanie Muck	Tel. 0871 504-2302 Tel. 0871 504-2283
<b>Dozenten</b>	Carmen Vilsmeier, Trainer und Dozenten der Sparkassenakademie Bayern, der Verbundpartner und freiberufliche Kooperationspartner.			
<b>Preis</b>	835,00 Euro			

#### ID 4297 Fachseminar Personalentwicklung - Kolloquium

Sie weisen den für die bundesweite Zertifizierung nötigen Kenntnisstand nach.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christina Pöringer Angelina Hartwig	Tel. 0871 504-2387 Tel. 0871 504-2244
<b>Dozenten</b>	Prüfer aus der S-Finanzgruppe			
<b>Preis</b>	145,00 Euro			

### 2.7.3 Fachseminar Zertifizierter Verkaufstrainer

Es ist eine verantwortungsvolle und zugleich eine sehr interessante berufliche Aufgabe, Kollegen über Verhaltenstraining in ihrem Verkaufshandeln erfolgreicher zu machen.

Mit dem Fachseminar "Zertifizierter Verkaufstrainer" sprechen wir alle die Mitarbeiter der S-Finanzgruppe an, die künftig eine Aufgabe als Verkaufstrainer (haupt- und nebenamtlich) in Verkaufstrainings, Seminaren und/oder im Rahmen von Training am Arbeitsplatz übernehmen werden. Idealerweise sind Sie selbst eine vertriebsstarke Persönlichkeit, haben Freude am Verkaufen und verfügen über umfangreiche Praxiserfahrung.

In der modular gestalteten Bildungsmaßnahme mit fünf trainingsaktiven Präsenzmodulen und einem intensiven Online-Modul zum Selbststudium, erwerben Sie alle fachlichen, methodischen, sozialen und persönlichen Kompetenzen, die es Ihnen ermöglichen, als Verkaufstrainer erfolgreich zu sein.

Mit Abschluss der Maßnahme zeigen Sie Ihr Können in einer Verkaufstrainingseinheit und erstellen im Rahmen einer Trainingskonzeption einen Trainerleitfaden. Damit erwerben Sie sich ein bundesweit anerkanntes Zertifikat als Verkaufstrainer.

Die Verkaufstrainerausbildung bieten wir Ihnen auch individuell gestaltet zur Durchführung vor Ort in Ihrer Sparkasse an.

Als Ansprechpartnerin steht Ihnen gerne zur Verfügung:  
Katrin Krinke Tel. 0871 504 2245 - E-Mail: [k.knoer@s-akaby.de](mailto:k.knoer@s-akaby.de)  
Marianne Huber Tel. 0871 504 2283 - E-Mail: [m.huber@s-akaby.de](mailto:m.huber@s-akaby.de)

Dokument(e) BIKOS-Web:  
[Broschüre\\_2020](#)

## 2.7.4 Fachseminare Firmenkundengeschäft

Mit den Fachseminaren "Zertifizierter Firmenkundenbetreuer Sparkassen-Finanzgruppe" und "Zertifizierter Kreditanalyst Sparkassen-Finanzgruppe" gibt es über den Sparkassenbetriebswirt hinaus im Firmenkundengeschäft die Möglichkeit und Akzeptanz einer weiteren beruflichen Qualifizierung auf hohem Niveau. Mit diesen beiden bundeseinheitlichen Titeln "Zertifizierter Firmenkundenbetreuer/Kreditanalyst Sparkassen-Finanzgruppe" bewegen Sie sich damit auf Augenhöhe mit dem Certified Financial Consultant (CFC).

Als Ansprechpartner steht Ihnen zur Verfügung:  
Magnus Jahrstorfer Tel. 0871 504-2376 E-Mail: m.jahrstorfer@s-akaby.de

Dokument(e) BIKOS-Web:

[Broschüre Zertifizierter Firmenkundenbetreuer](#)  
[Broschüre Zertifizierter Kreditanalyst](#)

### ID 2001 Grundkurs Firmenkreditgeschäft (FK1), A-Selbststudium, B-Präsenzteil

Sie erwerben fundierte Grundlagenkenntnisse zur Risikobeurteilung gewerblicher Kunden, insbesondere aus betriebswirtschaftlicher, rechtlicher und steuerrechtlicher Sicht. Sie werden in die Lage versetzt, gewerbliche Engagements bis zur Entscheidungsreife aufzubereiten, sowie darauf vorbereitet, die gewonnenen Erkenntnisse zu kommunizieren. Der Kurs entspricht dem bundesweit anerkannten Fachseminar "Firmen- und Gewerbekundenbetreuung und Kreditanalyse - Basis".

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Siehe Module				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Johanna Böck	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2211
<b>Dozenten</b>	Fach- und Führungskräfte aus der S-Finanzgruppe			
<b>Preis</b>	3.535,00 Euro			

### ID 2002 Aufbaukurs Kreditanalyse Firmenkunden (KA), A-Selbststudium, B-Präsenzteil

Sie erwerben fundierte Kenntnisse zur Risikobeurteilung gewerblicher Kunden, insbesondere aus betriebswirtschaftlicher und rechtlicher Sicht. Sie werden in die Lage versetzt, komplexe gewerbliche Engagements auf hohem fachlichen Niveau bearbeiten zu können.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Johanna Böck	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2211
<b>Dozenten</b>	Fach- und Führungskräfte aus der S-Finanzgruppe			
<b>Preis</b>	3.535,00 Euro			

### ID 2003 Aufbaukurs Firmenkundenbetreuung (FKB), A-Selbststudium, B-Präsenzteil

Der Kurs qualifiziert Sie für eine fundierte und aktive Betreuung gewerblicher Kunden unter Berücksichtigung geschäftspolitischer Grundsätze, Ertragsorientierung und insbesondere Risikoaspekten. In den Bereichen Vermögensberatung, Versicherungsgeschäft und Auslandsgeschäft entwickeln Sie die Fähigkeit, Ansätze für die Intensivierung der Geschäftsbeziehung zu erkennen und zielgerichtet zu beraten. Im Bereich "Verhandeln mit Firmenkunden" entwickeln die Teilnehmer Gesprächsstrategien sowie Angebotspräsentationen und setzen diese konsequent in die Praxis um.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Siehe Module				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Johanna Böck	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2211
<b>Dozenten</b>	Fach- und Führungskräfte aus der S-Finanzgruppe			
<b>Preis</b>	3.535,00 Euro			

## 2.7.4.1 Zertifizierung (Firmenkundengeschäft)

Die Grundlage zur Anmeldung zu den Zertifizierungskolloquien ist der Fachseminarabschluss "Firmenkundenbetreuung" bzw. "Kreditanalyse", den Sie durch den Besuch folgender Bausteine erlangen:

1. die erfolgreiche Teilnahme am "Grundkurs Firmenkreditgeschäft FK 1" (ID 2001)
2. den erfolgreichen Besuch des "Aufbaukurses Firmenkundenbetreuung" (ID 2003) bzw. "Kreditanalyse" (ID 2002)
3. die Teilnahme am Seminar "Markt und Management mittelständischer Unternehmen (ID 2004)
4. eine nachgewiesene zweijährige Praxiserfahrung als Firmenkundenbetreuer
5. den Antrag auf Ausstellung eines Fachseminar Abschlusszertifikates

### ID 2001 Grundkurs Firmenkreditgeschäft (FK1), A-Selbststudium, B-Präsenzteil

Sie erwerben fundierte Grundlagenkenntnisse zur Risikobeurteilung gewerblicher Kunden, insbesondere aus betriebswirtschaftlicher, rechtlicher und steuerrechtlicher Sicht. Sie werden in die Lage versetzt, gewerbliche Engagements bis zur Entscheidungsreife aufzubereiten, sowie darauf vorbereitet, die gewonnenen Erkenntnisse zu kommunizieren. Der Kurs entspricht dem bundesweit anerkannten Fachseminar "Firmen- und Gewerbekundenbetreuung und Kreditanalyse - Basis".

<b>Termine</b> Siehe Module	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Johanna Böck	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2211
<b>Dozenten</b>	Fach- und Führungskräfte aus der S-Finanzgruppe			
<b>Preis</b>	3.535,00 Euro			

### ID 2002 Aufbaukurs Kreditanalyse Firmenkunden (KA), A-Selbststudium, B-Präsenzteil

Sie erwerben fundierte Kenntnisse zur Risikobeurteilung gewerblicher Kunden, insbesondere aus betriebswirtschaftlicher und rechtlicher Sicht. Sie werden in die Lage versetzt, komplexe gewerbliche Engagements auf hohem fachlichen Niveau bearbeiten zu können.

<b>Termine</b> Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Johanna Böck	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2211
<b>Dozenten</b>	Fach- und Führungskräfte aus der S-Finanzgruppe			
<b>Preis</b>	3.535,00 Euro			

### ID 2003 Aufbaukurs Firmenkundenbetreuung (FKB), A-Selbststudium, B-Präsenzteil

Der Kurs qualifiziert Sie für eine fundierte und aktive Betreuung gewerblicher Kunden unter Berücksichtigung geschäftspolitischer Grundsätze, Ertragsorientierung und insbesondere Risikoaspekten. In den Bereichen Vermögensberatung, Versicherungsgeschäft und Auslandsgeschäft entwickeln Sie die Fähigkeit, Ansätze für die Intensivierung der Geschäftsbeziehung zu erkennen und zielgerichtet zu beraten. Im Bereich "Verhandeln mit Firmenkunden" entwickeln die Teilnehmer Gesprächsstrategien sowie Angebotspräsentationen und setzen diese konsequent in die Praxis um.

<b>Termine</b> Siehe Module	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Johanna Böck	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2211
<b>Dozenten</b>	Fach- und Führungskräfte aus der S-Finanzgruppe			
<b>Preis</b>	3.535,00 Euro			

### 2.7.4.2 Rezertifizierung (Firmenkundengeschäft)

Die hohen Anforderungen an die Qualität eines "Zertifizierter Firmenkundenbetreuer Sparkassen-Finanzgruppe" bzw. "Zertifizierter Kreditanalyst Sparkassen-Finanzgruppe" machen einen regelmäßigen Nachweis der spezifischen Weiterbildung im Firmenkundenbereich notwendig.

Die "Rezertifizierung" erfolgt alle drei Jahre. Hierzu ist ein Nachweis der praktischen Tätigkeit im jeweiligen Funktionsfeld und von akkreditierten Weiterbildungsmaßnahmen im Umfang von neun Tagen (in drei Jahren) bei Sparkassenakademien oder der Hochschule der Sparkassen-Finanzgruppe zu erbringen.

Die nachfolgenden Seminare sind für die Rezertifizierung anerkannt.

Zur Anerkennung weiterer Seminare bitten wir Sie sich individuell mit uns abzustimmen.

#### ID 2070 Bauträgerfinanzierungen

Sie lernen die Besonderheiten der Bauträgerfinanzierung kennen. Dazu gehören die Kreditwürdigkeitsprüfung, die Objektbeurteilung, die technische Abwicklung und das Vorgehen in der Krise. Dazu werden Sie auf die rechtlichen Vertragsgestaltungen und Haftungsfolgen vorbereitet.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Andreas Zanner, SSK München Maren Okrongli, KSK München Starnberg Ebersberg Thorsten Langnau, Notar			
<b>Preis</b>	645,00 Euro			

#### ID 2276 Mutprobe Vertrieb - Einfach mutiger verkaufen!

Sie beschäftigen sich mit der Frage, wie Sie noch mutiger in Verkauf und Vertrieb werden können. Sie erarbeiten neue und kreative Methoden der Kundenansprache und entwickeln während der Seminartage Ihren eigenen persönlichen, mutigen Verkaufsstil.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christian Conrad-Koch Monika Boos	Tel. 089/2173-1754 Tel. 0871 504-2295
<b>Dozenten</b>	Frank Mezger, alexander verweyen BUSINESS CONSULTANTS GmbH			
<b>Preis</b>	775,00 Euro			

#### ID 2158 Praxisorientierte Finanzierungskonzepte auf der Basis öffentlicher Fördermittel für die gewerbliche Wirtschaft

Sie erhalten eine systematische Handlungsempfehlung bei der Selektion von Förderprogrammen. Es wird ausschließlich anhand von Fall- bzw. Praxisbeispielen gearbeitet. Ziel ist die Erarbeitung individueller und außergewöhnlicher Finanzierungskonzepte, um so im Tagesgeschäft der Konkurrenz einen Schritt voraus sein zu können und gleichzeitig die Wettbewerbs-, Vertriebs- und Ertragsposition Ihrer Sparkasse zu stärken.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Johannes Siwik, BayernLB			
<b>Preis</b>	175,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 2.7.4.2 Rezertifizierung (Firmenkundengeschäft)

#### ID 2026 Workshop "Jahresgespräch mit dem Firmenkunden erfolgreich führen mit EBIL"

Sie erhalten ein Update zu den aktuellen Listen und Grafiken in EBIL sowie praxiserprobte Tipps zur systematischen Aufbereitung der EBIL in Bezug auf das Kundengespräch sowie einen Gesprächsleitfaden für das Kundengespräch und lernen, die Grafiken in EBIL bedarfs- und kundengerecht zur Visualisierung der Inhalte der Listen in EBIL einzubinden ("Ein Bild sagt mehr als tausend Worte.").

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Johanna Böck	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2211
<b>Dozenten</b>	Andreas Middelberg, KSK Ravensburg			
<b>Preis</b>	565,00 Euro			

#### ID 2123 Erfolgsfaktor Vertriebsmanagement Firmenkunden - Grundlagen und Praxistipps in der Welt von VdZ FK

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Thomas Stoklossa, Sparkassenverband Bayern			
<b>Preis</b>	505,00 Euro			

#### ID 2156 Firmenkunden Vertrieb - Erfolgreich Firmen- und Unternehmenskunden gewinnen

Dieses Seminar unterstützt Sie, im direkten Firmen-Kundenkontakt und explizit in der Firmenkunden- und Unternehmenskundenneugewinnung noch erfolgreicher zu werden. Damit vermitteln Sie Ihren Kunden den Mehrwert durch die Zusammenarbeit mit Ihnen und Ihrer Sparkasse. Klare Gesprächsstrategien und der Einsatz von gezielten Kundenfragen bringen Sie in den Expertenstatus und verschaffen Ihnen ein Alleinstellungsmerkmal. Des Weiteren stehen der Auftritt und die Positionierung ihrer Person im Zentrum dieses Seminars. Sie verbessern Ihre Technik für souveräne Körpersprache, Stimmmodulation und schaffen so ein positives Gesprächsklima.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Michael Lauf, Unternehmensberater und Managementtrainer, Unternehmerkompetenz, Beratung für Strategie und Vertrieb			
<b>Preis</b>	750,00 Euro			

## 2.7.4.2 Rezertifizierung (Firmenkundengeschäft)

### ID 2154 Souverän auftreten, beraten und verkaufen: Ihre 'Vier Türöffner zum Erfolg' im Firmen- und Gewerbekundengeschäft - Basisseminar

Sie treten nach dem Basisseminar spürbar überzeugender auf. Sie erfahren, wie Sie Ihre Persönlichkeit gekonnt einsetzen, um Ihre Geschäftsziele noch effektiver zu erreichen, und welchen Nutzen Ihnen die Erkenntnisse der Gehirnforschung für Ihre Kundenkontakte bieten. Dazu sehen Sie in einem ersten Einblick, wie Sie die vier "Türöffner zum Erfolg" Rhetorik/Dialektik, Etikette, Kleidung und Körpersprache für sich nutzen sowie zielgerichtet kombinieren können und wie diese auf andere Menschen wirken. Kunden entscheiden in hohem Maße unbewusst. In Rollenspielen haben Sie die Gelegenheit, Ihr Auftreten zu verfeinern, und Sie erhalten individuelle Video-Feedbacks.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Peter A. Worel, Stilwelt - Führungsberatung, Seminare & Coaching Trainer, Coach und Redner, Buchautor und Experte für überzeugendes Auftreten			
<b>Preis</b>	660,00 Euro			

### ID 2181 Souverän auftreten, beraten und verkaufen: Ihre 'Vier Türöffner zum Erfolg' im Firmen- und Gewerbekundengeschäft - Aufbauseminar

Sie geben Ihrem Auftreten den entscheidenden Feinschliff. Sie erweitern Ihr Wissen, wie Sie die vier "Türöffner zum Erfolg" Rhetorik/Dialektik, Etikette, Kleidung und Körpersprache je nach Situation und eigener Persönlichkeit gekonnt und überzeugend kombinieren. Die Weiterentwicklung für Ihre Persönlichkeit.

Sie erhalten sofort umsetzbare Methoden, mit denen Sie Ihre Persönlichkeit und Ihre Argumente noch wirkungsvoller einsetzen, um Ihre Geschäftsziele besonders effektiv zu erreichen. Sie lernen zusätzliche Erkenntnisse der Gehirnforschung zum Konditionieren des Unterbewusstseins kennen, die Ihnen im Kundenkontakt und insbesondere im Beratungsgespräch wertvollen Nutzen bieten. In Rollenspielen erhalten Sie individuelle und untrügliche Video-Feedbacks, wie sich Ihr Auftreten wirkungsvoll verbessert.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Peter A. Worel, Stilwelt - Führungsberatung, Seminare & Coaching Trainer, Coach und Redner, Buchautor und Experte für überzeugendes Auftreten			
<b>Preis</b>	660,00 Euro			

### ID 2121 Auswirkungen der neuen EBIL Version auf die Praxis der Jahresabschlussanalyse und -kommentierung (StaMeBo 5)

Regelmäßig erweitert der DSV den Funktionsumfang von EBIL pro. Im Seminar lernen Sie die wesentlichen Neuerungen und Erweiterungen sowie deren Einsatzmöglichkeiten in der Jahresabschlusskritik kennen. Angesichts der zunehmenden Bedeutung der gestuften CF-Rechnung vor dem Hintergrund des HGBneu und der weiterhin volatilen Konjunkturaussichten werden zudem die Inhalte der Liste 4 vertieft.

Das Seminar ist Bestandteil der Reihe "Standardmethoden der Bonitätsbeurteilung" (StaMeBo), die aus den Seminaren ID 2027, ID2028, ID2029, ID2037 und ID2121 besteht.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Johanna Böck	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2211
<b>Dozenten</b>	Magnus Jahrstorfer, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	350,00 Euro			

### 2.7.4.2 Rezertifizierung (Firmenkundengeschäft)

#### ID 2038 Ergänzende Kundenunterlagen und Planrechnungen (ForMeBo 1)

Als erfahrener Analyst und/oder Entscheider erhalten Sie Impulse für Ihre hochqualifizierte tägliche Arbeit und für Spezialfälle. Sie können

1. fundierte Kreditentscheidungen durch die Analyse der Handelsbilanz und der unterjährigen BWAs sowie weiterführende Kennzahlen treffen,
2. vom Kreditnehmer vorgelegte Planungsrechnungen beurteilen, aber auch solche Rechnungen auf Excel-Basis praktikabel aufbauen,
3. zusätzlich Sicherheit bezüglich der Erfüllung aufsichtsrechtlicher Anforderungen gewinnen.

Das Seminar ist Bestandteil der Reihe "Fortgeschrittene Methoden der Bonitätsbeurteilung" (ForMeBo), die aus den Seminaren ID 2038, ID2031, ID2132, ID2137 und ID2138 besteht.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Johanna Böck	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2211
<b>Dozenten</b>	Prof. Dr. Konrad Wimmer, msg Gillardon AG Dipl.Kfm. Stephan Kunze, Steuerberater, Acta Treuhand GmbH Steuerberatungsgesellschaft			
<b>Preis</b>	785,00 Euro			

#### ID 2026W Webinar Vertriebsansätze aus dem Jahresabschluss

Vertriebssteigerung durch bedarfsorientierte Kundengespräche. Sie können zeiteffiziente und zielgerichtete Gesprächsanlässe aus den verschiedenen Bestandteilen des Jahresabschluss herausarbeiten.  
Strukturierte Vorbereitung von Kundengesprächen durch Kenntnis der wichtigsten Schlüsselfaktoren.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Jasmin Aslanides	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2212
<b>Dozenten</b>	Dozenten RDG GmbH			
<b>Preis</b>	149,00			

## 2.7.5 Fachseminar Finanzbuchhaltung

Das Fachseminar wendet sich an Mitarbeiter aus dem Rechnungswesen, die sich als Nachwuchskräfte eine fundierte fachliche Grundlage für ihre Tätigkeit erarbeiten oder ihre Kenntnisse auffrischen und erweitern wollen und an Mitarbeiter aus der Internen Revision, die sich in das Thema Jahresabschluss und Besteuerung umfassend einarbeiten wollen.

Sie erhalten das fachliche Rüstzeug, um anspruchsvolle Aufgaben im Rechnungswesen zu bearbeiten. Dazu gehören insbesondere die Themen Jahresabschlussstellung und Besteuerung (Körperschaftsteuer, Gewerbesteuer, Umsatzsteuer). Als Mitarbeiter der Internen Revision erhalten Sie das notwendige fachliche Rüstzeug für die Jahresabschlussprüfung.

Das Fachseminar setzt sich wie folgt zusammen:

ID 5012 - Seminar Rechnungslegung, Jahresabschluss und Besteuerung, Modul 1 - 2 Wochen

ID 5013 - Seminar Rechnungslegung, Jahresabschluss und Besteuerung, Modul 2 - 3 Wochen

ID 5098 - Lernerfolgskontrolle - 2 Tage (bitte dazu extra anmelden)

Das Fachseminar erstreckt sich über 2 Jahre.

Teilnehmer, die alle Seminare innerhalb von zwei Jahren besuchen, können die erworbenen Kenntnisse in einer Lernerfolgskontrolle nachweisen und erhalten bei erfolgreicher Teilnahme ein Zertifikat. Die Lernerfolgskontrolle findet nach Abschluss des Moduls 2 (ID 5013) statt.

Die Lernerfolgskontrolle setzt sich aus einer schriftlichen Prüfung über 180 Minuten (erster Prüfungstag) und einer mündlichen Prüfung (zweiter Prüfungstag) zusammen. Beide Prüfungsleistungen ergeben eine Gesamtnote, die in einem Zertifikat bescheinigt wird.

Wichtiger Hinweis:

Im Jahr 2020 bieten wir Ihnen die Durchführung von Modul 1 (ID 5012) an.

Im Jahr 2021 bieten wir Ihnen das Modul 2 (ID 5013) und die Lernerfolgskontrolle (ID 5098) an.

Das Fachseminar ist kein Kurs im Rahmen des Studiengangs zum/zur Sparkassenbetriebswirt/in.

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:

Robert Bauer Tel. 0871 504-2293 E-Mail: r.bauer@s-akaby.de

Dokument(e) BIKOS-Web:

[Broschüre Fachseminar Finanzbuchhaltung](#)

### ID 5012 Seminar Rechnungslegung, Jahresabschluss und Besteuerung - Modul 1

Sie erhalten zusammen mit dem Modul 2 (ID 5013) das fachliche Rüstzeug, um anspruchsvolle Aufgaben im Rechnungswesen zu bearbeiten. Modul 1 (ID 5012, 10 Tage), Modul 2 (ID 5013, 15 Tage) und die Lernerfolgskontrolle (ID 5098, 2 Tage) bilden zusammen das Fachseminar Finanzbuchhaltung. Modul 1 (ID 5012) kann auch einzeln d. h. ohne Teilnahme am gesamten Fachseminar gebucht werden. Modul 1 (ID 5012) wird alle zwei Jahr angeboten (2018, 2020 usw.).

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich		Robert Bauer	Tel. 0871 504-2293
	organisatorisch		Marianne Brunnhuber	Tel. 0871 504-2371
<b>Dozenten</b>	Andreas Barkey, Franz Xaver Ippi, Florian Roeser-Mueller, Michael Wassenberg, Sparkassenverband Bayern			
<b>Preis</b>	1.835,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 2.7.5 Fachseminar Finanzbuchhaltung

#### ID 5013 Seminar Rechnungslegung, Jahresabschluss und Besteuerung - Modul 2

Zusammen mit dem Modul 1 erhalten Sie das fachliche Rüstzeug, um anspruchsvolle Aufgaben im Rechnungswesen zu bearbeiten.

Modul 1 (ID 5012, 10 Tage), Modul 2 (ID 5013, 15 Tage) und die Lernerfolgskontrolle (ID 5098, 2 Tage) bilden zusammen das Fachseminar Finanzbuchhaltung.

Modul 2 (ID 5013) kann auch einzeln, d. h. ohne Teilnahme am gesamten Fachseminar, gebucht werden. Modul 2 (ID 5013) sowie die Prüfung (ID 5098) wird nur alle zwei Jahre (2019, 2021 usw.) angeboten.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
siehe Module				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Marianne Brunnhuber	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2371
<b>Dozenten</b>	Andreas Barkey, Andreas Buschmeier, Harald Neumaier, Franz Xaver Ippi, Florian Roeser-Mueller, Michael Wassenberg, Sparkassenverband Bayern Ulrich Nußhart, SK im Landkr. Schwandorf			
<b>Preis</b>	2.750,00 Euro			

#### ID 5098 Lernerfolgskontrolle Fachseminar Finanzbuchhaltung

Ergänzende Hinweise zur Lernerfolgskontrolle:

Die Lernerfolgskontrolle erfolgt in Form einer schriftlichen und mündlichen Prüfung. Die schriftliche Prüfung umfasst 180 Minuten. Die mündliche Prüfung findet in Form eines Prüfungsgespräch zwischen drei Prüfern und drei Teilnehmern statt.

Sie erhalten ein Zertifikat, das die Inhalte des Fachseminars enthält und Auskunft darüber gibt, ob die Lernerfolgskontrolle "mit besonderem Erfolg", "mit Erfolg" oder mit "teilgenommen" absolviert wurde.

Die Prüfung findet alle zwei Jahre statt (2019, 2021 usw.).

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Marianne Brunnhuber	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2371
<b>Dozenten</b>	Prüfer aus der S-Finanzgruppe			
<b>Preis</b>	520,00 Euro			

# Qualifizierungsprogramm 2019

## 3 Seminare / Trainings

### 3.1 Vertrieb

#### 3.1.1 Private Kunden

##### 3.1.1.1 Servicekundenberater

Als Servicekundenberater haben Sie sowohl qualitativ hochwertige Serviceleistungen für alle Kundengruppen als auch direkte vertriebliche Anforderungen zu meistern. Letzteres in Form der aktiven Kundenansprache und Terminierung für Privatkundenberater oder in der eigenverantwortlichen Beratung der Servicekunden im Rahmen der definierten Produktpalette und Vertriebsstrategie.

Alle folgend aufgeführten Seminare und Trainings bieten wir Ihnen auch individuell gestaltet zur Durchführung vor Ort in Ihrer Sparkasse an.

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:

Rainer Kernstein Tel. 0871 504-2298 E-Mail: r.kernstein@s-akaby.de

#### ID 1333 Ihre Vertriebspower als Berater den geänderten Märkten anpassen - Druck in Leistung wandeln

Sie erleben im Seminar, wie sich Ihre Grundeinstellung zum Thema Vertriebsdruck auswirkt. Sie entwickeln dadurch ein Gefühl für sich und die eigenen Grenzen.

Sie lernen, wie sie mit verschiedenen Methoden Ihr Verhalten und Handeln in eine gesunde Balance bringen können. Wichtiger Bestandteil hierbei ist es, die eigenen Bedürfnisse, Emotionen und körperlichen Signale gut wahrzunehmen, um damit zielorientierter und auf sachlicher Ebene umzugehen.

Zudem gewinnen Sie wertvolle Einsichten in die Ursachen Ihres Verhaltens, Ihrer Stärken und Fallen. Sie entdecken mit Hilfe des Kernquadrats die Kernqualitäten und Entwicklungsfelder bei sich und anderen. Sie nutzen all diese Erkenntnisse, um für sich einen neuen Weg zu erarbeiten, wie Sie mit persönlichem Stress umgehen können.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Anke Haferkamp Gabriele Loher	Tel. 0871 504-2249 Tel. 0871 504-2262
<b>Dozenten</b>	Betina Abele, Institut für Beratung, Coaching und Training			
<b>Preis</b>				

#### ID 1380 Nachwuchskunden ganzheitlich Beraten

Sie erkennen die Vorteile, wie Sie mit dem Sparkassen-Finanzkonzept Privatkunden eine kunden- und ergebnisorientierte Beratung umsetzen können. Insbesondere trainieren Sie die zielgruppenadäquate Kundenansprache und -beratung von Nachwuchskunden (Lebensphase: Ausbildung/Berufsstart) unter Einsatz des Sparkassen-Finanzkonzeptes zur Erhöhung der Produktnutzungsquote und Kundenbindung

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Termine werden individuell mit der Sparkasse vereinbart				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Rainer Kernstein Gabriele Loher	Tel. 0871 504-2298 Tel. 0871 504-2262
<b>Dozenten</b>	Haupt- und nebenamtliche Dozenten der Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	Wir erstellen ein individuelles Angebot			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.1.1.1 Servicekundenberater

#### ID 1594 Fit für Investmentberatung - Version A

Die Teilnehmer sind in der Lage, Privatkunden im Retailgeschäft entsprechend deren Ziele, Wünsche und Risikobereitschaft mittels des Anlageberatungsprozesses auf Basis der "Hausmeinung" der Sparkasse zu beraten. Sie erwerben die produktspezifischen Kompetenzen, orientiert an der Soll-Produktpalette für Anlageberatung der jeweiligen Sparkasse.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Termine werden individuell mit der Sparkasse vereinbart				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Rainer Kernstein Gabriele Loher	Tel. 0871 504-2298 Tel. 0871 504-2262
<b>Dozenten</b>	Hauptamtliche und nebenamtliche Dozenten der Sparkassenakademie Bayern Dozenten der DekaBank			
<b>Preis</b>	Wir erstellen ein individuelles Angebot			

#### ID 1595 Fit für Investmentberatung - Version B

Die Teilnehmer erwerben die produktspezifischen Kompetenzen, orientiert an der Soll-Produktpalette für Anlageberatung der jeweiligen Sparkasse.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Termine werden individuell mit der Sparkasse vereinbart				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Rainer Kernstein Gabriele Loher	Tel. 0871 504-2298 Tel. 0871 504-2262
<b>Dozenten</b>	Hauptamtliche und nebenamtliche Dozenten der Sparkassenakademie Bayern Dozenten der DekaBank			
<b>Preis</b>	Wir erstellen ein individuelles Angebot			



### 3.1.1.2 Privatkundenbetreuer

Die Beratung von Privatkunden erfordert von Ihnen ein breites fachliches Wissen, um im Sinne einer ganzheitlichen Beratung die Kundenbedürfnisse zur "Konsumentenfinanzierung", zu "Risiken absichern", zur "Altersvorsorge" und zum "Vermögen bilden" zu erfüllen. Die lebensphasenorientierte Umsetzung mittels der Beratung mit dem Sparkassen-Finanzkonzept oder die kampagnenorientierte Kundenansprache stellen an Sie die verkäuferischen Anforderungen. Um eine den Zielen entsprechende Kontaktdurchdringung der zugeordneten Kunden zu erreichen, ist auf eine systematische und effiziente Arbeitsorganisation zu achten.

Das Seminarangebot ist wie folgt gegliedert:

1. Fach- und Methodenkompetenz
2. Verkäufliche Kompetenz
3. Persönlichkeitsentwicklung

Alle folgend aufgeführten Seminare und Trainings bieten wir Ihnen auch individuell gestaltet zur Durchführung vor Ort in Ihrer Sparkasse an.

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:

Rainer Kernstein Tel. 0871 504-2298 E-Mail: r.kernstein@s-akaby.de

#### ID 2727 Insolvenzordnung - Verbraucherinsolvenz-, Regel- und sonstige Kleinverfahren sowie Restschuldbefreiungsverfahren nach der Insolvenzordnung

In diesem Seminar erhalten Sie die wichtigsten Einblicke in das Insolvenzrecht. Das Seminar unterstützt Sie, Insolvenzverfahren, insbesondere Verbraucherinsolvenzverfahren und Restschuldbefreiungsverfahren nach der InsO selbstverantwortlich durchzuführen und zu bearbeiten. Aktuelle Rechtsentwicklungen werden ebenso eingearbeitet und besprochen wie Erfahrungen aus der Bearbeitungspraxis. Praxiserfahrungen auch aus der Perspektive eines gerichtlichen Entscheiders sowie zahlreiche Beispielfälle runden das Thema ab und sollen dazu beitragen, zukünftig Ausfälle zu vermeiden.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Stefan Lissner, Diplom-Rechtspfleger (FH), Amtsgericht Konstanz			
<b>Preis</b>	505,00 Euro			

#### ID 2720 Inhouse Workshop - Intensivierung Geschäftsfeld Konsumfinanzierung mit Absicherung

Sie erhalten Impulse für den aktiven Verkauf des Sparkassen-Privatkredits, umfangreiche Akquise-Ansätze aus dem Sparkassen-Finanzkonzept Privatkunden sowie eine praxisorientierte Vorbereitung und Umsetzung für das Verkaufsgespräch.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Ralf Vollmann Ingrid Bauer	Tel. 089 2173-2133 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Trainer der S-Finanzgruppe (S-Kreditpartner GmbH, ProTect Dienstleistungs GmbH)			
<b>Preis</b>	Wir erstellen ein individuelles Angebot			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.1.1.2 Privatkundenbetreuer

#### ID 2726 Baufinanzierungsberater - Grundlagenseminar

Dieses Seminar bietet Ihnen die Möglichkeit, umfassende Finanzierungslösungen zu erarbeiten und zu trainieren. Durch die zielgerichtete Vorbereitung und die praxisorientierte Durchführung der Beratungsgespräche erweitern Sie Ihre verkäuferische Kompetenz. Sie lernen die Besonderheiten der verschiedenen Finanzierungsbausteine und die Cross-Selling-Ansätze kennen und können diese zu einer "ganzheitlichen Immobilienberatung" kombinieren. Um die Wohnträume Ihrer Kunden zu erfüllen, trainieren Sie mit OSPlus\_neo Baufinanzierung (Anbahnung und Beratung).

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Ralf Vollmann Ingrid Bauer	Tel. 089 2173-2133 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Holger Stemplinger, Bayerische Landesbausparkasse Werner Ziegler, Sparkasse Mittelfranken-Süd			
<b>Preis</b>	755,00 Euro			

#### ID 2721 Grundlagen der Wohnbaufinanzierung

Sie erhalten das fachliche Rüstzeug in dem für die Sparkassen wichtigen Wohnbaufinanzierungsgeschäft. Um die Kundenwünsche im Baufinanzierungsbereich zu erfüllen, werden verschiedene Finanzierungsbausteine und Finanzierungs kombinationen behandelt. Die ausführliche Kapitaldienstberechnung bildet einen weiteren Schwerpunkt des Seminars. Einen hohen Stellenwert nimmt auch der Erfahrungsaustausch unter den Teilnehmern ein.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Ralf Vollmann Ingrid Bauer	Tel. 089 2173-2133 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Daniela Tesar, Sparkasse Coburg-Lichtenfels			
<b>Preis</b>	415,00 Euro			

#### ID 2715 Cross-Selling-Potenziale nutzen - Absicherungskonzepte in der Baufinanzierung erfolgreich verkaufen

Sie kennen die fachlichen Grundlagen im Bereich Absicherung der Personen- und Sachrisiken rund um die Immobilie und nutzen konsequent die Cross-Selling-Potenziale in ihrer Vertriebspraxis.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Ralf Vollmann Ingrid Bauer	Tel. 089 2173-2133 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Ernst Biedermann, eb training consulting projektmanagement			
<b>Preis</b>	555,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.1.1.2 Privatkundenbetreuer

#### ID 1540 Deko Investmentberater

Sie übernehmen die Rolle des Multiplikators für das Deko Investmentgeschäft innerhalb Ihrer Geschäftsstelle. Sie unterstützen den Geschäftsstellenleiter und organisieren in enger Zusammenarbeit mit ihm Vertriebsmaßnahmen. Sie unterstützen Ihre Beraterkollegen in der Beratung von Deko Investmentfonds und sind Vorbild durch Ihr eigenes vertriebliches Engagement.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Termine finden in der Sparkasse statt.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Johanna Pongratz Gabriele Loher	Tel. 0871 504-2275 Tel. 0871 504-2262
<b>Dozenten</b>	Hauptamtliche und nebenamtliche Dozenten der Sparkassenakademie Bayern Dozenten der DekoBank			
<b>Preis</b>	1.500 Euro pro Teilnehmer (bei 10 Teilnehmern), Staffelpreise auf Anfrage			

#### ID 2516 Denkfehler der 'Generation Sparbuch' - Der Wandel des Begriffs Risiko

Sie erhalten praxisnahe Tipps und erarbeiten Ideen, um im neuen Marktumfeld die Denkvorgänge der Kunden besser verstehen zu können. Sie lernen, Ihre Kunden mit dem Anlageberatungsprozess an die neue Welt heranzuführen und so Denkblockaden bezüglich neuer Produkte und Strategien aufzulösen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Termine werden individuell mit der Sparkasse vereinbart.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Markus Weiß Monika Boos	Tel. 0871 504-2287 Tel. 0871 504-2295
<b>Dozenten</b>	Magnus Deichl, MAGMAR GMBH			
<b>Preis</b>	Wir erstellen ein individuelles Angebot			

#### ID 1342 Praxisworkshop Sparkassen-Finanzkonzept Privatkunden

Es ist an der Zeit, dass wieder frischer Wind in Ihren S-Finanzkonzept-Alltag kommt? Sie suchen nach neuen Ideen zum Einsatz des S-Finanzkonzeptes, die nicht nur Sie, sondern auch Ihre Kunden begeistern? In diesem Workshop bekommen Sie neue Sichtweisen und Ideen zum Einsatz des S-Finanzkonzeptes, die sofort im Seminar ausprobiert werden können. Zu bisherigen "Stolpersteinen" in der Anwendung werden kreative Lösungen erarbeitet.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Rainer Kernstein Gabriele Loher	Tel. 0871 504-2298 Tel. 0871 504-2262
<b>Dozenten</b>	Johanna Pongratz, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	450,00 Euro			

#### ID 1380 Nachwuchskunden ganzheitlich Beraten

Sie erkennen die Vorteile, wie Sie mit dem Sparkassen-Finanzkonzept Privatkunden eine kunden- und ergebnisorientierte Beratung umsetzen können. Insbesondere trainieren Sie die zielgruppenadäquate Kundenansprache und -beratung von Nachwuchskunden (Lebensphase: Ausbildung/Berufsstart) unter Einsatz des Sparkassen-Finanzkonzeptes zur Erhöhung der Produktnutzungsquote und Kundenbindung

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Termine werden individuell mit der Sparkasse vereinbart				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Rainer Kernstein Gabriele Loher	Tel. 0871 504-2298 Tel. 0871 504-2262
<b>Dozenten</b>	Haupt- und nebenamtliche Dozenten der Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	Wir erstellen ein individuelles Angebot			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.1.1.2 Privatkundenbetreuer

#### ID 1347 Qualitätssiegel 'Kompetente Beratung mit dem Sparkassen-Finanzkonzept'

Als Teilnehmer des Qualitätssiegels professionalisieren Sie Ihre fachliche und verkäuferische Kompetenz in der Durchführung des Sparkassen-Finanzkonzepts und sichern dadurch nachhaltig Beratungsqualität und Kundengewinnung. Zudem erhalten Sie mit dieser Qualifizierungsmaßnahme eine Individuelle fachliche Standortbestimmung zu den Bedarfsfeldern des Sparkassen-Finanzkonzepts zzgl. der aktuellen steuerlichen und rechtlichen Anforderungen. Die Qualitätsstandards des Beratungsprozesses des Sparkassen-Finanzkonzepts sind Ihnen bekannt und Sie wenden diese bereits während der Maßnahme selbstbewusst und kundenbedarfsgerecht in der Praxis an. Als Abschluss erhalten Sie ein Qualitätssiegel "Kompetente Beratung mit dem Sparkassen-Finanzkonzept" (Gültigkeit: 3 Jahre). Die gesamte Qualifizierungsmaßnahme bieten wir Ihnen auch individuell gestaltet zur Durchführung vor Ort in Ihrer Sparkasse an.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Termine werden individuell mit der Sparkasse vereinbart.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Anke Haferkamp Gabriele Loher	Tel. 0871 504-2249 Tel. 0871 504-2262
<b>Dozenten</b>	Haupt- und nebenamtliche Dozenten der Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	1.045,00 Euro			

#### ID 1341 Systematisch und erfolgreich beraten, A-Seminar, B-Intensivierungsmaßnahme

Im Seminar machen Sie sich das Kundensegment der gehobenen Privatkunden bewusst und ziehen daraus die entsprechenden Konsequenzen für ihr Agieren am Markt. Sie beherrschen das strukturierte Vorgehen bei der Entwicklung von Verkaufsideen vor oder im Beratungsgespräch. Mit schwierigen Situationen wie Konditionenverhandlung, Einwandbehandlung sowie Substitutionsverkauf können Sie nach dem Seminar verkaufsfördernd umgehen. Ihr Agieren wird durch die Ergebnis- und Ertragsorientierung geprägt. Der Seminarerfolg wird durch die Realisierung an konkreten Fällen überprüft. Sie berichten in der Intensivierungsmaßnahme über Ihre Realisierung des Aktionsplanes aus dem Seminar und erhalten offene Rückmeldung. Sie können darauf aufbauend Ihr Agieren am Markt weiter optimieren. Außerdem haben Sie die Möglichkeit, den professionellen Terminverkauf in Echtsituationen umzusetzen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Johanna Pongratz Gabriele Loher	Tel. 0871 504-2275 Tel. 0871 504-2262
<b>Dozenten</b>	Johanna Pongratz, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	730,00 Euro			

#### ID 1333 Ihre Vertriebspower als Berater den geänderten Märkten anpassen - Druck in Leistung wandeln

Sie erleben im Seminar, wie sich Ihre Grundeinstellung zum Thema Vertriebsdruck auswirkt. Sie entwickeln dadurch ein Gefühl für sich und die eigenen Grenzen. Sie lernen, wie sie mit verschiedenen Methoden Ihr Verhalten und Handeln in eine gesunde Balance bringen können. Wichtiger Bestandteil hierbei ist es, die eigenen Bedürfnisse, Emotionen und körperlichen Signale gut wahrzunehmen, um damit zielorientierter und auf sachlicher Ebene umzugehen. Zudem gewinnen Sie wertvolle Einsichten in die Ursachen Ihres Verhaltens, Ihrer Stärken und Fallen. Sie entdecken mit Hilfe des Kernquadrats die Kernqualitäten und Entwicklungsfelder bei sich und anderen. Sie nutzen all diese Erkenntnisse, um für sich einen neuen Weg zu erarbeiten, wie Sie mit persönlichem Stress umgehen können.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Anke Haferkamp Gabriele Loher	Tel. 0871 504-2249 Tel. 0871 504-2262
<b>Dozenten</b>	Betina Abele, Institut für Beratung, Coaching und Training			
<b>Preis</b>				

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.1.1.2 Privatkundenbetreuer

#### ID 1551 OSPlus\_neo - Vertriebsschulung

Sie erkennen die Zielsetzung und Möglichkeiten im Vertrieb (stationär und medial) mit OSPlus\_neo. Sie lernen neue qualitative Aspekte in der Beratung mit dem digitalen Medium OSPlus\_neo kennen (Bildschirmberatung). Sie erarbeiten und trainieren die relevanten Beratungsphasen unter der Konstellation "Kunde - Bildschirm - Berater", um eine sichere und vertriebsorientierte Gesprächsführung sicher zu stellen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Termine werden individuell mit der Sparkasse vereinbart.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Rainer Kernstein Monika Boos	Tel. 0871 504-2298 Tel. 0871 504-2295
<b>Dozenten</b>	Hauptamtliche und freiberufliche Dozenten der Sparkassenakademie			
<b>Preis</b>	1.550,00 EUR pro Veranstaltungstag			

#### ID 1348 Die Marke Sparkasse in Preis- und Konditionsverhandlungen

In diesem Seminar erhalten Sie umfassende Informationen zur Marke Sparkasse, unserer Geschichte, einen Blick in die Zukunft (Stichwort: Digitalisierung) in Verbindung mit unseren Markenkernwerten und der Markenbotschaft. Durch die Schaffung von Transparenz zu aktuellen Mitbewerberangeboten/-strategien und der Steigerung Ihres Selbstwertgefühls als Sparkassenberater erlangen Sie Sicherheit, positionieren sich selbstbewusst bei Ihren Kunden und steigern somit Ihren Vertriebs Erfolg.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Johanna Pongratz Gabriele Loher	Tel. 0871 504-2275 Tel. 0871 504-2262
<b>Dozenten</b>	Johanna Pongratz, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	163,00 Euro			

#### ID 1339 Tablet Workshop

Ihre Berater bekommen in Kürze iPads für den Einsatz in der Kundenberatung? Oder haben Sie schon seit einiger Zeit iPads im Einsatz und möchte Ihre Berater nun für den vertrieblichen Einsatz fit machen? In diesem Workshop erfahren Sie, was bei der Beratung mit dem iPad zu beachten ist und wie sie Ihre Beratungen mit dem iPad abwechslungsreich und zielführend gestalten.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Jürgen Nagel Gabriele Loher	Tel. 09 11 230-3939 Tel. 0871 504-2262
<b>Dozenten</b>	Jürgen Nagel, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	Wir erstellen ein individuelles Angebot			

#### ID 1554 Finanz-Check 2.0: Multiplikatorentraining

Sie vertiefen nach dem Video-Learning (ID 1553) Ihr Wissen zur Anwendung des Workflow des Finanz-Checks 2.0. Sie erhalten darüber hinaus vertiefende Informationen zu den "regelbasierten" Funktionen. Zur Initiierung und erfolgreichen Begleitung des Changes bei Ihren Beratern erhalten Sie einen Fahrplan zur Einführung, ergänzt um zielgerichtete Methoden. Sie üben und trainieren unter Anleitung des Trainers die in der Praxis folgenden Aktivitäten.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Ab April				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Johanna Pongratz Monika Boos	Tel. 0871 504-2275 Tel. 0871 504-2295
<b>Dozenten</b>	Hauptamtliche und freiberufliche Dozenten der Sparkassenakademie			
<b>Preis</b>	3.100,00 Euro (2 Tage) plus 200 Euro Nutzungsentgelt für FI-Dozenteninstitut 076			

### 3.1.1.3 Individualkundenbetreuer

Ihre Kunden nutzen meist mehrere Bankverbindungen und vergleichen Produkte und Leistungen. Ihr Ziel ist, diese Kunden über Ihre Beraterpersönlichkeit und Ihre Professionalität in der Beratung und Betreuung "ganz zu gewinnen". Deshalb ist es für Sie neben aktuellen fachlichen, steuerlichen und rechtlichen Themen besonders wichtig, sich verkäuferisch auf dem Laufenden zu halten, sich ständig zu hinterfragen und Ihre Techniken zu optimieren. Mit folgenden Seminaren erweitern und professionalisieren Sie unter Gleichgesinnten Ihr Kompetenzprofil.

Das Seminarangebot ist wie folgt gegliedert:

1. Fach- und Methodenkompetenz
2. Verkäufliche Kompetenz
3. Persönlichkeitsentwicklung

Alle folgend aufgeführten Seminare und Trainings bieten wir Ihnen auch individuell gestaltet zur Durchführung vor Ort in Ihrer Sparkasse an.

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:

Rainer Kernstein Tel. 0871 504-2298 E-Mail: r.kernstein@s-akaby.de

#### ID 2237 Faszination Rohstoffe - aktiver Einsatz von Rohstoffinvestments im Verkauf

Sie erhalten Einschätzungen und Kenntnisse über den Ablauf und die Dauer von Rohstoffpreisanstiegen in der Historie. Sie erkennen die Ursache von Rohstofftrends frühzeitig und können das erlangte Wissen aktiv an vermögenden Kunden umsetzen. Durch Ihr fundiertes Wissen über die monetären Steuerungsmöglichkeiten heben Sie sich von den Mitbewerbern ab und erhöhen somit Ihre Chancen, "fresh-money" von Mitbewerbern zu gewinnen und in Ihre Anlagestrategie mit einzubinden.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Termine werden individuell mit der Sparkasse vereinbart.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christian Conrad-Koch Monika Boos	Tel. 089/2173-1754 Tel. 0871 504-2295
<b>Dozenten</b>	Magnus Deichl, MAGMAR GmbH			
<b>Preis</b>	Wir erstellen ein individuelles Angebot			

#### ID 2280 Modernes Vermögensmanagement: Get Smarter für mehr Erfolg im Portfolio und Vertrieb

Das Seminar vermittelt Ihnen die Grundlagen für die Anwendung von Verfahren der modernen Portfoliotheorie, wie z.B. dem Markowitz-Ansatz zur Portfoliooptimierung, praktisch eingebettet in den Beratungsprozess Private Banking. Sie werden mit diesem Seminar für Ihren Private Banking - und Wertpapierkunden zu einem unentbehrlichen Begleiter seiner Vermögensstrategie. Sie lernen, dass sich die "scheinbar konkurrierenden Ziele" Risiko und Rendite für Ihren Kunden auflösen. Sie werden in den drei Tagen viele brauchbare Praxisansätze für Ihren nachhaltigen Vertriebs Erfolg mitnehmen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christian Conrad-Koch Monika Boos	Tel. 089/2173-1754 Tel. 0871 504-2295
<b>Dozenten</b>	Daniel Egger, MAGMAR GMBH Dr. Reinhold Hafner			
<b>Preis</b>	1.170,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.1.1.3 Individualkundenbetreuer

#### ID 2236 Technische Analyse und Marktpsychologie. Das Zusammenspiel von Fundamentaldaten und technischer Analyse

Im Rahmen der Weiterbildung eignen Sie sich die notwendigen, vertiefenden Kenntnisse und Grundlagen der Technischen Analyse und der Marktpsychologie an. Sie kennen das Zusammenspiel von Fundamentaldaten und Technischer Analyse. Sie setzen die theoretischen Inhalte in die Praxis um. Assetklassen, Leitindizes, Währungen und Underlyings Ihrer Wahl werden im Praxistransfer analysiert.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christian Conrad-Koch Monika Boos	Tel. 089/2173-1754 Tel. 0871 504-2295
<b>Dozenten</b>	Martin Utschneider			
<b>Preis</b>	465,00 Euro			

#### ID 2235 Nachhaltige Geldanlagen: Produkte-Strategien-Beratungskonzepte

Die Teilnehmer/-innen erschließen den Wachstumsmarkt nachhaltiger Geldanlagen für die steigende Zahl privater Anleger, die verstärkt die Beachtung von ökologischen, sozialen sowie ethischen Aspekten fordern. Darüber hinaus sieht der "EU-Aktionsplan Sustainable Finance" vom 8. März 2018 unter anderem die verpflichtende Berücksichtigung von Nachhaltigkeitspräferenzen in der Eignungsbeurteilung vor (MiFID II). Die European Securities and Markets Authority (ESMA) soll Bestimmungen zu Nachhaltigkeitspräferenzen in der Eignungsbeurteilung aufnehmen. Somit muss die Abfrage von Nachhaltigkeitspräferenzen zukünftig in der Kundenberatung berücksichtigt werden. Für die Anlageberatung birgt dies sowohl Risiken als auch enorme Chancen. Denn die Abfrage der Nachhaltigkeitspräferenz mit anschließender Beratungstätigkeit erfordert hohe Qualifikation der Berater - andernfalls drohen Beratungsfehler und Reputationsrisiken. Die große Chance besteht darin, dass das Absatzpotenzial nachhaltiger Geldanlagen bislang noch deutlich unterschätzt wird. Durch die rechtzeitige Vorbereitung auf die verpflichtende Abfrage der Präferenz ergeben sich neue, systematische Vertriebsansätze

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christian Conrad-Koch Monika Boos	Tel. 089/2173-1754 Tel. 0871 504-2295
<b>Dozenten</b>	Ulrich Röhrle, N-Motion			
<b>Preis</b>	305,00 Euro			

#### ID 2273 Akquise und Betreuung von Stiftern und Stiftungen - Grundlagen des Stiftungsmanagements

Sie lernen die Marktsituation und die rechtlichen und steuerlichen Rahmenbedingungen für das Stiftungswesen sowie die wichtigsten Bausteine der Stiftungsbetreuung durch die Sparkasse kennen. Sie sind in der Lage, Ihre Kunden sowie Stiftungen in diesem spezifischen Marktsegment umfassend zu betreuen und dieses Potenzial für Ihre Sparkasse zu erschließen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christian Conrad-Koch Monika Boos	Tel. 089/2173-1754 Tel. 0871 504-2295
<b>Dozenten</b>	Christian Kraft, SSK München Holger Carstens			
<b>Preis</b>	665,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.1.1.3 Individualkundenbetreuer

#### ID 2249 Aktuelle Steuerfragen bei Kapitalanlagen von Topkunden

Sie lernen die Grundsätze für die Besteuerung der Kapitaleinkünfte kennen. Sie können anschließend mit der steuerlichen Behandlung von Auslandsanlagen sicher umgehen und die Vorschriften der Verlustverrechnungsmöglichkeiten anwenden. Aktuelle Tendenzen in der Rechtsprechung und Gesetzgebung können in der Praxis umgesetzt werden.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christian Conrad-Koch Monika Boos	Tel. 089/2173-1754 Tel. 0871 504-2295
<b>Dozenten</b>	Stephanie Fuchs, SK Pfaffenhofen			
<b>Preis</b>	415,00 Euro			

#### ID 2531 Aktuelle Rechtsfragen in der Sparkassenpraxis: Betreuungsrecht, Vorsorgevollmacht, Nachlassabwicklung, Vertrag zu Gunsten Dritter auf den Todesfall

In diesem Seminar lernen Sie die für die tägliche Praxis relevanten Rechtsbestimmungen (unter Einbeziehung der aktuellen Rechtsprechung) des Erb- und Betreuungsrechts kennen und wenden das erworbene Wissen zur Lösung konkreter Fälle aus der Praxis an.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christian Conrad-Koch Monika Boos	Tel. 089/2173-1754 Tel. 0871 504-2295
<b>Dozenten</b>	Sylvia Britsch, Sparkassenverband Bayern			
<b>Preis</b>	405,00 Euro			

#### ID 2532 Erbrecht kompakt: Von der Nachfolgeplanung bis zur Nachlassabwicklung - ein Update für die Sparkassenpraxis

In diesem Seminar lernen Sie die relevanten Rechtsbestimmungen (unter Einbeziehung der aktuellen Rechtsprechung) des Erbrechts kennen und wenden das erworbene Wissen zur Lösung konkreter Fälle aus der Praxis an.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christian Conrad-Koch Monika Boos	Tel. 089/2173-1754 Tel. 0871 504-2295
<b>Dozenten</b>	Dr. Andreas Loy, Sparkassenverband Bayern			
<b>Preis</b>	220,00 Euro			

#### ID 2511 Praxisworkshop zur erfolgreichen Zertifizierung zum 'Financial Consultant S-Finanzgruppe'

Sie eignen sich im Rahmen dieses Praxisworkshops zur erfolgreichen Zertifizierung die notwendigen Kenntnisse und Fertigkeiten bzw. Fähigkeiten an, um im Anschluss die Zertifizierung zum "Zertifizierten Financial Consultant S-Finanzgruppe" erfolgreich an der Hochschule der Sparkassen-Finanzgruppe zu absolvieren.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christian Conrad-Koch Monika Boos	Tel. 089/2173-1754 Tel. 0871 504-2295
<b>Dozenten</b>	Udo Zimmermann, ELAXY Günter Schlegel, DekaBank			
<b>Preis</b>	760,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.1.1.3 Individualkundenbetreuer

#### ID 1333 Ihre Vertriebspower als Berater den geänderten Märkten anpassen - Druck in Leistung wandeln

Sie erleben im Seminar, wie sich Ihre Grundeinstellung zum Thema Vertriebsdruck auswirkt. Sie entwickeln dadurch ein Gefühl für sich und die eigenen Grenzen.

Sie lernen, wie sie mit verschiedenen Methoden Ihr Verhalten und Handeln in eine gesunde Balance bringen können. Wichtiger Bestandteil hierbei ist es, die eigenen Bedürfnisse, Emotionen und körperlichen Signale gut wahrzunehmen, um damit zielorientierter und auf sachlicher Ebene umzugehen.

Zudem gewinnen Sie wertvolle Einsichten in die Ursachen Ihres Verhaltens, Ihrer Stärken und Fallen. Sie entdecken mit Hilfe des Kernquadrats die Kernqualitäten und Entwicklungsfelder bei sich und anderen. Sie nutzen all diese Erkenntnisse, um für sich einen neuen Weg zu erarbeiten, wie Sie mit persönlichem Stress umgehen können.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Anke Haferkamp Gabriele Loher	Tel. 0871 504-2249 Tel. 0871 504-2262
<b>Dozenten</b>	Betina Abele, Institut für Beratung, Coaching und Training			
<b>Preis</b>				

#### ID 1541 Deka InvestmentConsultant

Sie erwerben sich neben weiteren produkt- und marktspezifischen Kenntnissen zusätzliche Erfahrungen in der Beratung von Individualkunden in Bezug auf das Investmentbanking.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Termine finden in der Sparkasse statt.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Johanna Pongratz Monika Boos	Tel. 0871 504-2275 Tel. 0871 504-2295
<b>Dozenten</b>	Hauptamtliche und nebenamtliche Referenten der Sparkassenakademie Referenten der Deka Bank			
<b>Preis</b>	1.800 Euro pro Teilnehmer (bei 10 Teilnehmern), Mindestteilnehmerzahl 10 Personen			

#### ID 2726 Baufinanzierungsberater - Grundlagenseminar

Dieses Seminar bietet Ihnen die Möglichkeit, umfassende Finanzierungslösungen zu erarbeiten und zu trainieren. Durch die zielgerichtete Vorbereitung und die praxisorientierte Durchführung der Beratungsgespräche erweitern Sie Ihre verkäuferische Kompetenz. Sie lernen die Besonderheiten der verschiedenen Finanzierungsbausteine und die Cross-Selling-Ansätze kennen und können diese zu einer "ganzheitlichen Immobilienberatung" kombinieren. Um die Wohnräume Ihrer Kunden zu erfüllen, trainieren Sie mit OSPlus\_neo Baufinanzierung (Anbahnung und Beratung).

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Ralf Vollmann Ingrid Bauer	Tel. 089 2173-2133 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Holger Stemplinger, Bayerische Landesbausparkasse Werner Ziegler, Sparkasse Mittelfranken-Süd			
<b>Preis</b>	755,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.1.1.3 Individualkundenbetreuer

#### ID 2721 Grundlagen der Wohnbaufinanzierung

Sie erhalten das fachliche Rüstzeug in dem für die Sparkassen wichtigen Wohnbaufinanzierungsgeschäft. Um die Kundenwünsche im Baufinanzierungsbereich zu erfüllen, werden verschiedene Finanzierungsbausteine und Finanzierungs kombinationen behandelt. Die ausführliche Kapitaldienstberechnung bildet einen weiteren Schwerpunkt des Seminars. Einen hohen Stellenwert nimmt auch der Erfahrungsaustausch unter den Teilnehmern ein.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Ralf Vollmann Ingrid Bauer	Tel. 089 2173-2133 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Daniela Tesar, Sparkasse Coburg-Lichtenfels			
<b>Preis</b>	415,00 Euro			

#### ID 2710 Baufinanzierungsspezialist - Profiseminar

Im Mittelpunkt stehen das Training und die Optimierung Ihres verkäuferischen Geschicks anhand praxisorientierter komplexer Fallstudien, insbesondere auch der Umgang mit Kundentypen und deren unterschiedlichen Ansprüchen.

Mit einem strukturierten Vorgehen, abhängig von der Kundensituation, bis hin zum "Zwei-Phasen-Gespräch", orientieren Sie sich in der Vorgehensweise an den individuellen Zielen und Wünschen Ihrer Kunden. Durch eine professionelle Angebotspräsentation erreichen Sie eine höhere Kundenbindung und überdurchschnittliche Abschlussquoten. Hierbei lernen Sie, abhängig vom Kundenbedarf, den zielgerichteten Umgang mit den unterschiedlichen Beratungsinstrumenten, von OSPlus\_neo bis hin zur individuellen Verkaufshilfe. Ein Trainingsschwerpunkt liegt darin, nach dem Gesprächseinstieg über OSPlus\_neo, von einer Standardbaufinanzierung hin zu einer individuellen Angebotserstellung und Präsentation zu gelangen.

Auch die Einbindung der Cross-Selling-Produkte rund um die Immobilie und die Absicherung spielen eine wichtige Rolle.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Ralf Vollmann Ingrid Bauer	Tel. 089 2173-2133 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Herbert vom Rath, Bayerische Landesbausparkasse Eva Langwieser, SK Landshut Andreas Straßer, SK Rottal-Inn			
<b>Preis</b>	905,00 Euro			

#### ID 2719 Optimaler und vertriebsorientierter Einsatz öffentlicher Förderprogramme in der Wohnbaufinanzierung (Bauen, Wohnen, Modernisieren)

Im Rahmen dieses Seminars werden Ihnen insbesondere unter Berücksichtigung aktueller kunden- und vertriebsorientierter Aspekte die Grundzüge der öffentlichen Förderprogramme im Wohnungsbaubereich vermittelt. Die fachlichen und formalen Grundlagen werden Ihnen hierbei anhand zahlreicher Praxisfälle veranschaulicht, die Ihnen den Einsatz der öffentlichen Förderprogramme in der täglichen Arbeitspraxis aufzeigen und erleichtern. Hierbei wird insbesondere auf die aktuellen Strukturen innerhalb der Förderlandschaft im Wohnbaubereich, wie z.B. der energieeffiziente Neubau, die energetische Sanierung von Bestandsgebäude sowie die barrierefreie Umgestaltung von Bestandsgebäuden eingegangen. Aufgrund des (didaktischen) Aufbaus des Seminars können Sie Ihre erarbeiteten Vertriebs- und Fachinformationen schrittweise anhand von Fallbeispielen und Übungsaufgaben überprüfen und einsetzen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Ralf Vollmann Ingrid Bauer	Tel. 089 2173-2133 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Johannes Siwik, BayernLB			
<b>Preis</b>	175,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.1.1.3 Individualkundenbetreuer

#### ID 2390 Vorsicht Falle! Fallstricke und Stolpersteine bei privaten Wohnbaufinanzierungen

Sie erhalten weiterführendes, detailliertes und praxisbezogenes Wissen, damit Sie bereits bei der Akquisition/Antragsbearbeitung stärker für besondere Risiken und Betrugsabsichten im privaten Wohnbaugeschäft auch unter Berücksichtigung der Wohnimmobilienkreditrichtlinie sensibilisiert werden.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Michael Natter, Bayerische Landesbausparkasse			
<b>Preis</b>	240,00 Euro			

#### ID 2543 Kunden mit der Finanz-Check Beratung durch OSPlus\_neo begeistern

Sie haben den OS Plus\_neo Beratungsprozess in Ihrer Sparkasse bereits eingeführt. Diese neuen technischen Möglichkeiten sind zwar eine gute Unterstützung, jedoch gilt es jetzt, die Technik ins Gespräch so einzubinden, dass die Beratung zu einem Erlebnis für Ihre Kunden wird. Anhand von Echtkundenfällen lernen Sie, die Finanz-Check Beratung vertriebsorientiert einzusetzen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Termine werden individuell mit der Sparkasse vereinbart.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Markus Weiß Monika Boos	Tel. 0871 504-2287 Tel. 0871 504-2295
<b>Dozenten</b>	Daniel Egger, MAGMAR GmbH			
<b>Preis</b>	Wir erstellen ein individuelles Angebot			

#### ID 2545 Verkaufen 2.0 - Wie gelingt es mir gerade in der heutigen Zeit, meine Kunden nachhaltig zu 'be-Geist-ern'?

In diesem Workshop vertiefen Sie Ihr Wissen, wie Sie mit der richtigen Technik und den passenden Fragen nicht nur Informationen zu Tage fördern, sondern Ihren Kunden auch neue Eindrücke zurückgeben können. Dadurch verändern Sie die Sichtweisen Ihrer Kunden und setzen Prozesse in Gang. Sie erhalten Antworten auf die Fragen: Wie findet man die passende Formulierung? Welche entscheidende Rolle spielt Zuhören dabei? Wie lässt sich mein Verkaufsverhalten erfolgreich weiterentwickeln?

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Termine werden individuell mit der Sparkasse vereinbart				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christian Conrad-Koch Monika Boos	Tel. 089/2173-1754 Tel. 0871 504-2295
<b>Dozenten</b>	Christof Wörle, SSK Augsburg Daniel Egger, MAGMAR GMBH			
<b>Preis</b>	Wir erstellen ein individuelles Angebot			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.1.1.3 Individualkundenbetreuer

#### ID 2526 Verkauf unter Profis - Kunden kaufen lassen

In diesem Seminar erlernen Sie, wie Sie im Gehirn des Kunden eine emotionale Spur hinterlassen, um die Basis für eine nachhaltige Kundenbindung zu legen. Es werden einfach umsetzbare Ideen vermittelt und sofort trainiert. Lassen Sie sich zum Thema Gehirnforschung und Verkauf inspirieren und probieren Sie das Erlernte gleich in Kundengesprächen aus.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Anke Haferkamp Monika Boos	Tel. 0871 504-2249 Tel. 0871 504-2295
<b>Dozenten</b>	Norbert Schnierle, Institut für optimales Lernen Christof Wörle, SSK Augsburg			
<b>Preis</b>	735,00 Euro			

#### ID 2516 Denkfehler der 'Generation Sparbuch' - Der Wandel des Begriffs Risiko

Sie erhalten praxisnahe Tipps und erarbeiten Ideen, um im neuen Marktumfeld die Denkvorgänge der Kunden besser verstehen zu können. Sie lernen, Ihre Kunden mit dem Anlageberatungsprozess an die neue Welt heranzuführen und so Denkblockaden bezüglich neuer Produkte und Strategien aufzulösen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Termine werden individuell mit der Sparkasse vereinbart.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Markus Weiß Monika Boos	Tel. 0871 504-2287 Tel. 0871 504-2295
<b>Dozenten</b>	Magnus Deichl, MAGMAR GMBH			
<b>Preis</b>	Wir erstellen ein individuelles Angebot			

#### ID 2276 Mutprobe Vertrieb - Einfach mutiger verkaufen!

Sie beschäftigen sich mit der Frage, wie Sie noch mutiger in Verkauf und Vertrieb werden können. Sie erarbeiten neue und kreative Methoden der Kundenansprache und entwickeln während der Seminartage Ihren eigenen persönlichen, mutigen Verkaufsstil.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christian Conrad-Koch Monika Boos	Tel. 089/2173-1754 Tel. 0871 504-2295
<b>Dozenten</b>	Frank Mezger, alexander verweyen BUSINESS CONSULTANTS GmbH			
<b>Preis</b>	775,00 Euro			

#### ID 2279 Was Verkäufer wirklich erfolgreich macht....!

Sie werden mit größerem Selbstbewusstsein in Ihre Termine gehen und Ihren Erfolg bereits von Beginn an ausstrahlen. Dieser Ausstrahlung können sich Ihre Kunden nicht entziehen!

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Markus Weiß Monika Boos	Tel. 0871 504-2287 Tel. 0871 504-2295
<b>Dozenten</b>	Michael Künzl, Inhaber der Michael Künzl Verkaufstrainings München Mitglied der GSA, German Speakers Association Mitglied der IFFPS, International Federation For Professional Speakers			
<b>Preis</b>	780,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.1.1.3 Individualkundenbetreuer

#### ID 2275 Sicher zum Abschluss in Zeiten der Digitalisierung

Sie sind als langjähriger Berater erfolgreich im Verkauf und wollen sich den Anforderungen der Digitalisierung stellen. Zukunftsängste gehören der Vergangenheit an, denn Sie erkennen Ihre Mehrwerte und wissen auch, wie Sie diese an Ihren Kunden kommunizieren.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christian Conrad-Koch Monika Boos	Tel. 089/2173-1754 Tel. 0871 504-2295
<b>Dozenten</b>	Michael Künzl, Inhaber der Michael Künzl Verkaufstrainings München Mitglied der GSA, German Speakers Association Mitglied der IFFPS, International Federation For Professional Speakers			
<b>Preis</b>	780,00 Euro			

#### ID 2514 Erfolgreich schwierige Verhandlungssituationen auf Augenhöhe meistern

Sie lernen in Kundengesprächen Ihre eigene Verhandlungsstrategie aufzubauen. Sie lernen gemeinsame Lösungen partnerschaftlich zu erarbeiten, gemäß dem Motto: "Hart in der Sache und wertschätzend gegenüber der Person". Sie lernen diese Kenntnisse in Verkaufsgesprächen und Konditionsverhandlungen einzusetzen und im Rahmen Ihrer eigenen Dominanzen ziel- und verhandlungspartnerorientiert zu agieren. Sie sind damit im Verkaufsgespräch zielgerichteter und erfolgreicher, da Sie Konflikte als Chance verstehen und eine Eskalation frühzeitig vermeiden wird. Sie lernen im Zeitalter immer schwieriger werdender Verhandlungssituationen mit immer dominanter werdenden Kunden leichter die Situation zu meistern. Die effizientere Gesprächsführung und der Aufbau einer ertragbringenden Kundenbeziehung bilden den Mittelpunkt !

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Termine werden individuell mit der Sparkasse vereinbart.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christian Conrad-Koch Monika Boos	Tel. 089/2173-1754 Tel. 0871 504-2295
<b>Dozenten</b>	Frank Kurz			
<b>Preis</b>	Wir erstellen ein individuelles Angebot			

#### ID 3636 Erfolgreich verhandeln - Verhandlungsführung nach dem Harvard-Konzept

In diesem Seminar lernen Sie die Grundlagen des Harvard-Konzeptes kennen: Sachbezogenes Verhandeln unterstützt längerfristige Geschäftsbeziehungen und hilft aus verfahrenen Verhandlungssituationen. Sie erfahren, wie Sie sich auf Verhandlungen vorbereiten und diese zielgerichtet und professionell durchführen können. Das Ziel lautet: Klar in der Sache - respektvoll zum Menschen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Das Seminar bieten wir - im 2-jährigen Rhythmus - 2019 wieder an.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Ralf van Heukelom Susanne Höltschl	Tel. 0871 504-2305 Tel. 0871 504-2366
<b>Dozenten</b>	Ulrike Riel-Konrad			
<b>Preis</b>	820,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.1.1.3 Individualkundenbetreuer

#### ID 2519 Mentale und emotionale Stärke im Verkauf - Erfolgreich sich Selbst und andere Menschen bewegen - Die Geheimnisse persönlicher Spitzenergebnisse

Sie erschließen sich am Seminartag Ihre persönlichen Bewegungs-, Motivations- und Leistungspotenziale, die Sie zukünftig kontinuierlich positiv bewegen und Ihnen neue Chancen in der Kundenberatung und in Ihrem beruflichen und auch persönlichen Alltag ermöglichen werden. Dabei geht es um die Wege zu dauerhafter Motivation und persönlicher Erfüllung. Sie lernen interessante Tools kennen, wie Sie bei sich mehr Energie und Power in Ihren verschiedenen Lebensbereichen aufbauen können.

Sie lernen neue Methoden und Strategien kennen, um den erhöhten Druck im Verkauf und Arbeitsalltag und die immer schneller werdenden Veränderungsprozesse besser und erfolgreicher zu meistern, um stets in einer persönlichen und beruflichen Balance zu bleiben.

Zudem erhalten Sie umfangreiche Ideen und Möglichkeiten, wie Sie Kunden emotional berühren und positiv motivierend verblüffen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
---------	---------	----	-----	----------------

Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.

<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Anke Haferkamp Monika Boos	Tel. 0871 504-2249 Tel. 0871 504-2295
------------------------	-------------------------------	--	-------------------------------	--

<b>Dozenten</b>	Jürgen Zwickel, Experte für starkes Motivationsmanagement			
-----------------	---	--	--	--

<b>Preis</b>	635,00 Euro			
--------------	-------------	--	--	--

#### ID 1551 OSPlus\_neo - Vertriebschulung

Sie erkennen die Zielsetzung und Möglichkeiten im Vertrieb (stationär und medial) mit OSPlus\_neo. Sie lernen neue qualitative Aspekte in der Beratung mit dem digitalen Medium OSPlus\_neo kennen (Bildschirmberatung). Sie erarbeiten und trainieren die relevanten Beratungsphasen unter der Konstellation "Kunde - Bildschirm - Berater", um eine sichere und vertriebsorientierte Gesprächsführung sicher zu stellen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
---------	---------	----	-----	----------------

Termine werden individuell mit der Sparkasse vereinbart.

<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Rainer Kernstein Monika Boos	Tel. 0871 504-2298 Tel. 0871 504-2295
------------------------	-------------------------------	--	---------------------------------	--

<b>Dozenten</b>	Hauptamtliche und freiberufliche Dozenten der Sparkassenakademie			
-----------------	--	--	--	--

<b>Preis</b>	1.550,00 EUR pro Veranstaltungstag			
--------------	------------------------------------	--	--	--

#### ID 1339 Tablet Workshop

Ihre Berater bekommen in Kürze iPads für den Einsatz in der Kundenberatung? Oder haben Sie schon seit einiger Zeit iPads im Einsatz und möchte Ihre Berater nun für den vertrieblichen Einsatz fit machen? In diesem Workshop erfahren Sie, was bei der Beratung mit dem iPad zu beachten ist und wie sie Ihre Beratungen mit dem iPad abwechslungsreich und zielführend gestalten.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
---------	---------	----	-----	----------------

Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.

<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Jürgen Nagel Gabriele Loher	Tel. 09 11 230-3939 Tel. 0871 504-2262
------------------------	-------------------------------	--	--------------------------------	---

<b>Dozenten</b>	Jürgen Nagel, Sparkassenakademie Bayern			
-----------------	---	--	--	--

<b>Preis</b>	Wir erstellen ein individuelles Angebot			
--------------	---	--	--	--

## 3.1.1.4 Private Banking Berater

Die Beratung vermögender Privatkunden zählt zu den exklusivsten Berufen im Bankwesen. Sie stellt hohe Anforderungen an die Betreuungsqualität der Private Banking Berater und erfordert solides Fachwissen gerade im Bereich der strategisch wichtigen Themen Generationen- oder Immobilienmanagement bzw. Absicherung von Lebensrisiken.

Daneben spielt die Beraterpersönlichkeit eine große Rolle. Deren Stärkung zusammen mit permanenter fachlicher Weiterqualifizierung machen Sie zu einem wichtigen, persönlichen Partner Ihres Private Banking Kunden.

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:

Christian Conrad-Koch Tel. 0871 504-2356 E-Mail: c.conrad-koch@s-akaby.de

### ID 2280 Modernes Vermögensmanagement: Get Smarter für mehr Erfolg im Portfolio und Vertrieb

Das Seminar vermittelt Ihnen die Grundlagen für die Anwendung von Verfahren der modernen Portfoliotheorie, wie z.B. dem Markowitz-Ansatz zur Portfoliooptimierung, praktisch eingebettet in den Beratungsprozess Private Banking. Sie werden mit diesem Seminar für Ihren Private Banking - und Wertpapierkunden zu einem unentbehrlichen Begleiter seiner Vermögensstrategie. Sie lernen, dass sich die "scheinbar konkurrierenden Ziele" Risiko und Rendite für Ihren Kunden auflösen. Sie werden in den drei Tagen viele brauchbare Praxisansätze für Ihren nachhaltigen Vertriebserfolg mitnehmen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christian Conrad-Koch Monika Boos	Tel. 089/2173-1754 Tel. 0871 504-2295
<b>Dozenten</b>	Daniel Egger, MAGMAR GMBH Dr. Reinhold Hafner			
<b>Preis</b>	1.170,00 Euro			

### ID 2273 Akquise und Betreuung von Stiftern und Stiftungen - Grundlagen des Stiftungsmanagements

Sie lernen die Marktsituation und die rechtlichen und steuerlichen Rahmenbedingungen für das Stiftungswesen sowie die wichtigsten Bausteine der Stiftungsbetreuung durch die Sparkasse kennen. Sie sind in der Lage, Ihre Kunden sowie Stiftungen in diesem spezifischen Marktsegment umfassend zu betreuen und dieses Potenzial für Ihre Sparkasse zu erschließen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christian Conrad-Koch Monika Boos	Tel. 089/2173-1754 Tel. 0871 504-2295
<b>Dozenten</b>	Christian Kraft, SSK München Holger Carstens			
<b>Preis</b>	665,00 Euro			

### ID 2249 Aktuelle Steuerfragen bei Kapitalanlagen von Topkunden

Sie lernen die Grundsätze für die Besteuerung der Kapitaleinkünfte kennen. Sie können anschließend mit der steuerlichen Behandlung von Auslandsanlagen sicher umgehen und die Vorschriften der Verlustverrechnungsmöglichkeiten anwenden. Aktuelle Tendenzen in der Rechtsprechung und Gesetzgebung können in der Praxis umgesetzt werden.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christian Conrad-Koch Monika Boos	Tel. 089/2173-1754 Tel. 0871 504-2295
<b>Dozenten</b>	Stephanie Fuchs, SK Pfaffenhofen			
<b>Preis</b>	415,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.1.1.4 Private Banking Berater

#### ID 2531 Aktuelle Rechtsfragen in der Sparkassenpraxis: Betreuungsrecht, Vorsorgevollmacht, Nachlassabwicklung, Vertrag zu Gunsten Dritter auf den Todesfall

In diesem Seminar lernen Sie die für die tägliche Praxis relevanten Rechtsbestimmungen (unter Einbeziehung der aktuellen Rechtsprechung) des Erb- und Betreuungsrechts kennen und wenden das erworbene Wissen zur Lösung konkreter Fälle aus der Praxis an.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christian Conrad-Koch Monika Boos	Tel. 089/2173-1754 Tel. 0871 504-2295
<b>Dozenten</b>	Sylvia Britsch, Sparkassenverband Bayern			
<b>Preis</b>	405,00 Euro			

#### ID 2532 Erbrecht kompakt: Von der Nachfolgeplanung bis zur Nachlassabwicklung - ein Update für die Sparkassenpraxis

In diesem Seminar lernen Sie die relevanten Rechtsbestimmungen (unter Einbeziehung der aktuellen Rechtsprechung) des Erbrechts kennen und wenden das erworbene Wissen zur Lösung konkreter Fälle aus der Praxis an.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christian Conrad-Koch Monika Boos	Tel. 089/2173-1754 Tel. 0871 504-2295
<b>Dozenten</b>	Dr. Andreas Loy, Sparkassenverband Bayern			
<b>Preis</b>	220,00 Euro			

#### ID 2250 Generationenmanagement für Private Banking-Kunden

Im Rahmen der Weiterbildung zum Private Banker eignen Sie sich die notwendigen, vertiefenden Kenntnisse und Grundlagen für die Betrachtung der Vermögensnachfolgeplanung Ihrer Kunden an. Die verschiedenen Themengebiete wie die Übertragung von Vermögenswerten unter steuerlichen und rechtlichen Gesichtspunkten, aber auch die Stiftungsthematik werden anhand aktueller Daten und Beispiele betrachtet.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christian Conrad-Koch Monika Boos	Tel. 089/2173-1754 Tel. 0871 504-2295
<b>Dozenten</b>	Dr. Michael Waxenberger, Fachanwalt für Erb- und Familienrecht  Christian Kraft, Generationen- und Stiftungsmanager SSK München			
<b>Preis</b>	1.320,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.1.1.4 Private Banking Berater

#### ID 2251 Workshop: Aktuelle Praxis im Generationenmanagement für Private Banker

Sie vertiefen Ihr bereits umfangreiches Wissen in Bezug auf Nachfolgeplanungen und die steuerlichen und rechtlichen Rahmenbedingungen bei großen Vermögensübertragungen. Sie erarbeiten und diskutieren Lösungsmöglichkeiten anhand von Echkundenfällen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christian Conrad-Koch Monika Boos	Tel. 089/2173-1754 Tel. 0871 504-2295
<b>Dozenten</b>	Dr. iur. Michael Bonefeld, Kanzlei für Erbrecht und Vermögensnachfolge Rechtsanwalt und Fachanwalt für Erbrecht und Familienrecht Schriftleiter Zeitschrift f.d. Steuer- und Erbrechtspraxis (ZErb) Vorsitzender des Deutschen Nachlassgerichtstages e.V. Referent an der European Business School, Intensivstudium Estate Planning			
<b>Preis</b>	880,00 Euro			

#### ID 2236 Technische Analyse und Marktpsychologie. Das Zusammenspiel von Fundamentaldaten und technischer Analyse

Im Rahmen der Weiterbildung eignen Sie sich die notwendigen, vertiefenden Kenntnisse und Grundlagen der Technischen Analyse und der Marktpsychologie an. Sie kennen das Zusammenspiel von Fundamentaldaten und Technischer Analyse. Sie setzen die theoretischen Inhalte in die Praxis um. Assetklassen, Leitindizes, Währungen und Underlyings Ihrer Wahl werden im Praxistransfer analysiert.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christian Conrad-Koch Monika Boos	Tel. 089/2173-1754 Tel. 0871 504-2295
<b>Dozenten</b>	Martin Utschneider			
<b>Preis</b>	465,00 Euro			

#### ID 2235 Nachhaltige Geldanlagen: Produkte-Strategien-Beratungskonzepte

Die Teilnehmer/-innen erschließen den Wachstumsmarkt nachhaltiger Geldanlagen für die steigende Zahl privater Anleger, die verstärkt die Beachtung von ökologischen, sozialen sowie ethischen Aspekten fordern. Darüber hinaus sieht der "EU-Aktionsplan Sustainable Finance" vom 8. März 2018 unter anderem die verpflichtende Berücksichtigung von Nachhaltigkeitspräferenzen in der Eignungsbeurteilung vor (MiFID II). Die European Securities and Markets Authority (ESMA) soll Bestimmungen zu Nachhaltigkeitspräferenzen in der Eignungsbeurteilung aufnehmen. Somit muss die Abfrage von Nachhaltigkeitspräferenzen zukünftig in der Kundenberatung berücksichtigt werden. Für die Anlageberatung birgt dies sowohl Risiken als auch enorme Chancen. Denn die Abfrage der Nachhaltigkeitspräferenz mit anschließender Beratungstätigkeit erfordert hohe Qualifikation der Berater - andernfalls drohen Beratungsfehler und Reputationsrisiken. Die große Chance besteht darin, dass das Absatzpotenzial nachhaltiger Geldanlagen bislang noch deutlich unterschätzt wird. Durch die rechtzeitige Vorbereitung auf die verpflichtende Abfrage der Präferenz ergeben sich neue, systematische Vertriebsansätze

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christian Conrad-Koch Monika Boos	Tel. 089/2173-1754 Tel. 0871 504-2295
<b>Dozenten</b>	Ulrich Röhrle, N-Motion			
<b>Preis</b>	305,00 Euro			

## 3.1.1.4 Private Banking Berater

### ID 2232 'Die elf Gebote der Ruhestandsplanung' - die etwas andere Vorgehensweise in der Altersvorsorgeberatung im Private Banking

Sie kennen die aktuellen Fragestellungen im Topsegment, können Kundensituationen nach Bedarfsweldern analysieren und vertriebsorientiert nutzen. Sie lernen anhand praktischer Beispiele, wie Sie Ihre Kunden für das Thema "Liquidität im Ruhestand" begeistern können.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christian Conrad-Koch Monika Boos	Tel. 089/2173-1754 Tel. 0871 504-2295
<b>Dozenten</b>	Ernst Biedermann, eb training consulting projektmanagement			
<b>Preis</b>	270,00 Euro			

### ID 2286 Der Private Banking Themenplan Generationenmanagement - Mit gelebter Praxis zum Erfolg!

Sie tauschen sich zum Themenplan Generationenmanagement aus und definieren gemeinsam Erfolgstreiber aus der Praxis. Anhand von Praxisfällen wird das Thema Generationenmanagement im Workshop erlebbar gemacht. Es werden Methoden und Strategien vermittelt und entwickelt, durch die eine Generationenmanagementberatung pragmatisch und nutzenorientiert wird.

Jeder Teilnehmer bringt einen Praxisfall mit, auf den intensiv eingegangen wird. Die Fälle werden gesammelt, durch Sie priorisiert und entsprechend in Rollenspielen im Seminar umgesetzt. Zögern Sie nicht, Ihre wichtigsten und komplexesten Kundenfälle mit zu bringen. Direkt nach dem Seminar können Sie Ihrem Kunden ein neues Gesprächserlebnis bieten.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christian Conrad-Koch Monika Boos	Tel. 089/2173-1754 Tel. 0871 504-2295
<b>Dozenten</b>	Alexander Korn, SK Rosenheim-Bad Aibling Christian Conrad-Koch, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	460,00 Euro			

### ID 2252 Vermögensmanager Firmenkunden: Steuerliches Know-How für die Anlageberatung im Betriebsvermögen

Sie lernen die steuerlichen Unterschiede zwischen der Besteuerung im Privat- und Betriebsvermögen. Auf der betrieblichen Ebene können Sie differenzieren zwischen der Besteuerung von Einzel-/Personengesellschaften und von Kapitalgesellschaften. Sie beherrschen die Unterschiede der Steuerbelastung in den verschiedenen Vermögensanlageklassen Zinspapiere, Zertifikate, Aktien, Investmentfonds und Lebensversicherungen. Dadurch können Sie im Betriebsvermögen Alternativenanlagen zu Passivprodukten, die zunehmend vom Verwahrentgelt bedroht sind, steuerlich treffend einschätzen. Ergänzend erhalten Sie erbschaftssteuerliches Wissen und können im Bereich der Altersvorsorge die steueroptimierten Produktlösungen im Bereich LV-Geschäft zielgruppenspezifisch anbieten.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christian Conrad-Koch Monika Boos	Tel. 089/2173-1754 Tel. 0871 504-2295
<b>Dozenten</b>	Michael Rogg, SK Memmingen-Lindau-Mindelheim			
<b>Preis</b>	415,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.1.1.4 Private Banking Berater

#### ID 2258 Vermögensmanager Firmenkunden: Anlagemanagement und Vermögensberatung

Sie erweitern Ihr Wissen hinsichtlich der Betreuung von Firmenkunden mit Schwerpunkten bei der Vermögensanlage und Finanzplanung im Unternehmen sowie in der privaten Finanzplanung des Firmenkunden. Welche aktuellen Themen im Anlagemanagement bewegen Unternehmer? Worauf achten Unternehmer bei der Auswahl geeigneter Partner für ihr Unternehmen? Auf diese Fragen erhalten Sie u.a. Antworten im Seminar.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christian Conrad-Koch Monika Boos	Tel. 089/2173-1754 Tel. 0871 504-2295
<b>Dozenten</b>	Jens Ehlers, Versicherungskammer Bayern, Organisations-Direktor Betriebliche Vorsorge Dozenten der BayernLB Dozenten der DekaBank Dozenten der Frankfurter Bankgesellschaft Monika Müller, SSK München Markus Schmittlein, MAGMAR GmbH			
<b>Preis</b>	945,00 Euro			

#### ID 2259 Vermögensmanager Firmenkunden - Perspektivenwechsel in der Co-Beratung

Dieses Training richtet sich an die Vermögensmanager Firmenkunden aus dem Private Banking mit der Zielsetzung "Steigerung der Akquisitionsleistung". Es geht um die Frage, wie der Sparkassen-Co-Berater in seiner Funktion zusammen mit den Firmenkundenberatern noch erfolgreicher das Potenzial an Firmenkunden für das Private Banking aktiviert.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christian Conrad-Koch Monika Boos	Tel. 089/2173-1754 Tel. 0871 504-2295
<b>Dozenten</b>	Frank Mezger, alexander verweyen BUSINESS CONSULTANTS GmbH			
<b>Preis</b>	780,00 Euro			

#### ID 2065 Gewerbe- und Firmenkunden für Ruhestandsplanung und Lebensrisiken gewinnen und durch werteorientierte Beratung mit Cross-Selling-Potenzialen begeistern

In diesem Seminar arbeiten Sie Themen und Gesprächsstrategien zur Liquiditäts- und Ruhestandsplanung von gewerblichen Kunden heraus und stellen diverse Lebensrisiken und Situationen dar. Sie optimieren Ihre Gesprächsvorbereitung und Ihren Einstieg in Beratungsgespräche sowie die Verbindlichkeit und Nachhaltigkeit Ihrer Verkaufsgespräche, verbunden mit dem Ziel einer Steigerung der Cross-Selling-Potenziale im Bereich Vorsorge und Vermögensplanung.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Ernst Biedermann, eb training consulting projektmanagement			
<b>Preis</b>	515,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.1.1.4 Private Banking Berater

#### ID 2511 Praxisworkshop zur erfolgreichen Zertifizierung zum 'Financial Consultant S-Finanzgruppe'

Sie eignen sich im Rahmen dieses Praxisworkshops zur erfolgreichen Zertifizierung die notwendigen Kenntnisse und Fertigkeiten bzw. Fähigkeiten an, um im Anschluss die Zertifizierung zum "Zertifizierten Financial Consultant S-Finanzgruppe" erfolgreich an der Hochschule der Sparkassen-Finanzgruppe zu absolvieren.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christian Conrad-Koch Monika Boos	Tel. 089/2173-1754 Tel. 0871 504-2295
<b>Dozenten</b>	Udo Zimmermann, ELAXY Günter Schlegel, DekaBank			
<b>Preis</b>	760,00 Euro			

#### ID 1333 Ihre Vertriebspower als Berater den geänderten Märkten anpassen - Druck in Leistung wandeln

Sie erleben im Seminar, wie sich Ihre Grundeinstellung zum Thema Vertriebsdruck auswirkt. Sie entwickeln dadurch ein Gefühl für sich und die eigenen Grenzen.

Sie lernen, wie sie mit verschiedenen Methoden Ihr Verhalten und Handeln in eine gesunde Balance bringen können. Wichtiger Bestandteil hierbei ist es, die eigenen Bedürfnisse, Emotionen und körperlichen Signale gut wahrzunehmen, um damit zielorientierter und auf sachlicher Ebene umzugehen.

Zudem gewinnen Sie wertvolle Einsichten in die Ursachen Ihres Verhaltens, Ihrer Stärken und Fallen. Sie entdecken mit Hilfe des Kernquadrats die Kernqualitäten und Entwicklungsfelder bei sich und anderen. Sie nutzen all diese Erkenntnisse, um für sich einen neuen Weg zu erarbeiten, wie Sie mit persönlichem Stress umgehen können.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Anke Haferkamp Gabriele Loher	Tel. 0871 504-2249 Tel. 0871 504-2262
<b>Dozenten</b>	Betina Abele, Institut für Beratung, Coaching und Training			
<b>Preis</b>				

#### ID 2526 Verkauf unter Profis - Kunden kaufen lassen

In diesem Seminar erlernen Sie, wie Sie im Gehirn des Kunden eine emotionale Spur hinterlassen, um die Basis für eine nachhaltige Kundenbindung zu legen. Es werden einfach umsetzbare Ideen vermittelt und sofort trainiert. Lassen Sie sich zum Thema Gehirnforschung und Verkauf inspirieren und probieren Sie das Erlernte gleich in Kundengesprächen aus.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Anke Haferkamp Monika Boos	Tel. 0871 504-2249 Tel. 0871 504-2295
<b>Dozenten</b>	Norbert Schnierle, Institut für optimales Lernen Christof Wörle, SSK Augsburg			
<b>Preis</b>	735,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.1.1.4 Private Banking Berater

#### ID 2276 Mutprobe Vertrieb - Einfach mutiger verkaufen!

Sie beschäftigen sich mit der Frage, wie Sie noch mutiger in Verkauf und Vertrieb werden können. Sie erarbeiten neue und kreative Methoden der Kundenansprache und entwickeln während der Seminartage Ihren eigenen persönlichen, mutigen Verkaufsstil.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christian Conrad-Koch Monika Boos	Tel. 089/2173-1754 Tel. 0871 504-2295
<b>Dozenten</b>	Frank Mezger, alexander verweyen BUSINESS CONSULTANTS GmbH			
<b>Preis</b>	775,00 Euro			

#### ID 2279 Was Verkäufer wirklich erfolgreich macht....!

Sie werden mit größerem Selbstbewusstsein in Ihre Termine gehen und Ihren Erfolg bereits von Beginn an ausstrahlen. Dieser Ausstrahlung können sich Ihre Kunden nicht entziehen!

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Markus Weiß Monika Boos	Tel. 0871 504-2287 Tel. 0871 504-2295
<b>Dozenten</b>	Michael Künzl, Inhaber der Michael Künzl Verkaufstrainings München Mitglied der GSA, German Speakers Association Mitglied der IFFPS, International Federation For Professional Speakers			
<b>Preis</b>	780,00 Euro			

#### ID 2275 Sicher zum Abschluss in Zeiten der Digitalisierung

Sie sind als langjähriger Berater erfolgreich im Verkauf und wollen sich den Anforderungen der Digitalisierung stellen. Zukunftsängste gehören der Vergangenheit an, denn Sie erkennen Ihre Mehrwerte und wissen auch, wie Sie diese an Ihren Kunden kommunizieren.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christian Conrad-Koch Monika Boos	Tel. 089/2173-1754 Tel. 0871 504-2295
<b>Dozenten</b>	Michael Künzl, Inhaber der Michael Künzl Verkaufstrainings München Mitglied der GSA, German Speakers Association Mitglied der IFFPS, International Federation For Professional Speakers			
<b>Preis</b>	780,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.1.1.4 Private Banking Berater

#### ID 2545 Verkaufen 2.0 - Wie gelingt es mir gerade in der heutigen Zeit, meine Kunden nachhaltig zu 'be-Geist-ern'?

In diesem Workshop vertiefen Sie Ihr Wissen, wie Sie mit der richtigen Technik und den passenden Fragen nicht nur Informationen zu Tage fördern, sondern Ihren Kunden auch neue Eindrücke zurückgeben können. Dadurch verändern Sie die Sichtweisen Ihrer Kunden und setzen Prozesse in Gang. Sie erhalten Antworten auf die Fragen: Wie findet man die passende Formulierung? Welche entscheidende Rolle spielt Zuhören dabei? Wie lässt sich mein Verkaufsverhalten erfolgreich weiterentwickeln?

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Termine werden individuell mit der Sparkasse vereinbart				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christian Conrad-Koch Monika Boos	Tel. 089/2173-1754 Tel. 0871 504-2295
<b>Dozenten</b>	Christof Wörle, SSK Augsburg Daniel Egger, MAGMAR GMBH			
<b>Preis</b>	Wir erstellen ein individuelles Angebot			

#### ID 2514 Erfolgreich schwierige Verhandlungssituationen auf Augenhöhe meistern

Sie lernen in Kundengesprächen Ihre eigene Verhandlungsstrategie aufzubauen. Sie lernen gemeinsame Lösungen partnerschaftlich zu erarbeiten, gemäß dem Motto: "Hart in der Sache und wertschätzend gegenüber der Person". Sie lernen diese Kenntnisse in Verkaufsgesprächen und Konditionsverhandlungen einzusetzen und im Rahmen Ihrer eigenen Dominanzen ziel- und verhandlungspartnerorientiert zu agieren. Sie sind damit im Verkaufsgespräch zielgerichteter und erfolgreicher, da Sie Konflikte als Chance verstehen und eine Eskalation frühzeitig vermieden wird. Sie lernen im Zeitalter immer schwieriger werdender Verhandlungssituationen mit immer dominanter werdenden Kunden leichter die Situation zu meistern. Die effizientere Gesprächsführung und der Aufbau einer ertragbringenden Kundenbeziehung bilden den Mittelpunkt!

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Termine werden individuell mit der Sparkasse vereinbart.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christian Conrad-Koch Monika Boos	Tel. 089/2173-1754 Tel. 0871 504-2295
<b>Dozenten</b>	Frank Kurz			
<b>Preis</b>	Wir erstellen ein individuelles Angebot			

#### ID 2519 Mentale und emotionale Stärke im Verkauf - Erfolgreich sich Selbst und andere Menschen bewegen - Die Geheimnisse persönlicher Spitzenergebnisse

Sie erschließen sich am Seminartag Ihre persönlichen Bewegungs-, Motivations- und Leistungspotenziale, die Sie zukünftig kontinuierlich positiv bewegen und Ihnen neue Chancen in der Kundenberatung und in Ihrem beruflichen und auch persönlichen Alltag ermöglichen werden. Dabei geht es um die Wege zu dauerhafter Motivation und persönlicher Erfüllung. Sie lernen interessante Tools kennen, wie Sie bei sich mehr Energie und Power in Ihren verschiedenen Lebensbereichen aufbauen können.

Sie lernen neue Methoden und Strategien kennen, um den erhöhten Druck im Verkauf und Arbeitsalltag und die immer schneller werdenden Veränderungsprozesse besser und erfolgreicher zu meistern, um stets in einer persönlichen und beruflichen Balance zu bleiben.

Zudem erhalten Sie umfangreiche Ideen und Möglichkeiten, wie Sie Kunden emotional berühren und positiv motivierend verblüffen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Anke Haferkamp Monika Boos	Tel. 0871 504-2249 Tel. 0871 504-2295
<b>Dozenten</b>	Jürgen Zwickel, Experte für starkes Motivationsmanagement			
<b>Preis</b>	635,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.1.1.4 Private Banking Berater

#### ID 2225 Der Beratungsprozess im Private Banking 1 - Das Strategiegelgespräch kompetent und sicher führen

Sie erkennen die Bedeutung des Beratungsprozesses für die ganzheitliche Beratung und die Qualitätssicherung im Private Banking. Sie können komplexe Kundensituationen im Private Banking unter dem Aspekt der Kernberatungsthemen betrachten und Beratungsgespräche mit den entsprechenden Beratungstools kompetent und sicher führen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christian Conrad-Koch Monika Boos	Tel. 089/2173-1754 Tel. 0871 504-2295
<b>Dozenten</b>	Daniel Egger, MAGMAR GMBH			
<b>Preis</b>	910,00 Euro			

#### ID 2226 Der Beratungsprozess im Private Banking 2 - Die Themenpläne kompetent und sicher einsetzen

Sie führen Themenplangespräche nach dem Private Banking DSGVO-Beratungsprozess unter Einsatz der fünf Themenpläne und der Beratungsunterstützung strukturiert und ganzheitlich.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christian Conrad-Koch Monika Boos	Tel. 089/2173-1754 Tel. 0871 504-2295
<b>Dozenten</b>	Daniel Egger, MAGMAR GMBH			
<b>Preis</b>	1.310,00 Euro			

#### ID 2287 Erfahrungsaustausch ELAXY Strategische Finanzplanung

Sie diskutieren aktuelle Fragestellungen sowie Erfahrungen aus Kundengesprächen aktiv mit Kollegen und Experten und entwickeln gemeinsam Lösungen zur besseren Nutzung der Finanzplanung ELAXY. Sie vertiefen Ihre Kenntnisse zur vertriebllich erfolgreichen Anwendung. Sie erweitern Ihre Finanzplanungskompetenz.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christian Conrad-Koch Monika Boos	Tel. 089/2173-1754 Tel. 0871 504-2295
<b>Dozenten</b>	Christian Conrad-Koch, Sparkassenakademie Bayern Michaela Thomßen, Crealogix Udo Zimmermann, Crealogix Stefan Wieselsberger, Sparkasse Landshut Erich Gerner, Sparkasse Passau			
<b>Preis</b>	370,00 Euro			

#### ID 2288W Webinar Private Banking Immobilienmanagement in der Strategischen Finanzplanung mit ELAXY effizient umsetzen

Sie erhalten hilfreiche Tipps&Hinweise zur effizienteren Nutzung der ELAXY-Software in der Fallbearbeitung Immobilienmanagement

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Michaela Thomßen / ELAXY Crealogix				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christian Conrad-Koch Monika Boos	Tel. 089/2173-1754 Tel. 0871 504-2295
<b>Dozenten</b>	Michaela Thomßen / ELAXY Crealogix			
<b>Preis</b>	149,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.1.1.4 Private Banking Berater

#### ID 2287W Webinar Aktuelle Weiterentwicklungen in der Strategischen Finanzplanung OSPlus 19.0

Sie lernen die Weiterentwicklungen, Neuerungen und weitere Features aus den aktuellen Erweiterungen in der strategischen Finanzplanung ab OSPlus 19.0 kennen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christian Conrad-Koch Jasmin Aslanides	Tel. 089/2173-1754 Tel. 0871 504-2212
<b>Dozenten</b>	Michaela Thomßen / ELAXY Crealogix			
<b>Preis</b>	149,00 Euro			

#### ID 2286W Webinar Private Banking Generationenmanagement in der Strategischen Finanzplanung mit ELAXY effizient umsetzen

Sie erhalten hilfreiche Tipps&Hinweise zur effizienteren Nutzung der ELAXY-Software in der Fallbearbeitung Generationenmanagement

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christian Conrad-Koch Monika Boos	Tel. 089/2173-1754 Tel. 0871 504-2295
<b>Dozenten</b>	Michaela Thomßen / ELAXY Crealogix			
<b>Preis</b>	149,00 Euro			

#### ID 3636 Erfolgreich verhandeln - Verhandlungsführung nach dem Harvard-Konzept

In diesem Seminar lernen Sie die Grundlagen des Harvard-Konzeptes kennen: Sachbezogenes Verhandeln unterstützt längerfristige Geschäftsbeziehungen und hilft aus verfahrenen Verhandlungssituationen. Sie erfahren, wie Sie sich auf Verhandlungen vorbereiten und diese zielgerichtet und professionell durchführen können. Das Ziel lautet: Klar in der Sache - respektvoll zum Menschen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Das Seminar bieten wir - im 2-jährigen Rhythmus - 2019 wieder an.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Ralf van Heukelom Susanne Höltschl	Tel. 0871 504-2305 Tel. 0871 504-2366
<b>Dozenten</b>	Ulrike Riel-Konrad			
<b>Preis</b>	820,00 Euro			

### 3.1.1.5 Vermögensmanager Firmenkunden

Vorsorge- und Vermögensmanager Firmenkunden agieren als Partner des Firmenkundenberaters. Als Spezialisten mit Wertpapierfachwissen sind Sie neben dem Vermögensaufbau und der -strukturierung der Privatseite des Firmenkunden verantwortlich für Portfoliomanagement, Financial Planning und Steueroptimierung der Anlagen.

Die enge Zusammenarbeit mit dem Firmenkundenberater und die Positionierung als "Vertrauensperson" gegenüber Ihrem Kunden erfordern neben dem Wertpapierwissen umfangreiche betriebswirtschaftliche und unternehmenssteuerliche Kenntnisse, die wir Ihnen mit der Seminarreihe "Vorsorge- und Vermögensmanager Firmenkunden" vermitteln.

Die Module der Seminarreihe sind unabhängig voneinander buchbar und vermitteln Ihnen neben dem fachlichen Wissen die Kenntnisse und "unternehmerische Denke" die Sie brauchen, um sich zu einem wichtigen Partner Ihres Firmenkunden zu machen.

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:

Christian Conrad-Koch Tel. 0871 504-2356 E-Mail: c.conrad-koch@s-akaby.de

#### ID 2252 Vermögensmanager Firmenkunden: Steuerliches Know-How für die Anlageberatung im Betriebsvermögen

Sie lernen die steuerlichen Unterschiede zwischen der Besteuerung im Privat- und Betriebsvermögen. Auf der betrieblichen Ebene können Sie differenzieren zwischen der Besteuerung von Einzel-/Personengesellschaften und von Kapitalgesellschaften. Sie beherrschen die Unterschiede der Steuerbelastung in den verschiedenen Vermögensanlageklassen Zinspapiere, Zertifikate, Aktien, Investmentfonds und Lebensversicherungen. Dadurch können Sie im Betriebsvermögen Alternativenanlagen zu Passivprodukten, die zunehmend vom Verwarentgelt bedroht sind, steuerlich treffend einschätzen. Ergänzend erhalten Sie erbschaftssteuerliches Wissen und können im Bereich der Altersvorsorge die steueroptimierten Produktlösungen im Bereich LV-Geschäft zielgruppenspezifisch anbieten.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christian Conrad-Koch Monika Boos	Tel. 089/2173-1754 Tel. 0871 504-2295
<b>Dozenten</b>	Michael Rogg, SK Memmingen-Lindau-Mindelheim			
<b>Preis</b>	415,00 Euro			

#### ID 2258 Vermögensmanager Firmenkunden: Anlagemanagement und Vermögensberatung

Sie erweitern Ihr Wissen hinsichtlich der Betreuung von Firmenkunden mit Schwerpunkten bei der Vermögensanlage und Finanzplanung im Unternehmen sowie in der privaten Finanzplanung des Firmenkunden. Welche aktuellen Themen im Anlagemanagement bewegen Unternehmer? Worauf achten Unternehmer bei der Auswahl geeigneter Partner für ihr Unternehmen? Auf diese Fragen erhalten Sie u.a. Antworten im Seminar.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christian Conrad-Koch Monika Boos	Tel. 089/2173-1754 Tel. 0871 504-2295
<b>Dozenten</b>	Jens Ehlers, Versicherungskammer Bayern, Organisations-Direktor Betriebliche Vorsorge Dozenten der BayernLB Dozenten der DekaBank Dozenten der Frankfurter Bankgesellschaft Monika Müller, SSK München Markus Schmittlein, MAGMAR GmbH			
<b>Preis</b>	945,00 Euro			

## 3.1.1.5 Vermögensmanager Firmenkunden

### ID 2259 Vermögensmanager Firmenkunden - Perspektivenwechsel in der Co-Beratung

Dieses Training richtet sich an die Vermögensmanager Firmenkunden aus dem Private Banking mit der Zielsetzung "Steigerung der Akquisitionsleistung". Es geht um die Frage, wie der Sparkassen-Co-Berater in seiner Funktion zusammen mit den Firmenkundenberatern noch erfolgreicher das Potenzial an Firmenkunden für das Private Banking aktiviert.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christian Conrad-Koch Monika Boos	Tel. 089/2173-1754 Tel. 0871 504-2295
<b>Dozenten</b>	Frank Mezger, alexander verweyen BUSINESS CONSULTANTS GmbH			
<b>Preis</b>	780,00 Euro			

### ID 2065 Gewerbe- und Firmenkunden für Ruhestandsplanung und Lebensrisiken gewinnen und durch wertorientierte Beratung mit Cross-Selling-Potenzialen begeistern

In diesem Seminar arbeiten Sie Themen und Gesprächsstrategien zur Liquiditäts- und Ruhestandsplanung von gewerblichen Kunden heraus und stellen diverse Lebensrisiken und Situationen dar. Sie optimieren Ihre Gesprächsvorbereitung und Ihren Einstieg in Beratungsgespräche sowie die Verbindlichkeit und Nachhaltigkeit Ihrer Verkaufsgespräche, verbunden mit dem Ziel einer Steigerung der Cross-Selling-Potenziale im Bereich Vorsorge und Vermögensplanung.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Ernst Biedermann, eb training consulting projektmanagement			
<b>Preis</b>	515,00 Euro			

### ID 1333 Ihre Vertriebspower als Berater den geänderten Märkten anpassen - Druck in Leistung wandeln

Sie erleben im Seminar, wie sich Ihre Grundeinstellung zum Thema Vertriebsdruck auswirkt. Sie entwickeln dadurch ein Gefühl für sich und die eigenen Grenzen.

Sie lernen, wie sie mit verschiedenen Methoden Ihr Verhalten und Handeln in eine gesunde Balance bringen können. Wichtiger Bestandteil hierbei ist es, die eigenen Bedürfnisse, Emotionen und körperlichen Signale gut wahrzunehmen, um damit zielorientierter und auf sachlicher Ebene umzugehen.

Zudem gewinnen Sie wertvolle Einsichten in die Ursachen Ihres Verhaltens, Ihrer Stärken und Fallen. Sie entdecken mit Hilfe des Kernquadrats die Kernqualitäten und Entwicklungsfelder bei sich und anderen. Sie nutzen all diese Erkenntnisse, um für sich einen neuen Weg zu erarbeiten, wie Sie mit persönlichem Stress umgehen können.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Anke Haferkamp Gabriele Loher	Tel. 0871 504-2249 Tel. 0871 504-2262
<b>Dozenten</b>	Betina Abele, Institut für Beratung, Coaching und Training			
<b>Preis</b>				

## 3.1.1.6 Generationenmanagement

### ID 2250 Generationenmanagement für Private Banking-Kunden

Im Rahmen der Weiterbildung zum Private Banker eignen Sie sich die notwendigen, vertiefenden Kenntnisse und Grundlagen für die Betrachtung der Vermögensnachfolgeplanung Ihrer Kunden an. Die verschiedenen Themengebiete wie die Übertragung von Vermögenswerten unter steuerlichen und rechtlichen Gesichtspunkten, aber auch die Stiftungsthematik werden anhand aktueller Daten und Beispiele betrachtet.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christian Conrad-Koch Monika Boos	Tel. 089/2173-1754 Tel. 0871 504-2295
<b>Dozenten</b>	Dr. Michael Waxenberger, Fachanwalt für Erb- und Familienrecht  Christian Kraft, Generationen- und Stiftungsmanager SSK München			
<b>Preis</b>	1.320,00 Euro			

### ID 2251 Workshop: Aktuelle Praxis im Generationenmanagement für Private Banker

Sie vertiefen Ihr bereits umfangreiches Wissen in Bezug auf Nachfolgeplanungen und die steuerlichen und rechtlichen Rahmenbedingungen bei großen Vermögensübertragungen. Sie erarbeiten und diskutieren Lösungsmöglichkeiten anhand von Echkundenfällen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christian Conrad-Koch Monika Boos	Tel. 089/2173-1754 Tel. 0871 504-2295
<b>Dozenten</b>	Dr. iur. Michael Bonefeld, Kanzlei für Erbrecht und Vermögensnachfolge Rechtsanwalt und Fachanwalt für Erbrecht und Familienrecht Schriftleiter Zeitschrift f.d. Steuer- und Erbrechtspraxis (ZErb) Vorsitzender des Deutschen Nachlassgerichtstages e.V. Referent an der European Business School, Intensivstudium Estate Planning			
<b>Preis</b>	880,00 Euro			

### ID 2273 Akquise und Betreuung von Stiftern und Stiftungen - Grundlagen des Stiftungsmanagements

Sie lernen die Marktsituation und die rechtlichen und steuerlichen Rahmenbedingungen für das Stiftungswesen sowie die wichtigsten Bausteine der Stiftungsbetreuung durch die Sparkasse kennen. Sie sind in der Lage, Ihre Kunden sowie Stiftungen in diesem spezifischen Marktsegment umfassend zu betreuen und dieses Potenzial für Ihre Sparkasse zu erschließen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christian Conrad-Koch Monika Boos	Tel. 089/2173-1754 Tel. 0871 504-2295
<b>Dozenten</b>	Christian Kraft, SSK München Holger Carstens			
<b>Preis</b>	665,00 Euro			

## 3.1.1.6 Generationenmanagement

### ID 2286 Der Private Banking Themenplan Generationenmanagement - Mit gelebter Praxis zum Erfolg!

Sie tauschen sich zum Themenplan Generationenmanagement aus und definieren gemeinsam Erfolgstreiber aus der Praxis. Anhand von Praxisfällen wird das Thema Generationenmanagement im Workshop erlebbar gemacht. Es werden Methoden und Strategien vermittelt und entwickelt, durch die eine Generationenmanagementberatung pragmatisch und nutzenorientiert wird.

Jeder Teilnehmer bringt einen Praxisfall mit, auf den intensiv eingegangen wird. Die Fälle werden gesammelt, durch Sie priorisiert und entsprechend in Rollenspielen im Seminar umgesetzt. Zögern Sie nicht, Ihre wichtigsten und komplexesten Kundenfälle mit zu bringen. Direkt nach dem Seminar können Sie Ihrem Kunden ein neues Gesprächserlebnis bieten.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christian Conrad-Koch Monika Boos	Tel. 089/2173-1754 Tel. 0871 504-2295
<b>Dozenten</b>	Alexander Korn, SK Rosenheim-Bad Aibling Christian Conrad-Koch, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	460,00 Euro			

### ID 2161 Erfolgreiche Kundenberatung bei Unternehmensnachfolgen - Hilfestellungen rund um den Generationswechsel

Sie platzieren erfolgreich das Thema Unternehmensnachfolge bei Ihren Kunden und begleiten Ihre Unternehmer kompetent bei der Umsetzung. Sie erhalten praxisorientiert steuerliche, rechtliche und betriebswirtschaftliche Fachkenntnisse sowie spezifisches Know-how in den Gestaltungsoptionen der Unternehmensnachfolge und im Management von Unternehmensnachfolgen. Anhand von Fallstudien trainieren Sie die Anwendung der vermittelten fachlichen und methodischen Inhalte. Besondere Aufmerksamkeit liegt dabei auf der Überwindung typischer emotionaler Barrieren der Unternehmensnachfolge im Kundengespräch.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Christian Matsche, BayernLB Jens Schulte, BayernLB Michael Gutfried, Notar Günter Hofmann			
<b>Preis</b>	635,00 Euro			

### ID 2187 Näher am Puls des Heilberufers: Trends, Potenziale und Risiken rund um die Praxisübernahme und -nachfolge

Sie erhalten wichtiges und aktuelles Hintergrundwissen, um Ihre Beratungsgespräche mit Ärzten, Zahnärzten und Apothekern "auf Augenhöhe" führen zu können. Des Weiteren analysieren und vergleichen Sie in Fallstudien (inklusive Einnahmen-/Überschussrechnungen und betriebswirtschaftlichen Auswertungen) unterschiedliche Fachgruppen, um versteckte Risiken und Chancen von Arztpraxen offenzulegen. Zusammen mit einer kompetenten Einführung in die Praxisbewertung erlaubt Ihnen dies eine gute Beurteilung des Verkehrswerts einer Praxis. Wissenswertes zu wichtigen Rechts- und Steuerrechtsfragen runden das Seminar für Sie ab.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Johanna Böck	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2211
<b>Dozenten</b>	Prof. Dr. Stephan Klock, öffentlich bestellter und vereidigter Sachverständiger für die Bewertung von Arzt- und Zahnarztpraxen			
<b>Preis</b>	645,00 Euro			

### 3.1.2 Freie Berufe / Heilberufe

Die Kundengruppe "Freie Berufe/Heilberufe", eine anspruchsvolle und hoch interessante Zielgruppe im Fokus aller Finanzdienstleister, ist in den vergangenen Jahren stetig gewachsen. Die stärksten Wachstumsimpulse gingen und gehen dabei vom Gesundheitswesen aus. Zur systematischen und erfolgreichen Erschließung dieser potenziellen Zielgruppe ist es notwendig, die Bedürfnisse und Erwartungen, aber auch die Besonderheiten der Freiberufler genau zu kennen.

Die Sparkassenakademie Bayern unterstützt Sie mit einer maßgeschneiderten Seminarreihe bei der Implementierung und Professionalisierung von Freiberufler- und Heilberuflerbetreuern inklusive der Umsetzung des "Sparkassen-Finanzkonzeptes Freie Berufe/Heilberufe".

Ziel der Seminarreihe ist, in den Aspekten "Branchenkompetenz" sowie "Persönlichkeit und Auftreten" Ihren Kunden auf Augenhöhe zu begegnen, sowie Mitbewerberangeboten professionell begegnen zu können. Die Seminarreihe beinhaltet theoretisches Basis- und Spezialwissen sowie verkäuferisches Know-how bis hin zum Persönlichkeitstraining. Dabei spielen Themen wie der Investitions- und Finanzierungsbedarf, die private Seite des Freiberuflers und damit das "Sparkassen-Finanzkonzept Freie Berufe/Heilberufe" eine wesentliche Rolle.

Durch den modularen Aufbau der Seminarreihe und der anschließend möglichen Zertifizierung sowie der darauf aufbauenden Re-Zertifizierung erhalten Sie ein ideales Instrument zur individuellen Qualifizierung und damit Personalentwicklung.

Die Inhalte der Module für die Zertifizierung finden Sie in der betreffenden Broschüre, die für die Re-Zertifizierung in der nachfolgenden Aufstellung.

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:

Magnus Jahrstorfer Tel. 0871 504-2376 E-Mail: m.jahrstorfer@s-akaby.de

Dokument(e) BIKOS-Web:

[Anmeldung Rezertifizierung FBHB 2020](#)  
[Broschüre FBHB](#)

### ID 2023 Betriebswirtschaftliche Grundlagen zur Beurteilung unternehmerischer Entscheidungen

Sie erwerben Grund- und weiterführende Kenntnisse der Allgemeinen Betriebswirtschaft im Unternehmen. Dabei erlernen Sie praxisnah die Grundzusammenhänge des Rechnungswesens, der Produktion, der Finanzierung, der Materialwirtschaft und des Marketings im Unternehmen. Mit diesem betriebswirtschaftlichen Rüstzeug werden Sie die unternehmerischen Entscheidungen Ihrer gewerblichen Kunden sachkundig nachvollziehen und beurteilen können, wodurch Sie die Qualität Ihrer Kundenberatung - insbesondere auch in der Anwendung des S-Finanzkonzeptes und des Ratings - und Ihrer Kommentierung von Kreditentscheidungen steigern werden.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Andreas Kultschytzky, RDG Stuttgart-München GmbH			
<b>Preis</b>	525,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.1.2 Freie Berufe / Heilberufe

#### ID 2025 S-Firmenberatung - Betriebs- und Investitionsfinanzierung

Sie werden für die Bewertung und Interpretation von Jahresabschlüssen und Sekundärunterlagen (BWA) als Grundlage für die Kreditentscheidung sensibilisiert.

Anhand von praxisnahen Fallstudien wird der ganzheitliche Ansatz der gewerblichen Finanzierungsberatung behandelt. Sie ermitteln dabei den gesamten Finanzierungsbedarf aus einer unternehmerischen Maßnahme und unterlegen diesen mit der optimalen Finanzierungsstruktur. Hierbei werden Problemstellungen in der Unternehmensfinanzierung beleuchtet und entsprechende Lösungsmöglichkeiten erarbeitet.

Aufbauend auf Planrechnungen überprüfen Sie kritisch die Kapitaldienstfähigkeit des Kunden.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Christian Werner, SK Niederbayern-Mitte			
<b>Preis</b>	525,00 Euro			

#### ID 2060 Steuern in der Praxis des Firmenkundengeschäfts - Grundlagen des Steuerrechts

Sie lernen die wesentlichen Aspekte des Einkommen-, Körperschaftsteuer, Gewerbesteuer-, Umsatzsteuer- sowie des Bilanzsteuerrechts kennen und können dieses Wissen praxisgerecht bei der Beratung der Firmenkunden anwenden. Darüber hinaus werden Sie die bei der Besteuerung oder der Kreditanalyse von Firmenkunden auftretenden Besonderheiten (Betriebsaufspaltung, Betriebsveräußerung, -aufgabe, Finanzierungsalternativen, Gestaltungsmöglichkeiten bei der Rechtsformwahl) besser verstehen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Elke Mehl, Stadtsparkasse München			
<b>Preis</b>	560,00 Euro			

#### ID 2075 Leasing im Systemgeschäft - einfach machen

Sie lernen die Grundlagen der objekt- und kundenberatenden Ausrichtung im Leasing kennen. Sie sind mit dem Produkt und Prozess von S-Direkt und DL-Direkt vertraut. Sie können Beratungsgespräche dazu führen. Sie können mit dem Beratungs- und Angebotsprogramm S-Leasing-Online (SLO) umgehen und Direkt-Leasing-Geschäfte selbständig abschließen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Peter Singer, Deutsche Leasing			
<b>Preis</b>	710,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.1.2 Freie Berufe / Heilberufe

#### ID 2077 Investitionen erfolgreich realisieren mit Sparkassen-Leasing

In diesem Seminar werden Sie als Leasingspezialist, Unternehmens-, Firmen- und Gewerbekundenbetreuer für die neuen Herausforderungen im Rahmen der Asset-Finanzierung "fit gemacht" und auf den aktuellen Stand gebracht. Neben Leasing- und Factoring-Spezifika steht die Stärkung der vertrieblichen Kompetenz im Vordergrund. Anhand praktischer Beispiele werden Lösungsansätze besprochen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Erfahrene Gebietsleiter und Spezialisten der Deutschen Leasing für Sparkassen in Bayern, Factoring-Spezialisten der Deutschen Factoring Bank (DFB)			
<b>Preis</b>	365,00 Euro			

#### ID 2058 Öffentliche Finanzierungshilfen für gewerbliche Unternehmen und Freie Berufe

Sie lernen die wichtigsten und gängigsten Förderprogramme der LfA-Förderbank Bayern, der KfW-Bankengruppe und der Landwirtschaftlichen Rentenbank und ihren vertriebs- und kundenorientierten Einsatzmöglichkeiten in der täglichen Finanzierungsberatung kennen. Neben klassischen Fremdkapitaldarlehen wird auch auf den Aspekt der Risikoreduzierung durch Haftungsfreistellung, Bürgschaften und Nachrangdarlehen eingegangen. Auf aktuelle Programmentwicklungen und -änderungen wird selbstverständlich Bezug genommen. Durch die eigenständige Bearbeitung von Praxisfällen wollen wir Ihnen auch die Gelegenheit geben, Ihr erlerntes Wissen umzusetzen und kundenindividuelle Lösungsansätze zu erarbeiten.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Johannes Siwik, BayernLB			
<b>Preis</b>	350,00 Euro			

#### ID 2093 Branchen-Know-how 'Zahnärzte' - mehr als Prophylaxe!

Sie erhalten aktuelles und spezifisches Hintergrundwissen, um sich auf Ihre Beratungsgespräche mit Zahnärzten optimal vorzubereiten. Dabei werden Ihnen sowohl die wichtigsten rechtlichen und formalen Voraussetzungen für den Betrieb einer Zahnarztpraxis vermittelt als auch deren Organisations- und Handlungsmöglichkeiten. Intensiv wird das ökonomische Umfeld einer Zahnarztpraxis erläutert. Dies umfasst sowohl die enormen Investitionen als auch den laufenden Betrieb einer Praxis. Anhand von Fallbeispielen lernen Sie, das wirtschaftliche Potenzial einer Praxis einzuschätzen und zu interpretieren. Nach dem Besuch des Seminars wird es Ihnen möglich sein, ein kompetentes Beratungsgespräch mit dem Zahnarzt zu führen und gleichzeitig anhand weniger Unterlagen Chancen, Risiken und Potenziale der Praxen richtig einzuschätzen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Markus Küchler, Klock & Küchler Sachverständigensozietät			
<b>Preis</b>	645,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.1.2 Freie Berufe / Heilberufe

#### ID 2130 Stets auf Augenhöhe mit dem Freiberufler: 'Was Sie schon immer über den Freiberufler wissen wollten'

Sie lernen die Welt des Freiberuflers kennen und mögen. Sie sehen die grundlegende Abgrenzung zu den Gewerbekunden und generieren aus den gewonnenen neuen Vertriebsansätzen zusätzliche Erträge. Durch die Verknüpfung von theoretischen Lerninhalten mit praxisbezogenem Wissen erreichen Sie bei dieser hochinteressanten und anspruchsvollen Kundenklientel eine hohe Akzeptanz.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Johanna Böck	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2211
<b>Dozenten</b>	Günther Heindl, Sparkasse Passau			
<b>Preis</b>	220,00 Euro			

#### ID 2131 Stets auf Augenhöhe mit dem Freiberufler: Fit in Finanzierungsfragen - von der Gründung bis zur Nachfolgefrage

Sie analysieren die besonderen Situationen des Freiberuflers von der Existenzgründung bis zur Unternehmensnachfolgefrage. Dabei gehen Sie auch auf die Besonderheiten der Bonitätsanalyse ein. Im Fallstudientraining erarbeiten Sie sowohl auf die individuellen Wünsche des Freiberuflers abgestimmte Finanzierungsmodelle als auch weitere Inhalte für das Finanzierungsgespräch.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Johanna Böck	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2211
<b>Dozenten</b>	Thomas Muthig, Stadtparkasse München Holger Gropengießer, Versicherungskammer Bayern			
<b>Preis</b>	735,00 Euro			

#### ID 2133 Stets auf Augenhöhe mit dem Freiberufler: 'Wohin mit dem Geld?' - Vermögens- und Vorsorgelösungen

Sie erhalten einen fundierten Einblick in die vielfältigen Anlagemöglichkeiten der weltweiten Kapitalmärkte, um Ihren Kunden ein adäquater Ansprechpartner in diesem anspruchsvollen Segment zu sein. Dabei gehen Sie auch auf die steuerlichen Spezifika und die Risikoaspekte der Produktangebote ein. Sie erarbeiten für Ihre Kunden passgenaue Anlagestrategien und analysieren Wertpapierdepots. Sie erhalten darüber hinaus einen Überblick der berufsständischen Versorgungswerke, Vorsorgelösungen für Freiberufler sowie praxiserprobte Verkaufsideen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Johanna Böck	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2211
<b>Dozenten</b>	Christian Nowak, Stadtparkasse Augsburg Harald Roth, Versicherungskammer Bayern			
<b>Preis</b>	760,00 Euro			

### 3.1.2 Freie Berufe / Heilberufe

#### ID 2134 Erfolgreich mit dem Sparkassen-Finanzkonzept Freie Berufe / Heilberufe - das Dienstleistungsangebot für Ihren Kunden

In diesem Workshop erhalten Sie umfangreiche Informationen zur Umsetzung der ganzheitlichen und strukturierten Betreuung von Frei- und Heilberuflern mit dem segmentspezifischen Sparkassen-Finanzkonzept. Sie beschäftigen sich intensiv mit der Planung, Durchführung und Nachbereitung eines strukturierten Finanzkonzeptgesprächs und trainieren zudem anhand von Ihren Echtfällen. Zudem erlernen Sie, die Detailanalysen beim Kunden vertriebsorientiert einzusetzen, um für das Verkaufsgespräch zielgerichtet eine kundengerechte Lösung vorzubereiten. Die Möglichkeit zu einem regen Erfahrungsaustausch zwischen Ihnen, den Dozenten und den anderen Teilnehmern wird diesen Workshop für Sie abrunden.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Johanna Böck	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2211
<b>Dozenten</b>	Andreas Bischl			
<b>Preis</b>	525,00 Euro			

#### ID 2135 Die besondere Herausforderung 'Steuerberater' - Partner, Multiplikator und Kunde zugleich

Sie erlangen fundierte Kenntnisse über die Steuerberatungs-Branche. Dieses Wissen um die Besonderheiten und die Rahmenbedingungen des steuerberatenden Berufsstandes sind Ihr entscheidender Schlüssel, um mit dem Steuerberater eine langfristige, strategische Partnerschaft zu begründen - sowohl als Kunde, als Multiplikator als auch als Partner im Anlage-, Kredit- und Verbundgeschäft. Sie trainieren Ihre Fähigkeit, die Möglichkeiten und Grenzen einer erfolgreichen Zusammenarbeit mit dem steuerberatenden Berufsstand zu beurteilen und entsprechende Maßnahmen für die langfristige Kundenbindung zu konzipieren.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Johanna Böck	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2211
<b>Dozenten</b>	Cornelius Nickert, Rechtsanwalt, Steuerberater, Fachanwalt für Insolvenz- und Steuerrecht, Certified Valuation Analyst (IACVA)			
<b>Preis</b>	645,00 Euro			

#### ID 2139 Lernerfolgskontrolle zum 'Zertifizierter Finanzberater für Freie Berufe/Heilberufe'

Lernerfolgskontrolle zum Erhalt des Zertifikats "Zertifizierter Finanzberater für Freie Berufe" bzw. "Zertifizierter Finanzberater für Heilberufe".

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Johanna Böck	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2211
<b>Preis</b>	680,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.1.2 Freie Berufe / Heilberufe

#### ID 2154 Souverän auftreten, beraten und verkaufen: Ihre 'Vier Türöffner zum Erfolg' im Firmen- und Gewerbekundengeschäft - Basisseminar

Sie treten nach dem Basisseminar spürbar überzeugender auf. Sie erfahren, wie Sie Ihre Persönlichkeit gekonnt einsetzen, um Ihre Geschäftsziele noch effektiver zu erreichen, und welchen Nutzen Ihnen die Erkenntnisse der Gehirnforschung für Ihre Kundenkontakte bieten. Dazu sehen Sie in einem ersten Einblick, wie Sie die vier "Türöffner zum Erfolg" Rhetorik/Dialektik, Etikette, Kleidung und Körpersprache für sich nutzen sowie zielgerichtet kombinieren können und wie diese auf andere Menschen wirken. Kunden entscheiden in hohem Maße unbewusst. In Rollenspielen haben Sie die Gelegenheit, Ihr Auftreten zu verfeinern, und Sie erhalten individuelle Video-Feedbacks.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Peter A. Worel, Stilwelt - Führungsberatung, Seminare & Coaching Trainer, Coach und Redner, Buchautor und Experte für überzeugendes Auftreten			
<b>Preis</b>	660,00 Euro			

#### ID 2156 Firmenkunden Vertrieb - Erfolgreich Firmen- und Unternehmenskunden gewinnen

Dieses Seminar unterstützt Sie, im direkten Firmen-Kundenkontakt und explizit in der Firmenkunden-/ und Unternehmenskundenneugewinnung noch erfolgreicher zu werden. Damit vermitteln Sie Ihren Kunden den Mehrwert durch die Zusammenarbeit mit Ihnen und Ihrer Sparkasse. Klare Gesprächsstrategien und der Einsatz von gezielten Kundenfragen bringen Sie in den Expertenstatus und verschaffen Ihnen ein Alleinstellungsmerkmal. Des Weiteren stehen der Auftritt und die Positionierung ihrer Person im Zentrum dieses Seminars. Sie verbessern Ihre Technik für souveräne Körpersprache, Stimmmodulation und schaffen so ein positives Gesprächsklima.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Michael Lauf, Unternehmensberater und Managementtrainer, Unternehmerkompetenz, Beratung für Strategie und Vertrieb			
<b>Preis</b>	750,00 Euro			

#### ID 2163 Branchen-Know-how 'Apotheken' - rezeptfrei oder verschreibungspflichtig?

Sie erhalten einen Überblick über die Rahmenbedingungen sowie die Neuerungen und Herausforderungen, mit denen das "Unternehmen Apotheke" aktuell am Markt konfrontiert wird. Dabei betrachten Sie anhand von Fallbeispielen aus der Praxis nicht nur rechtliche, steuerliche und bilanzielle, sondern auch betriebswirtschaftliche Aspekte. Zudem stärken Sie Ihre Kompetenz, u.a. in den Bereichen Apothekenübernahme und Erkennen von Finanzierungsrisiken, sowohl aus Berater- als auch aus Analystenperspektive.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Michael Tippelt, Steuerberater der Fa. ECOVIS BLB Steuerberatungsgesellschaft mbH Klaus Laskowski, Rechtsanwalt (Syndikusrechtsanwalt), Bayerische Landesapothekerkammer			
<b>Preis</b>	550,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.1.2 Freie Berufe / Heilberufe

#### ID 2170 Update für Heilberufeberater - Neuerungen und aktuelle Trends bei niedergelassenen Ärzten

Sie werden über aktuelle Trends bei wirtschaftlichen Kooperationen, Praxispreisen und Verdiensten informiert. Eine Fallstudie zur Praxisübertragung und ein Erfahrungsaustausch runden das Seminar ab.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Johanna Böck	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2211
<b>Dozenten</b>	Prof. Dr. Stephan Klock, öffentlich bestellter und vereidigter Sachverständiger für die Bewertung von Arzt- und Zahnarztpraxen			
<b>Preis</b>				

#### ID 2181 Souverän auftreten, beraten und verkaufen: Ihre 'Vier Türöffner zum Erfolg' im Firmen- und Gewerbekundengeschäft - AufbauSeminar

Sie geben Ihrem Auftreten den entscheidenden Feinschliff. Sie erweitern Ihr Wissen, wie Sie die vier "Türöffner zum Erfolg" Rhetorik/Dialektik, Etikette, Kleidung und Körpersprache je nach Situation und eigener Persönlichkeit gekonnt und überzeugend kombinieren. Die Weiterentwicklung für Ihre Persönlichkeit.

Sie erhalten sofort umsetzbare Methoden, mit denen Sie Ihre Persönlichkeit und Ihre Argumente noch wirkungsvoller einsetzen, um Ihre Geschäftsziele besonders effektiv zu erreichen. Sie lernen zusätzliche Erkenntnisse der Gehirnforschung zum Konditionieren des Unterbewusstseins kennen, die Ihnen im Kundenkontakt und insbesondere im Beratungsgespräch wertvollen Nutzen bieten. In Rollenspielen erhalten Sie individuelle und untrügliche Video-Feedbacks, wie sich Ihr Auftreten wirkungsvoll verbessert.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Peter A. Worel, Stilwelt - Führungsberatung, Seminare & Coaching Trainer, Coach und Redner, Buchautor und Experte für überzeugendes Auftreten			
<b>Preis</b>	660,00 Euro			

#### ID 2185 Näher am Puls des Heilberufers - Erfolgreich mit Atlas Medicus

Sie erhalten einen vertriebsorientierten Überblick über den Aufbau und die Struktur der Anwendung "Atlas Medicus®". Diese können Sie während des Seminars ausführlich testen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Johanna Böck	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2211
<b>Dozenten</b>	Christian Gloss, SSK München			
<b>Preis</b>	380,00 Euro			

### 3.1.2 Freie Berufe / Heilberufe

#### ID 2187 Näher am Puls des Heilberufers: Trends, Potenziale und Risiken rund um die Praxisübernahme und -nachfolge

Sie erhalten wichtiges und aktuelles Hintergrundwissen, um Ihre Beratungsgespräche mit Ärzten, Zahnärzten und Apothekern "auf Augenhöhe" führen zu können. Des Weiteren analysieren und vergleichen Sie in Fallstudien (inklusive Einnahmen-/Überschussrechnungen und betriebswirtschaftlichen Auswertungen) unterschiedliche Fachgruppen, um versteckte Risiken und Chancen von Arztpraxen offenzulegen. Zusammen mit einer kompetenten Einführung in die Praxisbewertung erlaubt Ihnen dies eine gute Beurteilung des Verkehrswerts einer Praxis. Wissenswertes zu wichtigen Rechts- und Steuerrechtsfragen runden das Seminar für Sie ab.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Johanna Böck	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2211
<b>Dozenten</b>	Prof. Dr. Stephan Klock, öffentlich bestellter und vereidigter Sachverständiger für die Bewertung von Arzt- und Zahnarztpraxen			
<b>Preis</b>	645,00 Euro			

#### ID 2188 Näher am Puls des Heilberufers - Das Unternehmen Arztpraxis kennen und verstehen

Sie erhalten die Grundlagen über die rechtlichen und betriebswirtschaftlichen Möglichkeiten des Unternehmens Arztpraxis. Neben einem Überblick über das System der Gesetzlichen Krankenversicherung werden auch der Arztberuf und die Möglichkeiten der Unternehmensgründung erläutert. Dabei werden Ihnen die verschiedenen Praxisformen und das Honorarsystem für gesetzlich Krankenversicherte vorgestellt. Ebenso werden die Zahlungsflüsse weiterer Einnahmequellen erläutert. Sie können ihr bereits vorhandenes Wissen vertiefen oder zukünftig klarer strukturiert einbringen und zeigen im Gespräch mit Ihren Kunden mehr Kompetenz in den Bereichen Krankenversicherung, Bedarfsplanung, Zulassung, Praxisformen, Praxisabgabe und -übernahme, Anstellung in Praxen, Abrechnungssysteme, Prüfwesen und dem Erkennen von Praxisrisiken. Ein weiterer Schwerpunkt ist auch Lösungsansätze für Praxisnachfolgen kennen zu lernen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Johanna Böck	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2211
<b>Dozenten</b>	Franz Riedl, Regensburg			
<b>Preis</b>	525,00 Euro			

#### ID 2189 Näher am Puls des Heilberufers - Aktuelles und Trends aus dem Unternehmen Arztpraxis

Sie werden mit den aktuell geltenden Möglichkeiten, Arztunternehmen zu gründen, umzustrukturieren und zu führen, vertraut gemacht. Ihre Kenntnisse, die Sie im Seminar ID 2188 erworben haben, werden vertieft. Eine wesentliche Seminarausrichtung liegt darin, die Honorarerzielung allgemein und für bestimmte kooperative Formen der Arztpraxis noch besser zu verstehen. Dabei lernen Sie, die sich häufig durch die Gesetzgebung ändernden Rahmenbedingungen in den Gesamtkontext einer Praxisführung einzuordnen. Verschiedene Einnahmequellen werden ebenso vorgestellt wie wichtige Praxiskennzahlen. Sie verschaffen sich auch einen Überblick über die Abrechnungsunterlagen und Informationen die ein Vertragsarzt regelmäßig erhält. Dadurch zeigen Sie Kompetenz und ein größeres Verhandlungsgeschick in den Kundengesprächen. Ein weiterer Schwerpunkt ist auch Strategien der Unternehmensausrichtung einschließlich Nachfolge in der Gruppe zu diskutieren/kennen zu lernen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Johanna Böck	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2211
<b>Dozenten</b>	Franz Riedl, Regensburg			
<b>Preis</b>	275,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.1.2 Freie Berufe / Heilberufe

#### ID 2195 Stets auf Augenhöhe mit dem Freiberufler: Steuerliche Besonderheiten und die Sache mit der Gier

Sie sind vertraut mit den ertragssteuerlichen Besonderheiten bei Freiberuflern. Sie erkennen Beratungsbedarf und intensivieren die Beziehung zu Ihren Kunden durch Denkanstöße für Gestaltungsmöglichkeiten.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Johanna Böck	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2211
<b>Dozenten</b>	Karl Preiß, Dipl.-Finanzwirt (FH), Steuerberater			
<b>Preis</b>	175,00 Euro			

#### ID 2249 Aktuelle Steuerfragen bei Kapitalanlagen von Topkunden

Sie lernen die Grundsätze für die Besteuerung der Kapitaleinkünfte kennen. Sie können anschließend mit der steuerlichen Behandlung von Auslandsanlagen sicher umgehen und die Vorschriften der Verlustverrechnungsmöglichkeiten anwenden. Aktuelle Tendenzen in der Rechtsprechung und Gesetzgebung können in der Praxis umgesetzt werden.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christian Conrad-Koch Monika Boos	Tel. 089/2173-1754 Tel. 0871 504-2295
<b>Dozenten</b>	Stephanie Fuchs, SK Pfaffenhofen			
<b>Preis</b>	415,00 Euro			

#### ID 2252 Vermögensmanager Firmenkunden: Steuerliches Know-How für die Anlageberatung im Betriebsvermögen

Sie lernen die steuerlichen Unterschiede zwischen der Besteuerung im Privat- und Betriebsvermögen. Auf der betrieblichen Ebene können Sie differenzieren zwischen der Besteuerung von Einzel-/Personengesellschaften und von Kapitalgesellschaften. Sie beherrschen die Unterschiede der Steuerbelastung in den verschiedenen Vermögensanlageklassen Zinspapiere, Zertifikate, Aktien, Investmentfonds und Lebensversicherungen. Dadurch können Sie im Betriebsvermögen Alternativenanlagen zu Passivprodukten, die zunehmend vom Verwarentgelt bedroht sind, steuerlich treffend einschätzen. Ergänzend erhalten Sie erbschaftssteuerliches Wissen und können im Bereich der Altersvorsorge die steueroptimierten Produktlösungen im Bereich LV-Geschäft zielgruppenspezifisch anbieten.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christian Conrad-Koch Monika Boos	Tel. 089/2173-1754 Tel. 0871 504-2295
<b>Dozenten</b>	Michael Rogg, SK Memmingen-Lindau-Mindelheim			
<b>Preis</b>	415,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.1.2 Freie Berufe / Heilberufe

#### ID 2258 Vermögensmanager Firmenkunden: Anlagemanagement und Vermögensberatung

Sie erweitern Ihr Wissen hinsichtlich der Betreuung von Firmenkunden mit Schwerpunkten bei der Vermögensanlage und Finanzplanung im Unternehmen sowie in der privaten Finanzplanung des Firmenkunden. Welche aktuellen Themen im Anlagemanagement bewegen Unternehmer? Worauf achten Unternehmer bei der Auswahl geeigneter Partner für ihr Unternehmen? Auf diese Fragen erhalten Sie u.a. Antworten im Seminar.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christian Conrad-Koch Monika Boos	Tel. 089/2173-1754 Tel. 0871 504-2295
<b>Dozenten</b>	Jens Ehlers, Versicherungskammer Bayern, Organisations-Direktor Betriebliche Vorsorge Dozenten der BayernLB Dozenten der DekaBank Dozenten der Frankfurter Bankgesellschaft Monika Müller, SSK München Markus Schmittlein, MAGMAR GmbH			
<b>Preis</b>	945,00 Euro			

#### ID 2273 Akquise und Betreuung von Stiftern und Stiftungen - Grundlagen des Stiftungsmanagements

Sie lernen die Marktsituation und die rechtlichen und steuerlichen Rahmenbedingungen für das Stiftungswesen sowie die wichtigsten Bausteine der Stiftungsbetreuung durch die Sparkasse kennen. Sie sind in der Lage, Ihre Kunden sowie Stiftungen in diesem spezifischen Marktsegment umfassend zu betreuen und dieses Potenzial für Ihre Sparkasse zu erschließen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christian Conrad-Koch Monika Boos	Tel. 089/2173-1754 Tel. 0871 504-2295
<b>Dozenten</b>	Christian Kraft, SSK München Holger Carstens			
<b>Preis</b>	665,00 Euro			

#### ID 2276 Mutprobe Vertrieb - Einfach mutiger verkaufen!

Sie beschäftigen sich mit der Frage, wie Sie noch mutiger in Verkauf und Vertrieb werden können. Sie erarbeiten neue und kreative Methoden der Kundenansprache und entwickeln während der Seminartage Ihren eigenen persönlichen, mutigen Verkaufsstil.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christian Conrad-Koch Monika Boos	Tel. 089/2173-1754 Tel. 0871 504-2295
<b>Dozenten</b>	Frank Mezger, alexander verweyen BUSINESS CONSULTANTS GmbH			
<b>Preis</b>	775,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.1.2 Freie Berufe / Heilberufe

#### ID 2279 Was Verkäufer wirklich erfolgreich macht....!

Sie werden mit größerem Selbstbewusstsein in Ihre Termine gehen und Ihren Erfolg bereits von Beginn an ausstrahlen. Dieser Ausstrahlung können sich Ihre Kunden nicht entziehen!

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Markus Weiß Monika Boos	Tel. 0871 504-2287 Tel. 0871 504-2295
<b>Dozenten</b>	Michael Künzl, Inhaber der Michael Künzl Verkaufstrainings München Mitglied der GSA, German Speakers Association Mitglied der IFFPS, International Federation For Professional Speakers			
<b>Preis</b>	780,00 Euro			

#### ID 2519 Mentale und emotionale Stärke im Verkauf - Erfolgreich sich Selbst und andere Menschen bewegen - Die Geheimnisse persönlicher Spitzenergebnisse

Sie erschließen sich am Seminartag Ihre persönlichen Bewegungs-, Motivations- und Leistungspotenziale, die Sie zukünftig kontinuierlich positiv bewegen und Ihnen neue Chancen in der Kundenberatung und in Ihrem beruflichen und auch persönlichen Alltag ermöglichen werden. Dabei geht es um die Wege zu dauerhafter Motivation und persönlicher Erfüllung. Sie lernen interessante Tools kennen, wie Sie bei sich mehr Energie und Power in Ihren verschiedenen Lebensbereichen aufbauen können.

Sie lernen neue Methoden und Strategien kennen, um den erhöhten Druck im Verkauf und Arbeitsalltag und die immer schneller werdenden Veränderungsprozesse besser und erfolgreicher zu meistern, um stets in einer persönlichen und beruflichen Balance zu bleiben.

Zudem erhalten Sie umfangreiche Ideen und Möglichkeiten, wie Sie Kunden emotional berühren und positiv motivierend verblüffen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Anke Haferkamp Monika Boos	Tel. 0871 504-2249 Tel. 0871 504-2295
<b>Dozenten</b>	Jürgen Zwickel, Experte für starkes Motivationsmanagement			
<b>Preis</b>	635,00 Euro			

#### ID 2526 Verkauf unter Profis - Kunden kaufen lassen

In diesem Seminar erlernen Sie, wie Sie im Gehirn des Kunden eine emotionale Spur hinterlassen, um die Basis für eine nachhaltige Kundenbindung zu legen. Es werden einfach umsetzbare Ideen vermittelt und sofort trainiert. Lassen Sie sich zum Thema Gehirnforschung und Verkauf inspirieren und probieren Sie das Erlernte gleich in Kundengesprächen aus.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Anke Haferkamp Monika Boos	Tel. 0871 504-2249 Tel. 0871 504-2295
<b>Dozenten</b>	Norbert Schnierle, Institut für optimales Lernen Christof Wörle, SSK Augsburg			
<b>Preis</b>	735,00 Euro			

### 3.1.2 Freie Berufe / Heilberufe

#### ID 2532 Erbrecht kompakt: Von der Nachfolgeplanung bis zur Nachlassabwicklung - ein Update für die Sparkassenpraxis

In diesem Seminar lernen Sie die relevanten Rechtsbestimmungen (unter Einbeziehung der aktuellen Rechtsprechung) des Erbrechts kennen und wenden das erworbene Wissen zur Lösung konkreter Fälle aus der Praxis an.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christian Conrad-Koch Monika Boos	Tel. 089/2173-1754 Tel. 0871 504-2295
<b>Dozenten</b>	Dr. Andreas Loy, Sparkassenverband Bayern			
<b>Preis</b>	220,00 Euro			

### 3.1.3 Existenzgründer

"Selbständig machen mit professioneller Existenzgründungsberatung".

Ziel einer Existenzgründungsberatung soll immer das Plausibilisieren des Geschäftskonzeptes auf Tragfähigkeit sein, um auf einer soliden Basis eine nachhaltige Existenzgrundlage aufzubauen.

Als Existenzgründungsberater unterstützen Sie erfolgreich, effektiv und zielgerichtet das Start-up Ihres Kunden und wägen gleichzeitig alle Chancen und Risiken aus der Existenzgründungsfinanzierung für die Sparkasse ab.

Mit dem Seminarangebot der Sparkassenakademie Bayern erhalten Ihre Mitarbeiter alle wichtigen Kenntnisse und Fähigkeiten rund um die Themen

- Businessplan und Gründerperson
- Öffentliche Mittel und Finanzierungsstruktur
- Betreuung und Vertrieb
- Kommunikation und Gesprächsführung

vermittelt.

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:

Magnus Jahrstorfer Tel. 0871 504-2376 E-Mail: [m.jahrstorfer@s-akaby.de](mailto:m.jahrstorfer@s-akaby.de)

#### ID 2774 Existenzgründer professionell beraten - Vom ersten Kontakt bis zur Etablierung

Im Workshop erarbeiten Sie Strategien, um Geschäfts- bzw. Businesspläne und die dahinterstehenden Konzepte von Gründern, Gründungswilligen und Übernehmern richtig einschätzen zu können. Sie erkennen die Chancen und Risiken, die Existenzgründungen mit sich bringen und arbeiten mit klaren Bewertungskriterien, um eine nachhaltige und konsequente Risikoeinschätzung treffen zu können. Zur Plausibilitätsprüfung nutzen Sie die angebotenen Hilfsmittel der S-Finanzgruppe. Sie erarbeiten und bewerten an Praxisbeispielen echte Businesspläne und nutzen die besonderen Vertriebschancen einer Existenzgründung. Die Ermittlung des Kundenbedarfs erfolgt nach der ganzheitlichen Beratung. Im Bereich "Risiken erkennen und managen" nutzen Sie im Workshop zusätzlich die benutzerfreundliche Anwendung der Gewerbeversicherung.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Tim Fieger, Christian Theisinger, SSK Augsburg Stefan Schütte Werner Ammerl, Sparkassenakademie Bayern Holger Groppengießer, VKB			
<b>Preis</b>	810,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.1.3 Existenzgründer

#### ID 2023 Betriebswirtschaftliche Grundlagen zur Beurteilung unternehmerischer Entscheidungen

Sie erwerben Grund- und weiterführende Kenntnisse der Allgemeinen Betriebswirtschaft im Unternehmen. Dabei erlernen Sie praxisnah die Grundzusammenhänge des Rechnungswesens, der Produktion, der Finanzierung, der Materialwirtschaft und des Marketings im Unternehmen. Mit diesem betriebswirtschaftlichen Rüstzeug werden Sie die unternehmerischen Entscheidungen Ihrer gewerblichen Kunden sachkundig nachvollziehen und beurteilen können, wodurch Sie die Qualität Ihrer Kundenberatung - insbesondere auch in der Anwendung des S-Finanzkonzeptes und des Ratings - und Ihrer Kommentierung von Kreditentscheidungen steigern werden.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Andreas Kultschytzky, RDG Stuttgart-München GmbH			
<b>Preis</b>	525,00 Euro			

#### ID 2046 Die Auswertung und Handhabung kundeneigener Finanzbuchhaltungsprogramme - dargestellt am Beispiel von DATEV-Auswertungen

Das Seminar befasst sich mit der Auswertung von Unterlagen aus kundeneigenen Finanzbuchhaltungsprogrammen und ihrer Aussagekraft. In praktischen Fallstudien lernen Sie am Beispiel von DATEV-Auswertungen, welche wichtigen Erkenntnisse Sie im Rahmen der Kreditwürdigkeitsprüfung aus diesen gewinnen können. Hierzu werden auch die Grundlagenkenntnisse aus dem Seminar ID 2029 herangezogen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Gottfried Stegerer, SK. i. Ldkr. Schwandorf			
<b>Preis</b>	350,00 Euro			

#### ID 2045 Außerbilanzielle Analyse und Beurteilung betriebswirtschaftlicher Zusammenhänge im Unternehmen

Das Seminar bietet Ihnen einen fundierten Einblick in die Teilbereiche eines Unternehmens und zeigt dessen funktionale, betriebswirtschaftliche Zusammenhänge auf. Das Seminar befähigt Sie, bei Ihren Firmenkunden deren betriebswirtschaftliche Stärken und Schwächen zu identifizieren und offenzulegen. Damit bietet es gleichzeitig die wichtigsten inhaltlichen Voraussetzungen und Grundlagen für eine professionelle Beurteilung der qualitativen Faktoren im Rating des Firmenkunden. Neben den daraus abgeleiteten innerbetrieblichen Optimierungspotenzialen werden nennenswerte Ansatzpunkte für eine Erhöhung der Beratungsqualität und damit der Steigerung der Vertriebsleistung (Cross-Selling) betriebswirtschaftlich begründet, was die inhaltliche Anwendung des S-Finanzkonzeptes Firmenkunden beim Kunden (insbesondere "Jahresgespräch" und "Finanzcheck") argumentativ wesentlich unterstützen kann.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	N.N.			
<b>Preis</b>	645,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.1.3 Existenzgründer

#### ID 2025 S-Firmenberatung - Betriebs- und Investitionsfinanzierung

Sie werden für die Bewertung und Interpretation von Jahresabschlüssen und Sekundärunterlagen (BWA) als Grundlage für die Kreditentscheidung sensibilisiert.

Anhand von praxisnahen Fallstudien wird der ganzheitliche Ansatz der gewerblichen Finanzierungsberatung behandelt. Sie ermitteln dabei den gesamten Finanzierungsbedarf aus einer unternehmerischen Maßnahme und unterlegen diesen mit der optimalen Finanzierungsstruktur. Hierbei werden Problemstellungen in der Unternehmensfinanzierung beleuchtet und entsprechende Lösungsmöglichkeiten erarbeitet.

Aufbauend auf Planrechnungen überprüfen Sie kritisch die Kapitaldienstfähigkeit des Kunden.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Christian Werner, SK Niederbayern-Mitte			
<b>Preis</b>	525,00 Euro			

#### ID 2060 Steuern in der Praxis des Firmenkundengeschäfts - Grundlagen des Steuerrechts

Sie lernen die wesentlichen Aspekte des Einkommen-, Körperschaftsteuer, Gewerbesteuer-, Umsatzsteuer- sowie des Bilanzsteuerrechts kennen und können dieses Wissen praxisgerecht bei der Beratung der Firmenkunden anwenden. Darüber hinaus werden Sie die bei der Besteuerung oder der Kreditanalyse von Firmenkunden auftretenden Besonderheiten (Betriebsaufspaltung, Betriebsveräußerung, -aufgabe, Finanzierungsalternativen, Gestaltungsmöglichkeiten bei der Rechtsformwahl) besser verstehen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Elke Mehl, Stadtparkasse München			
<b>Preis</b>	560,00 Euro			

#### ID 2058 Öffentliche Finanzierungshilfen für gewerbliche Unternehmen und Freie Berufe

Sie lernen die wichtigsten und gängigsten Förderprogramme der LfA-Förderbank Bayern, der KfW-Bankengruppe und der Landwirtschaftlichen Rentenbank und ihren vertriebs- und kundenorientierten Einsatzmöglichkeiten in der täglichen Finanzierungsberatung kennen. Neben klassischen Fremdkapitaldarlehen wird auch auf den Aspekt der Risikoreduzierung durch Haftungsfreistellung, Bürgschaften und Nachrangdarlehen eingegangen. Auf aktuelle Programmentwicklungen und -änderungen wird selbstverständlich Bezug genommen. Durch die eigenständige Bearbeitung von Praxisfällen wollen wir Ihnen auch die Gelegenheit geben, Ihr erlerntes Wissen umzusetzen und kundenindividuelle Lösungsansätze zu erarbeiten.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Johannes Siwik, BayernLB			
<b>Preis</b>	350,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.1.3 Existenzgründer

#### ID 2158 Praxisorientierte Finanzierungskonzepte auf der Basis öffentlicher Fördermittel für die gewerbliche Wirtschaft

Sie erhalten eine systematische Handlungsempfehlung bei der Selektion von Förderprogrammen. Es wird ausschließlich anhand von Fall- bzw. Praxisbeispielen gearbeitet. Ziel ist die Erarbeitung individueller und außergewöhnlicher Finanzierungskonzepte, um so im Tagesgeschäft der Konkurrenz einen Schritt voraus sein zu können und gleichzeitig die Wettbewerbs-, Vertriebs- und Ertragsposition Ihrer Sparkasse zu stärken.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Johannes Siwik, BayernLB			
<b>Preis</b>	175,00 Euro			

#### ID 2034 Corporate Finance und alternative Finanzierungsformen für Firmen- und Gewerbekundenberater

Das Seminar vermittelt den Teilnehmern ein umfangreiches Wissen rund um das Thema Corporate Finance. Schwerpunkte sind ein allgemeiner Überblick über Corporate Finance-Dienstleistungen in der Sparkassen-Finanzgruppe sowie Spezialprodukte rund um den Themenkomplex Corporate Finance. Im Focus steht hier insbesondere die Begleitung der Kunden beim Unternehmenskauf und -verkauf.

Fachliche Inhalte als auch Best Practice-Beispiele bereiten den Firmen- und Gewerbekundenberater auf die anspruchsvollen Gespräche mit Kunden vor.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Johanna Böck	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2211
<b>Dozenten</b>	Referenten der BayernLB			
<b>Preis</b>	495,00 Euro			

#### ID 2075 Leasing im Systemgeschäft - einfach machen

Sie lernen die Grundlagen der objekt- und kundenberatenden Ausrichtung im Leasing kennen. Sie sind mit dem Produkt und Prozess von S-Direkt und DL-Direkt vertraut. Sie können Beratungsgespräche dazu führen. Sie können mit dem Beratungs- und Angebotsprogramm S-Leasing-Online (SLO) umgehen und Direkt-Leasing-Geschäfte selbständig abschließen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Peter Singer, Deutsche Leasing			
<b>Preis</b>	710,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.1.3 Existenzgründer

#### ID 2155 Aspekte der Risikofrüherkennung und Intensivbetreuung von Firmenkundenengagements

Auf bestehende Früherkennungsprozesse aufbauend erkennen Sie Optimierungsmöglichkeiten oder Früherkennungsmaßnahmen. Sie würdigen betriebswirtschaftliche Aspekte und beurteilen qualitative Kriterien wie z.B. die strategische Zielsetzung oder die Bilanzstruktur des Unternehmens, und erarbeiten im Seminar Lösungen für risikogefährdete Firmenkreditengagements und die Durchführung von praktischen Maßnahmen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Christian Wachter, SK Bamberg			
<b>Preis</b>	435,00 Euro			

#### ID 2163 Branchen-Know-how 'Apotheken' - rezeptfrei oder verschreibungspflichtig?

Sie erhalten einen Überblick über die Rahmenbedingungen sowie die Neuerungen und Herausforderungen, mit denen das "Unternehmen Apotheke" aktuell am Markt konfrontiert wird. Dabei betrachten Sie anhand von Fallbeispielen aus der Praxis nicht nur rechtliche, steuerliche und bilanzielle, sondern auch betriebswirtschaftliche Aspekte. Zudem stärken Sie Ihre Kompetenz, u.a. in den Bereichen Apothekenübernahme und Erkennen von Finanzierungsrisiken, sowohl aus Berater- als auch aus Analystenperspektive.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Michael Tippelt, Steuerberater der Fa. ECOVIS BLB Steuerberatungsgesellschaft mbH Klaus Laskowski, Rechtsanwalt (Syndikusrechtsanwalt), Bayerische Landesapothekerkammer			
<b>Preis</b>	550,00 Euro			

#### ID 2166 Risikofrüherkennung und -management im bayerischen Maschinenbau

Im Workshop lernen Sie, die branchen- und finanzwirtschaftliche Chancen und Risiken systematisch zu erfassen und zu bewerten, um die künftigen Gewinner und Verlierer eines Ausleseprozesses frühzeitig zu erkennen und einen notwendigen Anpassungsprozess in finanzwirtschaftlicher Hinsicht zu begleiten bzw. abzusichern. Darüber hinaus erfahren Sie die enge Vernetzung zwischen Ihrer branchenanalytischen Vorgehensweise und den Prozessen und Instrumenten (u.a. EBIL pro, BranchenWissen und -Prognose, Potenzialanalyse) im Sparkassen-Finanzkonzept Firmenkunden. Abgerundet wird der Workshop für Sie durch den Erfahrungsaustausch mit Ihrem branchenerfahrenen Dozenten und den anderen Teilnehmern sowie durch ein umfangreiches Nachschlagewerk inklusive Checklisten für hilfreiche Unterlagen und Informationen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Horst Bielmeier, Finanzoptimierung Mittelstand			
<b>Preis</b>	610,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.1.3 Existenzgründer

#### ID 2154 Souverän auftreten, beraten und verkaufen: Ihre 'Vier Türöffner zum Erfolg' im Firmen- und Gewerbekundengeschäft - Basisseminar

Sie treten nach dem Basisseminar spürbar überzeugender auf. Sie erfahren, wie Sie Ihre Persönlichkeit gekonnt einsetzen, um Ihre Geschäftsziele noch effektiver zu erreichen, und welchen Nutzen Ihnen die Erkenntnisse der Gehirnforschung für Ihre Kundenkontakte bieten. Dazu sehen Sie in einem ersten Einblick, wie Sie die vier "Türöffner zum Erfolg" Rhetorik/Dialektik, Etikette, Kleidung und Körpersprache für sich nutzen sowie zielgerichtet kombinieren können und wie diese auf andere Menschen wirken. Kunden entscheiden in hohem Maße unbewusst. In Rollenspielen haben Sie die Gelegenheit, Ihr Auftreten zu verfeinern, und Sie erhalten individuelle Video-Feedbacks.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Peter A. Worel, Stilwelt - Führungsberatung, Seminare & Coaching Trainer, Coach und Redner, Buchautor und Experte für überzeugendes Auftreten			
<b>Preis</b>	660,00 Euro			

#### ID 2435W Webinar Sichere Ergebnisbeurteilungen durch Mängelbeseitigungen

BWA's: Keine unsicheren Ergebnisse mehr - endlich plausible Zahlen im Handel!  
Sie können aus den vorgelegten unterjährigen Zahlen eines Handelsunternehmens ein betriebswirtschaftlich korrektes Ergebnis ermitteln.  
Betriebswirtschaftlich plausible Zahlen schaffen Transparenz über die wirtschaftlichen Verhältnisse des Kunden, klären den Finanzbedarf und geben Klarheit über die weiteren Betreuungsschritte.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Jasmin Aslanides	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2212
<b>Dozenten</b>	Dozenten RDG GmbH			
<b>Preis</b>	149,00 Euro			

#### ID 2046W Webinar BWA Schnelleinstieg - verstehen und effizient nutzen

Sie können betriebswirtschaftliche Auswertungen - Summen- und Saldenlisten endlich richtig verstehen!  
Souveränität im Umgang mit betriebswirtschaftlichen Auswertungen / Summen- und Saldenlisten schafft Effizienz und klare Positionen im Kundengespräch.  
Für einen leichteren Umgang mit dem Kunden und dem Miteinander in Markt- und Marktfolge holen Sie die Potenziale aus den Auswertungen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Jasmin Aslanides	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2212
<b>Dozenten</b>	Dozenten RDG GmbH			
<b>Preis</b>	149,00			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.1.4 Gewerbliche Kunden

#### 3.1.4.1 Geschäftskundenberater

Im Geschäftsfeld der Geschäftskunden zeigen bundesweite Marktforschungen zwar Marktanteile der Sparkassen von bis zu 50 %, die Zufriedenheit seitens der Kunden ist jedoch häufig optimierbar. Viele Kunden vermissen insbesondere die aktive Ansprache durch den Berater.

Nachdem auch Ergebnisse von Vorstandsbefragungen dieser Zielgruppe zukünftig eine wachsende Bedeutung beimessen, gilt es, die in dieser Zielgruppe bestehenden erheblichen Ertragschancen konsequent zu nutzen.

Hierfür bedarf es verkäuferisch, als auch fachlich und produktspezifisch qualifizierter Berater, die in der Lage sind, sich genau auf die individuellen Bedürfnisse dieser Klientel einzustellen.

Mit Angeboten zu verschiedenen Themen wie "Betriebs- und kreditwirtschaftliche Analysen", "Unternehmensrecht und -besteuerung", "Öffentliche Finanzierungsmittel", "Alters- und Risikovorsorge", "Leasing", "Sparkassen-Finanzkonzept Geschäftskunden" und "Verkäuferische Umsetzung" unterstützen wir Sie bei der Erschließung der Potenziale in diesem interessanten Kundensegment.

Wünschen Sie einen tieferen Einblick zu Rahmenbedingungen, Neuerungen und Herausforderungen in bestimmten Branchen, beachten Sie bitte ergänzend unser Seminarangebot in der Rubrik "Branchenkompetenzen".

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:

Magnus Jahrstorfer Tel. 0871 504-2376 E-Mail: m.jahrstorfer@s-akaby.de

Dokument(e) BIKOS-Web:

[Broschüre Geschäftskunden im Fokus  
Geschäftskundenberater](#)

#### ID 2771 Geschäftskunden im Fokus: betriebswirtschaftliche und rechtliche Grundlagen

Sie erhalten einen Überblick über die rechtlichen und betriebswirtschaftlichen Grundlagen für die Betreuung von Geschäftskunden. Anhand von praxisorientierten Unterlagen und Fallstudien befassen Sie sich mit der Begleitung eines Geschäftskunden in die Selbständigkeit. Darüber hinaus beschäftigen Sie sich mit der Analyse der wirtschaftlichen Verhältnisse von Geschäftskunden und deren Besonderheiten. Auf diese Weise werden Sie in die Lage versetzt, diese Kundengruppe risiko- und erfolgsorientiert zu begleiten.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Magnus Jahrstorfer, Sparkassenakademie Bayern Gottfried Stegerer, Sparkasse i.Ldkr. Schwandorf Wolfgang Brosda, KSSK Kaufbeuren Tim Fieger, SSK Augsburg			
<b>Preis</b>	770,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.1.4.1 Geschäftskundenberater

#### ID 2772 Geschäftskunden im Fokus: Steuern - Finanzieren - Versichern

Sie erwerben steuerliche Grundkenntnisse, die Ihnen ein Gespräch auf Augenhöhe mit Ihrem Geschäftskunden und seinem Steuerberater ermöglichen. Darüber hinaus beschäftigen Sie sich mit den umfangreichen Möglichkeiten der Alters- und Risikovorsorge dieser Kundengruppe, um diese bedarfsorientiert beraten und auch entsprechende Erträge generieren zu können.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Michael Tippelt, ECOVIS Johannes Siwik, BayernLB Experten der Deutschen Leasing Experten der Versicherungskammer Bayern			
<b>Preis</b>	770,00 Euro			

#### ID 2773 Geschäftskunden im Fokus: Beurteilen - Beraten - Begleiten

Sowohl unter Risiko- als auch unter Chancenaspekten analysieren Sie mögliche Ansätze aus den betriebswirtschaftlichen Daten Ihrer Geschäftskunden. Sie erlernen zudem, dieses Wissen kunden- und ertragsorientiert umzusetzen, und erlangen zudem eine größere Sicherheit für das Gespräch mit Ihren Kunden.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Elke Heckl, Tim Fieger, SSK Augsburg Stefan Schütte			
<b>Preis</b>	870,00 Euro			

#### ID 2775 Geschäftskunden im Fokus: Anlegen - Vorsorgen - Unterstützen

Sie erweitern Ihre Kompetenzen, um Geschäftskunden bedarfs- und vertriebsorientiert zu beraten. Dazu vertiefen Sie Ihre Kenntnisse rund um die BWA, lernen die Möglichkeiten der Altersvorsorge kennen und erarbeiten Ideen zum professionellen Umgang mit Geschäftskunden im Bereich der privaten Wertpapieranlage.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Gottfried Stegerer, Sparkasse i.Ldkr. Schwandorf Christian Conrad-Koch, Sparkassenakademie Bayern Ralf Fritz, Versicherungskammer Bayern			
<b>Preis</b>	770,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.1.4.1 Geschäftskundenberater

#### ID 2082 Erfahrungsaustausch BusinessCenter im Vertrieb - Best Practice

In unserem moderierten Best Practice-Workshop erhalten Sie Gelegenheit, sich mit Kollegen aus anderen Sparkassen zum täglichen Tun im BusinessCenter auszutauschen. Sie diskutieren über erprobte und erfolgreiche Vertriebsansätze und erhalten einen Strauß aus neuen und kreativen Ideen, die Sie in Ihrem Vertriebsalltag gewinnbringend nutzen können.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Alexander Pürzer, Sparkasse Mittelfranken-Süd			
<b>Preis</b>				

#### ID 2023 Betriebswirtschaftliche Grundlagen zur Beurteilung unternehmerischer Entscheidungen

Sie erwerben Grund- und weiterführende Kenntnisse der Allgemeinen Betriebswirtschaft im Unternehmen. Dabei erlernen Sie praxisnah die Grundzusammenhänge des Rechnungswesens, der Produktion, der Finanzierung, der Materialwirtschaft und des Marketings im Unternehmen. Mit diesem betriebswirtschaftlichen Rüstzeug werden Sie die unternehmerischen Entscheidungen Ihrer gewerblichen Kunden sachkundig nachvollziehen und beurteilen können, wodurch Sie die Qualität Ihrer Kundenberatung - insbesondere auch in der Anwendung des S-Finanzkonzeptes und des Ratings - und Ihrer Kommentierung von Kreditentscheidungen steigern werden.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Andreas Kultschytky, RDG Stuttgart-München GmbH			
<b>Preis</b>	525,00 Euro			

#### ID 2025 S-Firmenberatung - Betriebs- und Investitionsfinanzierung

Sie werden für die Bewertung und Interpretation von Jahresabschlüssen und Sekundärunterlagen (BWA) als Grundlage für die Kreditentscheidung sensibilisiert.

Anhand von praxisnahen Fallstudien wird der ganzheitliche Ansatz der gewerblichen Finanzierungsberatung behandelt. Sie ermitteln dabei den gesamten Finanzierungsbedarf aus einer unternehmerischen Maßnahme und unterlegen diesen mit der optimalen Finanzierungsstruktur. Hierbei werden Problemstellungen in der Unternehmensfinanzierung beleuchtet und entsprechende Lösungsmöglichkeiten erarbeitet.

Aufbauend auf Planrechnungen überprüfen Sie kritisch die Kapitaldienstfähigkeit des Kunden.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Christian Werner, SK Niederbayern-Mitte			
<b>Preis</b>	525,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.1.4.1 Geschäftskundenberater

#### ID 2046 Die Auswertung und Handhabung kundeneigener Finanzbuchhaltungsprogramme - dargestellt am Beispiel von DATEV-Auswertungen

Das Seminar befasst sich mit der Auswertung von Unterlagen aus kundeneigenen Finanzbuchhaltungsprogrammen und ihrer Aussagekraft. In praktischen Fallstudien lernen Sie am Beispiel von DATEV-Auswertungen, welche wichtigen Erkenntnisse Sie im Rahmen der Kreditwürdigkeitsprüfung aus diesen gewinnen können. Hierzu werden auch die Grundlagenkenntnisse aus dem Seminar ID 2029 herangezogen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Gottfried Stegerer, SK. i. Ldkr. Schwandorf			
<b>Preis</b>	350,00 Euro			

#### ID 2075 Leasing im Systemgeschäft - einfach machen

Sie lernen die Grundlagen der objekt- und kundenberatenden Ausrichtung im Leasing kennen. Sie sind mit dem Produkt und Prozess von S-Direkt und DL-Direkt vertraut. Sie können Beratungsgespräche dazu führen. Sie können mit dem Beratungs- und Angebotsprogramm S-Leasing-Online (SLO) umgehen und Direkt-Leasing-Geschäfte selbständig abschließen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Peter Singer, Deutsche Leasing			
<b>Preis</b>	710,00 Euro			

#### ID 2058 Öffentliche Finanzierungshilfen für gewerbliche Unternehmen und Freie Berufe

Sie lernen die wichtigsten und gängigsten Förderprogramme der LfA-Förderbank Bayern, der KfW-Bankengruppe und der Landwirtschaftlichen Rentenbank und ihren vertriebs- und kundenorientierten Einsatzmöglichkeiten in der täglichen Finanzierungsberatung kennen. Neben klassischen Fremdkapitaldarlehen wird auch auf den Aspekt der Risikoreduzierung durch Haftungsfreistellung, Bürgschaften und Nachrangdarlehen eingegangen. Auf aktuelle Programmentwicklungen und -änderungen wird selbstverständlich Bezug genommen. Durch die eigenständige Bearbeitung von Praxisfällen wollen wir Ihnen auch die Gelegenheit geben, Ihr erlerntes Wissen umzusetzen und kundenindividuelle Lösungsansätze zu erarbeiten.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Johannes Siwik, BayernLB			
<b>Preis</b>	350,00 Euro			

## 3.1.4.1 Geschäftskundenberater

### ID 2158 Praxisorientierte Finanzierungs-konzepte auf der Basis öffentlicher Fördermittel für die gewerbliche Wirtschaft

Sie erhalten eine systematische Handlungsempfehlung bei der Selektion von Förderprogrammen. Es wird ausschließlich anhand von Fall- bzw. Praxisbeispielen gearbeitet. Ziel ist die Erarbeitung individueller und außergewöhnlicher Finanzierungs-konzepte, um so im Tagesgeschäft der Konkurrenz einen Schritt voraus sein zu können und gleichzeitig die Wettbewerbs-, Vertriebs- und Ertragsposition Ihrer Sparkasse zu stärken.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Johannes Siwik, BayernLB			
<b>Preis</b>	175,00 Euro			

### ID 2060 Steuern in der Praxis des Firmenkundengeschäfts - Grundlagen des Steuerrechts

Sie lernen die wesentlichen Aspekte des Einkommen-, Körperschaftsteuer, Gewerbesteuer-, Umsatzsteuer- sowie des Bilanzsteuerrechts kennen und können dieses Wissen praxisgerecht bei der Beratung der Firmenkunden anwenden. Darüber hinaus werden Sie die bei der Besteuerung oder der Kreditanalyse von Firmenkunden auftretenden Besonderheiten (Betriebsaufspaltung, Betriebsveräußerung, -aufgabe, Finanzierungsalternativen, Gestaltungsmöglichkeiten bei der Rechtsformwahl) besser verstehen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Elke Mehl, Stadtparkasse München			
<b>Preis</b>	560,00 Euro			

### ID 2174 Grundlagen und Bewertung des Erbbaurechts

Im Seminar werden Ihnen die Auswirkungen rechtlicher und wirtschaftlicher Rahmenbedingungen auf den Wert von Erbbaurechten und Erbbaurechtsgrundstücken aufgezeigt. Sie sollen selbständig Werte einschätzen, Gutachten hinterfragen und Erbbaurechtsverträge wirtschaftlich beurteilen können. Sie erwerben in diesem Zusammenhang umfassende Beratungskompetenz hinsichtlich des optimalen Einsatzes von Erbbaurechten im Grundstücksmanagement.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Thomas Kollmann, Dipl.-Wirtsch.-Ing. (FH), Chartered Surveyor (MRICS), Leiter Grundstücksmanagement der Erzbischöflichen Finanzkammer München, Langjähriger stellvertretender Vorsitzender des Gutachterausschusses München			
<b>Preis</b>	295,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.1.4.1 Geschäftskundenberater

#### ID 2066 Die Auswirkungen von Grundbucheintragungen in Abt. II auf die Kreditsicherungspraxis

Im Rahmen des Realkreditgeschäftes spielen Grundbuch- und insbesondere rangrechtliche Beleihungs- und Bewertungsüberlegungen eine nicht unwesentliche Rolle. Im Seminar werden Ihnen die rechtserheblichen und wirtschaftlichen Umstände verdeutlicht.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Ulrich Walter, Sparkassenverband Bayern			
<b>Preis</b>	350,00 Euro			

#### ID 2067 Probleme des Kredit- und Kreditsicherheitsrechts erkennen und meiden - Aktuelles aus Rechtsprechung und Praxis

Sie erhalten umfangreiches Detailwissen, um auf dieser Grundlage Schadensfälle in der Praxis zu vermeiden und Kreditsicherheiten sowie Darlehensverträge rechtssicher zu gestalten.

Probleme des Kredit- und Kreditsicherheitsrechts werden vor dem Hintergrund aktueller Tendenzen in Rechtsprechung und Praxis eingehend besprochen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Martin Gladenbeck, Wolfgang Mehringer, Sparkassenverband Bayern			
<b>Preis</b>	350,00 Euro			

#### ID 2068 Insolvenzrecht, Auswirkungen auf das gewerbliche Kreditgeschäft - Grundseminar

Das Insolvenzrecht hat erhebliche Auswirkungen auf die zu treffenden Kreditentscheidungen. Sie erhalten umfangreiche Informationen zum aktuellen Insolvenzrecht und erlernen vor diesem Hintergrund Kreditsicherheiten zu beurteilen und Risikopotenziale bei Kreditausreichungen abzuschätzen. Aktuelle Entwicklungen in Rechtsprechung und Praxis werden dargestellt.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Dr. Thomas Henning, Rechtsanwalt, Dr. Fandrich Rechtsanwälte, Stuttgart			
<b>Preis</b>	310,00 Euro			

#### ID 2168 Insolvenzrecht, Auswirkungen auf das gewerbliche Kreditgeschäft - Aufbau-seminar

In dem Seminar erhalten Sie eine anspruchsvolle Auffrischung und Vertiefung im Insolvenzrecht. Schwerpunkte bilden die Themen Insolvenzanfechtung und Kreditsicherheiten. Aktuelle Entwicklungen im Insolvenzrecht aus Gesetzgebung und Rechtsprechung werden dargestellt. Probleme aus der Sparkassenpraxis werden behandelt.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Dr. Thomas Henning, Rechtsanwalt, Dr. Fandrich Rechtsanwälte, Stuttgart			
<b>Preis</b>	600,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.1.4.1 Geschäftskundenberater

#### ID 2169 Aktuelle Entwicklungen im nationalen und europäischen Insolvenzrecht

Sie erhalten in dem Seminar eine anspruchsvolle Erläuterung der Instrumente der (vorläufigen) Eigenverwaltung, des Insolvenzplanverfahrens und des Schutzschirmverfahrens. Ferner werden die aktuellen Entwicklungen des Insolvenzanfechtungs- und Konzerninsolvenzrechts dargestellt sowie Änderungen des europäischen Insolvenzrechts und Entwicklungen hin zu einem vorinsolvenzlichen Sanierungsverfahren besprochen. Die Referenten werden aus ihren Erfahrungen berichten und Sie auf besondere Fallstricke hinweisen. Sie erhalten einen Überblick über die aktuelle Rechtsprechung zu den vorgenannten Themen. Chancen, aber auch die Risiken, die sich für Sparkassen ergeben, werden besprochen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Dr. Wolfram Desch, Rechtsanwalt, Dr. Patrick Wolff, Rechtsanwalt, GvW Graf von Westphalen Rechtsanwälte Steuerberater Partnerschaft mbB			
<b>Preis</b>	230,00 Euro			

#### ID 2077 Investitionen erfolgreich realisieren mit Sparkassen-Leasing

In diesem Seminar werden Sie als Leasingspezialist, Unternehmens-, Firmen- und Gewerbekundenbetreuer für die neuen Herausforderungen im Rahmen der Asset-Finanzierung "fit gemacht" und auf den aktuellen Stand gebracht. Neben Leasing- und Factoring-Spezifika steht die Stärkung der vertrieblichen Kompetenz im Vordergrund. Anhand praktischer Beispiele werden Lösungsansätze besprochen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Erfahrene Gebietsleiter und Spezialisten der Deutschen Leasing für Sparkassen in Bayern, Factoring-Spezialisten der Deutschen Factoring Bank (DFB)			
<b>Preis</b>	365,00 Euro			

#### ID 2433W Webinar Einstieg in die Jahresabschlussbeurteilung - wo finde ich was?

Sie erfahren, was ein Jahresabschluss ist und wann er erstellt wird. Dadurch wissen Sie, was vom Kunden verlangt werden kann und haben Klarheit über die Bestandteile und die bedeutendsten Positionen des Jahresabschlusses.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Jasmin Aslanides	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2212
<b>Dozenten</b>	Dozenten RDG GmbH			
<b>Preis</b>	149,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.1.4.1 Geschäftskundenberater

#### ID 2434W Webinar Neuerungen bei der Bilanzierung im Überblick

Das Webinar garantiert Ihnen, immer auf dem neuesten Stand zu sein: Wir stellen Ihnen vor, was sich verändert hat und was relevant für die Beurteilung ist.

Dadurch erlangen Sie Klarheit über Neuerungen und können genau einordnen, wie die Vergleichbarkeit zu den bisherigen Unterlagen inhaltlich ist und was in der Aufbereitung zu beachten gilt.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Jasmin Aslanides	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2212
<b>Dozenten</b>	Dozenten RDG GmbH			
<b>Preis</b>	149,00 Euro			

#### ID 2435W Webinar Sichere Ergebnisbeurteilungen durch Mängelbeseitigungen

BWA's: Keine unsicheren Ergebnisse mehr - endlich plausible Zahlen im Handel!

Sie können aus den vorgelegten unterjährigen Zahlen eines Handelsunternehmens ein betriebswirtschaftlich korrektes Ergebnis ermitteln.

Betriebswirtschaftlich plausible Zahlen schaffen Transparenz über die wirtschaftlichen Verhältnisse des Kunden, klären den Finanzbedarf und geben Klarheit über die weiteren Betreuungsschritte.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Jasmin Aslanides	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2212
<b>Dozenten</b>	Dozenten RDG GmbH			
<b>Preis</b>	149,00 Euro			

#### ID 2436W Webinar Working Capital Management

Der Allround-Ansatz: mit Hilfe des Working Capital können Sie frühzeitig sowohl Beratungs- und Vertriebsansätze als auch Risiken erkennen und treffsicher die Möglichkeiten der Innenfinanzierung eines Unternehmens über das Working Capital beurteilen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Jasmin Aslanides	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2212
<b>Dozenten</b>	Dozenten RDG GmbH			
<b>Preis</b>	149,00 Euro			

#### ID 2439W Webinar Bilanz - was hinter den Zahlen steckt

Nach dem Webinar können Sie treffsicher zwischen guten und schwachen Bilanzen unterscheiden und haben Klarheit über die Bestandteile der Bilanz.

Ihr Verständnis der Wirkungen der Erfolgsrechnung einer Bilanz befähigt Sie, große wie kleine Bilanzen schnell zu strukturieren.

Zudem haben Sie das Wissen von relevanten Kennzahlen, die mit dem Kunden diskutiert werden können.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Jasmin Aslanides	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2212
<b>Dozenten</b>	Dozenten RDG GmbH			
<b>Preis</b>	149,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.1.4.1 Geschäftskundenberater

#### ID 2044W Webinar BNUV® -Management in der Krise

Sie werden in die Lage versetzt, BNUV® und Cash-Effekte praxisorientiert und effizient bei Freiberuflern und kleinen gewerblichen Unternehmen einzusetzen, um Beratungskompetenz, Cross-Selling-Chancen und Kreditrisiko-Wahrnehmung zu steigern. Sie lernen hierfür,

- BNUV® und BNUV®-Effizienz einfach und verständlich einem Handwerker oder Freiberufler zu erklären,
- BNUV® und Cash-Effekte einfach und ohne Jahresabschluss zu errechnen,
- mit nur fünf Fragen den richtigen Kontokorrentkredit-Bedarf zu ermitteln und
- die aktuelle Kreditausnutzung mit BNUV® innerhalb von wenigen Minuten zu plausibilisieren

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Jasmin Aslanides	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2212
<b>Dozenten</b>	Stefan Pöhlmann, Korn & Korn			
<b>Preis</b>	127,00			

#### ID 2046W Webinar BWA Schnelleinstieg - verstehen und effizient nutzen

Sie können betriebswirtschaftliche Auswertungen - Summen- und Saldenlisten endlich richtig verstehen! Souveränität im Umgang mit betriebswirtschaftlichen Auswertungen / Summen- und Saldenlisten schafft Effizienz und klare Positionen im Kundengespräch.

Für einen leichteren Umgang mit dem Kunden und dem Miteinander in Markt- und Marktfolge holen Sie die Potenziale aus den Auswertungen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Jasmin Aslanides	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2212
<b>Dozenten</b>	Dozenten RDG GmbH			
<b>Preis</b>	149,00			

#### ID 2121W Webinar: Die EBIL-Graphiken im finanzkonzept.digital - Teil 1

Sie lernen die (neuen) EBIL-Graphiken kennen, die Sie im finanzkonzept.digital in Ihre Gespräche einbinden können. Dabei erfahren Sie, was diese beschreiben und welche Impulse sie mit Ihnen an Ihre Kunden weitergeben können.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Jasmin Aslanides	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2212
<b>Dozenten</b>	Magnus Jahrstorfer, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	95,00 Euro			

#### ID 2122W Webinar: Die EBIL-Graphiken im finanzkonzept.digital - Teil 2

Sie lernen die (neuen) EBIL-Graphiken kennen, die Sie im finanzkonzept.digital in Ihre Gespräche einbinden können. Dabei erfahren Sie, was diese beschreiben und welche Impulse sie mit Ihnen an Ihre Kunden weitergeben können.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Jasmin Aslanides	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2212
<b>Dozenten</b>	Magnus Jahrstorfer, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	95,00 Euro			

### 3.1.4.2 Gewerbe-/ Firmen-/ Unternehmenskundenbetreuer

Das Firmenkundengeschäft zählt historisch zum Kerngeschäft der Sparkassen, liegen doch in diesem Geschäftsfeld umfangreiche Ertragspotenziale. Hier verfügen die Sparkassen über große Marktanteile, die es jedoch zu verteidigen gilt, nachdem immer mehr Großbanken nach der Krise sich ebenfalls auf den mittelständischen Kunden zurückbesonnen haben. Diese Marktsituation stellt täglich neue Herausforderungen an Sie. Damit Sie sich dabei fachlich stets gut und sicher fühlen, unterstützen wir Sie mit einem umfangreichen Angebot aus verschiedenen Themenblöcken wie z.B. Betriebswirtschaft & Bonitätsanalyse, Recht & Steuerrecht, Finanzierungsformen & Verbund, Internationales Geschäft, OSPlus und Vertriebsmanagement.

Ergänzt und abgerundet wird unser Angebot für Sie sowohl durch verkäuferisch ausgerichtete als auch durch persönlichkeitsstärkende Maßnahmen. Hier finden Sie Seminare und Workshops zur Akquisition von Firmenkunden und das Führen souveräner Gespräche mit diesen ebenso wie die "Vier Türöffner" zu Ihrem Erfolg im Firmen- und Gewerkekundengeschäft.

Wünschen Sie einen tieferen Einblick zu Rahmenbedingungen, Neuerungen und Herausforderungen in bestimmten Branchen, beachten Sie bitte ergänzend unser Seminarangebot in der Rubrik "Branchenkompetenzen".

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:  
Werner Ammerl Tel. 0871 504-2278 E-Mail: w.ammerl@s-akaby.de

### ID 2023 Betriebswirtschaftliche Grundlagen zur Beurteilung unternehmerischer Entscheidungen

Sie erwerben Grund- und weiterführende Kenntnisse der Allgemeinen Betriebswirtschaft im Unternehmen. Dabei erlernen Sie praxisnah die Grundzusammenhänge des Rechnungswesens, der Produktion, der Finanzierung, der Materialwirtschaft und des Marketings im Unternehmen. Mit diesem betriebswirtschaftlichen Rüstzeug werden Sie die unternehmerischen Entscheidungen Ihrer gewerblichen Kunden sachkundig nachvollziehen und beurteilen können, wodurch Sie die Qualität Ihrer Kundenberatung - insbesondere auch in der Anwendung des S-Finanzkonzeptes und des Ratings - und Ihrer Kommentierung von Kreditentscheidungen steigern werden.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Andreas Kultschytky, RDG Stuttgart-München GmbH			
<b>Preis</b>	525,00 Euro			

### ID 2162 Landwirtschaft - quo vadis

Sie erleben einen bunten Mix von Topvorträgen und Workshops exzellenter Spezialisten der Agrarbranche. Sowohl globale Entwicklungstendenzen als auch Einzelbetrachtungen verschiedener Landwirtschaftsthemen stehen für Sie im Focus der Veranstaltung.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Prof. Dr. Herbert Ströbel, HSWT Otto Körner, Direktor der LLA Triesdorf sowie weitere Dozenten und Agrarspezialisten aus dem Bildungszentrum Triesdorf			
<b>Preis</b>	735,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.1.4.2 Gewerbe-/ Firmen-/ Unternehmenskundenbetreuer

#### ID 2025 S-Firmenberatung - Betriebs- und Investitionsfinanzierung

Sie werden für die Bewertung und Interpretation von Jahresabschlüssen und Sekundärunterlagen (BWA) als Grundlage für die Kreditentscheidung sensibilisiert.

Anhand von praxisnahen Fallstudien wird der ganzheitliche Ansatz der gewerblichen Finanzierungsberatung behandelt. Sie ermitteln dabei den gesamten Finanzierungsbedarf aus einer unternehmerischen Maßnahme und unterlegen diesen mit der optimalen Finanzierungsstruktur. Hierbei werden Problemstellungen in der Unternehmensfinanzierung beleuchtet und entsprechende Lösungsmöglichkeiten erarbeitet.

Aufbauend auf Planrechnungen überprüfen Sie kritisch die Kapitaldienstfähigkeit des Kunden.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Christian Werner, SK Niederbayern-Mitte			
<b>Preis</b>	525,00 Euro			

#### ID 2029 Jahresabschlussanalyse und -kritik von bilanzierenden Unternehmen (StaMeBo 3)

Dieses Seminar vermittelt Ihnen rund um den Jahresabschluss umfangreiche theoretische Kenntnisse, die im Rahmen der materiellen Kreditwürdigkeitsprüfung für eine praxisorientierte Jahresabschlusskritik erforderlich sind. Anhand ausführlicher Fallbeispiele beschäftigen Sie sich intensiv und praxisnah mit der Rechnungslegung und der Jahresabschlussanalyse und -kritik, dem richtigen Einsatz von betriebswirtschaftlichen Kennzahlen sowie weiteren Verfahren zur Bonitätsbeurteilung.

Das Seminar ist Bestandteil der Reihe "Standardmethoden der Bonitätsbeurteilung" (StaMeBo), die aus den Seminaren ID 2027, ID2028, ID2029, ID2037 und ID2121 besteht.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Johanna Böck	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2211
<b>Dozenten</b>	Magnus Jahrstorfer, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	525,00 Euro			

#### ID 2028 Analyse und Beurteilung der Abschlüsse verbundener Unternehmen und internationaler Konzerne (StaMeBo 2)

Sie erhalten einen Überblick über die aktuellen Rechtsvorschriften für Konzernabschlüsse (HGB, IFRS, US-GAAP, BilMoG) und setzen sich mit Konsolidierungsgrundsätzen auseinander. Anhand von Praxisfällen konsolidieren Sie Einzelabschlüsse verbundener Unternehmen. Sie beurteilen die Ergebnisse der Analyse mit den Verfahren zur Bilanzkritik und der Ermittlung der Kapitaldienstfähigkeit. Daneben bekommen Sie einen Einblick in die aktuellen Entwicklungen des Aktienrechts, den Vorschriften zur Rechnungslegung und deren Prüfung. Hierbei werden die Änderungen aufgrund BilMoG einbezogen. Zusätzlich gewinnen Sie einen Einblick in die technische Unterstützung durch die "manuelle Konsolidierung" in EBIL.

Das Seminar ist Bestandteil der Reihe "Standardmethoden der Bonitätsbeurteilung" (StaMeBo), die aus den Seminaren ID 2027, ID2028, ID2029, ID2037 und ID2121 besteht.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Johanna Böck	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2211
<b>Dozenten</b>	Johann Zach, Prüfungsstelle des SVB			
<b>Preis</b>	350,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.1.4.2 Gewerbe-/ Firmen-/ Unternehmenskundenbetreuer

#### ID 2038 Ergänzende Kundenunterlagen und Planrechnungen (ForMeBo 1)

Als erfahrener Analyst und/oder Entscheider erhalten Sie Impulse für Ihre hochqualifizierte tägliche Arbeit und für Spezialfälle. Sie können

1. fundierte Kreditentscheidungen durch die Analyse der Handelsbilanz und der unterjährigen BWAs sowie weiterführende Kennzahlen treffen,
2. vom Kreditnehmer vorgelegte Planungsrechnungen beurteilen, aber auch solche Rechnungen auf Excel-Basis praktikabel aufbauen,
3. zusätzlich Sicherheit bezüglich der Erfüllung aufsichtsrechtlicher Anforderungen gewinnen.

Das Seminar ist Bestandteil der Reihe "Fortgeschrittene Methoden der Bonitätsbeurteilung" (ForMeBo), die aus den Seminaren ID 2038, ID2031, ID2132, ID2137 und ID2138 besteht.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Johanna Böck	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2211
<b>Dozenten</b>	Prof. Dr. Konrad Wimmer, msg Gillardon AG Dipl.Kfm. Stephan Kunze, Steuerberater, Acta Treuhand GmbH Steuerberatungsgesellschaft			
<b>Preis</b>	785,00 Euro			

#### ID 2046 Die Auswertung und Handhabung kundeneigener Finanzbuchhaltungsprogramme - dargestellt am Beispiel von DATEV-Auswertungen

Das Seminar befasst sich mit der Auswertung von Unterlagen aus kundeneigenen Finanzbuchhaltungsprogrammen und ihrer Aussagekraft. In praktischen Fallstudien lernen Sie am Beispiel von DATEV-Auswertungen, welche wichtigen Erkenntnisse Sie im Rahmen der Kreditwürdigkeitsprüfung aus diesen gewinnen können. Hierzu werden auch die Grundlagenkenntnisse aus dem Seminar ID 2029 herangezogen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Gottfried Stegerer, SK. i. Ldkr. Schwandorf			
<b>Preis</b>	350,00 Euro			

#### ID 2044 Zukunftsorientierte Unternehmensanalyse für Gewerbekunden

Sie lernen einen praktischen und effizienten Ansatz für eine ganzheitliche, zukunftsorientierte Risiko- und Geschäftspotentialanalyse kennen. Um Sie als Berater für Gewerbekunden und Freiberufler hierbei optimal zu unterstützen, wurde das bewährte Konzept der "Qualitätsführerschaft im Firmenkundengeschäft" auf diese speziellen Rahmenbedingungen angepasst:

- kleinere Fallstudien mit weniger Komplexität,
- schnelles Erkennen möglicher "Fallstricke" in einer BWA,
- zeiteffizienter Einsatz der wichtigsten Kennzahlen und
- Vermittlung einer adressatengerechten Erklärungskompetenz ("Wie erkläre ich BNUV® oder Verschuldungskapazität einem Handwerker")

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Johanna Böck	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2211
<b>Dozenten</b>	Stefan Pöhlmann, Korn & Korn			
<b>Preis</b>	1.170,00 Euro			

## 3.1.4.2 Gewerbe-/ Firmen-/ Unternehmenskundenbetreuer

### ID 2045 Außerbilanzielle Analyse und Beurteilung betriebswirtschaftlicher Zusammenhänge im Unternehmen

Das Seminar bietet Ihnen einen fundierten Einblick in die Teilbereiche eines Unternehmens und zeigt dessen funktionale, betriebswirtschaftliche Zusammenhänge auf. Das Seminar befähigt Sie, bei Ihren Firmenkunden deren betriebswirtschaftliche Stärken und Schwächen zu identifizieren und offenzulegen. Damit bietet es gleichzeitig die wichtigsten inhaltlichen Voraussetzungen und Grundlagen für eine professionelle Beurteilung der qualitativen Faktoren im Rating des Firmenkunden. Neben den daraus abgeleiteten innerbetrieblichen Optimierungspotenzialen werden nennenswerte Ansatzpunkte für eine Erhöhung der Beratungsqualität und damit der Steigerung der Vertriebsleistung (Cross-Selling) betriebswirtschaftlich begründet, was die inhaltliche Anwendung des S-Finanzkonzeptes Firmenkunden beim Kunden (insbesondere "Jahresgespräch" und "Finanzcheck") argumentativ wesentlich unterstützen kann.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	N.N.			
<b>Preis</b>	645,00 Euro			

### ID 2121 Auswirkungen der neuen EBIL Version auf die Praxis der Jahresabschlussanalyse und -kommentierung (StaMeBo 5)

Regelmäßig erweitert der DSV den Funktionsumfang von EBIL pro. Im Seminar lernen Sie die wesentlichen Neuerungen und Erweiterungen sowie deren Einsatzmöglichkeiten in der Jahresabschlusskritik kennen. Angesichts der zunehmenden Bedeutung der gestuften CF-Rechnung vor dem Hintergrund des HGBneu und der weiterhin volatilen Konjunkturaussichten werden zudem die Inhalte der Liste 4 vertieft.

Das Seminar ist Bestandteil der Reihe "Standardmethoden der Bonitätsbeurteilung" (StaMeBo), die aus den Seminaren ID 2027, ID2028, ID2029, ID2037 und ID2121 besteht.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Johanna Böck	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2211
<b>Dozenten</b>	Magnus Jahrstorfer, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	350,00 Euro			

### ID 2155 Aspekte der Risikofrüherkennung und Intensivbetreuung von Firmenkundenengagements

Auf bestehende Früherkennungsprozesse aufbauend erkennen Sie Optimierungsmöglichkeiten oder Früherkennungsmaßnahmen. Sie würdigen betriebswirtschaftliche Aspekte und beurteilen qualitative Kriterien wie z.B. die strategische Zielsetzung oder die Bilanzstruktur des Unternehmens, und erarbeiten im Seminar Lösungen für risikogefährdete Firmenkreditengagements und die Durchführung von praktischen Maßnahmen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Christian Wachter, SK Bamberg			
<b>Preis</b>	435,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.1.4.2 Gewerbe-/ Firmen-/ Unternehmenskundenbetreuer

#### ID 2016 Bildung von Gruppen verbundener Kunden gemäß Art. 4 Abs. 1 Nr. 39 CRR sowie von Kreditnehmereinheiten gemäß § 19 Abs. 2 KWG

In dem eintägigen Seminar werden die rechtlichen Grundlagen und Unterschiede zur Bildung von Gruppen verbundener Kunden nach Art. 4 Abs. 1 Nr. 39 CRR auf Basis der EBA/GL 2017/15 sowie von Kreditnehmereinheiten dargestellt. Ziel ist, dass die Teilnehmer befähigt werden, selbständig potentielle Zusammenfassungstatbestände nach Art. 4 Abs. 1 Nr. 39 CRR und § 19 Abs. 2 KWG zu identifizieren und anhand konkreter Fallgestaltungen sachgerechte, risikoadäquate Lösungen zu finden.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Nikolaus Demmelmaier, Bundesbank München			
<b>Preis</b>	285,00 Euro			

#### ID 2067 Probleme des Kredit- und Kreditsicherheitsrechts erkennen und meiden - Aktuelles aus Rechtsprechung und Praxis

Sie erhalten umfangreiches Detailwissen, um auf dieser Grundlage Schadensfälle in der Praxis zu vermeiden und Kreditsicherheiten sowie Darlehensverträge rechtssicher zu gestalten. Probleme des Kredit- und Kreditsicherheitsrechts werden vor dem Hintergrund aktueller Tendenzen in Rechtsprechung und Praxis eingehend besprochen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Martin Gladenbeck, Wolfgang Mehringer, Sparkassenverband Bayern			
<b>Preis</b>	350,00 Euro			

#### ID 2733 Die Praxis der Verbraucherrechte im Kreditgeschäft samt den aktuellen Änderungen zur WIKR II 2018 (Erleichterungen und Leitlinien zur Kreditwürdigkeitsprüfung)

Im Seminar erhalten Sie das notwendige Fachwissen, um Beratungen im Verbraucherkreditgeschäft (AVD und IVD) rechtlich korrekt durchführen und Kredit- und Sicherheitenverträge rechtssicher abschließen zu können. Notwendiges Spezialwissen zum Verbraucherdarlehensrecht, zur Verbraucherrechterichtlinie und den aktuellen Änderungen zur Wohnimmobilienkreditrichtlinie (WIKR II) wird vermittelt und in Praxisbeispielen veranschaulicht.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Susanna Ruhbaum, SSK München Werner Ammerl, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	395,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.1.4.2 Gewerbe-/ Firmen-/ Unternehmenskundenbetreuer

#### ID 2066 Die Auswirkungen von Grundbucheintragungen in Abt. II auf die Kreditsicherungspraxis

Im Rahmen des Realkreditgeschäftes spielen Grundbuch- und insbesondere rangrechtliche Beleihungs- und Bewertungsüberlegungen eine nicht unwesentliche Rolle. Im Seminar werden Ihnen die rechtserheblichen und wirtschaftlichen Umstände verdeutlicht.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Ulrich Walter, Sparkassenverband Bayern			
<b>Preis</b>	350,00 Euro			

#### ID 2049 Spezialseminar: Eingehende Pfändungs- und Überweisungsbeschlüsse und P-Konto in der Praxis

Das Seminar beinhaltet die Kontopfändung unter Berücksichtigung des § 850k ZPO. Das Seminar hilft Ihnen, Haftungsrisiken für die Sparkasse zu vermeiden.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Sabine Mittermaier, SK Deggendorf			
<b>Preis</b>	395,00 Euro			

#### ID 2050 Erfahrungsaustausch zum Umgang mit dem Pfändungsschutzkonto (P-Konto) in der Praxis

Der Erfahrungsaustausch beinhaltet die Kontopfändung unter Berücksichtigung des Kontopfändungsschutzes über das Pfändungsschutzkonto und hilft Ihnen, Haftungsrisiken für die Sparkasse zu vermeiden.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Sabine Mittermaier, SK Deggendorf			
<b>Preis</b>	225,00 Euro			

#### ID 2068 Insolvenzrecht, Auswirkungen auf das gewerbliche Kreditgeschäft - Grundseminar

Das Insolvenzrecht hat erhebliche Auswirkungen auf die zu treffenden Kreditentscheidungen. Sie erhalten umfangreiche Informationen zum aktuellen Insolvenzrecht und erlernen vor diesem Hintergrund Kreditsicherheiten zu beurteilen und Risikopotenziale bei Kreditausreichungen abzuschätzen. Aktuelle Entwicklungen in Rechtsprechung und Praxis werden dargestellt.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Dr. Thomas Henning, Rechtsanwalt, Dr. Fandrich Rechtsanwälte, Stuttgart			
<b>Preis</b>	310,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.1.4.2 Gewerbe-/ Firmen-/ Unternehmenskundenbetreuer

#### ID 2168 Insolvenzrecht, Auswirkungen auf das gewerbliche Kreditgeschäft - AufbauSeminar

In dem Seminar erhalten Sie eine anspruchsvolle Auffrischung und Vertiefung im Insolvenzrecht. Schwerpunkte bilden die Themen Insolvenzanfechtung und Kreditsicherheiten. Aktuelle Entwicklungen im Insolvenzrecht aus Gesetzgebung und Rechtsprechung werden dargestellt. Probleme aus der Sparkassenpraxis werden behandelt.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Dr. Thomas Henning, Rechtsanwalt, Dr. Fandrich Rechtsanwälte, Stuttgart			
<b>Preis</b>	600,00 Euro			

#### ID 2169 Aktuelle Entwicklungen im nationalen und europäischen Insolvenzrecht

Sie erhalten in dem Seminar eine anspruchsvolle Erläuterung der Instrumente der (vorläufigen) Eigenverwaltung, des Insolvenzplanverfahrens und des Schutzschirmverfahrens. Ferner werden die aktuellen Entwicklungen des Insolvenzanfechtungs- und Konzerninsolvenzrechts dargestellt sowie Änderungen des europäischen Insolvenzrechts und Entwicklungen hin zu einem vorinsolvenzlichen Sanierungsverfahren besprochen. Die Referenten werden aus ihren Erfahrungen berichten und Sie auf besondere Fallstricke hinweisen. Sie erhalten einen Überblick über die aktuelle Rechtsprechung zu den vorgenannten Themen. Chancen, aber auch die Risiken, die sich für Sparkassen ergeben, werden besprochen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Dr. Wolfram Desch, Rechtsanwalt, Dr. Patrick Wolff, Rechtsanwalt, GvW Graf von Westphalen Rechtsanwälte Steuerberater Partnerschaft mbB			
<b>Preis</b>	230,00 Euro			

#### ID 2060 Steuern in der Praxis des Firmenkundengeschäfts - Grundlagen des Steuerrechts

Sie lernen die wesentlichen Aspekte des Einkommen-, Körperschaftsteuer, Gewerbesteuer-, Umsatzsteuer- sowie des Bilanzsteuerrechts kennen und können dieses Wissen praxisgerecht bei der Beratung der Firmenkunden anwenden. Darüber hinaus werden Sie die bei der Besteuerung oder der Kreditanalyse von Firmenkunden auftretenden Besonderheiten (Betriebsaufspaltung, Betriebsveräußerung, -aufgabe, Finanzierungsalternativen, Gestaltungsmöglichkeiten bei der Rechtsformwahl) besser verstehen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Elke Mehl, Stadtparkasse München			
<b>Preis</b>	560,00 Euro			

### 3.1.4.2 Gewerbe-/ Firmen-/ Unternehmenskundenbetreuer

#### ID 2075 Leasing im Systemgeschäft - einfach machen

Sie lernen die Grundlagen der objekt- und kundenberatenden Ausrichtung im Leasing kennen. Sie sind mit dem Produkt und Prozess von S-Direkt und DL-Direkt vertraut. Sie können Beratungsgespräche dazu führen. Sie können mit dem Beratungs- und Angebotsprogramm S-Leasing-Online (SLO) umgehen und Direkt-Leasing-Geschäfte selbständig abschließen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Peter Singer, Deutsche Leasing			
<b>Preis</b>	710,00 Euro			

#### ID 2058 Öffentliche Finanzierungshilfen für gewerbliche Unternehmen und Freie Berufe

Sie lernen die wichtigsten und gängigsten Förderprogramme der LfA-Förderbank Bayern, der KfW-Bankengruppe und der Landwirtschaftlichen Rentenbank und ihren vertriebs- und kundenorientierten Einsatzmöglichkeiten in der täglichen Finanzierungsberatung kennen. Neben klassischen Fremdkapitaldarlehen wird auch auf den Aspekt der Risikoreduzierung durch Haftungsfreistellung, Bürgschaften und Nachrangdarlehen eingegangen. Auf aktuelle Programmentwicklungen und -änderungen wird selbstverständlich Bezug genommen. Durch die eigenständige Bearbeitung von Praxisfällen wollen wir Ihnen auch die Gelegenheit geben, Ihr erlerntes Wissen umzusetzen und kundenindividuelle Lösungsansätze zu erarbeiten.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Johannes Siwik, BayernLB			
<b>Preis</b>	350,00 Euro			

#### ID 2732 Professionelles Arbeiten bei Antragstellung und Verwendungsnachweis beim Einsatz öffentlicher Fördermittel bei wohnw. und gewerbl. Finanzierungen

Sie erkennen die Vorteilhaftigkeit von öffentlichen Fördermitteln unter den Aspekten der schnellen und unkomplizierten Bearbeitungs- und Abwicklungsmöglichkeiten und erhöhen Ihre Sachbearbeitungsqualität im Wohnungsbau- und Gewerbekundensegment. Sie steigern Ihr Fachwissen rund um die Bearbeitung von öffentlichen Fördermitteln und werden für die richtige Bearbeitung von Förderanträgen sensibilisiert.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Franz Edholzer, BayernLB Fördergeschäft Daniela Zeug, LfA Förderbank Bayern Tobias Böer, Agribusiness/Landwirtschaftliche Rentenbank Petra Hartmann, KfW Bankengruppe			
<b>Preis</b>	175,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.1.4.2 Gewerbe-/ Firmen-/ Unternehmenskundenbetreuer

#### ID 2158 Praxisorientierte Finanzierungskonzepte auf der Basis öffentlicher Fördermittel für die gewerbliche Wirtschaft

Sie erhalten eine systematische Handlungsempfehlung bei der Selektion von Förderprogrammen. Es wird ausschließlich anhand von Fall- bzw. Praxisbeispielen gearbeitet. Ziel ist die Erarbeitung individueller und außergewöhnlicher Finanzierungskonzepte, um so im Tagesgeschäft der Konkurrenz einen Schritt voraus sein zu können und gleichzeitig die Wettbewerbs-, Vertriebs- und Ertragsposition Ihrer Sparkasse zu stärken.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Johannes Siwik, BayernLB			
<b>Preis</b>	175,00 Euro			

#### ID 2034 Corporate Finance und alternative Finanzierungsformen für Firmen- und Gewerbekundenberater

Das Seminar vermittelt den Teilnehmern ein umfangreiches Wissen rund um das Thema Corporate Finance. Schwerpunkte sind ein allgemeiner Überblick über Corporate Finance-Dienstleistungen in der Sparkassen-Finanzgruppe sowie Spezialprodukte rund um den Themenkomplex Corporate Finance. Im Focus steht hier insbesondere die Begleitung der Kunden beim Unternehmenskauf und -verkauf.

Fachliche Inhalte als auch Best Practice-Beispiele bereiten den Firmen- und Gewerbekundenberater auf die anspruchsvollen Gespräche mit Kunden vor.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Johanna Böck	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2211
<b>Dozenten</b>	Referenten der BayernLB			
<b>Preis</b>	495,00 Euro			

#### ID 2070 Bauträgerfinanzierungen

Sie lernen die Besonderheiten der Bauträgerfinanzierung kennen. Dazu gehören die Kreditwürdigkeitsprüfung, die Objektbeurteilung, die technische Abwicklung und das Vorgehen in der Krise. Dazu werden Sie auf die rechtlichen Vertragsgestaltungen und Haftungsfolgen vorbereitet.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Andreas Zanner, SSK München Maren Okrongli, KSK München Starnberg Ebersberg Thorsten Langnau, Notar			
<b>Preis</b>	645,00 Euro			

## 3.1.4.2 Gewerbe-/ Firmen-/ Unternehmenskundenbetreuer

### ID 2065 Gewerbe- und Firmenkunden für Ruhestandsplanung und Lebensrisiken gewinnen und durch werteorientierte Beratung mit Cross-Selling-Potenzialen begeistern

In diesem Seminar arbeiten Sie Themen und Gesprächsstrategien zur Liquiditäts- und Ruhestandsplanung von gewerblichen Kunden heraus und stellen diverse Lebensrisiken und Situationen dar. Sie optimieren Ihre Gesprächsvorbereitung und Ihren Einstieg in Beratungsgespräche sowie die Verbindlichkeit und Nachhaltigkeit Ihrer Verkaufsgespräche, verbunden mit dem Ziel einer Steigerung der Cross-Selling-Potenziale im Bereich Vorsorge und Vermögensplanung.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Ernst Biedermann, eb training consulting projektmanagement			
<b>Preis</b>	515,00 Euro			

### ID 2174 Grundlagen und Bewertung des Erbbaurechts

Im Seminar werden Ihnen die Auswirkungen rechtlicher und wirtschaftlicher Rahmenbedingungen auf den Wert von Erbbaurechten und Erbbaurechtsgrundstücken aufgezeigt. Sie sollen selbständig Werte einschätzen, Gutachten hinterfragen und Erbbaurechtsverträge wirtschaftlich beurteilen können. Sie erwerben in diesem Zusammenhang umfassende Beratungskompetenz hinsichtlich des optimalen Einsatzes von Erbbaurechten im Grundstücksmanagement.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Thomas Kollmann, Dipl.-Wirtsch.-Ing. (FH), Chartered Surveyor (MRICS), Leiter Grundstücksmanagement der Erzbischöflichen Finanzkammer München, Langjähriger stellvertretender Vorsitzender des Gutachterausschusses München			
<b>Preis</b>	295,00 Euro			

### ID 2161 Erfolgreiche Kundenberatung bei Unternehmensnachfolgen - Hilfestellungen rund um den Generationswechsel

Sie platzieren erfolgreich das Thema Unternehmensnachfolge bei Ihren Kunden und begleiten Ihre Unternehmer kompetent bei der Umsetzung. Sie erhalten praxisorientiert steuerliche, rechtliche und betriebswirtschaftliche Fachkenntnisse sowie spezifisches Know-how in den Gestaltungsoptionen der Unternehmensnachfolge und im Management von Unternehmensnachfolgen. Anhand von Fallstudien trainieren Sie die Anwendung der vermittelten fachlichen und methodischen Inhalte. Besondere Aufmerksamkeit liegt dabei auf der Überwindung typischer emotionaler Barrieren der Unternehmensnachfolge im Kundengespräch.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Christian Matsche, BayernLB Jens Schulte, BayernLB Michael Gutfried, Notar Günter Hofmann			
<b>Preis</b>	635,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.1.4.2 Gewerbe-/ Firmen-/ Unternehmenskundenbetreuer

#### ID 2194 Agrar Workshop 1 - Aktuelle Herausforderungen einer innovativen Agrarwirtschaft

Sie lernen die aktuelle Situation der Agrarmärkte kennen, setzen sich mit den Veränderungen im Konsumverhalten bei Lebensmitteln auseinander und erfahren, inwieweit sich die Digitalisierung und moderne Innovationen auf die Landwirtschaft auswirken.

Sie diskutieren mit Experten der Hochschule Weihenstephan-Triesdorf über die Veränderungen bei den landtechnischen Verfahren und Haltungssystemen und erhalten einen Überblick über die ökonomische Bewertung ausgewählter Verfahren.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Pro. Dr. Peter Breunig, Hochschule Weihenstephan - Triesdorf Norbert Bleisteiner, Leiter Fachzentrum für Energie- und Pflanzenbau Markus Heinz, Leiter Pflanzenbau und Versuchswesen LLA Triesdorf LD Uwe Mohr, Leiter Tierhaltungsschule Triesdorf			
<b>Preis</b>	620,00 Euro			

#### ID 2197 Agrar Workshop 2 - Investition, Finanzierung und Risikoabsicherung in der Landwirtschaft

Im Rahmen dieses Seminars werden Ihnen unter Berücksichtigung kunden- und vertriebsorientierter Aspekte die Grundzüge der Fördermöglichkeiten durch die AFP-Förderung, Finanzierungsmöglichkeiten landwirtschaftlicher und landwirtschaftsnaher Investitionen über die Landwirtschaftliche Rentenbank sowie Maßnahmen des Risikomanagements und der Risikoanalyse durch Produkte der Versicherungskammer Bayern vermittelt. Die fachlichen und formalen Grundlagen werden hierbei anhand von praxisnahen Fallbeispielen veranschaulicht, die Ihnen den optimalen Einsatz von Förder- und Finanzierungsinstrumente im landwirtschaftlichen Bereich aufzeigen und den Einsatz in der täglichen Beratungspraxis erleichtern.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Richard Harrer, BBA Baubetreuung GmbH Dozenten der Deutsche Leasing Johannes Siwik, BayernLB Dozenten der Versicherungskammer Bayern			
<b>Preis</b>	525,00 Euro			

#### ID 2198 Agrar Workshop 3 - Praktikerbewertung für den landwirtschaftlichen Jahresabschluss, Steuern und Sicherheiten

Sie lernen die Besonderheiten in der Buchführung, den BMELV-Jahresabschluss für die Landwirtschaft und spezielle Kennzahlen kennen. Der Schwerpunkt liegt auf der Besprechung außerbilanzieller Einflussfaktoren auf einen landwirtschaftlichen Jahresabschluss. Als Abrundung werden landwirtschaftsspezifische Steuerregelungen vorgestellt. Unterlegt wird das Ganze durch praktische Übungen. Anregungen und Tipps über ein modernes, landwirtschaftliches Flächenmanagement sowie die Bewertung und Beurteilung von landwirtschaftlichen Sicherheiten runden den Workshop ab.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Dozenten der Firma Ecovis Andreas Zehentleitner, SK Rottal-Inn			
<b>Preis</b>	525,00 Euro			

## 3.1.4.2 Gewerbe-/ Firmen-/ Unternehmenskundenbetreuer

### ID 2172 Agrar Workshop 4 - Investitions- und Risikobeurteilung landwirtschaftlicher Unternehmen

Mittels eines konkreten Fallbeispiels lernen Sie, die Planungsrechnung landwirtschaftlicher Unternehmen mit der landwirtschaftlichen Buchführung abzugleichen und die ermittelten Erfolgskennzahlen als Basis für die Beurteilung von Unternehmen und landwirtschaftlichen Investitionen zu interpretieren. Aktuelle Fallbeispiele ermöglichen einen Überblick über die Risikoparameter landwirtschaftlicher Unternehmungen und mittels der Excel-gestützten dynamischen Kapitalwertmethode sind Sie in der Lage, die Wirtschaftlichkeit und die Risiken landwirtschaftlicher Investitionen einzuschätzen.

Mit Hilfe dem IT-Tools "ProLiqui" lernen Sie eine Anwendung kennen, die Sie unterstützt, Investitions- und Entwicklungspläne landwirtschaftlicher Unternehmungen unter Einbeziehung von Inflation, volatilen Märkten und agrarspezifischen Risiken nachhaltig zu prüfen, um eine fundierte Aussage zur Kreditwürdigkeit erstellen zu können.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Gabriele Sichler-Stadler, Direktorin Fortbildungszentrum Triesdorf Friedrich Gronauer, Direktor Landwirtschaftliche Fachschulen Triesdorf Otto Körner, Direktor Landwirtschaftliche Lehranstalten Triesdorf			
<b>Preis</b>	620,00 Euro			

### ID 2124 Fachforum Aktivgeschäft in OSPlus - fachbereichsspezifischer Workshop zur optimierten Release-Information

Sie erhalten Hintergrund- und Umsetzungsinformationen zu den kreditspezifischen Aspekten der jeweiligen OSPlus-Releases.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Dozenten von Partnerunternehmen der FI (Firma tekko Informationssysteme GmbH & Co. KG)			
<b>Preis</b>	355,00 Euro			

### ID 2123 Erfolgsfaktor Vertriebsmanagement Firmenkunden - Grundlagen und Praxistipps in der Welt von VdZ FK

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Thomas Stoklossa, Sparkassenverband Bayern			
<b>Preis</b>	505,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.1.4.2 Gewerbe-/ Firmen-/ Unternehmenskundenbetreuer

#### ID 2062 Firmenkunden 4.0: Das Thema Digitalisierung im Kundengespräch aktiv ansprechen und Vertriebschancen nutzen

Sie erhalten einen Überblick digitaler Techniken und Trends von klein- und mittelständischen Unternehmen. Sie kennen die besonderen Herausforderungen an Unternehmer, digitale Themen umzusetzen und können konkrete Handlungsempfehlungen geben. Sie sind Sparringspartner Ihres Firmenkunden, bieten ihm eine kompetente Beratung und Lösungen mit Mehrwert. Darüber hinaus gewinnen Sie Sicherheit in der Beurteilung digitaler Investitionen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Catrin von Drathen, Training - Vertrieb 4.0 - Prozessbegleitung			
<b>Preis</b>	525,00 Euro			

#### ID 2157 Der Firmenkundenbetreuer im digitalen Zeitalter

Sie erkennen die Bedeutung der Digitalisierung im Wettbewerbsumfeld der Firmenkunden und lernen die aktuell vorhandenen technischen Möglichkeiten kennen. Die Entwicklung im Bereich e-commerce und die aktuellen Payment-Angebote der Sparkassen für ihre Firmenkunden runden das Seminar ab und erweitern Ihre multimediale Kompetenz.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Thomas Stoklossa, Günther Rödel, SVB Rudolf Marx, Sparkasse Passau			
<b>Preis</b>	435,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.1.4.2 Gewerbe-/ Firmen-/ Unternehmenskundenbetreuer

#### ID 2055 Digitale Zugangswege 1.0 - Die systematische Nutzung der Business-Netzwerke für eine effiziente Akquisition im Firmenkundensegment

Sie lernen das Kunden- und Kontaktpotential auf den Business-Netzwerken XING und LinkedIn kennen. Über individuelle Zielgruppen- und Potentialanalysen erfahren Sie, welche Plattformen sich für welche Kundengruppen am besten eignen und wie Sie über die unterschiedlichen Suchfilterfunktionen Ihre potentiellen Kunden finden.

Im Rahmen des Workshops wird eine individuelle Positionierungsstrategie entwickelt, und Sie lernen, mit welchen Keyword-Kombinationen Sie eine hohe Sichtbarkeit bei Ihren Zielgruppen erzielen.

Sie wissen, wie Sie responsestarke Nachrichten und Kontaktaufnahmen entwickeln und wie Sie Mehrwerte, zielgruppenrelevante Neuigkeiten sowie wirksame Handlungsaufforderungen formulieren. Sie beherrschen eine Systematik, mit der Sie Netzwerkkontakte innerhalb Ihrer Zielgruppen generieren, und Sie erfahren, wie Sie diese anschließend systematisch in Kundenkontakte wandeln.

Weiterhin lernen Sie, wie Sie viele Prozesse teilautomatisieren können und so sehr zeiteffizient eine Hebelwirkung im Rahmen Ihres Neukundengeschäfts erzielen werden. Sie wissen, wie Sie mit der gezielten Kommunikation von Informationen Ihren Netzwerkkontakten einen substanziellen Wert bieten und wie Sie ein effizientes Beziehungsmanagement auf Grundlage der Profilinformationen der aufgebauten Netzwerkkontakte umsetzen.

Sie können weiterhin über XING-Unternehmensprofile sowie den Aufbau von Gruppen sich eigene Reichweiten aufbauen und so zum Zielgruppenbesitzer werden.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Sven Remmert, SRC Unternehmensberatungs- & Verlagsgesellschaft mbH			
<b>Preis</b>	350,00 Euro			

#### ID 2156 Firmenkunden Vertrieb - Erfolgreich Firmen- und Unternehmenskunden gewinnen

Dieses Seminar unterstützt Sie, im direkten Firmen-Kundenkontakt und explizit in der Firmenkunden- und Unternehmenskundenneugewinnung noch erfolgreicher zu werden. Damit vermitteln Sie Ihren Kunden den Mehrwert durch die Zusammenarbeit mit Ihnen und Ihrer Sparkasse. Klare Gesprächsstrategien und der Einsatz von gezielten Kundenfragen bringen Sie in den Expertenstatus und verschaffen Ihnen ein Alleinstellungsmerkmal. Des Weiteren stehen der Auftritt und die Positionierung ihrer Person im Zentrum dieses Seminars. Sie verbessern Ihre Technik für souveräne Körpersprache, Stimmmodulation und schaffen so ein positives Gesprächsklima.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Michael Lauf, Unternehmensberater und Managementtrainer, Unternehmerkompetenz, Beratung für Strategie und Vertrieb			
<b>Preis</b>	750,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.1.4.2 Gewerbe-/ Firmen-/ Unternehmenskundenbetreuer

#### ID 2077 Investitionen erfolgreich realisieren mit Sparkassen-Leasing

In diesem Seminar werden Sie als Leasingspezialist, Unternehmens-, Firmen- und Gewerbekundenbetreuer für die neuen Herausforderungen im Rahmen der Asset-Finanzierung "fit gemacht" und auf den aktuellen Stand gebracht. Neben Leasing- und Factoring-Spezifika steht die Stärkung der vertrieblichen Kompetenz im Vordergrund. Anhand praktischer Beispiele werden Lösungsansätze besprochen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Erfahrene Gebietsleiter und Spezialisten der Deutschen Leasing für Sparkassen in Bayern, Factoring-Spezialisten der Deutschen Factoring Bank (DFB)			
<b>Preis</b>	365,00 Euro			

#### ID 2472 Erfolgreiche Kundenbetreuung mittelständischer Firmenkunden bei ihren Internationalen Aktivitäten

Ein starkes internationales Firmenkundengeschäft ist wichtig, weil das Firmenkundengeschäft verstärkt im Fokus der Mitbewerber steht und das Internationale Geschäft das Einfalltor ist. Sparkassen verlieren hier Marktanteile, die Globalisierung erreicht auch kleine Betriebe in der Region und das Internationale Firmenkundengeschäft bietet signifikante und noch ungenutzte Ertragsmöglichkeiten.

In diesem Seminar erfahren Sie Vertriebsansätze, Geschäfts-, Ertrags- und Finanzierungsmöglichkeiten im Internationalen Firmenkundengeschäft. Des Weiteren werden die Herausforderungen der zunehmenden Globalisierung des Mittelstandes für die Sparkasse beleuchtet. Durch umfangreiche Praxisfälle werden konkrete Unterstützung und Geschäftsmöglichkeiten aufgezeigt.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Ulrich Eckert, BayernLB Jürgen Schad, S-International Baden-Württemberg Nord GmbH & Co. KG			
<b>Preis</b>	475,00 Euro			

#### ID 2026 Workshop "Jahresgespräch mit dem Firmenkunden erfolgreich führen mit EBIL"

Sie erhalten ein Update zu den aktuellen Listen und Grafiken in EBIL sowie praxiserprobte Tipps zur systematischen Aufbereitung der EBIL in Bezug auf das Kundengespräch sowie einen Gesprächsleitfaden für das Kundengespräch und lernen, die Grafiken in EBIL bedarfs- und kundengerecht zur Visualisierung der Inhalte der Listen in EBIL einzubinden ("Ein Bild sagt mehr als tausend Worte.").

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Johanna Böck	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2211
<b>Dozenten</b>	Andreas Middelberg, KSK Ravensburg			
<b>Preis</b>	565,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.1.4.2 Gewerbe-/ Firmen-/ Unternehmenskundenbetreuer

#### ID 2154 Souverän auftreten, beraten und verkaufen: Ihre 'Vier Türöffner zum Erfolg' im Firmen- und Gewerbekundengeschäft - Basisseminar

Sie treten nach dem Basisseminar spürbar überzeugender auf. Sie erfahren, wie Sie Ihre Persönlichkeit gekonnt einsetzen, um Ihre Geschäftsziele noch effektiver zu erreichen, und welchen Nutzen Ihnen die Erkenntnisse der Gehirnforschung für Ihre Kundenkontakte bieten. Dazu sehen Sie in einem ersten Einblick, wie Sie die vier "Türöffner zum Erfolg" Rhetorik/Dialektik, Etikette, Kleidung und Körpersprache für sich nutzen sowie zielgerichtet kombinieren können und wie diese auf andere Menschen wirken. Kunden entscheiden in hohem Maße unbewusst. In Rollenspielen haben Sie die Gelegenheit, Ihr Auftreten zu verfeinern, und Sie erhalten individuelle Video-Feedbacks.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Peter A. Worel, Stilwelt - Führungsberatung, Seminare & Coaching Trainer, Coach und Redner, Buchautor und Experte für überzeugendes Auftreten			
<b>Preis</b>	660,00 Euro			

#### ID 2181 Souverän auftreten, beraten und verkaufen: Ihre 'Vier Türöffner zum Erfolg' im Firmen- und Gewerbekundengeschäft - Aufbauseminar

Sie geben Ihrem Auftreten den entscheidenden Feinschliff. Sie erweitern Ihr Wissen, wie Sie die vier "Türöffner zum Erfolg" Rhetorik/Dialektik, Etikette, Kleidung und Körpersprache je nach Situation und eigener Persönlichkeit gekonnt und überzeugend kombinieren. Die Weiterentwicklung für Ihre Persönlichkeit.

Sie erhalten sofort umsetzbare Methoden, mit denen Sie Ihre Persönlichkeit und Ihre Argumente noch wirkungsvoller einsetzen, um Ihre Geschäftsziele besonders effektiv zu erreichen. Sie lernen zusätzliche Erkenntnisse der Gehirnforschung zum Konditionieren des Unterbewusstseins kennen, die Ihnen im Kundenkontakt und insbesondere im Beratungsgespräch wertvollen Nutzen bieten. In Rollenspielen erhalten Sie individuelle und untrügliche Video-Feedbacks, wie sich Ihr Auftreten wirkungsvoll verbessert.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Peter A. Worel, Stilwelt - Führungsberatung, Seminare & Coaching Trainer, Coach und Redner, Buchautor und Experte für überzeugendes Auftreten			
<b>Preis</b>	660,00 Euro			

#### ID 2031 Risikofrüherkennung durch Verwendung von Financial Covenants (ForMeBo 2)

Als erfahrener Analyst und/oder Entscheider erhalten Sie Impulse für Ihre hochqualifizierte tägliche Arbeit und für Spezialfälle. Sie können

1. Anlass, Wirkungsweise und Besonderheiten beim Einsatz von (Financial) Covenants verstehen,
2. analysetechnisch notwendige Vorarbeiten bei der Gestaltung entsprechender kreditvertraglicher Regelungen leisten.

Das Seminar ist Bestandteil der Reihe "Fortgeschrittene Methoden der Bonitätsbeurteilung" (ForMeBo), die aus den Seminaren ID 2038, ID2031, ID2132, ID2137 und ID2138 besteht.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Dr. Wolfgang Pühs, Syndikus, Landesbank Baden-Württemberg Björn Thielen, Lead Professional Risikomanagement Strukturierte Finanzierungen, Landesbank Baden-Württemberg			
<b>Preis</b>	350,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.1.4.2 Gewerbe-/ Firmen-/ Unternehmenskundenbetreuer

#### ID 2132 Spezialfragen der Bilanzierung in der Kreditpraxis (ForMeBo 3)

Sie erhalten als Betreuer, Sanierer, Kreditanalysten und Führungskräfte das notwendige Fachwissen zum Umgang mit den beim Lesen und Auswerten von Bilanzen häufig z.T. recht komplexen Fragestellungen. Um Bilanzen richtig interpretieren zu können, ist es daher nötig, auch über Spezialwissen zu verfügen.

Das Seminar ist Bestandteil der Reihe "Fortgeschrittene Methoden der Bonitätsbeurteilung" (ForMeBo), die aus den Seminaren ID 2038, ID2031, ID2132, ID2137 und ID2138 besteht.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Johanna Böck	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2211
<b>Dozenten</b>	Prof. Dr. Konrad Wimmer, msg Gillardon AG Dipl.Kfm. Stephan Kunze, Steuerberater, Acta Treuhand GmbH Steuerberatungsgesellschaft			
<b>Preis</b>	850,00 Euro			

#### ID 2137 Mit Planungsrechnungen Kreditentscheidungen fundiert treffen (ForMeBo 4)

Sie erfahren, wie Planungsrechnungen in hohem Maße dazu beitragen, fundierte Kreditentscheidungen treffen zu können. Kreditentscheidungen beinhalten letztlich immer eine Aussage über die künftige Kapitaldienstfähigkeit, d.h. die notwendigen Informationen müssen über die klassische Bilanzanalyse, die auf vergangenheitsbezogenen Angaben bzw. in Form der BWA auf aktuellen Daten beruht, hinausgehen. Sie setzen sich daher zunächst intensiv mit zahlreichen Anlässen für Planungsrechnungen auseinander, die insbesondere in betriebswirtschaftliche und rechtliche Anlässe unterteilt werden können.

Das Seminar ist Bestandteil der Reihe "Fortgeschrittene Methoden der Bonitätsbeurteilung" (ForMeBo), die aus den Seminaren ID 2038, ID2031, ID2132, ID2137 und ID2138 besteht.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Johanna Böck	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2211
<b>Dozenten</b>	Prof. Dr. Konrad Wimmer, msg Gillardon AG Dipl.Kfm. Stephan Kunze, Steuerberater, Acta Treuhand GmbH Steuerberatungsgesellschaft			
<b>Preis</b>	850,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.1.4.2 Gewerbe-/ Firmen-/ Unternehmenskundenbetreuer

#### ID 2774 Existenzgründer professionell beraten - Vom ersten Kontakt bis zur Etablierung

Im Workshop erarbeiten Sie Strategien, um Geschäfts- bzw. Businesspläne und die dahinterstehenden Konzepte von Gründern, Gründungswilligen und Übernehmern richtig einschätzen zu können. Sie erkennen die Chancen und Risiken, die Existenzgründungen mit sich bringen und arbeiten mit klaren Bewertungskriterien, um eine nachhaltige und konsequente Risikoeinschätzung treffen zu können. Zur Plausibilitätsprüfung nutzen Sie die angebotenen Hilfsmittel der S-Finanzgruppe. Sie erarbeiten und bewerten an Praxisbeispielen echte Businesspläne und nutzen die besonderen Vertriebschancen einer Existenzgründung. Die Ermittlung des Kundenbedarfs erfolgt nach der ganzheitlichen Beratung. Im Bereich "Risiken erkennen und managen" nutzen Sie im Workshop zusätzlich die benutzerfreundliche Anwendung der Gewerbeversicherung.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Tim Fieger, Christian Theisinger, SSK Augsburg Stefan Schütte Werner Ammerl, Sparkassenakademie Bayern Holger Groppe, VKB			
<b>Preis</b>	810,00 Euro			

#### ID 2434W Webinar Neuerungen bei der Bilanzierung im Überblick

Das Webinar garantiert Ihnen, immer auf dem neuesten Stand zu sein: Wir stellen Ihnen vor, was sich verändert hat und was relevant für die Beurteilung ist.

Dadurch erlangen Sie Klarheit über Neuerungen und können genau einordnen, wie die Vergleichbarkeit zu den bisherigen Unterlagen inhaltlich ist und was in der Aufbereitung zu beachten gilt.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Jasmin Aslanides	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2212
<b>Dozenten</b>	Dozenten RDG GmbH			
<b>Preis</b>	149,00 Euro			

#### ID 2436W Webinar Working Capital Management

Der Allround-Ansatz: mit Hilfe des Working Capital können Sie frühzeitig sowohl Beratungs- und Vertriebsansätze als auch Risiken erkennen und treffsicher die Möglichkeiten der Innenfinanzierung eines Unternehmens über das Working Capital beurteilen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Jasmin Aslanides	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2212
<b>Dozenten</b>	Dozenten RDG GmbH			
<b>Preis</b>	149,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.1.4.2 Gewerbe-/ Firmen-/ Unternehmenskundenbetreuer

#### ID 2044W Webinar BNUV® -Management in der Krise

Sie werden in die Lage versetzt, BNUV® und Cash-Effekte praxisorientiert und effizient bei Freiberuflern und kleinen gewerblichen Unternehmen einzusetzen, um Beratungskompetenz, Cross-Selling-Chancen und Kreditrisiko-Wahrnehmung zu steigern. Sie lernen hierfür,

- BNUV® und BNUV®-Effizienz einfach und verständlich einem Handwerker oder Freiberufler zu erklären,
- BNUV® und Cash-Effekte einfach und ohne Jahresabschluss zu errechnen,
- mit nur fünf Fragen den richtigen Kontokorrentkredit-Bedarf zu ermitteln und
- die aktuelle Kreditausnutzung mit BNUV® innerhalb von wenigen Minuten zu plausibilisieren

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Jasmin Aslanides	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2212
<b>Dozenten</b>	Stefan Pöhlmann, Korn & Korn			
<b>Preis</b>	127,00			

#### ID 2046W Webinar BWA Schnelleinstieg - verstehen und effizient nutzen

Sie können betriebswirtschaftliche Auswertungen - Summen- und Saldenlisten endlich richtig verstehen! Souveränität im Umgang mit betriebswirtschaftlichen Auswertungen / Summen- und Saldenlisten schafft Effizienz und klare Positionen im Kundengespräch.

Für einen leichteren Umgang mit dem Kunden und dem Miteinander in Markt- und Marktfolge holen Sie die Potenziale aus den Auswertungen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Jasmin Aslanides	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2212
<b>Dozenten</b>	Dozenten RDG GmbH			
<b>Preis</b>	149,00			

#### ID 2435W Webinar Sichere Ergebnisbeurteilungen durch Mängelbeseitigungen

BWA`s: Keine unsicheren Ergebnisse mehr - endlich plausible Zahlen im Handel!

Sie können aus den vorgelegten unterjährigen Zahlen eines Handelsunternehmens ein betriebswirtschaftlich korrektes Ergebnis ermitteln.

Betriebswirtschaftlich plausible Zahlen schaffen Transparenz über die wirtschaftlichen Verhältnisse des Kunden, klären den Finanzbedarf und geben Klarheit über die weiteren Betreuungsschritte.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Jasmin Aslanides	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2212
<b>Dozenten</b>	Dozenten RDG GmbH			
<b>Preis</b>	149,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.1.4.2 Gewerbe-/ Firmen-/ Unternehmenskundenbetreuer

#### ID 2026W Webinar Vertriebsansätze aus dem Jahresabschluss

Vertriebssteigerung durch bedarfsorientierte Kundengespräche. Sie können zeiteffiziente und zielgerichtete Gesprächsanlässe aus den verschiedenen Bestandteilen des Jahresabschluss herausarbeiten.  
Strukturierte Vorbereitung von Kundengesprächen durch Kenntnis der wichtigsten Schlüsselfaktoren.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Jasmin Aslanides	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2212
<b>Dozenten</b>	Dozenten RDG GmbH			
<b>Preis</b>	149,00			

#### ID 2027W Webinar Typische Maßnahmen der Bilanzpolitik und woran sie zu erkennen sind

Sie werden ab sofort ein sicheres Gespür haben, wann den Zahlen des Kunden vertraut werden kann und wo Vorsicht geboten ist.

Kenntnisse bilanzpolitischer Spielräume erlauben das gezielte Hinterfragen von Angaben im Jahresabschluss - und geben Bestätigungen, in jeglicher Hinsicht...

Transparente Zahlen ermöglichen Ihnen die Abschätzung des Risikos für die Kreditwürdigkeit.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Jasmin Aslanides	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2212
<b>Dozenten</b>	Dozenten RDG GmbH			
<b>Preis</b>	149,00			

#### ID 2095 Web Based Training zum finanzkonzept.digital

Sie verschaffen sich einen Überblick über Ziele, Inhalte und Anwendung des finanzkonzept.digital (gewerbliche Finanzkonzepte unter OSP\_neo). Die digitale Nachbetreuung begleitet Sie bei den ersten Umsetzungsschritten.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
<b>Preis</b>	95,00 Euro			

#### ID 2121W Webinar: Die EBIL-Graphiken im finanzkonzept.digital - Teil 1

Sie lernen die (neuen) EBIL-Graphiken kennen, die Sie im finanzkonzept.digital in Ihre Gespräche einbinden können. Dabei erfahren Sie, was diese beschreiben und welche Impulse sie mit Ihnen an Ihre Kunden weitergeben können.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Jasmin Aslanides	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2212
<b>Dozenten</b>	Magnus Jahrstorfer, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	95,00 Euro			

### 3.1.4.2 Gewerbe-/ Firmen-/ Unternehmenskundenbetreuer

#### ID 2122W Webinar: Die EBIL-Graphiken im finanzkonzept.digital - Teil 2

Sie lernen die (neuen) EBIL-Graphiken kennen, die Sie im finanzkonzept.digital in Ihre Gespräche einbinden können. Dabei erfahren Sie, was diese beschreiben und welche Impulse sie mit Ihnen an Ihre Kunden weitergeben können.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Jasmin Aslanides	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2212
<b>Dozenten</b>	Magnus Jahrstorfer, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	95,00 Euro			

### 3.1.4.3 Agrarbetreuer

"Landwirtschaft ist eine Zukunftsbranche, weil sie unternehmerisch, innovativ und verantwortungsvoll ist" / Carl-Albrecht Bartmer, Präsident der Deutschen Landwirtschafts-Gesellschaft (DLG)

Die Zukunft der ländlichen Räume liegt in landwirtschaftlichen Unternehmen, in Bayern sind das zumeist eigentümergeführte Familienbetriebe, deren Vernetzung mit regionalen Wirtschaftskreisläufen den ländlichen Raum stärkt - wie umgekehrt dieser den Betrieb. Diese Unternehmer sichern wichtige Funktionen: Versorgung mit Lebensmitteln, flächendeckende Bewirtschaftung und nicht zuletzt die neue Rolle als Energieerzeuger sind hier zu nennen. Landwirte brauchen allerdings Freiräume für ihre unternehmerischen Entscheidungen - wie sie umgekehrt die Konsequenzen ihrer Entscheidungen tragen müssen.

Wie wirkt sich die globale Wirtschaftsentwicklung auf den Agrarsektor aus? Welche Anforderungen ergeben sich daraus für das unternehmerische Handeln? Welche Faktoren prägen das Verhältnis zwischen Landwirtschaft und Gesellschaft? Dies sind nur einige der gravierenden Fragen, die sich der Landwirtschaft stellen - kein anderer Sektor steht vor ähnlichen Zukunftsaufgaben. Aus diesem Grund widmen wir dem Landwirtschaftssektor eine eigene Seminarreihe für Agrarbetreuer und Firmen- und Gewerbekundenbetreuer, die für Agrarkunden Verantwortung tragen.

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:

Werner Ammerl Tel. 0871 504-2278 E-Mail: w.ammerl@s-akaby.de

#### ID 2194 Agrar Workshop 1 - Aktuelle Herausforderungen einer innovativen Agrarwirtschaft

Sie lernen die aktuelle Situation der Agrarmärkte kennen, setzen sich mit den Veränderungen im Konsumverhalten bei Lebensmitteln auseinander und erfahren, inwieweit sich die Digitalisierung und moderne Innovationen auf die Landwirtschaft auswirken.

Sie diskutieren mit Experten der Hochschule Weihenstephan-Triesdorf über die Veränderungen bei den landtechnischen Verfahren und Haltungssystemen und erhalten einen Überblick über die ökonomische Bewertung ausgewählter Verfahren.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Pro. Dr. Peter Breunig, Hochschule Weihenstephan - Triesdorf Norbert Bleisteiner, Leiter Fachzentrum für Energie- und Pflanzenbau Markus Heinz, Leiter Pflanzenbau und Versuchswesen LLA Triesdorf LD Uwe Mohr, Leiter Tierhaltungsschule Triesdorf			
<b>Preis</b>	620,00 Euro			

#### ID 2197 Agrar Workshop 2 - Investition, Finanzierung und Risikoabsicherung in der Landwirtschaft

Im Rahmen dieses Seminars werden Ihnen unter Berücksichtigung kunden- und vertriebsorientierter Aspekte die Grundzüge der Fördermöglichkeiten durch die AFP-Förderung, Finanzierungsmöglichkeiten landwirtschaftlicher und landwirtschaftsnaher Investitionen über die Landwirtschaftliche Rentenbank sowie Maßnahmen des Risikomanagements und der Risikoanalyse durch Produkte der Versicherungskammer Bayern vermittelt. Die fachlichen und formalen Grundlagen werden hierbei anhand von praxisnahen Fallbeispielen veranschaulicht, die Ihnen den optimalen Einsatz von Förder- und Finanzierungsinstrumente im landwirtschaftlichen Bereich aufzeigen und den Einsatz in der täglichen Beratungspraxis erleichtern.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Richard Harrer, BBA Baubetreuung GmbH Dozenten der Deutsche Leasing Johannes Siwik, BayernLB Dozenten der Versicherungskammer Bayern			
<b>Preis</b>	525,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.1.4.3 Agrarbetreuer

#### ID 2198 Agrar Workshop 3 - Praktikerbewertung für den landwirtschaftlichen Jahresabschluss, Steuern und Sicherheiten

Sie lernen die Besonderheiten in der Buchführung, den BMELV-Jahresabschluss für die Landwirtschaft und spezielle Kennzahlen kennen. Der Schwerpunkt liegt auf der Besprechung außerbilanzieller Einflussfaktoren auf einen landwirtschaftlichen Jahresabschluss. Als Abrundung werden landwirtschaftsspezifische Steuerregelungen vorgestellt. Unterlegt wird das Ganze durch praktische Übungen. Anregungen und Tipps über ein modernes, landwirtschaftliches Flächenmanagement sowie die Bewertung und Beurteilung von landwirtschaftlichen Sicherheiten runden den Workshop ab.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Dozenten der Firma Ecovis Andreas Zehentleitner, SK Rottal-Inn			
<b>Preis</b>	525,00 Euro			

#### ID 2172 Agrar Workshop 4 - Investitions- und Risikobeurteilung landwirtschaftlicher Unternehmen

Mittels eines konkreten Fallbeispiels lernen Sie, die Planungsrechnung landwirtschaftlicher Unternehmen mit der landwirtschaftlichen Buchführung abzugleichen und die ermittelten Erfolgskennzahlen als Basis für die Beurteilung von Unternehmen und landwirtschaftlichen Investitionen zu interpretieren. Aktuelle Fallbeispiele ermöglichen einen Überblick über die Risikoparameter landwirtschaftlicher Unternehmungen und mittels der Excel-gestützten dynamischen Kapitalwertmethode sind Sie in der Lage, die Wirtschaftlichkeit und die Risiken landwirtschaftlicher Investitionen einzuschätzen.

Mit Hilfe dem IT-Tools "ProLiqui" lernen Sie eine Anwendung kennen, die Sie unterstützt, Investitions- und Entwicklungspläne landwirtschaftlicher Unternehmungen unter Einbeziehung von Inflation, volatilen Märkten und agrarspezifischen Risiken nachhaltig zu prüfen, um eine fundierte Aussage zur Kreditwürdigkeit erstellen zu können.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Gabriele Sichler-Stadler, Direktorin Fortbildungszentrum Triesdorf Friedrich Gronauer, Direktor Landwirtschaftliche Fachschulen Triesdorf Otto Körner, Direktor Landwirtschaftliche Lehranstalten Triesdorf			
<b>Preis</b>	620,00 Euro			

#### ID 2162 Landwirtschaft - quo vadis

Sie erleben einen bunten Mix von Topvorträgen und Workshops exzellenter Spezialisten der Agrarbranche. Sowohl globale Entwicklungstendenzen als auch Einzelbetrachtungen verschiedener Landwirtschaftsthemen stehen für Sie im Focus der Veranstaltung.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Prof. Dr. Herbert Ströbel, HSWT Otto Körner, Direktor der LLA Triesdorf sowie weitere Dozenten und Agrarspezialisten aus dem Bildungszentrum Triesdorf			
<b>Preis</b>	735,00 Euro			

## 3.1.4.3 Agrarbetreuer

### ID 2023 Betriebswirtschaftliche Grundlagen zur Beurteilung unternehmerischer Entscheidungen

Sie erwerben Grund- und weiterführende Kenntnisse der Allgemeinen Betriebswirtschaft im Unternehmen. Dabei erlernen Sie praxisnah die Grundzusammenhänge des Rechnungswesens, der Produktion, der Finanzierung, der Materialwirtschaft und des Marketings im Unternehmen. Mit diesem betriebswirtschaftlichen Rüstzeug werden Sie die unternehmerischen Entscheidungen Ihrer gewerblichen Kunden sachkundig nachvollziehen und beurteilen können, wodurch Sie die Qualität Ihrer Kundenberatung - insbesondere auch in der Anwendung des S-Finanzkonzeptes und des Ratings - und Ihrer Kommentierung von Kreditentscheidungen steigern werden.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Andreas Kultschytzky, RDG Stuttgart-München GmbH			
<b>Preis</b>	525,00 Euro			

### ID 2155 Aspekte der Risikofrüherkennung und Intensivbetreuung von Firmenkundenengagements

Auf bestehende Früherkennungsprozesse aufbauend erkennen Sie Optimierungsmöglichkeiten oder Früherkennungsmaßnahmen. Sie würdigen betriebswirtschaftliche Aspekte und beurteilen qualitative Kriterien wie z.B. die strategische Zielsetzung oder die Bilanzstruktur des Unternehmens, und erarbeiten im Seminar Lösungen für risikogefährdete Firmenkreditengagements und die Durchführung von praktischen Maßnahmen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Christian Wachter, SK Bamberg			
<b>Preis</b>	435,00 Euro			

### ID 2025 S-Firmenberatung - Betriebs- und Investitionsfinanzierung

Sie werden für die Bewertung und Interpretation von Jahresabschlüssen und Sekundärunterlagen (BWA) als Grundlage für die Kreditentscheidung sensibilisiert.

Anhand von praxisnahen Fallstudien wird der ganzheitliche Ansatz der gewerblichen Finanzierungsberatung behandelt. Sie ermitteln dabei den gesamten Finanzierungsbedarf aus einer unternehmerischen Maßnahme und unterlegen diesen mit der optimalen Finanzierungsstruktur. Hierbei werden Problemstellungen in der Unternehmensfinanzierung beleuchtet und entsprechende Lösungsmöglichkeiten erarbeitet.

Aufbauend auf Planrechnungen überprüfen Sie kritisch die Kapitaldienstfähigkeit des Kunden.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Christian Werner, SK Niederbayern-Mitte			
<b>Preis</b>	525,00 Euro			

## 3.1.4.3 Agrarbetreuer

### ID 2060 Steuern in der Praxis des Firmenkundengeschäfts - Grundlagen des Steuerrechts

Sie lernen die wesentlichen Aspekte des Einkommen-, Körperschaftsteuer, Gewerbesteuer-, Umsatzsteuer- sowie des Bilanzsteuerrechts kennen und können dieses Wissen praxisgerecht bei der Beratung der Firmenkunden anwenden. Darüber hinaus werden Sie die bei der Besteuerung oder der Kreditanalyse von Firmenkunden auftretenden Besonderheiten (Betriebsaufspaltung, Betriebsveräußerung, -aufgabe, Finanzierungsalternativen, Gestaltungsmöglichkeiten bei der Rechtsformwahl) besser verstehen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Elke Mehl, Sparkasse München			
<b>Preis</b>	560,00 Euro			

### ID 2121 Auswirkungen der neuen EBIL Version auf die Praxis der Jahresabschlussanalyse und -kommentierung (StaMeBo 5)

Regelmäßig erweitert der DSV den Funktionsumfang von EBIL pro. Im Seminar lernen Sie die wesentlichen Neuerungen und Erweiterungen sowie deren Einsatzmöglichkeiten in der Jahresabschlusskritik kennen. Angesichts der zunehmenden Bedeutung der gestuften CF-Rechnung vor dem Hintergrund des HGBneu und der weiterhin volatilen Konjunkturaussichten werden zudem die Inhalte der Liste 4 vertieft.

Das Seminar ist Bestandteil der Reihe "Standardmethoden der Bonitätsbeurteilung" (StaMeBo), die aus den Seminaren ID 2027, ID2028, ID2029, ID2037 und ID2121 besteht.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Johanna Böck	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2211
<b>Dozenten</b>	Magnus Jahrstorfer, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	350,00 Euro			

### 3.1.4.4 Leasingspezialist

Maßgeschneiderte Seminarangebote rund um die Finanzierungsvariante Leasing in Zusammenarbeit mit unserem Verbundpartner der Deutschen Leasing für Sparkassen und Mittelstand GmbH.

Intelligente Lösungen für individuelle Bedürfnisse sind der Schlüssel zum Erfolg bei anspruchsvollen Firmen- und Gewerbekunden. Immer mehr Unternehmen, Freiberufler und Kommunen realisieren ihre Investitionsvorhaben mit Leasing. In Zeiten knapper finanzieller Ressourcen ist es umso wichtiger, Mittel nicht langfristig zu binden. Leasingprodukte, egal ob für Autos, Nutzfahrzeuge, Maschinen, IT- und Kommunikationstechnik, ermöglichen es, Spielräume optimal und sehr kundenorientiert zu nutzen.

Um in Leasingfragen stets aktuell und kompetent zu sein, bieten wir Ihnen als Leasingspezialist ein interessantes und abwechslungsreiches Seminarpaket für Ihre individuellen Wünsche an. Wir betrachten dabei das Thema Leasing besonders unter dem Fokus Vertrieb, halten andererseits aber auch arbeitsplatzspezifische Angebote für die Marktfolge Aktiv und Abwicklung bereit. Selbstverständlich ermöglichen wir Ihnen auch den Blick über den Tellerrand mit Seminaren zu den Themen Jahresabschluss, Bonitätsanalyse und Grundlagen des Steuerrechts.

Wünschen Sie einen tieferen Einblick zu Rahmenbedingungen, Neuerungen und Herausforderungen in bestimmten Branchen, beachten Sie bitte ergänzend unser Seminarangebot in der Rubrik "Branchenkompetenzen".

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:  
Werner Ammerl Tel. 0871 504-2278 E-Mail: w.ammerl@s-akaby.de

#### ID 2075 Leasing im Systemgeschäft - einfach machen

Sie lernen die Grundlagen der objekt- und kundenberatenden Ausrichtung im Leasing kennen. Sie sind mit dem Produkt und Prozess von S-Direkt und DL-Direkt vertraut. Sie können Beratungsgespräche dazu führen. Sie können mit dem Beratungs- und Angebotsprogramm S-Leasing-Online (SLO) umgehen und Direkt-Leasing-Geschäfte selbständig abschließen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Peter Singer, Deutsche Leasing			
<b>Preis</b>	710,00 Euro			

#### ID 2077 Investitionen erfolgreich realisieren mit Sparkassen-Leasing

In diesem Seminar werden Sie als Leasingspezialist, Unternehmens-, Firmen- und Gewerbekundenbetreuer für die neuen Herausforderungen im Rahmen der Asset-Finanzierung "fit gemacht" und auf den aktuellen Stand gebracht. Neben Leasing- und Factoring-Spezifika steht die Stärkung der vertrieblichen Kompetenz im Vordergrund. Anhand praktischer Beispiele werden Lösungsansätze besprochen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Erfahrene Gebietsleiter und Spezialisten der Deutschen Leasing für Sparkassen in Bayern, Factoring-Spezialisten der Deutschen Factoring Bank (DFB)			
<b>Preis</b>	365,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.1.4.4 Leasingspezialist

#### ID 2175 Direkt-Leasing für die Marktfolge

Sie lernen die S-Direkt-Leasing-Produkte für das Breitengeschäft und die vertragsspezifischen Abwicklungstechniken zwischen der Sparkasse und der Deutschen Leasing kennen. Schwerpunkt wird sein, einen möglichst fehlerfreien und sofortigen Leasing-Beginn zu erreichen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Peter Singer, Deutsche Leasing			
<b>Preis</b>	375,00 Euro			

#### ID 2023 Betriebswirtschaftliche Grundlagen zur Beurteilung unternehmerischer Entscheidungen

Sie erwerben Grund- und weiterführende Kenntnisse der Allgemeinen Betriebswirtschaft im Unternehmen. Dabei erlernen Sie praxisnah die Grundzusammenhänge des Rechnungswesens, der Produktion, der Finanzierung, der Materialwirtschaft und des Marketings im Unternehmen. Mit diesem betriebswirtschaftlichen Rüstzeug werden Sie die unternehmerischen Entscheidungen Ihrer gewerblichen Kunden sachkundig nachvollziehen und beurteilen können, wodurch Sie die Qualität Ihrer Kundenberatung - insbesondere auch in der Anwendung des S-Finanzkonzeptes und des Ratings - und Ihrer Kommentierung von Kreditentscheidungen steigern werden.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Andreas Kultschytky, RDG Stuttgart-München GmbH			
<b>Preis</b>	525,00 Euro			

#### ID 2028 Analyse und Beurteilung der Abschlüsse verbundener Unternehmen und internationaler Konzerne (StaMeBo 2)

Sie erhalten einen Überblick über die aktuellen Rechtsvorschriften für Konzernabschlüsse (HGB, IFRS, US-GAAP, BilMoG) und setzen sich mit Konsolidierungsgrundsätzen auseinander. Anhand von Praxisfällen konsolidieren Sie Einzelabschlüsse verbundener Unternehmen. Sie beurteilen die Ergebnisse der Analyse mit den Verfahren zur Bilanzkritik und der Ermittlung der Kapitaldienstfähigkeit. Daneben bekommen Sie einen Einblick in die aktuellen Entwicklungen des Aktienrechts, den Vorschriften zur Rechnungslegung und deren Prüfung. Hierbei werden die Änderungen aufgrund BilMoG einbezogen. Zusätzlich gewinnen Sie einen Einblick in die technische Unterstützung durch die "manuelle Konsolidierung" in EBIL.

Das Seminar ist Bestandteil der Reihe "Standardmethoden der Bonitätsbeurteilung" (StaMeBo), die aus den Seminaren ID 2027, ID2028, ID2029, ID2037 und ID2121 besteht.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Johanna Böck	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2211
<b>Dozenten</b>	Johann Zach, Prüfungsstelle des SVB			
<b>Preis</b>	350,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.1.4.4 Leasingspezialist

#### ID 2029 Jahresabschlussanalyse und -kritik von bilanzierenden Unternehmen (StaMeBo 3)

Dieses Seminar vermittelt Ihnen rund um den Jahresabschluss umfangreiche theoretische Kenntnisse, die im Rahmen der materiellen Kreditwürdigkeitsprüfung für eine praxisorientierte Jahresabschlusskritik erforderlich sind. Anhand ausführlicher Fallbeispiele beschäftigen Sie sich intensiv und praxisnah mit der Rechnungslegung und der Jahresabschlussanalyse und -kritik, dem richtigen Einsatz von betriebswirtschaftlichen Kennzahlen sowie weiteren Verfahren zur Bonitätsbeurteilung.

Das Seminar ist Bestandteil der Reihe "Standardmethoden der Bonitätsbeurteilung" (StaMeBo), die aus den Seminaren ID 2027, ID2028, ID2029, ID2037 und ID2121 besteht.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Johanna Böck	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2211
<b>Dozenten</b>	Magnus Jahrstorfer, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	525,00 Euro			

#### ID 2046 Die Auswertung und Handhabung kundeneigener Finanzbuchhaltungsprogramme - dargestellt am Beispiel von DATEV-Auswertungen

Das Seminar befasst sich mit der Auswertung von Unterlagen aus kundeneigenen Finanzbuchhaltungsprogrammen und ihrer Aussagekraft. In praktischen Fallstudien lernen Sie am Beispiel von DATEV-Auswertungen, welche wichtigen Erkenntnisse Sie im Rahmen der Kreditwürdigkeitsprüfung aus diesen gewinnen können. Hierzu werden auch die Grundlagenkenntnisse aus dem Seminar ID 2029 herangezogen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Gottfried Stegerer, SK. i. Ldkr. Schwandorf			
<b>Preis</b>	350,00 Euro			

#### ID 2060 Steuern in der Praxis des Firmenkundengeschäfts - Grundlagen des Steuerrechts

Sie lernen die wesentlichen Aspekte des Einkommen-, Körperschaftsteuer, Gewerbesteuer-, Umsatzsteuer- sowie des Bilanzsteuerrechts kennen und können dieses Wissen praxisgerecht bei der Beratung der Firmenkunden anwenden. Darüber hinaus werden Sie die bei der Besteuerung oder der Kreditanalyse von Firmenkunden auftretenden Besonderheiten (Betriebsaufspaltung, Betriebsveräußerung, -aufgabe, Finanzierungsalternativen, Gestaltungsmöglichkeiten bei der Rechtsformwahl) besser verstehen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Elke Mehl, Stadtparkasse München			
<b>Preis</b>	560,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.1.4.4 Leasingspezialist

#### ID 2121 Auswirkungen der neuen EBIL Version auf die Praxis der Jahresabschlussanalyse und -kommentierung (StaMeBo 5)

Regelmäßig erweitert der DSV den Funktionsumfang von EBIL pro. Im Seminar lernen Sie die wesentlichen Neuerungen und Erweiterungen sowie deren Einsatzmöglichkeiten in der Jahresabschlusskritik kennen. Angesichts der zunehmenden Bedeutung der gestuften CF-Rechnung vor dem Hintergrund des HGBneu und der weiterhin volatilen Konjunkturaussichten werden zudem die Inhalte der Liste 4 vertieft.

Das Seminar ist Bestandteil der Reihe "Standardmethoden der Bonitätsbeurteilung" (StaMeBo), die aus den Seminaren ID 2027, ID2028, ID2029, ID2037 und ID2121 besteht.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Johanna Böck	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2211
<b>Dozenten</b>	Magnus Jahrstorfer, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	350,00 Euro			

#### ID 2155 Aspekte der Risikofrüherkennung und Intensivbetreuung von Firmenkundenengagements

Auf bestehende Früherkennungsprozesse aufbauend erkennen Sie Optimierungsmöglichkeiten oder Früherkennungsmaßnahmen. Sie würdigen betriebswirtschaftliche Aspekte und beurteilen qualitative Kriterien wie z.B. die strategische Zielsetzung oder die Bilanzstruktur des Unternehmens, und erarbeiten im Seminar Lösungen für risikogefährdete Firmenkreditengagements und die Durchführung von praktischen Maßnahmen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Christian Wachter, SK Bamberg			
<b>Preis</b>	435,00 Euro			

#### ID 2435W Webinar Sichere Ergebnisbeurteilungen durch Mängelbeseitigungen

BWA`s: Keine unsicheren Ergebnisse mehr - endlich plausible Zahlen im Handel!

Sie können aus den vorgelegten unterjährigen Zahlen eines Handelsunternehmens ein betriebswirtschaftlich korrektes Ergebnis ermitteln.

Betriebswirtschaftlich plausible Zahlen schaffen Transparenz über die wirtschaftlichen Verhältnisse des Kunden, klären den Finanzbedarf und geben Klarheit über die weiteren Betreuungsschritte.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Jasmin Aslanides	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2212
<b>Dozenten</b>	Dozenten RDG GmbH			
<b>Preis</b>	149,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.1.4.4 Leasingspezialist

#### ID 2046W Webinar BWA Schnelleinstieg - verstehen und effizient nutzen

Sie können betriebswirtschaftliche Auswertungen - Summen- und Saldenlisten endlich richtig verstehen! Souveränität im Umgang mit betriebswirtschaftlichen Auswertungen / Summen- und Saldenlisten schafft Effizienz und klare Positionen im Kundengespräch. Für einen leichteren Umgang mit dem Kunden und dem Miteinander in Markt- und Marktfolge holen Sie die Potenziale aus den Auswertungen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Jasmin Aslanides	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2212
<b>Dozenten</b>	Dozenten RDG GmbH			
<b>Preis</b>	149,00			

#### ID 2027W Webinar Typische Maßnahmen der Bilanzpolitik und woran sie zu erkennen sind

Sie werden ab sofort ein sicheres Gespür haben, wann den Zahlen des Kunden vertraut werden kann und wo Vorsicht geboten ist. Kenntnisse bilanzpolitischer Spielräume erlauben das gezielte Hinterfragen von Angaben im Jahresabschluss - und geben Bestätigungen, in jeglicher Hinsicht... Transparente Zahlen ermöglichen Ihnen die Abschätzung des Risikos für die Kreditwürdigkeit.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Jasmin Aslanides	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2212
<b>Dozenten</b>	Dozenten RDG GmbH			
<b>Preis</b>	149,00			

#### ID 2095 Web Based Training zum finanzkonzept.digital

Sie verschaffen sich einen Überblick über Ziele, Inhalte und Anwendung des finanzkonzept.digital (gewerbliche Finanzkonzepte unter OSP\_neo). Die digitale Nachbetreuung begleitet Sie bei den ersten Umsetzungsschritten.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
<b>Preis</b>	95,00 Euro			

#### ID 2022 Verhandeln mit Kunden im Team: Firmen-/Gewerbekundenberater und die Vertriebsspezialisten gemeinsam zum Erfolg

In diesem Workshop erhalten Sie Tipps und erarbeiten sich anhand von Szenarien aus dem Firmen- und Gewerbekundensegment Strategien, wie Sie effizient und strukturiert in direktem Zusammenspiel mit Kollegen Kundengespräche zum Erfolg führen. Dabei betrachten Sie sowohl das "Sparkasenteam", also den gemeinsamen Auftritt von Hauptbetreuer und Vertriebsspezialist, als auch die Kundenseite, also den Umgang mit mehreren Gesprächsteilnehmern auf Seiten des Unternehmens (Leitende Angestellte, Steuerberater usw.).

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tanja Kunze Monika Felixberger	
<b>Dozenten</b>	Thomas Wölfle, Vertriebs- und Führungcoaching, Wölfle und Partner			
<b>Preis</b>	445,00 Euro			

### 3.1.4.5 Berater internationales Geschäft

Deutschland ist weiterhin eine der bedeutendsten Exportnationen. Dazu tragen auch die deutschen Mittelständler, und damit Ihre Kunden bei, die sich zunehmend auf die Globalisierung der Wirtschaft einstellen. Deren wesentliches Motiv dabei ist die Erschließung neuer Absatzmärkte. Allerdings werden die vorhandenen Möglichkeiten bei weitem nicht ausgenutzt - und das in Zeiten immer knapper werdender Ressourcen. Die Hauptursache hierfür sind Informationsdefizite, insbesondere über die Funktionsmechanismen der internationalen Märkte sowie insgesamt fehlendes Know-how in diesem Themenfeld.

Damit Sie als erster Ansprechpartner in diesem Geschäftsfeld die Wissensdefizite Ihrer Kunden schließen können, unterstützen wir Sie mit Angeboten in drei Themenblöcken.

#### Grundlagen, Recht und Meldewesen

Sie interessieren sich für das Internationale Geschäft oder sind mit den Meldevorschriften oder der Beachtung der Embargobeschränkungen betraut? Dann bieten wir Ihnen mit diesen Seminaren die Grundlagenkenntnisse für das Internationale Geschäft und das Meldewesen.

#### Zahlungsverkehr und Dokumentengeschäft

Im Internationalen Geschäft sind die Dokumente und der Zahlungsverkehr eine Basis für die störungsfreie Abwicklung. In den Seminaren lernen Sie die unterschiedlichen Dokumente kennen und wie sie zu behandeln sind. Zudem erhalten Sie einen Überblick über die Produkte des Zahlungsverkehrs.

#### Vertrieb & Handel

Viele Unternehmen nutzen die Ertragschancen im Ausland. Die Besonderheiten des Internationalen Geschäfts werden Ihnen in unserem Seminarangebot präsentiert. Sie lernen die Ansätze für diese Geschäfte kennen und trainieren die Beratungssituationen.

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:

Magnus Jahrstorfer Tel. 0871 504-2376 E-Mail: [m.jahrstorfer@s-akaby.de](mailto:m.jahrstorfer@s-akaby.de)

### ID 2412 Außenwirtschaftsrecht - Meldewesen im Zahlungs- und Kapitalverkehr mit dem Ausland

Sie lernen Grundsätze, Begriffsbestimmungen und Melderegeln unseres Außenwirtschaftsrechts kennen und die Meldeanforderungen in der Praxis anhand von vielfältigen Fallbeispielen anzuwenden. Schwerpunkt bilden die eigenen bankspezifischen Meldevorschriften. Das Seminar soll helfen, Fehler zu vermeiden, die zu Prüfungsbeanstandungen durch die Bundesbank führen können.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Georg van den Bos, G & I van den Bos GbR			
<b>Preis</b>	290,00 Euro			

### ID 2460 Fachaustausch Internationaler Zahlungsverkehr mit Praxisbeispielen S-ViA

Erfahrungs- und Fachaustausch zum Thema Internationaler Zahlungsverkehr. Vertiefung der theoretischen Kenntnisse rund um den Internationalen Zahlungsverkehr.

Des Weiteren wollen wir in besonderem Maße auf Ihre Fragen und Probleme im Umgang mit S-ViA eingehen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Andreas Holtschke, KSK München Starnberg Ebersberg			
<b>Preis</b>	185,00 Euro			



## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.1.4.5 Berater internationales Geschäft

#### ID 2463 Erfahrungsaustausch S-ViA

Im Rahmen der Veranstaltungen bieten wir Ihnen eine Plattform, um sich über S-ViA auszutauschen, Ihnen einen Ausblick auf von der FI geplante Änderungen/Neuerungen in S-ViA geben, Ihre Anregungen für die Weiterentwicklung von S-ViA für die Projektarbeit mit der FI aufnehmen sowie auf Ihre Fragen und Probleme mit S-ViA eingehen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Ute Lehmeier, S-International Region Nürnberg GmbH & Co. KG			
<b>Preis</b>	215,00 Euro			

#### ID 2482 Erfahrungsaustausch AIB+++

Sie gewinnen mehr Sicherheit im Tagesgeschäft mit der Anwendung AIB++ durch den Erfahrungsaustausch mit anderen Sparkassen und wertvolle Hinweise für die tägliche Bearbeitung.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Wolfgang Stangl, Sparkasse Bamberg Simone Schulz, Finanzinformatik			
<b>Preis</b>	370,00 Euro			

#### ID 2472 Erfolgreiche Kundenbetreuung mittelständischer Firmenkunden bei ihren Internationalen Aktivitäten

Ein starkes internationales Firmenkundengeschäft ist wichtig, weil das Firmenkundengeschäft verstärkt im Fokus der Mitbewerber steht und das Internationale Geschäft das Einfalltor ist. Sparkassen verlieren hier Marktanteile, die Globalisierung erreicht auch kleine Betriebe in der Region und das Internationale Firmenkundengeschäft bietet signifikante und noch ungenutzte Ertragsmöglichkeiten.

In diesem Seminar erfahren Sie Vertriebsansätze, Geschäfts-, Ertrags- und Finanzierungsmöglichkeiten im Internationalen Firmenkundengeschäft. Des Weiteren werden die Herausforderungen der zunehmenden Globalisierung des Mittelstandes für die Sparkasse beleuchtet. Durch umfangreiche Praxisfälle werden konkrete Unterstützung und Geschäftsmöglichkeiten aufgezeigt.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Ulrich Eckert, BayernLB Jürgen Schad, S-International Baden-Württemberg Nord GmbH & Co. KG			
<b>Preis</b>	475,00 Euro			



## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.1.4.5 Berater internationales Geschäft

#### ID 2473 Garantiegeschäft für Senior-Berater/Abwickler

In diesem Seminar werden die Bankgarantien im Internationalen Geschäft, die ein wesentliches Element in der Produktpalette für exportorientierte Unternehmen sind, praxisbezogen und in allen Details besprochen. Aktuelle Themen wie Länderbesonderheiten, Boykott und Sanktionen runden diesen Workshop ab.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Tanja Hundeshagen, BayernLB			
<b>Preis</b>	220,00 Euro			

#### ID 2474 Dokumentengeschäft - Intensivkurs

Die wichtigsten Liefer- und Zahlungsbedingungen werden besprochen. Theoretische Grundkenntnisse von Dokumentengeschäften als Produkte der Zahlungssicherung sind vorhanden. Das Akkreditiv wird von der Eröffnung bis zur Zahlung behandelt und Sie erweitern Ihr Fachwissen.

Schwerpunkt des 1. Tages ist die Akkreditiv-konforme Erstellung der wichtigsten Dokumente. Am 2. Tag werden die erworbenen Kenntnisse vertieft.

Mit Dokumentenprüfungen, Fallbeispielen und Praxisfällen werden Sie mit den Einheitlichen Richtlinien für Dokumentenakkreditive vertraut gemacht, und Sie lernen die Internationale Standard Banken Praxis kennen. Länderbesonderheiten, Finanzierungen, Sanktionsklauseln und Akkreditiv-Sonderformen runden diesen Praxis bezogenen Workshop ab.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Otto Ruff, BayernLB			
<b>Preis</b>	400,00 Euro			

#### ID 5660 Seminar MaRisk - Handelsgeschäft

Sie bekommen ein elementares Grundlagenwissen zu den MaRisk im Teilbereich Handelsgeschäfte vermittelt. Neben den rechtlichen Inhalten wird durch Beispiele und Praxisberichte die bankaufsichtliche Denkweise erläutert. Es erfolgt keine Schulung der eingesetzten Software SimCorp Dimension.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Marianne Brunnhuber	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2371
<b>Dozenten</b>	Robert Pelzer, Sparkassenverband Bayern			
<b>Preis</b>	175,00 Euro			

### 3.1.4.5 Berater internationales Geschäft

#### ID 2154 Souverän auftreten, beraten und verkaufen: Ihre 'Vier Türöffner zum Erfolg' im Firmen- und Gewerbekundengeschäft - Basisseminar

Sie treten nach dem Basisseminar spürbar überzeugender auf. Sie erfahren, wie Sie Ihre Persönlichkeit gekonnt einsetzen, um Ihre Geschäftsziele noch effektiver zu erreichen, und welchen Nutzen Ihnen die Erkenntnisse der Gehirnforschung für Ihre Kundenkontakte bieten. Dazu sehen Sie in einem ersten Einblick, wie Sie die vier "Türöffner zum Erfolg" Rhetorik/Dialektik, Etikette, Kleidung und Körpersprache für sich nutzen sowie zielgerichtet kombinieren können und wie diese auf andere Menschen wirken. Kunden entscheiden in hohem Maße unbewusst. In Rollenspielen haben Sie die Gelegenheit, Ihr Auftreten zu verfeinern, und Sie erhalten individuelle Video-Feedbacks.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Peter A. Worel, Stilwelt - Führungsberatung, Seminare & Coaching Trainer, Coach und Redner, Buchautor und Experte für überzeugendes Auftreten			
<b>Preis</b>	660,00 Euro			

#### ID 2095 Web Based Training zum finanzkonzept.digital

Sie verschaffen sich einen Überblick über Ziele, Inhalte und Anwendung des finanzkonzept.digital (gewerbliche Finanzkonzepte unter OSP\_neo). Die digitale Nachbetreuung begleitet Sie bei den ersten Umsetzungsschritten.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
<b>Preis</b>	95,00 Euro			

### 3.1.4.6 Assistenz

Die vertriebliche Firmenkundenassistenz unterstützt den/die Firmen- und Gewerbekundenberater bei der Terminplanung, der Vor- und Nachbereitung von Kundenterminen (auch Finanzkonzept Firmenkunden) sowie insbesondere bei der Erstellung von Musterberechnungen, Angeboten und Kreditanträgen.

Mit dem aktualisierten Seminar ID 2021 "Die Firmenkundenassistenz als Manager der Firmen- und Gewerbekundenbetreuer" wollen wir Ihnen künftig wieder ein speziell auf die Bedürfnisse der Firmenkundenassistenz zugeschnittenes Seminar anbieten.

Darüber hinaus unterstützen wir die Firmenkundenassistenten zur Stärkung der allgemeinen fachlichen Kompetenz mit ausgewählten Grundlagen-Seminaren.

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:

Magnus Jahrstorfer Tel. 0871 504-2376 E-Mail: m.jahrstorfer@s-akaby.de

#### ID 2021 Die Firmenkundenassistenz als 'Manager' der Firmen- und Gewerbekundenbetreuer

Sie erhalten einen praxisbezogenen Überblick über die Aufgaben in der Firmenkundenassistenz, insbesondere im Hinblick auf VdZ Firmenkunden. Dazu gehören die Unterstützung bei der Terminplanung, der Vor- und Nachbereitung der Beratungen mit dem Sparkassen-Finanzkonzept Firmenkunden, die Erstellung von Musterberechnungen und Angebotserstellungen. Die Vermittlung wichtiger Inhalte in der Kommunikation mit den Firmenkunden wird aufgezeigt. Zudem ist es unser Ziel, Ihnen durch Tipps und Tricks die tägliche Arbeit mit Microsoft Office zu erleichtern und noch effizienter zu gestalten.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Günther Landesberger, Andrea Staudinger, SK Landshut Tobias Sterr, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	500,00 Euro			

#### ID 2023 Betriebswirtschaftliche Grundlagen zur Beurteilung unternehmerischer Entscheidungen

Sie erwerben Grund- und weiterführende Kenntnisse der Allgemeinen Betriebswirtschaft im Unternehmen. Dabei erlernen Sie praxisnah die Grundzusammenhänge des Rechnungswesens, der Produktion, der Finanzierung, der Materialwirtschaft und des Marketings im Unternehmen. Mit diesem betriebswirtschaftlichen Rüstzeug werden Sie die unternehmerischen Entscheidungen Ihrer gewerblichen Kunden sachkundig nachvollziehen und beurteilen können, wodurch Sie die Qualität Ihrer Kundenberatung - insbesondere auch in der Anwendung des S-Finanzkonzeptes und des Ratings - und Ihrer Kommentierung von Kreditentscheidungen steigern werden.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Andreas Kultschytky, RDG Stuttgart-München GmbH			
<b>Preis</b>	525,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.1.4.6 Assistenz

#### ID 2027 Grundlagen der praxisorientierten Jahresabschlussanalyse / EBIL pro-Anwendung (StaMeBo 1)

Sie bekommen Grundkenntnisse der Bonitätsbeurteilung auf Basis von Jahresabschlüssen (Jahresabschlussanalyse, EBIL, einfache Jahresabschlusskritik) vermittelt. Der Schwerpunkt des Seminars ist die Erfassung von Jahresabschlüssen aus der Praxis in dem Bilanzanalyseprogramm EBIL direkt am PC. Ergänzend erstellen Sie einfache Kommentierungen und Kapitaldienstberechnungen zu den Auswertungsergebnissen.

Das Seminar ist Bestandteil der Reihe "Standardmethoden der Bonitätsbeurteilung" (StaMeBo), die aus den Seminaren ID 2027, ID2028, ID2029, ID2037 und ID2121 besteht.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Johanna Böck	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2211
<b>Dozenten</b>	Stefan Senft, SK Neumarkt-Parsberg Magnus Jahrstorfer, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	870,00 Euro			

#### ID 2060 Steuern in der Praxis des Firmenkundengeschäfts - Grundlagen des Steuerrechts

Sie lernen die wesentlichen Aspekte des Einkommen-, Körperschaftsteuer, Gewerbesteuer-, Umsatzsteuer- sowie des Bilanzsteuerrechts kennen und können dieses Wissen praxisgerecht bei der Beratung der Firmenkunden anwenden. Darüber hinaus werden Sie die bei der Besteuerung oder der Kreditanalyse von Firmenkunden auftretenden Besonderheiten (Betriebsaufspaltung, Betriebsveräußerung, -aufgabe, Finanzierungsalternativen, Gestaltungsmöglichkeiten bei der Rechtsformwahl) besser verstehen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Elke Mehl, Stadtparkasse München			
<b>Preis</b>	560,00 Euro			

#### ID 2433W Webinar Einstieg in die Jahresabschlussbeurteilung - wo finde ich was?

Sie erfahren, was ein Jahresabschluss ist und wann er erstellt wird. Dadurch wissen Sie, was vom Kunden verlangt werden kann und haben Klarheit über die Bestandteile und die bedeutendsten Positionen des Jahresabschlusses.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Jasmin Aslanides	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2212
<b>Dozenten</b>	Dozenten RDG GmbH			
<b>Preis</b>	149,00 Euro			

### 3.1.4.6 Assistenz

#### ID 2439W Webinar Bilanz - was hinter den Zahlen steckt

Nach dem Webinar können Sie treffsicher zwischen guten und schwachen Bilanzen unterscheiden und haben Klarheit über die Bestandteile der Bilanz.

Ihr Verständnis der Wirkungen der Erfolgsrechnung einer Bilanz befähigt Sie, große wie kleine Bilanzen schnell zu strukturieren.

Zudem haben Sie das Wissen von relevanten Kennzahlen, die mit dem Kunden diskutiert werden können.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Jasmin Aslanides	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2212
<b>Dozenten</b>	Dozenten RDG GmbH			
<b>Preis</b>	149,00 Euro			

### 3.1.4.7 Vermögensmanager Firmenkunden

Vermögensmanager Firmenkunden agieren als Partner des Firmenkundenberaters. Als Spezialisten mit Wertpapierfachwissen sind Sie neben dem Vermögensaufbau und der -strukturierung der Privatseite des Firmenkunden verantwortlich für Portfoliomanagement, Financial Planning und Steueroptimierung der Anlagen.

Die enge Zusammenarbeit mit dem Firmenkundenberater und die Positionierung als "Vertrauensperson" gegenüber Ihrem Kunden erfordern neben dem Wertpapierwissen umfangreiche betriebswirtschaftliche und unternehmenssteuerliche Kenntnisse, die wir Ihnen mit der Seminarreihe "Vorsorge- und Vermögensmanager Firmenkunden" vermitteln.

Die Module der Seminarreihe sind unabhängig voneinander buchbar und vermitteln Ihnen neben dem fachlichen Wissen die Kenntnisse und "unternehmerische Denke" die Sie brauchen, um sich zu einem wichtigen Partner Ihres Firmenkunden zu machen.

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:

Christian Conrad-Koch Tel. 0871-504-2356 E-Mail: c.conrad-koch@s-akaby.de

#### ID 2252 Vermögensmanager Firmenkunden: Steuerliches Know-How für die Anlageberatung im Betriebsvermögen

Sie lernen die steuerlichen Unterschiede zwischen der Besteuerung im Privat- und Betriebsvermögen. Auf der betrieblichen Ebene können Sie differenzieren zwischen der Besteuerung von Einzel-/Personengesellschaften und von Kapitalgesellschaften. Sie beherrschen die Unterschiede der Steuerbelastung in den verschiedenen Vermögensanlageklassen Zinspapiere, Zertifikate, Aktien, Investmentfonds und Lebensversicherungen. Dadurch können Sie im Betriebsvermögen Alternativen zu Passivprodukten, die zunehmend vom Verwarentgelt bedroht sind, steuerlich treffend einschätzen. Ergänzend erhalten Sie erbschaftssteuerliches Wissen und können im Bereich der Altersvorsorge die steueroptimierten Produktlösungen im Bereich LV-Geschäft zielgruppenspezifisch anbieten.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christian Conrad-Koch Monika Boos	Tel. 089/2173-1754 Tel. 0871 504-2295
<b>Dozenten</b>	Michael Rogg, SK Memmingen-Lindau-Mindelheim			
<b>Preis</b>	415,00 Euro			

#### ID 2258 Vermögensmanager Firmenkunden: Anlagemanagement und Vermögensberatung

Sie erweitern Ihr Wissen hinsichtlich der Betreuung von Firmenkunden mit Schwerpunkten bei der Vermögensanlage und Finanzplanung im Unternehmen sowie in der privaten Finanzplanung des Firmenkunden. Welche aktuellen Themen im Anlagemanagement bewegen Unternehmer? Worauf achten Unternehmer bei der Auswahl geeigneter Partner für ihr Unternehmen? Auf diese Fragen erhalten Sie u.a. Antworten im Seminar.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christian Conrad-Koch Monika Boos	Tel. 089/2173-1754 Tel. 0871 504-2295
<b>Dozenten</b>	Jens Ehlers, Versicherungskammer Bayern, Organisations-Direktor Betriebliche Vorsorge Dozenten der BayernLB Dozenten der DekaBank Dozenten der Frankfurter Bankgesellschaft Monika Müller, SSK München Markus Schmittlein, MAGMAR GmbH			
<b>Preis</b>	945,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.1.4.7 Vermögensmanager Firmenkunden

#### ID 2259 Vermögensmanager Firmenkunden - Perspektivenwechsel in der Co-Beratung

Dieses Training richtet sich an die Vermögensmanager Firmenkunden aus dem Private Banking mit der Zielsetzung "Steigerung der Akquisitionsleistung". Es geht um die Frage, wie der Sparkassen-Co-Berater in seiner Funktion zusammen mit den Firmenkundenberatern noch erfolgreicher das Potenzial an Firmenkunden für das Private Banking aktiviert.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christian Conrad-Koch Monika Boos	Tel. 089/2173-1754 Tel. 0871 504-2295
<b>Dozenten</b>	Frank Mezger, alexander verweyen BUSINESS CONSULTANTS GmbH			
<b>Preis</b>	780,00 Euro			

#### ID 2095 Web Based Training zum finanzkonzept.digital

Sie verschaffen sich einen Überblick über Ziele, Inhalte und Anwendung des finanzkonzept.digital (gewerbliche Finanzkonzepte unter OSP\_neo). Die digitale Nachbetreuung begleitet Sie bei den ersten Umsetzungsschritten.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
<b>Preis</b>	95,00 Euro			



## 3.1.4.8 Unternehmensnachfolge

### ID 2250 Generationenmanagement für Private Banking-Kunden

Im Rahmen der Weiterbildung zum Private Banker eignen Sie sich die notwendigen, vertiefenden Kenntnisse und Grundlagen für die Betrachtung der Vermögensnachfolgeplanung Ihrer Kunden an. Die verschiedenen Themengebiete wie die Übertragung von Vermögenswerten unter steuerlichen und rechtlichen Gesichtspunkten, aber auch die Stiftungsthematik werden anhand aktueller Daten und Beispiele betrachtet.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christian Conrad-Koch Monika Boos	Tel. 089/2173-1754 Tel. 0871 504-2295
<b>Dozenten</b>	Dr. Michael Waxenberger, Fachanwalt für Erb- und Familienrecht  Christian Kraft, Generationen- und Stiftungsmanager SSK München			
<b>Preis</b>	1.320,00 Euro			

### ID 2251 Workshop: Aktuelle Praxis im Generationenmanagement für Private Banker

Sie vertiefen Ihr bereits umfangreiches Wissen in Bezug auf Nachfolgeplanungen und die steuerlichen und rechtlichen Rahmenbedingungen bei großen Vermögensübertragungen. Sie erarbeiten und diskutieren Lösungsmöglichkeiten anhand von Echkundenfällen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christian Conrad-Koch Monika Boos	Tel. 089/2173-1754 Tel. 0871 504-2295
<b>Dozenten</b>	Dr. iur. Michael Bonefeld, Kanzlei für Erbrecht und Vermögensnachfolge Rechtsanwalt und Fachanwalt für Erbrecht und Familienrecht Schriftleiter Zeitschrift f.d. Steuer- und Erbrechtspraxis (ZErb) Vorsitzender des Deutschen Nachlassgerichtstages e.V. Referent an der European Business School, Intensivstudium Estate Planning			
<b>Preis</b>	880,00 Euro			

### ID 2273 Akquise und Betreuung von Stiftern und Stiftungen - Grundlagen des Stiftungsmanagements

Sie lernen die Marktsituation und die rechtlichen und steuerlichen Rahmenbedingungen für das Stiftungswesen sowie die wichtigsten Bausteine der Stiftungsbetreuung durch die Sparkasse kennen. Sie sind in der Lage, Ihre Kunden sowie Stiftungen in diesem spezifischen Marktsegment umfassend zu betreuen und dieses Potenzial für Ihre Sparkasse zu erschließen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christian Conrad-Koch Monika Boos	Tel. 089/2173-1754 Tel. 0871 504-2295
<b>Dozenten</b>	Christian Kraft, SSK München Holger Carstens			
<b>Preis</b>	665,00 Euro			

## 3.1.4.8 Unternehmensnachfolge

### ID 2286 Der Private Banking Themenplan Generationenmanagement - Mit gelebter Praxis zum Erfolg!

Sie tauschen sich zum Themenplan Generationenmanagement aus und definieren gemeinsam Erfolgstreiber aus der Praxis. Anhand von Praxisfällen wird das Thema Generationenmanagement im Workshop erlebbar gemacht. Es werden Methoden und Strategien vermittelt und entwickelt, durch die eine Generationenmanagementberatung pragmatisch und nutzenorientiert wird.

Jeder Teilnehmer bringt einen Praxisfall mit, auf den intensiv eingegangen wird. Die Fälle werden gesammelt, durch Sie priorisiert und entsprechend in Rollenspielen im Seminar umgesetzt. Zögern Sie nicht, Ihre wichtigsten und komplexesten Kundenfälle mit zu bringen. Direkt nach dem Seminar können Sie Ihrem Kunden ein neues Gesprächserlebnis bieten.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christian Conrad-Koch Monika Boos	Tel. 089/2173-1754 Tel. 0871 504-2295
<b>Dozenten</b>	Alexander Korn, SK Rosenheim-Bad Aibling Christian Conrad-Koch, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	460,00 Euro			

### ID 2161 Erfolgreiche Kundenberatung bei Unternehmensnachfolgen - Hilfestellungen rund um den Generationswechsel

Sie platzieren erfolgreich das Thema Unternehmensnachfolge bei Ihren Kunden und begleiten Ihre Unternehmer kompetent bei der Umsetzung. Sie erhalten praxisorientiert steuerliche, rechtliche und betriebswirtschaftliche Fachkenntnisse sowie spezifisches Know-how in den Gestaltungsoptionen der Unternehmensnachfolge und im Management von Unternehmensnachfolgen. Anhand von Fallstudien trainieren Sie die Anwendung der vermittelten fachlichen und methodischen Inhalte. Besondere Aufmerksamkeit liegt dabei auf der Überwindung typischer emotionaler Barrieren der Unternehmensnachfolge im Kundengespräch.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Christian Matsche, BayernLB Jens Schulte, BayernLB Michael Gutfried, Notar Günter Hofmann			
<b>Preis</b>	635,00 Euro			

### ID 2187 Näher am Puls des Heilberufers: Trends, Potenziale und Risiken rund um die Praxisübernahme und -nachfolge

Sie erhalten wichtiges und aktuelles Hintergrundwissen, um Ihre Beratungsgespräche mit Ärzten, Zahnärzten und Apothekern "auf Augenhöhe" führen zu können. Des Weiteren analysieren und vergleichen Sie in Fallstudien (inklusive Einnahmen-/Überschussrechnungen und betriebswirtschaftlichen Auswertungen) unterschiedliche Fachgruppen, um versteckte Risiken und Chancen von Arztpraxen offenzulegen. Zusammen mit einer kompetenten Einführung in die Praxisbewertung erlaubt Ihnen dies eine gute Beurteilung des Verkehrswerts einer Praxis. Wissenswertes zu wichtigen Rechts- und Steuerrechtsfragen runden das Seminar für Sie ab.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Johanna Böck	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2211
<b>Dozenten</b>	Prof. Dr. Stephan Klock, öffentlich bestellter und vereidigter Sachverständiger für die Bewertung von Arzt- und Zahnarztpraxen			
<b>Preis</b>	645,00 Euro			

### 3.1.5 Kommunalkunden

Das tägliche Geschäft mit Ihren kommunalen und institutionellen Kunden kann erstaunlich dynamisch, spannend und ertragreich sein; gleichzeitig aber stellt die oft angespannte finanzielle Lage der Kommunen Sie als Kommunalkundenberater immer öfter vor Herausforderungen, die es gemeinsam zu lösen gilt.

Darüber hinaus befinden sich viele Ansatzpunkte für eine gelungene Zusammenarbeit im Bereich der erneuerbaren Energien.

Für den souveränen Umgang mit allen diesen Themen bedarf es Ihrerseits eines umfassenden Know-hows sowie einer detaillierten Marktkenntnis, so dass wir Ihnen zum einen verschiedene Schulungen zu den Themen Biogas, Photovoltaik und Windkraft anbieten. Zum anderen unterstützen wir Sie selbstverständlich auch mit Blick auf die rechtlichen Besonderheiten im Umgang mit den Kommunen.

Ob Finanzierungen in klassischer Form oder in Sondervarianten, Schuldenmanagement unter Einsatz von Derivaten, Fragen zur Umsetzung der Energiewende oder Stichworte wie Bürger-Stiftungen oder demographischer Wandel. Gerne geben wir Ihnen in unserem innovativen Vertriebs-Workshop die Gelegenheit, sich mit einem versierten Praktiker intensiv darüber auszutauschen, wie Sie gemeinsam die individuellen Anforderungen Ihrer Kommune oder kommunalen Einrichtung umsetzen können.

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:

Magnus Jahrstorfer Tel. 0871 504-2376 E-Mail: [m.jahrstorfer@s-akaby.de](mailto:m.jahrstorfer@s-akaby.de)

#### ID 2140 Rechtliche Grundlagen des Kommunalgeschäfts (Haushaltsrecht, Recht der Kommunalwirtschaft, Bankaufsichtsrecht) und Zusammenarbeitsmöglichkeiten mit der BayernLabo im Kommunalkreditgeschäft

Sie erhalten einen vertriebs- und praxisorientierten Überblick über verschiedene Gebiete des Kommunalrechts (Haushaltsrecht, Recht der Kommunalwirtschaft). Zudem finden sowohl der Leitfaden "Rechts- und Formerfordernisse" sowie die "Musterschuldurkunde Investitionskredite" der BayernLB und des Sparkassenverbandes Bayern Berücksichtigung. Damit werden Sie in die Lage versetzt, dem kommunalen Kunden als adäquater, mit dessen Diktion und Problemstellungen vertrauter Ansprechpartner und Problemlöser gegenüberzutreten zu können und Schwierigkeiten in der Sachbearbeitung à priori zu vermeiden.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Johanna Böck	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2211
<b>Dozenten</b>	Wolfgang Schmidt, BayernLabo			
<b>Preis</b>	310,00 Euro			

#### ID 2174 Grundlagen und Bewertung des Erbbaurechts

Im Seminar werden Ihnen die Auswirkungen rechtlicher und wirtschaftlicher Rahmenbedingungen auf den Wert von Erbbaurechten und Erbbaurechtsgrundstücken aufgezeigt. Sie sollen selbständig Werte einschätzen, Gutachten hinterfragen und Erbbaurechtsverträge wirtschaftlich beurteilen können. Sie erwerben in diesem Zusammenhang umfassende Beratungskompetenz hinsichtlich des optimalen Einsatzes von Erbbaurechten im Grundstücksmanagement.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Thomas Kollmann, Dipl.-Wirtsch.-Ing. (FH), Chartered Surveyor (MRICS), Leiter Grundstücksmanagement der Erzbischöflichen Finanzkammer München, Langjähriger stellvertretender Vorsitzender des Gutachterausschusses München			
<b>Preis</b>	295,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.1.5 Kommunalkunden

#### ID 2154 Souverän auftreten, beraten und verkaufen: Ihre 'Vier Türöffner zum Erfolg' im Firmen- und Gewerbekundengeschäft - Basisseminar

Sie treten nach dem Basisseminar spürbar überzeugender auf. Sie erfahren, wie Sie Ihre Persönlichkeit gekonnt einsetzen, um Ihre Geschäftsziele noch effektiver zu erreichen, und welchen Nutzen Ihnen die Erkenntnisse der Gehirnforschung für Ihre Kundenkontakte bieten. Dazu sehen Sie in einem ersten Einblick, wie Sie die vier "Türöffner zum Erfolg" Rhetorik/Dialektik, Etikette, Kleidung und Körpersprache für sich nutzen sowie zielgerichtet kombinieren können und wie diese auf andere Menschen wirken. Kunden entscheiden in hohem Maße unbewusst. In Rollenspielen haben Sie die Gelegenheit, Ihr Auftreten zu verfeinern, und Sie erhalten individuelle Video-Feedbacks.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Peter A. Worel, Stilwelt - Führungsberatung, Seminare & Coaching Trainer, Coach und Redner, Buchautor und Experte für überzeugendes Auftreten			
<b>Preis</b>	660,00 Euro			

#### ID 2035 Schuldscheindarlehen - Grundlagen: Rahmenbedingungen, Ausgestaltung, Entwicklungen

Das Corporate Schuldscheindarlehen hat in den letzten Jahren enorm als Kreditersatzgeschäft an Bedeutung gewonnen. Sie erhalten innerhalb des Seminars einen aktuellen Marktüberblick und diskutieren die rechtlichen Rahmenbedingungen. Sie erarbeiten die wirtschaftlichen Aspekte und verstehen die nötigen Prozesse rund um das Produkt Schuldscheindarlehen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Knut Bodeewes, BayernLB			
<b>Preis</b>	235,00 Euro			

#### ID 2062 Firmenkunden 4.0: Das Thema Digitalisierung im Kundengespräch aktiv ansprechen und Vertriebschancen nutzen

Sie erhalten einen Überblick digitaler Techniken und Trends von klein- und mittelständischen Unternehmen. Sie kennen die besonderen Herausforderungen an Unternehmer, digitale Themen umzusetzen und können konkrete Handlungsempfehlungen geben. Sie sind Sparringspartner Ihres Firmenkunden, bieten ihm eine kompetente Beratung und Lösungen mit Mehrwert. Darüber hinaus gewinnen Sie Sicherheit in der Beurteilung digitaler Investitionen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Catrin von Drathen, Training - Vertrieb 4.0 - Prozessbegleitung			
<b>Preis</b>	525,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.1.5 Kommunalkunden

#### ID 2157 Der Firmenkundenbetreuer im digitalen Zeitalter

Sie erkennen die Bedeutung der Digitalisierung im Wettbewerbsumfeld der Firmenkunden und lernen die aktuell vorhandenen technischen Möglichkeiten kennen. Die Entwicklung im Bereich e-commerce und die aktuellen Payment-Angebote der Sparkassen für ihre Firmenkunden runden das Seminar ab und erweitern Ihre multimediale Kompetenz.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Thomas Stoklossa, Günther Rödel, SVB Rudolf Marx, Sparkasse Passau			
<b>Preis</b>	435,00 Euro			

### 3.1.6 Branchenkompetenzen

Eine Kommunikation auf Augenhöhe mit Ihren Unternehmern ist ein zentrales Ziel im täglichen Umgang mit Ihren gewerblichen Kunden. Diese setzt jedoch vielfältige und spezielle Branchenkenntnisse Ihrerseits voraus, da sie nicht nur elementar für eine erfolgreiche Vertriebstätigkeit sind, sondern es auch unter Risikogesichtspunkten gilt, die spezifischen Besonderheiten und Beurteilungskriterien der verschiedenen Branchen genau zu kennen.

Daher sprechen wir mit dieser Seminarreihe sowohl die Betreuer als auch die Analysten unter Ihnen an. Zudem erhalten Sie auch als Mitarbeiter der Kreditrevision in diesen Seminaren interessante Informationen für Ihre Prüfungen.

Inzwischen steht Ihnen eine ganze Kollektion an Seminaren zur Stärkung Ihrer Branchenkompetenz zur Verfügung. Darunter finden Sie die gängigen Branchen Ihres Portfolios wie "Handwerk", "Handel" und "Gastronomie", ergänzt um die Branchen "Bau" und "Maschinenbau". Die Thematik "Automobil" beleuchten wir mit Ihnen gemeinsam gleich aus verschiedenen Blickwinkeln, aus denen des Händlers, der Werkstatt sowie des Zulieferers. Um Fahrzeuge als einem Teilaspekt geht es auch in den Seminaren zu den Themen "Hotellerie" und "Speditionsgewerbe". Wir vervollständigen unsere Branchenreihe für Sie mit Angeboten aus dem freiberuflichen Segment mit den Themen "Zahnärzte", "Steuerberater" und "Apotheken".

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:

Magnus Jahrstorfer Tel. 0871 504-2376 E-Mail: m.jahrstorfer@s-akaby.de

#### ID 2166 Risikofrüherkennung und -management im bayerischen Maschinenbau

Im Workshop lernen Sie, die branchen- und finanzwirtschaftliche Chancen und Risiken systematisch zu erfassen und zu bewerten, um die künftigen Gewinner und Verlierer eines Ausleseprozesses frühzeitig zu erkennen und einen notwendigen Anpassungsprozess in finanzwirtschaftlicher Hinsicht zu begleiten bzw. abzusichern. Darüber hinaus erfahren Sie die enge Vernetzung zwischen Ihrer branchenanalytischen Vorgehensweise und den Prozessen und Instrumenten (u.a. EBIL pro, BranchenWissen und -Prognose, Potenzialanalyse) im Sparkassen-Finanzkonzept Firmenkunden. Abgerundet wird der Workshop für Sie durch den Erfahrungsaustausch mit Ihrem branchenerfahrenen Dozenten und den anderen Teilnehmern sowie durch ein umfangreiches Nachschlagewerk inklusive Checklisten für hilfreiche Unterlagen und Informationen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Horst Bielmeier, Finanzoptimierung Mittelstand			
<b>Preis</b>	610,00 Euro			

#### ID 2163 Branchen-Know-how 'Apotheken' - rezeptfrei oder verschreibungspflichtig?

Sie erhalten einen Überblick über die Rahmenbedingungen sowie die Neuerungen und Herausforderungen, mit denen das "Unternehmen Apotheke" aktuell am Markt konfrontiert wird. Dabei betrachten Sie anhand von Fallbeispielen aus der Praxis nicht nur rechtliche, steuerliche und bilanzielle, sondern auch betriebswirtschaftliche Aspekte. Zudem stärken Sie Ihre Kompetenz, u.a. in den Bereichen Apothekenübernahme und Erkennen von Finanzierungsrisiken, sowohl aus Berater- als auch aus Analystenperspektive.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Michael Tippelt, Steuerberater der Fa. ECOVIS BLB Steuerberatungsgesellschaft mbH Klaus Laskowski, Rechtsanwalt (Syndikusrechtsanwalt), Bayerische Landesapothekerkammer			
<b>Preis</b>	550,00 Euro			

## 3.1.6 Branchenkompetenzen

### ID 2093 Branchen-Know-how 'Zahnärzte' - mehr als Prophylaxe!

Sie erhalten aktuelles und spezifisches Hintergrundwissen, um sich auf Ihre Beratungsgespräche mit Zahnärzten optimal vorzubereiten. Dabei werden Ihnen sowohl die wichtigsten rechtlichen und formalen Voraussetzungen für den Betrieb einer Zahnarztpraxis vermittelt als auch deren Organisations- und Handlungsmöglichkeiten. Intensiv wird das ökonomische Umfeld einer Zahnarztpraxis erläutert. Dies umfasst sowohl die enormen Investitionen als auch den laufenden Betrieb einer Praxis. Anhand von Fallbeispielen lernen Sie, das wirtschaftliche Potenzial einer Praxis einzuschätzen und zu interpretieren. Nach dem Besuch des Seminars wird es Ihnen möglich sein, ein kompetentes Beratungsgespräch mit dem Zahnarzt zu führen und gleichzeitig anhand weniger Unterlagen Chancen, Risiken und Potenziale der Praxen richtig einzuschätzen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Markus Kuchler, Klock & Kuchler Sachverständigensozietät			
<b>Preis</b>	645,00 Euro			

### ID 2135 Die besondere Herausforderung 'Steuerberater' - Partner, Multiplikator und Kunde zugleich

Sie erlangen fundierte Kenntnisse über die Steuerberatungs-Branche. Dieses Wissen um die Besonderheiten und die Rahmenbedingungen des steuerberatenden Berufsstandes sind Ihr entscheidender Schlüssel, um mit dem Steuerberater eine langfristige, strategische Partnerschaft zu begründen - sowohl als Kunde, als Multiplikator als auch als Partner im Anlage-, Kredit- und Verbundgeschäft. Sie trainieren Ihre Fähigkeit, die Möglichkeiten und Grenzen einer erfolgreichen Zusammenarbeit mit dem steuerberatenden Berufsstand zu beurteilen und entsprechende Maßnahmen für die langfristige Kundenbindung zu konzipieren.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Johanna Böck	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2211
<b>Dozenten</b>	Cornelius Nickert, Rechtsanwalt, Steuerberater, Fachanwalt für Insolvenz- und Steuerrecht, Certified Valuation Analyst (IACVA)			
<b>Preis</b>	645,00 Euro			

### ID 2121W Webinar: Die EBIL-Graphiken im finanzkonzept.digital - Teil 1

Sie lernen die (neuen) EBIL-Graphiken kennen, die Sie im finanzkonzept.digital in Ihre Gespräche einbinden können. Dabei erfahren Sie, was diese beschreiben und welche Impulse sie mit Ihnen an Ihre Kunden weitergeben können.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Jasmin Aslanides	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2212
<b>Dozenten</b>	Magnus Jahrstorfer, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	95,00 Euro			

### 3.1.6 Branchenkompetenzen

#### ID 2122W Webinar: Die EBIL-Graphiken im finanzkonzept.digital - Teil 2

Sie lernen die (neuen) EBIL-Graphiken kennen, die Sie im finanzkonzept.digital in Ihre Gespräche einbinden können. Dabei erfahren Sie, was diese beschreiben und welche Impulse sie mit Ihnen an Ihre Kunden weitergeben können.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Jasmin Aslanides	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2212
<b>Dozenten</b>	Magnus Jahrstorfer, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	95,00 Euro			

## 3.1.7 Sanierungs- / Abwicklungskunden

Der Begriff Problemkredite ist durch die MAK neu geprägt und durch die MaRisk vertieft und etabliert worden. Der Problemkredit selbst ist aber im Kreditgeschäft immer schon gegenwärtig. Unser Seminarangebot bietet Ihnen die fachlichen Grundlagen und die Detailkenntnisse, um die Problemkrediterkennung und -bearbeitung versiert vorzunehmen. Enthalten sind Themen vom frühzeitigen Erkennen unternehmerischer und rechtlicher Risiken über die Bewältigung von Unternehmenskrisen bis hin zu Insolvenz (ESUG) und Zwangsversteigerungen.

Unsere Seminare wenden sich damit sowohl an Mitarbeiter, die neu in die Bereiche Sanierung/Abwicklung einsteigen, als auch an erfahrene Sanierer und Abwickler. Die grundlegenden Veranstaltungen empfehlen sich überdies für die jeweilige Assistenz.

### 3.1.7.1 Sanierer

Der Begriff Problemkredite ist durch die Mindestanforderungen für das Kreditgeschäft (MAK, jetzt: MaRisk) neu geprägt worden. Der Problemkredit selbst ist aber im Kreditgeschäft immer schon gegenwärtig. Unser Seminarangebot bietet Ihnen die fachlichen Grundlagen und die Detailkenntnisse zur qualifizierten Problemkreditbearbeitung von der Risikofrüherkennung über die Intensivbetreuung bis zur Sanierung. Bitte beachten Sie, dass wichtige kreditfachliche Grundlagen in der Rubrik "Marktfolge Aktiv" angeboten werden. Hier finden Sie auch Seminare für die Assistenz in der Sanierung.

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:

Magnus Jahrstorfer Tel. 0871 504-2376 E-Mail: m.jahrstorfer@s-akaby.de

Dokument(e) BIKOS-Web:

[Entwicklung zum Sanierer \(gem. Modell Pro\)](#)

#### ID 2155 Aspekte der Risikofrüherkennung und Intensivbetreuung von Firmenkundenengagements

Auf bestehende Früherkennungsprozesse aufbauend erkennen Sie Optimierungsmöglichkeiten oder Früherkennungsmaßnahmen. Sie würdigen betriebswirtschaftliche Aspekte und beurteilen qualitative Kriterien wie z.B. die strategische Zielsetzung oder die Bilanzstruktur des Unternehmens, und erarbeiten im Seminar Lösungen für risikogefährdete Firmenkreditengagements und die Durchführung von praktischen Maßnahmen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Christian Wachter, SK Bamberg			
<b>Preis</b>	435,00 Euro			

#### ID 2010 Betriebswirtschaftliche Grundlagen der Sanierungsbetreuung

Allgemein: Sie lernen in der gesamten Seminarreihe alle Einzelschritte von der Prüfung der Sanierungsfähigkeit und Sanierungswürdigkeit bis zur Sanierungsbegleitung und Kreditprüfung kennen. Dabei behandeln Sie alle rechtlichen und betriebswirtschaftlichen Aspekte. Sie erkennen die mit der Sanierungsbearbeitung verbundenen Haftungsrisiken, aber auch Handlungsmöglichkeiten der Sparkasse.

Speziell: Sie werden in die Lage versetzt, betriebswirtschaftliche Schwachstellen im Vorfeld der Krise bzw. in der Krise des Unternehmens zu erkennen, die Sanierungsfähigkeit zu prüfen und eine risikoorientierte Problemkreditengagementbearbeitung durchzuführen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Johanna Böck	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2211
<b>Dozenten</b>	Christian Wachter, SK Bamberg Andreas Kultschytzky, RDG Management Beratungen GmbH			
<b>Preis</b>	1.025,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.1.7.1 Sanierer

#### ID 2012 Betriebswirtschaftliche Spezialthemen in der Sanierungsbetreuung

Allgemein: Sie lernen in der gesamten Seminarreihe alle Einzelschritte von der Prüfung der Sanierungsfähigkeit und Sanierungswürdigkeit bis zur Sanierungsbegleitung und Kreditprüfung kennen. Dabei behandeln Sie alle rechtlichen und betriebswirtschaftlichen Aspekte. Sie erkennen die mit der Sanierungsbearbeitung verbundenen Haftungsrisiken, aber auch Handlungsmöglichkeiten der Sparkasse.

Speziell: Sie werden in die Lage versetzt, komplexe betriebswirtschaftliche Sachverhalte im Vorfeld der Krise bzw. in der Krise des Unternehmens zu erkennen und eine risikoorientierte Problemkreditengagementbearbeitung durchzuführen. Der Erfahrungsaustausch im Kreis der Sanierer und Consulter schafft ein Netzwerk für die Zukunft.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Johanna Böck	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2211
<b>Dozenten</b>	Christian Wachter, SK Bamberg Andreas Kultschytzky, RDG Management Beratungen GmbH Karsten Jennissen, Glear GmbH & Co KG			
<b>Preis</b>	1.025,00 Euro			

#### ID 2013 Rechtliche Spezialthemen in der Sanierungsbetreuung

Allgemein: Sie lernen in der gesamten Seminarreihe alle Einzelschritte von der Prüfung der Sanierungsfähigkeit und Sanierungswürdigkeit bis zur Sanierungsbegleitung und Kreditprüfung kennen. Dabei behandeln Sie alle rechtlichen und betriebswirtschaftlichen Aspekte. Sie erkennen die mit der Sanierungsbearbeitung verbundenen Haftungsrisiken, aber auch Handlungsmöglichkeiten der Sparkasse.

Speziell: Ziel ist es, bei den Teilnehmern ein Bewusstsein für typische Problemstellungen des Insolvenzrechts in deren täglicher Arbeit zu schaffen. Dabei erhalten die Teilnehmer die Möglichkeit, Fragen zu stellen, diese mit den Teilnehmern und den erfahrenen Praktikern zu diskutieren und fundierte Antworten zu erhalten.

Anhand von ausgewählten Praxisbeispielen soll den Teilnehmern die "trockene" Materie" des Insolvenzrechts nähergebracht werden.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Johanna Böck	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2211
<b>Dozenten</b>	Dr. Raik Kilper, Dr. Ulf Pechartscheck, Beck & Partner Susanne Pauly, Christian Reiser, Prüfungsstelle des SVB			
<b>Preis</b>	690,00 Euro			

#### ID 2056 Sanierung zur Bewältigung von Unternehmenskrisen

Sie werden in die Lage versetzt, die Ursachen einer Unternehmenskrise zu erforschen, geeignete Maßnahmen zur Bewältigung der Krise zu initiieren und Haftungsrisiken für die Sparkasse zu vermeiden. Sie erlernen die maßgeblichen rechtlichen Grundlagen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Dr. Robert Bühler, SCHWARTZ Rechtsanwälte Andreas Stocker, SSK Augsburg			
<b>Preis</b>	745,00 Euro			

## 3.1.7.1 Sanierer

### ID 2169 Aktuelle Entwicklungen im nationalen und europäischen Insolvenzrecht

Sie erhalten in dem Seminar eine anspruchsvolle Erläuterung der Instrumente der (vorläufigen) Eigenverwaltung, des Insolvenzplanverfahrens und des Schutzschirmverfahrens. Ferner werden die aktuellen Entwicklungen des Insolvenzanfechtungs- und Konzerninsolvenzrechts dargestellt sowie Änderungen des europäischen Insolvenzrechts und Entwicklungen hin zu einem vorinsolvenzlichen Sanierungsverfahren besprochen. Die Referenten werden aus ihren Erfahrungen berichten und Sie auf besondere Fallstricke hinweisen. Sie erhalten einen Überblick über die aktuelle Rechtsprechung zu den vorgenannten Themen. Chancen, aber auch die Risiken, die sich für Sparkassen ergeben, werden besprochen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Dr. Wolfram Desch, Rechtsanwalt, Dr. Patrick Wolff, Rechtsanwalt, GvW Graf von Westphalen Rechtsanwälte Steuerberater Partnerschaft mbB			
<b>Preis</b>	230,00 Euro			

### ID 2067 Probleme des Kredit- und Kreditsicherheitenrechts erkennen und meiden - Aktuelles aus Rechtsprechung und Praxis

Sie erhalten umfangreiches Detailwissen, um auf dieser Grundlage Schadensfälle in der Praxis zu vermeiden und Kreditsicherheiten sowie Darlehensverträge rechtssicher zu gestalten. Probleme des Kredit- und Kreditsicherheitsrechts werden vor dem Hintergrund aktueller Tendenzen in Rechtsprechung und Praxis eingehend besprochen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Martin Gladenbeck, Wolfgang Mehringer, Sparkassenverband Bayern			
<b>Preis</b>	350,00 Euro			

### ID 2068 Insolvenzrecht, Auswirkungen auf das gewerbliche Kreditgeschäft - Grundseminar

Das Insolvenzrecht hat erhebliche Auswirkungen auf die zu treffenden Kreditentscheidungen. Sie erhalten umfangreiche Informationen zum aktuellen Insolvenzrecht und erlernen vor diesem Hintergrund Kreditsicherheiten zu beurteilen und Risikopotenziale bei Kreditausreichungen abzuschätzen. Aktuelle Entwicklungen in Rechtsprechung und Praxis werden dargestellt.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Dr. Thomas Henning, Rechtsanwalt, Dr. Fandrich Rechtsanwälte, Stuttgart			
<b>Preis</b>	310,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.1.7.1 Sanierer

#### ID 2168 Insolvenzrecht, Auswirkungen auf das gewerbliche Kreditgeschäft - AufbauSeminar

In dem Seminar erhalten Sie eine anspruchsvolle Auffrischung und Vertiefung im Insolvenzrecht. Schwerpunkte bilden die Themen Insolvenzanfechtung und Kreditsicherheiten. Aktuelle Entwicklungen im Insolvenzrecht aus Gesetzgebung und Rechtsprechung werden dargestellt. Probleme aus der Sparkassenpraxis werden behandelt.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Dr. Thomas Henning, Rechtsanwalt, Dr. Fandrich Rechtsanwälte, Stuttgart			
<b>Preis</b>	600,00 Euro			

#### ID 2164 Kontrolle des Insolvenzverwalters

Einsetzung und Kontrolle des Insolvenzverwalters bewegen sich im Spannungsfeld zwischen gerichtlicher Aufsicht und Gläubigerautonomie. Sie lernen die Eingriffsmöglichkeiten des Insolvenzgerichts kennen, um den Insolvenzverwalter in einem laufenden Verfahren zu beaufsichtigen. Somit werden Sie in die Lage versetzt, Ihre Aufgaben und Möglichkeiten zu erkennen, um die Interessen der Sparkasse optimal zu vertreten.

Dieses Seminar kann auch wiederholt besucht werden, da selbstverständlich auch die Entwicklungen seit dem letzten Termin präsentiert werden sowie an der ein oder anderen Stelle eine Vertiefung stattfinden wird.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Stefan Lissner, Diplom-Rechtspfleger (FH), Amtsgericht Konstanz			
<b>Preis</b>	280,00 Euro			

#### ID 2038 Ergänzende Kundenunterlagen und Planrechnungen (ForMeBo 1)

Als erfahrener Analyst und/oder Entscheider erhalten Sie Impulse für Ihre hochqualifizierte tägliche Arbeit und für Spezialfälle. Sie können

1. fundierte Kreditentscheidungen durch die Analyse der Handelsbilanz und der unterjährigen BWAs sowie weiterführende Kennzahlen treffen,
2. vom Kreditnehmer vorgelegte Planungsrechnungen beurteilen, aber auch solche Rechnungen auf Excel-Basis praktikabel aufbauen,
3. zusätzlich Sicherheit bezüglich der Erfüllung aufsichtsrechtlicher Anforderungen gewinnen.

Das Seminar ist Bestandteil der Reihe "Fortgeschrittene Methoden der Bonitätsbeurteilung" (ForMeBo), die aus den Seminaren ID 2038, ID2031, ID2132, ID2137 und ID2138 besteht.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Johanna Böck	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2211
<b>Dozenten</b>	Prof. Dr. Konrad Wimmer, msg Gillardon AG Dipl.Kfm. Stephan Kunze, Steuerberater, Acta Treuhand GmbH Steuerberatungsgesellschaft			
<b>Preis</b>	785,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.1.7.1 Sanierer

#### ID 2434W Webinar Neuerungen bei der Bilanzierung im Überblick

Das Webinar garantiert Ihnen, immer auf dem neuesten Stand zu sein: Wir stellen Ihnen vor, was sich verändert hat und was relevant für die Beurteilung ist.

Dadurch erlangen Sie Klarheit über Neuerungen und können genau einordnen, wie die Vergleichbarkeit zu den bisherigen Unterlagen inhaltlich ist und was in der Aufbereitung zu beachten gilt.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Jasmin Aslanides	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2212
<b>Dozenten</b>	Dozenten RDG GmbH			
<b>Preis</b>	149,00 Euro			

#### ID 2436W Webinar Working Capital Management

Der Allround-Ansatz: mit Hilfe des Working Capital können Sie frühzeitig sowohl Beratungs- und Vertriebsansätze als auch Risiken erkennen und treffsicher die Möglichkeiten der Innenfinanzierung eines Unternehmens über das Working Capital beurteilen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Jasmin Aslanides	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2212
<b>Dozenten</b>	Dozenten RDG GmbH			
<b>Preis</b>	149,00 Euro			

#### ID 2044W Webinar BNUV® -Management in der Krise

Sie werden in die Lage versetzt, BNUV® und Cash-Effekte praxisorientiert und effizient bei Freiberuflern und kleinen gewerblichen Unternehmen einzusetzen, um Beratungskompetenz, Cross-Selling-Chancen und Kreditrisiko-Wahrnehmung zu steigern. Sie lernen hierfür,

-BNUV® und BNUV®-Effizienz einfach und verständlich einem Handwerker oder Freiberufler zu erklären,

-BNUV® und Cash-Effekte einfach und ohne Jahresabschluss zu errechnen,

-mit nur fünf Fragen den richtigen Kontokorrentkredit-Bedarf zu ermitteln und

-die aktuelle Kreditausnutzung mit BNUV® innerhalb von wenigen Minuten zu plausibilisieren

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Jasmin Aslanides	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2212
<b>Dozenten</b>	Stefan Pöhlmann, Korn & Korn			
<b>Preis</b>	127,00			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.1.7.1 Sanierer

#### ID 2056W Webinar Aktuelles aus der Sanierung

Durch das Webinar sind Sie garantiert immer auf dem neuesten Stand: Relevante aktuelle Rechtsprechung und Gesetzgebung.

Sie können handhabungssicher mit Stolperfallen in der Sanierung umgehen und Wege der Erhöhung von Sanierungschancen erkennen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Jasmin Aslanides	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2212
<b>Dozenten</b>	Dozenten RDG GmbH			
<b>Preis</b>	149,00			

#### ID 2121W Webinar: Die EBIL-Graphiken im finanzkonzept.digital - Teil 1

Sie lernen die (neuen) EBIL-Graphiken kennen, die Sie im finanzkonzept.digital in Ihre Gespräche einbinden können. Dabei erfahren Sie, was diese beschreiben und welche Impulse sie mit Ihnen an Ihre Kunden weitergeben können.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Jasmin Aslanides	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2212
<b>Dozenten</b>	Magnus Jahrstorfer, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	95,00 Euro			

#### ID 2122W Webinar: Die EBIL-Graphiken im finanzkonzept.digital - Teil 2

Sie lernen die (neuen) EBIL-Graphiken kennen, die Sie im finanzkonzept.digital in Ihre Gespräche einbinden können. Dabei erfahren Sie, was diese beschreiben und welche Impulse sie mit Ihnen an Ihre Kunden weitergeben können.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Jasmin Aslanides	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2212
<b>Dozenten</b>	Magnus Jahrstorfer, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	95,00 Euro			

### 3.1.7.2 Abwickler

Der angstfreie Umgang mit Problemkrediten in der Abwicklung stellt eine Herausforderung dar und ermöglicht, Professionalität in den Prozessen und richtig eingesetztes Fachwissen vorausgesetzt, eine positive Ergebnisgestaltung für die Sparkasse.

Neben den Vorgaben aus MaRisk (Abgabekriterien, Prüfung Sanierungsfähigkeit, Abwicklungskonzept) spielt natürlich auch der Ergebnisbeitrag aus der Problemkreditbearbeitung eine nicht unerhebliche Rolle. Zielsetzung sind sowohl die Reduzierung von Wertberichtigungen als auch Kostensenkung in Bearbeitung durch Vereinfachung und Standardisierung. Ergänzend sei erwähnt, dass das frühzeitige Identifizieren von "rettungslosen" Engagements und der Abbau von extrem schlecht geratenen Engagements eine grundlegende Aufgabe ist.

Um diesen Anforderungen gerecht zu werden, bieten wir Ihnen mit unserem Seminarangebot die Möglichkeit, sich zum versierten Abwickler zu entwickeln.

Unser Seminarangebot bietet Ihnen sowohl ein breites Spektrum an rechtlichen Themenstellungen (Insolvenz, ESUG, Zwangsversteigerung, Umsatzsteuer in der Verwertung) als auch die Möglichkeit, in Kommunikationsseminaren Gesprächsstrategien mit Abwicklungskunden zu erlernen.

Immer häufiger kommt es bei Auseinandersetzungen von z.B. Ehe- oder Erbgemeinschaften zu Teilungsversteigerungen. Hierbei ergeben sich für die Sparkassen zahlreiche rechtliche und strategische Fragestellungen. Unser Seminar ID 2736 "Teilungsversteigerung aus Sicht der Sparkasse" vermittelt Ihnen das notwendige Fachwissen, um im Rahmen einer Teilungsversteigerung aus Sicht der Sparkasse rechtlich richtig agieren zu können.

Wünschen Sie einen tieferen Einblick zu Rahmenbedingungen, Neuerungen und Herausforderungen in bestimmten Branchen, beachten Sie bitte ergänzend unser Seminarangebot in der Rubrik "Branchenkompetenzen".

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:  
Werner Ammerl Tel. 0871 504-2278 E-Mail: w.ammerl@s-akaby.de

### ID 2023 Betriebswirtschaftliche Grundlagen zur Beurteilung unternehmerischer Entscheidungen

Sie erwerben Grund- und weiterführende Kenntnisse der Allgemeinen Betriebswirtschaft im Unternehmen. Dabei erlernen Sie praxisnah die Grundzusammenhänge des Rechnungswesens, der Produktion, der Finanzierung, der Materialwirtschaft und des Marketings im Unternehmen. Mit diesem betriebswirtschaftlichen Rüstzeug werden Sie die unternehmerischen Entscheidungen Ihrer gewerblichen Kunden sachkundig nachvollziehen und beurteilen können, wodurch Sie die Qualität Ihrer Kundenberatung - insbesondere auch in der Anwendung des S-Finanzkonzeptes und des Ratings - und Ihrer Kommentierung von Kreditentscheidungen steigern werden.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Andreas Kultschytzky, RDG Stuttgart-München GmbH			
<b>Preis</b>	525,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.1.7.2 Abwickler

#### ID 2027 Grundlagen der praxisorientierten Jahresabschlussanalyse / EBIL pro-Anwendung (StaMeBo 1)

Sie bekommen Grundkenntnisse der Bonitätsbeurteilung auf Basis von Jahresabschlüssen (Jahresabschlussanalyse, EBIL, einfache Jahresabschlusskritik) vermittelt. Der Schwerpunkt des Seminars ist die Erfassung von Jahresabschlüssen aus der Praxis in dem Bilanzanalyseprogramm EBIL direkt am PC. Ergänzend erstellen Sie einfache Kommentierungen und Kapitaldienstberechnungen zu den Auswertungsergebnissen.

Das Seminar ist Bestandteil der Reihe "Standardmethoden der Bonitätsbeurteilung" (StaMeBo), die aus den Seminaren ID 2027, ID2028, ID2029, ID2037 und ID2121 besteht.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Johanna Böck	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2211
<b>Dozenten</b>	Stefan Senft, SK Neumarkt-Parsberg Magnus Jahrstorfer, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	870,00 Euro			

#### ID 2045 Außerbilanzielle Analyse und Beurteilung betriebswirtschaftlicher Zusammenhänge im Unternehmen

Das Seminar bietet Ihnen einen fundierten Einblick in die Teilbereiche eines Unternehmens und zeigt dessen funktionale, betriebswirtschaftliche Zusammenhänge auf. Das Seminar befähigt Sie, bei Ihren Firmenkunden deren betriebswirtschaftliche Stärken und Schwächen zu identifizieren und offenzulegen. Damit bietet es gleichzeitig die wichtigsten inhaltlichen Voraussetzungen und Grundlagen für eine professionelle Beurteilung der qualitativen Faktoren im Rating des Firmenkunden. Neben den daraus abgeleiteten innerbetrieblichen Optimierungspotenzialen werden nennenswerte Ansatzpunkte für eine Erhöhung der Beratungsqualität und damit der Steigerung der Vertriebsleistung (Cross-Selling) betriebswirtschaftlich begründet, was die inhaltliche Anwendung des S-Finanzkonzeptes Firmenkunden beim Kunden (insbesondere "Jahresgespräch" und "Finanzcheck") argumentativ wesentlich unterstützen kann.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	N.N.			
<b>Preis</b>	645,00 Euro			

#### ID 2066 Die Auswirkungen von Grundbucheintragungen in Abt. II auf die Kreditsicherungspraxis

Im Rahmen des Realkreditgeschäftes spielen Grundbuch- und insbesondere rangrechtliche Beleihungs- und Bewertungsüberlegungen eine nicht unwesentliche Rolle. Im Seminar werden Ihnen die rechtserheblichen und wirtschaftlichen Umstände verdeutlicht.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Ulrich Walter, Sparkassenverband Bayern			
<b>Preis</b>	350,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.1.7.2 Abwickler

#### ID 2067 Probleme des Kredit- und Kreditsicherheitsrechts erkennen und meiden - Aktuelles aus Rechtsprechung und Praxis

Sie erhalten umfangreiches Detailwissen, um auf dieser Grundlage Schadensfälle in der Praxis zu vermeiden und Kreditsicherheiten sowie Darlehensverträge rechtssicher zu gestalten. Probleme des Kredit- und Kreditsicherheitsrechts werden vor dem Hintergrund aktueller Tendenzen in Rechtsprechung und Praxis eingehend besprochen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Martin Gladenbeck, Wolfgang Mehringer, Sparkassenverband Bayern			
<b>Preis</b>	350,00 Euro			

#### ID 2155 Aspekte der Risikofrüherkennung und Intensivbetreuung von Firmenkundenengagements

Auf bestehende Früherkennungsprozesse aufbauend erkennen Sie Optimierungsmöglichkeiten oder Früherkennungsmaßnahmen. Sie würdigen betriebswirtschaftliche Aspekte und beurteilen qualitative Kriterien wie z.B. die strategische Zielsetzung oder die Bilanzstruktur des Unternehmens, und erarbeiten im Seminar Lösungen für risikogefährdete Firmenkreditengagements und die Durchführung von praktischen Maßnahmen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Christian Wachter, SK Bamberg			
<b>Preis</b>	435,00 Euro			

#### ID 2049 Spezialseminar: Eingehende Pfändungs- und Überweisungsbeschlüsse und P-Konto in der Praxis

Das Seminar beinhaltet die Kontopfändung unter Berücksichtigung des § 850k ZPO. Das Seminar hilft Ihnen, Haftungsrisiken für die Sparkasse zu vermeiden.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Sabine Mittermaier, SK Deggendorf			
<b>Preis</b>	395,00 Euro			

#### ID 2050 Erfahrungsaustausch zum Umgang mit dem Pfändungsschutzkonto (P-Konto) in der Praxis

Der Erfahrungsaustausch beinhaltet die Kontopfändung unter Berücksichtigung des Kontopfändungsschutzes über das Pfändungsschutzkonto und hilft Ihnen, Haftungsrisiken für die Sparkasse zu vermeiden.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Sabine Mittermaier, SK Deggendorf			
<b>Preis</b>	225,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.1.7.2 Abwickler

#### ID 2151 Praxistipps für eine erfolgreichere Zwangsvollstreckung

Im Seminar erhalten Sie pragmatische Tipps und Anregungen, wie Sie eine Zwangsvollstreckungsmaßnahme noch erfolgreicher und chancenreicher gestalten. Aus der Praxis heraus erhalten Sie alternative Lösungsansätze und können somit künftig Ihren Pfändungserfolg erhöhen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Jochen Haupt, Diplom-Rechtspfleger (FH)			
<b>Preis</b>	265,00 Euro			

#### ID 2724 Kreditabwicklung in der Praxis des Privatkundengeschäfts - Grundlagenseminar

Sie erhalten in diesem dreitägigen Grundlagenseminar einen ersten umfassenden Überblick über die komplexe Abwicklungsmaterie. Sie lernen die für die Bearbeitung eines Abwicklungsfalles relevanten Arbeitsschritte von der Kündigung des Engagements bis hin zur Ausbuchung der Forderung kennen. Besonderer Wert wird auf die praktische Umsetzbarkeit der Seminarthemen und den gegenseitigen Erfahrungsaustausch gelegt.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Rainer Lederle, SK Nürnberg			
<b>Preis</b>	525,00 Euro			

#### ID 2727 Insolvenzordnung - Verbraucherinsolvenz-, Regel- und sonstige Kleinverfahren sowie Restschuldbefreiungsverfahren nach der Insolvenzordnung

In diesem Seminar erhalten Sie die wichtigsten Einblicke in das Insolvenzrecht. Das Seminar unterstützt Sie, Insolvenzverfahren, insbesondere Verbraucherinsolvenzverfahren und Restschuldbefreiungsverfahren nach der InsO selbstverantwortlich durchzuführen und zu bearbeiten. Aktuelle Rechtsentwicklungen werden ebenso eingearbeitet und besprochen wie Erfahrungen aus der Bearbeitungspraxis. Praxiserfahrungen auch aus der Perspektive eines gerichtlichen Entscheiders sowie zahlreiche Beispielfälle runden das Thema ab und sollen dazu beitragen, zukünftig Ausfälle zu vermeiden.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Stefan Lissner, Diplom-Rechtspfleger (FH), Amtsgericht Konstanz			
<b>Preis</b>	505,00 Euro			

#### ID 2728 Kreditabwicklung in der Praxis des Kreditgeschäfts - Aufbau-seminar

Sie erhalten detailliertes und praxisbezogenes Wissen in speziellen Bereichen der Kreditabwicklung. Praxisfälle werden in den Seminarverlauf mit eingebunden. Sie erhalten Antworten und Lösungen zu Spezialthemen des Kreditabwicklungsgeschäfts.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Barbara Jakob, Thomas Bauer, SK Deggendorf			
<b>Preis</b>	475,00 Euro			

### 3.1.7.2 Abwickler

#### ID 2164 Kontrolle des Insolvenzverwalters

Einsetzung und Kontrolle des Insolvenzverwalters bewegen sich im Spannungsfeld zwischen gerichtlicher Aufsicht und Gläubigerautonomie. Sie lernen die Eingriffsmöglichkeiten des Insolvenzgerichts kennen, um den Insolvenzverwalter in einem laufenden Verfahren zu beaufsichtigen. Somit werden Sie in die Lage versetzt, Ihre Aufgaben und Möglichkeiten zu erkennen, um die Interessen der Sparkasse optimal zu vertreten.

Dieses Seminar kann auch wiederholt besucht werden, da selbstverständlich auch die Entwicklungen seit dem letzten Termin präsentiert werden sowie an der ein oder anderen Stelle eine Vertiefung stattfinden wird.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Stefan Lissner, Diplom-Rechtspfleger (FH), Amtsgericht Konstanz			
<b>Preis</b>	280,00 Euro			

#### ID 2068 Insolvenzrecht, Auswirkungen auf das gewerbliche Kreditgeschäft - Grundseminar

Das Insolvenzrecht hat erhebliche Auswirkungen auf die zu treffenden Kreditentscheidungen. Sie erhalten umfangreiche Informationen zum aktuellen Insolvenzrecht und erlernen vor diesem Hintergrund Kreditsicherheiten zu beurteilen und Risikopotenziale bei Kreditausreichungen abzuschätzen. Aktuelle Entwicklungen in Rechtsprechung und Praxis werden dargestellt.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Dr. Thomas Henning, Rechtsanwalt, Dr. Fandrich Rechtsanwälte, Stuttgart			
<b>Preis</b>	310,00 Euro			

#### ID 2168 Insolvenzrecht, Auswirkungen auf das gewerbliche Kreditgeschäft - Aufbau-seminar

In dem Seminar erhalten Sie eine anspruchsvolle Auffrischung und Vertiefung im Insolvenzrecht. Schwerpunkte bilden die Themen Insolvenzanfechtung und Kreditsicherheiten. Aktuelle Entwicklungen im Insolvenzrecht aus Gesetzgebung und Rechtsprechung werden dargestellt. Probleme aus der Sparkassenpraxis werden behandelt.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Dr. Thomas Henning, Rechtsanwalt, Dr. Fandrich Rechtsanwälte, Stuttgart			
<b>Preis</b>	600,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.1.7.2 Abwickler

#### ID 2169 Aktuelle Entwicklungen im nationalen und europäischen Insolvenzrecht

Sie erhalten in dem Seminar eine anspruchsvolle Erläuterung der Instrumente der (vorläufigen) Eigenverwaltung, des Insolvenzplanverfahrens und des Schutzschirmverfahrens. Ferner werden die aktuellen Entwicklungen des Insolvenzanfechtungs- und Konzerninsolvenzrechts dargestellt sowie Änderungen des europäischen Insolvenzrechts und Entwicklungen hin zu einem vorinsolvenzlichen Sanierungsverfahren besprochen. Die Referenten werden aus ihren Erfahrungen berichten und Sie auf besondere Fallstricke hinweisen. Sie erhalten einen Überblick über die aktuelle Rechtsprechung zu den vorgenannten Themen. Chancen, aber auch die Risiken, die sich für Sparkassen ergeben, werden besprochen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Dr. Wolfram Desch, Rechtsanwalt, Dr. Patrick Wolff, Rechtsanwalt, GvW Graf von Westphalen Rechtsanwälte Steuerberater Partnerschaft mbB			
<b>Preis</b>	230,00 Euro			

#### ID 2173 Immobilienbewertung aktuell - Erfahrungsaustausch

Sie erhalten aktuelle Informationen und die Möglichkeit zur offenen Diskussion zu den Fachvorträgen. Ein intensiver Erfahrungsaustausch rundet das Programm ab.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Caroline Betz, Zertifizierte Sachverständige für Immobilienbewertung und Immobilien Gutachter, Lehn & Partner Yves Ulrich, CIS HypZert (F,M) * MAI * MRICS, Leiter der Gruppe Immobilienbewertung der Landesbank Baden-Württemberg Dr. Matthias Morgenstern, GLS ImmoWert, von der IHK Oberfranken öffentlich bestellter und vereidigter Sachverständiger für geotechnische Erkundung und Bewertung und Wertermittlung von Altlasten, Dipl.-Geoökologe (Univ.), Dipl.-Wirtschaftsingenieur (FH)			
<b>Preis</b>	630,00 Euro			

#### ID 2177 Grundlagen der Bewertung von wohnwirtschaftlichen und gemischt genutzten Immobilien mit geringfügigem Gewerbeanteil

Sie erwerben Grundkenntnisse für die Beleihungswertermittlung von Sachwertobjekten und einfachen Standardrenditeimmobilien (gem. Definition der "Qualifizierungsstandards Gutachterwesen der Sparkassen-Finanzgruppe" des DSGV). Zudem befassen Sie sich mit den Grundzügen der Verkehrswertermittlung. Sie erarbeiten die Bewertungsmethoden anhand von praktischen Musterbeispielen ohne Gutachten nach §5 BelWertV zu erstellen (s. hierzu ID2071).

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Silvia Schneider, Dipl.-Sv. (DIA), Bankfachwirtin, CIS HypZert (F)			
<b>Preis</b>	745,00 Euro			

### 3.1.7.2 Abwickler

#### ID 2178 Immobilienbewertung von großvolumigen wohnwirtschaftlichen Objekten bzw. von Gewerbeobjekten und Gutachtenerstellung

Sie bekommen die sachgerechte Ermittlung von Verkehrswerten mittel- und großvolumiger Immobilien vermittelt. Im Rahmen des Seminars erstellen Sie anhand eines Praxisfalles (mit Ortsbesichtigung) ein Gutachten in Form einer Hausarbeit. Die Ergebnisse werden im zweiten Seminarteil besprochen. Sie sind nach dem Seminar in der Lage, komplexe Bewertungen zu bearbeiten.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Thomas Kollmann, Dipl.-Wirtsch.-Ing. (FH), Chartered Surveyor MRICS, Sachverständiger für Immobilienbewertung Langjähriger stellvertr. Vorsitzender des Gutachterausschusses München			
<b>Preis</b>	1.230,00 Euro			

#### ID 2051 Grundseminar Zwangsversteigerung von Grundstücken

Sie lernen in diesem Seminar allgemeine Verfahrensregelungen und Grundsätze der Zwangsversteigerung kennen und können die mit dem Versteigerungstermin zusammenhängenden Probleme in der Praxis berücksichtigen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Rechtsanwalt Bernd R. Kiderlen, Stuttgart			
<b>Preis</b>	690,00 Euro			

#### ID 2052 Aufbauseminar Zwangsversteigerung von Grundstücken

Sie kennen die im Zusammenhang mit dem Zwangsversteigerungsverfahren auftretenden Schwierigkeiten und können sich in der Praxis darauf einstellen. Vertiefung der im Seminar ID 2051 angesprochenen Probleme. Sie üben die theoretischen Seminarerkenntnisse in einem praktischen Fall als Rollenspiel.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Rechtsanwalt Bernd R. Kiderlen, Stuttgart			
<b>Preis</b>	690,00 Euro			

### 3.1.7.2 Abwickler

#### ID 2159 Professionelle Kommunikation mit Kunden in der Intensivbetreuung/Sanierung und in der Abwicklung

Dieses Intensiv-Seminar trainiert Sie, die Gesprächsführung konsequent zu übernehmen und sie in jeder Situation beizubehalten. Ihr Ziel ist es, unfaire Gesprächsmuster außer Kraft zu setzen, situativ-schlagfertig zu kontern und den Gesprächsverlauf wieder auf die Zielgerade "Konsens" zu bringen.

Sie erlernen, Ängste und Manipulationen Ihres Gegenübers zu erkennen, Gesprächsfallen zu vermeiden und stattdessen zu neutralisieren. Sie führen Ihren Gesprächspartner sicher und konsequent zum gemeinsamen Ziel. Sie sichern sich Ihren Gesprächserfolg durch die professionelle Anwendung strategischer, taktischer und kommunikativer Muster.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Jürgen Nosber, Bad Homburger Inkasso			
<b>Preis</b>	530,00 Euro			

#### ID 2150 Erfahrungsaustausch über Erfolgsfaktoren in der Abwicklung

Sie erhalten Antworten auf die Frage: Was macht die Abwicklung erfolgreich? Sie bekommen in diesem jährlichen Nachfolgetreffen ein topaktuelles update über die abwicklungsrelevanten Änderungen in Rechtsprechung und Gesetzgebung und können gemeinsam die daraus für die Abwicklungsabteilung der Sparkasse resultierenden Konsequenzen entwickeln. Im Detail können Sie mit Experten der Firma COLLEND A GmbH und der Finanz Informatik über das RKB-Programm (Risikokreditbearbeitung) diskutieren und sich über aktuelle Entwicklungen im Rahmen des Programms informieren. Sie erhalten Gelegenheit zum Erfahrungsaustausch unter Abwicklern sowie zur Diskussion von Best Practice-Methoden für die Abwicklung. Die Diskussion zu Fragen aus der täglichen Abwicklungspraxis moderieren für Sie Frau Manuela Lang und Frau Simone Hornoff. Die vorherige Einbringung von Echtfällen und Praxisproblemen der Teilnehmer zur gemeinsamen Diskussion ist gewünscht und willkommen und verleiht dem Seminar eine besondere Atmosphäre.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Dr. Robert Bühler, SRI Rechtsanwalts GmbH Manuela Lang, Rechtsanwältin Sparkasse Nürnberg Simone Hornoff, Referentin Sparkassenverband Baden-Württemberg Olaf Göttert, COLLEND A GmbH Laszlo Maitz, Finanz Informatik			
<b>Preis</b>	585,00 Euro			

#### ID 2736 Teilungsversteigerung

Sie erhalten im Seminar das notwendige pragmatische Fachwissen im Umgang mit Auseinandersetzungen von Gemeinschaften (Eheauseinandersetzungen, Erbauseinandersetzungen, GbR-Auseinandersetzungen) im Rahmen der Teilungsversteigerung. Darüber hinaus wird der Fokus auch auf die Möglichkeit der Erwerbsfinanzierung aus einer Teilungsversteigerung gelegt.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Bernd R. Kiderlen, Rechtsanwalt			
<b>Preis</b>	380,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.1.7.2 Abwickler

#### ID 2179 Baustoffe, Bautechnik, Bauschäden und Baumängel

Sie erwerben Grundkenntnisse zu verschiedenen Baustoffen, deren Eigenschaften und deren Verarbeitungsweise. Sie erhalten an Hand von praktischen Beispielen einen Einblick in die Problemstellen von Gebäuden, erkennen leichte Bauschäden und Baumängel und wissen, wie Sie diese in der Immobilienbewertung behandeln.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Joachim Röhrli, Dipl.-Ing. (FH), CIS HypZert (S), stellv. Leiter Immobilienbewertung und stellv. Abteilungsdirektor bei der LBS Bayern und war vor dieser Tätigkeit als Bauleiter tätig			
<b>Preis</b>	255,00 Euro			

#### ID 2433W Webinar Einstieg in die Jahresabschlussbeurteilung - wo finde ich was?

Sie erfahren, was ein Jahresabschluss ist und wann er erstellt wird. Dadurch wissen Sie, was vom Kunden verlangt werden kann und haben Klarheit über die Bestandteile und die bedeutendsten Positionen des Jahresabschlusses.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Jasmin Aslanides	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2212
<b>Dozenten</b>	Dozenten RDG GmbH			
<b>Preis</b>	149,00 Euro			

#### ID 2439W Webinar Bilanz - was hinter den Zahlen steckt

Nach dem Webinar können Sie treffsicher zwischen guten und schwachen Bilanzen unterscheiden und haben Klarheit über die Bestandteile der Bilanz.

Ihr Verständnis der Wirkungen der Erfolgsrechnung einer Bilanz befähigt Sie, große wie kleine Bilanzen schnell zu strukturieren.

Zudem haben Sie das Wissen von relevanten Kennzahlen, die mit dem Kunden diskutiert werden können.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Jasmin Aslanides	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2212
<b>Dozenten</b>	Dozenten RDG GmbH			
<b>Preis</b>	149,00 Euro			

## 3.1.8 Immobilien- / Baufinanzierungskunden

### 3.1.8.1 Immobilienmakler

Die Nachfrage auf dem Immobilienmarkt ist unverändert hoch. Viele Menschen wollen aus unterschiedlichen Motiven ihr Geld in Wohnimmobilien investieren. Zudem ermöglichen die günstigen Zinsen vielen Haushalten den Erwerb der eigenen vier Wände.

Wer aktuell darüber nachdenkt, eine Immobilie zu verkaufen, sollte die hervorragende Marktlage nutzen.

Drei von vier Kunden, die Ihre Immobilie über eine bayerische Sparkasse verkauft haben, würden ihren Immobilienmakler "bestimmt" weiterempfehlen. Ein hoher Anteil von 97 Prozent aller Verkäufer war mit der Leistung des Immobilienmaklers der Sparkasse sehr zufrieden. So die Ergebnisse einer Befragung von mehr als 1.500 Immobilienverkäufern durch die Sparkassen-Immobilien-Vermittlungs-GmbH.

"Bei der Sparkasse sind ausgebildete Bank- oder Immobilienexperten als Makler tätig", berichtet Paul Fraunholz, Geschäftsführer der Sparkassen-Immo. "Das gibt den Kunden beim Verkauf ihrer Immobilie die nötige Sicherheit".

Um diesen Anforderungen im Immobilienvermittlungsgeschäft gerecht zu werden, wurde in Zusammenarbeit mit der Sparkassen-Immobilien-Vermittlungs-GmbH und der LBS Bayern das Qualifizierungsprogramm optimiert. Damit stehen Ihnen Spezialseminare und der Entwicklungsgang "Geprüfter Immobilienmakler Sparkassen-Finanzgruppe" zur Verfügung.

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:

Ralf Vollmann Tel. 089 2173-2133 E-Mail: ralf.vollmann@svb-muc.de

#### ID 2350 Geprüfter Immobilienmakler S-Finanzgruppe - Teil A-E

Mit diesem Entwicklungsgang qualifizieren Sie sich zum Geprüften Immobilienmakler S-Finanzgruppe. Dieser schließt mit der schriftlichen und mündlichen Prüfung zum Geprüften Immobilienmakler S-Finanzgruppe ab.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Dozenten der Sparkassen-Immobilien-Vermittlungs-GmbH und der Bayerischen Landesbausparkasse			
<b>Preis</b>	4.260,00 Euro			

#### ID 2311 Immobilienfachassistent (S-Finanzgruppe)

Sie erhalten einen Überblick über den Ablauf der Immobilienvermittlung, von der Auftragsannahme bis zum Verkauf der Immobilie und Eckpunkte zum rechtlichen Grundwissen in der Immobilienvermittlung.

Sie lernen die idealtypischen Vertriebsprozesse in der Immobilienvermittlung und deren Umsetzung unter Einsatz von FIOPORT und unter der erfolgreichen Einbindung von internen und externen Partnern kennen.

Anhand zahlreicher praktischer Übungen erlernen Sie die digitale Bearbeitung und Optimierung von Bildern und Grundrissen und alle relevanten Funktionen der Software Photoshop Elements.

Print- und Internet-Exposés sowie Anzeigen lernen Sie richtig einzusetzen und worauf Sie bei der Gestaltung und beim Texten achten müssen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Alfred Huber, Marion Reger, Irene Niedermaier, Sabine Becker, Sparkassenimmo Britta Gerold			
<b>Preis</b>	1.150,00 Euro			

### 3.1.8.1 Immobilienmakler

#### ID 2368 Einführung in die Bildbearbeitung mit Photoshop Elements, die Voraussetzung für eine professionelle Exposegestaltung

Kaum ein anderes Werbemittel hat so viele Funktionen zu erfüllen wie ein Exposé. Sie können in Zukunft Exposés zeitgemäß und professionell gestalten. Sie erhalten eine theoretische Einführung zu Typen, Größen und Archivierungsmöglichkeiten von Bilddateien und lernen die für die Immobilienabteilung relevanten Funktionen der Software Photoshop Elements kennen. Anhand zahlreicher praktischer Übungen lernen Sie die digitale Bearbeitung und Optimierung von Bildern und einfachen Grundrissen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Sabine Becker, Sparkassen-Immobilien-Vermittlungs-GmbH Britta Gerold			
<b>Preis</b>	390,00 Euro			

### 3.1.8.2 Baufinanzierungsspezialist

Die Nachfrage auf dem Immobilienmarkt ist unverändert hoch. Viele Menschen möchten ihr Geld in Wohnimmobilien investieren - entweder als Altersvorsorge oder um es vor Inflation zu schützen. Zudem ermöglichen die günstigen Zinsen vielen Haushalten den Erwerb der eigenen vier Wände. Dreh- und Angelpunkt ist dabei die Baufinanzierung, die als das zentrale Leuchtturmprodukt für eine langjährige Kundenbindung gilt und aus der die Sparkassen kalkulierbare Erträge generieren.

Um den hohen Anforderungen an die Beratungsqualität gerecht zu werden und dem enormen Wettbewerbsdruck entgegenzuwirken gilt es, die Baufinanzierungsberater bestmöglich auf ihre Aufgabe vorzubereiten.

Der modulare Aufbau der Seminare ermöglicht es Ihnen, diese zielgerichtet auf die Voraussetzungen und Bedürfnisse des jeweiligen Teilnehmers abzustimmen.

Darüber hinaus bietet die Sparkassenakademie Bayern den Baufinanzierungsberatern im Rahmen der aufgabenorientierten Weiterbildung den Kurs ID 2007 "Baufinanzierung und energieoptimiertes Bauen" an. Dieser bietet zweierlei Möglichkeiten: Einerseits kann er zum Zweck der tätigkeitsbezogenen Einzelqualifizierung gebucht, andererseits für den Studiengang "Sparkassenbetriebswirt" als einer der marktorientierten Bausteine belegt werden.

Die Höhepunkte des Kurses sind die ganzheitliche Baufinanzierungsberatung mit intensivem Fallstudientraining und das Hintergrundwissen zum energieeffizienten Wohnungsbau. Aktiv arbeiten und trainieren Sie mit Beratungsmedien und OSPlus.

Der Kurs beginnt - wie die anderen Kurse der aufgabenorientierten Weiterbildung - mit einer vorgeschalteten Selbststudiumsphase und endet mit einer schriftlichen und mündlichen Prüfung.

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:  
Ralf Vollmann Tel. 089 2173-2133 E-Mail: ralf.vollmann@svb-muc.de

Dokument(e) BIKOS-Web:  
[Broschüre\\_Baufi](#)

#### ID 2007 Kurs Baufinanzierung und energieoptimiertes Bauen - A-Selbststudium, B-Präsenzteil

Der Kurs bereitet Sie auf eine aktive und fundierte Wohnbaufinanzierungsberatung unter Berücksichtigung geschäftspolitischer Grundsätze, Ertragsorientierung und Risikoaspekten vor. Insbesondere stehen auch energetische Themen im Fokus. Sie erwerben vertriebsorientierte Ansätze in den Bereichen öffentliche Fördermittel, Bauspar- und Versicherungsgeschäft, die Sie fallspezifisch in die ganzheitliche Beratung einfließen lassen. In den Unterrichtseinheiten "Finanzierungsbausteine richtig kombinieren" und "Profi-Training" liegt der Fokus auf gut vorbereiteten Beratungsgesprächen, einem strukturierten Vorgehen im Beratungsprozess und der Praxisumsetzung des Verbraucherrechts bzw. der WohnImmoRI. Sie entwickeln Gesprächsstrategien und setzen kundenorientierte Angebotspräsentationen auf der Basis von OSPlus bzw. OSPlus\_neo ein. Im intensiven Fallstudientraining setzen Sie das Erlernte gezielt um. Im Rahmen eines möglichen Sachkundenachweises nach § 18a Abs. 6 KWG für die Vergabe von Immobilier-Verbraucherdarlehen bildet der Kurs den zentralen Baustein.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Siehe Module				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Ralf Vollmann Johanna Böck	Tel. 089 2173-2133 Tel. 0871 504-2211
<b>Dozenten</b>	Fach- und Führungskräfte aus der S-Finanzgruppe			
<b>Preis</b>	3.535,00 Euro			

### 3.1.8.2 Baufinanzierungsspezialist

#### ID 2744 OSPlus\_neo Baufinanzierung - Strategie-Workshop 1

Sie haben die Grundsatzentscheidung für die Einführung von OSPlus\_neo Baufinanzierung (Anbahnung und Beratung) nach den Standards und Empfehlungen der S-Finanzgruppe und des SVB getroffen.

Sie nutzen bzw. planen den Einsatz des PPS-Prozesses Private Baufinanzierung ohne Individualisierung, der Lora-Wertindikation/Beleihungswertermittlung, von VQ-RAP und der Zuschlagskalkulation im Rahmen der MARZIPAN-Konditionen-Tableaus inklusive Überprüfungsmechanismus.

Nach der Anmeldung zur Workshop-Reihe werden die Rahmenparameter und Voraussetzungen in einem strukturierten Interview mit Ihnen im Detail abgestimmt.

Im ID 2744 Strategie-Workshop 1 bekommen Sie Informationen zum aktuellen Stand der OSPlus\_neo Baufinanzierung und zu den geplanten weiteren Ausbaustufen. Sie erhalten Einblicke in den Beratungsprozess mit OSPlus\_neo inklusive Fallabschluss.

Sie erhalten Vorschläge und Muster zur Produktdrehscheibe und zu den MARZIPAN-Konditionen-Tableaus für die konkrete Umsetzung in Ihrer Sparkasse. Sie bekommen Handlungsempfehlungen für die notwendigen prozessualen Änderungen und die weiteren Projektschritte nach dem Strategie-Workshop 1. Der Strategie-Workshop 1 bietet auch Raum für Diskussionen und den Erfahrungsaustausch.

Im Anschluss zum Strategie-Workshop 1 erhalten Sie einen detaillierten Projektplan, dessen Umsetzungsstand vor dem Admin-Workshop 2 in einer Telefonkonferenz validiert wird.

Nach der sparkasseninternen Abstimmungsphase administrieren Sie bzw. Ihr Administrator im ID 2744 Admin-Workshop 2 und im ID 2746 Admin-Workshop 3 die OSPlus\_neo Baufinanzierung und die notwendigen Komponenten (MARZIPAN-Konditionen-Tableaus, Regelwerk und Produktdrehscheibe) für Ihre Sparkasse im PC-Pool-Raum der Sparkassenakademie.

Bis zum ID 2745 Admin-Workshop 2 - MARZIPAN-Konditionen-Tableaus - ist Voraussetzung, dass in der Vorkalkulation RAP administriert und im Einsatz ist, sowie in der Nachkalkulation VQ-RAP mit der LORA-Wertindikation eingesetzt wird.

Ziel am Ende der Workshops 1 bis 3 ist ein lauffähiger Beratungsprozess in OSPlus\_neo für die Standard-Baufinanzierung in Ihrer Sparkasse auf Grundlage der Empfehlungen des SVB.

Im Vor-Ort-Workshop 4 (ID 2799) begleiten wir Sie bei der Praxiseinführung der OSPlus\_neo Baufinanzierung in der Sparkasse bei den Baufinanzierungsberatern und klären Fragen und offene Punkte.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Ralf Vollmann Ingrid Bauer	Tel. 089 2173-2133 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Nadia Hellmuth, Finanz Informatik Jürgen Budell, Finanz Informatik Arne Feske, S-Servicepartner Norddeutschland GmbH Daniela Huber, SVB Thomas Lorenz, SVB Ralf Vollmann, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	ohne Kosten			

### 3.1.8.2 Baufinanzierungsspezialist

#### ID 2745 OSPlus\_neo Baufinanzierung - Admin-Workshop 2

Sie haben die Grundsatzentscheidung für die Einführung von OSPlus\_neo Baufinanzierung (Anbahnung und Beratung) nach den Standards und Empfehlungen der S-Finanzgruppe und des SVB getroffen.

Sie nutzen bzw. planen den Einsatz des PPS-Prozesses Private Baufinanzierung ohne Individualisierung, der Lora-Wertindikation/Beleihungswertermittlung, von VQ-RAP und der Zuschlagskalkulation im Rahmen der MARZIPAN-Konditionen-Tableaus inklusive Überprüfungsmechanismus.

Nach der Anmeldung zur Workshop-Reihe werden die Rahmenparameter und Voraussetzungen in einem strukturierten Interview mit Ihnen im Detail abgestimmt.

Im ID 2744 Strategie-Workshop 1 bekommen Sie Informationen zum aktuellen Stand der OSPlus\_neo Baufinanzierung und zu den geplanten weiteren Ausbaustufen. Sie erhalten Einblicke in den Beratungsprozess mit OSPlus\_neo inklusive Fallabschluss.

Sie erhalten Vorschläge und Muster zur Produktdrehscheibe und zu den MARZIPAN-Konditionen-Tableaus für die konkrete Umsetzung in Ihrer Sparkasse. Sie bekommen Handlungsempfehlungen für die notwendigen prozessualen Änderungen und die weiteren Projektschritte nach dem Strategie-Workshop 1. Der Strategie-Workshop 1 bietet auch Raum für Diskussionen und den Erfahrungsaustausch.

Im Anschluss zum Strategie-Workshop 1 erhalten Sie einen detaillierten Projektplan, dessen Umsetzungsstand vor dem Admin-Workshop 2 in einer Telefonkonferenz validiert wird.

Nach der sparkasseninternen Abstimmungsphase administrieren Sie bzw. Ihr Administrator im ID 2744 Admin-Workshop 2 und im ID 2746 Admin-Workshop 3 die OSPlus\_neo Baufinanzierung und die notwendigen Komponenten (MARZIPAN-Konditionen-Tableaus, Regelwerk und Produktdrehscheibe) für Ihre Sparkasse im PC-Pool-Raum der Sparkassenakademie.

Bis zum ID 2745 Admin-Workshop 2 - MARZIPAN-Konditionen-Tableaus - ist Voraussetzung, dass in der Vorkalkulation RAP administriert und im Einsatz ist, sowie in der Nachkalkulation VQ-RAP mit der LORA-Wertindikation eingesetzt wird.

Ziel am Ende der Workshops 1 bis 3 ist ein lauffähiger Beratungsprozess in OSPlus\_neo für die Standard-Baufinanzierung in Ihrer Sparkasse auf Grundlage der Empfehlungen des SVB.

Im Vor-Ort-Workshop 4 (ID 2799) begleiten wir Sie bei der Praxiseinführung der OSPlus\_neo Baufinanzierung in der Sparkasse bei den Baufinanzierungsberatern und klären Fragen und offene Punkte.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Ralf Vollmann Ingrid Bauer	Tel. 089 2173-2133 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Arne Feske, S-Servicepartner Norddeutschland GmbH Hans-Christian Wegner S-Servicepartner Norddeutschland GmbH			
<b>Preis</b>	475,00 Euro			

### 3.1.8.2 Baufinanzierungsspezialist

#### ID 2746 OSPlus\_neo Baufinanzierung - Admin-Workshop 3

Sie haben die Grundsatzentscheidung für die Einführung von OSPlus\_neo Baufinanzierung (Anbahnung und Beratung) nach den Standards und Empfehlungen der S-Finanzgruppe und des SVB getroffen.

Sie nutzen bzw. planen den Einsatz des PPS-Prozesses Private Baufinanzierung ohne Individualisierung, der Lora-Wertindikation/Beleihungswertermittlung, von VQ-RAP und der Zuschlagskalkulation im Rahmen der MARZIPAN-Konditionen-Tableaus inklusive Überprüfungsmechanismus.

Nach der Anmeldung zur Workshop-Reihe werden die Rahmenparameter und Voraussetzungen in einem strukturierten Interview mit Ihnen im Detail abgestimmt.

Im ID 2744 Strategie-Workshop 1 bekommen Sie Informationen zum aktuellen Stand der OSPlus\_neo Baufinanzierung und zu den geplanten weiteren Ausbaustufen. Sie erhalten Einblicke in den Beratungsprozess mit OSPlus\_neo inklusive Fallabschluss.

Sie erhalten Vorschläge und Muster zur Produktdrehscheibe und zu den MARZIPAN-Konditionen-Tableaus für die konkrete Umsetzung in Ihrer Sparkasse. Sie bekommen Handlungsempfehlungen für die notwendigen prozessualen Änderungen und die weiteren Projektschritte nach dem Strategie-Workshop 1. Der Strategie-Workshop 1 bietet auch Raum für Diskussionen und den Erfahrungsaustausch.

Im Anschluss zum Strategie-Workshop 1 erhalten Sie einen detaillierten Projektplan, dessen Umsetzungsstand vor dem Admin-Workshop 2 in einer Telefonkonferenz validiert wird.

Nach der sparkasseninternen Abstimmungsphase administrieren Sie bzw. Ihr Administrator im ID 2744 Admin-Workshop 2 und im ID 2746 Admin-Workshop 3 die OSPlus\_neo Baufinanzierung und die notwendigen Komponenten (MARZIPAN-Konditionen-Tableaus, Regelwerk und Produktdrehscheibe) für Ihre Sparkasse im PC-Pool-Raum der Sparkassenakademie.

Bis zum ID 2745 Admin-Workshop 2 - MARZIPAN-Konditionen-Tableaus - ist Voraussetzung, dass in der Vorkalkulation RAP administriert und im Einsatz ist, sowie in der Nachkalkulation VQ-RAP mit der LORA-Wertindikation eingesetzt wird.

Ziel am Ende der Workshops 1 bis 3 ist ein lauffähiger Beratungsprozess in OSPlus\_neo für die Standard-Baufinanzierung in Ihrer Sparkasse auf Grundlage der Empfehlungen des SVB.

Im Vor-Ort-Workshop 4 (ID 2799) begleiten wir Sie bei der Praxiseinführung der OSPlus\_neo Baufinanzierung in der Sparkasse bei den Baufinanzierungsberatern und klären Fragen und offene Punkte.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Ralf Vollmann Ingrid Bauer	Tel. 089 2173-2133 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Jürgen Budell, Finanz Informatik			
<b>Preis</b>	150,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.1.8.2 Baufinanzierungsspezialist

#### ID 2747 Erfahrungsaustausch OSPlus\_neo Baufinanzierung

Anhand eines im Voraus verschickten Fragenkataloges werden der Umsetzungsstand und die gemachten Erfahrungen intensiv diskutiert. Der Workshop bietet auch Raum für den Erfahrungsaustausch der Sparkassen untereinander und mit den Projektverantwortlichen der Finanz Informatik, der LBS Bayern, der BayernLB und des Sparkassenverbandes.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Ralf Vollmann Ingrid Bauer	Tel. 089 2173-2133 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Nadia Hellmuth, Finanz Informatik Jürgen Budell, Finanz Informatik Thomas Lorenz, SVB Ralf Vollmann, Sparkassenakademie Bayern Ansprechpartner LBS OSPlus-Migration Ansprechpartner BayernLB-Fördergeschäft			
<b>Preis</b>	145,00 Euro			

#### ID 2755 Wohn-Riester-Spezialist (LBS)

Sie kennen die Details der Riester-Förderung sowie die Anknüpfungspunkte und Argumente aus dem Finanz-Check. Sie können Wohn-Riester-Bausparverträge bedarfsgerecht in Baufinanzierungen einbinden. Sie beherrschen die verschiedenen Berechnungsmöglichkeiten in OSPlus bzw. im Bauspar-Portal und können Ihren Kunden die Vorteile der Riester-Förderung aufzeigen.

Die Funktionsweise der nachgelagerten Versteuerung sowie die verschiedenen Wohn-Riester-Gestaltungsmöglichkeiten sind Ihnen bekannt und Sie können diese in der Beratung anwenden (z. B. Entschuldung, Umschuldung und Altersgerecht umbauen). Sie sind in der Lage, Wohn-Riester-Bausparverträge bedarfsorientiert und erfolgreich in Beratungen zu verkaufen. Sie können Ihr Wissen als Multiplikator Ihren Kolleginnen und Kollegen weitergeben.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Ralf Vollmann Ingrid Bauer	Tel. 089 2173-2133 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Direktionsbeauftragte der LBS Bayern			
<b>Preis</b>	310,00 Euro			

#### ID 2721 Grundlagen der Wohnbaufinanzierung

Sie erhalten das fachliche Rüstzeug in dem für die Sparkassen wichtigen Wohnbaufinanzierungsgeschäft. Um die Kundenwünsche im Baufinanzierungsbereich zu erfüllen, werden verschiedene Finanzierungsbausteine und Finanzierungs kombinationen behandelt. Die ausführliche Kapitaldienstberechnung bildet einen weiteren Schwerpunkt des Seminars. Einen hohen Stellenwert nimmt auch der Erfahrungsaustausch unter den Teilnehmern ein.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Ralf Vollmann Ingrid Bauer	Tel. 089 2173-2133 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Daniela Tesar, Sparkasse Coburg-Lichtenfels			
<b>Preis</b>	415,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.1.8.2 Baufinanzierungsspezialist

#### ID 2067 Probleme des Kredit- und Kreditsicherheitsrechts erkennen und meiden - Aktuelles aus Rechtsprechung und Praxis

Sie erhalten umfangreiches Detailwissen, um auf dieser Grundlage Schadensfälle in der Praxis zu vermeiden und Kreditsicherheiten sowie Darlehensverträge rechtssicher zu gestalten.

Probleme des Kredit- und Kreditsicherheitsrechts werden vor dem Hintergrund aktueller Tendenzen in Rechtsprechung und Praxis eingehend besprochen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Martin Gladenbeck, Wolfgang Mehringer, Sparkassenverband Bayern			
<b>Preis</b>	350,00 Euro			

#### ID 2390 Vorsicht Falle! Fallstricke und Stolpersteine bei privaten Wohnbaufinanzierungen

Sie erhalten weiterführendes, detailliertes und praxisbezogenes Wissen, damit Sie bereits bei der Akquisition/Antragsbearbeitung stärker für besondere Risiken und Betrugsabsichten im privaten Wohnbaugeschäft auch unter Berücksichtigung der Wohnimmobilienkreditrichtlinie sensibilisiert werden.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Michael Natter, Bayerische Landesbausparkasse			
<b>Preis</b>	240,00 Euro			

#### ID 2177 Grundlagen der Bewertung von wohnwirtschaftlichen und gemischt genutzten Immobilien mit geringfügigem Gewerbeanteil

Sie erwerben Grundkenntnisse für die Beleihungswertermittlung von Sachwertobjekten und einfachen Standardrenditeimmobilien (gem. Definition der "Qualifizierungsstandards Gutachterwesen der Sparkassen-Finanzgruppe" des DSGV). Zudem befassen Sie sich mit den Grundzügen der Verkehrswertermittlung. Sie erarbeiten die Bewertungsmethoden anhand von praktischen Musterbeispielen ohne Gutachten nach §5 BelWertV zu erstellen (s. hierzu ID2071).

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Silvia Schneider, Dipl.-Sv. (DIA), Bankfachwirtin, CIS HypZert (F)			
<b>Preis</b>	745,00 Euro			

#### ID 2071 Fallstudientraining für die Qualifikation zum 'Gutachter Stufe 1'

Mit Hilfe unterschiedlicher Fallstudien erwerben Sie die Fähigkeit, Gutachten gem. § 5 BelWertV zu erstellen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Caroline Betz, Gutachterin Sachverständigenbüro Lehn & Partner Gesellschaft für Immobilienbewertung			
<b>Preis</b>	245,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.1.8.2 Baufinanzierungsspezialist

#### ID 2072 Lernerfolgskontrolle für die Qualifikation zum 'Gutachter Stufe 1'

Lernerfolgskontrolle zum Erwerb der Qualifikationsstufe "Gutachter Stufe 1" gem. Stufenmodell des DSGVO

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
<b>Preis</b>	280,00 Euro			

#### ID 2715 Cross-Selling-Potenziale nutzen - Absicherungskonzepte in der Baufinanzierung erfolgreich verkaufen

Sie kennen die fachlichen Grundlagen im Bereich Absicherung der Personen- und Sachrisiken rund um die Immobilie und nutzen konsequent die Cross-Selling-Potenziale in ihrer Vertriebspraxis.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Ralf Vollmann Ingrid Bauer	Tel. 089 2173-2133 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Ernst Biedermann, eb training consulting projektmanagement			
<b>Preis</b>	555,00 Euro			

#### ID 2719 Optimaler und vertriebsorientierter Einsatz öffentlicher Förderprogramme in der Wohnbaufinanzierung (Bauen, Wohnen, Modernisieren)

Im Rahmen dieses Seminars werden Ihnen insbesondere unter Berücksichtigung aktueller kunden- und vertriebsorientierter Aspekte die Grundzüge der öffentlichen Förderprogramme im Wohnungsbaubereich vermittelt. Die fachlichen und formalen Grundlagen werden Ihnen hierbei anhand zahlreicher Praxisfälle veranschaulicht, die Ihnen den Einsatz der öffentlichen Förderprogramme in der täglichen Arbeitspraxis aufzeigen und erleichtern. Hierbei wird insbesondere auf die aktuellen Strukturen innerhalb der Förderlandschaft im Wohnbaubereich, wie z.B. der energieeffiziente Neubau, die energetische Sanierung von Bestandsgebäude sowie die barrierefreie Umgestaltung von Bestandsgebäuden eingegangen. Aufgrund des (didaktischen) Aufbaus des Seminars können Sie Ihre erarbeiteten Vertriebs- und Fachinformationen schrittweise anhand von Fallbeispielen und Übungsaufgaben überprüfen und einsetzen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Ralf Vollmann Ingrid Bauer	Tel. 089 2173-2133 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Johannes Siwik, BayernLB			
<b>Preis</b>	175,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.1.8.2 Baufinanzierungsspezialist

#### ID 2726 Baufinanzierungsberater - Grundlagenseminar

Dieses Seminar bietet Ihnen die Möglichkeit, umfassende Finanzierungslösungen zu erarbeiten und zu trainieren. Durch die zielgerichtete Vorbereitung und die praxisorientierte Durchführung der Beratungsgespräche erweitern Sie Ihre verkäuferische Kompetenz. Sie lernen die Besonderheiten der verschiedenen Finanzierungsbausteine und die Cross-Selling-Ansätze kennen und können diese zu einer "ganzheitlichen Immobilienberatung" kombinieren. Um die Wohnträume Ihrer Kunden zu erfüllen, trainieren Sie mit OSPlus\_neo Baufinanzierung (Anbahnung und Beratung).

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Ralf Vollmann Ingrid Bauer	Tel. 089 2173-2133 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Holger Stemplinger, Bayerische Landesbausparkasse Werner Ziegler, Sparkasse Mittelfranken-Süd			
<b>Preis</b>	755,00 Euro			

#### ID 2710 Baufinanzierungsspezialist - Profiseminar

Im Mittelpunkt stehen das Training und die Optimierung Ihres verkäuferischen Geschicks anhand praxisorientierter komplexer Fallstudien, insbesondere auch der Umgang mit Kundentypen und deren unterschiedlichen Ansprüchen.

Mit einem strukturierten Vorgehen, abhängig von der Kundensituation, bis hin zum "Zwei-Phasen-Gespräch", orientieren Sie sich in der Vorgehensweise an den individuellen Zielen und Wünschen Ihrer Kunden. Durch eine professionelle Angebotspräsentation erreichen Sie eine höhere Kundenbindung und überdurchschnittliche Abschlussquoten. Hierbei lernen Sie, abhängig vom Kundenbedarf, den zielgerichteten Umgang mit den unterschiedlichen Beratungsinstrumenten, von OSPlus\_neo bis hin zur individuellen Verkaufshilfe. Ein Trainingsschwerpunkt liegt darin, nach dem Gesprächseinstieg über OSPlus\_neo, von einer Standardbaufinanzierung hin zu einer individuellen Angebotserstellung und Präsentation zu gelangen.

Auch die Einbindung der Cross-Selling-Produkte rund um die Immobilie und die Absicherung spielen eine wichtige Rolle.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Ralf Vollmann Ingrid Bauer	Tel. 089 2173-2133 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Herbert vom Rath, Bayerische Landesbausparkasse Eva Langwieser, SK Landshut Andreas Straßer, SK Rottal-Inn			
<b>Preis</b>	905,00 Euro			

#### ID 2736 Teilungsversteigerung

Sie erhalten im Seminar das notwendige pragmatische Fachwissen im Umgang mit Auseinandersetzungen von Gemeinschaften (Eheauseinandersetzungen, Erbauseinandersetzungen, GbR-Auseinandersetzungen) im Rahmen der Teilungsversteigerung. Darüber hinaus wird der Fokus auch auf die Möglichkeit der Erwerbsfinanzierung aus einer Teilungsversteigerung gelegt.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Bernd R. Kiderlen, Rechtsanwalt			
<b>Preis</b>	380,00 Euro			

### 3.1.8.2 Baufinanzierungsspezialist

#### ID 2179 Baustoffe, Bautechnik, Bauschäden und Baumängel

Sie erwerben Grundkenntnisse zu verschiedenen Baustoffen, deren Eigenschaften und deren Verarbeitungsweise. Sie erhalten an Hand von praktischen Beispielen einen Einblick in die Problemstellen von Gebäuden, erkennen leichte Bauschäden und Baumängel und wissen, wie Sie diese in der Immobilienbewertung behandeln.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Joachim Röhr, Dipl.-Ing. (FH), CIS HypZert (S), stellv. Leiter Immobilienbewertung und stellv. Abteilungsdirektor bei der LBS Bayern und war vor dieser Tätigkeit als Bauleiter tätig			
<b>Preis</b>	255,00 Euro			

### 3.1.8.3 Assistenz

Die Immobilienfachassistenz ist die zentrale Unterstützung eines Immobilienmaklers. Sie entlastet qualifiziert in den Bereichen

- Kundenbetreuung
- Professionelle Angebotswerbung
- Digitale Grundriss- und Bildbearbeitung
- Organisation und Vertriebsprozesse mit FIOPORT

Der Unterricht mit rechtlichen Grundlagen rundet das Fachwissen ab.

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:  
Ralf Vollmann Tel. 089 2173-2133 E-Mail: ralf.vollmann@svb-muc.de

#### ID 2311 Immobilienfachassistent (S-Finanzgruppe)

Sie erhalten einen Überblick über den Ablauf der Immobilienvermittlung, von der Auftragsannahme bis zum Verkauf der Immobilie und Eckpunkte zum rechtlichen Grundwissen in der Immobilienvermittlung.

Sie lernen die idealtypischen Vertriebsprozesse in der Immobilienvermittlung und deren Umsetzung unter Einsatz von FIOPORT und unter der erfolgreichen Einbindung von internen und externen Partnern kennen.

Anhand zahlreicher praktischer Übungen erlernen Sie die digitale Bearbeitung und Optimierung von Bildern und Grundrissen und alle relevanten Funktionen der Software Photoshop Elements.

Print- und Internet-Exposés sowie Anzeigen lernen Sie richtig einzusetzen und worauf Sie bei der Gestaltung und beim Texten achten müssen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Alfred Huber, Marion Reger, Irene Niedermaier, Sabine Becker, Sparkassenimmo Britta Gerold			
<b>Preis</b>	1.150,00 Euro			

#### ID 2368 Einführung in die Bildbearbeitung mit Photoshop Elements, die Voraussetzung für eine professionelle Exposegestaltung

Kaum ein anderes Werbemittel hat so viele Funktionen zu erfüllen wie ein Exposé. Sie können in Zukunft Exposés zeitgemäß und professionell gestalten. Sie erhalten eine theoretische Einführung zu Typen, Größen und Archivierungsmöglichkeiten von Bilddateien und lernen die für die Immobilienabteilung relevanten Funktionen der Software Photoshop Elements kennen. Anhand zahlreicher praktischer Übungen lernen Sie die digitale Bearbeitung und Optimierung von Bildern und einfachen Grundrissen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Sabine Becker, Sparkassen-Immobilien-Vermittlungs-GmbH Britta Gerold			
<b>Preis</b>	390,00 Euro			

### 3.1.9 Mobiler Vertrieb

Der "Mobile Vertrieb" ist in der Sparkassen-Finanzgruppe eine wichtige strategische Ergänzung und Bestandteil des Multikanalmanagements. Neben den erforderlichen Fach- und Beratungskompetenzen zur Kundenberatung (siehe hier die jeweiligen Kapitel für Privat- und Individualkundenberater) finden Sie hier spezifische Seminare und Trainings zum Selbstmanagement und zu Besonderheiten der Beratung vor Ort beim Kunden.

Alle folgend aufgeführten Seminare und Trainings bieten wir Ihnen auch individuell gestaltet zur Durchführung vor Ort in Ihrer Sparkasse an.

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:  
Rainer Kernstein Tel. 0871 504-2298 E-Mail: r.kernstein@s-akaby.de

#### ID 1342 Praxisworkshop Sparkassen-Finanzkonzept Privatkunden

Es ist an der Zeit, dass wieder frischer Wind in Ihren S-Finanzkonzept-Alltag kommt? Sie suchen nach neuen Ideen zum Einsatz des S-Finanzkonzeptes, die nicht nur Sie, sondern auch Ihre Kunden begeistern? In diesem Workshop bekommen Sie neue Sichtweisen und Ideen zum Einsatz des S-Finanzkonzeptes, die sofort im Seminar ausprobiert werden können. Zu bisherigen "Stolpersteinen" in der Anwendung werden kreative Lösungen erarbeitet.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Rainer Kernstein Gabriele Loher	Tel. 0871 504-2298 Tel. 0871 504-2262
<b>Dozenten</b>	Johanna Pongratz, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	450,00 Euro			

#### ID 1347 Qualitätssiegel 'Kompetente Beratung mit dem Sparkassen-Finanzkonzept'

Als Teilnehmer des Qualitätssiegels professionalisieren Sie Ihre fachliche und verkäuferische Kompetenz in der Durchführung des Sparkassen-Finanzkonzepts und sichern dadurch nachhaltig Beratungsqualität und Kundengewinnung. Zudem erhalten Sie mit dieser Qualifizierungsmaßnahme eine Individuelle fachliche Standortbestimmung zu den Bedarfsfeldern des Sparkassen-Finanzkonzepts zzgl. der aktuellen steuerlichen und rechtlichen Anforderungen. Die Qualitätsstandards des Beratungsprozesses des Sparkassen-Finanzkonzepts sind Ihnen bekannt und Sie wenden diese bereits während der Maßnahme selbstbewusst und kundenbedarfsgerecht in der Praxis an. Als Abschluss erhalten Sie ein Qualitätssiegel "Kompetente Beratung mit dem Sparkassen-Finanzkonzept" (Gültigkeit: 3 Jahre). Die gesamte Qualifizierungsmaßnahme bieten wir Ihnen auch individuell gestaltet zur Durchführung vor Ort in Ihrer Sparkasse an.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Termine werden individuell mit der Sparkasse vereinbart.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Anke Haferkamp Gabriele Loher	Tel. 0871 504-2249 Tel. 0871 504-2262
<b>Dozenten</b>	Haupt- und nebenamtliche Dozenten der Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	1.045,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.1.9 Mobiler Vertrieb

#### ID 2543 Kunden mit der Finanz-Check Beratung durch OSPlus\_neo begeistern

Sie haben den OS Plus\_neo Beratungsprozess in Ihrer Sparkasse bereits eingeführt. Diese neuen technischen Möglichkeiten sind zwar eine gute Unterstützung, jedoch gilt es jetzt, die Technik ins Gespräch so einzubinden, dass die Beratung zu einem Erlebnis für Ihre Kunden wird. Anhand von Echkundenfällen lernen Sie, die Finanz-Check Beratung vertriebsorientiert einzusetzen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Termine werden individuell mit der Sparkasse vereinbart.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Markus Weiß Monika Boos	Tel. 0871 504-2287 Tel. 0871 504-2295
<b>Dozenten</b>	Daniel Egger, MAGMAR GmbH			
<b>Preis</b>	Wir erstellen ein individuelles Angebot			

#### ID 2276 Mutprobe Vertrieb - Einfach mutiger verkaufen!

Sie beschäftigen sich mit der Frage, wie Sie noch mutiger in Verkauf und Vertrieb werden können. Sie erarbeiten neue und kreative Methoden der Kundenansprache und entwickeln während der Seminartage Ihren eigenen persönlichen, mutigen Verkaufsstil.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christian Conrad-Koch Monika Boos	Tel. 089/2173-1754 Tel. 0871 504-2295
<b>Dozenten</b>	Frank Mezger, alexander verweyen BUSINESS CONSULTANTS GmbH			
<b>Preis</b>	775,00 Euro			

#### ID 2514 Erfolgreich schwierige Verhandlungssituationen auf Augenhöhe meistern

Sie lernen in Kundengesprächen Ihre eigene Verhandlungsstrategie aufzubauen. Sie lernen gemeinsame Lösungen partnerschaftlich zu erarbeiten, gemäß dem Motto: "Hart in der Sache und wertschätzend gegenüber der Person". Sie lernen diese Kenntnisse in Verkaufsgesprächen und Konditionsverhandlungen einzusetzen und im Rahmen Ihrer eigenen Dominanzen ziel- und verhandlungspartnerorientiert zu agieren. Sie sind damit im Verkaufsgespräch zielgerichteter und erfolgreicher, da Sie Konflikte als Chance verstehen und eine Eskalation frühzeitig vermieden wird. Sie lernen im Zeitalter immer schwieriger werdender Verhandlungssituationen mit immer dominanter werdenden Kunden leichter die Situation zu meistern. Die effizientere Gesprächsführung und der Aufbau einer ertragbringenden Kundenbeziehung bilden den Mittelpunkt!

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Termine werden individuell mit der Sparkasse vereinbart.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christian Conrad-Koch Monika Boos	Tel. 089/2173-1754 Tel. 0871 504-2295
<b>Dozenten</b>	Frank Kurz			
<b>Preis</b>	Wir erstellen ein individuelles Angebot			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.1.10 Medialer Vertrieb

Hier finden Sie unsere Veranstaltungen im Bereich Medialer Vertrieb.

#### 3.1.10.1 Internetspezialist

Hier finden Sie unsere Veranstaltungen zum Thema Internet.

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:

Norbert Artinger Tel. 0871 504-2306 E-Mail: n.arteringer@s-akaby.de

#### ID 2915 Einführung in Adobe Photoshop

Sie erhalten eine systematische Einführung in Adobe Photoshop. Dabei erlernen Sie die Methoden der professionellen Bildbearbeitung, erhalten einen Überblick über verschiedene Grafik-Datei-Formate, Farbmodi und Grundlagen der Bildkorrektur und Bildretusche.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Anneliese Gillhuber	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2243
<b>Dozenten</b>	Harry Ipfling, Ipfling Artdesign Tobias Sterr, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	745,00 Euro			

#### ID 2916 Fortgeschrittene Techniken mit Adobe Photoshop

Das Seminar bietet eine fundierte Grundlage für den kreativen Umgang mit digitalem Bildmaterial. Sie erlernen die Technik der Fotomontage mit ihren zahlreichen Varianten und die grenzenlosen Möglichkeiten der digitalen Bildverfremdung. Der Einsatz grafischer Spezialeffekte und Filter sind weitere Themen dieser Veranstaltung.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Anneliese Gillhuber	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2243
<b>Dozenten</b>	Harry Ipfling, Ipfling Artdesign Tobias Sterr, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	785,00 Euro			

#### ID 2953 E-Mail-Marketing - Strategie und Konzeption

Auf E-Mails basierende Werbe-Kampagnen sind weitverbreitet. Für den Erfolg ist es wichtig, E-Mail-Marketing an Kundenbedürfnisse zielgerichtet anzupassen. In diesem Seminar erfahren Sie, wie Sie grundsätzlich strategisch und konzeptionell E-Mail-Marketing betreiben können. Darüber hinaus lernen Sie, wie Sie Ihre Mailings zielgruppengerecht optimieren.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Norbert Artinger Anneliese Gillhuber	Tel. 0871 504-2306 Tel. 0871 504-2243
<b>Dozenten</b>	Fa. Sparkassen-Finanzportal GmbH			
<b>Preis</b>	495,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.1.10.1 Internetspezialist

#### ID 2951 EMMa 1 - Anwenderworkshop für Einsteiger

Sie lernen die Grundlagen des E-Mail-Marketings kennen und können eigene Kampagnen entwickeln bzw. das Newslettertool erfolgreich nutzen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Norbert Artinger Anneliese Gillhuber	Tel. 0871 504-2306 Tel. 0871 504-2243
<b>Dozenten</b>	Christoph Tiedemann, Sparkassen-Finanzportal Christian Scheid, SVB			
<b>Preis</b>	350,00 Euro			

#### ID 2952 EMMa 2 - Anwenderworkshop für Fortgeschrittene

Sie wollen professioneller E-Mails online erstellen und messbare Erfolge erzielen?

Der E-Mail-Marketing-Manager (EMMA) bietet Ihnen hierzu einfache Lösungen. Die Vorzüge sind u.a. die leichte Bearbeitung von Text- und Bildelementen, fachgerecht erstellter Content, ein umfangreicher Statistikbereich, Templates in Sparkassen-Optik sowie eine OSPlus-Anbindung. Das Tool sowie die praktische Arbeit damit lernen Sie in unserem Seminar kennen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Norbert Artinger Anneliese Gillhuber	Tel. 0871 504-2306 Tel. 0871 504-2243
<b>Dozenten</b>	Fa. Sparkassen-Finanzportal GmbH			
<b>Preis</b>	895,00 Euro			

#### ID 2956 Suchmaschinenoptimierung (SEO) - Bei Google besser gefunden werden

Sie kennen die Bedeutung der Vermarktungspotenziale, die Suchmaschinen bieten. Sie wissen, wie wichtig Erfolgskontrolle und Monitoring in einem sich ständig wandelnden Online-Markt sind und können digitale Vertriebswege erfolgreich in Ihr Marketingkonzept integrieren. Zudem sind Sie mit der digitalen Kommunikation vertraut und analysieren Ihre eigenen Angebote nach marketingcharakteristischen Aspekten.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Norbert Artinger Anneliese Gillhuber	Tel. 0871 504-2306 Tel. 0871 504-2243
<b>Dozenten</b>	Fa. Sparkassen-Finanzportal GmbH			
<b>Preis</b>	940,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.1.10.2 Electronic Banking Berater

Hier finden Sie unsere Veranstaltungen zum Thema Electronic Banking.

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:

Norbert Artinger Tel. 0871 504-2306 E-Mail: n.arteringer@s-akaby.de

#### ID 2810 Grundlagen des Electronic Banking, A-Selbststudiums-Teil B-Präsenzteil

Ihnen werden die geschäftspolitischen Zielsetzungen des Medialen Vertrieb / Electronic Banking vermittelt. Sie bekommen einen Überblick über die Produkte der Sparkasse und der Mitbewerber in diesem Bereich und kennen die entsprechenden marktpolitischen Instrumente. Sie kennen die Grundlagen des elektronischen Zahlungsverkehrs und die Weiterverarbeitung in der Sparkasse. Sie kennen die wesentlichen Rechtsgrundlagen sowie die datenschutzrechtlichen Bestimmungen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Termine finden Sie unter Teil A und Teil B.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Norbert Artinger Anneliese Gillhuber	Tel. 0871 504-2306 Tel. 0871 504-2243
<b>Dozenten</b>	Kadri Sheqa, SK Forchheim, Johannes Walther, SK Landshut Wolfgang Mehringer, Sparkassenverband Bayern			
<b>Preis</b>	865,00 Euro			

#### ID 2813 Informatikgrundlagen

Sie kennen die derzeit gängigen Hardwarekomponenten und Betriebssysteme. Grundlagen von Programmiersprachen, der Softwareentwicklung und der Einführung in die Programmierung sind Ihnen bekannt.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Norbert Artinger Anneliese Gillhuber	Tel. 0871 504-2306 Tel. 0871 504-2243
<b>Dozenten</b>	Michael Fischl, SK Regen-Viechtach Norbert Artinger, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	595,00 Euro			

#### ID 2814 Know-how Betriebssystem Windows 10

Seit Windows 8 hat Microsoft ein vollkommen neues Bedienkonzept eingeführt und mit Windows 10 den Kundenanforderungen nochmals angepasst. Sie kennen die technischen Möglichkeiten, Probleme und Einschränkungen beim Einsatz von Electronic Banking Produkten unter Windows und können Sie erfolgreich lösen. Ein tiefer Blick hinter die Kulissen der neuen Modern UI-Oberfläche sowie mögliche Wege zurück zum "Look & Feel" der Vorgängerversionen runden dieses Seminar ab.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Norbert Artinger Anneliese Gillhuber	Tel. 0871 504-2306 Tel. 0871 504-2243
<b>Dozenten</b>	Dirk de Lange, SK Aschaffenburg-Alzenau Norbert Artinger, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	495,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.1.10.2 Electronic Banking Berater

#### ID 2815 Netzwerktechnik und Datenkommunikation Kompakt

Electronic Banking Berater finden bei den Kunden der Sparkasse häufig ein PC-Netzwerk vor. Sie kennen die Grundlagen der Netzwerktechnik und können diese bei der Installation von Sparkassen Software zum Beispiel beim Kunden berücksichtigen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Norbert Artinger Anneliese Gillhuber	Tel. 0871 504-2306 Tel. 0871 504-2243
<b>Dozenten</b>	Michael Fischl, SK Regen-Viechtach Norbert Artinger, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	595,00 Euro			

#### ID 2817 Basisseminar Online-Banking

Sie

- kennen die wesentlichen Zusammenhänge von OSPlus für das Online-Banking der Finanz Informatik,
- kennen das Internet-Banking der Finanz Informatik,
- können die Basismodule von SFirm installieren, einrichten und bedienen,
- können StarMoney installieren, einrichten und bedienen,
- können StarMoney Business installieren, einrichten und bedienen,
- kennen den Funktions- und Leistungsumfang der Online-Banking-Produkte,
- können als kompetenter Ansprechpartner die Kunden inhaltlich beraten.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Norbert Artinger Anneliese Gillhuber	Tel. 0871 504-2306 Tel. 0871 504-2243
<b>Dozenten</b>	Erdogan Alici, StarFinanz Herrmann Gerold, SK Oberland Dirk de Lange, SK Aschaffenburg-Alzenau			
<b>Preis</b>	990,00 Euro			

#### ID 2858 IT-Sicherheit

Sie erhalten die Kenntnisse, um die Anforderungen der IT-Sicherheit in der täglichen Praxis sowohl beim Electronic Banking Kunden als auch in der Sparkasse gerecht zu werden.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Norbert Artinger Anneliese Gillhuber	Tel. 0871 504-2306 Tel. 0871 504-2243
<b>Dozenten</b>	Markus Adler, SK Ansbach Dieter Hörauf, SKSK Erlangen Norbert Artinger, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	695,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.1.10.2 Electronic Banking Berater

#### ID 2859 IT-Sicherheit - Requalifizierung

Sie halten ihre Kenntnisse auf dem aktuellen Stand, um den Anforderungen der IT-Sicherheit in der täglichen Praxis sowohl beim Electronic Banking Kunden als auch in der Sparkasse gerecht zu werden.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Norbert Artinger Anneliese Gillhuber	Tel. 0871 504-2306 Tel. 0871 504-2243
<b>Dozenten</b>	Markus Adler, SK Ansbach Dieter Hörauf, SKSK Erlangen Norbert Artinger, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	395,00 Euro			

#### ID 2875 Praxis-Know-how SFirm

Sie lernen die technischen Hintergründe von SFirm kennen. Sie kennen mögliche Fehlersituationen und können diese analysieren. Sie können im Support Ihre Kunden per Telefon und vor Ort kompetent unterstützen. Sie kennen geeignete Methoden und Werkzeuge für den Support.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Norbert Artinger Anneliese Gillhuber	Tel. 0871 504-2306 Tel. 0871 504-2243
<b>Dozenten</b>	Mitarbeiter der Star Finanz Norbert Artinger, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	395,00 Euro			

#### ID 2856 Fortgeschrittener Support SFirm

Sie lernen die tieferen technischen Hintergründe von SFirm kennen. Sie haben ein tieferes Verständnis für die Zusammenarbeit von SFIRM mit seinen Komponenten, dem Betriebssystem und dem Netzwerk. Sie kennen professionelle Diagnosewerkzeuge und können diese einsetzen. Sie können komplexe Probleme schnell eingrenzen und den Kunden per Telefon und vor Ort kompetent unterstützen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Norbert Artinger Anneliese Gillhuber	Tel. 0871 504-2306 Tel. 0871 504-2243
<b>Dozenten</b>	Mitarbeiter der Star Finanz Norbert Artinger, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	395,00 Euro			

#### ID 2862 SFirm im Netzwerk - Praxis-Workshop

Das Seminar vermittelt die Kenntnisse über die Einrichtung und den Support von SFirm in Windows Client-/Server Netzen oder unter Windows Terminalserver bzw. Citrix. Das Seminar vermittelt auch Grundlagen des Windows Terminalservers selbst sowie die Kenntnisse über wichtige Betriebsparameter, die SFirm beeinflussen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Norbert Artinger Anneliese Gillhuber	Tel. 0871 504-2306 Tel. 0871 504-2243
<b>Dozenten</b>	Mitarbeiter der Star Finanz Norbert Artinger, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	795,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.1.10.2 Electronic Banking Berater

#### ID 2876 SFirm/Modul Cash Management

Sie können das Modul Cash Management von SFirm selbständig konfigurieren und dem Kunden organisatorische und technische Hilfestellungen geben.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Norbert Artinger Anneliese Gillhuber	Tel. 0871 504-2306 Tel. 0871 504-2243
<b>Dozenten</b>	Werner Huber, SK Berchtesgadener Land			
<b>Preis</b>	380,00 Euro			

#### ID 2855 SFirm/Modul EBICS

Sie können die geschäftspolitische Bedeutung des Produktes und die Einsatzmöglichkeiten von SFirm/EBICS einschätzen. Sie können das Modul SFirm/EBICS beim Kunden installieren, einrichten und bedienen. Sie kennen den Funktions- und Leistungsumfang des Moduls EBICS. Sie kennen die prinzipielle Funktionsweise der Bankseite.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Norbert Artinger Anneliese Gillhuber	Tel. 0871 504-2306 Tel. 0871 504-2243
<b>Dozenten</b>	Mitarbeiter der Star Finanz Wolfgang Wölzlein, SK Ansbach			
<b>Preis</b>	395,00 Euro			

#### ID 2870 Mindsetting im Medialen Vertrieb I

Jeder der berät oder verkauft hat Kontakt mit seinen Kunden. Diesen Kontakt zu gestalten und daraus eine starke Beziehung entstehen zu lassen, ist eine Kunst, die erlernt und jeden Tag aus Neuem geübt bzw. gelebt sein will. Jeder Kontakt und jedes Gespräch beginnt aber bereits lange davor: bei Ihrem persönlichen Mindsetting.

Sie können daraus, ganz ohne vorgefertigte Schemata und Techniken, Ihre individuelle kompetenz- und lösungsorientierte Beratungsleistung im Medialen Vertrieb entwickeln. Sie erhalten im ersten Teil des Seminars einen grundlegenden Zugang zu neurowissenschaftlicher und systemischer Methodenkompetenz in Beratung und Verkauf.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Norbert Artinger Anneliese Gillhuber	Tel. 0871 504-2306 Tel. 0871 504-2243
<b>Dozenten</b>	Doris Zeller Norbert Artinger, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	295,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.1.10.2 Electronic Banking Berater

#### ID 2871 Mindsetting im Medialen Vertrieb II

Sie können eine lösungsorientierte Beratungsleistung im Medialen Vertrieb erfolgreich anbieten.  
Sie vertiefen Ihre systemische Methodenkompetenz in Beratung und Verkauf.  
Sie erhalten praxisgerechte Hinweise, wie Sie Ihr eigenes Verhalten und das Ihrer Kunden besser verstehen.  
Sie können in Beratungssituationen souverän agieren und mit schwierigen Situationen umgehen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Norbert Artinger Anneliese Gillhuber	Tel. 0871 504-2306 Tel. 0871 504-2243
<b>Dozenten</b>	Doris Zeller Norbert Artinger, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	295,00 Euro			

#### ID 2884 Der Vertriebsprozess im Medialen Vertrieb / Electronic Banking

Sie können aus der aktuellen Strategie der Sparkassenorganisation die Rahmenbedingungen und Handlungsfelder für den erfolgreichen Vertrieb und Verkauf im Electronic Banking ableiten. Sie erarbeiten sich konkrete Umsetzungsideen für Ihren persönlichen Beitrag.

Aufgrund der speziellen Anforderungen an Electronic Banking Berater im Medialen Vertrieb ist das Seminar nicht mit anderen allgemeinen vertriebsorientierten Bildungsangeboten vergleichbar.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Norbert Artinger Anneliese Gillhuber	Tel. 0871 504-2306 Tel. 0871 504-2243
<b>Dozenten</b>	Georg Post, Thomas Wölfle, Vertriebs- und Führung coaching Wölfle und Partner			
<b>Preis</b>	885,00 Euro			

#### ID 2818 E-Commerce und Payment

Für die unsere Firmen-/Gewerbekunden ist im Zeitalter der Digitalisierung das Internet ein unerlässlicher Vertriebsweg geworden!

Zur Sicherstellung der Wettbewerbsfähigkeit der Sparkassen ist es daher unerlässlich unsere Kunden im E-Commerce und Payment intensiv zu begleiten.

Das Seminar ist Teil des Kurses Electronic Banking (Fachseminar Teil I).  
Bitte beachten Sie die gesonderten Hinweise zum Kurs.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Norbert Artinger Anneliese Gillhuber	Tel. 0871 504-2306 Tel. 0871 504-2243
<b>Dozenten</b>	Externe Spezialisten Praktiker aus den Sparkassen			
<b>Preis</b>	795,00 Euro			

### 3.1.10.2 Electronic Banking Berater

#### ID 2057 Giro-Fachberatung - Neue Wege im Firmenkunden-Vertrieb mit der Beratung rund ums Geschäftskonto

Sie können anhand des strukturierten Vertriebsprozesses ("Geschäftskonto-Check") kundenorientiert die Bedürfnisse der Firmenkunden erheben. Sie sind in der Lage, aus den Themen "Kontoführung und Zahlungsverkehr", Steuerung von Zahlungsein- und -ausgängen (POS und E/M Commerce) sowie aus dem Bargeldmanagement Mehrwerte für den Kunden zu identifizieren und diese verkäuferisch umzusetzen.

Sie kennen Ihre eigene "Verkäuferpersönlichkeit" und die Besonderheiten von Firmenkundenpersönlichkeiten und können dieses Wissen in der Beratung nutzen. Sie wissen, wie Sie mit dem Hauptbetreuer Firmenkunden kundenorientiert agieren und verstehen das Geschäftsmodell der Firmenkunden.

In Trainingssequenzen setzen Sie sowohl den "Geschäftskonto-Check" als auch den "Tandem Check" aktiv um.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Günther Rödel, Gamze Miozga, Sparkassenverband Bayern Christian Endner, Sparkasse Nürnberg Thomas Wölfle, Vertriebs- und Führungcoaching Wölfle und Partner			
<b>Preis</b>	1.120,00 Euro			

### 3.1.11 Kundenservice-Center / Digitales Beratungs-Center

Das Telefon bleibt das wichtigste Kommunikationsmittel für den schnellen, direkten Kundenkontakt für Serviceleistungen (Inbound) und Terminvereinbarungen (Outbound). Als weiteren Vertriebsweg nimmt die digitale Beratung, als Ergänzung zum stationären Vertrieb, einen zunehmenden Raum ein. Profitieren Sie von den umfassenden Erfahrungen unserer Trainer zum Kompetenzaufbau oder zur Professionalisierung Ihrer Mitarbeiter/-innen im Kundenservice-Centers (KSC) oder im Digitalen Beratungs-Center (DBC). Unter "Dokumente" finden Sie folgend in zwei Broschüren unser Leistungsangebot dargestellt. Aufgrund der unterschiedlichen Ausgangsvoraussetzungen und Zielsetzungen je Sparkasse, bieten wir Ihnen diese Trainingsleistungen bevorzugt als Inhouse-Trainings vor Ort in Ihrer Sparkasse an.

Als Ansprechpartner stehen Ihnen gerne zur Verfügung:  
Sabine Straßner, Tel. 0175 434 66 92, E-Mail: s.strassner@s-akaby.de  
Rainer Kernstein, Tel. 0871 504-2298, E-Mail: r.kernstein@s-akaby.de

Dokument(e) BIKOS-Web:

[Broschüre Digitales Beratungs-Center](#)  
[Broschüre Kundenservice-Center](#)

### ID 5687 Professionelle E-Mails und Chats - in der digitalen Welt souverän schriftlich kommunizieren

Wie setzen Sie die Leitlinien aus dem DSGVO-Projekt "Marke Sparkasse" im digitalen Kontext aktiv um?

"Menschen verstehen" - Sie lernen, wie Sie die Sprache des Kunden sprechen, um so besser auf ihn einzugehen. Kunden, die sich verstanden fühlen, sind zufrieden und empfehlen uns weiter.

"Sicherheit geben" - Wie können Sie so klar, präzise und treffsicher formulieren, dass der Kunde das Produkt versteht und die richtigen Entscheidungen trifft?

"Zukunft denken" - Die Sparkasse will in der digitalen Kommunikationswelt souverän auftreten. Hierzu gehört ein zeitgemäßer Schreibstil ohne bürokratische Floskeln. Lernen Sie, wie Sie alte Zöpfe abschneiden und durch moderne, aktuelle Formulierungen ersetzen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Elke Tschochner	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2237
<b>Dozenten</b>	Jutta Sauer, Seminare & Coaching			
<b>Preis</b>	685,00 Euro			

### ID 1388 Professionelle Telefonie im Inbound

Jedes Telefonat im Kunden-Service-Center ist die akustische Visitenkarte der Sparkasse. Kein anderer Vertriebskanal hat so viele persönliche Kundenkontakte pro Tag und prägt damit entscheidend den Außenauftritt der Sparkasse mit. In diesem Seminar lernen und trainieren die Teilnehmer, wie sie durch eine professionelle Gesprächsführung und sympathische Stimme ihre Ziele erreichen - auch in Stresssituationen. Grundvoraussetzung ist dabei die richtige Wortwahl zu finden, den Gesprächsaufbau zielorientiert zu gestalten und die Stimme emotional wirken zu lassen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Sabine Straßner Gabriele Loher	Tel. 0871 504-2274 Tel. 0871 504-2262
<b>Dozenten</b>	Sabine Straßner, Sparkassenakademie Bayern Cordula Denninghoff, Journalistin, Moderatorin WDR Köln, Kommunikationstrainerin, Coach			
<b>Preis</b>	435,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.1.11 Kundenservice-Center / Digitales Beratungs-Center

#### ID 1389 Kundenservice-Center professionell steuern und Mitarbeiter führen

Die Teilnehmer erlernen bzw. erweitern ihre Kenntnisse und Fertigkeiten zur vertriebs- und serviceorientierten Steuerung eines Kundenservice-Centers. Sie professionalisieren ihre Mitarbeiterführungskompetenz und bauen eine professionelle Trainings- und Coachingkompetenz zur Begleitung ihrer Agenten auf.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Sabine Straßner Gabriele Loher	Tel. 0871 504-2274 Tel. 0871 504-2262
<b>Dozenten</b>	Sabine Straßner, Sparkassenakademie Bayern Elke Kipfelsberger, Sparkasse Ingolstadt-Eichstätt Ulrike Sasse-Feile, Stil-Stimmig-Echt			
<b>Preis</b>	715,00 Euro			

#### ID 1379 Impulstag "Erfolgreich in der Digitalen Beratung"

Sie erhalten speziell für die Beratung im Digitalen Beratungs-Center neue Impulse, um Ihre Kunden nachhaltig zu gewinnen und zu begeistern. Praxisnah und im kollegialen Austausch erhalten Sie Tipps, um Ihre kommunikative Kompetenz am Telefon bzw. WebCam weiter zu entwickeln und damit Ihre Erfolgs- und Abschlussquoten nachhaltig zu steigern.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Johanna Pongratz Monika Boos	Tel. 0871 504-2275 Tel. 0871 504-2295
<b>Dozenten</b>	Herr Matthias Schilling, Leiter Vertriebsmanagement Sparkasse Miesbach-Tegernsee Herr Alexander Schmuck, Akademie für Persönlichkeit und Kommunikation Herr André May, Best of Sales Herr Lars Abraham, Trainer und Coach der Sparkassenakademie Nordrhein-Westfalen			
<b>Preis</b>	595,00 Euro			

#### ID 2082 Erfahrungsaustausch BusinessCenter im Vertrieb - Best Practice

In unserem moderierten Best Practice-Workshop erhalten Sie Gelegenheit, sich mit Kollegen aus anderen Sparkassen zum täglichen Tun im BusinessCenter auszutauschen. Sie diskutieren über erprobte und erfolgreiche Vertriebsansätze und erhalten einen Strauß aus neuen und kreativen Ideen, die Sie in Ihrem Vertriebsalltag gewinnbringend nutzen können.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Alexander Pürzer, Sparkasse Mittelfranken-Süd			
<b>Preis</b>				

### 3.1.12 Versicherungsvertrieb

Das Angebot "Versicherungsvertrieb" richtet sich an alle Mitarbeiter in den Versicherungsabteilungen der bayerischen Sparkassen. Die Aufgaben des Versicherungsbeauftragten sind sehr vielschichtig und vielseitig: Führungskraft, Berater, Verkäufer, Trainer und Coach. Entsprechend vielfältig ist unser Angebot.

Mit der Ausbildung zum "Versicherungsfachmann/-frau (IHK)" bieten wir Ihnen ein Bildungsangebot auf höchstem Niveau als Basisausbildung an. Zusätzlich können Sie sich für Ihre Aufgabe in Spezialisierungs-Modulen für die Beratung und den Verkauf von Versicherungsprodukten qualifizieren. Sowohl in der Basisausbildung als auch in den Spezialisierungs-Modulen weisen Sie Ihre erworbenen Kenntnisse in fachspezifischen IHK- bzw. VKB-internen Prüfungen nach.

Mit dem Seminarangebot unterstützen wir Sie zusätzlich in Ihrer vielfältigen Aufgabe in der täglichen Praxis als Spezialist, Vertriebsunterstützer und Trainer oder auch Coach.

Die Versicherungskammer Bayern und die Sparkassenakademie Bayern sind akkreditierte Bildungsdienstleister/Trusted Partner der Initiative gut beraten - Weiterbildung (WB) der Versicherungsvermittler in Deutschland, so dass die Versicherungsbeauftragten der Sparkassen auch die entsprechenden Weiterbildungspunkte für unsere Bildungsangebote erhalten.

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:  
Stefan Kiebler Tel. 0871 504 2289 E-Mail: s.kiebler@s-akaby.de

#### ID 1801 Fachfrau/-mann für Versicherungsvermittlung (IHK)

Sie qualifizieren sich zur/zum "Versicherungsfachmann/-frau IHK". Bei der Qualifikation handelt es sich um die umfassendste Personalentwicklungsmaßnahme der deutschen Versicherungswirtschaft. Sie richtet sich insbesondere an Verbundbeauftragte, die bisher noch keine versicherungsspezifische Ausbildung haben.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Stefan Kiebler Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2289 Tel. 0871 504-2388
<b>Dozenten</b>	Dozenten und Trainer der Versicherungskammer Bayern			
<b>Preis</b>	Die VKB übernimmt den Seminarpreis, Unterkunft, Verpflegung und die Prüfungsgebühr.			

#### ID 1811 Fachmann/-frau für Versicherungsvermittlung (IHK) für Vorsorgefachmann/-frau (VKB)

Wenn Sie den "Vorsorgefachmann/-frau (VKB)" bereits erfolgreich absolviert haben, bieten wir die Qualifizierung zum "Versicherungsfachmann/-frau (IHK)" in einer abgekürzten Version an. Nach den Online-Tests sind nur noch die Prüfungsvorbereitungsseminare zu absolvieren. Zur Teilnahme an dieser Qualifizierung ist die Zustimmung der jeweiligen Bezirksdirektion der VKB erforderlich.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Stefan Kiebler Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2289 Tel. 0871 504-2388
<b>Dozenten</b>	Dozenten und Trainer der Versicherungskammer Bayern			
<b>Preis</b>	Die VKB übernimmt Seminarpreis, Unterkunft, Verpflegung und die Prüfungsgebühr.			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.1.12 Versicherungsvertrieb

#### ID 1808A Betriebliche Altersvorsorge I

Sie können das Breiten-bAV-Geschäft selbständig durchführen. Dieses Modul ist die Spezialisierung in der Sparte Betriebliche Altersversorgung ergänzend zur Basisausbildung "Versicherungsfachmann/-frau (IHK)" und beinhaltet eine fundierte und aktuelle Ausbildung des komplexen Themas. Die fachliche Weiterbildung besteht aus zwei Seminaren (bAV I, bAV II). Man kann nur das Seminar bAV I ohne Seminar bAV II wählen. Allerdings ist bei Wahl des Seminars bAV II die Teilnahme am bAV I Voraussetzung. Bei ausschließlicher Teilnahme am Seminar bAV I findet eine Teilprüfung über die entsprechenden Inhalte statt. Bei Teilnahme an beiden Seminaren findet eine Gesamtprüfung statt. Mit Bestehen der Gesamtprüfung bAV kann auch das Zertifikat "Experte Betriebliche Altersversorgung (VKB)" erlangt werden.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Stefan Kiebler Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2289 Tel. 0871 504-2388
<b>Dozenten</b>	Dozenten und Trainer der Versicherungskammer Bayern			
<b>Preis</b>	Die VKB übernimmt den Seminarpreis, Unterkunft und Verpflegung.			

#### ID 1808B Betriebliche Altersvorsorge II

Sie kennen die Besonderheiten der Rahmenabkommen, speziell des öffentlichen Dienstes. Zudem können Sie Arbeitgebern die Vorteile von Wertkonten aufzeigen und wissen, wie Sonderthemen (z. B. Minijobs und bAV) zu behandeln sind. Darüber hinaus können Sie die Ausfinanzierung und Auslagerung von Pensionszusagen thematisieren und kennen die Besonderheiten bei der Versorgung von Gesellschafter- Geschäftsführern einer GmbH.

Voraussetzung für dieses Seminar ist die Teilnahme am Seminar bAV I.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Stefan Kiebler Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2289 Tel. 0871 504-2388
<b>Dozenten</b>	Dozenten und Trainer der Versicherungskammer Bayern			
<b>Preis</b>	Die VKB übernimmt den Seminarpreis, Unterkunft und Verpflegung.			

#### ID 1808E Betriebliche Altersvorsorge Teilprüfung (online)

Erlangung der Teilnahmebestätigung

Initiative "gut beraten" 2 WB-Punkte

Die Angabe der Weiterbildungspunkte erfolgt unter dem Vorbehalt einer nachträglichen Prüfung.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Stefan Kiebler Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2289 Tel. 0871 504-2388
<b>Dozenten</b>	Dozenten und Trainer der Versicherungskammer Bayern			
<b>Preis</b>	Die VKB übernimmt die Prüfungsgebühr, Unterkunft und Verpflegung.			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.1.12 Versicherungsvertrieb

#### ID 1808F Betriebliche Altersvorsorge Gesamtprüfung (online)

Erlangung des Zertifikats "Experte bAV (VKB)"

Initiative "gut beraten" 3 WB-Punkte

Die Angabe der Weiterbildungspunkte erfolgt unter dem Vorbehalt einer nachträglichen Prüfung.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Stefan Kiebler Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2289 Tel. 0871 504-2388
<b>Dozenten</b>	Dozenten und Trainer der Versicherungskammer Bayern			
<b>Preis</b>	Die VKB übernimmt die Prüfungsgebühr, Unterkunft und Verpflegung.			

#### ID 1809A Seminar Kranken

Sie können das Kranken-Standardgeschäft selbstständig durchführen.

Initiative "gut beraten"

Selbstlernphase mit WBT 9 WB-Punkte

Seminar 30 WB-Punkte

Die Angabe der Weiterbildungspunkte erfolgt unter dem Vorbehalt einer nachträglichen Prüfung.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Stefan Kiebler Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2289 Tel. 0871 504-2388
<b>Dozenten</b>	Dozenten und Trainer der Versicherungskammer Bayern			
<b>Preis</b>	Die VKB übernimmt den Seminarpreis, Unterkunft und Verpflegung.			

#### ID 1809B Kranken Online-Prüfung

Mit dem Zertifikat "Experte Krankenversicherung (VKB)" weisen Sie Ihre Fach- und Produktkenntnisse in diesem Bereich nach.

Initiative "gut beraten" 1 WB-Punkt

Die Angabe der Weiterbildungspunkte erfolgt unter dem Vorbehalt einer nachträglichen Prüfung.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Stefan Kiebler Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2289 Tel. 0871 504-2388
<b>Preis</b>	Die VKB übernimmt den Preis für die Online-Prüfung.			

#### ID 1812 Seminar Leben Profit

Sie erfahren, welche Perspektiven und Chancen das Lebenportfolio der Versicherungskammer Bayern unseren Kunden bietet. Sie machen sich mit der Produktwelt "Leben" vertraut und erfahren deren Hintergrund. (Achtung: keine bAV-Themen). Sie kennen lösungsorientierte Verkaufsansätze der jeweiligen Zielgruppe und können diese über das private Altersvorsorgeportfolio (PAV) schließen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Stefan Kiebler Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2289 Tel. 0871 504-2388
<b>Dozenten</b>	Dozenten und Trainer der Versicherungskammer Bayern			
<b>Preis</b>	Die VKB übernimmt den Seminarpreis, Unterkunft und Verpflegung.			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.1.12 Versicherungsvertrieb

#### ID 1870 Mit Persönlichkeit den Arbeitsalltag meistern

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Stefan Kiebler Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2289 Tel. 0871 504-2388
<b>Dozenten</b>	Trainer 2MK06 Vertriebsakademie			
<b>Preis</b>	525,00 Euro - Die VKB übernimmt den Seminarpreis.			

#### ID 1871 Digitale Medien, die alles einfacher machen (WebEx-Onlinemeeting)

Die Teilnehmer kennen die digitalen Medien der Versicherungskammer Bayern für die Vorbereitung, Durchführung und Nachbereitung des Kundengesprächs und können diese effizient im Vertriebsalltag nutzen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Stefan Kiebler Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2289 Tel. 0871 504-2388
<b>Dozenten</b>	Vertriebsakademie (2MK06); Referenten aus der Hauptabteilung Marketing (2MK05 / 2MK07)			
<b>Preis</b>	175,00 Euro - Die VKB übernimmt den Seminarpreis.			

#### ID 1872 Workshops und Schulungen erfolgreich gestalten

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Stefan Kiebler Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2289 Tel. 0871 504-2388
<b>Dozenten</b>	Trainer der Vertriebsakademie (2MK06)			
<b>Preis</b>	525,00 Euro - Die VKB übernimmt den Seminarpreis.			

#### ID 1875 Zertifizierung für Vertriebsbeauftragte der Sparkassen

Die VB erhalten das Zertifikat "Zertifizierter Vertriebsbeauftragter der Sparkassen".

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Stefan Kiebler Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2289 Tel. 0871 504-2388
<b>Dozenten</b>	Trainer 2MK06 Vertriebsakademie, Thomas Wölflle, Vertriebs- und Führungscoaching Wölflle und Partner, Kooperationspartner der Versicherungskammer Bayern.			
<b>Preis</b>	175,00 Euro - Die VKB übernimmt den Seminarpreis.			

### 3.1.12 Versicherungsvertrieb

#### ID 1878 Versicherungen im Einkommen- und Erbschaftsteuerrecht

Mit der Teilnahme an diesem Seminar lernen Sie die einkommen- und erbschaft-/schenkungsteuerrechtlichen Grundlagen kennen.

Wissen, wie die private und betriebliche Altersvorsorge im Einkommen- und Erbschaft-/Schenkungsteuerrecht behandelt wird.

Sie kennen die Verkaufsansätze zur geförderten Altersvorsorge (Riester, Rürup, bAV) und auch zum Thema "Erben und Vererben".

Ihre Kenntnisse als Multiplikator können Sie an die Kundenberater der Sparkasse weitergeben und diese für den Verkauf von Lebensversicherungen über steuerrelevante Verkaufsansätze begeistern.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich		Stefan Kiebler	Tel. 0871 504-2289
	organisatorisch		Rita Hagelsieper	Tel. 0871 504-2388
<b>Dozenten</b>	Herr Karl Preiß, Dipl. Finanzwirt (FH), Steuerberater			
<b>Preis</b>	485,00 Euro - Die VKB übernimmt den Seminarpreis, Unterkunft und Verpflegung.			

## 3.2 Führung und Management

### 3.2.1 Management

Dokument(e) BIKOS-Web:

[Management-Seminar 2019](#)

#### 3.2.1.1 Unternehmensführung und Geschäftsfeldsteuerung

Diese Veranstaltungen richten sich an Mitarbeiter der Sparkassen, die an der geschäftspolitischen Steuerung der Sparkasse aktiv mitwirken. Weitere Seminare, die sich mit der Risikostrategie sowie den MaRisk auseinandersetzen, finden Sie unter Ertrags- und Risikosteuerung.

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:

Ralf van Heukelom Tel. 0871 504-2305 E-Mail: [r.heukelom@s-akaby.de](mailto:r.heukelom@s-akaby.de)

#### ID 3610 Managementseminar für Obere Führungskräfte

Sie setzen sich anhand von Fallstudien und Impulsvorträgen mit der strategischen Unternehmenssteuerung auseinander. Sie werden in die Lage versetzt, an der geschäftspolitischen Steuerung Ihrer Sparkasse mitzuwirken. Ein weiterer Schwerpunkt liegt in der Auseinandersetzung mit Ihrem persönlichen Führungsverhalten. Sie bearbeiten seminarbegleitend ein Innovationsprojekt Ihrer Sparkasse - Ihre eigene Vorgehensweise wird dabei im Seminar hinterfragt.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Das nächste Seminar startet im März 2019 - der Termin wird mit einer Sonderausschreibung bekannt gegeben.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Ralf van Heukelom Renate Reuter-Reitmeier	Tel. 0871 504-2305 Tel. 0871 504-2279
<b>Dozenten</b>	Vorstände bayerischer Sparkassen, Dietrich Kretschmar und weitere externe Dozenten Martin Bogner, Ralf van Heukelom, Dr. Ralph Teuchert, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	6.490,00 Euro			

#### ID 3637 Erfahrungsaustausch (Forum) für Führungskräfte aus dem Vorstandssekretariat

Sie setzen sich mit aufsichtsrechtlichen Entwicklungen auseinander und erhalten im Rahmen von Praxisberichten Impulse zu verschiedenen Aufgabenfeldern des Vorstandssekretariats.

Es besteht die Möglichkeit eines intensiven Erfahrungsaustausches.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Der nächste Erfahrungsaustausch findet voraussichtlich im Januar 2020 statt.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Ralf van Heukelom Renate Reuter-Reitmeier	Tel. 0871 504-2305 Tel. 0871 504-2279
<b>Dozenten</b>	Markus Sturm, Medien- und Redetraining Ulrich Walter, Sparkassenverband Bayern Jürgen Buck, Texte und Reden, Berlin Martin Kreppold, Abteilungsleiter Planung / Steuerung / IT, Sparkasse Dachau und Arthur Fischer, Abteilung Vorstandssekretariat, Sparkasse Dachau Ralf van Heukelom, Dr. Ralph Teuchert, Sparkassenakademie			
<b>Preis</b>	475,00 Euro			

## 3.2.1.1 Unternehmensführung und Geschäftsfeldsteuerung

### ID 3652 Steuerung von Marktbereichen

Sie setzen sich intensiv mit den Methoden und Instrumenten einer wirksamen Steuerung von Marktbereichen auseinander. Sie sind in der Lage, die geschäftspolitischen Ziele der Sparkasse umzusetzen und gleichzeitig die Erkenntnisse aus der Marktbereichssteuerung in die laufende Geschäftspolitik des Unternehmens einzubringen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Ralf van Heukelom Susanne Höltschl	Tel. 0871 504-2305 Tel. 0871 504-2366
<b>Dozenten</b>	Stefan Donderer, SK Rosenheim - Bad Aibling			
<b>Preis</b>	570,00 Euro			

### ID 3654 Strategisches Bankmanagement: Geschäftsstrategie - Aktuelle Impulse und Erfahrungsaustausch

Im Fokus stehen ausgewählte Schwerpunkte der Arbeit an der Geschäftsstrategie, die sich in den letzten ein bis zwei Jahren durch Konkretisierungen der Prüfungsanforderungen bzw. -praxis sowie durch betriebswirtschaftlich getriebene Weiterentwicklungen verändert haben. Ein Schwerpunkt des Seminars besteht in Impulsvorträgen zu diesen Themen. Der zweite Schwerpunkt liegt im moderierten Erfahrungsaustausch zwischen den Teilnehmer(innen). Das Seminar gibt so Orientierung und zeigt praxisnah auf, worin nächste sinnvolle Schritte in der Arbeit an der Geschäftsstrategie bestehen können.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Ralf van Heukelom Renate Reuter-Reitmeier	Tel. 0871 504-2305 Tel. 0871 504-2279
<b>Dozenten</b>	Annette Siekmann, Reiner Wahr, Sparkassenverband Baden-Württemberg			
<b>Preis</b>	420,00 Euro			

### ID 3650 Werkzeuge des vernetzten Denkens zur Lösung komplexer Probleme

Sie verantworten Projekte oder sind in die Strategiearbeit involviert. Im Seminar lernen Sie wirksame Methoden anzuwenden, mit denen komplexe Probleme systematisch angegangen und gelöst werden können. Dabei stellt die Suche und Bewertung von Handlungsalternativen vor dem Hintergrund unterschiedlicher (oftmals ressortegoistischer) Interessenslagen einen Schwerpunkt dar.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Das Seminar bieten wir - im zweijährigen Rhythmus - 2020 wieder an.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Ralf van Heukelom Susanne Höltschl	Tel. 0871 504-2305 Tel. 0871 504-2366
<b>Dozenten</b>	Prof. Dr. Rolf Karbach, Hochschule Zwickau			
<b>Preis</b>	745,00 Euro			

## 3.2.1.1 Unternehmensführung und Geschäftsfeldsteuerung

### ID 3785 Vorständeseminar Ganzheitliche Geschäftsfeld- und Vertriebssteuerung der S-Finanzgruppe

Sparkassen sind in der aktuellen Niedrigzinsphase deutlich rückläufigen Ergebnisbeiträgen ausgesetzt. Zunehmende regulatorische Anforderungen führen zu einem höheren Bedarf an Eigenmitteln, welche nur aus der Eigenfinanzierung bedient werden können. Damit steigen die Anforderungen an die Planung und Steuerung der Geschäftsfelder, insbesondere dem Kundengeschäftsfeld.

Im Seminar wird ein prozessuales Vorgehen vorgestellt, um gezielt Maßnahmen zur Stärkung der Erfolgskennzahlen abzuleiten. Es werden Lösungen zu wichtigen Fragestellungen wie die Leistungs- und Erfolgsmessung, vor allem die Planung von Zielgrößen thematisiert. Im Kontext aufsichtsrechtlicher Anforderungen (MaRisk, aktuelle EBA-Anforderungen) wird auf die Geschäftsmodellanalyse als SREP-Kriterium eingegangen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Ralf van Heukelom Renate Reuter-Reitmeier	Tel. 0871 504-2305 Tel. 0871 504-2279
<b>Dozenten</b>	Jens Biehsmann, CP Consultingpartner AG Joachim Reinberger, Sparkassenverband Bayern			
<b>Preis</b>	425,00 Euro			

### ID 3757 Vorständeseminar: Aktuelle Entwicklungen am Rentenmarkt sowie Anlagestrategien in verzinslichen Produkten unter Ertrags- und Liquiditätsgesichtspunkten

Der Anleihemarkt stellt nach wie vor hohe Herausforderungen an das Eigengeschäft. Gerade Niedrigzinsphasen verlangen von Sparkassen die Identifizierung und Beurteilung von weiteren Ertragschancen. Im Seminar werden Ihnen aktuelle Möglichkeiten für die verzinsliche Investition von Eigenanlagen unter Berücksichtigung aufsichtsrechtlicher Anforderungen aufgezeigt. Es besteht die Möglichkeit zum Erfahrungsaustausch am Beispiel eines Musterportfolios.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Das Seminar bieten wir - im zweijährigen Rhythmus - 2020 wieder an.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Ralf van Heukelom Renate Reuter-Reitmeier	Tel. 0871 504-2305 Tel. 0871 504-2279
<b>Dozenten</b>	Alexander Stölzle, BayernLB			
<b>Preis</b>	320,00 Euro			

### ID 3762 Vorständeseminar: Risiken bei der Unternehmenssanierung

Das Seminar vermittelt Ihnen Kenntnisse typischer Abläufe von Insolvenzverfahren unter Berücksichtigung bankspezifischer Risiken. Sie lernen Handlungsalternativen zur Schadensabwendung kennen und erhalten Tipps im Umgang mit dem Insolvenzverwalter. Sie werden in Ihrer Entscheidungskompetenz bei auftretenden Kundeninsolvenzen gestärkt, um Risiken für Ihr Haus und sich selbst zu erkennen und vorzubeugen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Ralf van Heukelom Renate Reuter-Reitmeier	Tel. 0871 504-2305 Tel. 0871 504-2279
<b>Dozenten</b>	Dr. Harald Schwartz, SCHWARTZ Rechtsanwälte			
<b>Preis</b>	485,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.2.1.1 Unternehmensführung und Geschäftsfeldsteuerung

#### ID 3774 Medientraining für Vorstände und Verwaltungsratsvorsitzende

Im Seminar erfahren und erleben Sie, wie Sie mit Journalisten insbesondere bei schwierigen Themen sicher agieren und mit eigenen Botschaften aus der Sparkassenwelt Menschen erreichen.

Im Seminar haben Sie die Möglichkeit, anhand von Praxisübungen Ihre Sicherheit und Souveränität beim Umgang mit Medienvertretern zu erhöhen. Sie können eigene Themenstellungen im Seminar einbringen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Die nächste Veranstaltung wird mit einem Rundschreiben veröffentlicht.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Ralf van Heukelom Renate Reuter-Reitmeier	Tel. 0871 504-2305 Tel. 0871 504-2279
<b>Dozenten</b>	Markus Sturm, Kommunikationstrainer, Journalist Bayerisches Fernsehen			
<b>Preis</b>	1.230,00 Euro			

#### ID 3775 Vorständeseminar: iPad und iPhone effizient nutzen

Sie verstehen die grundlegenden technischen Funktionsweisen, lernen Risiken im Umgang mit dieser Gerätefamilie kennen und minimieren.

Sie erhalten Hinweise, Kniffe und Tipps, wie sich die Möglichkeiten der Apple-iOS-Plattform optimal und effizient nutzen lassen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Ralf van Heukelom Renate Reuter-Reitmeier	Tel. 0871 504-2305 Tel. 0871 504-2279
<b>Dozenten</b>	Steffen Frankl, Deutscher Sparkassenverlag GmbH, Senior Consultant IT Security Sascha Näf, Sparkasse Hildesheim Peine Goslar			
<b>Preis</b>	450,00 Euro			

## 3.2.1.2 Ertrags- und Risikosteuerung

Vorstände und Obere Führungskräfte, die für die Ertrags- und Risikosteuerung verantwortlich sind, können sich mit den folgenden Seminaren für ihre Aufgaben qualifizieren.

- Das Seminarangebot ist wie folgt gegliedert:
- Einführung in die integrierte Ergebnis- und Risikosteuerung
  - MaRisk-Seminare
  - Vertiefungsseminare
  - Seminare zur wertorientierten Banksteuerung

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:  
Ralf van Heukelom Tel. 0871 504-2305 E-Mail: r.heukelom@s-akaby.de

### ID 3656 Einführung in die integrierte Ergebnis- und Risikosteuerung

Sie erhalten einen Überblick über die einzelnen Steuerungsfelder und deren Management unter Berücksichtigung aufsichtsrechtlicher Anforderungen. Dabei wird sowohl auf die wertorientierte als auch auf die GuV-orientierte Sichtweise eingegangen. Sie beschäftigen sich im Seminar intensiv mit den Ergebnis- und Risikozusammenhängen im Rahmen der Gesamtbanksteuerung.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Ralf van Heukelom Renate Reuter-Reitmeier	Tel. 0871 504-2305 Tel. 0871 504-2279
<b>Dozenten</b>	Markus Zirngibl, Sparkassenverband Bayern			
<b>Preis</b>	635,00 Euro			

### ID 3766 Vorstandeseminar MaRisk - Grundlagen: Aufsichtsrechtliche Themen des Risikomanagements

Im Seminar erhalten Sie einen Überblick über die wesentlichen Anforderungen der MaRisk. Sie setzen sich mit allen für die Geschäftsführung relevanten Themenbereichen der MaRisk auseinander und erhalten Hinweise zur ressourcenschonenden Umsetzung. Sie kennen die jeweils aktuellen aufsichtsrechtlichen Anforderungen im Hinblick auf das Risikomanagement und verschaffen sich eine Basis für weitere MaRisk-Vertiefungsseminare. Daneben erhalten Sie Informationen über das Vorgehen und Verhalten bei § 44 Abs.1 KWG Prüfungen und mögliche Prüfungsinhalte bzw. Feststellungen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Ralf van Heukelom Renate Reuter-Reitmeier	Tel. 0871 504-2305 Tel. 0871 504-2279
<b>Dozenten</b>	Andrea Spielbauer, Sparkassenverband Bayern			
<b>Preis</b>	320,00 Euro			

### ID 3768 Vorstandeseminar MaRisk - Strategie und Planung im Rahmen der integrierten Ergebnis- und Risikosteuerung

Sie lernen im Seminar einen durchgängigen Steuerungsprozess zur Ergebnis- und Risikosteuerung von der Strategie bis zur Detailplanung kennen und erhalten praktische Umsetzungshinweise. Sie setzen sich mit den damit verbundenen aufsichtsrechtlichen und betriebswirtschaftlichen Anforderungen auseinander.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Ralf van Heukelom Renate Reuter-Reitmeier	Tel. 0871 504-2305 Tel. 0871 504-2279
<b>Dozenten</b>	Gerd Auschner, SK Coburg - Lichtenfels Günther Keller, Sparkassenverband Bayern			
<b>Preis</b>	660,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.2.1.2 Ertrags- und Risikosteuerung

#### ID 3767 Vorständeseminar MaRisk - Anforderungen an das Kreditgeschäft

Sie erhalten im Seminar das Rüstzeug, um Ihrer Verantwortung im Rahmen der "MaRisk" hinsichtlich des Managements des Kreditgeschäfts/der Adressrisiken gerecht zu werden. Für einen intensiven Praxisbezug werden die Inhalte auch unter Berücksichtigung von aktuellen Ergebnissen aus Prüfungsstellen- sowie § 44 KWG-Prüfungen diskutiert.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Ralf van Heukelom Renate Reuter-Reitmeier	Tel. 0871 504-2305 Tel. 0871 504-2279
<b>Dozenten</b>	Susanne Pauly, Christian Reiser, Prüfungsstelle			
<b>Preis</b>	320,00 Euro			

#### ID 3750 Vorständeseminar MaRisk - Anforderungen an das Handelsgeschäft

Sie setzen sich intensiv mit den MaRisk hinsichtlich des Handelsgeschäfts auseinander und diskutieren praxisgerechte Umsetzungsmöglichkeiten. Hauptinhalte sind die Verantwortlichkeiten der Geschäftsleitung und Schwerpunkte bei Prüfungen des Handelsgeschäftes. Sowohl die Prozessanforderungen als auch die Anforderungen an das Risikocontrolling und -management werden behandelt und mittels Diskussion von Prüfungsfeststellungen vertieft.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Ralf van Heukelom Renate Reuter-Reitmeier	Tel. 0871 504-2305 Tel. 0871 504-2279
<b>Dozenten</b>	Prof. Dr. Dirk Wohler, Fachhochschule Neu-Ulm Robert Pelzer, Sparkassenverband Bayern			
<b>Preis</b>	810,00 Euro			

#### ID 3752 Vorständeseminar MaRisk - Anforderungen an das Handelsgeschäft - Auffrischung

Sie aktualisieren Ihre Kenntnisse hinsichtlich der Anforderungen der BaFin an das Handelsgeschäft gemäß den MaRisk und setzen sich mit allen prüfungsrelevanten Fragestellungen auseinander.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Ralf van Heukelom Renate Reuter-Reitmeier	Tel. 0871 504-2305 Tel. 0871 504-2279
<b>Dozenten</b>	Prof. Dr. Dirk Wohler, Fachhochschule Neu-Ulm Robert Pelzer, Sparkassenverband Bayern			
<b>Preis</b>	495,00 Euro			

#### ID 3764 Vorständeseminar MaRisk und Aufsichtsrecht - DSGVO-Risikotragfähigkeitskonzeption incl. Kapitalplanung

Sie lernen die fachlichen Grundlagen der zentralen Risikotragfähigkeits- und Kapitalplanungskonzeptionen und der technischen Umsetzung in S-RTF kennen. Anhand eines durchgängigen Sparkassen-Fallbeispiels wird die praktische Umsetzung der Kapitalplanung und der Risikotragfähigkeit unter Berücksichtigung der aktuellen aufsichtsrechtlichen Anforderungen aufgezeigt.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Ralf van Heukelom Renate Reuter-Reitmeier	Tel. 0871 504-2305 Tel. 0871 504-2279
<b>Dozenten</b>	Peter Koch, Tobias Leiber, Sparkassenverband Bayern			
<b>Preis</b>	320,00 Euro			

### 3.2.1.2 Ertrags- und Risikosteuerung

#### ID 3759 Vorständeseminar: Derivate zur Steuerung des Adressenausfallrisikos

Die Teilnehmer lernen Chancen, Risiken und Einsatzmöglichkeiten von Kreditderivaten mit Schwerpunkt auf der Steuerung des Kundenkreditportfolios, u.a. am Beispiel der Sparkassen-Kreditpoolingtransaktionen, kennen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Ralf van Heukelom Renate Reuter-Reitmeier	Tel. 0871 504-2305 Tel. 0871 504-2279
<b>Dozenten</b>	Thomas Steinmeyer, BayernLB			
<b>Preis</b>	320,00 Euro			

#### ID 3755 Vorständeseminar: Derivate zur Absicherung des Zinsänderungsrisikos

Sie vertiefen im Seminar Ihre Kenntnisse bezüglich gebräuchlicher Zinsderivate, wozu insbesondere Zinsswaps gehören. Sie lernen Einsatzmöglichkeiten derivativer Instrumente in Hedgingstrategien sowie deren Chancen und Risiken kennen. Sie erhalten einen Überblick über aufsichtsrechtliche Anforderungen und handelsrechtliche Auswirkungen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Das Seminar bieten wir - im zweijährigen Rhythmus - 2020 wieder an.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Ralf van Heukelom Renate Reuter-Reitmeier	Tel. 0871 504-2305 Tel. 0871 504-2279
<b>Dozenten</b>	Robert Pelzer, Sparkassenverband Bayern			
<b>Preis</b>	320,00 Euro			

#### ID 3753 Vorständeseminar: SimCorp Dimension (SCD) als Risikomanagementsystem für das Betreiben von Handelsgeschäften nach MaRisk

Sie lernen den Leistungsumfang von SCD einschließlich der zugrundeliegenden Risikomessverfahren sowie des Limitsystems kennen. Anhand eines Musterreports werden die aufsichtsrechtlich und betriebswirtschaftlich relevanten Kennzahlen dargestellt - dadurch werden Sie in die Lage versetzt, Reports zu analysieren und als Basis für Ihr Risikomanagement heranzuziehen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Ralf van Heukelom Renate Reuter-Reitmeier	Tel. 0871 504-2305 Tel. 0871 504-2279
<b>Dozenten</b>	Thomas Wendland, SK Mittelfranken-Süd Robert Pelzer, Sparkassenverband Bayern			
<b>Preis</b>	320,00 Euro			

## 3.2.1.2 Ertrags- und Risikosteuerung

### ID 3790 Vorständeseminar Integrierte Zinsbuchsteuerung: Barwertkonzept, Cashflow-orientiertes Bilanzstrukturmanagement und periodenorientierte Szenariorechnung

Sie verstehen die Konzeption der Integrierten Zinsbuchsteuerung auf Basis des Barwertkonzeptes sowie die Zusammenhänge zur periodenorientierten GuV-Steuerung.

Sie können Performance- und Risikokennzahlen des Zinsbuchs und zukunftsorientierte Schwankungen des Zinsüberschusses einordnen.

Sie kennen Möglichkeiten der sinnvollen Einbindung dieser Konzeption in Ihre Sparkasse und haben einen Überblick über die Steuerungsinstrumente.

Sie setzen sich mit den aufsichtsrechtlichen Rahmenbedingungen für die Steuerung der Zinsänderungsrisiken auseinander.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Ralf van Heukelom Renate Reuter-Reitmeier	Tel. 0871 504-2305 Tel. 0871 504-2279
<b>Dozenten</b>	Markus Zirngibl, Sparkassenverband Bayern			
<b>Preis</b>	565,00 Euro			

### ID 3761 Vorständeseminar 'Moderne Kreditrisikosteuerung - Möglichkeiten und Grenzen des Einsatzes von Credit-Portfolio-View (CPV)'

Credit Portfolio View (CPV) ist das zentrale wertorientierte Kreditrisikomodell der S-Finanzgruppe. Sie erfahren praxisorientiert, wie Sie CPV nutzen können, um das eigene Kreditportfolio bzw. die Adressenrisiken transparent zu machen und ggf. durch entsprechende Maßnahmen zu steuern. Darüber hinaus setzen Sie sich mit aufsichtsrechtlichen Aspekten und aktuellen Entwicklungen auseinander.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Ralf van Heukelom Renate Reuter-Reitmeier	Tel. 0871 504-2305 Tel. 0871 504-2279
<b>Dozenten</b>	Wolfgang Härtl, SK Günzburg - Krumbach Andreas Thalhammer, Hans Wegscheider, Sparkassenverband Bayern			
<b>Preis</b>	320,00 Euro			

### 3.2.1.3 Führung und Kommunikation

Gerade "Obere Führungskräfte" haben aufgrund ihrer Funktion eine wichtige Rolle bei der Gestaltung und Umsetzung der geschäftspolitischen Strategie ihres Hauses. Sie stellen sicher, dass die getroffenen Entscheidungen und Maßnahmen auch zielgerichtet und konsequent umgesetzt werden.

Für dieses anspruchsvolle Aufgabengebiet bieten wir Ihnen eine Reihe von Seminaren an, um fortlaufend an der eigenen Professionalität zu arbeiten. Weitere Führungsseminare finden Sie unter der Zielgruppe Führungskräfte.

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:

Ralf van Heukelom Tel. 0871 504-2305 E-Mail: r.heukelom@s-akaby.de

#### ID 3774 Medientraining für Vorstände und Verwaltungsratsvorsitzende

Im Seminar erfahren und erleben Sie, wie Sie mit Journalisten insbesondere bei schwierigen Themen sicher agieren und mit eigenen Botschaften aus der Sparkassenwelt Menschen erreichen.

Im Seminar haben Sie die Möglichkeit, anhand von Praxisübungen Ihre Sicherheit und Souveränität beim Umgang mit Medienvertretern zu erhöhen. Sie können eigene Themenstellungen im Seminar einbringen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Die nächste Veranstaltung wird mit einem Rundschreiben veröffentlicht.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Ralf van Heukelom Renate Reuter-Reitmeier	Tel. 0871 504-2305 Tel. 0871 504-2279
<b>Dozenten</b>	Markus Sturm, Kommunikationstrainer, Journalist Bayerisches Fernsehen			
<b>Preis</b>	1.230,00 Euro			

#### ID 3775 Vorstandeseminar: iPad und iPhone effizient nutzen

Sie verstehen die grundlegenden technischen Funktionsweisen, lernen Risiken im Umgang mit dieser Gerätefamilie kennen und minimieren.

Sie erhalten Hinweise, Kniffe und Tipps, wie sich die Möglichkeiten der Apple-iOS-Plattform optimal und effizient nutzen lassen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Ralf van Heukelom Renate Reuter-Reitmeier	Tel. 0871 504-2305 Tel. 0871 504-2279
<b>Dozenten</b>	Steffen Frankl, Deutscher Sparkassenverlag GmbH, Senior Consultant IT Security Sascha Näf, Sparkasse Hildesheim Peine Goslar			
<b>Preis</b>	450,00 Euro			

#### ID 3660 Coaching Skills für Führungskräfte und Personalentwickler

Durch Coaching können Sie Mitarbeiter zur selbständigen Problemlösung und zu Höchstleistungen führen. Ziel ist es, sich mit eigenen Vorschlägen zurückzuhalten und die Lösungskompetenz der Mitarbeiter zu nutzen. Das dazu benötigte Know-how und die Methodenkompetenz erarbeiten Sie sich anhand von Fallstudien und Praxisfällen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Ralf van Heukelom Angelina Hartwig	Tel. 0871 504-2305 Tel. 0871 504-2244
<b>Dozenten</b>	Ralf van Heukelom, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	745,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.2.1.3 Führung und Kommunikation

#### ID 3661 Effektiv Führen

Die Persönlichkeit einer Führungskraft ist ein entscheidendes Erfolgskriterium, um in Teams und Unternehmen höchste Leistungsfähigkeit zu erreichen. In diesem Seminar setzen Sie sich mit Ihrer Persönlichkeitsstruktur und deren Wirkung konstruktiv auseinander - daraus können Sie konkrete Konsequenzen für Ihre Führungspraxis ableiten. Im Seminar reflektieren Sie lösungsorientiert aktuelle Führungssituationen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Ralf van Heukelom Susanne Höltschl	Tel. 0871 504-2305 Tel. 0871 504-2366
<b>Dozenten</b>	Edith Achatzi, SK Amberg - Sulzbach			
<b>Preis</b>	640,00 Euro			

#### ID 3662 Erfolgreich im Team

Sie lernen, wie Sie Teams in ihrer Entwicklung unterstützen können. Sie erwerben Wissen über die Entwicklung von Teams und bekommen effizientes Handwerkszeug vermittelt. Sie kennen die Grenzen Ihrer Einflussmöglichkeiten und wissen, welche Unterstützung möglich ist. Im Seminar entwickeln Sie eine individuelle Vorgehensweise, um die Leistungsfähigkeit Ihres Teams zu erhöhen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Ralf van Heukelom Susanne Höltschl	Tel. 0871 504-2305 Tel. 0871 504-2366
<b>Dozenten</b>	Walter Reuß, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	560,00 Euro			

#### ID 3214 Rhetorik und Körpersprache

Sie lernen, wie Sie durch den gezielten Einsatz von Rhetorik und Körpersprache Ihr Publikum überzeugen. Sie trainieren professionelle Methoden der Dialektik, um auch schwierige Diskussionen sicher und selbstbewusst zu führen. Sie können sachliche und persönliche Angriffe unterscheiden und souverän damit umgehen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Ralf van Heukelom Susanne Höltschl	Tel. 0871 504-2305 Tel. 0871 504-2366
<b>Dozenten</b>	Höcker Karolina			
<b>Preis</b>	785,00 Euro			

#### ID 3636 Erfolgreich verhandeln - Verhandlungsführung nach dem Harvard-Konzept

In diesem Seminar lernen Sie die Grundlagen des Harvard-Konzeptes kennen: Sachbezogenes Verhandeln unterstützt längerfristige Geschäftsbeziehungen und hilft aus verfahrenen Verhandlungssituationen. Sie erfahren, wie Sie sich auf Verhandlungen vorbereiten und diese zielgerichtet und professionell durchführen können. Das Ziel lautet: Klar in der Sache - respektvoll zum Menschen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Das Seminar bieten wir - im 2-jährigen Rhythmus - 2019 wieder an.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Ralf van Heukelom Susanne Höltschl	Tel. 0871 504-2305 Tel. 0871 504-2366
<b>Dozenten</b>	Ulrike Riel-Konrad			
<b>Preis</b>	820,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.2.1.3 Führung und Kommunikation

#### ID 4062 Change Management

Sie erwerben Wissen und Handwerkszeug, wie Sie große Veränderungsprozesse gestalten und begleiten können. Dabei lernen Sie auch mit dem Thema Widerstände gegenüber Veränderungen umzugehen. Sie reflektieren auch aktuelle Veränderungsprojekte aus Ihrem Verantwortungsbereich und führen Übungen durch.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Das Seminar bieten wir - im zweijährigen Rhythmus - 2020 wieder an.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Martin Bogner Marianne Huber	Tel. 0871 504-2302
<b>Dozenten</b>	Martin Bogner, Sparkassenakademie Bayern Daniel Rasch, SK Bayreuth			
<b>Preis</b>	750,00 Euro			

#### ID 7150 Agile Arbeitsformen und Methoden - die Professionalisierung zum Agilen Coach

Das Sparkassenumfeld verändert sich zunehmend - wir bewegen uns in einer von Unsicherheit geprägten Zukunft mit ständig wechselnden Herausforderungen: Komplexe, turbulente und unsichere Umwelten zwingen uns zum Neudenken.

Durch die Befähigung im Umgang mit agilen Methoden können selbstorganisierte und reaktionsschnelle Teams innerhalb der Sparkassen gebildet werden, die iterativ nutzerzentrierte Lösungen zu sparkassenspezifischen Handlungsfeldern entwickeln.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Sebastian Weißgerber Stephanie Muck	Tel. 0871 504-2374 Tel. 0871 504-2283
<b>Dozenten</b>	Tobias von Knobelsdorff, zero360. the innovation company (Berlin) Dozenten der Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>				

#### ID 7150W Webinar Agile Arbeitsformen und Methoden - die Professionalisierung zum Agilen Coach

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Sebastian Weißgerber Stephanie Muck	Tel. 0871 504-2374 Tel. 0871 504-2283
<b>Preis</b>	190,00 Euro			

#### ID 7151 Agile Arbeitsformen und Methoden - die Professionalisierung zum Agilen Coach - Basismodul

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Sebastian Weißgerber Stephanie Muck	Tel. 0871 504-2374 Tel. 0871 504-2283
<b>Preis</b>	950,00 Euro			

### 3.2.1.4 Diskussionsforum

"Über den Tellerrand" zu schauen und neue Eindrücke, Ideen und Impulse auch außerhalb der Sparkassenorganisation zu erhalten, ist das Motto der folgenden Veranstaltungen.

#### ID 3710 Allgemeine Vorstände-seminare

Die jährlichen "Allgemeinen Vorstände-seminare" sind eine optimale und bewährte Plattform, in der Sie aktuelle Entwicklungen, Hintergründe und Trends vertiefen und richtig einschätzen können. Es werden Themen zur Diskussion gestellt, die auf Ihre Sparkasse, Ihre Geschäftspartner, Ihre Mitarbeiter und auch auf Ihr Umfeld wirken.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich		Carmen Vilsmeier	Tel. 0871 504-2369
	organisatorisch		Renate Reuter-Reitmeier	Tel. 0871 504-2279
<b>Dozenten</b>	sh. Veranstaltungsprogramm			
<b>Preis</b>	1.490,00 Euro			

### 3.2.2 Verwaltungsräte

Hier finden Sie Seminare zur Qualifizierung in Ihrer Rolle als Verwaltungsrat.

#### ID 3716 Fachseminar für Verwaltungsräte - Grundlagen für eine effektive Wahrnehmung der Überwachungsaufgaben

Sie vertiefen in diesem Seminar Ihre Sachkenntnis zu Corporate Governance.

Nach wie vor erfolgt eine verstärkte Kontrolle der Kreditwirtschaft durch die Aufsichtsbehörden; dabei ist der Fokus u. a. auch auf die Kontrollorgane der jeweiligen Finanzinstitute gerichtet. Vor diesem Hintergrund hat der Fachbeirat Informationsveranstaltungen für Sie als Verwaltungsratsmitglieder bayerischer Sparkassen einstimmig empfohlen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Ralf van Heukelom Renate Reuter-Reitmeier	Tel. 0871 504-2305 Tel. 0871 504-2279
<b>Dozenten</b>	Dr. Eike Schröer, Christian Fendt, Günther Keller, Rudolf Kinauer, Sparkassenverband Bayern Markus Eckhardt, Prüfungsstelle Sparkassenverband Bayern Tobias Sterr, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	500,00 Euro			

#### ID 3718 Seminar für neu Verwaltungsräte

Die Teilnehmer machen sich mit den Aufgaben des Verwaltungsrates und den Rahmenbedingungen der bayerischen Sparkassen vertraut.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Ralf van Heukelom Renate Reuter-Reitmeier	Tel. 0871 504-2305 Tel. 0871 504-2279
<b>Dozenten</b>	Dr. Eike Schröer, Christian Knott, Sparkassenverband Bayern Markus Eckhardt, Matthias Schmid, Prüfungsstelle, Sparkassenverband Bayern			
<b>Preis</b>	260,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.2.3 Führungskräfte

Führungskräfte übernehmen Verantwortung für ihre Mitarbeiter und den Erfolg ihrer Abteilungen.

Mit den folgenden Seminaren bieten wir Ihnen die Möglichkeit, sich auf diese herausfordernde Rolle vorzubereiten und sich ständig weiter zu entwickeln.

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:

Ralf van Heukelom Tel. 0871 504-2305 E-Mail: r.heukelom@s-akaby.de

Dokument(e) BIKOS-Web:

**Impulsseminare in der Sparkasse**

#### ID 3210 Grundlagen der Führung

Das Seminar vermittelt Ihnen wichtige Grundlagen zur Mitarbeiterführung und dient als Einstieg in die Beschäftigung mit dem eigenen Führungsverhalten. Sie haben die Chance, Ihr Verhalten in verschiedenen Führungssituationen zu reflektieren und erhalten dadurch intensive Lernerfahrungen. Etwa fünf Monate nach Seminarende findet jeweils ein Transfertag statt. Zur Vorbereitung auf den Transfertag findet ein Webmeeting statt.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
05.05.2020 - 05.05.2020	10:00 - 16:00	3210B 011	Landshut	
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Ralf van Heukelom Susanne Höltschl	Tel. 0871 504-2305 Tel. 0871 504-2366
<b>Dozenten</b>	Martin Zeilbeck, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	1.120,00 Euro			

#### ID 3216 Erst Kollege - jetzt Vorgesetzter

Sie setzen sich mit Ihrer veränderten Rolle als Führungskraft intensiv auseinander, erkennen mögliche Handlungsfelder des Rollenwechsels und planen konkrete Maßnahmen für die Übernahme der neuen Tätigkeit. Das Seminar sollte vor dem Seminar ID 3210 (Grundlagen der Führung) besucht werden.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Ralf van Heukelom Susanne Höltschl	Tel. 0871 504-2305 Tel. 0871 504-2366
<b>Dozenten</b>	Hans-Rudolf Dorfner, SK Passau			
<b>Preis</b>	575,00 Euro			

#### ID 3231 Situatives Führen - Motivierende Führung in Zeiten des Wandels

Sie lernen, wie Sie Mitarbeiter situativ, d. h. entsprechend ihrem Reifegrad führen. Die dazu benötigten Kompetenzen wie die Einschätzung der Reife von Mitarbeitern und wirkungsvolle Kommunikationsmuster werden intensiv und praxisnah erarbeitet. Viele Übungen und die Bearbeitung von persönlichen Fällen aus Ihrem Führungsalltag zeichnen dieses Seminar aus. In Fallstudien aus der Industrie bewältigen Sie herausfordernde Führungssituationen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Ralf van Heukelom Susanne Höltschl	Tel. 0871 504-2305 Tel. 0871 504-2366
<b>Dozenten</b>	Dietrich Kretschmar, COMPASS TRAINER NETWORK			
<b>Preis</b>	1.940,00 Euro			

## 3.2.3 Führungskräfte

### ID 3215 Konflikte vermeiden und bewältigen - Mediations-Know-how für Führungskräfte und Personalentwickler

Sie lernen, wie Sie durch eine sach- und situationsangemessene Gesprächsführung Konflikte vermeiden und bewältigen können. Sie kennen Hintergründe über die Entstehung von Konflikten und deren rechtzeitige Erkennung. Anhand praktischer Übungen erarbeiten Sie Strategien zur Konfliktlösung und setzen diese um.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Ralf van Heukelom Susanne Höltschl	Tel. 0871 504-2305 Tel. 0871 504-2366
<b>Dozenten</b>	Karolina Höcker			
<b>Preis</b>	710,00 Euro			

### ID 3660 Coaching Skills für Führungskräfte und Personalentwickler

Durch Coaching können Sie Mitarbeiter zur selbständigen Problemlösung und zu Höchstleistungen führen. Ziel ist es, sich mit eigenen Vorschlägen zurückzuhalten und die Lösungskompetenz der Mitarbeiter zu nutzen. Das dazu benötigte Know-how und die Methodenkompetenz erarbeiten Sie sich anhand von Fallstudien und Praxisfällen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Ralf van Heukelom Angelina Hartwig	Tel. 0871 504-2305 Tel. 0871 504-2244
<b>Dozenten</b>	Ralf van Heukelom, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	745,00 Euro			

### ID 3662 Erfolgreich im Team

Sie lernen, wie Sie Teams in ihrer Entwicklung unterstützen können. Sie erwerben Wissen über die Entwicklung von Teams und bekommen effizientes Handwerkszeug vermittelt. Sie kennen die Grenzen Ihrer Einflussmöglichkeiten und wissen, welche Unterstützung möglich ist. Im Seminar entwickeln Sie eine individuelle Vorgehensweise, um die Leistungsfähigkeit Ihres Teams zu erhöhen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Ralf van Heukelom Susanne Höltschl	Tel. 0871 504-2305 Tel. 0871 504-2366
<b>Dozenten</b>	Walter Reuß, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	560,00 Euro			

### ID 3212 Besprechungsmanagement

Das Seminar vermittelt Ihnen als Führungskraft oder als Moderator von Arbeits-/Projektgruppen umfangreiche Kenntnisse zur zielorientierten Planung und Gestaltung von Besprechungen. Dabei setzen Sie wirkungsvolle Moderationstechniken ein. Der Schwerpunkt liegt bei praktischen Übungen und der Auseinandersetzung mit dem eigenen Besprechungsverhalten.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Ralf van Heukelom Susanne Höltschl	Tel. 0871 504-2305 Tel. 0871 504-2366
<b>Dozenten</b>	Johannes Weber			
<b>Preis</b>	770,00 Euro			

## 3.2.3 Führungskräfte

### ID 3221 Fit for Future: Die 5 Herausforderungen als Führungskraft in der digitalen Welt

Führungskräfte sind stark gefordert, die hohe Veränderungsgeschwindigkeit und zunehmende Digitalisierung nicht nur erfolgreich zu meistern, sondern auch proaktiv zu gestalten. Auch die Mitarbeiter (Generation Y) wollen anders geführt werden. Diese Veränderungen sind für ein intuitives Lernen der Führungskräfte zu schnell. Im Seminar lernen Sie die Herausforderungen an das Führen als "(Digital) Leader" kennen. Sie analysieren Ihre Stärken, leiten Ansätze zur Weiterentwicklung Ihres Führungsverhaltens ab und setzen sie direkt um. Das Motto lautet anders@arbeiten - sowohl von den Führungskräften als auch von den Mitarbeitenden.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Ralf van Heukelom Susanne Höltschl	Tel. 0871 504-2305 Tel. 0871 504-2366
<b>Dozenten</b>	Ludger Thülig, TN TEAM			
<b>Preis</b>	870,00 Euro			

### ID 3230 Optimierte Arbeitsorganisation: Zeitmanagement und Leistungsfähigkeit

Sie als Führungskraft oder Spezialist erhalten auf der Basis Ihrer beruflichen und persönlichen Ziele Impulse zur rationelleren Gestaltung der eigenen Arbeitsweise. Sie erleben den Zusammenhang von Leistung und Gesundheit und entwickeln Strategien zur Sicherung bzw. Verbesserung Ihrer dauerhaften Leistungsfähigkeit. Sie werden sechs Monate regelmäßig begleitet. Etwa sechs Monate nach dem Seminar wird die Umsetzung der Inhalte in einem Webmeeting reflektiert.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Ralf van Heukelom Susanne Höltschl	Tel. 0871 504-2305 Tel. 0871 504-2366
<b>Dozenten</b>	Frank Welzenbach, SK Mainfranken Würzburg Armin Schmidl, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	635,00 Euro			

### ID 3661 Effektiv Führen

Die Persönlichkeit einer Führungskraft ist ein entscheidendes Erfolgskriterium, um in Teams und Unternehmen höchste Leistungsfähigkeit zu erreichen. In diesem Seminar setzen Sie sich mit Ihrer Persönlichkeitsstruktur und deren Wirkung konstruktiv auseinander - daraus können Sie konkrete Konsequenzen für Ihre Führungspraxis ableiten. Im Seminar reflektieren Sie lösungsorientiert aktuelle Führungssituationen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Ralf van Heukelom Susanne Höltschl	Tel. 0871 504-2305 Tel. 0871 504-2366
<b>Dozenten</b>	Edith Achatzi, SK Amberg - Sulzbach			
<b>Preis</b>	640,00 Euro			

## 3.2.3 Führungskräfte

### ID 3245 Führungspersönlichkeit und Kommunikationsstil - Einführungsseminar zur Transaktionsanalyse

Im Seminar setzen Sie sich schwerpunktmäßig mit Ihrer eigenen Führungspersönlichkeit und deren Auswirkung auf die Gesprächsführung auseinander. Sie lernen anhand der Transaktionsanalyse unterschiedliche menschliche Verhaltensweisen zu erkennen und zu erklären. Damit können Sie schwierige Führungs- und Gesprächssituationen effizienter und zielführender gestalten.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Ralf van Heukelom Susanne Höltschl	Tel. 0871 504-2305 Tel. 0871 504-2366
<b>Dozenten</b>	Norbert Bickel, SK Mittelfranken-Süd			
<b>Preis</b>	695,00 Euro			

### ID 3246 Eigenverantwortliches Handeln statt Passivität im Arbeitsalltag - Führungskräftequalifizierung mit den Konzepten der Transaktionsanalyse

Sie lernen, wie Sie durch aktives Handeln schwierige Situationen klären. Sie setzen sich mit Ihren eigenen Passivitätstendenzen und den daraus resultierenden brach liegenden Potenzialen und Chancen auseinander und erarbeiten auf der Basis von transaktionsanalytischen Konzepten konstruktive Lösungen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Ralf van Heukelom Susanne Höltschl	Tel. 0871 504-2305 Tel. 0871 504-2366
<b>Dozenten</b>	Norbert Bickel, SK Mittelfranken-Süd			
<b>Preis</b>	505,00 Euro			

### ID 3636 Erfolgreich verhandeln - Verhandlungsführung nach dem Harvard-Konzept

In diesem Seminar lernen Sie die Grundlagen des Harvard-Konzeptes kennen: Sachbezogenes Verhandeln unterstützt längerfristige Geschäftsbeziehungen und hilft aus verfahrenen Verhandlungssituationen. Sie erfahren, wie Sie sich auf Verhandlungen vorbereiten und diese zielgerichtet und professionell durchführen können. Das Ziel lautet: Klar in der Sache - respektvoll zum Menschen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Das Seminar bieten wir - im 2-jährigen Rhythmus - 2019 wieder an.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Ralf van Heukelom Susanne Höltschl	Tel. 0871 504-2305 Tel. 0871 504-2366
<b>Dozenten</b>	Ulrike Riel-Konrad			
<b>Preis</b>	820,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.2.3 Führungskräfte

#### ID 3637 Erfahrungsaustausch (Forum) für Führungskräfte aus dem Vorstandssekretariat

Sie setzen sich mit aufsichtsrechtlichen Entwicklungen auseinander und erhalten im Rahmen von Praxisberichten Impulse zu verschiedenen Aufgabenfeldern des Vorstandssekretariats.

Es besteht die Möglichkeit eines intensiven Erfahrungsaustausches.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Der nächste Erfahrungsaustausch findet voraussichtlich im Januar 2020 statt.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Ralf van Heukelom Renate Reuter-Reitmeier	Tel. 0871 504-2305 Tel. 0871 504-2279
<b>Dozenten</b>	Markus Sturm, Medien- und Redetraining Ulrich Walter, Sparkassenverband Bayern Jürgen Buck, Texte und Reden, Berlin Martin Kreppold, Abteilungsleiter Planung / Steuerung / IT, Sparkasse Dachau und Arthur Fischer, Abteilung Vorstandssekretariat, Sparkasse Dachau Ralf van Heukelom, Dr. Ralph Teuchert, Sparkassenakademie			
<b>Preis</b>	475,00 Euro			

#### ID 3650 Werkzeuge des vernetzten Denkens zur Lösung komplexer Probleme

Sie verantworten Projekte oder sind in die Strategiearbeit involviert. Im Seminar lernen Sie wirksame Methoden anzuwenden, mit denen komplexe Probleme systematisch angegangen und gelöst werden können. Dabei stellt die Suche und Bewertung von Handlungsalternativen vor dem Hintergrund unterschiedlicher (oftmals ressortegoistischer) Interessenslagen einen Schwerpunkt dar.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Das Seminar bieten wir - im zweijährigen Rhythmus - 2020 wieder an.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Ralf van Heukelom Susanne Höltschl	Tel. 0871 504-2305 Tel. 0871 504-2366
<b>Dozenten</b>	Prof. Dr. Rolf Karbach, Hochschule Zwickau			
<b>Preis</b>	745,00 Euro			

#### ID 3233 'Geht nicht - Gibt's nicht'

Sie erleben im Seminar, wie Sie Denkblockaden und die Angst vor Fehlern abbauen können. Sie lernen, wie Sie die dadurch frei werdenden Energien nutzen können, um erfolgreicher zu agieren und scheinbar Unmögliches zu schaffen. Ein Seminar, das begeistert und noch lange bei Ihnen nachwirken wird!

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Ralf van Heukelom Susanne Höltschl	Tel. 0871 504-2305 Tel. 0871 504-2366
<b>Dozenten</b>	Thomas Baschab, managementtraining			
<b>Preis</b>	480,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.2.3 Führungskräfte

#### ID 3229 PoweReading® - Lesezeit halbieren durch verdoppelte Leseeffizienz

Immer mehr Informationen sind zu bewältigen: Tageszeitung, E-Mails, Protokolle, Fachliches, Rundschreiben, usw.. Rund zwei Stunden am Tag verbringen fachlich arbeitende Menschen im Schnitt jeden Tag mit Lesen, Führungskräfte sogar noch mehr.

Dieses Seminar steigert Ihre Leseeffizienz deutlich und bedeutet eine erhebliche Zeitersparnis. Eine Seminarstudie hat gezeigt: 1.378 Teilnehmer erzielten durchschnittlich eine Temposteigerung von 124,5 % bei 4 % höherem Textverständnis.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Ralf van Heukelom Susanne Höltschl	Tel. 0871 504-2305 Tel. 0871 504-2366
<b>Dozenten</b>	Zach Davis, Bestseller-Autor, führender Experte für Schneller lesen und Effektivitätssteigerung			
<b>Preis</b>	360,00 Euro			

#### ID 3214 Rhetorik und Körpersprache

Sie lernen, wie Sie durch den gezielten Einsatz von Rhetorik und Körpersprache Ihr Publikum überzeugen. Sie trainieren professionelle Methoden der Dialektik, um auch schwierige Diskussionen sicher und selbstbewusst zu führen. Sie können sachliche und persönliche Angriffe unterscheiden und souverän damit umgehen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Ralf van Heukelom Susanne Höltschl	Tel. 0871 504-2305 Tel. 0871 504-2366
<b>Dozenten</b>	Höcker Karolina			
<b>Preis</b>	785,00 Euro			

#### ID 4062 Change Management

Sie erwerben Wissen und Handwerkszeug, wie Sie große Veränderungsprozesse gestalten und begleiten können. Dabei lernen Sie auch mit dem Thema Widerstände gegenüber Veränderungen umzugehen. Sie reflektieren auch aktuelle Veränderungsprojekte aus Ihrem Verantwortungsbereich und führen Übungen durch.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Das Seminar bieten wir - im zweijährigen Rhythmus - 2020 wieder an.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Martin Bogner Marianne Huber	Tel. 0871 504-2302
<b>Dozenten</b>	Martin Bogner, Sparkassenakademie Bayern Daniel Rasch, SK Bayreuth			
<b>Preis</b>	750,00 Euro			

#### ID 4081 Gesund(es) Führen

Wir vermitteln Ihnen Zusammenhänge zwischen Gesundheit und Führung. Sie werden sensibilisiert, Signale bei sich und anderen wahrzunehmen und Sie werden Gegenmaßnahmen kennenlernen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Termine werden individuell mit der Sparkasse vereinbart. Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Armin Schmidl Susanne Höltschl	Tel. 0871 504-2348 Tel. 0871 504-2366
<b>Dozenten</b>	Armin Schmidl, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	Wir erstellen ein individuelles Angebot.			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.2.3 Führungskräfte

#### ID 7150 Agile Arbeitsformen und Methoden - die Professionalisierung zum Agilen Coach

Das Sparkassenumfeld verändert sich zunehmend - wir bewegen uns in einer von Unsicherheit geprägten Zukunft mit ständig wechselnden Herausforderungen: Komplexe, turbulente und unsichere Umwelten zwingen uns zum Neudenken.

Durch die Befähigung im Umgang mit agilen Methoden können selbstorganisierte und reaktionsschnelle Teams innerhalb der Sparkassen gebildet werden, die iterativ nutzerzentrierte Lösungen zu sparkassenspezifischen Handlungsfeldern entwickeln.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Sebastian Weißgerber Stephanie Muck	Tel. 0871 504-2374 Tel. 0871 504-2283
<b>Dozenten</b>	Tobias von Knobelsdorff, zero360. the innovation company (Berlin) Dozenten der Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>				

#### ID 7150W Webinar Agile Arbeitsformen und Methoden - die Professionalisierung zum Agilen Coach

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Sebastian Weißgerber Stephanie Muck	Tel. 0871 504-2374 Tel. 0871 504-2283
<b>Preis</b>	190,00 Euro			

#### ID 7151 Agile Arbeitsformen und Methoden - die Professionalisierung zum Agilen Coach - Basismodul

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Sebastian Weißgerber Stephanie Muck	Tel. 0871 504-2374 Tel. 0871 504-2283
<b>Preis</b>	950,00 Euro			

### 3.2.4 Führungskräfte im Vertrieb

In dieser Rubrik finden Sie Seminare und Trainings, die sich speziell an Führungskräfte mit Vertriebsaufgaben wenden, um mit "Gleichgesinnten" zu lernen, zu üben und sich auszutauschen. Die Inhalte und Übungen beziehen sich auf die in der Vertriebspraxis relevanten Tools der S-Finanzgruppe zum Controlling bzw. zur Marktbearbeitung und bieten damit eine hohe Arbeitsplatznähe und Umsetzungsorientierung.

Alle folgend aufgeführten Seminare und Trainings bieten wir Ihnen auch individuell gestaltet zur Durchführung vor Ort in Ihrer Sparkasse an. Darüber hinaus erstellen wir für Ihre Sparkasse gerne ein individuelles Konzept zur Optimierung der Führungskompetenz und -prozesse, das sich an Ihrem Leitbild orientiert.

Als Ansprechpartnerin steht Ihnen gerne zur Verfügung:  
Anke Haferkamp Tel. 0871 504-2249 E-Mail: a.haferkamp@s-akaby.de

Dokument(e) BIKOS-Web:

[Broschüre Führungskräfteentwicklung](#)

#### ID 2610 Führungspower durch Rollenklarheit und zielgerichtetes Umsetzen des Vertriebsführungsprozesses

Sie kennen die zentralen Rollen einer Führungskraft im Vertrieb und den für Sie relevanten Ausprägungsgrad. Sie wissen, wie Sie die Rollen in Ihrem Führungsverhalten situationsgerecht leben und zielführend umsetzen können. Mit unterschiedlichen Führungs- und Steuerungsinstrumenten und deren praktischen Anwendung im Vertriebsführungsprozess sind Sie vertraut. Sie erarbeiten und diskutieren mit Ihren Seminarkollegen Lösungen für Ihre konkreten Anliegen aus der Führungspraxis. Bitte bringen Sie hierzu Ihre Unterlagen und Arbeitsmittel aus der Sparkasse mit.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Anke Haferkamp Jasmin Aslanides	Tel. 0871 504-2249 Tel. 0871 504-2212
<b>Dozenten</b>	Marion Matusche, mm-training			
<b>Preis</b>	530,00 Euro			

#### ID 2612 Erfolgreich führen in neuen Strukturen

Die Zukunft wird veränderte Strukturen in den Sparkassen mit sich bringen. Für Führungskräfte ergeben sich daraus neue Konstellationen - räumlich wie personell. Teams sind bspw. künftig zusammengesetzt aus Mitarbeitern unterschiedlicher Funktionsbereiche, einzelne hatten vielleicht selbst einmal eine Führungsposition inne, die Teammitglieder richten unterschiedliche Ansprüche und Erwartungen an ihre (neue) Führungskraft. Führungsspannen vergrößern sich durch die Verdichtung von Standorten, andererseits ist Führen auf Distanz erforderlich. Welches sind die Erfolgsfaktoren, um als Führungskraft in neuen Konstellationen erfolgreich zu motivieren, kommunizieren und zu organisieren?

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Termine werden individuell mit der Sparkasse vereinbart.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Anke Haferkamp Jasmin Aslanides	Tel. 0871 504-2249 Tel. 0871 504-2212
<b>Dozenten</b>	Marion Matusche, mm-training			
<b>Preis</b>	530,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.2.4 Führungskräfte im Vertrieb

#### ID 2623 Veränderungen gestalten - für mich und mein Team

In Zeiten des Umbruchs und der Veränderung professionell zu agieren, stellt eine besondere Herausforderung für Führungskräfte dar. Sie sind die zentrale Schnittstelle zu den Mitarbeiter/-innen und übernehmen Multiplikatoren-Funktion. Wichtige Aufgaben, die Führungskräfte in diesem Prozess übernehmen, sind das Vermitteln von Werten und Sicherheit, das Herstellen von Verständnis und Motivation für den Veränderungsprozess und die Begleitung der Betroffenen. Trotzdem darf die Umsetzung der Ziele nicht aus den Augen verloren werden. Eine wichtige Voraussetzung, diese anspruchsvolle Aufgabe erfolgreich auszuführen, stellt ein gutes Verständnis der eigenen Persönlichkeit und Rollenklarheit dar.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Anke Haferkamp Jasmin Aslanides	Tel. 0871 504-2249 Tel. 0871 504-2212
<b>Dozenten</b>	Michael Berghäuser, Wassmuth & Partner			
<b>Preis</b>	600,00 Euro			

#### ID 2621 Sicher, souverän, stärkenorientiert: So gelingen auch schwierige Mitarbeitergespräche!

Sie lernen anspruchsvolle Gespräche klar in der Sache und wertschätzend gegenüber dem Gesprächspartner zu gestalten. Dabei behalten Sie das Gesprächsziel, ein verbindliches Ergebnis, stets im Blick!

Es werden Strategien und Vorgehensweisen vermittelt und erprobt, um auch in schwierigen oder unangenehmen Gesprächssituationen fair, argumentationsstark und mit der notwendigen Gelassenheit agieren zu können. Konflikte und Widerständen kann (sprachlich) sicher begegnet werden und es gelingt, emotional angespannte Situationen konstruktiv zu gestalten. Möglichkeiten, um in und nach diesen herausfordernden Gesprächssituationen den persönlich-professionellen Abstand zu wahren, werden ebenfalls aufgezeigt.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Anke Haferkamp Jasmin Aslanides	Tel. 0871 504-2249 Tel. 0871 504-2212
<b>Dozenten</b>	Ute Waßmuth, Wassmuth & Partner			
<b>Preis</b>	600,00 Euro			

#### ID 2622 Positive Psychologie in der Führung - gut mit sich und anderen umgehen

-Sie beim Perspektivenwechsel zu unterstützen - weg von der Defizitorientierung und hin zu Wachstums- und Entwicklungsperspektiven.

-Sie lernen, Potentiale bei sich und anderen besser zu erkennen und zu entfalten.

-Sie erkennen, wie Motivation - richtig genutzt - Leistung und Arbeitszufriedenheit fördern kann.

-Erkenntnisse über psychische Wirkmechanismen helfen Ihnen, alltagstaugliche und nachhaltige Strategien zu entwickeln, um sich selbst und andere gesund zu führen. Auf dieser Basis entsteht Bestleistung.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Anke Haferkamp Jasmin Aslanides	Tel. 0871 504-2249 Tel. 0871 504-2212
<b>Dozenten</b>	Dr. Daniela Blickhan, INNTAL INSTITUT			
<b>Preis</b>	1.020,00 Euro			

## 3.2.4 Führungskräfte im Vertrieb

### ID 2634 Grundlagen Vertriebscoaching (Modul A des zertifizierten Vertriebscoaches)

Sie setzen sich mit dem Grundverständnis von Coaching auseinander und klären die Rolle und Haltung als Coach. Sie wenden Coachingstechniken an. Sie begleiten Ihren Mitarbeiter individuell und situationsgerecht.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Anke Haferkamp Jasmin Aslanides	Tel. 0871 504-2249 Tel. 0871 504-2212
<b>Dozenten</b>	Anke Haferkamp, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	580,00 Euro			

### ID 2642 Ihre Vertriebspower als Führungskraft den geänderten Märkten anpassen - Druck in Leistung wandeln

Sie erleben im Seminar, wie sich Ihre Grundeinstellung zum Thema Vertriebsdruck auswirkt und entwickeln dadurch ein Gefühl für sich und die eigenen Grenzen.

Sie erkennen zudem auch die Grenzen Ihrer Mitarbeiter und können darauf bewusst Einfluss nehmen. Sie lernen, wie Sie mit verschiedenen Methoden Ihr Verhalten und Handeln in eine gesunde Balance bringen können. Wichtiger Bestandteil hierbei ist es, die eigenen Bedürfnisse, Emotionen und körperlichen Signale wahrzunehmen, um damit zielorientierter und auf sachlicher Ebene umzugehen zu können. Hierdurch wirken Sie auch in Ihrer Vorbildfunktion authentisch.

Sie gewinnen wertvolle Einsichten über die Ursachen Ihres Verhaltens, Ihrer Stärken und Fallen und entdecken mit Hilfe des Kernquadrats die Kernqualitäten und Entwicklungsfelder bei sich und anderen. Sie nutzen diese Erkenntnisse, um auf der einen Seite für sich einen neuen Weg zu erarbeiten, wie Sie mit persönlichem Stress umgehen werden ebenso wie Sie Ihre Mitarbeiter dabei begleiten und coachen können.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Anke Haferkamp Jasmin Aslanides	Tel. 0871 504-2249 Tel. 0871 504-2212
<b>Dozenten</b>	Betina Abele, Institut für Beratung, Coaching und Training			
<b>Preis</b>				

### ID 2624 Positive Psychologie in der Führung - Stärken stärken, statt Schwächen schwächen

- Sie lernen, Stärken bei sich und anderen zu erkennen und in Gespräche einzubeziehen.
- Sie entwickeln Stärken bei sich selbst und bei Ihren Mitarbeiter/innen.
- Sie verstehen, dass Stärken stets situations- und kontextbezogen wirksam sind.
- Sie unterstützen Ihre Mitarbeiter/innen beim Einsatz der eigenen Stärken. So fördern Sie Engagement und Flow.
- Sie fördern die Selbstwirksamkeit Ihrer Mitarbeiter/innen.
- Sie vertiefen Ihr Verständnis über psychische Wirkmechanismen, um sich selbst und andere gesund zu führen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Anke Haferkamp Jasmin Aslanides	Tel. 0871 504-2249 Tel. 0871 504-2212
<b>Dozenten</b>	Dr. Daniela Blickhan, INNTAL INSTITUT			
<b>Preis</b>				

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.2.4 Führungskräfte im Vertrieb

#### ID 2635 Seminarreihe Qualifizierung zum zertifizierten Vertriebscoach

In sieben Modulen erwerben Sie eine umfassende Kompetenz als Vertriebscoach. Diese hoch professionelle Ausbildung umfasst das gesamte Spektrum an erforderlichen Tools, Methoden und persönlichkeitsentwickelnden Maßnahmen mit einem hohen Wirkungsgrad.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Siehe Module				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Anke Haferkamp Jasmin Aslanides	Tel. 0871 504-2249 Tel. 0871 504-2212
<b>Dozenten</b>	Hauptamtliche und freiberufliche Trainer der Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	4.685,00 Euro			

#### ID 2637 Forum Führung

Sie erhalten die Möglichkeit, Ihr Führungswissen und Können "up to date" zu halten, zu optimieren, zu vertiefen, weiterzuentwickeln und weiterführende Themen und Tools kennenzulernen. Sie werden über Projektneuerungen informiert und diskutieren über aktuelle Führungsthemen - auch "über den Tellerrand" hinaus.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Anke Haferkamp Jasmin Aslanides	Tel. 0871 504-2249 Tel. 0871 504-2212
<b>Dozenten</b>	Hauptamtliche und freiberufliche Dozenten der Sparkassenakademie Bayern.			
<b>Preis</b>	685,00 Euro			

#### ID 2636 Forum Vertriebscoaching

Zielsetzung dieser Veranstaltung ist es, das Wissen und Können eines Vertriebscoaches "up zu daten", zu optimieren, zu vertiefen, weiterzuentwickeln und zu professionalisieren.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Anke Haferkamp Jasmin Aslanides	Tel. 0871 504-2249 Tel. 0871 504-2212
<b>Dozenten</b>	Hauptamtliche und freiberufliche Dozenten der Sparkassenakademie Bayern.			
<b>Preis</b>	320,00 Euro			

#### ID 2625 Erfolgreicher im Vertrieb durch 'Mentale Vertriebs-Power' (MVP)

Sie lernen Ihre mentale Power zu stärken, um im Verkauf und in der Führung noch erfolgreicher zu sein. Sie wissen wie Sie innere Blockaden überwinden, blockierende Glaubenssätze abbauen und Ihre mentalen Kräfte ausschöpfen können. Zudem erhalten Sie Unterstützung, das erworbene Wissen jeden Tag in der Führung und im Verkauf erfolgreich umsetzen zu können.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Anke Haferkamp Jasmin Aslanides	Tel. 0871 504-2249 Tel. 0871 504-2212
<b>Dozenten</b>	Marcus Schmidt, alexander verweyen BUSINESS CONSULTANTS GmbH			
<b>Preis</b>	950,00 Euro			

## 3.2.4 Führungskräfte im Vertrieb

### ID 2617 Junge Führungskräfte führen erfahrene Mitarbeiter

Sie stehen vor der Herausforderung, langjährige Mitarbeiter zu führen und bei ihnen die innere Bereitschaft zu fördern, sich dauerhaft einzusetzen? Sie setzen sich mit den Bedürfnissen und Zielen erfahrener Mitarbeiter auseinander. Sie lernen, die physischen und mentalen Veränderungen zu berücksichtigen und erfahren, wie Sie die Leistungskraft, Einsatzbereitschaft und den Spaß an guter Zusammenarbeit und Unterstützung etablierter Kollegen gezielt unterstützen können.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Termine werden individuell mit der Sparkasse vereinbart.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Anke Haferkamp Jasmin Aslanides	Tel. 0871 504-2249 Tel. 0871 504-2212
<b>Dozenten</b>	Ute Waßmuth, Wassmuth & Partner			
<b>Preis</b>	Wir erstellen ein individuelles Angebot			

### ID 2611 Profi-Treff für Führungskräfte im Vertrieb

Beim Profitreff steht der Austausch von Erfolgsrezepten zur vertrieblichen Führung im Mittelpunkt. Auf Basis der Erfahrungen der Seminarteilnehmer erarbeiten Sie Lösungen für aktuelle Herausforderungen und Themenstellungen zur sofortigen Umsetzung. Konkrete von den Teilnehmern eingebrachte Führungssituationen und vom Trainer vorgeschlagene Techniken laden zum Ausprobieren ein.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Anke Haferkamp Jasmin Aslanides	Tel. 0871 504-2249 Tel. 0871 504-2212
<b>Dozenten</b>	Ute Waßmuth, Wassmuth & Partner			
<b>Preis</b>	600,00 Euro			

### ID 2665 Work Life Balance - erfolgreicher Umgang mit Leistungsdruck

Sie erkennen Symptome von Erschöpfungszuständen und Burn-out bei sich und/oder Ihren Mitarbeitern rechtzeitig oder können entsprechend vorbeugen ohne das Vertriebsziel aus den Augen zu verlieren.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Termine werden individuell mit der Sparkasse vereinbart.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Anke Haferkamp Jasmin Aslanides	Tel. 0871 504-2249 Tel. 0871 504-2212
<b>Dozenten</b>	Ute Waßmuth, Wassmuth & Partner			
<b>Preis</b>	Wir erstellen ein individuelles Angebot			

### ID 2693 Führen und Motivieren mit Emotionaler Intelligenz

Sie finden schneller einen Zugang zu Menschen, indem Sie die Persönlichkeit Ihres Gesprächspartners beachten und Ihre Gesprächsstrategie darauf abstimmen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Termine werden individuell mit der Sparkasse vereinbart.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Anke Haferkamp Jasmin Aslanides	Tel. 0871 504-2249 Tel. 0871 504-2212
<b>Dozenten</b>	Albertine Leininger, KSK München Starnberg Ebersberg			
<b>Preis</b>	Wir erstellen ein individuelles Angebot			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.2.4 Führungskräfte im Vertrieb

#### ID 2631 Neue Ideen zur Steigerung des Vertriebs Erfolgs

In diesem Seminar lernen Sie interessante kreative Lösungsansätze des Verkaufens und Führens kennen, die eine sofortige Umsetzung in der Praxis ermöglichen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Termine werden individuell mit der Sparkasse vereinbart.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Anke Haferkamp Jasmin Aslanides	Tel. 0871 504-2249 Tel. 0871 504-2212
<b>Dozenten</b>	Peter Gschwendtner, Akademie für Persönlichkeit			
<b>Preis</b>	Wir erstellen ein individuelles Angebot			

#### ID 3214 Rhetorik und Körpersprache

Sie lernen, wie Sie durch den gezielten Einsatz von Rhetorik und Körpersprache Ihr Publikum überzeugen. Sie trainieren professionelle Methoden der Dialektik, um auch schwierige Diskussionen sicher und selbstbewusst zu führen. Sie können sachliche und persönliche Angriffe unterscheiden und souverän damit umgehen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Ralf van Heukelom Susanne Höltschl	Tel. 0871 504-2305 Tel. 0871 504-2366
<b>Dozenten</b>	Höcker Karolina			
<b>Preis</b>	785,00 Euro			

#### ID 3231 Situatives Führen - Motivierende Führung in Zeiten des Wandels

Sie lernen, wie Sie Mitarbeiter situativ, d. h. entsprechend ihrem Reifegrad führen. Die dazu benötigten Kompetenzen wie die Einschätzung der Reife von Mitarbeitern und wirkungsvolle Kommunikationsmuster werden intensiv und praxisnah erarbeitet. Viele Übungen und die Bearbeitung von persönlichen Fällen aus Ihrem Führungsalltag zeichnen dieses Seminar aus. In Fallstudien aus der Industrie bewältigen Sie herausfordernde Führungssituationen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Ralf van Heukelom Susanne Höltschl	Tel. 0871 504-2305 Tel. 0871 504-2366
<b>Dozenten</b>	Dietrich Kretschmar, COMPASS TRAINER NETWORK			
<b>Preis</b>	1.940,00 Euro			

#### ID 3652 Steuerung von Marktbereichen

Sie setzen sich intensiv mit den Methoden und Instrumenten einer wirksamen Steuerung von Marktbereichen auseinander. Sie sind in der Lage, die geschäftspolitischen Ziele der Sparkasse umzusetzen und gleichzeitig die Erkenntnisse aus der Marktbereichssteuerung in die laufende Geschäftspolitik des Unternehmens einzubringen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Ralf van Heukelom Susanne Höltschl	Tel. 0871 504-2305 Tel. 0871 504-2366
<b>Dozenten</b>	Stefan Donderer, SK Rosenheim - Bad Aibling			
<b>Preis</b>	570,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.2.4 Führungskräfte im Vertrieb

#### ID 3233 'Geht nicht - Gibt's nicht'

Sie erleben im Seminar, wie Sie Denkblockaden und die Angst vor Fehlern abbauen können. Sie lernen, wie Sie die dadurch frei werdenden Energien nutzen können, um erfolgreicher zu agieren und scheinbar Unmögliches zu schaffen. Ein Seminar, das begeistert und noch lange bei Ihnen nachwirken wird!

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Ralf van Heukelom Susanne Höltschl	Tel. 0871 504-2305 Tel. 0871 504-2366
<b>Dozenten</b>	Thomas Baschab, managementtraining			
<b>Preis</b>	480,00 Euro			

#### ID 1542 Deka InvestmentFührungskraft

Die Führungskraft hat die notwendigen Kompetenzen (Fach-, Verkaufs- und Führungskompetenz), um ihre Mitarbeiter individuell im DEKA-Investmentgeschäft zu begleiten.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Termine finden in der Sparkasse statt				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Anke Haferkamp Monika Boos	Tel. 0871 504-2249 Tel. 0871 504-2295
<b>Dozenten</b>	haupt- und nebenamtliche Trainer der Sparkassenakademie			
<b>Preis</b>	1.950 Euro pro Teilnehmer (bei 10 Teilnehmern), Mindestteilnehmerzahl 10 Personen			

#### ID 7150 Agile Arbeitsformen und Methoden - die Professionalisierung zum Agilen Coach

Das Sparkassenumfeld verändert sich zunehmend - wir bewegen uns in einer von Unsicherheit geprägten Zukunft mit ständig wechselnden Herausforderungen: Komplexe, turbulente und unsichere Umwelten zwingen uns zum Neudenken.

Durch die Befähigung im Umgang mit agilen Methoden können selbstorganisierte und reaktionsschnelle Teams innerhalb der Sparkassen gebildet werden, die iterativ nutzerzentrierte Lösungen zu sparkassenspezifischen Handlungsfeldern entwickeln.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Sebastian Weißgerber Stephanie Muck	Tel. 0871 504-2374 Tel. 0871 504-2283
<b>Dozenten</b>	Tobias von Knobelsdorff, zero360. the innovation company (Berlin) Dozenten der Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>				

#### ID 7150W Webinar Agile Arbeitsformen und Methoden - die Professionalisierung zum Agilen Coach

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Sebastian Weißgerber Stephanie Muck	Tel. 0871 504-2374 Tel. 0871 504-2283
<b>Preis</b>	190,00 Euro			

## 3.2.4 Führungskräfte im Vertrieb

ID 7151 Agile Arbeitsformen und Methoden - die Professionalisierung zum Agilen Coach - Basismodul

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Sebastian Weißgerber Stephanie Muck	Tel. 0871 504-2374 Tel. 0871 504-2283
<b>Preis</b>	950,00 Euro			

## 3.3 Stab

### 3.3.1 Risikomanagement / Controlling

Die Seminare zum Risikomanagement/Controlling sind im Qualifizierungsprogramm wie folgt gegliedert:

Risikomanagement:

- Überblick zu den MaRisk
- Weitere rechtliche Rahmenbedingungen
- Risikotragfähigkeit
- Adressenausfallrisiken
- Marktpreisrisiken, insbes. Zinsänderungsrisiko
- Liquiditätsrisiken
- Operationelle Risiken
- MaRisk-Handelsgeschäfte
- Asset Allocation

Controlling/Kundengeschäftssteuerung:

- Kalkulation
- Kostenrechnung
- Vertriebssteuerung

Bitte beachten Sie auch unsere Seminare für das Risikomanagement/Controlling im Abschnitt "FI-Anwendungen".

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:

Robert Bauer Tel.: 0871 504-2293 E-Mail: r.bauer@s-akaby.de

Dokument(e) BIKOS-Web:

[Broschüre Seminare MaRisk Handelsgeschäfte](#)

### ID 5673 Grundlagenseminar MaRisk

Sie erhalten einen Überblick über den Aufbau und die Inhalte der MaRisk.

Aktuelle Neuerungen werden vorgestellt.

Der Fokus des Seminars liegt auf den allgemeinen Inhalten der MaRisk, den Hintergründen aufsichtlicher Fragestellungen, dem allgemeinen Teil der MaRisk wie Strategie, Stresstest, RTF, Aufbauorganisation und nur am Rande auf den speziellen Anforderungen an die einzelnen Risikoarten wie Marktpreisrisiko oder Adressenrisiko.

Dieses Seminar gilt als Basisseminar für die dann im Rahmen der MaRisk angebotenen Vertiefungsseminare wie z.B. zu Handelsgeschäften.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich		Robert Bauer	Tel. 0871 504-2293
	organisatorisch		Marianne Brunnhuber	Tel. 0871 504-2371
<b>Dozenten</b>	Andrea Spielbauer, Sparkassenverband Bayern			
<b>Preis</b>	175,00 Euro			

## 3.3.1 Risikomanagement / Controlling

### ID 5649 Grundlagenseminar Risikotragfähigkeitskonzept und praktische Umsetzung mit S-RTF im aufsichtsrechtlichen Kontext

Anhand der zentralen Risikotragfähigkeitskonzeption werden die aufsichtsrechtlichen und betriebswirtschaftlichen Grundlagen geschult und die technische Umsetzung im Standard-Programm S-RTF aufgezeigt. Anhand eines durchgängigen praktischen Fallbeispiels wird der Prozess zur Ermittlung der Risikotragfähigkeit inkl. Kapitalplanung mit dem Standard-Programm S-RTF dargestellt. In einem Praxisvortrag stellt Ihnen eine Sparkasse die konkrete Umsetzung der Risikotragfähigkeit im eigenen Haus vor.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Hildegard Traubinger	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2357
<b>Dozenten</b>	Tobias Leiber, Peter Koch, Sparkassenverband Bayern Karolina Wölfle, SK Günzburg-Krumbach			
<b>Preis</b>	620,00 Euro			

### ID 5666 Anwenderschulung S-KARISMA und S-RTF - DSGVO-Risikotragfähigkeitskonzept / Asset Allocation

In diesem Seminar wird Ihnen der Umgang mit den zentralen Standard-Programmen S-RTF und S-KARISMA vermittelt. Es wird ein praktisches Fallbeispiel einer Beispielsparkasse erarbeitet und Berechnungsergebnisse und das Reporting erläutert und diskutiert.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Hildegard Traubinger	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2357
<b>Dozenten</b>	Peter Koch, Tobias Leiber, Sparkassenverband Bayern			
<b>Preis</b>	620,00 Euro			

### ID 5689 Intensiv-Seminar Update aufsichtliches Meldewesen Risikotragfähigkeit mit S-RTF-Versionsupdate

Die wesentlichen Inhalte des RTF-Meldewesens werden detailliert besprochen. Anhand eines durchgängigen Praxisbeispiels erhalten Sie praktische Hinweise für die Befüllung der einzelnen Erhebungsbögen und Tipps für die systemtechnische Abbildung. Dabei haben Sie die Gelegenheit die technische Umsetzung des RTF-Meldewesens in S-RTF am Rechner für den Praxiseinsatz zu trainieren.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Hildegard Traubinger	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2357
<b>Dozenten</b>	Tobias Leiber, Sparkassenverband Bayern Markus Bohl, Sparkasse Coburg-Lichtenfels			
<b>Preis</b>	315,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.3.1 Risikomanagement / Controlling

#### ID 5672 MaRisk - Adressrisiko

Sie erhalten im Seminar das Rüstzeug, um Ihrer Verantwortung im Rahmen der "MaRisk" hinsichtlich des Managements des Kreditgeschäfts/der Adressrisiken gerecht zu werden. Für einen intensiven Praxisbezug werden die Inhalte auch unter Berücksichtigung von aktuellen Ergebnissen aus Prüfungsstellen sowie § 44 KWG-Prüfungen diskutiert.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Marianne Brunnhuber	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2371
<b>Dozenten</b>	Susanne Pauly, Christian Reiser, Prüfungsstelle Sparkassenverband Bayern			
<b>Preis</b>	175,00 Euro			

#### ID 5064 Basisseminar Kreditrisikomodell Credit-Portfolio-View (CPV, wertorientierte Kreditrisikosteuerung)

Sie erhalten einen Überblick

- über die grundsätzliche Funktionsweise von CPV,
- über die aktuelle Programmversion CPV und
- über die aktuellen Entwicklungen beim Thema CPV.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Hildegard Traubinger	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2357
<b>Dozenten</b>	Andreas Thalhammer, Hans Wegscheider, Sparkassenverband Bayern			
<b>Preis</b>	225,00 Euro			

#### ID 5062 Grundlagenschulung VDS

Sie werden in die Lage versetzt, die OSPlus-Anwendung VDS zu bedienen und Ausfallvorgänge korrekt zu erfassen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Hildegard Traubinger	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2357
<b>Dozenten</b>	Kristina Nagel, S Rating und Risikosysteme GmbH Andreas Thalhammer, Sparkassenverband Bayern			
<b>Preis</b>	175,00 Euro			

#### ID 5063 Validierung und Erfahrungsaustausch VDS

Erfahrungsaustausch zum Thema VDS und Besprechung der Validierungsergebnisse.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Hildegard Traubinger	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2357
<b>Dozenten</b>	Kristina Nagel, S Rating und Risikosysteme GmbH Andreas Thalhammer, Sparkassenverband Bayern			
<b>Preis</b>	175,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.3.1 Risikomanagement / Controlling

#### ID 5072 Risikomanagement - Basiswissen Zinsbuchsteuerung/Adressrisikomanagement/Asset Allocation

Sie lernen anhand von zahlreichen Fallstudien und dem Einsatz von Kalkulationsprogrammen die zentralen Grundlagen des Risikomanagements kennen. Vermittelt wird das notwendige Wissen, das künftig in der modernen Banksteuerung benötigt wird (Stichworte: Integrierte Zinsbuchsteuerung, MaRisk, Adressrisikomanagement, Asset Allocation, verlustfreie Bewertung im Anlagebuch). Statistische Grundlagen sind zunehmend von Bedeutung bei der Gesamtbanksteuerung. Auf eine anwendungsbezogene Darstellungsform ohne abstrakte Formeln wird bewusst Wert gelegt.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Hildegard Traubinger	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2357
<b>Dozenten</b>	Prof. Dr. Konrad Wimmer, msgGillardon AG			
<b>Preis</b>	1.070,00 Euro			

#### ID 5028 OpRisk Grundlagenschulung und OpRisk Schätzverfahren

Sie erhalten einen Überblick über OpRisk und das OpRisk-Schätzverfahren.

Das Schätzverfahren dient zur standardisierten Bestimmung der operationellen Risiken für die Risikotragfähigkeit mit oder ohne langjähriger Institutshistorie. Damit verbunden sind Validierungshandlungen zur Einhaltung der Anforderungen aus den MaRisk bezüglich der kritischen Analyse von Methoden und Verfahren zur Beurteilung der Einflussgrößen für die Risikotragfähigkeit.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Hildegard Traubinger	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2357
<b>Dozenten</b>	Hans Wegscheider, SVB Jana Steindl, Max Patzenhauer, S-Rating-Risikosysteme			
<b>Preis</b>	175,00 Euro			

#### ID 5073 Betriebswirtschaftliche Grundlagen der wertorientierten Zinsbuchsteuerung

Das Seminar vermittelt Ihnen die betriebswirtschaftlichen Grundlagen des Cashflow-orientierten Bilanzstrukturmanagements.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Hildegard Traubinger	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2357
<b>Dozenten</b>	Markus Zirngibl, Sparkassenverband Bayern			
<b>Preis</b>	175,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.3.1 Risikomanagement / Controlling

#### ID 5074 Datenpflege und Datenabstimmung für die Ergebnisvorschaurechnung (EVR) und die Integrierte Zinsbuchsteuerung (sDIS OSPlus)

Sie beschäftigen sich mit der Ermittlung und dem Aufbau einer umfassenden Datenhaltung und Datenabstimmung als Steuerungsgrundlage der Ergebnisvorschaurechnung (EVR) und der Integrierten Zinsbuchsteuerung (sDIS OSPlus) mit Hilfe von CASHVER OSPlus, dem msgGillardon Portal und weiteren Systemen. Hinweise zu Prüfungshandlungen der Internen Revision sind im Seminar enthalten.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Hildegard Traubinger	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2357
<b>Dozenten</b>	Katrin Guttenberger-Hupf, Markus Zirngibl, Sparkassenverband Bayern, Alexander Kregiel, msgGillardon Monika Maier, Prüfungsstelle des Sparkassenverband Bayern			
<b>Preis</b>	605,00 Euro			

#### ID 5077 sDIS OSPlus - Zinsbuchsteuerung und Risikoreporting

Sie beschäftigen sich im Seminar mit folgenden Themenstellungen:

- Berechnungen mit sDIS OSPlus durchführen können
- Summen-Cashflow und Barwert analysieren und interpretieren können
- Risiko/Rendite auswerten und beurteilen können
- Ertragspotenziale erkennen und umsetzen können
- Maßnahmen planen können (Grundlagen)
- Risikoreport befüllen

Hinweise zu den Prüfungshandlungen der Internen Revision sind Gegenstand des Seminars.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Hildegard Traubinger	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2357
<b>Dozenten</b>	Markus Zirngibl, Sparkassenverband Bayern Monika Maier, Prüfungsstelle des Sparkassenverband Bayern			
<b>Preis</b>	820,00 Euro			

#### ID 5032 Ergebnisvorschaurechnung (EVR) mit dem Portal msgGillardon

Sie kennen die betriebswirtschaftlichen Grundlagen der Ergebnisvorschaurechnung und sind in der Lage, die Simulationsergebnisse zu interpretieren. Sie kennen den Leistungsumfang und die Funktionalitäten der Software und sind mit der Menüführung und Handhabung vertraut. Hinweise zu Prüfungshandlungen der Internen Revision sind Gegenstand des Seminars.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Hildegard Traubinger	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2357
<b>Dozenten</b>	Katrin Guttenberger-Hupf, Markus Zirngibl, Sparkassenverband Bayern Monika Maier, Prüfungsstelle des Sparkassenverband Bayern			
<b>Preis</b>	935,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.3.1 Risikomanagement / Controlling

#### ID 5031 Spezialistenseminar Integrierte Zinsbuchsteuerung (sDIS OSPlus)

Das Seminar hat das Ziel, auf individuelle Probleme und Fragen von bereits erfahrenen Anwendern der Integrierten Zinsbuchsteuerung einzugehen. Das Seminar wendet sich daher an Mitarbeiter, die bereits umfangreiche Praxiserfahrungen mit der Integrierten Zinsbuchsteuerung haben. Teilnahmevoraussetzung ist der vorangegangene Besuch der Seminarreihe ID 5073, 5074, 5077 und 5032.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Hildegard Traubinger	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2357
<b>Dozenten</b>	Katrin Guttenberger-Hupf, Markus Zirngibl, Sparkassenverband Bayern Uwe Frank, Finanz Informatik			
<b>Preis</b>	400,00 Euro			

#### ID 5033 Spezialistenseminar Integrierte Zinsbuchsteuerung (EVR)

Das Seminar hat das Ziel, auf individuelle Probleme und Fragen von bereits erfahrenen Anwendern der Integrierten Zinsbuchsteuerung (Standardisierte Hochrechnung und individuelle Simulation) einzugehen. Das Seminar wendet sich daher an Mitarbeiter, die bereits umfangreiche Praxiserfahrungen mit der Integrierten Zinsbuchsteuerung haben. Teilnahmevoraussetzung ist der vorangegangene Besuch der Seminarreihe ID 5073, 5074, 5077 und 5032.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Hildegard Traubinger	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2357
<b>Dozenten</b>	Katrin Guttenberger-Hupf, Markus Zirngibl, Sparkassenverband Bayern Uwe Frank, Finanz Informatik			
<b>Preis</b>	400,00 Euro			

#### ID 5037 Erfahrungsaustausch Integrierte Zinsbuchsteuerung (EVR und sDIS OSPlus)

Vorstellung von fachlichen und technischen Neuerungen und Austausch von Erfahrungen der Anwender.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Hildegard Traubinger	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2357
<b>Dozenten</b>	Markus Zirngibl, Katrin Guttenberger-Hupf, SVB			
<b>Preis</b>	300,00 Euro			

#### ID 5078 Grundlagenseminar Liquiditätsmanagement

Es werden Ihnen die betriebswirtschaftlichen Grundlagen zum Liquiditätsmanagement vermittelt. Des Weiteren erhalten Sie einen praxisorientierten Überblick über die Möglichkeiten der Liquiditätsrisikoanalyse mit dem Programm sDIS OSPlus. Es handelt sich um kein ausschließliches Revisorenseminar.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Hildegard Traubinger	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2357
<b>Dozenten</b>	Josef Schmid, Sparkassenverband Bayern			
<b>Preis</b>	175,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.3.1 Risikomanagement / Controlling

#### ID 5059 KOOBA - Überregionaler Erfahrungsaustausch Liquiditätsrisiko der Verbände SV Saar, SVBW, SVRP und SVB

Vorstellung von fachlichen und technischen Neuerungen und Austausch von Erfahrungen der Anwender.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Regina Götting-Johannes	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2238
<b>Dozenten</b>	Josef Schmid, SVB Michael Bullinger, SVRP Julian Contes, SVSaar Bernd Missbach, SVBW Alexander Kregiel, msgGillardon Max Patzenhauer, S-Rating und Risikosysteme GmbH Leon Unger, DSGVO Marco Bormann, Kreissparkasse Saarpfalz Ingo Carvalho Nunninger, Finanz Informatik			
<b>Preis</b>	210,00 Euro			

#### ID 5081 Grundlagenschulung LVS und Integration der Liquiditätsrisiken in die Risikotragfähigkeit

Es werden Ihnen die betriebswirtschaftlichen Grundlagen und technischen Möglichkeiten zum Liquiditätskostenverrechnungssystem LVS vermittelt. Diese Schulung befähigt mit der Anwendung Portal LVS (Liquiditätskostenverrechnungssystem) Werte für die periodische Risikotragfähigkeit zu ermitteln. Es handelt sich um kein ausschließliches Revisorenseminar.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Hildegard Traubinger	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2357
<b>Dozenten</b>	Josef Schmid, Sparkassenverband Bayern			
<b>Preis</b>	175,00 Euro			

#### ID 5660 Seminar MaRisk - Handelsgeschäft

Sie bekommen ein elementares Grundlagenwissen zu den MaRisk im Teilbereich Handelsgeschäfte vermittelt. Neben den rechtlichen Inhalten wird durch Beispiele und Praxisberichte die bankaufsichtliche Denkweise erläutert. Es erfolgt keine Schulung der eingesetzten Software SimCorp Dimension.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Marianne Brunnhuber	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2371
<b>Dozenten</b>	Robert Pelzer, Sparkassenverband Bayern			
<b>Preis</b>	175,00 Euro			

## 3.3.1 Risikomanagement / Controlling

### ID 5652 Quantitative aufsichtsrechtliche Rahmenbedingungen im Depot-A

Es werden Ihnen die wichtigsten quantitativen aufsichtsrechtlichen Rahmenbedingungen für das Depot-A-Management dargestellt. Themenschwerpunkte sind dabei die CRR, das KWG sowie die damit verbundenen Regelungen zu den Großkrediten, Eigenmitteln, der Eigenmittelunterlegung, sowie die Regelungen zur Liquidität.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Frieda Daffner	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2384
<b>Dozenten</b>	Nikolaus Demmelmair, Bundesbank Dipl.Betr. (FH) / Master Commercial Law-LL.M.(Com.)			
<b>Preis</b>	230,00 Euro			

### ID 5636 Rechtliche Rahmenbedingungen im Depot-A-Management

Sie erhalten ein fundiertes Grundlagenwissen zu den umfangreichen rechtlichen Rahmenbedingungen des Depot-A-Managements. Dazu gehören insbesondere die relevanten Bereiche der MaRisk, die handelsrechtlichen Vorschriften sowie die aufsichtsrechtlichen Eigenkapital- Großkredit- und Liquiditätsvorschriften.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Frieda Daffner	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2384
<b>Dozenten</b>	Franz Ippi, Robert Pelzer, Sparkassenverband Bayern Peter Pitschi, Prüfungsstelle des SVB Nikolaus Demmelmair, Deutsche Bundesbank			
<b>Preis</b>	785,00 Euro			

### ID 5679 MaRisk - AT 8 Anpassungsprozesse mit Schwerpunkt NPP

Sie sollen in die Lage versetzt werden, die Anforderungen des AT 8 Anpassungsprozesse und insbesondere AT 8.1 Neu-Produkt-Prozess und des AT 8.2 Veränderungen betrieblicher Prozesse oder Strukturen in die Praxis umzusetzen. Der Neu-Produkt-Prozess wird anhand von Beispielen und Darstellungen aus dem Handelsgeschäftsprozess vervollständigt. Die Änderungen durch die MaRisk Novelle aus dem Jahr 2017/2018 stellen einen weiteren Schwerpunkt der Diskussion dar.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Frieda Daffner	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2384
<b>Dozenten</b>	Holger Eberl, SSK München			
<b>Preis</b>	210,00 Euro			

## 3.3.1 Risikomanagement / Controlling

### ID 5682 Betriebswirtschaftliche Grundlagenschulung SimCorp Dimension (SCD)

Es wird Ihnen das betriebswirtschaftliche Wissen vermittelt, um anschließend die Möglichkeiten des Programms SimCorp Dimension in Bezug auf die Erfüllung der MaRisk, Bereich Handelsgeschäfte effektiv nutzen zu können. Schwerpunkte bilden dabei die Themengebiete Limitkonzeption und Verfahren der Risikomessung. Darüber hinaus lernen Sie die Inhalte von wesentlichen Berichten kennen. Zur Verdeutlichung werden Übungen durchgeführt. Es erfolgt keine Schulung des Programms SimCorp Dimension. Das Programmhandling ist Inhalt der zielgruppenspezifisch angebotenen Anwenderschulungen SimCorp Dimension (zu finden in der Org. Grp. 53).

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Marianne Brunnhuber	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2371
<b>Dozenten</b>	Robert Pelzer, Sparkassenverband Bayern Thomas Wendland, Sparkasse Mittelfranken-Süd			
<b>Preis</b>	175,00 Euro			

### ID 5360 671 - Risikomanagement mit SimCorp Dimension (SCD) - Grundlagenseminar

Sie sind vertraut mit dem Aufbau der Anwendung SimCorp Dimension. Sie kennen die relevanten Workflows im System. Sie sind in der Lage, mögliche individuelle Problemstellungen zu lösen. Das Seminar ist speziell für SCD-Neueinsteiger konzipiert und vermittelt das für alle Bereiche notwendige SCD-Basis-Wissen, das notwendig ist um mit dem System sicher arbeiten zu können.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Heidi Zimmermann	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2297
<b>Dozenten</b>	Fa. Preyer			
<b>Preis</b>	445,00 Euro			

### ID 5368 674 - Risikomanagement mit SimCorp Dimension (SCD) - Aufbauseminar: Risikocontrolling

Sie sind vertraut mit den möglichen Limitarten und den unterschiedlichen Limitfeldern/-formeln. Sie können Limite erstellen, pflegen und überwachen. Neben dem Ausführen von Stichtags-/Periodenberechnungen, sind die Teilnehmer in der Lage, Szenarien für Marktdaten zu definieren und einzubinden. Darüber hinaus ist Ihnen der Risiko-Workflow zur Value at Risk-Berechnung bekannt.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Heidi Zimmermann	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2297
<b>Dozenten</b>	Fa. Preyer GmbH			
<b>Preis</b>	445,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.3.1 Risikomanagement / Controlling

#### ID 5364 675 - Risikomanagement mit SimCorp Dimension (SCD) - Aufbauseminar: Value-at-Risk und Backtesting

Sie sind vertraut mit den Funktionalitäten und mit dem Workflow der Value at Risk (VaR)-Berechnung in der Anwendung Sim-Corp Dimension. Darüber hinaus kennen sie die Funktionsweise des Backtestings.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Heidi Zimmermann	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2297
<b>Dozenten</b>	Fa. Preyer GmbH			
<b>Preis</b>	445,00 Euro			

#### ID 5366 678 - Risikomanagement mit SimCorp Dimension (SCD) - Aufbauseminar: Bewertungen und Simulationen

Sie sind mit den Modellen und Verfahren der Bewertung für die wichtigsten Finanzinstrumente vertraut. Sie können diese in der Anwendung SimCorp Dimension praktisch umsetzen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Heidi Zimmermann	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2297
<b>Dozenten</b>	Preyer GmbH			
<b>Preis</b>	840,00 Euro			

#### ID 5669 Marktgerechtigkeitskontrolle von Handelsgeschäften

Sie lernen die aufsichtsrechtlichen Vorschriften, verschiedene Möglichkeiten der Prüfung und die Festlegung von Bandbreiten kennen. Anhand ausgewählter Finanzinstrumente werden praktische Vorgehensweisen in Verbindung mit SimCorp Dimension besprochen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Marianne Brunnhuber	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2371
<b>Dozenten</b>	Robert Pelzer, Sparkassenverband Bayern			
<b>Preis</b>	175,00 Euro			

#### ID 5662 Aufsichtsrechtliche und betriebswirtschaftliche Anforderungen im A-Depot / SimCorp Dimension

Ziel des Seminars ist es, aktuelle Fragen und Lösungsansätze aus dem Aufgabenbereich MaRisk, Bereich Handelsgeschäfte / SimCorp Dimension zu präsentieren und mit Ihnen zu diskutieren. Es soll Ihnen die Gelegenheit gegeben werden, praktische Erfahrungen und Ideen für die Fortentwicklung und den weiteren Umgang mit den Themenfeldern einzubringen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Marianne Brunnhuber	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2371
<b>Dozenten</b>	Robert Pelzer, Stefan Nichtitz, Sparkassenverband Bayern			
<b>Preis</b>	175,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.3.1 Risikomanagement / Controlling

#### ID 5646 Keine Angst vor Rendite, Performance, Value-at-Risk & Co. - komplexe Berechnungen einfach erklärt

Sie verstehen finanzmathematische und statistische Berechnungen und Risikodarstellungen in der Sparkassenpraxis anhand zahlreicher einfach aufbereiteter Praxisbeispiele (z.B. Effektivzins/Rendite, Barwert, Performance, Duration, Convexity, Value-at-Risk, Optionspreis nach Black/Scholes, RORAC). Die anwendungsbezogene Darstellung ersetzt abstrakte Formeln.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Frieda Daffner	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2384
<b>Dozenten</b>	Prof. Dr. Konrad Wimmer, msgGillardon AG			
<b>Preis</b>	910,00 Euro			

#### ID 5614 Management von Eigenanlagen zwischen Theorie und Praxis

Sie erweitern Ihre Fachkenntnisse und erhalten die Gelegenheit, an einem intensiven Austausch zu aktuellen Themen aus der Praxis des Eigenanlagemanagements teilzunehmen. Das Seminar ist sehr praxisorientiert ausgerichtet.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Frieda Daffner	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2384
<b>Dozenten</b>	Ulrich Nussart, SK Schwandorf, Holger Eberl, SSK München			
<b>Preis</b>	525,00 Euro			

#### ID 5647 Bondmanagement und Anlagestrategien - aktuelle Entwicklungen

Sie erweitern in diesem Seminar Ihr praxisrelevantes Bond-Fachwissen und Ihre Kenntnisse über Strategien im Anleihebereich.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Frieda Daffner	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2384
<b>Dozenten</b>	Alexander Stölzle, BayernLB			
<b>Preis</b>	370,00 Euro			

#### ID 5648 Zinsderivate - Einsatzmöglichkeiten in Handel und Steuerung

Sie lernen die Funktionsweise und Einsatzmöglichkeiten von Zinsderivaten im Handel und in der Steuerung kennen. Teilnahmevoraussetzung: Inhalte aus dem Seminar ID 5647.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Frieda Daffner	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2384
<b>Dozenten</b>	Alexander Stölzle, BayernLB			
<b>Preis</b>	545,00 Euro			

## 3.3.1 Risikomanagement / Controlling

### ID 5625 Immobilienmärkte und Immobilien zur Eigenanlage

Sie lernen den Grundgedanken der Asset-Allokation in Bezug auf Immobilieninvestitionen kennen. Die potenziellen Ertragsaspekte einer Investitionsentscheidung bilden einen Schwerpunkt. Darüber hinaus wird die Abbildung von Marktpreisrisiken von Immobilien erläutert. Ferner setzen Sie sich mit Objektrisiken von Immobilien auseinander, die in der aktuellen Prüfungspraxis der Bankaufsicht verstärkt in den Fokus gerückt werden. Die Einbindung der Investitionen in die Strategie und Gesamtbanksteuerung unter Berücksichtigung der aufsichtlichen Diskussion runden das Informationspaket ab. Das Seminar ist mit umfangreichen Praxisbeispielen belegt.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Frieda Daffner	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2384
<b>Dozenten</b>	Peter Koch, SVB Tobias Kotz, Real I. S. AG			
<b>Preis</b>	325,00 Euro			

### ID 5627 Aktien in der Eigenanlage der Sparkasse

Als Verantwortlicher für die Eigenanlage der Sparkasse setzen Sie sich mit der Assetklasse Aktie intensiv auseinander. Das Seminar vermittelt Ihnen die dafür notwendigen Kenntnisse. Allgemeine Kenntnisse zum Thema Aktien sollten Sie bereits mitbringen. Im Seminar fokussieren Sie die Thematik Aktienanlage auf die besonderen Anforderungen in der Eigenanlage Ihrer Sparkasse. Damit werden die unten genannten Inhalte vom Dozenten immer unter dem besonderen Fokus der Eigenanlage praxisorientiert vermittelt.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Frieda Daffner	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2384
<b>Dozenten</b>	Robert Landes, BayernLB			
<b>Preis</b>	205,00 Euro			

### ID 5069 Asset Allocation I - Grundlagen zur Steuerung von Marktpreisrisiken

Sie lernen die Grundgedanken der Asset Allocation kennen. Auf Basis verschiedener Verfahren werden in interaktiven Workshops Parameterschätzungen als Grundlage der Asset Allocation gezeigt, die einen kritischen Umgang mit Optimierungsrechnungen ermöglichen. Sie erhalten die Möglichkeit, auf Basis der geeigneten Steuerungsgrundlage die Marktpreisrisiken des eigenen Hauses zu aggregieren und erhalten einen Überblick zu einem Ansatz zur Strategischen Gesamtbankplanung. Das Seminar ist mit (umfangreichen) Praxisbeispielen unterlegt.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Hildegard Traubinger	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2357
<b>Dozenten</b>	Peter Koch, Sparkassenverband Bayern Stefan Keller, SK Günzburg-Krumbach			
<b>Preis</b>	620,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.3.1 Risikomanagement / Controlling

#### ID 5071 Moderne Bankkalkulation und Gesamtbanksteuerung - Grundlagenseminar

Es werden Ihnen unter Zuhilfenahme von Fallstudien und den Einsatz des Kalkulationsprogramms MARZIPAN sowie von Excel fundiert die Grundlagen der Bankkalkulation und Gesamtbanksteuerung vermittelt. Sie erhalten einen anwendungsbezogenen vertieften Einblick in die modernen Steuerungsinstrumente und können sie zweckgerecht in der Praxis einsetzen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Hildegard Traubinger	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2357
<b>Dozenten</b>	Prof. Dr. Konrad Wimmer, msgGillardon AG			
<b>Preis</b>	1.070,00 Euro			

#### ID 5079 Moderne Bankkalkulation und Gesamtbanksteuerung - Aufbau-seminar

Im Mittelpunkt des Seminars stehen aktuelle Fragen der Banksteuerung, insbesondere die Themen "Zinskurvenumstellung und Konsequenzen daraus" sowie "variables Geschäft". Diese Themen werden jeweils durch einen Bericht aus der Sparkassenpraxis vertieft. Insgesamt gewinnen Sie Sicherheit bei der Lösung der neuen (auch aufsichtsrechtlichen) Anforderungen und können die gewonnenen Erkenntnisse in praktische Lösungsansätze überführen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Hildegard Traubinger	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2357
<b>Dozenten</b>	Prof. Dr. Konrad Wimmer, msgGillardon AG Gerd Auschner, SK Coburg-Lichtenfels			
<b>Preis</b>	560,00 Euro			

#### ID 5034 Vorfälligkeitsentschädigung, Umschuldung und Margenerstattung: Aktuelle Rechtslage und BGH-konforme Abrechnungen

Sie lernen die relevanten Urteile des BGH zur Vorfälligkeitsentschädigung - u.a. zur Berücksichtigung von Sondertilgungsoptionen und Tilgungssatzwechsoptionen - kennen und können entsprechend den juristischen Vorgaben korrekte Abrechnungen erstellen. Dabei ist der gesamte Themenkomplex rund um Vorfälligkeitsentschädigungen, Aufhebungsentgelte, Umschuldung und Forwarddarlehen zum Teil sehr komplex. In unserem Seminar wird die gesamte Thematik jedoch sehr übersichtlich, anschaulich und gut verständlich aufbereitet - dies betrifft auch die Berechnungsmethodik. Selbstverständlich wird auch die Rechtsprechung des BGH in unserem Seminar ausführlich besprochen. Aktuelle Entwicklungen und der Diskussionstand zwischen Verbraucherschützern und Bankenverbänden werden aufgezeigt.

Informieren Sie sich über die Argumente und über deren Einschätzung aus Sicht eines Gutachters mit langjähriger Erfahrung, der überdies Mitglied der Expertengruppe beim BMJV ist. Er informiert Sie über die aktuellen Entwicklungen, z.B. den Umgang mit negativen Zinsen oder der Erstattung von Liquiditätskosten.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Hildegard Traubinger	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2357
<b>Dozenten</b>	Prof. Dr. Konrad Wimmer, msgGillardon AG			
<b>Preis</b>	555,00 Euro			

## 3.3.1 Risikomanagement / Controlling

### ID 5030 Aktuelle Themen zur Vorfälligkeitsentschädigung

Sie erhalten Informationen zu einigen hochaktuellen Fragestellungen zur Thematik Vorfälligkeitsentschädigung (VE). Näheres entnehmen Sie bitte den Seminarinhalten.

Das Seminar ergänzt das seit Jahren bewährte Basisseminar ID 5034 Vorfälligkeits- und Nichtabnahmeentschädigung, Umschuldung und Margenerstattung.

Unser erfahrener Referent vermittelt Ihnen einen allgemeinen grundlegenden Überblick über den gesamten Themenkomplex; er ist zudem seit vielen Jahren gerichtlicher Sachverständiger und Mitglied der Arbeitsgruppe Vorfälligkeitsentschädigung beim BMJV.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Hildegard Traubinger	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2357
<b>Dozenten</b>	Prof. Dr. Konrad Wimmer, msgGillardon AG			
<b>Preis</b>	270,00 Euro			

### ID 5371 592 - Grundlagen der Kalkulation von Aktiv- und Passivprodukten mit MARZIPAN - Kompakt

Im Rahmen der Schulung lernen Sie die grundlegenden Funktionalitäten der Vorkalkulation mit MARZIPAN anhand praxisnaher Beispiele und Berechnungen kennen. Hierbei werden verschiedenste Anwendungsfälle der Einzelkalkulation von Aktiv- und Passivprodukten mittels vorkonfigurierter Beispielprodukte thematisiert und berechnet.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Heidi Zimmermann	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2297
<b>Dozenten</b>	Timo Hecke, msgGillardon			
<b>Preis</b>	445,00 Euro			

### ID 5376 594 - Grundlagen der Tableaueinrichtung in MARZIPAN

Sie lernen die Funktionalitäten zur Konfiguration von Konditionen- bzw. Margentableaus mit MARZIPAN sowie deren praktische Anwendung anhand mehrerer praxisnaher Übungsbeispiele kennen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Heidi Zimmermann	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2297
<b>Dozenten</b>	Fa. msgGillardon			
<b>Preis</b>	445,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.3.1 Risikomanagement / Controlling

#### ID 5388 590 - Administration von MARZIPAN

Im Rahmen der Schulung werden überwiegend die Administrationsfunktionen von MARZIPAN vorgestellt. Sie werden so in die Lage versetzt, das Programm "in Betrieb" zu nehmen.

Während der Schulung wird auch auf die Besonderheiten in der MARZIPAN Administration für die Nutzung der Integrationsmöglichkeit in OSPlus\_neo eingegangen.

Abgrenzung:

Die Konfiguration von Konditionen- bzw. Margentableaus mit MARZIPAN in OSPlus\_neo ist nicht Bestandteil dieser Schulung. Hier wird auf die eintägige Schulung S 426, ID 5454, "Tableaukonfiguration für OSPlus\_neo mit MARZIPAN" verwiesen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Heidi Zimmermann	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2297
<b>Dozenten</b>	Timo Hecke, msgGillardon			
<b>Preis</b>	870,00 Euro			

#### ID 5385 593 - Vorfälligkeitsberechnung mit MARZIPAN-KAPLAN

Sie lernen anhand zahlreicher Rechenbeispiele aus der Praxis komplexe Vorfälligkeitsentschädigungsberechnungen (VE) durchzuführen. Ergänzend werden die notwendigen Programmvoreinstellungen betrachtet, die Ihnen die passende Administration im eigenen Haus ermöglichen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Heidi Zimmermann	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2297
<b>Dozenten</b>	Timo Hecke, msgGillardon AG			
<b>Preis</b>	500,00 Euro			

#### ID 4760 MS-Access für Stabsabteilungen

Sie werden anhand praktischer Beispiele darin geschult, die Daten aus den unterschiedlichen OSP-Auswertungen und möglichen anderen Quellen, in MS-Access zu importieren, dort umzuformen und für effektive Berichterstattungen in Access oder Excel aufzubereiten. In vielen praxisnahen Beispielen mit unterschiedlichen Datenquellen wird der Umgang mit Access u.a. im Zusammenspiel mit Excel erläutert. Weiterhin besteht für die Teilnehmer die Gelegenheit zum Erfahrungsaustausch. Es können Beispiele aus den eigenen Berichtssystemen mitgebracht werden auf die gerne eingegangen wird.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Anneliese Gillhuber	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2243
<b>Dozenten</b>	Martin Meister, SK Mittelfranken-Süd			
<b>Preis</b>	535,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.3.1 Risikomanagement / Controlling

#### ID 4763 MS Access - Workshop für Stabsabteilungen

Die mitgebrachten oder vorgetragenen Fallbeispiele werden gemeinsam analysiert und (soweit möglich) direkt in MS Access umgesetzt, bzw. soweit vorbereitet, so dass Sie diese an Ihrem Arbeitsplatz umsetzen können. Weiterhin besteht für Sie die Gelegenheit zum Erfahrungsaustausch.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Anneliese Gillhuber	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2243
<b>Dozenten</b>	Martin Meister, SK Mittelfranken-Süd			
<b>Preis</b>	295,00 Euro			

#### ID 4892 Erfahrungsaustausch Aktivitätencontrolling

Sie erhalten aktuelle Informationen rund um das Aktivitätencontrolling. Der Schwerpunkt liegt dabei auf den Kontakten und der Vertriebsserfolgserfassung. Übergreifende Themen wie z. B. das Vertriebssteuerungscockpit werden ebenso wie die einschlägigen Weiterentwicklungen im OSPlus-System der Finanz Informatik aufgezeigt.

Sie geben ihrerseits Ihre Erfahrungen aktiv an die anderen Teilnehmer weiter, ggf. auch in Form von Impulsreferaten. Im Vordergrund der Veranstaltung steht der Erfahrungsaustausch zur Einführung bzw. Weiterentwicklung des Aktivitätencontrollings, des Reportings der Aktivitäten bzw. der Umsetzung der internen Kommunikation für den Vertrieb (z.B. Schulungsunterlagen, Orga-Handbücher etc.).

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Heidi Zimmermann	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2297
<b>Dozenten</b>	Hans Schiedermeier, Sparkassenverband Bayern Daniela Kraus, Finanz Informatik Fach- und Führungskräfte aus der Sparkassen-Finanzgruppe			
<b>Preis</b>	230,00 Euro			

#### ID 4465 Plötzlich Prozessverantwortlicher in der Fachabteilung

Sie verstehen, warum eine Prozessoptimierung bzw. ein Prozessmanagement für die Sparkasse wichtig ist (Kostensenkung, Qualitätssteigerung, Kunden- und Mitarbeiterzufriedenheit).

Sie wissen, welche Chancen - aber auch Risiken - mit einer Prozessorientierung bzw. -optimierung verbunden sind.

Sie kennen Ihre Aufgaben in Ihrer Rolle als Prozessverantwortlicher und sind vertraut mit dem notwendigen Handwerkszeug, um diese zu erfüllen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Marianne Brunnhuber	Tel. 0871 504 2284 Tel. 0871 504-2371
<b>Dozenten</b>	Trainer der ibo Beratung und Training GmbH			
<b>Preis</b>	700,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.3.2 Rechnungswesen

Hier finden Sie Seminare zu den Fachgebieten Rechnungswesen und Besteuerung der Sparkasse. Bitte beachten Sie auch unser Fachseminar Finanzbuchhaltung (ID 5012, 5013 und 5098), das im Qualifizierungsprogramm im Abschnitt "Fachseminare" dargestellt wird.

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:  
Robert Bauer Tel.: 0871 504-2293 E-Mail: r.bauer@s-akaby.de

#### ID 5012 Seminar Rechnungslegung, Jahresabschluss und Besteuerung - Modul 1

Sie erhalten zusammen mit dem Modul 2 (ID 5013) das fachliche Rüstzeug, um anspruchsvolle Aufgaben im Rechnungswesen zu bearbeiten. Modul 1 (ID 5012, 10 Tage), Modul 2 (ID 5013, 15 Tage) und die Lernerfolgskontrolle (ID 5098, 2 Tage) bilden zusammen das Fachseminar Finanzbuchhaltung. Modul 1 (ID 5012) kann auch einzeln d. h. ohne Teilnahme am gesamten Fachseminar gebucht werden. Modul 1 (ID 5012) wird alle zwei Jahr angeboten (2018, 2020 usw.).

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich		Robert Bauer	Tel. 0871 504-2293
	organisatorisch		Marianne Brunnhuber	Tel. 0871 504-2371
<b>Dozenten</b>	Andreas Barkey, Franz Xaver Ippi, Florian Roeser-Mueller, Michael Wassenberg, Sparkassenverband Bayern			
<b>Preis</b>	1.835,00 Euro			

#### ID 5013 Seminar Rechnungslegung, Jahresabschluss und Besteuerung - Modul 2

Zusammen mit dem Modul 1 erhalten Sie das fachliche Rüstzeug, um anspruchsvolle Aufgaben im Rechnungswesen zu bearbeiten.

Modul 1 (ID 5012, 10 Tage), Modul 2 (ID 5013, 15 Tage) und die Lernerfolgskontrolle (ID 5098, 2 Tage) bilden zusammen das Fachseminar Finanzbuchhaltung.

Modul 2 (ID 5013) kann auch einzeln, d. h. ohne Teilnahme am gesamten Fachseminar, gebucht werden. Modul 2 (ID 5013) sowie die Prüfung (ID 5098) wird nur alle zwei Jahre (2019, 2021 usw.) angeboten.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
siehe Module				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich		Robert Bauer	Tel. 0871 504-2293
	organisatorisch		Marianne Brunnhuber	Tel. 0871 504-2371
<b>Dozenten</b>	Andreas Barkey, Andreas Buschmeier, Harald Neumaier, Franz Xaver Ippi, Florian Roeser-Mueller, Michael Wassenberg, Sparkassenverband Bayern Ulrich Nußhart, SK im Landkr. Schwandorf			
<b>Preis</b>	2.750,00 Euro			

## 3.3.2 Rechnungswesen

### ID 5098 Lernerfolgskontrolle Fachseminar Finanzbuchhaltung

Ergänzende Hinweise zur Lernerfolgskontrolle:

Die Lernerfolgskontrolle erfolgt in Form einer schriftlichen und mündlichen Prüfung. Die schriftliche Prüfung umfasst 180 Minuten. Die mündliche Prüfung findet in Form eines Prüfungsgespräch zwischen drei Prüfern und drei Teilnehmern statt.

Sie erhalten ein Zertifikat, das die Inhalte des Fachseminars enthält und Auskunft darüber gibt, ob die Lernerfolgskontrolle "mit besonderem Erfolg", "mit Erfolg" oder mit "teilgenommen" absolviert wurde.

Die Prüfung findet alle zwei Jahre statt (2019, 2021 usw.).

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Marianne Brunnhuber	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2371
<b>Dozenten</b>	Prüfer aus der S-Finanzgruppe			
<b>Preis</b>	520,00 Euro			

### ID 5683 Die Abgeltungsteuer auf Kapitalerträge in der Sparkassenpraxis - Grundlagenseminar

Sie werden umfassend über die rechtlichen Rahmenbedingungen der Abgeltungsteuer informiert.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Frieda Daffner	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2384
<b>Dozenten</b>	Bernhard Schmid, Sparkassenverband Bayern			
<b>Preis</b>	360,00 Euro			

### ID 5658 Die Abgeltungsteuer auf Kapitalerträge - Spezialseminar Einlagen- und Passivgeschäft

Sie vertiefen ihre Kenntnisse über die rechtlichen Rahmenbedingungen der Abgeltungsteuer. Schwerpunkt sind Themen, die das Einlagen- und Passivgeschäft der Sparkasse umfassen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Frieda Daffner	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2384
<b>Dozenten</b>	Bernhard Schmid, SVB			
<b>Preis</b>	195,00 Euro			

### ID 5659 Die Abgeltungsteuer auf Kapitalerträge - Spezialseminar Wertpapiergeschäft

Sie vertiefen Ihre Kenntnisse über die rechtlichen Rahmenbedingungen der Abgeltungsteuer. Schwerpunkt sind Themen, die das Wertpapiergeschäft der Sparkasse umfassen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Frieda Daffner	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2384
<b>Dozenten</b>	Bernhard Schmid, SVB			
<b>Preis</b>	200,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.3.2 Rechnungswesen

#### ID 5014 Umsatzsteuer bei Sparkassen - Grundlagen

Sie werden über umsatzsteuerrechtliches Grundlagenwissen zur Thematik "Umsatzsteuer in Sparkassen" praxisorientiert informiert.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Hildegard Traubinger	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2357
<b>Dozenten</b>	Harald Neumaier, Sparkassenverband Bayern			
<b>Preis</b>	370,00 Euro			

#### ID 5016 Umsatzsteuer bei Sparkassen - Besonderheiten

Sie werden über sparkassenspezifische Besonderheiten auf dem Gebiet der Umsatzsteuer informiert bzw. auf den "neuesten Stand" gebracht.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Hildegard Traubinger	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2357
<b>Dozenten</b>	Harald Neumaier, Sparkassenverband Bayern			
<b>Preis</b>	370,00 Euro			

#### ID 5067 Seminar zur Besteuerung von Investmentfonds im Eigenbestand der Sparkasse

Sie werden umfassend über die steuerlichen Fragestellungen in Zusammenhang mit Anlagen in Investmentanteilen informiert. Fallstudien zur Erfassung der Erträge und zur Ermittlung der Anleger-Gewinne bei Spezial-Investmentanteilen sind Gegenstand des Seminars.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Hildegard Traubinger	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2357
<b>Dozenten</b>	Andreas Buschmeier, Giuseppina Cacciatore, Sparkassenverband Bayern			
<b>Preis</b>	465,00 Euro			

#### ID 5367 696 - Der Jahresabschluss mit SimCorp Dimension (SCD)

Sie kennen den Workflow bezüglich des Jahresabschlusses in SCD und können diesen danach auch in der Sparkasse durchführen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Heidi Zimmermann	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2297
<b>Dozenten</b>	Mitarbeiter der Finanz Informatik			
<b>Preis</b>	430,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.3.2 Rechnungswesen

#### ID 5653 Gesetzliche Grundlagen des Solvabilitätsregimes

Sie erhalten einen intensiven Einblick in die gesetzlichen Grundlagen des Solvabilitätsregimes auf Basis der neuen regulatorischen Vorgaben und ermitteln anhand vieler praktischer Beispiele die Bemessungsgrundlagen und Eigenkapitalanforderungen verschiedener Transaktionen sowie die Solvabilitätskennziffern.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Frieda Daffner	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2384
<b>Dozenten</b>	Monika Geiger, SKS Unternehmensberatung GmbH & Co. KG			
<b>Preis</b>	610,00 Euro			

#### ID 5650 Gesetzliche Grundlagen der Liquiditätsmeldungen LCR, NSFR und AMM

Die Seminarteilnehmer erhalten einen intensiven Einblick in die gesetzlichen Grundlagen der Liquidity Coverage Ratio (LCR), der Net Stable Funding Ratio (NSFR) und der Additional Monitoring Metrix (AMM) auf Basis der aktuellen regulatorischen Vorgaben. Anhand zahlreicher Beispiele werden die theoretischen Inhalte in die Praxis umgesetzt.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Frieda Daffner	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2384
<b>Dozenten</b>	Monika Geiger, SKS Unternehmensberatung GmbH & Co. KG			
<b>Preis</b>	610,00 Euro			

#### ID 5652 Quantitative aufsichtsrechtliche Rahmenbedingungen im Depot-A

Es werden Ihnen die wichtigsten quantitativen aufsichtsrechtlichen Rahmenbedingungen für das Depot-A-Management dargestellt. Themenschwerpunkte sind dabei die CRR, das KWG sowie die damit verbundenen Regelungen zu den Großkrediten, Eigenmitteln, der Eigenmittelunterlegung, sowie die Regelungen zur Liquidität.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Frieda Daffner	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2384
<b>Dozenten</b>	Nikolaus Demmelmaier, Bundesbank Dipl.Betr. (FH) / Master Commercial Law-LL.M.(Com.)			
<b>Preis</b>	230,00 Euro			

#### ID 5533 670 - CoRep mit BAIS - für die Fachabteilung

Sie kennen die Umsetzung der gesetzlichen Anforderungen gemäß CRR in der Meldewesensoftware BAIS. Dabei wird insbesondere auf die Themengebiete Solvabilität, Liquidität, belastete Aktiva und die Verschuldungsquote eingegangen. Weiterhin sind die Teilnehmer in der Lage, die CoRep-Meldungen mit BAIS zu erstellen. Sie können den kompletten Meldeprozess bis zur Abgabe der Meldung anhand von praxisorientierten Beispielen nachvollziehen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Heidi Zimmermann	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2297
<b>Dozenten</b>	msgGillardon			
<b>Preis</b>	405,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.3.2 Rechnungswesen

#### ID 5530 667 - FinRep mit BAIS - für die Fachabteilung

Sie erhalten einen Überblick über die aufsichtsrechtlichen Anforderungen und die Meldetemplates von FinRep. Des Weiteren wird auf den Prozess der Erstellung der Meldung in BAIS eingegangen. Wichtige Aspekte im Hinblick auf mögliche Verarbeitungs- und Bedienungsfehler und deren Behebung werden erklärt.

Weiterhin wird ein Überblick über die aktuellen Änderungen im Zuge der Einführung von IFRS 9 und deren Auswirkungen auf HGB-Bilanzierer geboten. Zusätzlich wird auf die Auswertungsmöglichkeiten und Protokollierung in BAIS eingegangen.

Sie können nach dem Besuch der Schulung Teilbereiche im Themengebiet FinRep bearbeiten und FinRep Grundfunktionen in BAIS bedienen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Heidi Zimmermann	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2297
<b>Dozenten</b>	msgGillardon			
<b>Preis</b>	405,00 Euro			

#### ID 5532 669 - GroMiKV mit BAIS - für die Fachabteilung

Sie erhalten einen fachlichen Überblick zu den aufsichtsrechtlichen Anforderungen der GroMiKV bzw. der einschlägigen Vorschriften der CRR. Zudem wird auf die gesetzlichen Neuerungen in Bezug auf die Darstellung der Gruppe verbundener Kunden sowie die Erweiterung des Kreditbegriffs eingegangen. Analog dazu werden der Prozess der Meldungserstellung und die entsprechenden Funktionalitäten von BAIS erläutert. Wichtige Aspekte im Hinblick auf mögliche Verarbeitungs- und Bedienungsfehler und deren Behebung, auch im Zusammenhang mit der Stammdateneinreichung, der Rückmeldung der Bundesbank und den Veränderungen in den Meldetemplates, werden erklärt.

Zusätzlich wird auf die Auswertungsmöglichkeiten und Protokollierung in BAIS eingegangen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Heidi Zimmermann	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2297
<b>Dozenten</b>	msgGillardon			
<b>Preis</b>	405,00 Euro			

#### ID 5537 681 - AnaCredit mit BAIS - für die Fachabteilung

Sie erhalten einen Überblick über die wesentlichen Grundlagen und fachlichen Anforderungen von AnaCredit. Des Weiteren wird verstärkt auf die Funktionalitäten des AnaCredit-Moduls und den Prozess der Meldungserstellung in BAIS eingegangen. Wichtige Aspekte im Hinblick auf mögliche Verarbeitungs- und Bedienungsfehler und deren Behebung werden erklärt.

Weiterhin wird auf aktuelle Entwicklungen im Bereich AnaCredit eingegangen und gezeigt, wie sich diese in Form von neuen Funktionalitäten auf die Softwarelösung BAIS auswirken.

Sie können nach dem Besuch der Schulung das AnaCredit-Modul in BAIS bedienen und haben ein Verständnis bezüglich der Systematik des Moduls entwickelt. Sie sind vertraut mit den BAIS-spezifischen Besonderheiten zur Erstellung der AnaCredit-Meldung. Außerdem kennen die Teilnehmer die Zusammenhänge und Abhängigkeiten innerhalb der AnaCredit-Meldung und können AnaCredit im Gesamtkontext Meldewesen verorten.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Heidi Zimmermann	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2297
<b>Dozenten</b>	msgGillardon			
<b>Preis</b>	405,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.3.2 Rechnungswesen

#### ID 5415 663 - Die Anlagenbuchhaltung innerhalb von OSPlus

Sie lernen die Anlagenbuchhaltung innerhalb von OSPlus kennen. Sie sind in der Lage, die Voreinstellungen und Stammdaten anzulegen und zu pflegen. Sie können Inventargüter anlegen, ändern und verbuchen. Sie sind vertraut mit den Auswertungen und generierten Berichten. Sie kennen die Schnittstellen zu anderen OSPlus-Anwendungen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Margot Schrastetter	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2365
<b>Dozenten</b>	cp consultingpartner AG			
<b>Preis</b>	395,00 Euro			

#### ID 5636 Rechtliche Rahmenbedingungen im Depot-A-Management

Sie erhalten ein fundiertes Grundlagenwissen zu den umfangreichen rechtlichen Rahmenbedingungen des Depot-A-Managements. Dazu gehören insbesondere die relevanten Bereiche der MaRisk, die handelsrechtlichen Vorschriften sowie die aufsichtsrechtlichen Eigenkapital- Großkredit- und Liquiditätsvorschriften.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Frieda Daffner	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2384
<b>Dozenten</b>	Franz Ippi, Robert Pelzer, Sparkassenverband Bayern Peter Pitschi, Prüfungsstelle des SVB Nikolaus Demmelmair, Deutsche Bundesbank			
<b>Preis</b>	785,00 Euro			

#### ID 5673 Grundlagenseminar MaRisk

Sie erhalten einen Überblick über den Aufbau und die Inhalte der MaRisk.  
Aktuelle Neuerungen werden vorgestellt.

Der Fokus des Seminars liegt auf den allgemeinen Inhalten der MaRisk, den Hintergründen aufsichtlicher Fragestellungen, dem allgemeinen Teil der MaRisk wie Strategie, Stresstest, RTF, Aufbauorganisation und nur am Rande auf den speziellen Anforderungen an die einzelnen Risikoarten wie Marktpreisrisiko oder Adressenrisiko.

Dieses Seminar gilt als Basisseminar für die dann im Rahmen der MaRisk angebotenen Vertiefungsseminare wie z.B. zu Handelsgeschäften.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Marianne Brunnhuber	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2371
<b>Dozenten</b>	Andrea Spielbauer, Sparkassenverband Bayern			
<b>Preis</b>	175,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.3.2 Rechnungswesen

#### ID 5647 Bondmanagement und Anlagestrategien - aktuelle Entwicklungen

Sie erweitern in diesem Seminar Ihr praxisrelevantes Bond-Fachwissen und Ihre Kenntnisse über Strategien im Anleihebereich.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Frieda Daffner	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2384
<b>Dozenten</b>	Alexander Stölzle, BayernLB			
<b>Preis</b>	370,00 Euro			

#### ID 5648 Zinsderivate - Einsatzmöglichkeiten in Handel und Steuerung

Sie lernen die Funktionsweise und Einsatzmöglichkeiten von Zinsderivaten im Handel und in der Steuerung kennen.  
Teilnahmevoraussetzung: Inhalte aus dem Seminar ID 5647.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Frieda Daffner	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2384
<b>Dozenten</b>	Alexander Stölzle, BayernLB			
<b>Preis</b>	545,00 Euro			

#### ID 4465 Plötzlich Prozessverantwortlicher in der Fachabteilung

Sie verstehen, warum eine Prozessoptimierung bzw. ein Prozessmanagement für die Sparkasse wichtig ist (Kostensenkung, Qualitätssteigerung, Kunden- und Mitarbeiterzufriedenheit).

Sie wissen, welche Chancen - aber auch Risiken - mit einer Prozessorientierung bzw. -optimierung verbunden sind.

Sie kennen Ihre Aufgaben in Ihrer Rolle als Prozessverantwortlicher und sind vertraut mit dem notwendigen Handwerkszeug, um diese zu erfüllen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Marianne Brunnhuber	Tel. 0871 504 2284 Tel. 0871 504-2371
<b>Dozenten</b>	Trainer der ibo Beratung und Training GmbH			
<b>Preis</b>	700,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.3.3 Depot-A-Management

Hier finden Sie Seminare zur Qualifikation von Mitarbeitern aus dem Depot-A-Management.

Die Seminare sind wie folgt gegliedert:

- Finanzinstrumente und deren Bewertung
- SimCorp Dimension - betriebswirtschaftliche Grundlagen
- SimCorp Dimension - IT-Anwendung
- Asset Allocation
- Integrierte Zinsbuchsteuerung
- MaRisk und weitere rechtliche Rahmenbedingungen
- Risikotragfähigkeit (RTF)

Bitte beachten Sie auch unseren Entwicklungsgang zum Treasury-Manager. Einzelheiten dazu finden Sie im Abschnitt "Lehr-/Studiengänge" und dann unter "Entwicklungsgänge".

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:

Robert Bauer Tel.: 0871 504-2293 E-Mail: r.bauer@s-akaby.de

Dokument(e) BIKOS-Web:

[Broschüre Seminare MaRisk Handelsgeschäfte](#)

#### ID 5614 Management von Eigenanlagen zwischen Theorie und Praxis

Sie erweitern Ihre Fachkenntnisse und erhalten die Gelegenheit, an einem intensiven Austausch zu aktuellen Themen aus der Praxis des Eigenanlagemanagements teilzunehmen. Das Seminar ist sehr praxisorientiert ausgerichtet.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Frieda Daffner	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2384
<b>Dozenten</b>	Ulrich Nusschart, SK Schwandorf, Holger Eberl, SSK München			
<b>Preis</b>	525,00 Euro			

#### ID 5647 Bondmanagement und Anlagestrategien - aktuelle Entwicklungen

Sie erweitern in diesem Seminar Ihr praxisrelevantes Bond-Fachwissen und Ihre Kenntnisse über Strategien im Anleihebereich.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Frieda Daffner	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2384
<b>Dozenten</b>	Alexander Stölzle, BayernLB			
<b>Preis</b>	370,00 Euro			

#### ID 5648 Zinsderivate - Einsatzmöglichkeiten in Handel und Steuerung

Sie lernen die Funktionsweise und Einsatzmöglichkeiten von Zinsderivaten im Handel und in der Steuerung kennen. Teilnahmevoraussetzung: Inhalte aus dem Seminar ID 5647.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Frieda Daffner	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2384
<b>Dozenten</b>	Alexander Stölzle, BayernLB			
<b>Preis</b>	545,00 Euro			

## 3.3.3 Depot-A-Management

### ID 5625 Immobilienmärkte und Immobilien zur Eigenanlage

Sie lernen den Grundgedanken der Asset-Allokation in Bezug auf Immobilieninvestitionen kennen. Die potenziellen Ertragsaspekte einer Investitionsentscheidung bilden einen Schwerpunkt. Darüber hinaus wird die Abbildung von Marktpreisrisiken von Immobilien erläutert. Ferner setzen Sie sich mit Objektrisiken von Immobilien auseinander, die in der aktuellen Prüfungspraxis der Bankaufsicht verstärkt in den Fokus gerückt werden. Die Einbindung der Investitionen in die Strategie und Gesamtbanksteuerung unter Berücksichtigung der aufsichtlichen Diskussion runden das Informationspaket ab. Das Seminar ist mit umfangreichen Praxisbeispielen belegt.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Frieda Daffner	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2384
<b>Dozenten</b>	Peter Koch, SVB Tobias Kotz, Real I. S. AG			
<b>Preis</b>	325,00 Euro			

### ID 5627 Aktien in der Eigenanlage der Sparkasse

Als Verantwortlicher für die Eigenanlage der Sparkasse setzen Sie sich mit der Assetklasse Aktie intensiv auseinander. Das Seminar vermittelt Ihnen die dafür notwendigen Kenntnisse. Allgemeine Kenntnisse zum Thema Aktien sollten Sie bereits mitbringen. Im Seminar fokussieren Sie die Thematik Aktienanlage auf die besonderen Anforderungen in der Eigenanlage Ihrer Sparkasse. Damit werden die unten genannten Inhalte vom Dozenten immer unter dem besonderen Fokus der Eigenanlage praxisorientiert vermittelt.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Frieda Daffner	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2384
<b>Dozenten</b>	Robert Landes, BayernLB			
<b>Preis</b>	205,00 Euro			

### ID 5646 Keine Angst vor Rendite, Performance, Value-at-Risk & Co. - komplexe Berechnungen einfach erklärt

Sie verstehen finanzmathematische und statistische Berechnungen und Risikodarstellungen in der Sparkassenpraxis anhand zahlreicher einfach aufbereiteter Praxisbeispiele (z.B. Effektivzins/Rendite, Barwert, Performance, Duration, Convexity, Value-at-Risk, Optionspreis nach Black/Scholes, RORAC). Die anwendungsbezogene Darstellung ersetzt abstrakte Formeln.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Frieda Daffner	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2384
<b>Dozenten</b>	Prof. Dr. Konrad Wimmer, msgGillardon AG			
<b>Preis</b>	910,00 Euro			

### 3.3.3 Depot-A-Management

#### ID 5682 Betriebswirtschaftliche Grundlagenschulung SimCorp Dimension (SCD)

Es wird Ihnen das betriebswirtschaftliche Wissen vermittelt, um anschließend die Möglichkeiten des Programms SimCorp Dimension in Bezug auf die Erfüllung der MaRisk, Bereich Handelsgeschäfte effektiv nutzen zu können. Schwerpunkte bilden dabei die Themengebiete Limitkonzeption und Verfahren der Risikomessung. Darüber hinaus lernen Sie die Inhalte von wesentlichen Berichten kennen. Zur Verdeutlichung werden Übungen durchgeführt. Es erfolgt keine Schulung des Programms SimCorp Dimension. Das Programmhandlung ist Inhalt der zielgruppenspezifisch angebotenen Anwenderschulungen SimCorp Dimension (zu finden in der Org. Grp. 53).

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Marianne Brunnhuber	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2371
<b>Dozenten</b>	Robert Pelzer, Sparkassenverband Bayern Thomas Wendland, Sparkasse Mittelfranken-Süd			
<b>Preis</b>	175,00 Euro			

#### ID 5360 671 - Risikomanagement mit SimCorp Dimension (SCD) - Grundlagenseminar

Sie sind vertraut mit dem Aufbau der Anwendung SimCorp Dimension. Sie kennen die relevanten Workflows im System. Sie sind in der Lage, mögliche individuelle Problemstellungen zu lösen. Das Seminar ist speziell für SCD-Neueinsteiger konzipiert und vermittelt das für alle Bereiche notwendige SCD-Basis-Wissen, das notwendig ist um mit dem System sicher arbeiten zu können.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Heidi Zimmermann	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2297
<b>Dozenten</b>	Fa. Preyer			
<b>Preis</b>	445,00 Euro			

#### ID 5069 Asset Allocation I - Grundlagen zur Steuerung von Marktpreisrisiken

Sie lernen die Grundgedanken der Asset Allocation kennen. Auf Basis verschiedener Verfahren werden in interaktiven Workshops Parameterschätzungen als Grundlage der Asset Allocation gezeigt, die einen kritischen Umgang mit Optimierungsrechnungen ermöglichen. Sie erhalten die Möglichkeit, auf Basis der geeigneten Steuerungsgrundlage die Marktpreisrisiken des eigenen Hauses zu aggregieren und erhalten einen Überblick zu einem Ansatz zur Strategischen Gesamtbankplanung. Das Seminar ist mit (umfangreichen) Praxisbeispielen unterlegt.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Hildegard Traubinger	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2357
<b>Dozenten</b>	Peter Koch, Sparkassenverband Bayern Stefan Keller, SK Günzburg-Krumbach			
<b>Preis</b>	620,00 Euro			

### 3.3.3 Depot-A-Management

#### ID 5634 Steuerung des Zinsänderungsrisikos

Sie setzen sich mit den Möglichkeiten der Quantifizierung und Steuerung des Zinsänderungsrisikos mit Hilfe der Integrierten Zinsbuchsteuerung auseinander. Sie "erleben" anhand einer umfassenden Fallstudie einen Prozess zur Steuerung des Zinsänderungsrisikos. Dabei stehen weniger die theoretischen Grundlagen im Mittelpunkt der Diskussion, sondern praktische und aktuelle Fragestellungen der Zinsbuchdisposition im Kontext der Gesamtbanksteuerung.

Es handelt sich um keine Softwareschulung. Im Mittelpunkt stehen die betriebswirtschaftlichen Inhalte der Integrierten Zinsbuchsteuerung.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Frieda Daffner	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2384
<b>Dozenten</b>	Michael Stöffler, BayernLB Markus Zirngibl, Sparkassenverband Bayern Martin Hesl, ICnova AG			
<b>Preis</b>	435,00 Euro			

#### ID 5073 Betriebswirtschaftliche Grundlagen der wertorientierten Zinsbuchsteuerung

Das Seminar vermittelt Ihnen die betriebswirtschaftlichen Grundlagen des Cashflow-orientierten Bilanzstrukturmanagements.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Hildegard Traubinger	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2357
<b>Dozenten</b>	Markus Zirngibl, Sparkassenverband Bayern			
<b>Preis</b>	175,00 Euro			

#### ID 5636 Rechtliche Rahmenbedingungen im Depot-A-Management

Sie erhalten ein fundiertes Grundlagenwissen zu den umfangreichen rechtlichen Rahmenbedingungen des Depot-A-Managements. Dazu gehören insbesondere die relevanten Bereiche der MaRisk, die handelsrechtlichen Vorschriften sowie die aufsichtsrechtlichen Eigenkapital- Großkredit- und Liquiditätsvorschriften.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Frieda Daffner	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2384
<b>Dozenten</b>	Franz Ippi, Robert Pelzer, Sparkassenverband Bayern Peter Pitschi, Prüfungsstelle des SVB Nikolaus Demmelmair, Deutsche Bundesbank			
<b>Preis</b>	785,00 Euro			

## 3.3.3 Depot-A-Management

### ID 5652 Quantitative aufsichtsrechtliche Rahmenbedingungen im Depot-A

Es werden Ihnen die wichtigsten quantitativen aufsichtsrechtlichen Rahmenbedingungen für das Depot-A-Management dargestellt. Themenschwerpunkte sind dabei die CRR, das KWG sowie die damit verbundenen Regelungen zu den Großkrediten, Eigenmitteln, der Eigenmittelunterlegung, sowie die Regelungen zur Liquidität.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Frieda Daffner	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2384
<b>Dozenten</b>	Nikolaus Demmelmair, Bundesbank Dipl.Betr. (FH) / Master Commercial Law-LL.M.(Com.)			
<b>Preis</b>	230,00 Euro			

### ID 5673 Grundlagenseminar MaRisk

Sie erhalten einen Überblick über den Aufbau und die Inhalte der MaRisk.  
Aktuelle Neuerungen werden vorgestellt.

Der Fokus des Seminars liegt auf den allgemeinen Inhalten der MaRisk, den Hintergründen aufsichtlicher Fragestellungen, dem allgemeinen Teil der MaRisk wie Strategie, Stresstest, RTF, Aufbauorganisation und nur am Rande auf den speziellen Anforderungen an die einzelnen Risikoarten wie Marktpreisrisiko oder Adressenrisiko.

Dieses Seminar gilt als Basisseminar für die dann im Rahmen der MaRisk angebotenen Vertiefungsseminare wie z.B. zu Handelsgeschäften.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Marianne Brunnhuber	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2371
<b>Dozenten</b>	Andrea Spielbauer, Sparkassenverband Bayern			
<b>Preis</b>	175,00 Euro			

### ID 5660 Seminar MaRisk - Handelsgeschäft

Sie bekommen ein elementares Grundlagenwissen zu den MaRisk im Teilbereich Handelsgeschäfte vermittelt. Neben den rechtlichen Inhalten wird durch Beispiele und Praxisberichte die bankaufsichtliche Denkweise erläutert. Es erfolgt keine Schulung der eingesetzten Software SimCorp Dimension.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Marianne Brunnhuber	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2371
<b>Dozenten</b>	Robert Pelzer, Sparkassenverband Bayern			
<b>Preis</b>	175,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.3.3 Depot-A-Management

#### ID 5669 Marktgerechtigkeitskontrolle von Handelsgeschäften

Sie lernen die aufsichtsrechtlichen Vorschriften, verschiedene Möglichkeiten der Prüfung und die Festlegung von Bandbreiten kennen. Anhand ausgewählter Finanzinstrumente werden praktische Vorgehensweisen in Verbindung mit SimCorp Dimension besprochen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Marianne Brunnhuber	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2371
<b>Dozenten</b>	Robert Pelzer, Sparkassenverband Bayern			
<b>Preis</b>	175,00 Euro			

#### ID 5679 MaRisk - AT 8 Anpassungsprozesse mit Schwerpunkt NPP

Sie sollen in die Lage versetzt werden, die Anforderungen des AT 8 Anpassungsprozesse und insbesondere AT 8.1 Neu-Produkt-Prozess und des AT 8.2 Veränderungen betrieblicher Prozesse oder Strukturen in die Praxis umzusetzen. Der Neu-Produkt-Prozess wird anhand von Beispielen und Darstellungen aus dem Handelsgeschäftsprozess vervollständigt. Die Änderungen durch die MaRisk Novelle aus dem Jahr 2017/2018 stellen einen weiteren Schwerpunkt der Diskussion dar.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Frieda Daffner	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2384
<b>Dozenten</b>	Holger Eberl, SSK München			
<b>Preis</b>	210,00 Euro			

#### ID 5649 Grundlagenseminar Risikotragfähigkeitskonzept und praktische Umsetzung mit S-RTF im aufsichtsrechtlichen Kontext

Anhand der zentralen Risikotragfähigkeitskonzeption werden die aufsichtsrechtlichen und betriebswirtschaftlichen Grundlagen geschult und die technische Umsetzung im Standard-Programm S-RTF aufgezeigt. Anhand eines durchgängigen praktischen Fallbeispiels wird der Prozess zur Ermittlung der Risikotragfähigkeit inkl. Kapitalplanung mit dem Standard-Programm S-RTF dargestellt. In einem Praxisvortrag stellt Ihnen eine Sparkasse die konkrete Umsetzung der Risikotragfähigkeit im eigenen Haus vor.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Hildegard Traubinger	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2357
<b>Dozenten</b>	Tobias Leiber, Peter Koch, Sparkassenverband Bayern Karolina Wölfle, SK Günzburg-Krumbach			
<b>Preis</b>	620,00 Euro			

## 3.3.3 Depot-A-Management

### ID 4465 Plötzlich Prozessverantwortlicher in der Fachabteilung

Sie verstehen, warum eine Prozessoptimierung bzw. ein Prozessmanagement für die Sparkasse wichtig ist (Kostensenkung, Qualitätssteigerung, Kunden- und Mitarbeiterzufriedenheit).

Sie wissen, welche Chancen - aber auch Risiken - mit einer Prozessorientierung bzw. -optimierung verbunden sind.

Sie kennen Ihre Aufgaben in Ihrer Rolle als Prozessverantwortlicher und sind vertraut mit dem notwendigen Handwerkszeug, um diese zu erfüllen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Marianne Brunnhuber	Tel. 0871 504 2284 Tel. 0871 504-2371
<b>Dozenten</b>	Trainer der ibo Beratung und Training GmbH			
<b>Preis</b>	700,00 Euro			

### 3.3.4 Marketing / Vertriebsmanagement

Hier finden Sie Seminare zu den verschiedenen Fachgebieten aus den Bereichen Marketing und Vertriebsmanagement einer Sparkasse.

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:  
Tobias Sterr Tel.: 0871 504-2363 E-Mail: t.sterr@s-akaby.de

#### ID 2953 E-Mail-Marketing - Strategie und Konzeption

Auf E-Mails basierende Werbe-Kampagnen sind weitverbreitet. Für den Erfolg ist es wichtig, E-Mail-Marketing an Kundenbedürfnisse zielgerichtet anzupassen. In diesem Seminar erfahren Sie, wie Sie grundsätzlich strategisch und konzeptionell E-Mail-Marketing betreiben können. Darüber hinaus lernen Sie, wie Sie Ihre Mailings zielgruppengerecht optimieren.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Norbert Artinger Anneliese Gillhuber	Tel. 0871 504-2306 Tel. 0871 504-2243
<b>Dozenten</b>	Fa. Sparkassen-Finanzportal GmbH			
<b>Preis</b>	495,00 Euro			

#### ID 2951 EMMa 1 - Anwenderworkshop für Einsteiger

Sie lernen die Grundlagen des E-Mail-Marketings kennen und können eigene Kampagnen entwickeln bzw. das Newslettertool erfolgreich nutzen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Norbert Artinger Anneliese Gillhuber	Tel. 0871 504-2306 Tel. 0871 504-2243
<b>Dozenten</b>	Christoph Tiedemann, Sparkassen-Finanzportal Christian Scheid, SVB			
<b>Preis</b>	350,00 Euro			

#### ID 2952 EMMa 2 - Anwenderworkshop für Fortgeschrittene

Sie wollen professioneller E-Mails online erstellen und messbare Erfolge erzielen?

Der E-Mail-Marketing-Manager (EMMA) bietet Ihnen hierzu einfache Lösungen. Die Vorzüge sind u.a. die leichte Bearbeitung von Text- und Bildelementen, fachgerecht erstellter Content, ein umfangreicher Statistikbereich, Templates in Sparkassen-Optik sowie eine OSPlus-Anbindung. Das Tool sowie die praktische Arbeit damit lernen Sie in unserem Seminar kennen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Norbert Artinger Anneliese Gillhuber	Tel. 0871 504-2306 Tel. 0871 504-2243
<b>Dozenten</b>	Fa. Sparkassen-Finanzportal GmbH			
<b>Preis</b>	895,00 Euro			

## 3.3.4 Marketing / Vertriebsmanagement

### ID 2956 Suchmaschinenoptimierung (SEO) - Bei Google besser gefunden werden

Sie kennen die Bedeutung der Vermarktungspotenziale, die Suchmaschinen bieten. Sie wissen, wie wichtig Erfolgskontrolle und Monitoring in einem sich ständig wandelnden Online-Markt sind und können digitale Vertriebswege erfolgreich in Ihr Marketingkonzept integrieren. Zudem sind Sie mit der digitalen Kommunikation vertraut und analysieren Ihre eigenen Angebote nach marketingcharakteristischen Aspekten.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Norbert Artinger Anneliese Gillhuber	Tel. 0871 504-2306 Tel. 0871 504-2243
<b>Dozenten</b>	Fa. Sparkassen-Finanzportal GmbH			
<b>Preis</b>	940,00 Euro			

### ID 4840 Presse- und Öffentlichkeitsarbeit in Sparkassen

Die Veranstaltung vermittelt die Bedeutung und Grundlagen der Öffentlichkeitsarbeit und führt in verschiedene Anwendungsbereiche ein. Sie lernen Instrumente wie Veranstaltungen, Sponsoring und Stiftungsarbeit kennen und erfahren, wie Sie diese erfolgreich einsetzen und kombinieren. Im Schwerpunkt Pressearbeit lernen Sie, wie Sie professionell mit relevanten Medien in Dialog treten und Ihre Themen dort erfolgreich platzieren. Eine kurze Einführung in die Kommunikation in sozialen Netzwerken rundet das Seminarprogramm ab.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Heidi Zimmermann	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2297
<b>Dozenten</b>	Kerstin Brehm, KSK München Starnberg Ebersberg Marietta Pichlmeier, SK Freising			
<b>Preis</b>	350,00 Euro			

### ID 4849 Medientraining für Pressesprecher - Kommunikation mit Journalisten in angespannten Zeiten

Die Sparkassen bewegen sich aktuell in einem schwierigen Marktumfeld. Der Umgang mit den Medien gehört zu den täglichen Herausforderungen eines Pressesprechers.

In diesem Seminar erfahren und erleben Sie, wie Sie mit Journalisten, insbesondere bei schwierigen Themen, sicher agieren und mit eigenen Botschaften aus der Sparkassenwelt Menschen erreichen. Sie gewinnen Handlungssicherheit beim Interview und agieren auf Augenhöhe mit Journalisten. Sie entwickeln und trainieren eine Sprechempfehlung für heikle Themen aus Ihrer Sparkasse. Sie lernen, wie Sie Zuschauer und damit Kunden erreichen und überzeugen. Sie inszenieren Ihre eigene Persönlichkeit für einen souveränen Auftritt in der Öffentlichkeit.

Das Seminar bietet ein "Fernsehen - Hörfunk - Print - Online - Medientraining" / 80 Prozent Praxis vor der TV Kamera.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Heidi Zimmermann	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2297
<b>Dozenten</b>	Markus Sturm, Kommunikationstrainer, Journalist BR Fernsehen			
<b>Preis</b>	1.560,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.3.4 Marketing / Vertriebsmanagement

#### ID 4834 Rechtliche Aspekte bei der Durchführung von 'Events'

Sie bekommen einen Überblick über die rechtlichen Fragestellungen bei der Planung und Durchführung von Veranstaltungen in der Sparkasse. Sie erlangen "Rechtssicherheit", erkennen Problemfelder und rechtliche "Stolpersteine" im Zusammenhang mit Events.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Heidi Zimmermann	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2297
<b>Dozenten</b>	Dr. Ralf Kitzberger, Rechtsanwalt			
<b>Preis</b>	345,00 Euro			

#### ID 4837 1,5 Tages-Workshop und Best Practice für Eventmanagement und Öffentlichkeitsarbeit

Auf vielfachen Wunsch von Teilnehmern aus vergangenen Seminaren wurde ein jährlich stattfindender Erfahrungsaustausch für Eventmanager und Mitarbeiter aus Öffentlichkeitsarbeit oder Vertriebsmanagement konzipiert. Ein weiterer Wunsch war es, den eintägigen Workshop auf 1 ½ Tag zu verlängern, um in Gruppenarbeiten neue Ideen zu entwickeln.

Die Workshopziele sind u. a.:

1. Networking unter den Teilnehmern
2. Präsentation von erfolgreichen Sparkassen-Eventbeispielen verschiedener Kundenzielgruppen
3. Von täglichen Praxiserfahrungen anderer Kollegen profitieren (z. B. Eventplanung /-Orga)
4. Gegenseitigen Austausch fördern
5. Erarbeitung von neuen Eventkonzepten und -formaten in Gruppen

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Heidi Zimmermann	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2297
<b>Dozenten</b>	Ralph Dannhäuser, on-connect Ralph Dannhäuser e.K. Langjähriger Eventprofi in der Sparkassen-Finanzgruppe & Eventbuchautor			
<b>Preis</b>	505,00 Euro			

#### ID 4833 Wettbewerbsrecht in der Praxis

Sie wissen um die Bedeutung des Wettbewerbsrechts für die tägliche Sparkassenpraxis. Sie erhalten einen Überblick über die wesentlichen Rechtsgrundlagen sowie über Verfahren bei Rechtsstreitigkeiten. Ein weiterer Schwerpunkt des Seminars ist die Betrachtung der Werbung von Sparkassen aus wettbewerbsrechtlicher Sicht anhand von Praxisfällen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Heidi Zimmermann	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2297
<b>Dozenten</b>	Sparkassenverband Bayern			
<b>Preis</b>	195,00 Euro			



## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.3.4 Marketing / Vertriebsmanagement

#### ID 4822 Kampagnenmanagement für Einsteiger (Strategie und Praxis)

Sie kennen die strategischen Konzepte, Zielsetzungen und Phasen des Kampagnenmanagements der Sparkassen-Finanzgruppe, erhalten Informationen zum Rollenverständnis des Kampagnenmanagers in der Sparkasse und können multikanale Vertriebskampagnen entwickeln und umsetzen.

Sie erfahren, in welcher Weise der SVB bei der Kampagnenplanung, -entwicklung und -umsetzung unterstützt und bekommen Anregungen für die Praxis.

Ein Erfahrungsaustausch aktueller Kampagnen beendet den Seminartag.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Heidi Zimmermann	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2297
<b>Dozenten</b>	Susanne Zwanzger, Sparkassenverband Bayern			
<b>Preis</b>	220,00 Euro			

#### ID 4825 Nachwuchskunden und Junge Erwachsene - Intensivseminar / Erfahrungsaustausch

Ausgehend von den eigenen Erfahrungen und den individuellen Fragestellungen der Teilnehmer hat das Seminar zum Ziel, vertrieblich orientierte und umsetzungsreife Handlungsempfehlungen zur Verfügung zu stellen, die um hilfreiche Werkzeuge und Praxisbeispiele ergänzt werden.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Heidi Zimmermann	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2297
<b>Dozenten</b>	Petra Prediger, Sparkassenverband Bayern Thomas Mück, SK Fürth			
<b>Preis</b>	445,00 Euro			

#### ID 4826 Erfahrungsaustausch/Best Practice Workshop Vertriebs- und Kampagnenmanagement

Sie lernen erfolgreiche Vorgehensweisen, Erfolgsfaktoren und Umsetzungsbeispiele aus anderen Sparkassen kennen und leiten daraus Verbesserungsmöglichkeiten für das eigene Haus ab. Anhand von Impulsreferaten zu jedem Thema stellen Sie die Umsetzung und Vorgehensweise in Ihrer Sparkasse vor.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Heidi Zimmermann	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2297
<b>Dozenten</b>	Susanne Zwanzger, Sparkassenverband Bayern Thomas Stoklossa, Sparkassenverband Bayern			
<b>Preis</b>	265,00 Euro			

## 3.3.4 Marketing / Vertriebsmanagement

### ID 4848 Erfahrungsaustausch/Best Practice Workshop Kundenbindung (Strategie und Praxis)

Sie lernen erfolgreiche Strategien, Erfolgsfaktoren und Umsetzungsbeispiele aus anderen Sparkassen kennen und leiten daraus Impulse für das eigene Haus ab. Anhand von Kurzreferaten zu jedem Thema stellen Sie die Umsetzung und Vorgehensweise in Ihrer Sparkasse vor.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Heidi Zimmermann	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2297
<b>Dozenten</b>	Susanne Zwanzger, Sparkassenverband Bayern Thomas Stoklossa, Sparkassenverband Bayern			
<b>Preis</b>	265,00 Euro			

### ID 4829 Grundlagen des erfolgreichen Vertriebsmanagements

Sie erhalten einen grundsätzlichen Einblick in die Stellhebel und Zusammenhänge zur Steuerung des Vertriebs. Hierzu werden Ihnen alle relevanten Bereiche des Vertriebsmanagements vorgestellt. Neben den theoretischen Grundlagen wird auf die aktuellen Aussagen aus der Vertriebsstrategie der Zukunft und diversen Praxisbeispielen eingegangen. Des Weiteren erhalten Sie einen Überblick über die gängigen Standardprogramme der Finanz Informatik. Sie lernen den Weg von der strategischen Gesamthausplanung über den Vertriebsplan bis hin zur Maßnahmenentwicklung und dem Erfolgscontrolling kennen. Dabei werden auch das Zusammenspiel von Aktivitäten- und Vertriebssteuerung sowie die wichtigsten Einflussgrößen für einen erfolgreichen Vertrieb betrachtet.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Heidi Zimmermann	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2297
<b>Dozenten</b>	Benedikt Kißlinger, Sparkasse Freising			
<b>Preis</b>	400,00 Euro			

### ID 4851 Produktmanagement kompakt für Sparkassen - Wie Sie mit der Produktmatrix Ihr Portfolio erfolgreich positionieren, kalkulieren und vermarkten

Sie erlernen in kompakter Form die Grundlagen des Produktmanagements und können die wichtigsten Methoden und Techniken auf Ihre praktische Arbeit im Bankenkontext anwenden. Sie werden sich Ihrer Rolle als Produkt- und Prozessverantwortlicher bewusst. Sie erwerben die notwendigen Kompetenzen, Produktideen voranzutreiben, Produktentwicklungsprojekte erfolgreich zu begleiten, Marketingpläne zu gestalten und das Produktportfolio Ihrer Sparkasse und Verbundpartner zu analysieren und zu steuern.

1. Fundierte praxisorientierte Ausbildung zum "Zertifizierten Produktmanager S-Finanzgruppe".
2. Sukzessive Erarbeitung einer Produktmatrix und Ableitung von Handlungsempfehlungen als direkt einsetzbarer Mehrwert für die Sparkasse.
3. Sie erarbeiten mit Unterstützung durch Experten des SVB und der Firma ibo sofort verwertbare Ergebnisse für Ihre Sparkasse. Der Praxistransfer steht bei dieser Ausbildung absolut im Vordergrund und erfolgt bereits während des Entwicklungsgangs in Form von zwei begleiteten Praxisphasen direkt in Ihrer Sparkasse.
4. Nach der Ausbildung haben Sie einen sofort verwertbaren "Werkzeugkasten" mit konkreten Ergebnissen und Handlungsempfehlungen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Heidi Zimmermann	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2297
<b>Dozenten</b>	Mitarbeiter der ibo Beratung und Training Dozenten des Sparkassenverbandes Bayern			
<b>Preis</b>	2.955,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.3.4 Marketing / Vertriebsmanagement

**ID 4851A** Produktmanagement kompakt für Sparkassen - Wie Sie mit der Produktmatrix Ihr Portfolio erfolgreich positionieren, kalkulieren und vermarkten

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Heidi Zimmermann	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2297
<b>Preis</b>	2.955,00 Euro			

**ID 2123** Erfolgsfaktor Vertriebsmanagement Firmenkunden - Grundlagen und Praxistipps in der Welt von VdZ FK

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Thomas Stoklossa, Sparkassenverband Bayern			
<b>Preis</b>	505,00 Euro			

**ID 5310** 690 - OSPlus Vertriebscontrolling: Flexibles Reporting

Sie lernen das Flexible Reporting kennen und sind in der Lage, über das Flexible Reporting SDWH-Berichte abzurufen und zuzuweisen, Berichtsordner anzulegen und zu ändern. Weiterhin können Sie über das Flexible Reporting Standardberichte aus dem SDWH individualisieren und einfache individuelle Berichte erstellen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Heidi Zimmermann	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2297
<b>Dozenten</b>	cp consultingpartner AG			
<b>Preis</b>	690,00 Euro			

**ID 5324** 610 - OSPlus-Vertriebscontrolling: Verkaufscontrolling im SDWH

Sie machen sich direkt am PC mit dem OSPlus-Modul S-Datawarehouse Verkaufscontrolling vertraut. Sie kennen den Leistungsumfang und können die individuellen Funktionalitäten des Verkaufscontrollings in der Praxis anwenden. Insbesondere sind Sie in der Lage, Standardberichte über Standardberichtsordner anzufordern, weiterzuverarbeiten und für die praktische Arbeit in der Sparkasse zu nutzen. Darüber hinaus können Sie mit Hilfe von IDV-Selektionen und SelKalk individuelle Ergebnislisten definieren.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Heidi Zimmermann	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2297
<b>Dozenten</b>	cp consultingpartner AG			
<b>Preis</b>	350,00 Euro			

## 3.3.4 Marketing / Vertriebsmanagement

### ID 5326 612 - SDWH: Offene Schnittstelle zum 'OSPlus-Vertriebscontrolling' im S-Datawarehouse nutzen

Sie kennen die Funktionsweise und technische Unterstützung der Finanz Informatik zur "Offenen Schnittstelle" für das "OSPLUS-Vertriebscontrolling" im S-Datawarehouse. Sie sind insbesondere in der Lage, die Datensätze für die "Offene Schnittstelle" anzuliefern und die Daten ins S-Datawarehouse für das Vertriebscontrolling einzuspielen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Heidi Zimmermann	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2297
<b>Dozenten</b>	cp consultingpartner AG			
<b>Preis</b>	375,00 Euro			

### ID 4760 MS-Access für Stabsabteilungen

Sie werden anhand praktischer Beispiele darin geschult, die Daten aus den unterschiedlichen OSP-Auswertungen und möglichen anderen Quellen, in MS-Access zu importieren, dort umzuformen und für effektive Berichterstattungen in Access oder Excel aufzubereiten. In vielen praxisnahen Beispielen mit unterschiedlichen Datenquellen wird der Umgang mit Access u.a. im Zusammenspiel mit Excel erläutert. Weiterhin besteht für die Teilnehmer die Gelegenheit zum Erfahrungsaustausch. Es können Beispiele aus den eigenen Berichtssystemen mitgebracht werden auf die gerne eingegangen wird.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Anneliese Gillhuber	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2243
<b>Dozenten</b>	Martin Meister, SK Mittelfranken-Süd			
<b>Preis</b>	535,00 Euro			

### ID 4763 MS Access - Workshop für Stabsabteilungen

Die mitgebrachten oder vorgetragenen Fallbeispiele werden gemeinsam analysiert und (soweit möglich) direkt in MS Access umgesetzt, bzw. soweit vorbereitet, so dass Sie diese an Ihrem Arbeitsplatz umsetzen können. Weiterhin besteht für Sie die Gelegenheit zum Erfahrungsaustausch.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Anneliese Gillhuber	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2243
<b>Dozenten</b>	Martin Meister, SK Mittelfranken-Süd			
<b>Preis</b>	295,00 Euro			

### ID 5329 618 - OSPlus Vertriebscontrolling: Aktivitätencontrolling im SDWH

Sie machen sich direkt am PC mit dem OSPlus-Modul S-Datawarehouse Aktivitätencontrolling vertraut. Sie kennen den Leistungsumfang und können die individuellen Funktionalitäten des Aktivitätencontrollings zu Kampagnen, Aufgaben und Kontakten in der Praxis anwenden. Insbesondere sind Sie in der Lage, Standardberichte über Standardberichtsordner anzufordern, weiterzuverarbeiten und für die praktische Arbeit in der Sparkasse zu nutzen. Sie bekommen einen Überblick über die verschiedenen Aktivitäten.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Heidi Zimmermann	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2297
<b>Dozenten</b>	cp consultingpartner AG			
<b>Preis</b>	375,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.3.4 Marketing / Vertriebsmanagement

#### ID 4892 Erfahrungsaustausch Aktivitätencontrolling

Sie erhalten aktuelle Informationen rund um das Aktivitätencontrolling. Der Schwerpunkt liegt dabei auf den Kontakten und der Vertriebs Erfolgserfassung. Übergreifende Themen wie z. B. das Vertriebssteuerungscockpit werden ebenso wie die einschlägigen Weiterentwicklungen im OSPlus-System der Finanz Informatik aufgezeigt.

Sie geben ihrerseits Ihre Erfahrungen aktiv an die anderen Teilnehmer weiter, ggf. auch in Form von Impulsreferaten. Im Vordergrund der Veranstaltung steht der Erfahrungsaustausch zur Einführung bzw. Weiterentwicklung des Aktivitätencontrollings, des Reportings der Aktivitäten bzw. der Umsetzung der internen Kommunikation für den Vertrieb (z.B. Schulungsunterlagen, Orga-Handbücher etc.).

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Heidi Zimmermann	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2297
<b>Dozenten</b>	Hans Schiedermeier, Sparkassenverband Bayern Daniela Kraus, Finanz Informatik Fach- und Führungskräfte aus der Sparkassen-Finanzgruppe			
<b>Preis</b>	230,00 Euro			

#### ID 4893 Erfahrungsaustausch Aktive Kundenansprache

Aktive Kampagnenmanager tauschen Erfahrungen, Tipps & Tricks und Neuigkeiten zum Einsatz des Kampagnenmanagers in OSPlus aus. Sie erhalten Impulse und Ideen anderer Sparkassen. Die fachliche Ansprechpartnerin der FI steht mit Rat und Tat zur Seite.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Heidi Zimmermann	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2297
<b>Dozenten</b>	Anja Sauer, Finanz Informatik Susanne Zwanzger, Sparkassenverband Bayern			
<b>Preis</b>	285,00 Euro			

#### ID 4883 Einführung in Adobe Photoshop

Sie erhalten eine systematische Einführung in Adobe Photoshop. Dabei erlernen Sie die Methoden der professionellen Bildbearbeitung, erhalten einen Überblick über verschiedene Grafik-Datei-Formate, Farbmodi und Grundlagen der Bildkorrektur und Bildretusche.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Heidi Zimmermann	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2297
<b>Dozenten</b>	Harry Ipfling, Ipfling Art design Tobias Sterr, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	745,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.3.4 Marketing / Vertriebsmanagement

#### ID 4887 Fortgeschrittene Techniken mit Adobe Photoshop

Das Seminar bietet eine fundierte Grundlage für den kreativen Umgang mit digitalem Bildmaterial. Sie erlernen die Technik der Fotomontage mit ihren zahlreichen Varianten und die grenzenlosen Möglichkeiten der digitalen Bildverfremdung. Der Einsatz grafischer Spezialeffekte und Filter sind weitere Themen dieser Veranstaltung.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Heidi Zimmermann	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2297
<b>Dozenten</b>	Harry Ipfling, Ipfling Artdesign Tobias Sterr, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	785,00 Euro			

#### ID 4888 Druckdesign mit Adobe InDesign für Einsteiger

Sie erhalten umfassende Grundlagen der Layouterstellung und Dokumentvorbereitung für den Druck mit InDesign. Sie erlernen den Umgang mit den umfangreichen Paletten und die für das Anlegen eines Projektes notwendigen Einstellungen und Funktionen des Programms. Im Seminar wird anhand von ausgewählten Beispielen aus dem CI-Net des deutschen Sparkassenverlags das Grundwissen für die Gestaltung von Druckdokumenten sowie deren Ausgabe als Druckvorlage vermittelt.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Heidi Zimmermann	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2297
<b>Dozenten</b>	Harry Ipfling, Artdesign Tobias Sterr, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	755,00 Euro			

#### ID 4890 Druckdesign mit Adobe InDesign für Fortgeschrittene

Der Schwerpunkt des Seminars liegt auf dem praxisnahen Einsatz von InDesign in den Bereichen Kundenzeitungs- und Magazinerstellung, Farbmanagement und speziellen PDF-Druckaufbereitungen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Heidi Zimmermann	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2297
<b>Dozenten</b>	Harry Ipfling, Ipfling Artdesign Tobias Sterr, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	785,00 Euro			

#### ID 5851 Fachtagung Karten- und Paymentvertrieb

Sparkassen erhalten Impulse für Intensivierungsmaßnahmen im Karten- und Paymentvertrieb  
Praxiserfahrungen geben Hinweise für eigene Vertriebsmaßnahmen und -planungen  
Sparkassen kennen ihre Potentiale im Karten- und Paymentvertrieb  
Dienstleister präsentieren Vertriebsunterstützungsangebote

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Ingeborg Wenger Ingeborg Wenger	Tel. 0871 504-2290 Tel. 0871 504-2290
<b>Preis</b>	265,00 Euro pro Tag			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.3.4 Marketing / Vertriebsmanagement

#### ID 7150 Agile Arbeitsformen und Methoden - die Professionalisierung zum Agilen Coach

Das Sparkassenumfeld verändert sich zunehmend - wir bewegen uns in einer von Unsicherheit geprägten Zukunft mit ständig wechselnden Herausforderungen: Komplexe, turbulente und unsichere Umwelten zwingen uns zum Neudenken.

Durch die Befähigung im Umgang mit agilen Methoden können selbstorganisierte und reaktionsschnelle Teams innerhalb der Sparkassen gebildet werden, die iterativ nutzerzentrierte Lösungen zu sparkassenspezifischen Handlungsfeldern entwickeln.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Sebastian Weißgerber Stephanie Muck	Tel. 0871 504-2374 Tel. 0871 504-2283
<b>Dozenten</b>	Tobias von Knobelsdorff, zero360. the innovation company (Berlin) Dozenten der Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>				

#### ID 7150W Webinar Agile Arbeitsformen und Methoden - die Professionalisierung zum Agilen Coach

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Sebastian Weißgerber Stephanie Muck	Tel. 0871 504-2374 Tel. 0871 504-2283
<b>Preis</b>	190,00 Euro			

#### ID 7151 Agile Arbeitsformen und Methoden - die Professionalisierung zum Agilen Coach - Basismodul

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Sebastian Weißgerber Stephanie Muck	Tel. 0871 504-2374 Tel. 0871 504-2283
<b>Preis</b>	950,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.3.5 Vorstandssekretariat

Hier finden Sie Seminare zur Qualifizierung von Mitarbeitern aus dem Vorstandssekretariat.

#### ID 3634 Rechtsgrundlagen Sparkassenrecht/Bankaufsichtsrecht

Sie sind Mitarbeiter des Vorstandssekretariats oder der Rechtsabteilung und beschäftigen sich im Rahmen Ihrer Aufgabenstellung erstmalig mit dem Sparkassengesetz und Sparkassenordnung bzw. wollen Ihre Kenntnisse in diesem Bereich auffrischen. Im Seminar setzen Sie sich mit den wichtigsten sparkassenrechtlichen Bestimmungen und dem bankaufsichtsrechtlichen Umfeld anhand von praktischen Beispielen auseinander.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Ralf van Heukelom Renate Reuter-Reitmeier	Tel. 0871 504-2305 Tel. 0871 504-2279
<b>Dozenten</b>	Ulrich WALTER, Sparkassenverband Bayern			
<b>Preis</b>	250,00 Euro			

#### ID 3637 Erfahrungsaustausch (Forum) für Führungskräfte aus dem Vorstandssekretariat

Sie setzen sich mit aufsichtsrechtlichen Entwicklungen auseinander und erhalten im Rahmen von Praxisberichten Impulse zu verschiedenen Aufgabenfeldern des Vorstandssekretariats.

Es besteht die Möglichkeit eines intensiven Erfahrungsaustausches.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Der nächste Erfahrungsaustausch findet voraussichtlich im Januar 2020 statt.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Ralf van Heukelom Renate Reuter-Reitmeier	Tel. 0871 504-2305 Tel. 0871 504-2279
<b>Dozenten</b>	Markus Sturm, Medien- und Redetraining Ulrich Walter, Sparkassenverband Bayern Jürgen Buck, Texte und Reden, Berlin Martin Kreppold, Abteilungsleiter Planung / Steuerung / IT, Sparkasse Dachau und Arthur Fischer, Abteilung Vorstandssekretariat, Sparkasse Dachau Ralf van Heukelom, Dr. Ralph Teuchert, Sparkassenakademie			
<b>Preis</b>	475,00 Euro			

#### ID 3671 Testkauf auf Gegenseitigkeit - Koordinatorenausbildung

Testkäufe auf Gegenseitigkeit (TaG) sind eine hervorragende Möglichkeit, um Erkenntnisse über die individuelle Beratungskompetenz und die Kundenorientierung Ihres Hauses zu gewinnen. Sowohl bei der Einführung der TaG als auch bei der dauerhaften Implementierung sind Sie als Koordinator gefordert. Im Seminar bereiten Sie sich intensiv auf Ihre Koordinatorenrolle vor.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Ralf van Heukelom Susanne Höltschl	Tel. 0871 504-2305 Tel. 0871 504-2366
<b>Dozenten</b>	Eva Schlaich, SK Fürstenfeldbruck			
<b>Preis</b>	445,00 Euro			

### 3.3.5 Vorstandssekretariat

#### ID 3672 Testkauf auf Gegenseitigkeit - Testkäuferausbildung

Bei Testkäufen auf Gegenseitigkeit (TaG) führen geschulte Kundenberater kooperierender Sparkassen Testkäufe mit anschließenden Feedbackgesprächen durch. Im Seminar werden Sie von erfahrenen Trainern (Testkäufern) auf Ihre Rolle als Testkäufer anhand realer Testkaufsituationen vorbereitet.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Ralf van Heukelom Susanne Höltschl	Tel. 0871 504-2305 Tel. 0871 504-2366
<b>Dozenten</b>	Eva Schlaich, SK Fürstenfeldbruck Sandra Färber, SK Oberland			
<b>Preis</b>	615,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.3.6 Organisation

Hier finden Sie Seminare zu den verschiedenen Fachgebieten aus dem Bereich Organisation in der Sparkasse. Seminarschwerpunkte bilden die Bereiche Projektmanagement, Prozessmanagement, Auslagerungsmanagement, Dienstleistersteuerung, Sicherheitsorganisation, Gebäudemanagement, Bargeldlogistik sowie IT & OSPlus.

Der Kurs Organisation (ID 4401) ist als Qualifizierungsmaßnahme zum Sparkassenbetriebswirt sowie auch als Einzelbaustein die grundlegende Basis für die Organisationsarbeit.

Als Ansprechpartner steht Ihnen sehr gerne zur Verfügung:  
Michael Otto, Telefon 0871/504-2284, m.otto@s-akaby.de

#### ID 4473 Methodenkompetenz Projektmanagement

Sie erhalten die Methodenkompetenz, um Projekte strukturiert planen, steuern und durch-führen zu können. Dazu bekommen Sie je Projektabschnitt die erforderlichen Werkzeuge an die Hand.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Marianne Brunnhuber	Tel. 0871 504 2284 Tel. 0871 504-2371
<b>Dozenten</b>	Robert Felme, Sparkassenverband Bayern			
<b>Preis</b>	525,00 Euro			

#### ID 4474 Aufbauseminar für Projektmanager: Agiles Projektmanagement

Sie bekommen einen Überblick über das Gesamtbild der agilen Prinzipien, Vorgehensweisen, Rollen und Techniken. Sie probieren aus, was es heißt, agil zu arbeiten und nehmen Tipps und Erfahrungswerte aus der agilen Projektmanagement-Praxis mit. Sie wissen, was die agile von der klassischen Projektplanung unterscheidet und worauf es bei einer Sprintplanung und einer User Story ankommt, wie Sie Akzeptanzkriterien abstimmen und Inkremente definieren. Sie kennen die Aufgaben, Kompetenzen und Verantwortung der Beteiligten eines agilen Projekts. Sie kennen die Voraussetzungen und Erfolgsfaktoren agiler PM- Methoden und können potentielle Einsatzgebiete in Ihrem Unternehmen identifizieren.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Marianne Brunnhuber	Tel. 0871 504 2284 Tel. 0871 504-2371
<b>Dozenten</b>	Firma "ibo Beratung und Training GmbH" ....., Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	685,00 Euro			

#### ID 4410 Agile Transformation für Sparkassen - So gelingt der Wandel zu agilen Arbeitsformen

Sie bekommen in diesem Seminar einen umfassenden, detaillierten und praxisnahen Einblick in die Welt der agilen Arbeitsmethoden. Der Dozent selbst ist langjähriges Sparkassen-Gewächs und arbeitet nun seit Jahren bei der Firma ibo in agilen Strukturen. Damit ist sichergestellt, dass dieses Seminar so praxisnah wie möglich die Gegebenheiten einer Sparkasse aufgreift und Denkanstöße sowie konkrete Umsetzungstipps vermittelt.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Marianne Brunnhuber	Tel. 0871 504 2284 Tel. 0871 504-2371
<b>Dozenten</b>	Trainer der Firma "ibo Beratung und Training GmbH"			
<b>Preis</b>				

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.3.6 Organisation

#### ID 4447 Dienstleistersteuerung - Auslagerungen effizient und aufsichtsrechtskonform professionell regeln und durchführen

Das Auslagerungsmanagement (MaRisk i.d.F. vom 27.10.2017) und deren Aufgaben werden anhand der DSGVO-PPS-Standardabläufe und -Formulare, sowie praxisnahen Fallstudien dargestellt.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Marianne Brunnhuber	Tel. 0871 504 2284 Tel. 0871 504-2371
<b>Dozenten</b>	Klaus Drexel, SSK München Gamze Miozga, Sparkassenverband Bayern			
<b>Preis</b>	270,00 Euro			

#### ID 4448 Dienstleistersteuerung - Expertenworkshop/-erfahrungsaustausch

Der Expertenworkshop/-erfahrungsaustausch hat das Ziel, auf der Basis von Praxisfällen der teilnehmenden Sparkassen auf die individuellen Herausforderungen und Fragestellungen der Dienstleistersteuerung einzugehen. Dabei haben Sie die Diskussion eigener Problemstellungen und die bisherigen Erkenntnisse aus 44er-Prüfungen der Aufsicht und daraus resultierend die Gestaltung der organisatorischen Rahmenbedingungen und vorzuhaltenden Dokumente einer Dienstleistersteuerung im Abgleich mit der sparkassenindividuellen Regelung im Vordergrund.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Marianne Brunnhuber	Tel. 0871 504 2284 Tel. 0871 504-2371
<b>Dozenten</b>	Klaus Drexel, SSK München			
<b>Preis</b>	605,00 Euro			

#### ID 4450 Spezialseminar: Outsourcingentscheidungen vorbereiten, durchführen und nachhalten

Sie sind eigenständig in der Lage, potenzielle Prozesse für eine Auslagerung zu identifizieren und dafür Kosten-/Nutzenanalysen durchzuführen. Sie kennen die verschiedenen Auslagerungsvarianten und können diese dem potenziellen Auslagerungsprozess zuordnen. Sie sind imstande, die Auslagerungsentscheidung umzusetzen und kennen die mit dem Dienstleister zu schließenden Vereinbarungen. Abschließend verstehen Sie es, den Erfolg der Auslagerung langfristig und nachhaltig zu bewerten.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Marianne Brunnhuber	Tel. 0871 504 2284 Tel. 0871 504-2371
<b>Dozenten</b>	Klaus Drexel, SSK München			
<b>Preis</b>	245,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.3.6 Organisation

#### ID 4461 zertifizierter Prozessmanager - Strategische Prozessorganisation

Sie können Prozesse definieren, Prozessmanagementkonzepte verstehen, strategische Entscheidungen beurteilen und strategiekonforme Prozesse entwickeln, ein eigenes Unternehmensprozessmodell erstellen, Prozesse ganzheitlich visualisieren und bewerten sowie Prozesspriorisierungsverfahren entwickeln und anwenden.

**Termine** **Uhrzeit** **ID** **Ort** **Anmeldeschluss**  
Die Seminarreihe wird zum Jahreswechsel 2018/2019 sowie wieder zum Jahreswechsel 2019/2020 angeboten.

**Ansprechpartner** inhaltlich Michael Otto Tel. 0871 504 2284  
organisatorisch Marianne Brunnhuber Tel. 0871 504-2371

**Dozenten** Firma "ibo Beratung und Training GmbH"

**Preis** 1.015,00 Euro

#### ID 4462 zertifizierter Prozessmanager - Prozessgestaltung

Sie können prozessbezogene Projekte definieren, Prozessmodellierungstechniken anwenden, Prozesskennzahlen berechnen und diese beurteilen, Anforderungen an Prozesse bewerten, Prozesse optimieren und verschiedene Lösungsvarianten vergleichen, Prozessergebnisse beurteilen und Prozessumsetzungen und -einführungen professionell begleiten.

**Termine** **Uhrzeit** **ID** **Ort** **Anmeldeschluss**  
Die Seminarreihe wird zum Jahreswechsel 2018/2019 sowie wieder zum Jahreswechsel 2019/2020 angeboten.

**Ansprechpartner** inhaltlich Michael Otto Tel. 0871 504 2284  
organisatorisch Marianne Brunnhuber Tel. 0871 504-2371

**Dozenten** Firma "ibo Beratung und Training GmbH"

**Preis** 1.015,00 Euro

#### ID 4463 zertifizierter Prozessmanager - kontinuierliches Prozessmanagement

Sie können Techniken zur kontinuierlichen Prozessverbesserung anwenden, Prozesskennzahlen definieren, Messverfahren zur Prozessleistung entwickeln und beurteilen, die Techniken der Prozessdiagnose und -steuerung anwenden, adressatengerechte Prozesscockpits entwickeln, Reifegradmodelle mit Hilfe eines Maturity-Modells bewerten, ein Prozessmanagementkonzept entwickeln, die Rollen im Prozessmanagement beurteilen und kennen die wesentlichen Anforderungen an Prozessmanagementtools.

**Termine** **Uhrzeit** **ID** **Ort** **Anmeldeschluss**  
Die Seminarreihe wird zum Jahreswechsel 2016/2017 sowie wieder zum Jahreswechsel 2017/2018 angeboten.

**Ansprechpartner** inhaltlich Michael Otto Tel. 0871 504 2284  
organisatorisch Marianne Brunnhuber Tel. 0871 504-2371

**Dozenten** Firma "ibo Beratung und Training GmbH"

**Preis** 1.015,00 Euro

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.3.6 Organisation

#### ID 4464 zertifizierter Prozessmanager - Prüfung für ibo-Zertifikat

Lernerfolgskontrolle zum zertifizierten Prozessmanager mit ibo-Zertifikat nach Abschluss der Seminarreihe zum zertifizierten Prozessmanager.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Die Seminarreihe wird zum Jahreswechsel 2019/2020 sowie wieder zum Jahreswechsel 2020/2021 angeboten.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Marianne Brunnhuber	Tel. 0871 504 2284 Tel. 0871 504-2371
<b>Dozenten</b>	Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	390,00 Euro			

#### ID 4430 Prozessmanagement-Experte - Stabile Prozesse mit Lean und KVP

Sie erhalten in allen relevanten Prozessmanagement-Techniken mehr Sicherheit, können alle Elemente eines leistungsfähigen Prozessmanagement-Systems gestalten, können wesentliche BPM-Frameworks für stabile und agile Prozesse einschätzen und in Ihrer Rolle als Prozessmanager Prozessmanagement-Einführung und -Veränderungen adäquat und aktiv gestalten und professionell begleiten.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Die Seminarreihe wird zum Jahreswechsel 2019/2020 angeboten.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Marianne Brunnhuber	Tel. 0871 504 2284 Tel. 0871 504-2371
<b>Dozenten</b>	Spezialisierte Trainer der Firma "ibo Beratung und Training GmbH"			
<b>Preis</b>	675,00 Euro			

#### ID 4431 Prozessmanagement-Experte - Agiles Prozessmanagement

Sie erhalten in allen relevanten Prozessmanagement-Techniken mehr Sicherheit, können alle Elemente eines leistungsfähigen Prozessmanagement-Systems gestalten, können wesentliche BPM-Frameworks für stabile und agile Prozesse einschätzen und in Ihrer Rolle als Prozessmanager Prozessmanagement-Einführung und -Veränderungen adäquat und aktiv gestalten und professionell begleiten.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Die Seminarreihe wird zum Jahreswechsel 2019/2020 angeboten.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Marianne Brunnhuber	Tel. 0871 504 2284 Tel. 0871 504-2371
<b>Dozenten</b>	Spezialisierte Trainer der Firma "ibo Beratung und Training GmbH"			
<b>Preis</b>	675,00 Euro			

#### ID 4432 Prozessmanagement-Experte - Den passenden Prozessmanagement-Ansatz einführen

Sie erhalten in allen relevanten Prozessmanagement-Techniken mehr Sicherheit, können alle Elemente eines leistungsfähigen Prozessmanagement-Systems gestalten, können wesentliche BPM-Frameworks für stabile und agile Prozesse einschätzen und in Ihrer Rolle als Prozessmanager Prozessmanagement-Einführung und -Veränderungen adäquat und aktiv gestalten und professionell begleiten.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Die Seminarreihe wird zum Jahreswechsel 2019/2020 angeboten.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Marianne Brunnhuber	Tel. 0871 504 2284 Tel. 0871 504-2371
<b>Dozenten</b>	Spezialisierte Trainer der Firma "ibo Beratung und Training GmbH"			
<b>Preis</b>	675,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.3.6 Organisation

#### ID 4433 Prozessmanagement-Experte - Prüfung für ibo-Zertifikat

Lernerfolgskontrolle zum Prozessmanagement-Experten mit ibo-Zertifikat nach Abschluss der Seminarreihe.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Die Seminarreihe wird zum Jahreswechsel 2019/2020 angeboten.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Marianne Brunnhuber	Tel. 0871 504 2284 Tel. 0871 504-2371
<b>Dozenten</b>	Spezialisierte Trainer der Firma "ibo Beratung und Training GmbH"			
<b>Preis</b>	390,00 Euro			

#### ID 4442 Sicherheitsorganisation

Sie lernen die von der Sparkasse zu beachtenden Sicherheitsbestimmungen (Gesetze, Verordnungen, Unfallverhütungsvorschriften, Richtlinien, Empfehlungen) kennen und wissen über notwendige und mögliche Sicherheitseinrichtungen Bescheid.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Marianne Brunnhuber	Tel. 0871 504 2284 Tel. 0871 504-2371
<b>Dozenten</b>	Christian König, Thomas Schwinghammer, Sparkassenverband Bayern Bernhard Köberlein, ias health & safety GmbH			
<b>Preis</b>	650,00 Euro			

#### ID 4443 Sicherheitsbeauftragte nach § 22 SGB VII

Sie kennen die von der Sparkasse zu beachtenden Rechtsvorschriften im Arbeits- und Gesundheitsschutz (Gesetze, Verordnungen, Unfallverhütungsvorschriften, Richtlinien, Empfehlungen) und deren Konsequenzen sowie die Zuständigkeiten und Verantwortungsbereiche des Sicherheitsbeauftragten.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Der nächste Termin ist für 2018 geplant.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Marianne Brunnhuber	Tel. 0871 504 2284 Tel. 0871 504-2371
<b>Dozenten</b>	Christian König, Sparkassenverband Bayern			
<b>Preis</b>	370,00 Euro			

#### ID 4465 Plötzlich Prozessverantwortlicher in der Fachabteilung

Sie verstehen, warum eine Prozessoptimierung bzw. ein Prozessmanagement für die Sparkasse wichtig ist (Kostensenkung, Qualitätssteigerung, Kunden- und Mitarbeiterzufriedenheit).

Sie wissen, welche Chancen - aber auch Risiken - mit einer Prozessorientierung bzw. -optimierung verbunden sind.

Sie kennen Ihre Aufgaben in Ihrer Rolle als Prozessverantwortlicher und sind vertraut mit dem notwendigen Handwerkszeug, um diese zu erfüllen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Marianne Brunnhuber	Tel. 0871 504 2284 Tel. 0871 504-2371
<b>Dozenten</b>	Trainer der ibo Beratung und Training GmbH			
<b>Preis</b>	700,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.3.6 Organisation

#### ID 4468 PPS - Grundlagen und aktuelle Entwicklung

- Gesamtüberblick über die Leistungselemente von PPS
- Vermittlung profunder Kenntnisse über die Ergebnistypen von PPS
- Befähigung zum Umgang mit den Leistungselementen von PPS
- Sie kennen die Schnittstellen von PPS\_neo zu Ihrem Institut

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Marianne Brunnhuber	Tel. 0871 504 2284 Tel. 0871 504-2371
<b>Dozenten</b>	Christian Windbichler, Sparkassenverband Bayern ....., Sparkassenakademie Bayern Sabine Löw, Sparkasse Nürnberg			
<b>Preis</b>	240,00 Euro			

#### ID 4484 Erleben Sie die OSPlus-Administration - für Nicht-Administratoren

Sie können Administrationsaufträge verfassen und interpretieren. Dafür erhalten Sie Grundkenntnisse in der Administration von OSPlus. Ihnen sind die Zusammenhänge der einzelnen Komponenten aus Basis- und Produktadministration vertraut und Sie verstehen die Wirkungsweisen zueinander. Im Rahmen Ihrer Produkt-/Prozessverantwortung können Sie OSPlus gezielt einsetzen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Marianne Brunnhuber	Tel. 0871 504 2284 Tel. 0871 504-2371
<b>Dozenten</b>	Christian Kampmeier, Beckmann & Partner CONSULT GmbH			
<b>Preis</b>	630,00 Euro			

#### ID 4485 Medienbruchfreies Arbeiten durch Serviceaufträge in OSPlus

Sie können Serviceaufträge in OSPlus administrieren. Dafür erhalten Sie alle notwendigen Grundkenntnisse für die Administration (inkl. Felder / Ereignistyp/-definition / Auftragskategorien). Die Erarbeitung der Grundkenntnisse erfolgt im Seminar anhand Übungsfällen; hierzu werden in OSPlus durch die Teilnehmer eigene Serviceaufträge administriert.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Marianne Brunnhuber	Tel. 0871 504 2284 Tel. 0871 504-2371
<b>Preis</b>	280,00 Euro			

#### ID 4483 Kundendatenmanagement im OSPlus

Sie erhalten einen tieferen Einblick ins Kundenmanagement Ihrer Sparkasse, incl. Verbünde, Personenrollen, Kontorollen und Generischen Konstrukten (Gekos) und können dadurch im Kundenmanagement Risiken minimieren, Prozesse optimieren und Maßnahmen zur Qualitätssicherung ergreifen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Marianne Brunnhuber	Tel. 0871 504 2284 Tel. 0871 504-2371
<b>Dozenten</b>	Andreas Krämer, AK-Consulting			
<b>Preis</b>	620,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.3.6 Organisation

#### ID 4482 Kompetenz- und Rechtesystem (KURS) im OSPlus

Sie erhalten einen Überblick über das Zusammenspiel der Basisadministration mit der Anwendung KURS im OSPlus. Sie können selbst die KURS-Administration durchführen, kennen die Werkzeuge des Soll-Rollen-Konzepts und der Rezertifizierung. Externe Anwendungen als single-point-of-dokumentation bzw. single-point-of-administration können Sie im OSPlus verwalten. Zahlreiche Übungen im OSPlus ermöglichen es Ihnen, nach dem Seminar die genannten Bausteine selbständig zu bearbeiten.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Marianne Brunnhuber	Tel. 0871 504 2284 Tel. 0871 504-2371
<b>Dozenten</b>	Johann Hirsch, SK Landshut Sascha Dean Wiech			
<b>Preis</b>	655,00 Euro			

#### ID 4481 Rezertifizierung KURS in OSPlus

Sie kennen die regulatorischen Anforderungen und Voraussetzungen zur Rezertifizierung. Sie können mit den wesentlichen Parametrisierungsmöglichkeiten im Rezertifizierungs-Workflow umgehen und kennen die Bearbeitungsmöglichkeiten von Rezertifizierungsaufgaben. Ihnen ist die Darstellung der Überwachungsfunktionen für laufende Rezertifizierungen geläufig.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Marianne Brunnhuber	Tel. 0871 504 2284 Tel. 0871 504-2371
<b>Dozenten</b>	Christian Kampmeier, Beckmann & Partner CONSULT GmbH			
<b>Preis</b>	455,00 Euro			

#### ID 4490 Organisation als Innovator und Stabilisator: Leistungen kundenorientiert definieren und vermarkten

Sie erfahren mehr über die Organisationsleistungen der Zukunft und können diese in der Gruppe diskutieren. Sie lernen Ansatzpunkte, um den Spagat zwischen Stabilisation und Innovation zu meistern. Sie erhalten das Rüstzeug, um Ihre gute Arbeit ins rechte Licht zu rücken. Sie stellen die Ansprüche Ihrer internen Kunden in den Mittelpunkt Ihres Handelns. Sie differenzieren Ihren internen Markt und lernen, wie ein modernes Produktportfolio aufgebaut wird. Sie wissen, mit welcher Kommunikationsstrategie gute Leistungen im eigenen Haus vermarktet werden können. Sie erlernen, wie Sie relevante Werte für Ihre internen Kunden schaffen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Marianne Brunnhuber	Tel. 0871 504 2284 Tel. 0871 504-2371
<b>Dozenten</b>	Trainer der ibo Beratung und Training GmbH			
<b>Preis</b>	685,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.3.6 Organisation

#### ID 2813 Informatikgrundlagen

Sie kennen die derzeit gängigen Hardwarekomponenten und Betriebssysteme. Grundlagen von Programmiersprachen, der Softwareentwicklung und der Einführung in die Programmierung sind Ihnen bekannt.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Norbert Artinger Anneliese Gillhuber	Tel. 0871 504-2306 Tel. 0871 504-2243
<b>Dozenten</b>	Michael Fischl, SK Regen-Viechtach Norbert Artinger, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	595,00 Euro			

#### ID 2814 Know-how Betriebssystem Windows 10

Seit Windows 8 hat Microsoft ein vollkommen neues Bedienkonzept eingeführt und mit Windows 10 den Kundenanforderungen nochmals angepasst. Sie kennen die technischen Möglichkeiten, Probleme und Einschränkungen beim Einsatz von Electronic Banking Produkten unter Windows und können Sie erfolgreich lösen. Ein tiefer Blick hinter die Kulissen der neuen Modern UI-Oberfläche sowie mögliche Wege zurück zum "Look & Feel" der Vorgängerversionen runden dieses Seminar ab.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Norbert Artinger Anneliese Gillhuber	Tel. 0871 504-2306 Tel. 0871 504-2243
<b>Dozenten</b>	Dirk de Lange, SK Aschaffenburg-Alzenau Norbert Artinger, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	495,00 Euro			

#### ID 2815 Netzwerktechnik und Datenkommunikation Kompakt

Electronic Banking Berater finden bei den Kunden der Sparkasse häufig ein PC-Netzwerk vor. Sie kennen die Grundlagen der Netzwerktechnik und können diese bei der Installation von Sparkassen Software zum Beispiel beim Kunden berücksichtigen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Norbert Artinger Anneliese Gillhuber	Tel. 0871 504-2306 Tel. 0871 504-2243
<b>Dozenten</b>	Michael Fischl, SK Regen-Viechtach Norbert Artinger, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	595,00 Euro			

#### ID 2858 IT-Sicherheit

Sie erhalten die Kenntnisse, um die Anforderungen der IT-Sicherheit in der täglichen Praxis sowohl beim Electronic Banking Kunden als auch in der Sparkasse gerecht zu werden.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Norbert Artinger Anneliese Gillhuber	Tel. 0871 504-2306 Tel. 0871 504-2243
<b>Dozenten</b>	Markus Adler, SK Ansbach Dieter Hörauf, SKSK Erlangen Norbert Artinger, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	695,00 Euro			

## 3.3.6 Organisation

### ID 2859 IT-Sicherheit - Requalifizierung

Sie halten ihre Kenntnisse auf dem aktuellen Stand, um den Anforderungen der IT-Sicherheit in der täglichen Praxis sowohl beim Electronic Banking Kunden als auch in der Sparkasse gerecht zu werden.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Norbert Artinger Anneliese Gillhuber	Tel. 0871 504-2306 Tel. 0871 504-2243
<b>Dozenten</b>	Markus Adler, SK Ansbach Dieter Hörauf, SKSK Erlangen Norbert Artinger, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	395,00 Euro			

### ID 4673 Sicherer IT-Betrieb praxisnah einsetzen

Die Schulung beinhaltet den Umgang und die praxisnahe Anwendungsweise des Produkts "Sicherer IT-Betrieb" (SITB). Dazu wird das "Handwerkszeug" vermittelt, welches Sie in die Lage versetzt, selbständig notwendige Änderungen und Anpassungen im Produkt vorzunehmen und die dauerhafte Pflege des Produkts zu gewährleisten. Der Informationssicherheits-Management-Prozess wird exemplarisch durchlaufen und im SITB praxisnah abgebildet. Außerdem werden die Anforderungen an einen Informationssicherheits-Beauftragten sowie die Rahmenbedingungen für den Einsatz des SITB geklärt.

Die Schulung ist kein Ersatz für die intensive Beschäftigung mit einem Informationssicherheits-Management-Prozess, welcher gem. MaRisk AT 7.2 nach einem anerkannten Standard etabliert sein muss.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Norbert Artinger Anneliese Gillhuber	Tel. 0871 504-2306 Tel. 0871 504-2243
<b>Dozenten</b>	Robert Kaltenböck, Deutscher Sparkassenverlag			
<b>Preis</b>	895,00 Euro			

### ID 4675 BCM - Notfallmanagement Grundseminar

Sie lernen grundlegende und wesentliche Prozesse des Notfallmanagements (BCM) kennen und verstehen. Durch Diskussionen der einzelnen Themen werden Ihnen weitere Umsetzungen aus der Praxis aufgezeigt. Je nach Kenntnisstand bietet Ihnen dieses Grundseminar eine gute Basis für das Seminar "BCM praxisnah".

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Norbert Artinger Anneliese Gillhuber	Tel. 0871 504-2306 Tel. 0871 504-2243
<b>Dozenten</b>	Peter Schwarz, Deutscher Sparkassenverlag			
<b>Preis</b>	370,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.3.6 Organisation

#### ID 4674 BCM - Notfallmanagement - Notfallbeauftragter - praxisnah

Sie lernen alle rechtlichen Aspekte und Grundlagen kennen.

Sie kennen Aktivitäten und Prozesse des Business Continuity Management und können diese verbessern.

Sie können Nachvollziehbarkeit der Notfallplanung und des BCMs sicherstellen.

Sie erhalten zusätzliche Informationen zur Nutzung des BCM-Tools und/oder BELUGA (keine Tool-Schulung)

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Norbert Artinger Anneliese Gillhuber	Tel. 0871 504-2306 Tel. 0871 504-2243
<b>Dozenten</b>	Peter Schwarz, Deutscher Sparkassenverlag			
<b>Preis</b>	695,00 Euro			

#### ID 4677 Erfahrungsaustausch BCM

1. Informationsaustausch und Wissenstransfer zwischen den Teilnehmern und dem Referenten, um neue Impulse und Lösungsansätze zur Fortschreibung des eigenen Business Continuity Managements (BCM)/Notfallmanagements zu erhalten.

2. Methodische Vorgehensweisen und Prozesse (Aktivitäten) vertiefen

3. Aktuelle Entwicklungen behandeln

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Norbert Artinger Anneliese Gillhuber	Tel. 0871 504-2306 Tel. 0871 504-2243
<b>Dozenten</b>	Peter Schwarz, Deutscher Sparkassenverlag			
<b>Preis</b>	495,00 Euro			

#### ID 4678 Physische Sicherheit im Rahmen des Sicheren IT-Betriebes

Im Seminar "Physische Sicherheit" erhalten Sie einen Überblick und die Abgrenzung zum SITB Physische Konzepte aus der Perspektive der Informationssicherheit.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Norbert Artinger Anneliese Gillhuber	Tel. 0871 504-2306 Tel. 0871 504-2243
<b>Dozenten</b>	Peter Schwarz, Deutscher Sparkassenverlag			
<b>Preis</b>	370,00 Euro			

#### ID 4679 Schutzbedarfsfeststellung auf Prozessebene

Sie erlernen die Methodik für eine Schutzbedarfsfeststellung auf Ebene der Geschäftsprozesse und wie Sie zeitkritische Geschäftsprozesse über eine Kritikalitätsanalyse zielsicher ermitteln und eine Business Impact Analyse durchführen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Norbert Artinger Anneliese Gillhuber	Tel. 0871 504-2306 Tel. 0871 504-2243
<b>Dozenten</b>	Peter Schwarz, Deutscher Sparkassenverlag			
<b>Preis</b>	370,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.3.6 Organisation

#### ID 4428 Betriebswirtschaftliches Wissen für Ihren Fuhrpark und die Mobilität von morgen

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Marianne Brunnhuber	Tel. 0871 504 2284 Tel. 0871 504-2371
<b>Preis</b>				

#### ID 7150 Agile Arbeitsformen und Methoden - die Professionalisierung zum Agilen Coach

Das Sparkassenumfeld verändert sich zunehmend - wir bewegen uns in einer von Unsicherheit geprägten Zukunft mit ständig wechselnden Herausforderungen: Komplexe, turbulente und unsichere Umwelten zwingen uns zum Neudenken.

Durch die Befähigung im Umgang mit agilen Methoden können selbstorganisierte und reaktionsschnelle Teams innerhalb der Sparkassen gebildet werden, die iterativ nutzerzentrierte Lösungen zu sparkassenspezifischen Handlungsfeldern entwickeln.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Sebastian Weißgerber Stephanie Muck	Tel. 0871 504-2374 Tel. 0871 504-2283
<b>Dozenten</b>	Tobias von Knobelsdorff, zero360. the innovation company (Berlin) Dozenten der Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>				

#### ID 7150W Webinar Agile Arbeitsformen und Methoden - die Professionalisierung zum Agilen Coach

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Sebastian Weißgerber Stephanie Muck	Tel. 0871 504-2374 Tel. 0871 504-2283
<b>Preis</b>	190,00 Euro			

#### ID 7151 Agile Arbeitsformen und Methoden - die Professionalisierung zum Agilen Coach - Basismodul

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Sebastian Weißgerber Stephanie Muck	Tel. 0871 504-2374 Tel. 0871 504-2283
<b>Preis</b>	950,00 Euro			



## 3.3.7 Projektmanagement

Hier finden Sie Seminare zu den verschiedenen Fachgebieten aus dem Bereich Projektmanagement in der Sparkasse.

Als Ansprechpartner steht Ihnen sehr gerne zur Verfügung:  
Michael Otto, Telefon 0871/504-2284, m.otto@s-akaby.de

### ID 4473 Methodenkompetenz Projektmanagement

Sie erhalten die Methodenkompetenz, um Projekte strukturiert planen, steuern und durchführen zu können. Dazu bekommen Sie je Projektabschnitt die erforderlichen Werkzeuge an die Hand.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Marianne Brunnhuber	Tel. 0871 504 2284 Tel. 0871 504-2371
<b>Dozenten</b>	Robert Felme, Sparkassenverband Bayern			
<b>Preis</b>	525,00 Euro			

### ID 4474 Aufbauseminar für Projektmanager: Agiles Projektmanagement

Sie bekommen einen Überblick über das Gesamtbild der agilen Prinzipien, Vorgehensweisen, Rollen und Techniken. Sie probieren aus, was es heißt, agil zu arbeiten und nehmen Tipps und Erfahrungswerte aus der agilen Projektmanagement-Praxis mit. Sie wissen, was die agile von der klassischen Projektplanung unterscheidet und worauf es bei einer Sprintplanung und einer User Story ankommt, wie Sie Akzeptanzkriterien abstimmen und Inkremente definieren. Sie kennen die Aufgaben, Kompetenzen und Verantwortung der Beteiligten eines agilen Projekts. Sie kennen die Voraussetzungen und Erfolgsfaktoren agiler PM-Methoden und können potentielle Einsatzgebiete in Ihrem Unternehmen identifizieren.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Marianne Brunnhuber	Tel. 0871 504 2284 Tel. 0871 504-2371
<b>Dozenten</b>	Firma "ibo Beratung und Training GmbH" ....., Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	685,00 Euro			

### ID 4061 Komplexitätsmanagement

Sie setzen sich mit den neuen Rollen und den Anforderungen an Führung und Teams in der VUCA-Welt auseinander. Sie erleben Komplexität live und mit all ihren Unwägbarkeiten, Herausforderungen und Emotionen. Sie trainieren unter Zeitdruck in welchen Konfliktsituationen mit welchen Methoden Sie derzeit agieren und welche Tools, erprobte Kommunikation oder Vorgehens- und Verhaltensweisen ihnen helfen werden, die Komplexität im Arbeitsalltag zu reduzieren.

Sie lernen effiziente und effektive Entscheidungen zu treffen und mittels intensiver Selbsteinschätzung und Feedbacks eine gewollte Mischung aus Hard- und Softfacts für Ihre Team- oder Führungsaufgabe in komplexen Situationen oder Umgebungen umzusetzen und zu managen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Martin Bogner Marianne Huber	Tel. 0871 504-2302
<b>Dozenten</b>	Martin Bogner, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	350,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.3.7 Projektmanagement

#### ID 7150 Agile Arbeitsformen und Methoden - die Professionalisierung zum Agilen Coach

Das Sparkassenumfeld verändert sich zunehmend - wir bewegen uns in einer von Unsicherheit geprägten Zukunft mit ständig wechselnden Herausforderungen: Komplexe, turbulente und unsichere Umwelten zwingen uns zum Neudenken.

Durch die Befähigung im Umgang mit agilen Methoden können selbstorganisierte und reaktionsschnelle Teams innerhalb der Sparkassen gebildet werden, die iterativ nutzerzentrierte Lösungen zu sparkassenspezifischen Handlungsfeldern entwickeln.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Sebastian Weißgerber Stephanie Muck	Tel. 0871 504-2374 Tel. 0871 504-2283
<b>Dozenten</b>	Tobias von Knobelsdorff, zero360. the innovation company (Berlin) Dozenten der Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>				

#### ID 7150W Webinar Agile Arbeitsformen und Methoden - die Professionalisierung zum Agilen Coach

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Sebastian Weißgerber Stephanie Muck	Tel. 0871 504-2374 Tel. 0871 504-2283
<b>Preis</b>	190,00 Euro			

#### ID 7151 Agile Arbeitsformen und Methoden - die Professionalisierung zum Agilen Coach - Basismodul

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Sebastian Weißgerber Stephanie Muck	Tel. 0871 504-2374 Tel. 0871 504-2283
<b>Preis</b>	950,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.3.8 Personalwesen

Hier finden Sie Seminare für Führungskräfte und Mitarbeiter der Personalabteilung.

Das Seminarangebot umfasst:

- Seminare aus dem Kurs Personalwesen (ID 4250)
- Seminare aus dem Fachseminar Personalbetreuung (ID 4230)
- Seminare aus dem Fachseminar Personalentwicklung (ID 4220)

Weiterführende Informationen finden Sie in unserer Broschüre, die Ihnen unter Dokumente zum Download zur Verfügung steht.

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:

Christina Pöringer Tel.: 0871 504-2387 E-Mail: c.poeringer@s-akaby.de

Dokument(e) BIKOS-Web:

[Broschüre Personalwesen](#)

#### ID 4215 Die Persönlichkeit des PElers

Sie hinterfragen eigene Stärken und Schwächen und klären, mit welchen mentalen Modellen Sie arbeiten und wie Sie Ihre eigene Persönlichkeit wirksam einsetzen können.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christina Pöringer Angelina Hartwig	Tel. 0871 504-2387 Tel. 0871 504-2244
<b>Dozenten</b>	Fabian Drasdo, Drasdo Training			
<b>Preis</b>	445,00 Euro			

#### ID 4217 Instrumente der Personalarbeit

Sie vertiefen Ihr Wissen über ausgewählte Instrumente der Personalarbeit.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christina Pöringer Angelina Hartwig	Tel. 0871 504-2387 Tel. 0871 504-2244
<b>Dozenten</b>	Sabrina Steinau, SK Dachau Fabian Drasdo			
<b>Preis</b>	230,00 Euro			

#### ID 4251 Personalstrategie

Sie entwickeln ein breites Verständnis über die Notwendigkeit und die Instrumente einer systematischen Personalplanung. Sie lernen die Bedeutung und Funktion geschäftspolitischer und personalbezogener Ziele kennen, verstehen deren wechselseitige Beziehungen und werden sich Ihrer eigenen Rolle innerhalb der Sparkasse bewusst. Sie sind in der Lage, die verschiedenen Planungsinstrumente inhaltlich zu unterscheiden, können theoretische Grundlagen in die eigene betriebliche Praxis übertragen und erhalten so die Grundlage zur Erfüllung Ihrer Aufgaben im Personalbereich.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christina Pöringer Angelina Hartwig	Tel. 0871 504-2387 Tel. 0871 504-2244
<b>Dozenten</b>	Michael Weick, SK Haslach-Zell			
<b>Preis</b>	580,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.3.8 Personalwesen

#### ID 4252 Personalgewinnung und -einsatz

Sie lernen den sinnvollen Einsatz der verschiedenen Personalbeschaffungsinstrumente kennen. Sie werden in die Lage versetzt, Einstellungsinterviews zielgerichtet und rechtssicher zu planen und andere Personalauswahlinstrumente sinnvoll zu gestalten und einzusetzen. Darüber hinaus entwickeln Sie Instrumente zur Bindung von Leistungs- und Potenzialträgern an die Sparkasse (Commitmentförderung). Personalumbau bedeutet zumeist einen tiefgreifenden Transformationsprozess für die gesamte Organisation. Sie üben professionelle Umsetzungs- und Kommunikationsstrategien in Veränderungsprozessen zu entwickeln.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christina Pöringer Angelina Hartwig	Tel. 0871 504-2387 Tel. 0871 504-2244
<b>Dozenten</b>	Dr. Marcus Niggel, SK Regensburg Fabian Drasdo			
<b>Preis</b>	870,00 Euro			

#### ID 4253 Personalcontrolling und -risikomanagement

Sie können verantwortlich strategische personalwirtschaftliche Entscheidungen vorbereiten, teilweise selbst treffen bzw. an deren Umsetzung maßgeblich mitarbeiten. Sie können ein Personalcontrollingsystem beurteilen und weiterentwickeln sowie die von zentraler Seite zur Verfügung gestellten personalwirtschaftlichen Kennzahlen interpretieren und hausindividuell einsetzen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christina Pöringer Angelina Hartwig	Tel. 0871 504-2387 Tel. 0871 504-2244
<b>Dozenten</b>	Manfred Schurius, Sparkassenverband Bayern Christian Szczygiol, SK Ansbach			
<b>Preis</b>	475,00 Euro			

#### ID 4254 Arbeitsrechtliche Rahmenbedingungen der Personalarbeit

Sie sind mit den Grundlagen des Arbeitsrechts und den arbeitsrechtlichen Rahmenbedingungen vertraut und können diese bei arbeitsrechtlichen Maßnahmen berücksichtigen. Sie können Fragen zum Arbeitsverhältnis sowie zur Beendigung des Arbeitsverhältnisses qualifiziert beantworten und Entscheidungen dazu treffen bzw. vorbereiten.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christina Pöringer Angelina Hartwig	Tel. 0871 504-2387 Tel. 0871 504-2244
<b>Dozenten</b>	Gabriele Prummer, Sparkassenverband Bayern			
<b>Preis</b>	475,00 Euro			

## 3.3.8 Personalwesen

### ID 4255 Professionelle Gesprächsführung in der Personalarbeit

Sie lernen die Grundsätze des personenzentrierten Ansatzes und die drei Ebenen der Gesprächsführung kennen. Dabei werden Sie durch konkrete Leitfäden zu den jeweiligen Gesprächsanlässen, wie z. B. das Kritikgespräch oder das schlechte Nachrichtengespräch unterstützt. Sie können auf der Grundlage eines Gesprächsführungskonzeptes verschiedenartige herausfordernde Situationen in der Personalarbeit sicher bewältigen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christina Pöringer Angelina Hartwig	Tel. 0871 504-2387 Tel. 0871 504-2244
<b>Dozenten</b>	Christian Szczygiol, SK Ansbach Angela Messerschmidt, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	710,00 Euro			

### ID 5228 Gesprächsführung bei arbeitsrechtlichen Verfehlungen und wirtschaftskriminellen Handlungen

Sie erlernen, wie Sie einen nicht kooperativen Gesprächspartner zu einer Aussage ermutigen.  
Sie trainieren psychologische Techniken, mit denen Sie bei einem Zeugen die Erinnerungsleistung steigern und so die Anzahl korrekter Informationen erhöhen.  
Sie lernen, wie Sie mit den Methoden forensischer Gerichtspsychologen zuverlässiger zwischen Lüge und Wahrheit unterscheiden und damit Glaubhaftigkeit von Aussagen besser beurteilen können.  
Sie motivieren den Beschuldigten zu einem Geständnis, ohne ihm dabei die Verantwortung für sein Handeln abzunehmen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Elke Tschochner	Tel. 0871 504 2284 Tel. 0871 504-2237
<b>Dozenten</b>	Henning Stuke, Kriminologe M.A			
<b>Preis</b>				

### ID 4256 Vertiefungsseminar zum Arbeitsrecht

Sie erhalten einen Überblick über die wichtigsten rechtlichen Grundlagen zu den unter Inhalte genannten Themen und können diese im Kontext des Oberbegriffes "Personalwesen" richtig einordnen und bewerten.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christina Pöringer Angelina Hartwig	Tel. 0871 504-2387 Tel. 0871 504-2244
<b>Dozenten</b>	Alexandra Emberger, Sparkassenverband Bayern Bettina Paintner, SK Aschaffenburg-Alzenau			
<b>Preis</b>	735,00 Euro			

### ID 4257 Steuer- und Sozialversicherungsrecht

Sie erwerben Grundkenntnisse des Personalrechts, insbesondere des Arbeits- und Tarifrechts.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christina Pöringer Angelina Hartwig	Tel. 0871 504-2387 Tel. 0871 504-2244
<b>Dozenten</b>	Rainer Bruchmann, AOK Bayern Andreas Barkey, Sparkassenverband Bayern			
<b>Preis</b>	570,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.3.8 Personalwesen

#### ID 4132 701 - PARISplus: Organisationsmanagement

Sie haben Grundkenntnisse im PARISplus-Organisationsmanagement. Sie können selbständig eine Organisationsstruktur in PARISplus aufbauen und betreiben.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Margot Schrastetter	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2365
<b>Dozenten</b>	Fa. Anthes			
<b>Preis</b>	370,00 Euro			

#### ID 4134 707 - PARISplus: Altersteilzeit

Sie kennen die notwendigen Arbeitsschritte bei der Altersteilzeitberechnung in PARISplus. Sie können die erforderlichen Eingaben vornehmen, auch bei Krankheit. Darüber hinaus sind sie vertraut mit der Darstellung in der Detailsicht und mit den verfügbaren Reports. Sie können die Wertguthaben der Freizeitphase beim Modell OAT5 nachvollziehen und die Lohnartenverschlüsselungen für das Modell OAT3 sind bekannt. Sie können die Aufstockungsbeträge detailliert im Abrechnungsprotokoll nachvollziehen (OAT3 + OAT5). Sie sind vertraut mit den Arbeitsschritten bei Störfällen. Sie können PARISplus für die Altersteilzeit-Rückstellung nutzen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Margot Schrastetter	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2365
<b>Dozenten</b>	Fa. Anthes			
<b>Preis</b>	370,00 Euro			

#### ID 4137 705 - PARISplus: Berichtswesen

Sie erhalten einen Überblick über den PARISplus-Berichtsbaum. Sie kennen die enthaltenen Reports und Dienstprogramme. Sie können den passenden Report bzw. die passende Auswertung gemäß den vorliegenden Anforderungen auswählen und in einer jederzeit wiederverwendbaren Form speichern. Weiterhin lernen Sie die Parametrierung und Besonderheiten einiger Auswertungen und Dienstprogramme kennen und können Auswertungen und Statistiken erstellen und deren Ausgabeformate anpassen. Sie können eigene Auswertungen mit Ad-hoc-Query und ABAP-Query erstellen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Margot Schrastetter	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2365
<b>Dozenten</b>	Fa. Anthes			
<b>Preis</b>	370,00 Euro			

#### ID 4138 702 - PARISplus: Erweiterte Kenntnisse in der Personalsachbearbeitung und Administration

Sie sind in der Lage, die Aufgaben zur Betreuung der monatlichen Abrechnung und deren Folgeaktivitäten selbständig abzuwickeln. Darüber hinaus wird Ihnen vermittelt, welche Systemeinstellungen durch den Fachpromotor einzurichten sind. Die Teilnahme an diesem Seminar berechtigt Ihre Sparkasse zur Nutzung der Zusatzmodule Auditor und Archiv.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Margot Schrastetter	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2365
<b>Dozenten</b>	Fa. Anthes			
<b>Preis</b>	750,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.3.8 Personalwesen

#### ID 4139 PARISPlus - Erfahrungsaustausch/ Aktuelles

Sie vertiefen Ihr bisheriges Wissen in PARISPlus und erweitern Ihre Kenntnisse zur Personalabrechnung. Sie diskutieren unter Experten wichtige Fragen und brennende Themen der Personalverwaltung, der Lohn- und Gehaltsabrechnung sowie angrenzender Themen der Personalwirtschaft einschließlich der Umsetzung in PARISplus. Bei Bedarf werden zu speziellen Themen gemeinsame Entwicklungsanträge auch Änderungen in PARISplus formuliert oder vorbereitet.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Margot Schrastetter	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2365
<b>Dozenten</b>	Christian Herr, KSK München Starnberg Ebersberg Dr. Bernhard Stegmüller, Sparkassenverband Bayern			
<b>Preis</b>	415,00 Euro			

#### ID 4280 Grundschulung für Personalratsmitglieder

Sie erhalten einen Überblick über die wichtigsten rechtlichen Grundlagen nach dem TVöD. Sie kennen Ihre Rechte und Pflichten nach dem Bayerischen Personalvertretungsgesetz sowie die Tatbestände und Instrumente von Mitbestimmung, Mitwirkung und Anhörung.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christina Pöringer Angelina Hartwig	Tel. 0871 504-2387 Tel. 0871 504-2244
<b>Dozenten</b>	Alexandra Emberger, Sparkassenverband Bayern			
<b>Preis</b>	350,00 Euro			

#### ID 7182 Arbeiten 4.0 - Folgen für die Personalarbeit - Basisseminar

Der Wandel der Arbeitswelt beschleunigt sich zunehmend. Neue Herausforderungen ergeben sich aufgrund steigender Arbeitsverdichtung, Komplexität, Informationsmenge, Unsicherheit, Veränderungsgeschwindigkeit und neuer Anforderungen an die Kompetenzen der Beschäftigten in Verbindung mit Änderungen der Kommunikation und der Bedürfnisse von Beschäftigten. Daraus wiederum ergeben sich neue Anforderungen an Arbeitsstrukturen und Gestaltung der Personalwirtschaft.

Frau Professor Rump beschreibt unter dem Begriff "Arbeiten 4.0" den Einfluss der Digitalisierung, der demografischen Entwicklung, ökonomischer Trends sowie des gesellschaftlichen Wandel auf das "System Arbeit" mit all seinen Ebenen. Sie gibt einen Überblick über diese Megatrends und ihre Konsequenzen für die Personalarbeit. Um die ganzheitliche Perspektive im Kontext von Arbeiten 4.0 einzunehmen und die Komplexität zu erfassen, bedarf es aus ihrer Sicht einer Analyse der folgenden fünf Themenstellungen:

- Arbeiten 4.0 - Effekte der Digitalisierung im Kontext der Arbeit
- Beschäftigung 4.0 - Qualitative und quantitative Beschäftigungseffekte
- Organisation 4.0 - Agile Organisations- und Arbeitsmethoden
- 4. Dimension Digitalisierung
- Führung 4.0 - Unternehmensführung und Personalführung

Angesichts dessen, dass Frau Prof. Rump in vielen Unternehmen und Institutionen als Projekt- und Prozessbegleiterin tätig ist, bereichert sie die Diskussionsforen mit zahlreichen Beispielen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Carmen Vilsmeier Stephanie Muck	Tel. 0871 504-2369 Tel. 0871 504-2283
<b>Dozenten</b>	Dr. Jutta Rump, Institut für Beschäftigung und Employability			
<b>Preis</b>	390,00 Euro			

## 3.3.8 Personalwesen

### ID 7183 Arbeiten 4.0 - Folgen für die Personalarbeit - Vertiefungsseminar

Der Wandel der Arbeitswelt beschleunigt sich zunehmend. Neue Herausforderungen ergeben sich aufgrund steigender Arbeitsverdichtung, Komplexität, Informationsmenge, Unsicherheit, Veränderungsgeschwindigkeit und neuer Anforderungen an die Kompetenzen der Beschäftigten in Verbindung mit Änderungen der Kommunikation und der Bedürfnisse von Beschäftigten. Daraus wiederum ergeben sich neue Anforderungen an Arbeitsstrukturen und Gestaltung der Personalwirtschaft.

Frau Professor Rump beschreibt unter dem Begriff "Arbeiten 4.0" den Einfluss der Digitalisierung, der demografischen Entwicklung, ökonomischer Trends sowie des gesellschaftlichen Wandels auf das "System Arbeit" mit all seinen Ebenen. Sie gibt einen Überblick über diese Megatrends und ihre Konsequenzen für die Personalarbeit. Um die ganzheitliche Perspektive im Kontext von Arbeiten 4.0 einzunehmen und die Komplexität zu erfassen, bedarf es aus ihrer Sicht einer Analyse der folgenden fünf Themenstellungen:

- Arbeiten 4.0 - Effekte der Digitalisierung im Kontext der Arbeit
- Beschäftigung 4.0 - Qualitative und quantitative Beschäftigungseffekte
- 4. Dimension Digitalisierung
- Führung 4.0 - Unternehmensführung und Personalführung

Angesichts dessen, dass Frau Prof. Rump in vielen Unternehmen und Institutionen als Projekt- und Prozessbegleiterin tätig ist, bereichert sie die Diskussionsforen mit zahlreichen Beispielen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Carmen Vilsmeier Stephanie Muck	Tel. 0871 504-2369 Tel. 0871 504-2283
<b>Preis</b>	390,00 Euro			

### ID 7125 Praktikum Plus - Lehrer erleben die S-Finanzgruppe

Indem Sie einem Lehrer die Teilnahme an der Veranstaltung ermöglichen, gewinnen Sie ihn als Multiplikator für die Botschaft: Hier bist du richtig.

Sie können damit die Arbeitgeberattraktivität Ihrer Sparkasse kommunizieren und Ihren Rekrutierungserfolg steigern sowie die Bindung der Auszubildenden erhöhen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christina Pöringer Stephanie Muck	Tel. 0871 504-2387 Tel. 0871 504-2283
<b>Dozenten</b>	Dr. Frank Inderst, Christina Pöringer, Katrin Krinke, Angela Messerschmidt, Robert Bauer, Tobias Sterr, Sparkassenakademie Bayern Günter Schlegel, DekaBank Dr. Verena Köstler, Didaktisches Labor, Uni Passau			
<b>Preis</b>	*			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.3.8 Personalwesen

#### ID 1680 Fachtagung Potenzialdiagnostik

Sie erhalten bei dieser Fachtagung wissenschaftlichen Input und neueste Erkenntnisse rund um die Themen Potenzialerkennung und Personalauswahl.

Zudem erleben Sie, wie die Vernetzung von digitalen und analogen Methoden eine größtmögliche Aussagekraft in Bezug auf die berufliche Leistung ermöglichen kann.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Carmen Vilsmeier Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2369 Tel. 0871 504-2241
<b>Dozenten</b>	Carmen Vilsmeier, Martina Nicklas, Sparkassenakademie Bayern Prof. Dr. Uwe Kanning, Hochschule Osnabrück Matthias Kämper, HR Diagnostics AG			
<b>Preis</b>	wird mit Rundschreiben bekanntgegeben			

#### ID 1665 Zertifizierung Potenzialcheck Nachwuchskräfte und Potenzialtest Markt-, Fach- und Führungskarriere

Mit diesem Seminar erhalten Sie die Zertifizierung für die Online-Potenzialtests der bayerischen S-Finanzgruppe. Damit erheben Sie die Potenziale für die Zielgruppen der Nachwuchskräfte und der Führungskräfte in Markt und Betrieb. Sie eignen sich eignungsdiagnostische Kenntnisse an, lernen die Aussagekraft der Online-Tools kennen und üben die Interpretation der getesteten Kriterien.

Im Anschluss an das Seminar sind Sie berechtigt, die beiden von der Firma HR Diagnostics entwickelten Online-Tests selbstständig in der Sparkasse zu steuern und durchzuführen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Carmen Vilsmeier Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2369 Tel. 0871 504-2241
<b>Dozenten</b>	Steffen Nickel, HR Diagnostics Carmen Vilsmeier, Martina Nicklas, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	445,00 Euro			

#### ID 1661 Potenzialcheck Nachwuchskräfte

Der Potenzialcheck Nachwuchskräfte wurde insbesondere für die Zielgruppe junger Mitarbeiter in der Phase kurz vor oder kurz nach Ende der Ausbildung und vor ersten Weiterbildungsmaßnahmen entwickelt. Da der Test auf den Kriterien des Bewerberauswahlverfahren S-Talent aufsetzt, können Sie die Entwicklung der Nachwuchskräfte in den einzelnen Kriterien nachvollziehen und dies in die weitere Förderung einbeziehen.

Der Potenzialcheck Nachwuchskräfte eignet sich ganz besonders für die Identifizierung von Kandidaten für das Förderprogramm High Potentials.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Online-Test - Termine sind frei durch die Sparkasse disponierbar.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Carmen Vilsmeier Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2369 Tel. 0871 504-2241
<b>Preis</b>	84,00 Euro			

### 3.3.8 Personalwesen

#### ID 1662 Potenzialtest Markt-, Fach- und Führungskarriere

Der Potenzialtest Markt-, Fach- und Führungskarriere bietet Ihnen die Chance, eine objektive Einschätzung zum richtigen Karriereweg der einzelnen Mitarbeiter auf der Basis einheitlicher Kriterien und Normwerte zu erhalten. Der Test baut auf den Online-Tests S-Talent zur Bewerberauswahl für Ausbildungsplätze sowie den Potenzialcheck Nachwuchskräfte auf, so dass Sie Entwicklungen in den einzelnen Kriterien nachvollziehen können.

Auf Grundlage der Ergebnisse wird die Passung mit den drei Karrierewegen Markt, Fachexperte und Führung bei der Sparkassen-Finanzgruppe berechnet. Die Werte können als Indikator dafür herangezogen werden, auf welchem Karriereweg

sich der Mitarbeiter mit seinen individuellen Voraussetzungen am besten entwickeln und entfalten kann und somit am wirkungsvollsten für die Sparkasse eingesetzt werden kann.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Online-Test - Termine sind frei durch die Sparkasse disponierbar.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Carmen Vilsmeier Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2369 Tel. 0871 504-2241
<b>Preis</b>	160,00 Euro			

#### ID 7141 iPads in der Ausbildung

In immer mehr Sparkassen haben die Auszubildenden die Möglichkeit, iPads in ihrer Ausbildung zu integrieren. Umso wichtiger ist es, dass auch die Verantwortlichen in der Ausbildungsabteilung digitale Anwendungsmöglichkeiten und Apps kennen, um diese sinnvoll in das Ausbildungskonzept und in die Schulungsmaßnahmen integrieren zu können. Zusammen mit unserem Kooperationspartner, einem externen Trainer der Firma Apple, gestalten wir einen Workshop zum Thema "Einführung von iPads in der Ausbildung".

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Katrin Krinke Stephanie Muck	Tel. 0871 504-2245 Tel. 0871 504-2283
<b>Preis</b>	295,00 Euro			

## 3.3.8 Personalwesen

### ID 7145 Ausbildung der Ausbilder (AdA)

Der Lehrgang Ausbildung der Ausbilder (AdA) vermittelt Ihnen die erforderlichen Qualifikationen zur Übernahme von Ausbildungsverantwortung in Ausbildungsabteilungen und Geschäftsstellen. Sie erhalten pädagogische, rechtliche und methodische Kenntnisse und Fertigkeiten, welche gemäß Ausbildereignungsprüfung (AEVO) den Nachweis berufs- und arbeitspädagogischer Kenntnisse bescheinigt.

Profitieren Sie von dem neuen und innovativen Konzept im AdA-Kurs, welches digitales Lernen mit analogem Lernen verbindet.

#### 3 Monate Online-Phase:

In über 40 Lernvideos erwerben Sie die erforderlichen grundlegenden pädagogischen Kenntnisse. Dafür stehen Ihnen zusätzlich zu den Videos eine Vielzahl an Übungsaufgaben, Quizfragen und klassischen Prüfungsaufgaben zur Verfügung. Die Freischaltung für die Lernvideos erfolgt insgesamt für drei Monate. Ihr großer Vorteil: sie selbst bestimmen Ihren individuell gewünschten Zeitpunkt der Freischaltung! Somit können Sie diesen bequem an Ihren Termin für die schriftliche Prüfung bei Ihrer IHK vor Ort anlehnen.

#### Präsenzveranstaltung:

In der Präsenzveranstaltung bereiten wir Sie optimal auf Ihre praktische Prüfung vor. Sie erhalten wertvolle Informationen zum Ablauf der Prüfung und gewinnen hilfreiche Tipps zur Präsentation bzw. Durchführung Ihrer berufstypischen Ausbildungssituation. Praktische Übungen, das Besprechen von Mustervorlagen und die erste Konzeption Ihrer persönlichen Ausfertigung unterstützen Sie bestmöglich in Ihrer Vorbereitung auf die praktische Prüfung.

Teilnehmer, die dieses neue Blended-Learning-Konzept erlebt haben, sind begeistert:

"Das Lernen mit AEVO Digital hat super geklappt. Würde ich jederzeit weiterempfehlen"

"Die Vorbereitung mit AEVO Digital hat super funktioniert! Der Präsenztag für die Vorbereitung zur praktischen Prüfung ist jedoch erforderlich!"

"Die Lernvideos finde ich super. So lässt es sich total gut lernen. Auch die Übungsaufgaben passen gut. Auf jeden Fall ist das eine sehr gute Möglichkeit den AdA-Schein zu erwerben."

#### Ihre Vorteile auf einen Blick:

- Mithilfe der Online-Lernvideos lernen Sie in Ihrem individuellen Lernrhythmus und -tempo
- Die 3-monatige Online-Lernphase kann auch erst nach dem Präsenztag stattfinden
- Sie erhalten in den Übungsaufgaben sofort Feedback, wie weit Sie in Ihrem Lernfortschritt sind
- Die deutliche Reduzierung der Präsenztage von vier Tage auf einen Tag hat weniger Abwesenheit zur Folge
- Der Präsenztag unterstützt Sie deutlich in Ihren Vorbereitungsarbeiten für die praktische Prüfung

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christina Pöringer Stephanie Muck	Tel. 0871 504-2387 Tel. 0871 504-2283
<b>Dozenten</b>	Christina Pöringer, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	510,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.3.8 Personalwesen

#### ID 7121W Web-Meeting: Ausbildungsordnung Bankkaufmann (m/w/d) 2020

In dem 90-minütigen kostenfreien Web-Meeting bündeln wir die Vielzahl an Informationen zum Neuordnungsverfahren Bankkaufmann (m/w/d) für Sie und geben Ihnen einen Überblick über die wichtigsten Änderungen, welche die neue Ausbildungsordnung mit sich bringt.

Zudem wollen wir Ihre noch offenen Fragen zur neuen Ausbildungsordnung diskutieren und Ihnen erste Handlungs- und Umsetzungsempfehlungen für Ihre betriebliche Ausbildung ab 2020 an die Hand geben.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Katrin Krinke Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2245 Tel. 0871 504-2241
<b>Dozenten</b>	Katrin Krinke, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	0,00 Euro			

#### ID 7150 Agile Arbeitsformen und Methoden - die Professionalisierung zum Agilen Coach

Das Sparkassenumfeld verändert sich zunehmend - wir bewegen uns in einer von Unsicherheit geprägten Zukunft mit ständig wechselnden Herausforderungen: Komplexe, turbulente und unsichere Umwelten zwingen uns zum Neudenken.

Durch die Befähigung im Umgang mit agilen Methoden können selbstorganisierte und reaktionsschnelle Teams innerhalb der Sparkassen gebildet werden, die iterativ nutzerzentrierte Lösungen zu sparkassenspezifischen Handlungsfeldern entwickeln.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Sebastian Weißgerber Stephanie Muck	Tel. 0871 504-2374 Tel. 0871 504-2283
<b>Dozenten</b>	Tobias von Knobelsdorff, zero360. the innovation company (Berlin) Dozenten der Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>				

#### ID 7150W Webinar Agile Arbeitsformen und Methoden - die Professionalisierung zum Agilen Coach

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Sebastian Weißgerber Stephanie Muck	Tel. 0871 504-2374 Tel. 0871 504-2283
<b>Preis</b>	190,00 Euro			

#### ID 7151 Agile Arbeitsformen und Methoden - die Professionalisierung zum Agilen Coach - Basismodul

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Sebastian Weißgerber Stephanie Muck	Tel. 0871 504-2374 Tel. 0871 504-2283
<b>Preis</b>	950,00 Euro			

## 3.3.8 Personalwesen

### ID 7174 Systemische Organisationsbetrachtung - Erkundungs- und Visualisierungsaufstellungen

Die aktuelle Situation von Banken ist in jeder Hinsicht eine Herausforderung. Es gilt nicht nur die Digitalisierung und Globalisierung zu meistern, sondern auch ökonomisch die Zukunft für sich und andere zu gestalten. Diese Ausbalancierung ist zumeist ein inter-organisationaler Prozess, der schwierig in äußerliche Bilder zu übersetzen ist, um sie mit anderen besprechen zu können. Systemaufstellungen sind eine Methode, die genau dieses leistet. Mithilfe der Raumsprache werden Bilder dadurch erzeugt, dass Menschen im Raum für ausgewählte Elemente aufgestellt werden. Diese Bilder wecken neue Überlegungen und führen zu einer Klarheit über das ausgewählte System, welche durch reines Denken oder Schreiben in der Schnelligkeit nicht zu leisten wäre.

Die Methode der Erkundungsaufstellung ist eine Fortführung der Organisationsaufstellung, die auch in der Wissenschaft Einzug hält, um komplexe Systeme zu analysieren und im Rahmen der qualitativen sozialen Forschung ganz neue Hypothesen im Entdeckungszusammenhang zu generieren. Sie eignet sich auch sehr gut dazu, Organisationen, Branchen und mögliche Zukünfte zu analysieren. Die Universität Bremen hat umfangreiche Studien durchgeführt. Sie erfahren durch das Seminar eine neue Klarheit und Sicherheit bezüglich der Zukunft von Sparkassen und können Hindernisse verstehen und in Ressourcen umwandeln.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Carmen Vilsmeier Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2369 Tel. 0871 504-2241
<b>Dozenten</b>	Denis Pijetlovic, Universität Bremen Josef Bierl, perfect train Carmen Vilsmeier, Dipl. Pädagogin, Bereichsleiterin Ausbildung & Personalentwicklung, Sparkassenakademie Bayern Renate Göttert, Dipl. Kauffrau, Abteilungsdirektorin PE Fach- und Führungskräfte, Sparkassenakademie Baden-Württemberg			
<b>Preis</b>	1.200,00 Euro			

### ID 7175 Qualifizierungsreihe zum systemischen Berater (Modul A und B)

Die Qualifizierung richtet sich an Mitarbeiter, die systemische Kompetenz für ihre Arbeit in (Veränderungs-/Coaching- und Trainings-)Projekten als Steuerungsgröße entwickeln wollen.

Die Methodik und Lernphilosophie orientiert sich an den Modellen des isb Wiesloch nach folgenden Fragestellungen:

- Wie organisiere ich mich angesichts neuer und komplexer Problemstellungen (z.B. Digitalisierung, Multikanal, VdZ)?
- Welchen Mehrwert bieten systemische Herangehensweisen im konkreten Berufskontext (z.B. als Trainer, Coach, Projektleiter)?
- Welchen Unterschied machen systemische Herangehensweisen im konkreten Berufskontext z.B. als Projektleiter, Trainer, Coach?
- Wie kann man bei komplexen Rahmenbedingungen Handlungsfähigkeit herstellen?
- Wie können Menschen mitgenommen und beteiligt werden?

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Siehe Module				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Carmen Vilsmeier Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2369 Tel. 0871 504-2241
<b>Dozenten</b>	Angelika Lehnen, ISB GmbH Systemische Professionalität Carmen Vilsmeier, Dipl. Pädagogin, Bereichsleiterin Ausbildung & Personalentwicklung, Sparkassenakademie Bayern Renate Göttert, Dipl. Kauffrau, Abteilungsdirektorin PE Fach- und Führungskräfte, Sparkassenakademie Baden-Württemberg			
<b>Preis</b>	1.200,00 Euro pro Modul			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.3.8 Personalwesen

#### ID 7176 Systemische Professionalität in Veränderungsprozessen durch provokatives Coaching - Basismodul

Sie setzen sich mit dem Umdeuten von Sichtweisen in Veränderungsprozessen auseinander. Sie lernen provokative Interventionen kennen, die Sie in unterschiedlichen Gesprächs- und Beratungssettings einsetzen können.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Carmen Vilsmeier Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2369 Tel. 0871 504-2241
<b>Dozenten</b>	Dr. E. Noni Höfner, Deutsches Institut für Provokative Therapie Carmen Vilsmeier, Dipl. Pädagogin, Bereichsleiterin Ausbildung & Personalentwicklung, Sparkassenakademie Bayern Renate Göttert, Dipl. Kauffrau, Abteilungsdirektorin PE Fach- und Führungskräfte, Sparkassenakademie Baden-Württemberg			
<b>Preis</b>	1.200,00 Euro			

#### ID 7177 Systemische Professionalität in Veränderungsprozessen durch provokatives Coaching - Aufbaumodul

Sie lernen neue Methoden im Coaching kennen, die sowohl auf der Ebene der (vertrieblichen) Kompetenz, wie auch auf der Ebene der Haltungen und Einstellungen ansetzen. Sie erweitern Ihren persönlichen Werkzeugkoffer, um Mitarbeiter in Vertriebs- und Veränderungsprozessen mitzunehmen

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Carmen Vilsmeier Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2369 Tel. 0871 504-2241
<b>Dozenten</b>	Uwe Reusche, Geschäftsführer, ifsm GmbH & Co. KG Carmen Vilsmeier, Dipl. Pädagogin, Bereichsleiterin Ausbildung & Personalentwicklung, Sparkassenakademie Bayern Renate Göttert, Dipl. Kauffrau, Abteilungsdirektorin PE Fach- und Führungskräfte, Sparkassenakademie Baden-Württemberg			
<b>Preis</b>	1.200,00 Euro			

#### ID 7178 Grundlagen systemischer Organisationsberatung

In Zeiten der Veränderung und De-Stabilisierung kommt der Betrachtung des Kontextes, in dem z. B. Organisationsveränderungen ablaufen, eine ganz besondere Bedeutung zu. Im Seminar lernen Sie die Faktoren einer Kontextanalyse sowie die Ableitung von Wirkfaktoren kennen, um Organisationen zu stabilisieren. Eine Kontextanalyse erlaubt damit die Bestimmung von Konstruktionsprinzipien des Systems. Sie betrachten Möglichkeiten der Dekonstruktion und der Rekonstruktion und erfahren, wie Interventionsmöglichkeiten sichtbar werden. Damit können Sie die Erfolgchancen zur Weiterentwicklung von Systemen auf der Ebene von Einzelpersonen, Teams oder Unternehmen definieren.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Carmen Vilsmeier Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2369 Tel. 0871 504-2241
<b>Dozenten</b>	Markus Schwemmler, Diplom-Psychologe, system worx Carmen Vilsmeier, Dipl. Pädagogin, Bereichsleiterin Ausbildung & Personal- und Managemententwicklung, Sparkassenakademie Bayern Renate Göttert, Dipl. Kauffrau, Abteilungsdirektorin PE Fach- und Führungskräfte, Sparkassenakademie Baden-Württemberg			
<b>Preis</b>	1.200,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.3.8 Personalwesen

#### ID 7173 Systemische Organisationsberatung: Implementierung & Transformation - Aufbaumodul

Sie entwickeln in diesem Seminar Ihre systemische Kompetenz mit Blick auf die Gesamtorganisation weiter. In Zeiten der Veränderung und De-Stabilisierung kommt der Betrachtung des Kontextes, in dem z. B. Organisationsveränderungen ablaufen, eine ganz besondere Bedeutung zu. Im Seminar erlernen Sie die Planung, die Architektur und das Design von Beratungsprojekten. Sie üben den Umgang mit Komplexität und erfahren wie Strategieimplementierung und Kulturarbeit in einer Organisation gelingen können. Zudem vertiefen Sie Ihre Beratungsarbeit.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Carmen Vilsmeier Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2369 Tel. 0871 504-2241
<b>Dozenten</b>	Markus Schwemmler, Diplom-Psychologe, system worx Carmen Vilsmeier, Dipl. Pädagogin, Bereichsleiterin Ausbildung & Personal- und Managemententwicklung, Sparkassenakademie Bayern Renate Göttert, Dipl. Kauffrau, Abteilungsleiterin PE Fach- und Führungskräfte, Sparkassenakademie Baden-Württemberg			
<b>Preis</b>	1.200,00 Euro			

#### ID 7172 Vom Problem zur Lösung: Vertiefende, systemische Beratungs-Interventionen

Sie lernen neue Methoden in der Einzelberatung und dem Coaching kennen. Insbesondere bei Veränderungsprozessen ist es auf der Ebene der Haltungen und Einstellungen wichtig, den Werkzeugkoffer an hilfreichen Interventionen zu erweitern.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Carmen Vilsmeier Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2369 Tel. 0871 504-2241
<b>Dozenten</b>	Renate Göttert, Dipl. Kauffrau, Abteilungsleiterin PE Fach- und Führungskräfte, Sparkassenakademie Baden-Württemberg Ralf van Heukelom, stv. Bereichsleiter Ausbildung & Personalentwicklung, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	1.200,00 Euro			

#### ID 4157 751 - PARISplus: Jahreswechselaktivitäten und Rückblick PARISplus aktuell

Sie vertiefen Ihre Kenntnisse ausgewählter und aktueller PARISplus-Themen des laufenden Jahres, deren Bearbeitung erfahrungsgemäß in der Praxis erhöhte Anforderungen stellt. Weiterhin kennen sie die Aktivitäten, die im Rahmen des Jahreswechsels anfallen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Margot Schrastetter	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2365
<b>Preis</b>	370,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.3.9 Personalentwicklung

Hier finden Sie unser Angebot für Personalentwickler, Verkaufstrainer und Persolog®-Persönlichkeits-Trainer.

#### ID 7180 Fachtagung für Personalentwicklung

Sie erfahren neue Trends und Strategie-Know-how aus dem Personalmanagement, von deren Relevanz Sie sich überzeugen können.

Sie diskutieren Praxisprojekte aus den Unterschiedlichen Personalentwicklungsfeldern.

Sie erfahren einen Fachtagungsgeist, der Sie für Ihre Arbeit vor Ort inspiriert und motiviert.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Carmen Vilsmeier Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2369 Tel. 0871 504-2241
<b>Dozenten</b>	Roland Schmautz, Sparkassenverband Bayern Dr. Franz Inderst, Carmen Vilsmeier, Martin Bogner, Sparkassenakademie Bayern Alexandra Emberger, Sparkassenverband Bayern Sparkassendirektor Bernd Fröhlich, SK Mainfranken Würzburg Sparkassendirektor Jürgen Wittmann, Manfred Kerler, Sylvia Laubmann, SK Ingolstadt Eichstätt Michael Bick, SK Bad Neuenahr-Ahrweiler Jana Reck, Michael Diedrich, Real I.S. AG Werner Simmerl, Kommunikationstraining Simmerl GbR Dr. Verena Köster, Dr. Christian Müller, Universität Passau Andreas Meck, PERBILITY GmbH			
<b>Preis</b>	740,00 Euro			

#### ID 1680 Fachtagung Potenzialdiagnostik

Sie erhalten bei dieser Fachtagung wissenschaftlichen Input und neueste Erkenntnisse rund um die Themen Potenzialerkennung und Personalauswahl.

Zudem erleben Sie, wie die Vernetzung von digitalen und analogen Methoden eine größtmögliche Aussagekraft in Bezug auf die berufliche Leistung ermöglichen kann.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Carmen Vilsmeier Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2369 Tel. 0871 504-2241
<b>Dozenten</b>	Carmen Vilsmeier, Martina Nicklas, Sparkassenakademie Bayern Prof. Dr. Uwe Kanning, Hochschule Osnabrück Matthias Kämper, HR Diagnostics AG			
<b>Preis</b>	wird mit Rundschreiben bekanntgegeben			

### 3.3.9 Personalentwicklung

#### ID 7141 iPads in der Ausbildung

In immer mehr Sparkassen haben die Auszubildenden die Möglichkeit, iPads in ihrer Ausbildung zu integrieren. Umso wichtiger ist es, dass auch die Verantwortlichen in der Ausbildungsabteilung digitale Anwendungsmöglichkeiten und Apps kennen, um diese sinnvoll in das Ausbildungskonzept und in die Schulungsmaßnahmen integrieren zu können. Zusammen mit unserem Kooperationspartner, einem externen Trainer der Firma Apple, gestalten wir einen Workshop zum Thema "Einführung von iPads in der Ausbildung".

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Katrin Krinke Stephanie Muck	Tel. 0871 504-2245 Tel. 0871 504-2283
<b>Preis</b>	295,00 Euro			

## 3.3.9 Personalentwicklung

### ID 7145 Ausbildung der Ausbilder (AdA)

Der Lehrgang Ausbildung der Ausbilder (AdA) vermittelt Ihnen die erforderlichen Qualifikationen zur Übernahme von Ausbildungsverantwortung in Ausbildungsabteilungen und Geschäftsstellen. Sie erhalten pädagogische, rechtliche und methodische Kenntnisse und Fertigkeiten, welche gemäß Ausbildereignungsprüfung (AEVO) den Nachweis berufs- und arbeitspädagogischer Kenntnisse bescheinigt.

Profitieren Sie von dem neuen und innovativen Konzept im AdA-Kurs, welches digitales Lernen mit analogem Lernen verbindet.

3 Monate Online-Phase:

In über 40 Lernvideos erwerben Sie die erforderlichen grundlegenden pädagogischen Kenntnisse. Dafür stehen Ihnen zusätzlich zu den Videos eine Vielzahl an Übungsaufgaben, Quizfragen und klassischen Prüfungsaufgaben zur Verfügung. Die Freischaltung für die Lernvideos erfolgt insgesamt für drei Monate. Ihr großer Vorteil: sie selbst bestimmen Ihren individuell gewünschten Zeitpunkt der Freischaltung! Somit können Sie diesen bequem an Ihren Termin für die schriftliche Prüfung bei Ihrer IHK vor Ort anlehnen.

Präsenzveranstaltung:

In der Präsenzveranstaltung bereiten wir Sie optimal auf Ihre praktische Prüfung vor. Sie erhalten wertvolle Informationen zum Ablauf der Prüfung und gewinnen hilfreiche Tipps zur Präsentation bzw. Durchführung Ihrer berufstypischen Ausbildungssituation. Praktische Übungen, das Besprechen von Mustervorlagen und die erste Konzeption Ihrer persönlichen Ausfertigung unterstützen Sie bestmöglich in Ihrer Vorbereitung auf die praktische Prüfung.

Teilnehmer, die dieses neue Blended-Learning-Konzept erlebt haben, sind begeistert:

"Das Lernen mit AEVO Digital hat super geklappt. Würde ich jederzeit weiterempfehlen"

"Die Vorbereitung mit AEVO Digital hat super funktioniert! Der Präsenztag für die Vorbereitung zur praktischen Prüfung ist jedoch erforderlich!"

"Die Lernvideos finde ich super. So lässt es sich total gut lernen. Auch die Übungsaufgaben passen gut. Auf jeden Fall ist das eine sehr gute Möglichkeit den AdA-Schein zu erwerben."

Ihre Vorteile auf einen Blick:

- Mithilfe der Online-Lernvideos lernen Sie in Ihrem individuellen Lernrhythmus und -tempo
- Die 3-monatige Online-Lernphase kann auch erst nach dem Präsenztag stattfinden
- Sie erhalten in den Übungsaufgaben sofort Feedback, wie weit Sie in Ihrem Lernfortschritt sind
- Die deutliche Reduzierung der Präsenztage von vier Tage auf einen Tag hat weniger Abwesenheit zur Folge
- Der Präsenztag unterstützt Sie deutlich in Ihren Vorbereitungsarbeiten für die praktische Prüfung

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christina Pöringer Stephanie Muck	Tel. 0871 504-2387 Tel. 0871 504-2283
<b>Dozenten</b>	Christina Pöringer, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	510,00 Euro			

### ID 4215 Die Persönlichkeit des PElers

Sie hinterfragen eigene Stärken und Schwächen und klären, mit welchen mentalen Modellen Sie arbeiten und wie Sie Ihre eigene Persönlichkeit wirksam einsetzen können.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christina Pöringer Angelina Hartwig	Tel. 0871 504-2387 Tel. 0871 504-2244
<b>Dozenten</b>	Fabian Drasdo, Drasdo Training			
<b>Preis</b>	445,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.3.9 Personalentwicklung

#### ID 4217 Instrumente der Personalarbeit

Sie vertiefen Ihr Wissen über ausgewählte Instrumente der Personalarbeit.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christina Pöringer Angelina Hartwig	Tel. 0871 504-2387 Tel. 0871 504-2244
<b>Dozenten</b>	Sabrina Steinau, SK Dachau Fabian Drasdo			
<b>Preis</b>	230,00 Euro			

#### ID 4251 Personalstrategie

Sie entwickeln ein breites Verständnis über die Notwendigkeit und die Instrumente einer systematischen Personalplanung. Sie lernen die Bedeutung und Funktion geschäftspolitischer und personalbezogener Ziele kennen, verstehen deren wechselseitige Beziehungen und werden sich Ihrer eigenen Rolle innerhalb der Sparkasse bewusst. Sie sind in der Lage, die verschiedenen Planungsinstrumente inhaltlich zu unterscheiden, können theoretische Grundlagen in die eigene betriebliche Praxis übertragen und erhalten so die Grundlage zur Erfüllung Ihrer Aufgaben im Personalbereich.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christina Pöringer Angelina Hartwig	Tel. 0871 504-2387 Tel. 0871 504-2244
<b>Dozenten</b>	Michael Weick, SK Haslach-Zell			
<b>Preis</b>	580,00 Euro			

#### ID 4252 Personalgewinnung und -einsatz

Sie lernen den sinnvollen Einsatz der verschiedenen Personalbeschaffungsinstrumente kennen. Sie werden in die Lage versetzt, Einstellungsinterviews zielgerichtet und rechtssicher zu planen und andere Personalauswahlinstrumente sinnvoll zu gestalten und einzusetzen. Darüber hinaus entwickeln Sie Instrumente zur Bindung von Leistungs- und Potenzialträgern an die Sparkasse (Commitmentförderung). Personalumbau bedeutet zumeist einen tiefgreifenden Transformationsprozess für die gesamte Organisation. Sie üben professionelle Umsetzungs- und Kommunikationsstrategien in Veränderungsprozessen zu entwickeln.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christina Pöringer Angelina Hartwig	Tel. 0871 504-2387 Tel. 0871 504-2244
<b>Dozenten</b>	Dr. Marcus Niggel, SK Regensburg Fabian Drasdo			
<b>Preis</b>	870,00 Euro			

## 3.3.9 Personalentwicklung

### ID 4253 Personalcontrolling und -risikomanagement

Sie können verantwortlich strategische personalwirtschaftliche Entscheidungen vorbereiten, teilweise selbst treffen bzw. an deren Umsetzung maßgeblich mitarbeiten. Sie können ein Personalcontrollingsystem beurteilen und weiterentwickeln sowie die von zentraler Seite zur Verfügung gestellten personalwirtschaftlichen Kennzahlen interpretieren und hausindividuell einsetzen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christina Pöringer Angelina Hartwig	Tel. 0871 504-2387 Tel. 0871 504-2244
<b>Dozenten</b>	Manfred Schurius, Sparkassenverband Bayern Christian Szczygiol, SK Ansbach			
<b>Preis</b>	475,00 Euro			

### ID 4254 Arbeitsrechtliche Rahmenbedingungen der Personalarbeit

Sie sind mit den Grundlagen des Arbeitsrechts und den arbeitsrechtlichen Rahmenbedingungen vertraut und können diese bei arbeitsrechtlichen Maßnahmen berücksichtigen. Sie können Fragen zum Arbeitsverhältnis sowie zur Beendigung des Arbeitsverhältnisses qualifiziert beantworten und Entscheidungen dazu treffen bzw. vorbereiten.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christina Pöringer Angelina Hartwig	Tel. 0871 504-2387 Tel. 0871 504-2244
<b>Dozenten</b>	Gabriele Prummer, Sparkassenverband Bayern			
<b>Preis</b>	475,00 Euro			

### ID 4255 Professionelle Gesprächsführung in der Personalarbeit

Sie lernen die Grundsätze des personenzentrierten Ansatzes und die drei Ebenen der Gesprächsführung kennen. Dabei werden Sie durch konkrete Leitfäden zu den jeweiligen Gesprächsanlässen, wie z. B. das Kritikgespräch oder das schlechte Nachrichtengespräch unterstützt. Sie können auf der Grundlage eines Gesprächsführungskonzeptes verschiedenartige herausfordernde Situationen in der Personalarbeit sicher bewältigen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christina Pöringer Angelina Hartwig	Tel. 0871 504-2387 Tel. 0871 504-2244
<b>Dozenten</b>	Christian Szczygiol, SK Ansbach Angela Messerschmidt, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	710,00 Euro			

### ID 4256 Vertiefungsseminar zum Arbeitsrecht

Sie erhalten einen Überblick über die wichtigsten rechtlichen Grundlagen zu den unter Inhalte genannten Themen und können diese im Kontext des Oberbegriffes "Personalwesen" richtig einordnen und bewerten.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christina Pöringer Angelina Hartwig	Tel. 0871 504-2387 Tel. 0871 504-2244
<b>Dozenten</b>	Alexandra Emberger, Sparkassenverband Bayern Bettina Paintner, SK Aschaffenburg-Alzenau			
<b>Preis</b>	735,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.3.9 Personalentwicklung

#### ID 4257 Steuer- und Sozialversicherungsrecht

Sie erwerben Grundkenntnisse des Personalrechts, insbesondere des Arbeits- und Tarifrechts.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christina Pöringer Angelina Hartwig	Tel. 0871 504-2387 Tel. 0871 504-2244
<b>Dozenten</b>	Rainer Bruchmann, AOK Bayern Andreas Barkey, Sparkassenverband Bayern			
<b>Preis</b>	570,00 Euro			

#### ID 4297 Fachseminar Personalentwicklung - Kolloquium

Sie weisen den für die bundesweite Zertifizierung nötigen Kenntnisstand nach.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christina Pöringer Angelina Hartwig	Tel. 0871 504-2387 Tel. 0871 504-2244
<b>Dozenten</b>	Prüfer aus der S-Finanzgruppe			
<b>Preis</b>	145,00 Euro			

#### ID 3660 Coaching Skills für Führungskräfte und Personalentwickler

Durch Coaching können Sie Mitarbeiter zur selbständigen Problemlösung und zu Höchstleistungen führen. Ziel ist es, sich mit eigenen Vorschlägen zurückzuhalten und die Lösungskompetenz der Mitarbeiter zu nutzen. Das dazu benötigte Know-how und die Methodenkompetenz erarbeiten Sie sich anhand von Fallstudien und Praxisfällen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Ralf van Heukelom Angelina Hartwig	Tel. 0871 504-2305 Tel. 0871 504-2244
<b>Dozenten</b>	Ralf van Heukelom, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	745,00 Euro			

#### 3.3.9.1 Personalentwickler

Hier sind die einzelnen Seminare für Personalentwickler aufgeführt. Darüber hinaus bietet das "Fachseminar Personalentwicklung" eine attraktive Möglichkeit, sich in allen Disziplinen der strategischen Personalentwicklungsarbeit zu qualifizieren. Näheres finden Sie unter Fachseminare und auf den folgenden Seiten.

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.3.9.1 Personalentwickler

#### ID 7180 Fachtagung für Personalentwicklung

Sie erfahren neue Trends und Strategie-Know-how aus dem Personalmanagement, von deren Relevanz Sie sich überzeugen können.

Sie diskutieren Praxisprojekte aus den Unterschiedlichen Personalentwicklungsfeldern.

Sie erfahren einen Fachtagungsgeist, der Sie für Ihre Arbeit vor Ort inspiriert und motiviert.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Carmen Vilsmeier Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2369 Tel. 0871 504-2241
<b>Dozenten</b>	Roland Schmautz, Sparkassenverband Bayern Dr. Franz Inderst, Carmen Vilsmeier, Martin Bogner, Sparkassenakademie Bayern Alexandra Emberger, Sparkassenverband Bayern Sparkassendirektor Bernd Fröhlich, SK Mainfranken Würzburg Sparkassendirektor Jürgen Wittmann, Manfred Kerler, Sylvia Laubmann, SK Ingolstadt Eichstätt Michael Bick, SK Bad Neuenahr-Ahrweiler Jana Reck, Michael Diedrich, Real I.S. AG Werner Simmerl, Kommunikationstraining Simmerl GbR Dr. Verena Köster, Dr. Christian Müller, Universität Passau Andreas Meck, PERBILITY GmbH			
<b>Preis</b>	740,00 Euro			

#### ID 1668 Potenzial-Audit zur Eignungs-, Leistungs- und Potenzialdiagnostik für Führungskarrieren

Die Teilnehmer sowie die Verantwortlichen der Sparkassen erhalten Rückmeldungen, inwieweit Potentiale für Führungs- bzw. Spezialaufgaben vorhanden sind und in welchen Dimensionen Kompetenzen aufgebaut werden können.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Carmen Vilsmeier, Walter Reuß				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Sebastian Weißgerber Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2374 Tel. 0871 504-2241
<b>Dozenten</b>	Ralf van Heukelom, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	615,00 Euro			

#### ID 7140 Bildungsforum

Sie entwickeln neue und innovative Ideen rund um das Thema "Bildung". Sie lernen Best Practice Ansätze anderer Sparkassen kennen. In Vorträgen werfen Sie einen Blick über den Tellerrand, um sich inspirieren zu lassen. Im Abendprogramm pflegen Sie das bayernweite Netzwerk.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Sebastian Weißgerber Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2374 Tel. 0871 504-2241
<b>Preis</b>	595,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.3.9.1 Personalentwickler

#### ID 7195 TrainerTag

Die VUCA-Welt stellt auch neue Ansprüche und Herausforderungen an Trainer. Es gilt sich auszuprobieren, sich auszutauschen und gemeinsam Neues zu erarbeiten, um auch die Personalentwicklung in den Sparkassen für die schnellen Veränderungen unserer Zeit anpassungsfähig zu machen.

Daher wird der Trainertag 2019 in der agilen Form des Barcamps stattfinden. Ziel eines Barcamps ist es, die guten und konstruktiven Kaffeepausen-Gespräche über die eigenen Ideen und die Konzepte anderer in eine Veranstaltungsform zu holen und gemeinsam mit anderen innovative Trainingskonzepte zu erarbeiten.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Sebastian Weißgerber Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2374 Tel. 0871 504-2241
<b>Dozenten</b>	Christina Pöringer, Martin Bogner, Sebastian Weißgerber, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	340,00 Euro			

#### ID 7125 Praktikum Plus - Lehrer erleben die S-Finanzgruppe

Indem Sie einem Lehrer die Teilnahme an der Veranstaltung ermöglichen, gewinnen Sie ihn als Multiplikator für die Botschaft: Hier bist du richtig.

Sie können damit die Arbeitgeberattraktivität Ihrer Sparkasse kommunizieren und Ihren Rekrutierungserfolg steigern sowie die Bindung der Auszubildenden erhöhen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christina Pöringer Stephanie Muck	Tel. 0871 504-2387 Tel. 0871 504-2283
<b>Dozenten</b>	Dr. Frank Inderst, Christina Pöringer, Katrin Krinke, Angela Messerschmidt, Robert Bauer, Tobias Sterr, Sparkassenakademie Bayern Günter Schlegel, DekaBank Dr. Verena Köstler, Didaktisches Labor, Uni Passau			
<b>Preis</b>	*			

## 3.3.9.1 Personalentwickler

### ID 7182 Arbeiten 4.0 - Folgen für die Personalarbeit - Basisseminar

Der Wandel der Arbeitswelt beschleunigt sich zunehmend. Neue Herausforderungen ergeben sich aufgrund steigender Arbeitsverdichtung, Komplexität, Informationsmenge, Unsicherheit, Veränderungsgeschwindigkeit und neuer Anforderungen an die Kompetenzen der Beschäftigten in Verbindung mit Änderungen der Kommunikation und der Bedürfnisse von Beschäftigten. Daraus wiederum ergeben sich neue Anforderungen an Arbeitsstrukturen und Gestaltung der Personalwirtschaft.

Frau Professor Rump beschreibt unter dem Begriff "Arbeiten 4.0" den Einfluss der Digitalisierung, der demografischen Entwicklung, ökonomischer Trends sowie des gesellschaftlichen Wandel auf das "System Arbeit" mit all seinen Ebenen. Sie gibt einen Überblick über diese Megatrends und ihre Konsequenzen für die Personalarbeit. Um die ganzheitliche Perspektive im Kontext von Arbeiten 4.0 einzunehmen und die Komplexität zu erfassen, bedarf es aus ihrer Sicht einer Analyse der folgenden fünf Themenstellungen:

- Arbeiten 4.0 - Effekte der Digitalisierung im Kontext der Arbeit
- Beschäftigung 4.0 - Qualitative und quantitative Beschäftigungseffekte
- Organisation 4.0 - Agile Organisations- und Arbeitsmethoden
- 4. Dimension Digitalisierung
- Führung 4.0 - Unternehmensführung und Personalführung

Angesichts dessen, dass Frau Prof. Rump in vielen Unternehmen und Institutionen als Projekt- und Prozessbegleiterin tätig ist, bereichert sie die Diskussionsforen mit zahlreichen Beispielen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Carmen Vilsmeier Stephanie Muck	Tel. 0871 504-2369 Tel. 0871 504-2283
<b>Dozenten</b>	Dr. Jutta Rump, Institut für Beschäftigung und Employability			
<b>Preis</b>	390,00 Euro			

### ID 7183 Arbeiten 4.0 - Folgen für die Personalarbeit - Vertiefungsseminar

Der Wandel der Arbeitswelt beschleunigt sich zunehmend. Neue Herausforderungen ergeben sich aufgrund steigender Arbeitsverdichtung, Komplexität, Informationsmenge, Unsicherheit, Veränderungsgeschwindigkeit und neuer Anforderungen an die Kompetenzen der Beschäftigten in Verbindung mit Änderungen der Kommunikation und der Bedürfnisse von Beschäftigten. Daraus wiederum ergeben sich neue Anforderungen an Arbeitsstrukturen und Gestaltung der Personalwirtschaft.

Frau Professor Rump beschreibt unter dem Begriff "Arbeiten 4.0" den Einfluss der Digitalisierung, der demografischen Entwicklung, ökonomischer Trends sowie des gesellschaftlichen Wandels auf das "System Arbeit" mit all seinen Ebenen. Sie gibt einen Überblick über diese Megatrends und ihre Konsequenzen für die Personalarbeit. Um die ganzheitliche Perspektive im Kontext von Arbeiten 4.0 einzunehmen und die Komplexität zu erfassen, bedarf es aus ihrer Sicht einer Analyse der folgenden fünf Themenstellungen:

- Arbeiten 4.0 - Effekte der Digitalisierung im Kontext der Arbeit
- Beschäftigung 4.0 - Qualitative und quantitative Beschäftigungseffekte
- 4. Dimension Digitalisierung
- Führung 4.0 - Unternehmensführung und Personalführung

Angesichts dessen, dass Frau Prof. Rump in vielen Unternehmen und Institutionen als Projekt- und Prozessbegleiterin tätig ist, bereichert sie die Diskussionsforen mit zahlreichen Beispielen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Carmen Vilsmeier Stephanie Muck	Tel. 0871 504-2369 Tel. 0871 504-2283
<b>Preis</b>	390,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.3.9.1 Personalentwickler

#### ID 4215 Die Persönlichkeit des PElers

Sie hinterfragen eigene Stärken und Schwächen und klären, mit welchen mentalen Modellen Sie arbeiten und wie Sie Ihre eigene Persönlichkeit wirksam einsetzen können.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christina Pöringer Angelina Hartwig	Tel. 0871 504-2387 Tel. 0871 504-2244
<b>Dozenten</b>	Fabian Drasdo, Drasdo Training			
<b>Preis</b>	445,00 Euro			

#### ID 3660 Coaching Skills für Führungskräfte und Personalentwickler

Durch Coaching können Sie Mitarbeiter zur selbständigen Problemlösung und zu Höchstleistungen führen. Ziel ist es, sich mit eigenen Vorschlägen zurückzuhalten und die Lösungskompetenz der Mitarbeiter zu nutzen. Das dazu benötigte Know-how und die Methodenkompetenz erarbeiten Sie sich anhand von Fallstudien und Praxisfällen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Ralf van Heukelom Angelina Hartwig	Tel. 0871 504-2305 Tel. 0871 504-2244
<b>Dozenten</b>	Ralf van Heukelom, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	745,00 Euro			

#### ID 3662 Erfolgreich im Team

Sie lernen, wie Sie Teams in ihrer Entwicklung unterstützen können. Sie erwerben Wissen über die Entwicklung von Teams und bekommen effizientes Handwerkszeug vermittelt. Sie kennen die Grenzen Ihrer Einflussmöglichkeiten und wissen, welche Unterstützung möglich ist. Im Seminar entwickeln Sie eine individuelle Vorgehensweise, um die Leistungsfähigkeit Ihres Teams zu erhöhen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Ralf van Heukelom Susanne Höltschl	Tel. 0871 504-2305 Tel. 0871 504-2366
<b>Dozenten</b>	Walter Reuß, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	560,00 Euro			

#### ID 4217 Instrumente der Personalarbeit

Sie vertiefen Ihr Wissen über ausgewählte Instrumente der Personalarbeit.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christina Pöringer Angelina Hartwig	Tel. 0871 504-2387 Tel. 0871 504-2244
<b>Dozenten</b>	Sabrina Steinau, SK Dachau Fabian Drasdo			
<b>Preis</b>	230,00 Euro			

## 3.3.9.1 Personalentwickler

### ID 4251 Personalstrategie

Sie entwickeln ein breites Verständnis über die Notwendigkeit und die Instrumente einer systematischen Personalplanung. Sie lernen die Bedeutung und Funktion geschäftspolitischer und personalbezogener Ziele kennen, verstehen deren wechselseitige Beziehungen und werden sich Ihrer eigenen Rolle innerhalb der Sparkasse bewusst. Sie sind in der Lage, die verschiedenen Planungsinstrumente inhaltlich zu unterscheiden, können theoretische Grundlagen in die eigene betriebliche Praxis übertragen und erhalten so die Grundlage zur Erfüllung Ihrer Aufgaben im Personalbereich.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christina Pöringer Angelina Hartwig	Tel. 0871 504-2387 Tel. 0871 504-2244
<b>Dozenten</b>	Michael Weick, SK Haslach-Zell			
<b>Preis</b>	580,00 Euro			

### ID 4252 Personalgewinnung und -einsatz

Sie lernen den sinnvollen Einsatz der verschiedenen Personalbeschaffungsinstrumente kennen. Sie werden in die Lage versetzt, Einstellungsinterviews zielgerichtet und rechtssicher zu planen und andere Personalauswahlinstrumente sinnvoll zu gestalten und einzusetzen. Darüber hinaus entwickeln Sie Instrumente zur Bindung von Leistungs- und Potenzialträgern an die Sparkasse (Commitmentförderung). Personalumbau bedeutet zumeist einen tiefgreifenden Transformationsprozess für die gesamte Organisation. Sie üben professionelle Umsetzungs- und Kommunikationsstrategien in Veränderungsprozessen zu entwickeln.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christina Pöringer Angelina Hartwig	Tel. 0871 504-2387 Tel. 0871 504-2244
<b>Dozenten</b>	Dr. Marcus Niggel, SK Regensburg Fabian Drasdo			
<b>Preis</b>	870,00 Euro			

### ID 4253 Personalcontrolling und -risikomanagement

Sie können verantwortlich strategische personalwirtschaftliche Entscheidungen vorbereiten, teilweise selbst treffen bzw. an deren Umsetzung maßgeblich mitarbeiten. Sie können ein Personalcontrollingsystem beurteilen und weiterentwickeln sowie die von zentraler Seite zur Verfügung gestellten personalwirtschaftlichen Kennzahlen interpretieren und hausindividuell einsetzen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christina Pöringer Angelina Hartwig	Tel. 0871 504-2387 Tel. 0871 504-2244
<b>Dozenten</b>	Manfred Schurius, Sparkassenverband Bayern Christian Szczygiol, SK Ansbach			
<b>Preis</b>	475,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.3.9.1 Personalentwickler

#### ID 4254 Arbeitsrechtliche Rahmenbedingungen der Personalarbeit

Sie sind mit den Grundlagen des Arbeitsrechts und den arbeitsrechtlichen Rahmenbedingungen vertraut und können diese bei arbeitsrechtlichen Maßnahmen berücksichtigen. Sie können Fragen zum Arbeitsverhältnis sowie zur Beendigung des Arbeitsverhältnisses qualifiziert beantworten und Entscheidungen dazu treffen bzw. vorbereiten.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christina Pöringer Angelina Hartwig	Tel. 0871 504-2387 Tel. 0871 504-2244
<b>Dozenten</b>	Gabriele Prummer, Sparkassenverband Bayern			
<b>Preis</b>	475,00 Euro			

#### ID 4255 Professionelle Gesprächsführung in der Personalarbeit

Sie lernen die Grundsätze des personenzentrierten Ansatzes und die drei Ebenen der Gesprächsführung kennen. Dabei werden Sie durch konkrete Leitfäden zu den jeweiligen Gesprächsanlässen, wie z. B. das Kritikgespräch oder das schlechte Nachrichtengespräch unterstützt. Sie können auf der Grundlage eines Gesprächsführungskonzeptes verschiedenartige herausfordernde Situationen in der Personalarbeit sicher bewältigen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christina Pöringer Angelina Hartwig	Tel. 0871 504-2387 Tel. 0871 504-2244
<b>Dozenten</b>	Christian Szczygiol, SK Ansbach Angela Messerschmidt, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	710,00 Euro			

#### ID 4256 Vertiefungsseminar zum Arbeitsrecht

Sie erhalten einen Überblick über die wichtigsten rechtlichen Grundlagen zu den unter Inhalte genannten Themen und können diese im Kontext des Oberbegriffes "Personalwesen" richtig einordnen und bewerten.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christina Pöringer Angelina Hartwig	Tel. 0871 504-2387 Tel. 0871 504-2244
<b>Dozenten</b>	Alexandra Emberger, Sparkassenverband Bayern Bettina Paintner, SK Aschaffenburg-Alzenau			
<b>Preis</b>	735,00 Euro			

#### ID 4257 Steuer- und Sozialversicherungsrecht

Sie erwerben Grundkenntnisse des Personalrechts, insbesondere des Arbeits- und Tarifrechts.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christina Pöringer Angelina Hartwig	Tel. 0871 504-2387 Tel. 0871 504-2244
<b>Dozenten</b>	Rainer Bruchmann, AOK Bayern Andreas Barkey, Sparkassenverband Bayern			
<b>Preis</b>	570,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.3.9.1 Personalentwickler

#### ID 4473 Methodenkompetenz Projektmanagement

Sie erhalten die Methodenkompetenz, um Projekte strukturiert planen, steuern und durch-führen zu können. Dazu bekommen Sie je Projektabschnitt die erforderlichen Werkzeuge an die Hand.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Marianne Brunnhuber	Tel. 0871 504 2284 Tel. 0871 504-2371
<b>Dozenten</b>	Robert Felme, Sparkassenverband Bayern			
<b>Preis</b>	525,00 Euro			

#### ID 7191 Seminare professionell gestalten

Sie erwerben fachliche, methodische und persönliche Kompetenzen, die es Ihnen ermöglichen, als Trainer erfolgreich zu sein.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Martin Bogner Stephanie Muck	Tel. 0871 504-2302 Tel. 0871 504-2283
<b>Dozenten</b>	Carmen Vilsmeier, Trainer und Dozenten der Sparkassenakademie Bayern, der Verbundpartner und freiberufliche Kooperationspartner.			
<b>Preis</b>	835,00 Euro			

#### ID 4297 Fachseminar Personalentwicklung - Kolloquium

Sie weisen den für die bundesweite Zertifizierung nötigen Kenntnisstand nach.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Christina Pöringer Angelina Hartwig	Tel. 0871 504-2387 Tel. 0871 504-2244
<b>Dozenten</b>	Prüfer aus der S-Finanzgruppe			
<b>Preis</b>	145,00 Euro			

#### ID 4062 Change Management

Sie erwerben Wissen und Handwerkszeug, wie Sie große Veränderungsprozesse gestalten und begleiten können. Dabei lernen Sie auch mit dem Thema Widerstände gegenüber Veränderungen umzugehen. Sie reflektieren auch aktuelle Veränderungsprojekte aus Ihrem Verantwortungsbereich und führen Übungen durch.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Das Seminar bieten wir - im zweijährigen Rhythmus - 2020 wieder an.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Martin Bogner Marianne Huber	Tel. 0871 504-2302
<b>Dozenten</b>	Martin Bogner, Sparkassenakademie Bayern Daniel Rasch, SK Bayreuth			
<b>Preis</b>	750,00 Euro			

## 3.3.9.1 Personalentwickler

### ID 4061 Komplexitätsmanagement

Sie setzen sich mit den neuen Rollen und den Anforderungen an Führung und Teams in der VUCA-Welt auseinander. Sie erleben Komplexität live und mit all ihren Unwägbarkeiten, Herausforderungen und Emotionen. Sie trainieren unter Zeitdruck in welchen Konfliktsituationen mit welchen Methoden Sie derzeit agieren und welche Tools, erprobte Kommunikation oder Vorgehens- und Verhaltensweisen ihnen helfen werden, die Komplexität im Arbeitsalltag zu reduzieren.

Sie lernen effiziente und effektive Entscheidungen zu treffen und mittels intensiver Selbsteinschätzung und Feedbacks eine gewollte Mischung aus Hard- und Softfacts für Ihre Team- oder Führungsaufgabe in komplexen Situationen oder Umgebungen umzusetzen und zu managen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Martin Bogner Marianne Huber	Tel. 0871 504-2302
<b>Dozenten</b>	Martin Bogner, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	350,00 Euro			

### ID 3215 Konflikte vermeiden und bewältigen - Mediations-Know-how für Führungskräfte und Personalentwickler

Sie lernen, wie Sie durch eine sach- und situationsangemessene Gesprächsführung Konflikte vermeiden und bewältigen können. Sie kennen Hintergründe über die Entstehung von Konflikten und deren rechtzeitige Erkennung. Anhand praktischer Übungen erarbeiten Sie Strategien zur Konfliktlösung und setzen diese um.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Ralf van Heukelom Susanne Höltzschl	Tel. 0871 504-2305 Tel. 0871 504-2366
<b>Dozenten</b>	Karolina Höcker			
<b>Preis</b>	710,00 Euro			

### ID 1680 Fachtagung Potenzialdiagnostik

Sie erhalten bei dieser Fachtagung wissenschaftlichen Input und neueste Erkenntnisse rund um die Themen Potenzialerkennung und Personalauswahl.

Zudem erleben Sie, wie die Vernetzung von digitalen und analogen Methoden eine größtmögliche Aussagekraft in Bezug auf die berufliche Leistung ermöglichen kann.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Carmen Vilsmeier Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2369 Tel. 0871 504-2241
<b>Dozenten</b>	Carmen Vilsmeier, Martina Nicklas, Sparkassenakademie Bayern Prof. Dr. Uwe Kanning, Hochschule Osnabrück Matthias Kämper, HR Diagnostics AG			
<b>Preis</b>	wird mit Rundschreiben bekanntgegeben			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.3.9.1 Personalentwickler

#### ID 1665 Zertifizierung Potenzialcheck Nachwuchskräfte und Potenzialtest Markt-, Fach- und Führungskarriere

Mit diesem Seminar erhalten Sie die Zertifizierung für die Online-Potenzialtests der bayerischen S-Finanzgruppe. Damit erheben Sie die Potenziale für die Zielgruppen der Nachwuchskräfte und der Führungskräfte in Markt und Betrieb. Sie eignen sich eignungsdiagnostische Kenntnisse an, lernen die Aussagekraft der Online-Tools kennen und üben die Interpretation der getesteten Kriterien.

Im Anschluss an das Seminar sind Sie berechtigt, die beiden von der Firma HR Diagnostics entwickelten Online-Tests selbstständig in der Sparkasse zu steuern und durchzuführen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Carmen Vilsmeier Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2369 Tel. 0871 504-2241
<b>Dozenten</b>	Steffen Nickel, HR Diagnostics Carmen Vilsmeier, Martina Nicklas, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	445,00 Euro			

#### ID 1661 Potenzialcheck Nachwuchskräfte

Der Potenzialcheck Nachwuchskräfte wurde insbesondere für die Zielgruppe junger Mitarbeiter in der Phase kurz vor oder kurz nach Ende der Ausbildung und vor ersten Weiterbildungsmaßnahmen entwickelt. Da der Test auf den Kriterien des Bewerberauswahlverfahren S-Talent aufsetzt, können Sie die Entwicklung der Nachwuchskräfte in den einzelnen Kriterien nachvollziehen und dies in die weitere Förderung einbeziehen.

Der Potenzialcheck Nachwuchskräfte eignet sich ganz besonders für die Identifizierung von Kandidaten für das Förderprogramm High Potentials.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Online-Test - Termine sind frei durch die Sparkasse disponierbar.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Carmen Vilsmeier Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2369 Tel. 0871 504-2241
<b>Preis</b>	84,00 Euro			

#### ID 1662 Potenzialtest Markt-, Fach- und Führungskarriere

Der Potenzialtest Markt-, Fach- und Führungskarriere bietet Ihnen die Chance, eine objektive Einschätzung zum richtigen Karriereweg der einzelnen Mitarbeiter auf der Basis einheitlicher Kriterien und Normwerte zu erhalten. Der Test baut auf den Online-Tests S-Talent zur Bewerberauswahl für Ausbildungsplätze sowie den Potenzialcheck Nachwuchskräfte auf, so dass Sie Entwicklungen in den einzelnen Kriterien nachvollziehen können.

Auf Grundlage der Ergebnisse wird die Passung mit den drei Karrierewegen Markt, Fachexperte und Führung bei der Sparkassen-Finanzgruppe berechnet. Die Werte können als Indikator dafür herangezogen werden, auf welchem Karriereweg

sich der Mitarbeiter mit seinen individuellen Voraussetzungen am besten entwickeln und entfalten kann und somit am wirkungsvollsten für die Sparkasse eingesetzt werden kann.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Online-Test - Termine sind frei durch die Sparkasse disponierbar.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Carmen Vilsmeier Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2369 Tel. 0871 504-2241
<b>Preis</b>	160,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.3.9.1 Personalentwickler

#### ID 7175 Qualifizierungsreihe zum systemischen Berater (Modul A und B)

Die Qualifizierung richtet sich an Mitarbeiter, die systemische Kompetenz für ihre Arbeit in (Veränderungs-/Coaching- und Trainings-)Projekten als Steuerungsgröße entwickeln wollen.

Die Methodik und Lernphilosophie orientiert sich an den Modellen des isb Wiesloch nach folgenden Fragestellungen:

- Wie organisiere ich mich angesichts neuer und komplexer Problemstellungen (z.B. Digitalisierung, Multikanal, VdZ)?
- Welchen Mehrwert bieten systemische Herangehensweisen im konkreten Berufskontext (z.B. als Trainer, Coach, Projektleiter)?
- Welchen Unterschied machen systemische Herangehensweisen im konkreten Berufskontext z.B. als Projektleiter, Trainer, Coach?
- Wie kann man bei komplexen Rahmenbedingungen Handlungsfähigkeit herstellen?
- Wie können Menschen mitgenommen und beteiligt werden?

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Siehe Module				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Carmen Vilsmeier Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2369 Tel. 0871 504-2241
<b>Dozenten</b>	Angelika Lehnen, ISB GmbH Systemische Professionalität Carmen Vilsmeier, Dipl. Pädagogin, Bereichsleiterin Ausbildung & Personalentwicklung, Sparkassenakademie Bayern Renate Göttert, Dipl. Kauffrau, Abteilungsleiterin PE Fach- und Führungskräfte, Sparkassenakademie Baden-Württemberg			
<b>Preis</b>	1.200,00 Euro pro Modul			

#### ID 7174 Systemische Organisationsbetrachtung - Erkundungs- und Visualisierungsaufstellungen

Die aktuelle Situation von Banken ist in jeder Hinsicht eine Herausforderung. Es gilt nicht nur die Digitalisierung und Globalisierung zu meistern, sondern auch ökonomisch die Zukunft für sich und andere zu gestalten. Diese Ausbalancierung ist zumeist ein inter-organisationaler Prozess, der schwierig in äußerliche Bilder zu übersetzen ist, um sie mit anderen besprechen zu können. Systemaufstellungen sind eine Methode, die genau dieses leistet. Mithilfe der Raumsprache werden Bilder dadurch erzeugt, dass Menschen im Raum für ausgewählte Elemente aufgestellt werden. Diese Bilder wecken neue Überlegungen und führen zu einer Klarheit über das ausgewählte System, welche durch reines Denken oder Schreiben in der Schnelligkeit nicht zu leisten wäre.

Die Methode der Erkundungsaufstellung ist eine Fortführung der Organisationsaufstellung, die auch in der Wissenschaft Einzug hält, um komplexe Systeme zu analysieren und im Rahmen der qualitativen sozialen Forschung ganz neue Hypothesen im Entdeckungszusammenhang zu generieren. Sie eignet sich auch sehr gut dazu, Organisationen, Branchen und mögliche Zukünfte zu analysieren. Die Universität Bremen hat umfangreiche Studien durchgeführt. Sie erfahren durch das Seminar eine neue Klarheit und Sicherheit bezüglich der Zukunft von Sparkassen und können Hindernisse verstehen und in Ressourcen umwandeln.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Carmen Vilsmeier Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2369 Tel. 0871 504-2241
<b>Dozenten</b>	Denis Pijetlovic, Universität Bremen Josef Bierl, perfect train Carmen Vilsmeier, Dipl. Pädagogin, Bereichsleiterin Ausbildung & Personalentwicklung, Sparkassenakademie Bayern Renate Göttert, Dipl. Kauffrau, Abteilungsleiterin PE Fach- und Führungskräfte, Sparkassenakademie Baden-Württemberg			
<b>Preis</b>	1.200,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.3.9.1 Personalentwickler

#### ID 7176 Systemische Professionalität in Veränderungsprozessen durch provokatives Coaching - Basismodul

Sie setzen sich mit dem Umdeuten von Sichtweisen in Veränderungsprozessen auseinander. Sie lernen provokative Interventionen kennen, die Sie in unterschiedlichen Gesprächs- und Beratungssettings einsetzen können.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Carmen Vilsmeier Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2369 Tel. 0871 504-2241
<b>Dozenten</b>	Dr. E. Noni Höfner, Deutsches Institut für Provokative Therapie Carmen Vilsmeier, Dipl. Pädagogin, Bereichsleiterin Ausbildung & Personalentwicklung, Sparkassenakademie Bayern Renate Göttert, Dipl. Kauffrau, Abteilungsdirektorin PE Fach- und Führungskräfte, Sparkassenakademie Baden-Württemberg			
<b>Preis</b>	1.200,00 Euro			

#### ID 7177 Systemische Professionalität in Veränderungsprozessen durch provokatives Coaching - Aufbaumodul

Sie lernen neue Methoden im Coaching kennen, die sowohl auf der Ebene der (vertrieblichen) Kompetenz, wie auch auf der Ebene der Haltungen und Einstellungen ansetzen. Sie erweitern Ihren persönlichen Werkzeugkoffer, um Mitarbeiter in Vertriebs- und Veränderungsprozessen mitzunehmen

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Carmen Vilsmeier Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2369 Tel. 0871 504-2241
<b>Dozenten</b>	Uwe Reusche, Geschäftsführer, ifsm GmbH & Co. KG Carmen Vilsmeier, Dipl. Pädagogin, Bereichsleiterin Ausbildung & Personalentwicklung, Sparkassenakademie Bayern Renate Göttert, Dipl. Kauffrau, Abteilungsdirektorin PE Fach- und Führungskräfte, Sparkassenakademie Baden-Württemberg			
<b>Preis</b>	1.200,00 Euro			

#### ID 7178 Grundlagen systemischer Organisationsberatung

In Zeiten der Veränderung und De-Stabilisierung kommt der Betrachtung des Kontextes, in dem z. B. Organisationsveränderungen ablaufen, eine ganz besondere Bedeutung zu. Im Seminar lernen Sie die Faktoren einer Kontextanalyse sowie die Ableitung von Wirkfaktoren kennen, um Organisationen zu stabilisieren. Eine Kontextanalyse erlaubt damit die Bestimmung von Konstruktionsprinzipien des Systems. Sie betrachten Möglichkeiten der Dekonstruktion und der Rekonstruktion und erfahren, wie Interventionsmöglichkeiten sichtbar werden. Damit können Sie die Erfolgchancen zur Weiterentwicklung von Systemen auf der Ebene von Einzelpersonen, Teams oder Unternehmen definieren.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Carmen Vilsmeier Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2369 Tel. 0871 504-2241
<b>Dozenten</b>	Markus Schwemmler, Diplom-Psychologe, system worx Carmen Vilsmeier, Dipl. Pädagogin, Bereichsleiterin Ausbildung & Personal- und Managemententwicklung, Sparkassenakademie Bayern Renate Göttert, Dipl. Kauffrau, Abteilungsdirektorin PE Fach- und Führungskräfte, Sparkassenakademie Baden-Württemberg			
<b>Preis</b>	1.200,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.3.9.2 Trainer

Die folgenden Seminare qualifizieren Sie für die Planung und Durchführung von hausinternen Trainingsmaßnahmen.

#### ID 7140 Bildungsforum

Sie entwickeln neue und innovative Ideen rund um das Thema "Bildung". Sie lernen Best Practice Ansätze anderer Sparkassen kennen. In Vorträgen werfen Sie einen Blick über den Tellerrand, um sich inspirieren zu lassen. Im Abendprogramm pflegen Sie das bayernweite Netzwerk.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Sebastian Weißgerber Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2374 Tel. 0871 504-2241
<b>Preis</b>	595,00 Euro			

#### ID 7195 TrainerTag

Die VUCA-Welt stellt auch neue Ansprüche und Herausforderungen an Trainer. Es gilt sich auszuprobieren, sich auszutauschen und gemeinsam Neues zu erarbeiten, um auch die Personalentwicklung in den Sparkassen für die schnellen Veränderungen unserer Zeit anpassungsfähig zu machen.

Daher wird der Trainertag 2019 in der agilen Form des Barcamps stattfinden. Ziel eines Barcamps ist es, die guten und konstruktiven Kaffeepausen-Gespräche über die eigenen Ideen und die Konzepte anderer in eine Veranstaltungsform zu holen und gemeinsam mit anderen innovative Trainingskonzepte zu erarbeiten.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Sebastian Weißgerber Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2374 Tel. 0871 504-2241
<b>Dozenten</b>	Christina Pöringer, Martin Bogner, Sebastian Weißgerber, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	340,00 Euro			

#### ID 7175 Qualifizierungsreihe zum systemischen Berater (Modul A und B)

Die Qualifizierung richtet sich an Mitarbeiter, die systemische Kompetenz für ihre Arbeit in (Veränderungs-/Coaching- und Trainings-)Projekten als Steuerungsgröße entwickeln wollen.

Die Methodik und Lernphilosophie orientiert sich an den Modellen des isb Wiesloch nach folgenden Fragestellungen:

- Wie organisiere ich mich angesichts neuer und komplexer Problemstellungen (z.B. Digitalisierung, Multikanal, VdZ)?
- Welchen Mehrwert bieten systemische Herangehensweisen im konkreten Berufskontext (z.B. als Trainer, Coach, Projektleiter)?
- Welchen Unterschied machen systemische Herangehensweisen im konkreten Berufskontext z.B. als Projektleiter, Trainer, Coach?
- Wie kann man bei komplexen Rahmenbedingungen Handlungsfähigkeit herstellen?
- Wie können Menschen mitgenommen und beteiligt werden?

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Siehe Module				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Carmen Vilsmeier Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2369 Tel. 0871 504-2241
<b>Dozenten</b>	Angelika Lehnen, ISB GmbH Systemische Professionalität Carmen Vilsmeier, Dipl. Pädagogin, Bereichsleiterin Ausbildung & Personalentwicklung, Sparkassenakademie Bayern Renate Göttert, Dipl. Kauffrau, Abteilungsleiterin PE Fach- und Führungskräfte, Sparkassenakademie Baden-Württemberg			
<b>Preis</b>	1.200,00 Euro pro Modul			

## 3.3.9.2 Trainer

### ID 7174 Systemische Organisationsbetrachtung - Erkundungs- und Visualisierungsaufstellungen

Die aktuelle Situation von Banken ist in jeder Hinsicht eine Herausforderung. Es gilt nicht nur die Digitalisierung und Globalisierung zu meistern, sondern auch ökonomisch die Zukunft für sich und andere zu gestalten. Diese Ausbalancierung ist zumeist ein inter-organisationaler Prozess, der schwierig in äußerliche Bilder zu übersetzen ist, um sie mit anderen besprechen zu können. Systemaufstellungen sind eine Methode, die genau dieses leistet. Mithilfe der Raumsprache werden Bilder dadurch erzeugt, dass Menschen im Raum für ausgewählte Elemente aufgestellt werden. Diese Bilder wecken neue Überlegungen und führen zu einer Klarheit über das ausgewählte System, welche durch reines Denken oder Schreiben in der Schnelligkeit nicht zu leisten wäre.

Die Methode der Erkundungsaufstellung ist eine Fortführung der Organisationsaufstellung, die auch in der Wissenschaft Einzug hält, um komplexe Systeme zu analysieren und im Rahmen der qualitativen sozialen Forschung ganz neue Hypothesen im Entdeckungszusammenhang zu generieren. Sie eignet sich auch sehr gut dazu, Organisationen, Branchen und mögliche Zukünfte zu analysieren. Die Universität Bremen hat umfangreiche Studien durchgeführt.

Sie erfahren durch das Seminar eine neue Klarheit und Sicherheit bezüglich der Zukunft von Sparkassen und können Hindernisse verstehen und in Ressourcen umwandeln.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Carmen Vilsmeier Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2369 Tel. 0871 504-2241
<b>Dozenten</b>	Denis Pijetlovic, Universität Bremen Josef Bierl, perfect train Carmen Vilsmeier, Dipl. Pädagogin, Bereichsleiterin Ausbildung & Personalentwicklung, Sparkassenakademie Bayern Renate Götttert, Dipl. Kauffrau, Abteilungsdirektorin PE Fach- und Führungskräfte, Sparkassenakademie Baden-Württemberg			
<b>Preis</b>	1.200,00 Euro			

### ID 7176 Systemische Professionalität in Veränderungsprozessen durch provokatives Coaching - Basismodul

Sie setzen sich mit dem Umdeuten von Sichtweisen in Veränderungsprozessen auseinander.

Sie lernen provokative Interventionen kennen, die Sie in unterschiedlichen Gesprächs- und Beratungssettings einsetzen können.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Carmen Vilsmeier Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2369 Tel. 0871 504-2241
<b>Dozenten</b>	Dr. E. Noni Höfner, Deutsches Institut für Provokative Therapie Carmen Vilsmeier, Dipl. Pädagogin, Bereichsleiterin Ausbildung & Personalentwicklung, Sparkassenakademie Bayern Renate Götttert, Dipl. Kauffrau, Abteilungsdirektorin PE Fach- und Führungskräfte, Sparkassenakademie Baden-Württemberg			
<b>Preis</b>	1.200,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.3.9.2 Trainer

#### ID 7177 Systemische Professionalität in Veränderungsprozessen durch provokatives Coaching - Aufbaumodul

Sie lernen neue Methoden im Coaching kennen, die sowohl auf der Ebene der (vertrieblichen) Kompetenz, wie auch auf der Ebene der Haltungen und Einstellungen ansetzen. Sie erweitern Ihren persönlichen Werkzeugkoffer, um Mitarbeiter in Vertriebs- und Veränderungsprozessen mitzunehmen

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Carmen Vilsmeier Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2369 Tel. 0871 504-2241
<b>Dozenten</b>	Uwe Reusche, Geschäftsführer, ifsm GmbH & Co. KG Carmen Vilsmeier, Dipl. Pädagogin, Bereichsleiterin Ausbildung & Personalentwicklung, Sparkassenakademie Bayern Renate Göttert, Dipl. Kauffrau, Abteilungsdirektorin PE Fach- und Führungskräfte, Sparkassenakademie Baden-Württemberg			
<b>Preis</b>	1.200,00 Euro			

#### ID 7178 Grundlagen systemischer Organisationsberatung

In Zeiten der Veränderung und De-Stabilisierung kommt der Betrachtung des Kontextes, in dem z. B. Organisationsveränderungen ablaufen, eine ganz besondere Bedeutung zu. Im Seminar lernen Sie die Faktoren einer Kontextanalyse sowie die Ableitung von Wirkfaktoren kennen, um Organisationen zu stabilisieren. Eine Kontextanalyse erlaubt damit die Bestimmung von Konstruktionsprinzipien des Systems. Sie betrachten Möglichkeiten der Dekonstruktion und der Rekonstruktion und erfahren, wie Interventionsmöglichkeiten sichtbar werden. Damit können Sie die Erfolgchancen zur Weiterentwicklung von Systemen auf der Ebene von Einzelpersonen, Teams oder Unternehmen definieren.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Carmen Vilsmeier Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2369 Tel. 0871 504-2241
<b>Dozenten</b>	Markus Schwemmler, Diplom-Psychologe, system worx Carmen Vilsmeier, Dipl. Pädagogin, Bereichsleiterin Ausbildung & Personal- und Managemententwicklung, Sparkassenakademie Bayern Renate Göttert, Dipl. Kauffrau, Abteilungsdirektorin PE Fach- und Führungskräfte, Sparkassenakademie Baden-Württemberg			
<b>Preis</b>	1.200,00 Euro			

#### ID 7173 Systemische Organisationsberatung: Implementierung & Transformation - Aufbaumodul

Sie entwickeln in diesem Seminar Ihre systemische Kompetenz mit Blick auf die Gesamtorganisation weiter. In Zeiten der Veränderung und De-Stabilisierung kommt der Betrachtung des Kontextes, in dem z. B. Organisationsveränderungen ablaufen, eine ganz besondere Bedeutung zu. Im Seminar erlernen Sie die Planung, die Architektur und das Design von Beratungsprojekten. Sie üben den Umgang mit Komplexität und erfahren wie Strategieimplementierung und Kulturarbeit in einer Organisation gelingen können. Zudem vertiefen Sie Ihre Beratungsarbeit.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Carmen Vilsmeier Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2369 Tel. 0871 504-2241
<b>Dozenten</b>	Markus Schwemmler, Diplom-Psychologe, system worx Carmen Vilsmeier, Dipl. Pädagogin, Bereichsleiterin Ausbildung & Personal- und Managemententwicklung, Sparkassenakademie Bayern Renate Göttert, Dipl. Kauffrau, Abteilungsdirektorin PE Fach- und Führungskräfte, Sparkassenakademie Baden-Württemberg			
<b>Preis</b>	1.200,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.3.9.2 Trainer

#### ID 7172 Vom Problem zur Lösung: Vertiefende, systemische Beratungs-Interventionen

Sie lernen neue Methoden in der Einzelberatung und dem Coaching kennen. Insbesondere bei Veränderungsprozessen ist es auf der Ebene der Haltungen und Einstellungen wichtig, den Werkzeugkoffer an hilfreichen Interventionen zu erweitern.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Carmen Vilsmeier Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2369 Tel. 0871 504-2241
<b>Dozenten</b>	Renate Göttert, Dipl. Kauffrau, Abteilungsleiterin PE Fach- und Führungskräfte, Sparkassenakademie Baden-Württemberg Ralf van Heukelom, stv. Bereichsleiter Ausbildung & Personalentwicklung, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	1.200,00 Euro			

#### ID 7191 Seminare professionell gestalten

Sie erwerben fachliche, methodische und persönliche Kompetenzen, die es Ihnen ermöglichen, als Trainer erfolgreich zu sein.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Martin Bogner Stephanie Muck	Tel. 0871 504-2302 Tel. 0871 504-2283
<b>Dozenten</b>	Carmen Vilsmeier, Trainer und Dozenten der Sparkassenakademie Bayern, der Verbundpartner und freiberufliche Kooperationspartner.			
<b>Preis</b>	835,00 Euro			

### 3.3.9.3 Zertifizierter persolog® Trainer (D.I.S.C.)

Unsere "Veranstaltungen zu D.I.S.C." wenden sich an Ausbilder vor Ort, Personalentwickler, Trainer, Führungskräfte, zertifizierte persolog®-Persönlichkeits-Trainer und an solche, die es werden wollen, sowie an unsere Verbundpartner.

Die Zertifizierung als persolog®-Persönlichkeits-Trainer ist Voraussetzung für die Verwendung des persolog®-Persönlichkeits-Modells in Training, Beratung und Coaching. Sie erhalten Zugriff auf international anerkannte Instrumente und Produkte zur Persönlichkeitsentwicklung, Die angebotenen Zertifizierungsseminare erfolgen in Zusammenarbeit mit der Firma persolog, Remchingen. Weitere Hinweise entnehmen Sie bitte unserer Broschüre "Leistungsstark durch Emotionale Intelligenz".

#### ID 7161 Zertifizierung mit dem persolog® Persönlichkeits-Modell

Sie lernen die Vielfalt der persolog®-Instrumente kennen und setzen sich mit den Einsatzmöglichkeiten auseinander. Sie gestalten Übungen zu den einzelnen Interpretationsstufen des Persönlichkeitsmodells. Die Zertifizierung berechtigt Sie, eigenständig D.I.S.C.-Seminare (nach Prof. John Geier) durchzuführen und den Titel "Zertifizierter persolog® Persönlichkeitstrainer für die Sparkassen-Finanzgruppe" zu führen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Siehe Module				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Sebastian Weißgerber Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2374 Tel. 0871 504-2241
<b>Dozenten</b>	Friedbert Gay, persolog® GmbH Carmen Vilsmeier, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	2.095,00 Euro			

#### ID 7163 Experten-Workshop: Review für zertifizierte Trainer mit dem persolog® Persönlichkeits-Modell

Die VUCA-Welt stellt auch neue Ansprüche und Herausforderungen an Trainer. Es gilt sich auszuprobieren, sich auszutauschen und gemeinsam Neues zu erarbeiten, um auch die Personalentwicklung in den Sparkassen für die schnellen Veränderungen unserer Zeit anpassungsfähig zu machen.

Daher wird der Trainertag 2019 in der agilen Form des Barcamps stattfinden. Ziel eines Barcamps ist es, die guten und konstruktiven Kaffeepausen-Gespräche über die eigenen Ideen und die Konzepte anderer in eine Veranstaltungsform zu holen und gemeinsam mit anderen innovative Trainingskonzepte zu erarbeiten.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Sebastian Weißgerber Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2374 Tel. 0871 504-2241
<b>Dozenten</b>	Christina Pöringer, Martin Bogner, Sebastian Weißgerber, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	340,00 Euro			

#### ID 7166 Experten-Workshop: persolog® Persönlichkeits-Modell - Diagramme schnell und sicher interpretieren

Diagramme des persolog® Persönlichkeitsmodells schnell interpretieren - wie kann das gelingen? Dieser Workshop gibt Ihnen als zertifiziertem persolog® Persönlichkeitstrainern die Möglichkeit, Sicherheit in der Interpretation von Diagrammen zu erlangen. Dabei werden die Unterschiede zwischen dem Rollenverhalten (Diagramm 1) und der Kernpersönlichkeit (Diagramm 2) analysiert und anspruchsvolle Praxisfälle supervidiert. Dies bringt für Sie eine Vertiefung für die Durchführung von eigenen Seminaren und Coachings.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Das Seminar findet in einem 2-jährigen Rhythmus statt.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Carmen Vilsmeier Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2369 Tel. 0871 504-2241
<b>Dozenten</b>	Friedbert Gay, persolog® GmbH Carmen Vilsmeier, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	450,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.3.9.4 Agile Arbeitsformen und Methoden

Agilität beschreibt die "Fähigkeit einer Organisation, sich kontinuierlich an ihre komplexe, turbulente und unsichere Umwelt anzupassen. Denn je schneller und dynamischer Organisationen auf Veränderungen in ihrer Um- und Innenwelt reagieren können, desto wettbewerbsfähiger sind sie."

Das Sparkassenumfeld verändert sich zunehmend - wir bewegen uns in einer von Unsicherheit geprägten Zukunft mit ständig wechselnden Herausforderungen.

Dokument(e) BIKOS-Web:

[Broschüre Agile Arbeitsformen und Methoden](#)  
[Foto](#)

#### ID 7150W Webinar Agile Arbeitsformen und Methoden - die Professionalisierung zum Agilen Coach

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Sebastian Weißgerber Stephanie Muck	Tel. 0871 504-2374 Tel. 0871 504-2283
<b>Preis</b>	190,00 Euro			

#### ID 7151 Agile Arbeitsformen und Methoden - die Professionalisierung zum Agilen Coach - Basismodul

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Sebastian Weißgerber Stephanie Muck	Tel. 0871 504-2374 Tel. 0871 504-2283
<b>Preis</b>	950,00 Euro			

#### ID 7152 Agile Arbeitsformen und Methoden - die Professionalisierung zum Agilen Coach - Anwendermodul

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Die Veranstaltung findet voraussichtlich im Frühjahr 2020 statt.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Sebastian Weißgerber Stephanie Muck	Tel. 0871 504-2374 Tel. 0871 504-2283
<b>Preis</b>				

#### ID 7153 Agile Arbeitsformen und Methoden - die Professionalisierung zum Agilen Coach - Coachingmodul

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Die Veranstaltung findet voraussichtlich im Herbst 2020 statt.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Sebastian Weißgerber Stephanie Muck	Tel. 0871 504-2374 Tel. 0871 504-2283
<b>Preis</b>				

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.3.10 Interne Revision

Neben den in der Folge aufgeführten Seminaren für die Interne Revision bieten wir für Nachwuchskräfte bzw. für Neueinsteiger den Entwicklungsgang Interne Revision an, der mit einer Lernerfolgskontrolle abschließt. Nähere Informationen dazu finden Sie in der Rubrik Lehr-/Studiengänge - Entwicklungsgänge.

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:  
Robert Bauer Tel.: 0871 504-2293 E-Mail: r.bauer@s-akaby.de

Dokument(e) BIKOS-Web:

[Broschüre Seminare MaRisk Handelsgeschäfte](#)

#### 3.3.10.1 Allgemeine Revision

Hier finden Sie die Seminare zur "Allgemeinen Revision". Bitte beachten Sie, dass die Seminare "Einführung in die Prüfung der Personalwirtschaft einer Sparkasse" und "Organisationstechniken und Projektbegleitung für Revisoren" nur alle zwei Jahre angeboten werden.

#### ID 5221 Grundlagen der Revision

Sie werden mit dem System der Überwachung des Sparkassenbetriebs und dessen rechtlichen Grundlagen vertraut gemacht. Sie erarbeiten die internen Kontrollverfahren und kennen die Vorgehensweise einer risikoorientierten Revisionstätigkeit.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Elke Tschochner	Tel. 0871 504 2284 Tel. 0871 504-2237
<b>Dozenten</b>	Dr. Claudia von der Lehr, SK Nürnberg Horst Böhm, Prüfungsstelle Sparkassenverband Bayern			
<b>Preis</b>	640,00 Euro			

#### ID 5232 Grundlagen der OSPlus-Administration für Revisoren

Sie erwerben sich Kenntnisse zu Prüfungsansätzen innerhalb der OSPlus-Administration.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Elke Tschochner	Tel. 0871 504 2284 Tel. 0871 504-2237
<b>Dozenten</b>	Peter Hafenrichter, SK Hochfranken Andreas Malik			
<b>Preis</b>	330,00 Euro			

#### ID 5231 Revision von Geschäftsprozessen

Sie erwerben sich Kenntnisse zur risikoorientierten Revisionstätigkeit und zur Prüfung von Geschäftsprozessen einschließlich deren Umsetzung in die Praxis.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Elke Tschochner	Tel. 0871 504 2284 Tel. 0871 504-2237
<b>Dozenten</b>	Dr. Claudia von der Lehr, SK Nürnberg Peter Hafenrichter, SK Hochfranken			
<b>Preis</b>	375,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.3.10.1 Allgemeine Revision

#### ID 5235 Organisationstechniken und Projektbegleitung für Revisoren

Sie erhalten einen Überblick über die Organisationsarbeit und sind hierdurch in der Lage, projektbegleitende Prüfungen durchzuführen und damit Strukturveränderungen zu begleiten. Sie kennen die Grundlagen/Problematiken und aktuellen Themenstellungen der Organisationsarbeit und des Projektmanagements und können Organisationstechniken in Ihrer Revisionsarbeit beurteilen und ggf. einsetzen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Elke Tschochner	Tel. 0871 504 2284 Tel. 0871 504-2237
<b>Dozenten</b>	Michael Adam, SK Niederbayern-Mitte Josef Weber, SK Deggendorf			
<b>Preis</b>	745,00 Euro			

#### ID 5222 Kommunikation für Revisoren

Sie reflektieren Gesprächssituationen in der Revisionsarbeit, beschäftigen sich mit Ihrem Kommunikationsverhalten und entwickeln sich hier weiter.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Elke Tschochner	Tel. 0871 504 2284 Tel. 0871 504-2237
<b>Dozenten</b>	Carmen Rothenbücher, SK Miltenberg-Obernburg Angela Messerschmidt, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	650,00 Euro			

#### ID 5228 Gesprächsführung bei arbeitsrechtlichen Verfehlungen und wirtschaftskriminellen Handlungen

Sie erlernen, wie Sie einen nicht kooperativen Gesprächspartner zu einer Aussage ermutigen.  
Sie trainieren psychologische Techniken, mit denen Sie bei einem Zeugen die Erinnerungsleistung steigern und so die Anzahl korrekter Informationen erhöhen.  
Sie lernen, wie Sie mit den Methoden forensischer Gerichtspsychologen zuverlässiger zwischen Lüge und Wahrheit unterscheiden und damit Glaubhaftigkeit von Aussagen besser beurteilen können.  
Sie motivieren den Beschuldigten zu einem Geständnis, ohne ihm dabei die Verantwortung für sein Handeln abzunehmen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Elke Tschochner	Tel. 0871 504 2284 Tel. 0871 504-2237
<b>Dozenten</b>	Henning Stuke, Kriminologe M.A			
<b>Preis</b>				

#### ID 5298 Entwicklungsgang Interne Revision - Lernerfolgskontrolle

Mit der Lernerfolgskontrolle schließen Sie den Entwicklungsgang Interne Revision ab.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Die Lernerfolgskontrolle findet erst wieder 2020 statt.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Elke Tschochner	Tel. 0871 504 2284 Tel. 0871 504-2237
<b>Dozenten</b>	Dozenten des SVB und von Sparkassen			
<b>Preis</b>	145,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.3.10.1 Allgemeine Revision

#### ID 5665 Rechtsfragen zu Bankgeheimnis und Bankauskunft

Sie erweitern und vertiefen Ihr Wissen zu aktuellen Problemfeldern des Bereiches Bankgeheimnis und Bankauskunft, um für entsprechende Fälle in der Sparkassenpraxis vorbereitet zu sein. Schwerpunkte des Seminars sind die Behandlung behördlicher Auskunftersuchen und die Auskunftsrechte im Erbfall.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Frieda Daffner	Tel. 0871 504 2284 Tel. 0871 504-2384
<b>Dozenten</b>	Ulrich Walter, Sparkassenverband Bayern			
<b>Preis</b>	350,00 Euro			

#### ID 5237 Prüfung des Vertriebsprozesses als Teil der Geschäftsmodellprüfung

Als Basiswissen zur Prüfung des Vertriebsprozesses erhalten Sie einen Einblick in die Grundlagen des Vertriebsmanagements einer Sparkasse mit revisorischen Ansätzen und fachlichen Hinweisen zu folgenden Themen:

- Geschäfts-/Risikostrategie sowie Vertriebsstrategie
- Vertriebskonzeption/-organisation
- Vertriebsplanung/-zielsystem
- Vertriebsvorbereitung
- Vertriebsdurchführung
- Vertriebsnachbearbeitung
- Vertriebscontrolling

Zur zielgerichteten Unterstützung der Prüfungstätigkeit bietet das Seminar eine Plattform für einen praxisorientierten Austausch.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Elke Tschochner	Tel. 0871 504 2284 Tel. 0871 504-2237
<b>Dozenten</b>	Franz Hofstetter, Prüfungsstelle Sparkassenverband Bayern Benedikt Kißlinger, SK Freising			
<b>Preis</b>	235,00 Euro			

#### ID 4143 708 - PARISplus für Revisoren

Sie sind mit PARISplus vertraut und können diese für weiterführende Prüfungen der Anwendung sach- und fachgerecht nutzen. Sie sind in der Lage, ausgewählte Bereiche in PARISplus, wie z. B. die Datenerfassung, Personalmaßnahmen und Batch-Input Mappen zu beurteilen. Sie kennen den Auditor. Sie sind mit dem technischen und organisatorischen Ablauf der Abrechnung vertraut. Sie kennen die Schnittstelle zur Finanzbuchhaltung, das Ad-Hoc Reporting, die Benutzeradministration sowie die Infotypenprotokollierung.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Margot Schrastetter	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2365
<b>Dozenten</b>	Fa. Anthes			
<b>Preis</b>	505,00 Euro			



## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.3.10.1 Allgemeine Revision

#### ID 5236 Einführung in die Prüfung der Personalwirtschaft einer Sparkasse

Sie erhalten Einblicke in die Grundlagen der Personalwirtschaft der Sparkasse anhand von konkreten Beispielen und die jeweils anzuwendenden Kriterien für eine risikoorientierte Prüfung.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Elke Tschochner	Tel. 0871 504 2284 Tel. 0871 504-2237
<b>Dozenten</b>	Johannes Michael Fischl, Manfred Kerler, Sparkasse Ingolstadt Eichstätt			
<b>Preis</b>	455,00 Euro			

#### ID 5238 Prüfung der Dienstleistungssteuerung

Sie erwerben die notwendigen Kenntnisse zur Prüfung des Themengebiets Dienstleistersteuerung und erarbeiten im Seminar eine Prüfungs-Checkliste. Weiterhin bietet das Seminar eine Plattform für einen praxisorientierten Austausch.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Elke Tschochner	Tel. 0871 504 2284 Tel. 0871 504-2237
<b>Dozenten</b>	Detlef Köllen, Kreissparkasse Köln			
<b>Preis</b>				

#### ID 5255 Einführung in die Baurevision

Sie erwerben aufbauend auf Ihren Praxiserfahrungen die erforderlichen Kenntnisse und Fähigkeiten für die Tätigkeit im Bereich Baurevision.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Elke Tschochner	Tel. 0871 504 2284 Tel. 0871 504-2237
<b>Dozenten</b>	Dipl. Ing. Architekt Hans-Peter Lang			
<b>Preis</b>	465,00 Euro			

#### ID 5256 Prüfung des Facility-Managements im Spiegel der Betreiberpflichten

Sie erhalten die notwendigen Fachinhalte zur Prüfung der Betreiberpflichten und der Betreiberverantwortung der Sparkasse.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Elke Tschochner	Tel. 0871 504 2284 Tel. 0871 504-2237
<b>Dozenten</b>	Dipl. Ing. Architekt Hans-Peter Lang			
<b>Preis</b>	235,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.3.10.1 Allgemeine Revision

#### ID 4442 Sicherheitsorganisation

Sie lernen die von der Sparkasse zu beachtenden Sicherheitsbestimmungen (Gesetze, Verordnungen, Unfallverhütungsvorschriften, Richtlinien, Empfehlungen) kennen und wissen über notwendige und mögliche Sicherheitseinrichtungen Bescheid.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Marianne Brunnhuber	Tel. 0871 504 2284 Tel. 0871 504-2371
<b>Dozenten</b>	Christian König, Thomas Schwinghammer, Sparkassenverband Bayern Bernhard Köberlein, ias health & safety GmbH			
<b>Preis</b>	650,00 Euro			

#### ID 5633 Theoretische Grundlagen Zahlungsverkehr

Sie erhalten die erforderlichen Grundkenntnisse im Zahlungsverkehr. Vermittelt werden auch die grundsätzlichen rechtlichen und technischen Grundlagen der Zahlungsverkehrsabwicklung.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Norbert Artinger Anneliese Gillhuber	Tel. 0871 504-2306 Tel. 0871 504-2243
<b>Dozenten</b>	Norbert von Cerpinsky Consulting			
<b>Preis</b>	360,00 Euro			

#### ID 5638 Grundlagen Zahlungsverkehr mit OSPlus

Sie erhalten die Grundkenntnisse im Zahlungsverkehr mit OSPlus. Ferner werden grundlegende organisatorische Zusammenhänge bei der Zahlungsverkehrsabwicklung vermittelt.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Norbert Artinger Anneliese Gillhuber	Tel. 0871 504-2306 Tel. 0871 504-2243
<b>Dozenten</b>	Norbert von Cerpinsky Consulting			
<b>Preis</b>	795,00 Euro			

#### ID 4724 Workshop Zahlungsverkehr Administration

Sie lernen die Einstellungen der Parameter für Zahlungsverkehr unter Berücksichtigung der institutsindividuellen Abläufe kennen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Norbert Artinger Anneliese Gillhuber	Tel. 0871 504-2306 Tel. 0871 504-2243
<b>Dozenten</b>	Norbert von Cerpinsky, NvC Consulting			
<b>Preis</b>	1.770,00 Euro je Sparkasse für Teil A und B mit maximal 3 - 4 Teilnehmern			

### 3.3.10.1 Allgemeine Revision

#### ID 4725 Workshop OSPlus Zahlungsverkehr zum Releasewechsel

Die wesentlichen Inhalte zum Zahlungsverkehr im jeweiligen aktuellen OSPlus-Release werden Ihnen in diesem Workshop mit den zuständigen Fachleuten der Sparkassen erörtert. Es wird hier sowohl auf die praktische Nutzung als auch auf administrative Einstellungen eingegangen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Termine werden nach Abschluss der internen Planung bekanntgegeben.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Norbert Artinger Anneliese Gillhuber	Tel. 0871 504-2306 Tel. 0871 504-2243
<b>Dozenten</b>	Norbert von Cerpinsky Consulting			
<b>Preis</b>	370,00 Euro			

### 3.3.10.2 Prüfung Risikomanagement / Controlling

Hier finden Sie die Seminare zur Prüfung des Risikomanagements bzw. des Controllings. Es sind Seminare enthalten, die speziell für die Interne Revision konzipiert wurden. Daneben sind auch Seminare aufgeführt, die der Vermittlung des nötigen Fachwissens dienen und sich auch an andere Zielgruppen, z. B. an Controller, richten.

#### ID 5244 Risikomanagement für die Interne Revision

Sie befassen sich mit den wesentlichen Grundlagen des Risikomanagements. Sie werden mit den Elementen und den Anforderungen an die Ausgestaltung eines Risikomanagementsystems vertraut gemacht und kennen die Vorgehensweise bei der Prüfung eines Risikomanagementsystems. Das Management von Adressenrisiken ist nicht Bestandteil des Seminars.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Elke Tschochner	Tel. 0871 504 2284 Tel. 0871 504-2237
<b>Dozenten</b>	Monika Maier, Prüfungsstelle Sparkassenverband Bayern			
<b>Preis</b>	380,00 Euro			

#### ID 5673 Grundlagenseminar MaRisk

Sie erhalten einen Überblick über den Aufbau und die Inhalte der MaRisk. Aktuelle Neuerungen werden vorgestellt.

Der Fokus des Seminars liegt auf den allgemeinen Inhalten der MaRisk, den Hintergründen aufsichtlicher Fragestellungen, dem allgemeinen Teil der MaRisk wie Strategie, Stresstest, RTF, Aufbauorganisation und nur am Rande auf den speziellen Anforderungen an die einzelnen Risikoarten wie Marktpreisrisiko oder Adressenrisiko.

Dieses Seminar gilt als Basisseminar für die dann im Rahmen der MaRisk angebotenen Vertiefungsseminare wie z.B. zu Handelsgeschäften.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Marianne Brunnhuber	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2371
<b>Dozenten</b>	Andrea Spielbauer, Sparkassenverband Bayern			
<b>Preis</b>	175,00 Euro			

#### ID 5072 Risikomanagement - Basiswissen Zinsbuchsteuerung/Adressrisikomanagement/Asset Allocation

Sie lernen anhand von zahlreichen Fallstudien und dem Einsatz von Kalkulationsprogrammen die zentralen Grundlagen des Risikomanagements kennen. Vermittelt wird das notwendige Wissen, das künftig in der modernen Banksteuerung benötigt wird (Stichworte: Integrierte Zinsbuchsteuerung, MaRisk, Adressrisikomanagement, Asset Allocation, verlustfreie Bewertung im Anlagebuch). Statistische Grundlagen sind zunehmend von Bedeutung bei der Gesamtbanksteuerung. Auf eine anwendungsbezogene Darstellungsform ohne abstrakte Formeln wird bewusst Wert gelegt.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Hildegard Traubinger	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2357
<b>Dozenten</b>	Prof. Dr. Konrad Wimmer, msgGillardon AG			
<b>Preis</b>	1.070,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.3.10.2 Prüfung Risikomanagement / Controlling

#### ID 5646 Keine Angst vor Rendite, Performance, Value-at-Risk & Co. - komplexe Berechnungen einfach erklärt

Sie verstehen finanzmathematische und statistische Berechnungen und Risikodarstellungen in der Sparkassenpraxis anhand zahlreicher einfach aufbereiteter Praxisbeispiele (z.B. Effektivzins/Rendite, Barwert, Performance, Duration, Convexity, Value-at-Risk, Optionspreis nach Black/Scholes, RORAC). Die anwendungsbezogene Darstellung ersetzt abstrakte Formeln.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Frieda Daffner	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2384
<b>Dozenten</b>	Prof. Dr. Konrad Wimmer, msgGillardon AG			
<b>Preis</b>	910,00 Euro			

#### ID 5071 Moderne Bankkalkulation und Gesamtbanksteuerung - Grundlagenseminar

Es werden Ihnen unter Zuhilfenahme von Fallstudien und den Einsatz des Kalkulationsprogramms MARZIPAN sowie von Excel fundiert die Grundlagen der Bankkalkulation und Gesamtbanksteuerung vermittelt. Sie erhalten einen anwendungsbezogenen vertieften Einblick in die modernen Steuerungsinstrumente und können sie zweckgerecht in der Praxis einsetzen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Hildegard Traubinger	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2357
<b>Dozenten</b>	Prof. Dr. Konrad Wimmer, msgGillardon AG			
<b>Preis</b>	1.070,00 Euro			

#### ID 5079 Moderne Bankkalkulation und Gesamtbanksteuerung - Aufbauseminar

Im Mittelpunkt des Seminars stehen aktuelle Fragen der Banksteuerung, insbesondere die Themen "Zinskurvenumstellung und Konsequenzen daraus" sowie "variables Geschäft".

Diese Themen werden jeweils durch einen Bericht aus der Sparkassenpraxis vertieft. Insgesamt gewinnen Sie Sicherheit bei der Lösung der neuen (auch aufsichtsrechtlichen) Anforderungen und können die gewonnenen Erkenntnisse in praktische Lösungsansätze überführen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Hildegard Traubinger	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2357
<b>Dozenten</b>	Prof. Dr. Konrad Wimmer, msgGillardon AG Gerd Auschner, SK Coburg-Lichtenfels			
<b>Preis</b>	560,00 Euro			

## 3.3.10.2 Prüfung Risikomanagement / Controlling

### ID 5389 595 - Zahlungsstromorientierte Kalkulation - ein Überblick für Revisoren -

Sie erhalten einen betriebswirtschaftlichen Überblick über die Kalkulationsanwendungen der Sparkassenorganisation (MARZIPAN/zoK), deren Parametrisierung sowie Einbindung in die Anwendungslandschaft der Finanz Informatik. Hierbei werden prüfungsrelevante Aspekte der Parametrisierung besprochen, sowie Möglichkeiten zur Analyse und Optimierung der Datenqualität vorgestellt. Ferner erhalten Sie eine Übersicht möglicher Prüfungsansätze.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Heidi Zimmermann	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2297
<b>Dozenten</b>	Judith Schilling, msg Gillardon			
<b>Preis</b>	330,00 Euro			

### ID 5391 MARZIPAN - ein Überblick für Revisoren

Sie erhalten einen betriebswirtschaftlichen Überblick über die Kalkulationsanwendungen der Sparkassenorganisation (MARZIPAN/zoK), deren Parametrisierung sowie Einbindung in die Anwendungslandschaft der Finanz Informatik. Hierbei werden prüfungsrelevante Aspekte der Parametrisierung besprochen, sowie Möglichkeiten zur Analyse und Optimierung der Datenqualität vorgestellt. Ferner erhalten Sie eine Übersicht möglicher Prüfungsansätze.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Heidi Zimmermann	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2297
<b>Dozenten</b>	Judith Schilling, msg Gillardon			
<b>Preis</b>	610,00 Euro			

### ID 5373W Webinar - Technische Aspekte der Prüfung (Rolle-Rechte, Journal etc.) - für Revisoren

Für die technische Umsetzung zur Steuerung der Zugriffsrechte auf die msgGillardon-Module und Umsetzung von Prüf- und Freigabe-Mechanismen steht den Sparkassen das RAdmin-Tool zur Verfügung. Über dieses Administrationstool können Zugriffsrechte und z.B. die Regelung hinsichtlich eines 4-Augen-Prinzips parametrisiert werden. Im Rahmen des Webinars werden die Grundlagen zur Konzeption, das Tool selbst und einige Fallbeispiele für die praktische Umsetzung gezeigt.

Im zweiten Teil des Webinars wird das JAdmin-Tool zur Journalisierung aller Tätigkeiten in den msgGillardon-Modulen vorgestellt und einige Beispiele zur Auswertung des Journals gezeigt.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Heidi Zimmermann	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2297
<b>Dozenten</b>	Ron Schwach, msgGillardon			
<b>Preis</b>	195,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.3.10.2 Prüfung Risikomanagement / Controlling

#### ID 5073 Betriebswirtschaftliche Grundlagen der wertorientierten Zinsbuchsteuerung

Das Seminar vermittelt Ihnen die betriebswirtschaftlichen Grundlagen des Cashflow-orientierten Bilanzstrukturmanagements.

**Termine** **Uhrzeit** **ID** **Ort** **Anmeldeschluss**

Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.

**Ansprechpartner** inhaltlich organisatorisch Robert Bauer Hildegard Traubinger Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2357

**Dozenten** Markus Zirngibl, Sparkassenverband Bayern

**Preis** 175,00 Euro

#### ID 5074 Datenpflege und Datenabstimmung für die Ergebnisvorschaurechnung (EVR) und die Integrierte Zinsbuchsteuerung (sDIS OSPlus)

Sie beschäftigen sich mit der Ermittlung und dem Aufbau einer umfassenden Datenhaltung und Datenabstimmung als Steuerungsgrundlage der Ergebnisvorschaurechnung (EVR) und der Integrierten Zinsbuchsteuerung (sDIS OSPlus) mit Hilfe von CASHVER OSPlus, dem msgGillardon Portal und weiteren Systemen. Hinweise zu Prüfungshandlungen der Internen Revision sind im Seminar enthalten.

**Termine** **Uhrzeit** **ID** **Ort** **Anmeldeschluss**

Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.

**Ansprechpartner** inhaltlich organisatorisch Robert Bauer Hildegard Traubinger Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2357

**Dozenten** Katrin Guttenberger-Hupf, Markus Zirngibl, Sparkassenverband Bayern, Alexander Kregiel, msgGillardon  
Monika Maier, Prüfungsstelle des Sparkassenverband Bayern

**Preis** 605,00 Euro

#### ID 5077 sDIS OSPlus - Zinsbuchsteuerung und Risikoreporting

Sie beschäftigen sich im Seminar mit folgenden Themenstellungen:

- Berechnungen mit sDIS OSPlus durchführen können
- Summen-Cashflow und Barwert analysieren und interpretieren können
- Risiko/Rendite auswerten und beurteilen können
- Ertragspotenziale erkennen und umsetzen können
- Maßnahmen planen können (Grundlagen)
- Risikoreport befüllen

Hinweise zu den Prüfungshandlungen der Internen Revision sind Gegenstand des Seminars.

**Termine** **Uhrzeit** **ID** **Ort** **Anmeldeschluss**

Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.

**Ansprechpartner** inhaltlich organisatorisch Robert Bauer Hildegard Traubinger Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2357

**Dozenten** Markus Zirngibl, Sparkassenverband Bayern  
Monika Maier, Prüfungsstelle des Sparkassenverband Bayern

**Preis** 820,00 Euro

## 3.3.10.2 Prüfung Risikomanagement / Controlling

### ID 5032 Ergebnisvorschaurechnung (EVR) mit dem Portal msgGillardon

Sie kennen die betriebswirtschaftlichen Grundlagen der Ergebnisvorschaurechnung und sind in der Lage, die Simulationsergebnisse zu interpretieren. Sie kennen den Leistungsumfang und die Funktionalitäten der Software und sind mit der Menüführung und Handhabung vertraut. Hinweise zu Prüfungshandlungen der Internen Revision sind Gegenstand des Seminars.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Hildegard Traubinger	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2357
<b>Dozenten</b>	Katrin Guttenberger-Hupf, Markus Zirngibl, Sparkassenverband Bayern Monika Maier, Prüfungsstelle des Sparkassenverband Bayern			
<b>Preis</b>	935,00 Euro			

### ID 5078 Grundlagenseminar Liquiditätsmanagement

Es werden Ihnen die betriebswirtschaftlichen Grundlagen zum Liquiditätsmanagement vermittelt. Des Weiteren erhalten Sie einen praxisorientierten Überblick über die Möglichkeiten der Liquiditätsrisikoanalyse mit dem Programm sDIS OSPlus. Es handelt sich um kein ausschließliches Revisorenseminar.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Hildegard Traubinger	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2357
<b>Dozenten</b>	Josef Schmid, Sparkassenverband Bayern			
<b>Preis</b>	175,00 Euro			

### ID 5081 Grundlagenschulung LVS und Integration der Liquiditätsrisiken in die Risikotragfähigkeit

Es werden Ihnen die betriebswirtschaftlichen Grundlagen und technischen Möglichkeiten zum Liquiditätskostenverrechnungssystem LVS vermittelt. Diese Schulung befähigt mit der Anwendung Portal LVS (Liquiditätskostenverrechnungssystem) Werte für die periodische Risikotragfähigkeit zu ermitteln. Es handelt sich um kein ausschließliches Revisorenseminar.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Hildegard Traubinger	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2357
<b>Dozenten</b>	Josef Schmid, Sparkassenverband Bayern			
<b>Preis</b>	175,00 Euro			

### 3.3.10.2 Prüfung Risikomanagement / Controlling

#### ID 5649 Grundlagenseminar Risikotragfähigkeitskonzept und praktische Umsetzung mit S-RTF im aufsichtsrechtlichen Kontext

Anhand der zentralen Risikotragfähigkeitskonzeption werden die aufsichtsrechtlichen und betriebswirtschaftlichen Grundlagen geschult und die technische Umsetzung im Standard-Programm S-RTF aufgezeigt. Anhand eines durchgängigen praktischen Fallbeispiels wird der Prozess zur Ermittlung der Risikotragfähigkeit inkl. Kapitalplanung mit dem Standard-Programm S-RTF dargestellt. In einem Praxisvortrag stellt Ihnen eine Sparkasse die konkrete Umsetzung der Risikotragfähigkeit im eigenen Haus vor.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Hildegard Traubinger	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2357
<b>Dozenten</b>	Tobias Leiber, Peter Koch, Sparkassenverband Bayern Karolina Wölfle, SK Günzburg-Krumbach			
<b>Preis</b>	620,00 Euro			

### 3.3.10.3 Prüfung Rechnungswesen und Meldewesen

Hier finden Sie die Seminare zur Prüfung des Rechnungswesens und des Meldewesens. Weiterhin sind Seminare zum Aufbau des nötigen Fachwissens enthalten, die sich auch an andere Zielgruppen, wie z. B. an Mitarbeiter des Rechnungswesens, richten. Bitte beachten Sie insbesondere die beiden Seminare Rechnungslegung, Jahresabschluss und Besteuerung, Modul 1 und Modul 2, die zusammen das Fachseminar Finanzbuchhaltung bilden. Nähere Informationen zu diesem Fachseminar finden Sie in der Rubrik Lehr-/Studiengänge - Fachseminare.

#### ID 5012 Seminar Rechnungslegung, Jahresabschluss und Besteuerung - Modul 1

Sie erhalten zusammen mit dem Modul 2 (ID 5013) das fachliche Rüstzeug, um anspruchsvolle Aufgaben im Rechnungswesen zu bearbeiten. Modul 1 (ID 5012, 10 Tage), Modul 2 (ID 5013, 15 Tage) und die Lernerfolgskontrolle (ID 5098, 2 Tage) bilden zusammen das Fachseminar Finanzbuchhaltung. Modul 1 (ID 5012) kann auch einzeln d. h. ohne Teilnahme am gesamten Fachseminar gebucht werden. Modul 1 (ID 5012) wird alle zwei Jahr angeboten (2018, 2020 usw.).

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Marianne Brunnhuber	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2371
<b>Dozenten</b>	Andreas Barkey, Franz Xaver Ippi, Florian Roeser-Mueller, Michael Wassenberg, Sparkassenverband Bayern			
<b>Preis</b>	1.835,00 Euro			

#### ID 5013 Seminar Rechnungslegung, Jahresabschluss und Besteuerung - Modul 2

Zusammen mit dem Modul 1 erhalten Sie das fachliche Rüstzeug, um anspruchsvolle Aufgaben im Rechnungswesen zu bearbeiten.

Modul 1 (ID 5012, 10 Tage), Modul 2 (ID 5013, 15 Tage) und die Lernerfolgskontrolle (ID 5098, 2 Tage) bilden zusammen das Fachseminar Finanzbuchhaltung.

Modul 2 (ID 5013) kann auch einzeln, d. h. ohne Teilnahme am gesamten Fachseminar, gebucht werden. Modul 2 (ID 5013) sowie die Prüfung (ID 5098) wird nur alle zwei Jahre (2019, 2021 usw.) angeboten.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
siehe Module				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Marianne Brunnhuber	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2371
<b>Dozenten</b>	Andreas Barkey, Andreas Buschmeier, Harald Neumaier, Franz Xaver Ippi, Florian Roeser-Mueller, Michael Wassenberg, Sparkassenverband Bayern Ulrich Nußhart, SK im Landkr. Schwandorf			
<b>Preis</b>	2.750,00 Euro			

#### ID 5014 Umsatzsteuer bei Sparkassen - Grundlagen

Sie werden über umsatzsteuerrechtliches Grundlagenwissen zur Thematik "Umsatzsteuer in Sparkassen" praxisorientiert informiert.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Hildegard Traubinger	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2357
<b>Dozenten</b>	Harald Neumaier, Sparkassenverband Bayern			
<b>Preis</b>	370,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.3.10.3 Prüfung Rechnungswesen und Meldewesen

#### ID 5016 Umsatzsteuer bei Sparkassen - Besonderheiten

Sie werden über sparkassenspezifische Besonderheiten auf dem Gebiet der Umsatzsteuer informiert bzw. auf den "neuesten Stand" gebracht.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Hildegard Traubinger	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2357
<b>Dozenten</b>	Harald Neumaier, Sparkassenverband Bayern			
<b>Preis</b>	370,00 Euro			

#### ID 5248 Gesetzliche Grundlagen des Solvabilitätsregimes aus Revisionsicht

In diesem Seminar lernen Sie die für die Revision relevanten aktuellen regulatorischen Vorgaben für die Meldung nach dem Solvabilitätsregime kennen und können anhand praktischer Beispiele die Bemessungsgrundlagen und Eigenkapitalanforderungen verschiedener Transaktionen verifizieren. Außerdem erhalten Sie Hinweise auf Fehlerquellen und konkrete Prüfungshandlungen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Elke Tschochner	Tel. 0871 504 2284 Tel. 0871 504-2237
<b>Dozenten</b>	Monika Geiger, SKS Unternehmensberatung GmbH & Co. KG			
<b>Preis</b>	315,00 Euro			

#### ID 5264 Gesetzliche Grundlagen der Liquiditätsmeldungen LCR, NSFR und AMM aus Revisionsicht

In diesem Seminar lernen Sie die für die Revision relevanten aktuellen regulatorischen Vorgaben für die Ermittlung der Liquidity Coverage Ratio (LCR) sowie für die Additional Monitoring Metrix (AMM) im Überblick kennen. Außerdem erhalten Sie Hinweise auf manuellen Korrekturbedarf, Fehlerquellen und konkrete Prüfungshandlungen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Elke Tschochner	Tel. 0871 504 2284 Tel. 0871 504-2237
<b>Dozenten</b>	Monika Geiger, SKS Unternehmensberatung GmbH & Co.KG			
<b>Preis</b>				

#### ID 5534 679 - CoRep mit BAIS - die Revisoren-Schulung

Sie kennen die Umsetzung der gesetzlichen Anforderungen gemäß CRR in der Meldewesensoftware BAIS. Dabei wird insbesondere auf die Themengebiete Solvabilität, Liquidität, belastete Aktiva und die Verschuldungsquote eingegangen. Weiterhin sind die Teilnehmer in der Lage, die CoRep-Meldungen mit BAIS zu erstellen. Sie können den kompletten Meldeprozess bis zur Abgabe der Meldung anhand von praxisorientierten Beispielen nachvollziehen. Bei dieser Revisorenschulung wird der Meldeprozess zusätzlich auf manuelle Eingriffsmöglichkeiten seitens der Sachbearbeiter durchleuchtet. Zudem wird besonders auf entsprechende Protokollierungs- und Validierungsfunktionalitäten von BAIS eingegangen. Es wird ebenfalls das Berechtigungskonzept von BAIS erläutert.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Heidi Zimmermann	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2297
<b>Dozenten</b>	msgGillardon			
<b>Preis</b>	405,00 Euro			

## 3.3.10.3 Prüfung Rechnungswesen und Meldewesen

### ID 5536 680 - GroMiKV mit BAIS - die Revisoren-Schulung

Sie erhalten einen fachlichen Überblick zu den aufsichtsrechtlichen Anforderungen der GroMiKV bzw. der einschlägigen Vorschriften der CRR. Zudem wird auf die gesetzlichen Neuerungen in Bezug auf die Darstellung der Gruppe verbundener Kunden sowie die Erweiterung des Kreditbegriffs eingegangen. Analog dazu werden der Prozess der Meldungserstellung und die entsprechenden Funktionalitäten von BAIS erläutert. Wichtige Aspekte im Hinblick auf mögliche Verarbeitungs- und Bedienungsfehler und deren Behebung, auch im Zusammenhang mit der Stammdateneinreichung, der Rückmeldung der Bundesbank und den Veränderungen in den Meldetemplates, werden erklärt.

Es wird gesondert auf die manuellen Eingriffsmöglichkeiten, Protokollierungs- und Auswertungsfunktionen von BAIS sowie auf Ansatzpunkte für Revisionstätigkeiten eingegangen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Heidi Zimmermann	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2297
<b>Dozenten</b>	msgGillardon			
<b>Preis</b>	405,00 Euro			

### ID 5538 682 - AnaCredit mit BAIS - für Revisoren-Schulung

Sie erhalten einen Überblick über die wesentlichen Grundlagen und fachlichen Anforderungen von AnaCredit. Des Weiteren wird auf den Prozess der Meldungserstellung in BAIS eingegangen. Wichtige Aspekte im Hinblick auf mögliche Verarbeitungs- und Bedienungsfehler und deren Behebung werden erklärt.

Unter besonderer Berücksichtigung der Revisionstätigkeit wird auf die Protokollierungs- und Auswertungsmöglichkeiten sowie Ansatzpunkte für Prüfungstätigkeiten eingegangen.

Sie haben nach dem Besuch der Schulung ein Verständnis dafür entwickelt, wie eine Mitarbeiterin/ ein Mitarbeiter des Meldewesens das AnaCredit-Modul von BAIS nutzt und welche Eingriffsmöglichkeiten bestehen. Außerdem kennen die Teilnehmer die fachlichen Zusammenhänge und Abhängigkeiten innerhalb der AnaCredit-Meldung als Basis für ihre Revisionstätigkeit. Die Teilnehmer sind in der Lage mit der Anwendung BAIS die Prüfung der AnaCredit-Meldung und des dazugehörigen Benutzer- und Rollenkonzepts durchzuführen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Heidi Zimmermann	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2297
<b>Dozenten</b>	msgGillardon			
<b>Preis</b>	405,00 Euro			

### ID 5539 683 - FinRep mit BAIS - die Revisoren-Schulung

Sie erhalten einen Überblick über die aufsichtsrechtlichen Anforderungen und die Meldetemplates von FinRep. Des Weiteren wird auf den Prozess der Erstellung der Meldung in BAIS eingegangen. Wichtige Aspekte im Hinblick auf mögliche Verarbeitungs- und Bedienungsfehler und deren Behebung werden erklärt.

Zusätzlich wird ein Überblick über die aktuellen Änderungen im Zuge der Einführung von IFRS 9 und deren Auswirkungen auf HGB-Bilanzierer geboten.

Es wird dabei, neben manuellen Prozesseingriffsmöglichkeiten, gesondert auf die Protokollierungs- und Auswertungsfunktionalitäten sowie Ansatzpunkte für Revisionstätigkeiten eingegangen.

Sie kennen nach dem Besuch der Schulung die Grundfunktionen von BAIS im Themengebiet FinRep. Es werden Mittel und Wege aufgezeigt, die eine Grundlage für den Aufbau und Durchführung von Revisionsprüfungen bilden können.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Heidi Zimmermann	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2297
<b>Dozenten</b>	msgGillardon			
<b>Preis</b>	405,00 Euro			

### 3.3.10.4 Prüfung Wertpapiergeschäft

Hier finden Sie die Seminare zur Prüfung des Wertpapiergeschäfts. Dabei sind u. a. Seminare enthalten, die sich auch an andere Zielgruppen, wie z. B. Compliance-Beauftragte, richten. Das Seminar ID 5247 Prüfung Wertpapierdienstleistungs- und Depotgeschäft wird nur alle zwei Jahre angeboten.

#### ID 5247 Prüfung Wertpapierdienstleistungs- und Depotgeschäft

Sie erhalten die notwendigen Kenntnisse zur Prüfung des Wertpapierdienstleistungs- und Depotgeschäfts.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Elke Tschochner	Tel. 0871 504 2284 Tel. 0871 504-2237
<b>Dozenten</b>	Peter Bickel, Prüfungsstelle des SVB Roland Csömöri, Prüfungsstelle des SVB			
<b>Preis</b>	430,00 Euro			

#### ID 5613 Wertpapiergeschäft für Revisoren, Vertriebssteuerer und Compliancebeauftragte - Teil 1 - Rechtliche Aspekte

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Frieda Daffner	Tel. 0871 504 2284 Tel. 0871 504-2384
<b>Preis</b>	200,00 Euro			

#### ID 5616 Wertpapiergeschäft für Revisoren, Vertriebssteuerer und Compliancebeauftragte - Teil 2 - Rendite und Risiken ausgewählter Anlageformen

Aufgrund der Umsetzung des Gesetzes zur Stärkung des Anlegerschutzes und Verbesserung der Funktionsfähigkeit des Kapitalmarktes (AnSFuG) sowie der überarbeiteten Fassung der MaComp ist es erforderlich, dass Sie als Mitarbeiter aus den Bereichen Revision, Vertriebssteuerung/-management und Compliance über ein entsprechendes Grundlagenwissen zum Wertpapiergeschäft für ihre tägliche Praxis verfügen. Ziel des Seminars ist es nicht, Hinweise zur Prüfung des Wertpapiergeschäftes durch die Revision bzw. der Überwachungsaufgaben der Compliancebeauftragten zu geben.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Frieda Daffner	Tel. 0871 504 2284 Tel. 0871 504-2384
<b>Dozenten</b>	Heinz-Jürgen Limpert, SK Schweinfurt			
<b>Preis</b>	380,00 Euro			

#### ID 5239 Grundlagenseminar MiFID II für die Interne Revision und die WpHG-Compliance

Sie beschäftigen sich intensiv mit den fachlichen Inhalten zu MiFID II (Vertrieb) und der PRIIPs-VO und mit deren Umsetzung in der Sparkassenpraxis. Somit erhalten Sie das notwendige fachliche Rüstzeug, um Ihre Prüfungen zu MiFID II durchzuführen. Revisorische Ansätze sind nicht Gegenstand des Seminars. Im Mittelpunkt steht die Vermittlung der Fachinhalte zu MiFID II, inklusive der praktischen Umsetzung in OSPlus Neo.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Elke Tschochner	Tel. 0871 504 2284 Tel. 0871 504-2237
<b>Dozenten</b>	Ramona Wiesinger			
<b>Preis</b>				

### 3.3.10.4 Prüfung Wertpapiergeschäft

#### ID 5249 Aufbauseminar - Fachwissen MiFID II für die Interne Revision und die WpHG-Compliance

Sie beschäftigen sich intensiv mit den fachlichen Inhalten zu MiFID II (Vertrieb) und der PRIIPs-VO und mit deren Umsetzung in der Sparkassenpraxis. Somit erhalten Sie das notwendige fachliche Rüstzeug, um Ihre Prüfungen zu MiFID II durchzuführen. Revisorische Ansätze sind nicht Gegenstand des Seminars. Im Mittelpunkt steht die Vermittlung der Fachinhalte zu MiFID II, inklusive der praktischen Umsetzung in OSPlus Portal und OSPlus Neo.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Elke Tschochner	Tel. 0871 504 2284 Tel. 0871 504-2237
<b>Dozenten</b>	Ramona Wiesinger			
<b>Preis</b>	275,00 Euro			

### 3.3.10.5 Prüfung Handelsgeschäfte

Hier finden Sie die Seminare zur Prüfung der Handelsgeschäfte. Dabei sind Seminare enthalten, die speziell für die Interne Revision konzipiert wurden. Daneben sind auch Seminare enthalten, die der Vermittlung des nötigen Fachwissens dienen und sich auch an andere Zielgruppen, wie z. B. Controller und Händler, richten.

#### ID 5636 Rechtliche Rahmenbedingungen im Depot-A-Management

Sie erhalten ein fundiertes Grundlagenwissen zu den umfangreichen rechtlichen Rahmenbedingungen des Depot-A-Managements. Dazu gehören insbesondere die relevanten Bereiche der MaRisk, die handelsrechtlichen Vorschriften sowie die aufsichtsrechtlichen Eigenkapital- Großkredit- und Liquiditätsvorschriften.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Frieda Daffner	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2384
<b>Dozenten</b>	Franz Ippi, Robert Pelzer, Sparkassenverband Bayern Peter Pitschi, Prüfungsstelle des SVB Nikolaus Demmelmair, Deutsche Bundesbank			
<b>Preis</b>	785,00 Euro			

#### ID 5652 Quantitative aufsichtsrechtliche Rahmenbedingungen im Depot-A

Es werden Ihnen die wichtigsten quantitativen aufsichtsrechtlichen Rahmenbedingungen für das Depot-A-Management dargestellt. Themenschwerpunkte sind dabei die CRR, das KWG sowie die damit verbundenen Regelungen zu den Großkrediten, Eigenmitteln, der Eigenmittelunterlegung, sowie die Regelungen zur Liquidität.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Frieda Daffner	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2384
<b>Dozenten</b>	Nikolaus Demmelmair, Bundesbank Dipl.Betr. (FH) / Master Commercial Law-LL.M.(Com.)			
<b>Preis</b>	230,00 Euro			

#### ID 5660 Seminar MaRisk - Handelsgeschäft

Sie bekommen ein elementares Grundlagenwissen zu den MaRisk im Teilbereich Handelsgeschäfte vermittelt. Neben den rechtlichen Inhalten wird durch Beispiele und Praxisberichte die bankaufsichtliche Denkweise erläutert. Es erfolgt keine Schulung der eingesetzten Software SimCorp Dimension.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Marianne Brunnhuber	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2371
<b>Dozenten</b>	Robert Pelzer, Sparkassenverband Bayern			
<b>Preis</b>	175,00 Euro			

## 3.3.10.5 Prüfung Handelsgeschäfte

### ID 5679 MaRisk - AT 8 Anpassungsprozesse mit Schwerpunkt NPP

Sie sollen in die Lage versetzt werden, die Anforderungen des AT 8 Anpassungsprozesse und insbesondere AT 8.1 Neu-Produkt-Prozess und des AT 8.2 Veränderungen betrieblicher Prozesse oder Strukturen in die Praxis umzusetzen. Der Neu-Produkt-Prozess wird anhand von Beispielen und Darstellungen aus dem Handelsgeschäftsprozess vervollständigt. Die Änderungen durch die MaRisk Novelle aus dem Jahr 2017/2018 stellen einen weiteren Schwerpunkt der Diskussion dar.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Frieda Daffner	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2384
<b>Dozenten</b>	Holger Eberl, SSK München			
<b>Preis</b>	210,00 Euro			

### ID 5669 Marktgerechtigkeitskontrolle von Handelsgeschäften

Sie lernen die aufsichtsrechtlichen Vorschriften, verschiedene Möglichkeiten der Prüfung und die Festlegung von Bandbreiten kennen. Anhand ausgewählter Finanzinstrumente werden praktische Vorgehensweisen in Verbindung mit SimCorp Dimension besprochen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Marianne Brunnhuber	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2371
<b>Dozenten</b>	Robert Pelzer, Sparkassenverband Bayern			
<b>Preis</b>	175,00 Euro			

### ID 5667 Die Abwicklung und Kontrolle von Handelsgeschäften in der Praxis

Praxisnahe Vertiefung der MaRisk-relevanten Fertigkeiten und Kenntnisse mit Schwerpunkt Abwicklung und Kontrolle von Handelsgeschäften.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Frieda Daffner	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2384
<b>Dozenten</b>	Holger Eberl, Sandra Kleinle, Alexander Gann, SSK München Robert Pelzer, Sparkassenverband Bayern			
<b>Preis</b>	365,00 Euro			

## 3.3.10.5 Prüfung Handelsgeschäfte

### ID 5682 Betriebswirtschaftliche Grundlagenschulung SimCorp Dimension (SCD)

Es wird Ihnen das betriebswirtschaftliche Wissen vermittelt, um anschließend die Möglichkeiten des Programms SimCorp Dimension in Bezug auf die Erfüllung der MaRisk, Bereich Handelsgeschäfte effektiv nutzen zu können. Schwerpunkte bilden dabei die Themengebiete Limitkonzeption und Verfahren der Risikomessung. Darüber hinaus lernen Sie die Inhalte von wesentlichen Berichten kennen. Zur Verdeutlichung werden Übungen durchgeführt. Es erfolgt keine Schulung des Programms SimCorp Dimension. Das Programmhandlung ist Inhalt der zielgruppenspezifisch angebotenen Anwenderschulungen SimCorp Dimension (zu finden in der Org. Grp. 53).

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Marianne Brunnhuber	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2371
<b>Dozenten</b>	Robert Pelzer, Sparkassenverband Bayern Thomas Wendland, Sparkasse Mittelfranken-Süd			
<b>Preis</b>	175,00 Euro			

### ID 5360 671 - Risikomanagement mit SimCorp Dimension (SCD) - Grundlagenseminar

Sie sind vertraut mit dem Aufbau der Anwendung SimCorp Dimension. Sie kennen die relevanten Workflows im System. Sie sind in der Lage, mögliche individuelle Problemstellungen zu lösen. Das Seminar ist speziell für SCD-Neueinsteiger konzipiert und vermittelt das für alle Bereiche notwendige SCD-Basis-Wissen, das notwendig ist um mit dem System sicher arbeiten zu können.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Heidi Zimmermann	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2297
<b>Dozenten</b>	Fa. Preyer			
<b>Preis</b>	445,00 Euro			

### ID 5365 677 - Risikomanagement mit SimCorp Dimension (SCD) - Aufbauseminar: Revision

Sie können Fragen aus der Prüfungspraxis im Zusammenhang mit der systemseitigen Umsetzung innerhalb der Anwendung Risikomanagement mit SimCorp Dimension (SCD) beantworten. Dabei fließen die Fragen der internen Revision, der Prüfungsstellen sowie aus den Bundesbankprüfungen mit ein. Sie kennen die Lösungsmöglichkeiten und die erforderlichen Prüffelder.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Heidi Zimmermann	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2297
<b>Dozenten</b>	Fa. Preyer GmbH			
<b>Preis</b>	445,00 Euro			

### ID 5647 Bondmanagement und Anlagestrategien - aktuelle Entwicklungen

Sie erweitern in diesem Seminar Ihr praxisrelevantes Bond-Fachwissen und Ihre Kenntnisse über Strategien im Anleihebereich.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Frieda Daffner	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2384
<b>Dozenten</b>	Alexander Stölzle, BayernLB			
<b>Preis</b>	370,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.3.10.5 Prüfung Handelsgeschäfte

#### ID 5648 Zinsderivate - Einsatzmöglichkeiten in Handel und Steuerung

Sie lernen die Funktionsweise und Einsatzmöglichkeiten von Zinsderivaten im Handel und in der Steuerung kennen.  
Teilnahmevoraussetzung: Inhalte aus dem Seminar ID 5647.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Frieda Daffner	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2384
<b>Dozenten</b>	Alexander Stölzle, BayernLB			
<b>Preis</b>	545,00 Euro			

#### ID 5614 Management von Eigenanlagen zwischen Theorie und Praxis

Sie erweitern Ihre Fachkenntnisse und erhalten die Gelegenheit, an einem intensiven Austausch zu aktuellen Themen aus der Praxis des Eigenanlagemanagements teilzunehmen. Das Seminar ist sehr praxisorientiert ausgerichtet.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Frieda Daffner	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2384
<b>Dozenten</b>	Ulrich Nussart, SK Schwandorf, Holger Eberl, SSK München			
<b>Preis</b>	525,00 Euro			

### 3.3.10.6 Prüfung Geldwäschegesetz, sonstige strafbare Handlungen

Hier finden Sie die Seminare zur Prüfung des Geldwäschegesetzes und sonstiger strafbarer Handlungen. Bitte beachten Sie, dass die beiden Seminare "ID 5260 Prüfung der geldwäscherechtlichen Vorschriften" und "ID 5262 Prüfung der geldwäscherechtlichen Vorschriften - Erfahrungsaustausch" im jährlichen Wechsel angeboten werden.

#### ID 5260 Prüfung der geldwäscherechtlichen Vorschriften

Sie lernen die Anforderungen an das Risikomanagement gemäß § 25h KWG kennen und erhalten einen Überblick über die zu prüfenden Anforderungen in den Bereichen Sorgfaltspflichten sowie interne Sicherungsmaßnahmen. Darüber hinaus werden praktische Ansätze für die Prüfung der vorgenannten Bereiche gegeben.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Elke Tschochner	Tel. 0871 504 2284 Tel. 0871 504-2237
<b>Dozenten</b>	Horst Böhm, Prüfungsstelle des SVB			
<b>Preis</b>	195,00 Euro			

#### ID 5262 Prüfung der geldwäscherechtlichen Vorschriften - Erfahrungsaustausch

Ziel des Erfahrungsaustausches ist es, mit Ihnen aktuelle Themen und Fragestellungen aus dem Aufgabenbereich Prüfung der geldwäscherechtlichen Vorschriften zu diskutieren. Dabei stellen einen Schwerpunkt die geänderten gesetzlichen und aufsichtlichen Anforderungen dar.

Sie haben Gelegenheit, im Vorfeld des Seminars Fragestellungen, die dann in der Veranstaltung behandelt werden, an den Dozenten zu richten (bitte mindestens drei Wochen vorher).

Es handelt sich um keine Grundlagenschulung. Unsere Grundlagenschulung ID 5260, Prüfung der geldwäscherechtlichen Vorschriften, haben wir zuletzt im Jahr 2018 durchgeführt. Voraussichtlich wird das Seminar ID 5260 wieder im Jahr 2020 angeboten.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Elke Tschochner	Tel. 0871 504 2284 Tel. 0871 504-2237
<b>Dozenten</b>	Horst Böhm, Prüfungsstelle Sparkassenverband Bayern			
<b>Preis</b>	235,00 Euro			

#### ID 5372 820 - Geldwäsche Risikomanagement mit Siron®AML-Basis

Sie

- erhalten Kenntnisse über das Researchsystem Siron®AML zur Erkennung von Geldwäsche
- lernen in praktischen Übungen die Komponente Parametererfassung zu verwenden
- lernen Geldwäscheszenarien zu modellieren
- erstellen Kundenkategorien, Indizien und Indizkombinationen
- definieren und passen Einstellungen an
- sind in der Lage, die in der Analyse auffälligen Kunden zu bearbeiten und zu dokumentieren

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Heidi Zimmermann	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2297
<b>Dozenten</b>	Fair Isaac Germany GmbH			
<b>Preis</b>	1.390,00 Euro			

### 3.3.10.6 Prüfung Geldwäschegesetz, sonstige strafbare Handlungen

#### ID 5370 822 - Siron@AML für Revisoren

Sie kennen die Prüfungsansätze beim Einsatz des Programms Siron@AML. Sie kennen die Prüfungsmöglichkeiten allgemeingültiger und institutsspezifischer Informationen (System- und Instituteinstellungen, Benutzerrechte, Prüfungsszenarien, risikobasierter Ansatz).

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Heidi Zimmermann	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2297
<b>Dozenten</b>	Fair Isaac Germany GmbH			
<b>Preis</b>	530,00 Euro			

#### ID 5228 Gesprächsführung bei arbeitsrechtlichen Verfehlungen und wirtschaftskriminellen Handlungen

Sie erlernen, wie Sie einen nicht kooperativen Gesprächspartner zu einer Aussage ermutigen.

Sie trainieren psychologische Techniken, mit denen Sie bei einem Zeugen die Erinnerungsleistung steigern und so die Anzahl korrekter Informationen erhöhen.

Sie lernen, wie Sie mit den Methoden forensischer Gerichtspsychologen zuverlässiger zwischen Lüge und Wahrheit unterscheiden und damit Glaubhaftigkeit von Aussagen besser beurteilen können.

Sie motivieren den Beschuldigten zu einem Geständnis, ohne ihm dabei die Verantwortung für sein Handeln abzunehmen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Elke Tschochner	Tel. 0871 504 2284 Tel. 0871 504-2237
<b>Dozenten</b>	Henning Stuke, Kriminologe M.A			
<b>Preis</b>				

## 3.3.10.7 Prüfung Kreditgeschäft

Im Seminarangebot "Prüfung Kreditgeschäft" finden Sie zum einen Seminare, die ausschließlich auf die Belange der Internen Revision ausgerichtet sind. Daneben sind auch Seminare enthalten, die das notwendige Fachwissen für die Prüfung des Kreditgeschäfts vermitteln und auch für andere Zielgruppen konzipiert wurden.

Dokument(e) BIKOS-Web:

[Broschüre Kreditrevision](#)

### ID 5250 Ansätze zur Prüfung größerer gewerblicher Kreditengagements mittels Einzelfall- und Prozessprüfungen

Sie erhalten im Seminar Lösungsansätze, wie mit Anpassungen in der Prüfungssystematik auch weiterhin eine hohe Qualität der Prüfung gewährleistet werden kann.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Elke Tschochner	Tel. 0871 504 2284 Tel. 0871 504-2237
<b>Dozenten</b>	Franz Hofstetter, Prüfungsstelle Sparkassenverband Bayern Johann Zach, VSK Eschenbach i.d.OPf. Neustadt Vohenstrauß			
<b>Preis</b>	425,00 Euro			

### ID 5242 Rating aus Revisionsicht

Sie erwerben Grundlagenwissen zur risikoorientierten Planung und zur Durchführung von Aufbau- und Funktionsprüfungen in Prüfungsgebieten ausgewählter Rating-Verfahren (insbesondere STR und SIR). Darüber hinaus bietet sich die Gelegenheit zum Erfahrungsaustausch.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Elke Tschochner	Tel. 0871 504 2284 Tel. 0871 504-2237
<b>Dozenten</b>	Susanne Pauly, Prüfungsstelle des Sparkassenverbandes Sonja Jakobs, Sparkassenverband Bayern Volker Buhmann, Sparkassenverband Bayern			
<b>Preis</b>	235,00 Euro			

### ID 5672 MaRisk - Adressrisiko

Sie erhalten im Seminar das Rüstzeug, um Ihrer Verantwortung im Rahmen der "MaRisk" hinsichtlich des Managements des Kreditgeschäfts/der Adressrisiken gerecht zu werden. Für einen intensiven Praxisbezug werden die Inhalte auch unter Berücksichtigung von aktuellen Ergebnissen aus Prüfungsstellen sowie § 44 KWG-Prüfungen diskutiert.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Marianne Brunnhuber	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2371
<b>Dozenten</b>	Susanne Pauly, Christian Reiser, Prüfungsstelle Sparkassenverband Bayern			
<b>Preis</b>	175,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.3.10.7 Prüfung Kreditgeschäft

#### ID 5064 Basisseminar Kreditrisikomodell Credit-Portfolio-View (CPV, wertorientierte Kreditrisikosteuerung)

Sie erhalten einen Überblick  
- über die grundsätzliche Funktionsweise von CPV,  
- über die aktuelle Programmversion CPV und  
- über die aktuellen Entwicklungen beim Thema CPV.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Hildegard Traubinger	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2357
<b>Dozenten</b>	Andreas Thalhammer, Hans Wegscheider, Sparkassenverband Bayern			
<b>Preis</b>	225,00 Euro			

#### ID 4196 427 - OSPlus-Kredit für Kreditrevisoren

Sie lernen die wesentlichen Themen in OSPlus Kredit mit Fokus auf die Arbeit des Revisors kennen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Margot Schrastetter	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2365
<b>Dozenten</b>	Fa. b+m Informatik AG			
<b>Preis</b>	390,00 Euro			

#### ID 5261 Gesetzliche Grundlagen Groß- und Millionenkredite aus Revisionsicht

In diesem Seminar lernen Sie die für die Revision relevanten aktuellen regulatorischen Vorgaben für die Groß- und Millionenkreditmeldungen kennen. Sie sind vertraut mit der Bildung von Kreditnehmereinheiten bzw. der Gruppe verbundener Kunden und können anhand praktischer Beispiele Prüfungshandlungen vornehmen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Elke Tschochner	Tel. 0871 504 2284 Tel. 0871 504-2237
<b>Dozenten</b>	Monika Geiger, SKS Unternehmensberatung GmbH & Co.KG			
<b>Preis</b>	315,00 Euro			

#### ID 5536 680 - GroMiKV mit BAIS - die Revisoren-Schulung

Sie erhalten einen fachlichen Überblick zu den aufsichtsrechtlichen Anforderungen der GroMiKV bzw. der einschlägigen Vorschriften der CRR. Zudem wird auf die gesetzlichen Neuerungen in Bezug auf die Darstellung der Gruppe verbundener Kunden sowie die Erweiterung des Kreditbegriffs eingegangen. Analog dazu werden der Prozess der Meldungserstellung und die entsprechenden Funktionalitäten von BAIS erläutert. Wichtige Aspekte im Hinblick auf mögliche Verarbeitungs- und Bedienungsfehler und deren Behebung, auch im Zusammenhang mit der Stammdateneinreichung, der Rückmeldung der Bundesbank und den Veränderungen in den Meldetemplates, werden erklärt.

Es wird gesondert auf die manuellen Eingriffsmöglichkeiten, Protokollierungs- und Auswertungsfunktionen von BAIS sowie auf Ansatzpunkte für Revisionstätigkeiten eingegangen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Heidi Zimmermann	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2297
<b>Dozenten</b>	msgGillardon			
<b>Preis</b>	405,00 Euro			

## 3.3.10.7 Prüfung Kreditgeschäft

### ID 5538 682 - AnaCredit mit BAIS - für Revisoren-Schulung

Sie erhalten einen Überblick über die wesentlichen Grundlagen und fachlichen Anforderungen von AnaCredit. Des Weiteren wird auf den Prozess der Meldungserstellung in BAIS eingegangen. Wichtige Aspekte im Hinblick auf mögliche Verarbeitungs- und Bedienungsfehler und deren Behebung werden erklärt.

Unter besonderer Berücksichtigung der Revisionstätigkeit wird auf die Protokollierungs- und Auswertungsmöglichkeiten sowie Ansatzpunkte für Prüfungstätigkeiten eingegangen.

Sie haben nach dem Besuch der Schulung ein Verständnis dafür entwickelt, wie eine Mitarbeiterin/ ein Mitarbeiter des Meldewesens das AnaCredit-Modul von BAIS nutzt und welche Eingriffsmöglichkeiten bestehen. Außerdem kennen die Teilnehmer die fachlichen Zusammenhänge und Abhängigkeiten innerhalb der AnaCredit-Meldung als Basis für ihre Revisionstätigkeit. Die Teilnehmer sind in der Lage mit der Anwendung BAIS die Prüfung der AnaCredit-Meldung und des dazugehörigen Benutzer- und Rollenkonzepts durchzuführen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Heidi Zimmermann	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2297
<b>Dozenten</b>	msgGillardon			
<b>Preis</b>	405,00 Euro			

### ID 2120 Kapitaldienstfähigkeit - Rechenwege, Beurteilung, Kommentierung und Umsetzung in OSPlus-Kredit

Für Sie werden im Seminar zunächst ausgewählte Fragen bei der Zusammenstellung des Kapitaldienstes sowie der Berechnung des nachhaltigen Cash-Flow behandelt. Darauf aufbauend wird anhand von Beispielen aus der Sparkassenpraxis die Ermittlung und Beurteilung der Kapitaldienstfähigkeit auf Basis der regelmäßig vorliegenden diversen betriebswirtschaftlichen Unterlagen (Jahresabschluss, BWA, Einnahme-Überschuss-Rechnung und Einkommensteuererklärung) intensiv geübt.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Johanna Böck	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2211
<b>Dozenten</b>	Albrecht Härle, ALTO-Seminare			
<b>Preis</b>	570,00 Euro			

### ID 2016 Bildung von Gruppen verbundener Kunden gemäß Art. 4 Abs. 1 Nr. 39 CRR sowie von Kreditnehmereinheiten gemäß § 19 Abs. 2 KWG

In dem eintägigen Seminar werden die rechtlichen Grundlagen und Unterschiede zur Bildung von Gruppen verbundener Kunden nach Art. 4 Abs. 1 Nr. 39 CRR auf Basis der EBA/GL 2017/15 sowie von Kreditnehmereinheiten dargestellt. Ziel ist, dass die Teilnehmer befähigt werden, selbständig potentielle Zusammenfassungstatbestände nach Art. 4 Abs. 1 Nr. 39 CRR und § 19 Abs. 2 KWG zu identifizieren und anhand konkreter Fallgestaltungen sachgerechte, risikoadäquate Lösungen zu finden.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Nikolaus Demmelmaier, Bundesbank München			
<b>Preis</b>	285,00 Euro			

## 3.3.10.7 Prüfung Kreditgeschäft

**ID 2017** Groß- und Millionenkreditmeldungen (Art. 394 CRR, § 14 KWG, GroMiKV) und Bildung von Gruppen verbundener Kunden nach Art. 4 Abs. 39 CRR sowie Kreditnehmereinheiten nach § 19 Abs. 2 KWG

Sie bekommen im Teil 1 die für die tägliche Praxis wichtigsten rechtlichen Vorgaben der Groß- und Millionenkreditregelungen dargestellt sowie die unterschiedlichen Meldeanforderungen im Bereich Großkredit bzw. Millionenkreditmeldewesen. Neben den Großkreditregelungen (CRR/KWG/GroMiKV) werden auch in Exkursen die Regelungen der CRR bei der Eigenmittelunterlegung besprochen, um Gemeinsamkeiten und Unterschiede der Regelwerke kennenzulernen. Im Teil 2 liegt der Schwerpunkt auf den Zusammenfassungstatbeständen. Ausgehend von Sinn und Zweck der Vorgaben können Sie selbständig potentielle Zusammenfassungstatbestände nach Art. 4 Abs. 39 CRR sowie § 19 Abs. 2 KWG identifizieren und sowohl einfache wie auch komplexere Fallgestaltungen zu korrekten Gruppen verbundener Kunden sowie Kreditnehmereinheiten erstellen. Des Weiteren werden Hinweise zur korrekten Meldetechnik gegeben.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Nikolaus Demmelmaier, Herbert Sewart, Bundesbank München			
<b>Preis</b>	550,00 Euro			

**ID 2029** Jahresabschlussanalyse und -kritik von bilanzierenden Unternehmen (StaMeBo 3)

Dieses Seminar vermittelt Ihnen rund um den Jahresabschluss umfangreiche theoretische Kenntnisse, die im Rahmen der materiellen Kreditwürdigkeitsprüfung für eine praxisorientierte Jahresabschlusskritik erforderlich sind. Anhand ausführlicher Fallbeispiele beschäftigen Sie sich intensiv und praxisnah mit der Rechnungslegung und der Jahresabschlussanalyse und -kritik, dem richtigen Einsatz von betriebswirtschaftlichen Kennzahlen sowie weiteren Verfahren zur Bonitätsbeurteilung.

Das Seminar ist Bestandteil der Reihe "Standardmethoden der Bonitätsbeurteilung" (StaMeBo), die aus den Seminaren ID 2027, ID2028, ID2029, ID2037 und ID2121 besteht.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Johanna Böck	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2211
<b>Dozenten</b>	Magnus Jahrstorfer, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	525,00 Euro			

**ID 2036** Jahresabschlussanalyse nach IFRS (Einzel- und Konzernabschlüsse) - Grundlagen und Unterschiede zum deutschen Bilanzrecht

Sie erhalten Einblick in die Philosophie der IAS- bzw. IFRS Vorschriften und die wesentlichen Unterschiede zum deutschen Bilanzrecht. Im Detail erfahren Sie dann die sich hieraus ergebenden Folgen für die Bilanzanalyse und die Interpretation. Hierzu beschäftigen Sie sich sowohl mit dem Einzel- als auch dem Konzernabschluss.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Johanna Böck	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2211
<b>Dozenten</b>	Prof. Dr. Konrad Wimmer, msg Gillardon AG Dipl.Kfm. Stephan Kunze, Steuerberater, Acta Treuhand GmbH Steuerberatungsgesellschaft			
<b>Preis</b>	890,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.3.10.7 Prüfung Kreditgeschäft

#### ID 2028 Analyse und Beurteilung der Abschlüsse verbundener Unternehmen und internationaler Konzerne (StaMeBo 2)

Sie erhalten einen Überblick über die aktuellen Rechtsvorschriften für Konzernabschlüsse (HGB, IFRS, US-GAAP, BilMoG) und setzen sich mit Konsolidierungsgrundsätzen auseinander. Anhand von Praxisfällen konsolidieren Sie Einzelabschlüsse verbundener Unternehmen. Sie beurteilen die Ergebnisse der Analyse mit den Verfahren zur Bilanzkritik und der Ermittlung der Kapitaldienstfähigkeit. Daneben bekommen Sie einen Einblick in die aktuellen Entwicklungen des Aktienrechts, den Vorschriften zur Rechnungslegung und deren Prüfung. Hierbei werden die Änderungen aufgrund BilMoG einbezogen. Zusätzlich gewinnen Sie einen Einblick in die technische Unterstützung durch die "manuelle Konsolidierung" in EBIL.

Das Seminar ist Bestandteil der Reihe "Standardmethoden der Bonitätsbeurteilung" (StaMeBo), die aus den Seminaren ID 2027, ID2028, ID2029, ID2037 und ID2121 besteht.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Johanna Böck	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2211
<b>Dozenten</b>	Johann Zach, Prüfungsstelle des SVB			
<b>Preis</b>	350,00 Euro			

#### ID 2067 Probleme des Kredit- und Kreditsicherheitenrechts erkennen und meiden - Aktuelles aus Rechtsprechung und Praxis

Sie erhalten umfangreiches Detailwissen, um auf dieser Grundlage Schadensfälle in der Praxis zu vermeiden und Kreditsicherheiten sowie Darlehensverträge rechtssicher zu gestalten. Probleme des Kredit- und Kreditsicherheitsrechts werden vor dem Hintergrund aktueller Tendenzen in Rechtsprechung und Praxis eingehend besprochen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Martin Gladenbeck, Wolfgang Mehringer, Sparkassenverband Bayern			
<b>Preis</b>	350,00 Euro			

#### ID 2032 Frühwarnsignale im Firmenkundengeschäft: Unternehmenskrisen rechtzeitig erkennen und managen - Workshop

Um einen hohen Praxisnutzen sicherzustellen, wird bei diesem Workshop das Training mit Ihren Praxisfällen im Vordergrund stehen. Im Rahmen von Gruppenarbeiten werden Sie sich intensiv mit den aktuellen Megatrends und den Frühwarnindikatoren des 4-stufigen Analyseverfahrens bei Ihren Kunden auseinandersetzen. Dadurch erhalten Sie ein differenziertes Bild, wo Ihre Kunden überdurchschnittlich gut sind und wo sich aktuell Ansatzpunkte für eine Schiefelage ergeben. Zudem werden Sie Lösungsansätze erarbeiten, wie Sie Ihre Kunden beim Chancen- und Risikomanagement gezielt mit Bankprodukten unterstützen können. Die Ergebnisse Ihrer Gruppenarbeiten werden in einer Präsentation auf dem neuen Sparkassen-Layout zusammengefasst, damit Sie diese mit Ihren Kunden diskutieren können. Darüber hinaus erkennen Sie die enge Vernetzung der risikoorientierten Vorgehensweise mit den Prozessen und Instrumenten (u.a. EBIL pro, Branchenwissen und -prognose, Bilanzkritik und Potenzialanalyse) im Sparkassen-Finanzkonzept Firmenkunden.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Horst Bielmeier, Finanzoptimierung Mittelstand			
<b>Preis</b>	705,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.3.10.7 Prüfung Kreditgeschäft

#### ID 2056 Sanierung zur Bewältigung von Unternehmenskrisen

Sie werden in die Lage versetzt, die Ursachen einer Unternehmenskrise zu erforschen, geeignete Maßnahmen zur Bewältigung der Krise zu initiieren und Haftungsrisiken für die Sparkasse zu vermeiden. Sie erlernen die maßgeblichen rechtlichen Grundlagen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Dr. Robert Bühler, SCHWARTZ Rechtsanwälte Andreas Stocker, SSK Augsburg			
<b>Preis</b>	745,00 Euro			

#### ID 2121 Auswirkungen der neuen EBIL Version auf die Praxis der Jahresabschlussanalyse und -kommentierung (StaMeBo 5)

Regelmäßig erweitert der DSV den Funktionsumfang von EBIL pro. Im Seminar lernen Sie die wesentlichen Neuerungen und Erweiterungen sowie deren Einsatzmöglichkeiten in der Jahresabschlusskritik kennen. Angesichts der zunehmenden Bedeutung der gestuften CF-Rechnung vor dem Hintergrund des HGBneu und der weiterhin volatilen Konjunkturaussichten werden zudem die Inhalte der Liste 4 vertieft.

Das Seminar ist Bestandteil der Reihe "Standardmethoden der Bonitätsbeurteilung" (StaMeBo), die aus den Seminaren ID 2027, ID2028, ID2029, ID2037 und ID2121 besteht.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Johanna Böck	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2211
<b>Dozenten</b>	Magnus Jahrstorfer, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	350,00 Euro			

#### ID 2010 Betriebswirtschaftliche Grundlagen der Sanierungsbetreuung

Allgemein: Sie lernen in der gesamten Seminarreihe alle Einzelschritte von der Prüfung der Sanierungsfähigkeit und Sanierungswürdigkeit bis zur Sanierungsbegleitung und Kreditprüfung kennen. Dabei behandeln Sie alle rechtlichen und betriebswirtschaftlichen Aspekte. Sie erkennen die mit der Sanierungsbearbeitung verbundenen Haftungsrisiken, aber auch Handlungsmöglichkeiten der Sparkasse.

Speziell: Sie werden in die Lage versetzt, betriebswirtschaftliche Schwachstellen im Vorfeld der Krise bzw. in der Krise des Unternehmens zu erkennen, die Sanierungsfähigkeit zu prüfen und eine risikoorientierte Problemkreditengagementbearbeitung durchzuführen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Johanna Böck	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2211
<b>Dozenten</b>	Christian Wachter, SK Bamberg Andreas Kultschytzky, RDG Management Beratungen GmbH			
<b>Preis</b>	1.025,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.3.10.7 Prüfung Kreditgeschäft

#### ID 2012 Betriebswirtschaftliche Spezialthemen in der Sanierungsbetreuung

Allgemein: Sie lernen in der gesamten Seminarreihe alle Einzelschritte von der Prüfung der Sanierungsfähigkeit und Sanierungswürdigkeit bis zur Sanierungsbegleitung und Kreditprüfung kennen. Dabei behandeln Sie alle rechtlichen und betriebswirtschaftlichen Aspekte. Sie erkennen die mit der Sanierungsbearbeitung verbundenen Haftungsrisiken, aber auch Handlungsmöglichkeiten der Sparkasse.

Speziell: Sie werden in die Lage versetzt, komplexe betriebswirtschaftliche Sachverhalte im Vorfeld der Krise bzw. in der Krise des Unternehmens zu erkennen und eine risikoorientierte Problemkreditengagementbearbeitung durchzuführen. Der Erfahrungsaustausch im Kreis der Sanierer und Consulter schafft ein Netzwerk für die Zukunft.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Johanna Böck	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2211
<b>Dozenten</b>	Christian Wachter, SK Bamberg Andreas Kultschytzky, RDG Management Beratungen GmbH Karsten Jennissen, Glear GmbH & Co KG			
<b>Preis</b>	1.025,00 Euro			

#### ID 2013 Rechtliche Spezialthemen in der Sanierungsbetreuung

Allgemein: Sie lernen in der gesamten Seminarreihe alle Einzelschritte von der Prüfung der Sanierungsfähigkeit und Sanierungswürdigkeit bis zur Sanierungsbegleitung und Kreditprüfung kennen. Dabei behandeln Sie alle rechtlichen und betriebswirtschaftlichen Aspekte. Sie erkennen die mit der Sanierungsbearbeitung verbundenen Haftungsrisiken, aber auch Handlungsmöglichkeiten der Sparkasse.

Speziell: Ziel ist es, bei den Teilnehmern ein Bewusstsein für typische Problemstellungen des Insolvenzrechts in deren täglicher Arbeit zu schaffen. Dabei erhalten die Teilnehmer die Möglichkeit, Fragen zu stellen, diese mit den Teilnehmern und den erfahrenen Praktikern zu diskutieren und fundierte Antworten zu erhalten.

Anhand von ausgewählten Praxisbeispielen soll den Teilnehmern die "trockene" Materie" des Insolvenzrechts nähergebracht werden.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Johanna Böck	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2211
<b>Dozenten</b>	Dr. Raik Kilper, Dr. Ulf Pechartscheck, Beck & Partner Susanne Pauly, Christian Reiser, Prüfungsstelle des SVB			
<b>Preis</b>	690,00 Euro			

#### ID 2728 Kreditabwicklung in der Praxis des Kreditgeschäfts - AufbauSeminar

Sie erhalten detailliertes und praxisbezogenes Wissen in speziellen Bereichen der Kreditabwicklung. Praxisfälle werden in den Seminarverlauf mit eingebunden. Sie erhalten Antworten und Lösungen zu Spezialthemen des Kreditabwicklungsgeschäfts.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Barbara Jakob, Thomas Bauer, SK Deggendorf			
<b>Preis</b>	475,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.3.10.7 Prüfung Kreditgeschäft

#### ID 2073 Plausibilisierung von Gutachten

Sie aktualisieren und vervollständigen Ihre Kenntnisse zur Theorie und Praxis der Gutachtenerstellung. Insbesondere werden die Knackpunkte und Fallstricke beim Aufbau eines Gutachtens im Hinblick auf die Einhaltung der Beleihungswertermittlungsverordnung (BelWertV) beleuchtet. An Hand von Beispielen aus der Bewertungspraxis werden die formalen Anforderungen gemeinsam überprüft und diskutiert.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Silvia Schneider, Diplom-Sachverständige (DIA) für die Bewertung von bebauten und unbebauten Grundstücken, für Mieten und Pachten und für Schäden an Gebäuden, CIS HypZert (F), DIAZert (F)			
<b>Preis</b>	300,00 Euro			

#### ID 2173 Immobilienbewertung aktuell - Erfahrungsaustausch

Sie erhalten aktuelle Informationen und die Möglichkeit zur offenen Diskussion zu den Fachvorträgen. Ein intensiver Erfahrungsaustausch rundet das Programm ab.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Caroline Betz, Zertifizierte Sachverständige für Immobilienbewertung und Immobiliengutachter, Lehn & Partner Yves Ulrich, CIS HypZert (F,M) * MAI * MRICS, Leiter der Gruppe Immobilienbewertung der Landesbank Baden-Württemberg Dr. Matthias Morgenstern, GLS ImmoWert, von der IHK Oberfranken öffentlich bestellter und vereidigter Sachverständiger für geotechnische Erkundung und Bewertung und Wertermittlung von Altlasten, Dipl.-Geoökologe (Univ.), Dipl.-Wirtschaftsingenieur (FH)			
<b>Preis</b>	630,00 Euro			

#### ID 2035 Schuldscheindarlehen - Grundlagen: Rahmenbedingungen, Ausgestaltung, Entwicklungen

Das Corporate Schuldscheindarlehen hat in den letzten Jahren enorm als Kreditersatzgeschäft an Bedeutung gewonnen. Sie erhalten innerhalb des Seminars einen aktuellen Marktüberblick und diskutieren die rechtlichen Rahmenbedingungen. Sie erarbeiten die wirtschaftlichen Aspekte und verstehen die nötigen Prozesse rund um das Produkt Schuldscheindarlehen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Knut Bodeewes, BayernLB			
<b>Preis</b>	235,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.3.10.7 Prüfung Kreditgeschäft

#### ID 2732 Professionelles Arbeiten bei Antragstellung und Verwendungsnachweis beim Einsatz öffentlicher Fördermittel bei wohnw. und gewerbl. Finanzierungen

Sie erkennen die Vorteilhaftigkeit von öffentlichen Fördermitteln unter den Aspekten der schnellen und unkomplizierten Bearbeitungs- und Abwicklungsmöglichkeiten und erhöhen Ihre Sachbearbeitungsqualität im Wohnungsbau- und Gewerbekundensegment. Sie steigern Ihr Fachwissen rund um die Bearbeitung von öffentlichen Fördermitteln und werden für die richtige Bearbeitung von Förderanträgen sensibilisiert.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Franz Edholzer, BayernLB Fördergeschäft Daniela Zeug, LfA Förderbank Bayern Tobias Böer, Agribusiness/Landwirtschaftliche Rentenbank Petra Hartmann, KfW Bankengruppe			
<b>Preis</b>	175,00 Euro			

#### ID 2070 Bauträgerfinanzierungen

Sie lernen die Besonderheiten der Bauträgerfinanzierung kennen. Dazu gehören die Kreditwürdigkeitsprüfung, die Objektbeurteilung, die technische Abwicklung und das Vorgehen in der Krise. Dazu werden Sie auf die rechtlichen Vertragsgestaltungen und Haftungsfolgen vorbereitet.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Andreas Zanner, SSK München Maren Okrongli, KSK München Starnberg Ebersberg Thorsten Langnau, Notar			
<b>Preis</b>	645,00 Euro			

#### ID 2140 Rechtliche Grundlagen des Kommunalgeschäfts (Haushaltsrecht, Recht der Kommunalwirtschaft, Bankaufsichtsrecht) und Zusammenarbeitsmöglichkeiten mit der BayernLabo im Kommunkreditgeschäft

Sie erhalten einen vertriebs- und praxisorientierten Überblick über verschiedene Gebiete des Kommunalrechts (Haushaltsrecht, Recht der Kommunalwirtschaft). Zudem finden sowohl der Leitfaden "Rechts- und Formerfordernisse" sowie die "Musterschuldurkunde Investitionskredite" der BayernLB und des Sparkassenverbandes Bayern Berücksichtigung. Damit werden Sie in die Lage versetzt, dem kommunalen Kunden als adäquater, mit dessen Diktion und Problemstellungen vertrauter Ansprechpartner und Problemlöser gegenüberzutreten zu können und Schwierigkeiten in der Sachbearbeitung à priori zu vermeiden.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Johanna Böck	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2211
<b>Dozenten</b>	Wolfgang Schmidt, BayernLabo			
<b>Preis</b>	310,00 Euro			

## 3.3.10.8 IT-Revision

Hier finden Sie Seminare zum Thema IT-Revision.

### ID 5270 Allgemeine Grundlagen der DV-Revision

Sie erhalten einen Überblick über die Vorgehensweise bei der Prüfung des DV-Bereichs bei der Sparkasse. Sie sind in der Lage, Probleme zu erkennen und werden über die Vorgehensweise bei DV-Prüfungen in der Sparkasse informiert.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Norbert Artinger Anneliese Gillhuber	Tel. 0871 504-2306 Tel. 0871 504-2243
<b>Dozenten</b>	Peter Grönert, SSK Augsburg Gerald Schmidhuber, SIZ			
<b>Preis</b>	475,00 Euro			

### ID 5275 Praktische IT-Revision im Umfeld der Finanz Informatik

Sie lernen Tools und die relevanten Datenquellen für den täglichen Einsatz kennen. Dabei wird auf die aktuelle Systemumgebung OSPlus (insbesondere mit den Schwerpunkten KURS, DAW, Listen und IDV-Office) abgestellt. Vorgestellt in diesem Zusammenhang werden die Möglichkeiten der Office-Anwendungen MS Access und MS Excel zur gezielten Selektion, Auswertung, Bewertung und Darstellung der gewonnenen Datenmengen. Ebenso kennen Sie beispielhafte Auswertungen von Proxyprotokollen und Importfunktionen für Standardlisten.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Norbert Artinger Anneliese Gillhuber	Tel. 0871 504-2306 Tel. 0871 504-2243
<b>Dozenten</b>	Peter Grönert, SSK Augsburg Ekkehard Penk, SKSK Erlangen			
<b>Preis</b>	675,00 Euro			

### ID 4674 BCM - Notfallmanagement - Notfallbeauftragter - praxisnah

Sie lernen alle rechtlichen Aspekte und Grundlagen kennen.  
Sie kennen Aktivitäten und Prozesse des Business Continuity Management und können diese verbessern.  
Sie können Nachvollziehbarkeit der Notfallplanung und des BCMs sicherstellen.  
Sie erhalten zusätzliche Informationen zur Nutzung des BCM-Tools und/oder BELUGA (keine Tool-Schulung)

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Norbert Artinger Anneliese Gillhuber	Tel. 0871 504-2306 Tel. 0871 504-2243
<b>Dozenten</b>	Peter Schwarz, Deutscher Sparkassenverlag			
<b>Preis</b>	695,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.3.10.8 IT-Revision

#### ID 4675 BCM - Notfallmanagement Grundseminar

Sie lernen grundlegende und wesentliche Prozesse des Notfallmanagements (BCM) kennen und verstehen. Durch Diskussionen der einzelnen Themen werden Ihnen weitere Umsetzungen aus der Praxis aufgezeigt. Je nach Kenntnisstand bietet Ihnen dieses Grundseminar eine gute Basis für das Seminar "BCM praxisnah".

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Norbert Artinger Anneliese Gillhuber	Tel. 0871 504-2306 Tel. 0871 504-2243
<b>Dozenten</b>	Peter Schwarz, Deutscher Sparkassenverlag			
<b>Preis</b>	370,00 Euro			

#### ID 4677 Erfahrungsaustausch BCM

1. Informationsaustausch und Wissenstransfer zwischen den Teilnehmern und dem Referenten, um neue Impulse und Lösungsansätze zur Fortschreibung des eigenen Business Continuity Managements (BCM)/Notfallmanagements zu erhalten.

2. Methodische Vorgehensweisen und Prozesse (Aktivitäten) vertiefen

3. Aktuelle Entwicklungen behandeln

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Norbert Artinger Anneliese Gillhuber	Tel. 0871 504-2306 Tel. 0871 504-2243
<b>Dozenten</b>	Peter Schwarz, Deutscher Sparkassenverlag			
<b>Preis</b>	495,00 Euro			

#### ID 4678 Physische Sicherheit im Rahmen des Sicheren IT-Betriebes

Im Seminar "Physische Sicherheit" erhalten Sie einen Überblick und die Abgrenzung zum SITB Physische Konzepte aus der Perspektive der Informationssicherheit.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Norbert Artinger Anneliese Gillhuber	Tel. 0871 504-2306 Tel. 0871 504-2243
<b>Dozenten</b>	Peter Schwarz, Deutscher Sparkassenverlag			
<b>Preis</b>	370,00 Euro			

#### ID 4679 Schutzbedarfsfeststellung auf Prozessebene

Sie erlernen die Methodik für eine Schutzbedarfsfeststellung auf Ebene der Geschäftsprozesse und wie Sie zeitkritische Geschäftsprozesse über eine Kritikalitätsanalyse zielsicher ermitteln und eine Business Impact Analyse durchführen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Norbert Artinger Anneliese Gillhuber	Tel. 0871 504-2306 Tel. 0871 504-2243
<b>Dozenten</b>	Peter Schwarz, Deutscher Sparkassenverlag			
<b>Preis</b>	370,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.3.11 Informationstechnologie

Hier finden Sie Seminare zum Themengebiet Informationstechnologie.

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:

Tobias Sterr Tel.: 0871 504-2363 E-Mail: t.sterr@s-akaby.de

#### ID 4636 Microsoft Outlook - Grundlagen und Optimierung der Arbeitsorganisation

Sie erhalten einen systematischen Einblick in die Möglichkeiten von Microsoft Outlook. Ziel des Seminars ist es, Ihnen den Arbeitsalltag durch cleveren Einsatz der gesamten Palette der Möglichkeiten zu erleichtern und Zeit zu sparen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Anneliese Gillhuber	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2243
<b>Dozenten</b>	Dozenten der edv-coaching.de GmbH			
<b>Preis</b>	400,00 Euro			

#### ID 4620 Microsoft Sharepoint - Entscheider-Workshop

Dieser Workshop dient Ihnen als Entscheidungshilfe für die Einführung von SharePoint in Ihrem Institut.

- Soll SharePoint in unserem Institut eingeführt werden?
- Welche Form der Nutzung ist die richtige für uns?
- Welche Anwendungsszenarien lassen sich über SharePoint abbilden?
- Wie nutze ich SharePoint für Collaboration, Projekt- und Informationsmanagement?

Diese und weitere Fragen werden im Workshop beantwortet. Darüber hinaus erhalten Sie einen umfassenden Einblick in die Funktionalitäten der Anwendung, die Sie direkt vor Ort ausprobieren können. So erlangen Sie, optional angereichert mit Migrationsszenarien für Altanwendungen, eine umfassende Übersicht über die Möglichkeiten im Umgang mit SharePoint

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Anneliese Gillhuber	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2243
<b>Dozenten</b>	Dozenten der FINCON Unternehmensberatung			
<b>Preis</b>	445,00 Euro			

#### ID 4621W ICM als Gruppenprojekt - Infowebinar

Sie erhalten einen Überblick über den aktuellen Leistungsumfang von ICM und den damit verbundenen Usecases.

Grundkenntnisse in ICM sind Voraussetzung.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Anneliese Gillhuber	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2243
<b>Preis</b>	127,00 Euro			



## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.3.11 Informationstechnologie

#### ID 4625 ICM-Informationsmanager- und Administratorenschulung

Sie lernen Ihr eigenes ICM auf Basis des Referenz-ICM, unter Nutzung der Standard-Funktionen, weiterzuentwickeln.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Renate Besold	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871/78424
<b>Dozenten</b>	Marcel Kaletta, Sparkassen Consulting GmbH			
<b>Preis</b>	995,00 Euro			

#### ID 4624 MS-Access - Grundlagen

Sie lernen die Grundlagen des Datenbankprogramms MS-Access kennen und erlernen den Aufbau von Tabellen, Formularen, Abfragen und Berichten. Das Seminar stattet Sie mit solidem Grundwissen aus. Sie lernen die wesentlichen Bestandteile einer Datenbank kennen und entwickeln Schritt für Schritt anhand eines Übungsbeispiels eine Datenbank.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Norbert Artinger Anneliese Gillhuber	Tel. 0871 504-2306 Tel. 0871 504-2243
<b>Dozenten</b>	Martin Hobmeier, SK Altötting-Mühldorf Tobias Sterr, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	595,00 Euro			

#### ID 4760 MS-Access für Stabsabteilungen

Sie werden anhand praktischer Beispiele darin geschult, die Daten aus den unterschiedlichen OSP-Auswertungen und möglichen anderen Quellen, in MS-Access zu importieren, dort umzuformen und für effektive Berichterstattungen in Access oder Excel aufzubereiten. In vielen praxisnahen Beispielen mit unterschiedlichen Datenquellen wird der Umgang mit Access u.a. im Zusammenspiel mit Excel erläutert. Weiterhin besteht für die Teilnehmer die Gelegenheit zum Erfahrungsaustausch. Es können Beispiele aus den eigenen Berichtssystemen mitgebracht werden auf die gerne eingegangen wird.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Anneliese Gillhuber	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2243
<b>Dozenten</b>	Martin Meister, SK Mittelfranken-Süd			
<b>Preis</b>	535,00 Euro			

#### ID 4763 MS Access - Workshop für Stabsabteilungen

Die mitgebrachten oder vorgetragenen Fallbeispiele werden gemeinsam analysiert und (soweit möglich) direkt in MS Access umgesetzt, bzw. soweit vorbereitet, so dass Sie diese an Ihrem Arbeitsplatz umsetzen können. Weiterhin besteht für Sie die Gelegenheit zum Erfahrungsaustausch.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Anneliese Gillhuber	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2243
<b>Dozenten</b>	Martin Meister, SK Mittelfranken-Süd			
<b>Preis</b>	295,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.3.11 Informationstechnologie

#### ID 4637 MyMo-Praxisworkshop

Die Inhalte des Workshops sind für MyMo-Einsteiger ausgerichtet. Es werden aus Sicht der Sparkassenpraxis die grundlegenden Funktionen und Möglichkeiten des Systems dargestellt.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Norbert Artinger Anneliese Gillhuber	Tel. 0871 504-2306 Tel. 0871 504-2243
<b>Dozenten</b>	Michael Fischl, SK Regen-Viechtach Norbert Artinger, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	425,00 Euro			

#### ID 7150 Agile Arbeitsformen und Methoden - die Professionalisierung zum Agilen Coach

Das Sparkassenumfeld verändert sich zunehmend - wir bewegen uns in einer von Unsicherheit geprägten Zukunft mit ständig wechselnden Herausforderungen: Komplexe, turbulente und unsichere Umwelten zwingen uns zum Neudenken.

Durch die Befähigung im Umgang mit agilen Methoden können selbstorganisierte und reaktionsschnelle Teams innerhalb der Sparkassen gebildet werden, die iterativ nutzerzentrierte Lösungen zu sparkassenspezifischen Handlungsfeldern entwickeln.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Sebastian Weißgerber Stephanie Muck	Tel. 0871 504-2374 Tel. 0871 504-2283
<b>Dozenten</b>	Tobias von Knobelsdorff, zero360. the innovation company (Berlin) Dozenten der Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>				

#### ID 7150W Webinar Agile Arbeitsformen und Methoden - die Professionalisierung zum Agilen Coach

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Sebastian Weißgerber Stephanie Muck	Tel. 0871 504-2374 Tel. 0871 504-2283
<b>Preis</b>	190,00 Euro			

#### ID 7151 Agile Arbeitsformen und Methoden - die Professionalisierung zum Agilen Coach - Basismodul

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Sebastian Weißgerber Stephanie Muck	Tel. 0871 504-2374 Tel. 0871 504-2283
<b>Preis</b>	950,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.3.12 FI-Anwendungen

Hier finden Sie Seminare zu den verschiedenen FI-Anwendungen.

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:

Tobias Sterr Tel.: 0871 504-2363 E-Mail: t.sterr@s-akaby.de

#### 3.3.12.1 OSPlus Standardschulungen

Hier finden Sie das Standardschulungsangebot der Finanz Informatik. Dieses umfasst Seminare zu folgenden Themengebieten:

- Banksteuerung/-Controlling
- Grundlagen OSPlus
- Daten-/Schnittstellenmanagement
- Interne Systeme
- Marktfolge
- Multikanal - Medialer Vertrieb
- Zahlungsverkehr/-Kartenmanagement

Zum Redaktionsschluss liegen noch keine Termine für die Standardschulungen der Finanz Informatik vor. Sobald diese feststehen, geben wir die Details per Rundschreiben bekannt. In der tagesaktuellen Version unseres Qualifizierungsprogramms werden Sie die Termine dann ebenfalls finden. Diese Version steht über BIKOS-Portal täglich zum Download bereit.

Um Sie bei der Planung der Termine und Ihres Budgets zu unterstützen, haben wir das Bildungsangebot aus dem Jahr 2019 hier abgedruckt. Wir gehen davon aus, dass wir den überwiegenden Teil der aufgeführten Seminare auch im Jahr 2020 wieder anbieten können.

Bitte beachten Sie, dass die angegebenen Seminarpreise gegebenenfalls angepasst werden.

#### ID 5530 667 - FinRep mit BAIS - für die Fachabteilung

Sie erhalten einen Überblick über die aufsichtsrechtlichen Anforderungen und die Meldetemplates von FinRep. Des Weiteren wird auf den Prozess der Erstellung der Meldung in BAIS eingegangen. Wichtige Aspekte im Hinblick auf mögliche Verarbeitungs- und Bedienungsfehler und deren Behebung werden erklärt.

Weiterhin wird ein Überblick über die aktuellen Änderungen im Zuge der Einführung von IFRS 9 und deren Auswirkungen auf HGB-Bilanzierer geboten. Zusätzlich wird auf die Auswertungsmöglichkeiten und Protokollierung in BAIS eingegangen.

Sie können nach dem Besuch der Schulung Teilbereiche im Themengebiet FinRep bearbeiten und FinRep Grundfunktionen in BAIS bedienen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Heidi Zimmermann	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2297
<b>Dozenten</b>	msgGillardon			
<b>Preis</b>	405,00 Euro			



## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.3.12.1 OSPlus Standardschulungen

#### ID 5532 669 - GroMiKV mit BAIS - für die Fachabteilung

Sie erhalten einen fachlichen Überblick zu den aufsichtsrechtlichen Anforderungen der GroMiKV bzw. der einschlägigen Vorschriften der CRR. Zudem wird auf die gesetzlichen Neuerungen in Bezug auf die Darstellung der Gruppe verbundener Kunden sowie die Erweiterung des Kreditbegriffs eingegangen. Analog dazu werden der Prozess der Meldungs-erstellung und die entsprechenden Funktionalitäten von BAIS erläutert. Wichtige Aspekte im Hinblick auf mögliche Verarbeitungs- und Bedienungsfehler und deren Behebung, auch im Zusammenhang mit der Stammdateneinreichung, der Rückmeldung der Bundesbank und den Veränderungen in den Meldetemplates, werden erklärt.

Zusätzlich wird auf die Auswertungsmöglichkeiten und Protokollierung in BAIS eingegangen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Heidi Zimmermann	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2297
<b>Dozenten</b>	msgGillardon			
<b>Preis</b>	405,00 Euro			

#### ID 5532W Webinar - GroMiKV für Experten

In diesem Webinar erhalten Sie einen vertiefenden Einblick in die BAIS-Verarbeitungssystematiken. Konkret wird auf die Darstellung der Kreditnehmerverbände /Kreditnehmereinheiten in BAIS eingegangen. Des Weiteren wird auf die Zusatzfunktionen und deren Nutzung für die Meldepraxis Bezug genommen. Zusätzlich werden ausgewählte aktuelle Themen berührt.

Sie können nach dem Besuch des Webinars die Stammdatenverwaltung bezüglich GvK/KNE besser nachvollziehen sowie die Zusatzfunktionen in BAIS verstehen und sich zunutze machen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Heidi Zimmermann	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2297
<b>Dozenten</b>	Martin Makowski, msgGillardon			
<b>Preis</b>				

#### ID 5533 670 - CoRep mit BAIS - für die Fachabteilung

Sie kennen die Umsetzung der gesetzlichen Anforderungen gemäß CRR in der Meldewesensoftware BAIS. Dabei wird insbesondere auf die Themengebiete Solvabilität, Liquidität, belastete Aktiva und die Verschuldungsquote eingegangen. Weiterhin sind die Teilnehmer in der Lage, die CoRep-Meldungen mit BAIS zu erstellen. Sie können den kompletten Meldeprozess bis zur Abgabe der Meldung anhand von praxisorientierten Beispielen nachvollziehen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Heidi Zimmermann	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2297
<b>Dozenten</b>	msgGillardon			
<b>Preis</b>	405,00 Euro			

### 3.3.12.1 OSPlus Standardschulungen

#### ID 5534 679 - CoRep mit BAIS - die Revisoren-Schulung

Sie kennen die Umsetzung der gesetzlichen Anforderungen gemäß CRR in der Meldewesensoftware BAIS. Dabei wird insbesondere auf die Themengebiete Solvabilität, Liquidität, belastete Aktiva und die Verschuldungsquote eingegangen. Weiterhin sind die Teilnehmer in der Lage, die CoRep-Meldungen mit BAIS zu erstellen. Sie können den kompletten Meldeprozess bis zur Abgabe der Meldung anhand von praxisorientierten Beispielen nachvollziehen. Bei dieser Revisorenschulung wird der Meldeprozess zusätzlich auf manuelle Eingriffsmöglichkeiten seitens der Sachbearbeiter durchleuchtet. Zudem wird besonders auf entsprechende Protokollierungs- und Validierungsfunktionalitäten von BAIS eingegangen. Es wird ebenfalls das Berechtigungskonzept von BAIS erläutert.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Heidi Zimmermann	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2297
<b>Dozenten</b>	msgGillardon			
<b>Preis</b>	405,00 Euro			

#### ID 5535 684 - 'BAIS': Meldung nach der Solvabilitätsverordnung - Updateseminar aufgrund Vorgaben CRD IV

Sie erhalten einen Einblick über die Änderungen innerhalb der Anwendung von "BAIS" aufgrund der Vorgaben des CRD IV Reformpaketes. Sie kennen in dem Zusammenhang die neuen Vordrucke CA und CRSA und deren Auswirkungen, wenn in den Vordrucken nachträglich manuelle Anpassungen vorgenommen werden. Es werden dabei die Prüfungen innerhalb BAIS sowie die Validierungen gegen das EBA-Regelwerk vorgestellt. Anhand von praktischen Übungen sind Sie in der Lage, manuell in die Meldungen einzugreifen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Heidi Zimmermann	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2297
<b>Dozenten</b>	msgGillardon			
<b>Preis</b>	405,00 Euro			

#### ID 5536 680 - GroMiKV mit BAIS - die Revisoren-Schulung

Sie erhalten einen fachlichen Überblick zu den aufsichtsrechtlichen Anforderungen der GroMiKV bzw. der einschlägigen Vorschriften der CRR. Zudem wird auf die gesetzlichen Neuerungen in Bezug auf die Darstellung der Gruppe verbundener Kunden sowie die Erweiterung des Kreditbegriffs eingegangen. Analog dazu werden der Prozess der Meldungserstellung und die entsprechenden Funktionalitäten von BAIS erläutert. Wichtige Aspekte im Hinblick auf mögliche Verarbeitungs- und Bedienungsfehler und deren Behebung, auch im Zusammenhang mit der Stammdateneinreichung, der Rückmeldung der Bundesbank und den Veränderungen in den Meldetemplates, werden erklärt.

Es wird gesondert auf die manuellen Eingriffsmöglichkeiten, Protokollierungs- und Auswertungsfunktionen von BAIS sowie auf Ansatzpunkte für Revisionstätigkeiten eingegangen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Heidi Zimmermann	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2297
<b>Dozenten</b>	msgGillardon			
<b>Preis</b>	405,00 Euro			

## 3.3.12.1 OSPlus Standardschulungen

### ID 5537 681 - AnaCredit mit BAIS - für die Fachabteilung

Sie erhalten einen Überblick über die wesentlichen Grundlagen und fachlichen Anforderungen von AnaCredit. Des Weiteren wird verstärkt auf die Funktionalitäten des AnaCredit-Moduls und den Prozess der Meldungserstellung in BAIS eingegangen. Wichtige Aspekte im Hinblick auf mögliche Verarbeitungs- und Bedienungsfehler und deren Behebung werden erklärt.

Weiterhin wird auf aktuelle Entwicklungen im Bereich AnaCredit eingegangen und gezeigt, wie sich diese in Form von neuen Funktionalitäten auf die Softwarelösung BAIS auswirken.

Sie können nach dem Besuch der Schulung das AnaCredit-Modul in BAIS bedienen und haben ein Verständnis bezüglich der Systematik des Moduls entwickelt. Sie sind vertraut mit den BAIS-spezifischen Besonderheiten zur Erstellung der AnaCredit-Meldung. Außerdem kennen die Teilnehmer die Zusammenhänge und Abhängigkeiten innerhalb der AnaCredit-Meldung und können AnaCredit im Gesamtkontext Meldewesen verorten.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Heidi Zimmermann	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2297
<b>Dozenten</b>	msgGillardon			
<b>Preis</b>	405,00 Euro			

### ID 5537W Webinar - AnaCredit für Experten

In diesem Webinar erhalten Sie einen vertiefenden Einblick in die BAIS-Verarbeitungssystematiken des AnaCredit-Moduls. Dabei wird verstärkt auf die Rückmeldungen der Bundesbank und den korrekten Umgang mit ihnen eingegangen. Zusätzlich wird Bezug auf die Erstellung der Korrekturmeldungen genommen. Ergänzend werden aktuelle Themen aus der Meldepraxis berührt.

Sie können nach dem Besuch des Webinars die Rückmeldungen der Bundesbank besser nachvollziehen und kennen den BAIS-Verarbeitungsprozess bezüglich der Korrekturmeldungen. Die dargestellten Funktionen helfen Ihnen in ihrer Meldepraxis.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Heidi Zimmermann	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2297
<b>Dozenten</b>	Heiko Harzbecker, msgGillardon			
<b>Preis</b>				

### ID 5538 682 - AnaCredit mit BAIS - für Revisoren-Schulung

Sie erhalten einen Überblick über die wesentlichen Grundlagen und fachlichen Anforderungen von AnaCredit. Des Weiteren wird auf den Prozess der Meldungserstellung in BAIS eingegangen. Wichtige Aspekte im Hinblick auf mögliche Verarbeitungs- und Bedienungsfehler und deren Behebung werden erklärt.

Unter besonderer Berücksichtigung der Revisionstätigkeit wird auf die Protokollierungs- und Auswertungsmöglichkeiten sowie Ansatzpunkte für Prüfungstätigkeiten eingegangen.

Sie haben nach dem Besuch der Schulung ein Verständnis dafür entwickelt, wie eine Mitarbeiterin/ ein Mitarbeiter des Meldewesens das AnaCredit-Modul von BAIS nutzt und welche Eingriffsmöglichkeiten bestehen. Außerdem kennen die Teilnehmer die fachlichen Zusammenhänge und Abhängigkeiten innerhalb der AnaCredit-Meldung als Basis für ihre Revisionstätigkeit. Die Teilnehmer sind in der Lage mit der Anwendung BAIS die Prüfung der AnaCredit-Meldung und des dazugehörigen Benutzer- und Rollenkonzepts durchzuführen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Heidi Zimmermann	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2297
<b>Dozenten</b>	msgGillardon			
<b>Preis</b>	405,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.3.12.1 OSPlus Standardschulungen

#### ID 5354 319 - Vorgehen zur Implementierung des Auftrags- und Benachrichtigungssystems (ABS) und des Prozesses "User-Umsetzung bearbeiten"

Sie kennen den Funktionsumfang und die Administrationsmöglichkeiten des neuen Auftrags- und Benachrichtigungssystems (ABS), das mit OSPlus-Release 19.1 zur Verfügung gestellt wird. Auf Basis der von ABS unterstützten Prozesse „User-Umsetzung bearbeiten“ und „Benachrichtigung externer Administratoren“ (BexS) werden die Mehrwerte und Vereinfachungen im Bereich der IT-Organisation/KURS-Administration aufgezeigt. Sie können eine projekthafte Umsetzungsplanung vornehmen und die Erfordernis zusätzlicher Unterstützungsleistungen bewerten.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Margot Schrastetter	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2365
<b>Dozenten</b>	Fa. Beckmann & Partner CONSULT			
<b>Preis</b>	255,00 Euro			

#### ID 5393 586 - Meldungserstellung zur Additionally Monitoring Metrics (AMM)

Sie erhalten einen Überblick über die ALMM-Meldebögen sowie deren fachlich-technische Abhängigkeiten. Des Weiteren erlangen Sie Kenntnisse über die wesentlichen, den Anforderungen des DSGVO entsprechenden, Verarbeitungsprozesse. Es wird aufgezeigt, wie die Finanz Informatik die Befüllung der ALMM-Meldebögen unterstützt, woher die Werte kommen und wie sie zu interpretieren sind. Sie sind dadurch grundsätzlich selbstständig in der Lage, die technische Datenlieferung der Finanz Informatik nachzuvollziehen und zu analysieren. Aktuell noch diskutierte fachliche Fragen sind nicht Gegenstand dieser Schulung.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Heidi Zimmermann	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2297
<b>Dozenten</b>	Fa. Sopra Steria Consulting GmbH			
<b>Preis</b>	275,00 Euro			

#### ID 5388 590 - Administration von MARZIPAN

Im Rahmen der Schulung werden überwiegend die Administrationsfunktionen von MARZIPAN vorgestellt. Sie werden so in die Lage versetzt, das Programm "in Betrieb" zu nehmen.

Während der Schulung wird auch auf die Besonderheiten in der MARZIPAN Administration für die Nutzung der Integrationsmöglichkeit in OSPlus\_neo eingegangen.

Abgrenzung:

Die Konfiguration von Konditionen- bzw. Margentableaus mit MARZIPAN in OSPlus\_neo ist nicht Bestandteil dieser Schulung. Hier wird auf die eintägige Schulung S 426, ID 5454, "Tableaukonfiguration für OSPlus\_neo mit MARZIPAN" verwiesen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Heidi Zimmermann	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2297
<b>Dozenten</b>	Timo Hecke, msgGillardon			
<b>Preis</b>	870,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.3.12.1 OSPlus Standardschulungen

#### ID 5371 592 - Grundlagen der Kalkulation von Aktiv- und Passivprodukten mit MARZIPAN - Kompakt

Im Rahmen der Schulung lernen Sie die grundlegenden Funktionalitäten der Vorkalkulation mit MARZIPAN anhand praxisnaher Beispiele und Berechnungen kennen. Hierbei werden verschiedenste Anwendungsfälle der Einzelkalkulation von Aktiv- und Passivprodukten mittels vorkonfigurierter Beispielprodukte thematisiert und berechnet.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Heidi Zimmermann	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2297
<b>Dozenten</b>	Timo Hecke, msgGillardon			
<b>Preis</b>	445,00 Euro			

#### ID 5376 594 - Grundlagen der Tableaunkonfiguration in MARZIPAN

Sie lernen die Funktionalitäten zur Konfiguration von Konditionen- bzw. Margentableaus mit MARZIPAN sowie deren praktische Anwendung anhand mehrerer praxisnaher Übungsbeispiele kennen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Heidi Zimmermann	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2297
<b>Dozenten</b>	Fa. msgGillardon			
<b>Preis</b>	445,00 Euro			

#### ID 5385 593 - Vorfälligkeitsberechnung mit MARZIPAN-KAPLAN

Sie lernen anhand zahlreicher Rechenbeispiele aus der Praxis komplexe Vorfälligkeitsentschädigungsberechnungen (VE) durchzuführen. Ergänzend werden die notwendigen Programmvoreinstellungen betrachtet, die Ihnen die passende Administration im eigenen Haus ermöglichen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Heidi Zimmermann	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2297
<b>Dozenten</b>	Timo Hecke, msgGillardon AG			
<b>Preis</b>	500,00 Euro			

#### ID 5389 595 - Zahlungsstromorientierte Kalkulation - ein Überblick für Revisoren -

Sie erhalten einen betriebswirtschaftlichen Überblick über die Kalkulationsanwendungen der Sparkassenorganisation (MARZIPAN/zoK), deren Parametrisierung sowie Einbindung in die Anwendungslandschaft der Finanz Informatik. Hierbei werden prüfungsrelevante Aspekte der Parametrisierung besprochen, sowie Möglichkeiten zur Analyse und Optimierung der Datenqualität vorgestellt. Ferner erhalten Sie eine Übersicht möglicher Prüfungsansätze.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Heidi Zimmermann	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2297
<b>Dozenten</b>	Judith Schilling, msg Gillardon			
<b>Preis</b>	330,00 Euro			

## 3.3.12.1 OSPlus Standardschulungen

### ID 5391 MARZIPAN - ein Überblick für Revisoren

Sie erhalten einen betriebswirtschaftlichen Überblick über die Kalkulationsanwendungen der Sparkassenorganisation (MARZIPAN/zoK), deren Parametrisierung sowie Einbindung in die Anwendungslandschaft der Finanz Informatik. Hierbei werden prüfungsrelevante Aspekte der Parametrisierung besprochen, sowie Möglichkeiten zur Analyse und Optimierung der Datenqualität vorgestellt. Ferner erhalten Sie eine Übersicht möglicher Prüfungsansätze.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Heidi Zimmermann	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2297
<b>Dozenten</b>	Judith Schilling, msg Gillardon			
<b>Preis</b>	610,00 Euro			

### ID 5374 Ergebnisspaltung

Die aktuelle Niedrig- und Negativzinsphase zwingt Banken und Sparkassen gleichermaßen, sich intensiv mit der komplexen sowie verzahnten Thematik der Ergebnisspaltung auseinander zu setzen. Auch die Aufsicht, u.a. in Form der MaRisk und FinaV, blickt intensiv auf die Zusammensetzung der Zinsüberschüsse. Mehr denn je ist es erforderlich, Transparenz bezüglich aller wesentlichen Kalkulationskomponenten zu schaffen.

Sie erhalten in dieser Veranstaltung einen Überblick über die fachlichen Bestandteile, die erforderlichen Prozesse sowie die Wirkungszusammenhänge der Ergebnisspaltung. Auf dieser Basis erfolgt ein Best-Practice-Austausch zwischen den Teilnehmern, ergänzt um Praxis-Empfehlungen seitens des Experten der msgGillardon AG. Final steht die Ableitung von Steuerungsimpulsen im Fokus.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Heidi Zimmermann	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2297
<b>Dozenten</b>	Fa. msgGillardon AG			
<b>Preis</b>	300,00 Euro			

### ID 5375W Webinar - Ergebnisspaltung im Rahmen der Ergebnisvorschaurechnung OSPlus

Im Rahmen dieses Webinars wird den Teilnehmern, die sich im Vorfeld schon mit der Ergebnisspaltung beschäftigt haben, ein tieferer Einblick in die Wirkzusammenhänge der einzelnen Positionen gegeben. Die Teilnehmer werden dabei in die Lage versetzt die Ergebnisspaltung in ihrem jeweiligen Institut fachlich zu durchdringen. Außerdem werden Möglichkeiten vorgestellt, wie diese in Vorbereitung für die Anstehenden aufsichtsrechtlichen Meldungen validiert werden kann. Abschließend wird geklärt, welchen Einfluss periodisierte Ausgleichszahlungen auf das Ergebnis und das Steuerungssystem der Institute haben und wie diesen Herausforderungen begegnet werden kann.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Heidi Zimmermann	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2297
<b>Dozenten</b>	Sven Henke, msgGillardon			
<b>Preis</b>	195,00 Euro			

## 3.3.12.1 OSPlus Standardschulungen

### ID 5320 605 - Grundlagen S-Datawarehouse

Sie sind vertraut mit den Grundlagen der Anwendungen und Funktionen des S-Datawarehouse und verfügen über Grundkenntnisse der Abläufe und Ergebnisse des S-Datawarehouse. Darüber hinaus können Sie einzelne Anwendungen anhand praxisnaher Beispiele direkt am PC testen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Heidi Zimmermann	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2297
<b>Dozenten</b>	cp consultingpartner AG			
<b>Preis</b>	690,00 Euro			

### ID 5321 606 - SDWH: Funktionen des Änderungsdienstes für Administratoren

Sie sind vertraut mit den administrativen Funktionen des Änderungsdienstes im S-Datawarehouse. Sie kennen Objektarten, Strukturen, die Datenübergabe sowie die Aggregation der Daten. Darüber hinaus können sie Berechtigungen vergeben, anwendungsspezifische Einstellungen vornehmen, Standardvorgaben umsetzen und aufgabenorientierte Schritte planen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Heidi Zimmermann	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2297
<b>Dozenten</b>	cp consultingpartner AG			
<b>Preis</b>	350,00 Euro			

### ID 5324 610 - OSPlus-Vertriebscontrolling: Verkaufscontrolling im SDWH

Sie machen sich direkt am PC mit dem OSPlus-Modul S-Datawarehouse Verkaufscontrolling vertraut. Sie kennen den Leistungsumfang und können die individuellen Funktionalitäten des Verkaufscontrollings in der Praxis anwenden. Insbesondere sind Sie in der Lage, Standardberichte über Standardberichtsordner anzufordern, weiterzuverarbeiten und für die praktische Arbeit in der Sparkasse zu nutzen. Darüber hinaus können Sie mit Hilfe von IDV-Selektionen und SelKalk individuelle Ergebnislisten definieren.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Heidi Zimmermann	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2297
<b>Dozenten</b>	cp consultingpartner AG			
<b>Preis</b>	350,00 Euro			

### ID 5326 612 - SDWH: Offene Schnittstelle zum 'OSPlus-Vertriebscontrolling' im S-Datawarehouse nutzen

Sie kennen die Funktionsweise und technische Unterstützung der Finanz Informatik zur "Offenen Schnittstelle" für das "OSPLUS-Vertriebscontrolling" im S-Datawarehouse. Sie sind insbesondere in der Lage, die Datensätze für die "Offene Schnittstelle" anzuliefern und die Daten ins S-Datawarehouse für das Vertriebscontrolling einzuspielen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Heidi Zimmermann	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2297
<b>Dozenten</b>	cp consultingpartner AG			
<b>Preis</b>	375,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.3.12.1 OSPlus Standardschulungen

#### ID 5329 618 - OSPlus Vertriebscontrolling: Aktivitätencontrolling im SDWH

Sie machen sich direkt am PC mit dem OSPlus-Modul S-Datwarehouse Aktivitätencontrolling vertraut. Sie kennen den Leistungsumfang und können die individuellen Funktionalitäten des Aktivitätencontrollings zu Kampagnen, Aufgaben und Kontakten in der Praxis anwenden. Insbesondere sind Sie in der Lage, Standardberichte über Standardberichtsordner anzufordern, weiterzuverarbeiten und für die praktische Arbeit in der Sparkasse zu nutzen. Sie bekommen einen Überblick über die verschiedenen Aktivitäten.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Heidi Zimmermann	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2297
<b>Dozenten</b>	cp consultingpartner AG			
<b>Preis</b>	375,00 Euro			

#### ID 5388 590 - Administration von MARZIPAN

Im Rahmen der Schulung werden überwiegend die Administrationsfunktionen von MARZIPAN vorgestellt. Sie werden so in die Lage versetzt, das Programm "in Betrieb" zu nehmen.

Während der Schulung wird auch auf die Besonderheiten in der MARZIPAN Administration für die Nutzung der Integrationsmöglichkeit in OSPlus\_neo eingegangen.

Abgrenzung:

Die Konfiguration von Konditionen- bzw. Margentableaus mit MARZIPAN in OSPlus\_neo ist nicht Bestandteil dieser Schulung. Hier wird auf die eintägige Schulung S 426, ID 5454, "Tableaukonfiguration für OSPlus\_neo mit MARZIPAN" verwiesen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Heidi Zimmermann	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2297
<b>Dozenten</b>	Timo Hecke, msgGillardon			
<b>Preis</b>	870,00 Euro			

#### ID 5540 760b - Elektronische Rechnungsbearbeitung mit dem Rechnungsbuch in OSPlus

Die TeilnehmerInnen können eingehende Rechnungen (kreditorische Rechnungen) im Rechnungsbuch in OSPlus (REBU) bearbeiten. Sie sind vertraut mit den Stammdaten- und weiteren Funktionen zur Rechnungsbearbeitung im OSPlus.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Heidi Zimmermann	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2297
<b>Dozenten</b>	Elvira Troll, Fa. Comline AG, Gerhard Heid, SVB			
<b>Preis</b>	455,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.3.12.1 OSPlus Standardschulungen

#### ID 5541 652 - Erfahrungsaustausch Elektronische Rechnungsbearbeitung mit dem Rechnungsbuch in OSPlus (REBU)

Sie tauschen Ihre Erfahrungen bei der elektronischen Rechnungsbearbeitung mit dem Rechnungsbuch in OSPlus aus, lernen von den Erfahrungen anderer Institute und können daher in der Zukunft Ihre Aufgaben effizienter erledigen sowie die Qualität der Rechnungsbearbeitung verbessern.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Heidi Zimmermann	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2297
<b>Dozenten</b>	Gerhard Heid, Sparkassenverband Bayern, Fach- und Führungskräfte der S-Finanzgruppe			
<b>Preis</b>	230,00 Euro			

#### ID 5381 685 - S-Datawarehouse KORE: Kostenarten-/Kostenstellenrechnung

Sie kennen die Ziele, Inhalte und Funktionalitäten der Kostenarten-/Kostenstellenrechnung innerhalb der Anwendung S-DWH KORE. Weiterhin sind Sie mit speziellen Funktionalitäten für Umsatzsteuer/Vorsteuer in S-DWH KORE vertraut. Darüber hinaus können Sie Verarbeitungsprotokolle bearbeiten.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Heidi Zimmermann	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2297
<b>Dozenten</b>	Comline AG			
<b>Preis</b>	735,00 Euro			

#### ID 5310 690 - OSPlus Vertriebscontrolling: Flexibles Reporting

Sie lernen das Flexible Reporting kennen und sind in der Lage, über das Flexible Reporting SDWH-Berichte abzurufen und zuzuweisen, Berichtsordner anzulegen und zu ändern. Weiterhin können Sie über das Flexible Reporting Standardberichte aus dem SDWH individualisieren und einfache individuelle Berichte erstellen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Heidi Zimmermann	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2297
<b>Dozenten</b>	cp consultingpartner AG			
<b>Preis</b>	690,00 Euro			

#### ID 5360 671 - Risikomanagement mit SimCorp Dimension (SCD) - Grundlagenseminar

Sie sind vertraut mit dem Aufbau der Anwendung SimCorp Dimension. Sie kennen die relevanten Workflows im System. Sie sind in der Lage, mögliche individuelle Problemstellungen zu lösen. Das Seminar ist speziell für SCD-Neueinsteiger konzipiert und vermittelt das für alle Bereiche notwendige SCD-Basis-Wissen, das notwendig ist um mit dem System sicher arbeiten zu können.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Heidi Zimmermann	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2297
<b>Dozenten</b>	Fa. Preyer			
<b>Preis</b>	445,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.3.12.1 OSPlus Standardschulungen

#### ID 5364 675 - Risikomanagement mit SimCorp Dimension (SCD) - Aufbauseminar: Value-at-Risk und Backtesting

Sie sind vertraut mit den Funktionalitäten und mit dem Workflow der Value at Risk (VaR)-Berechnung in der Anwendung Sim-Corp Dimension. Darüber hinaus kennen sie die Funktionsweise des Backtestings.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Heidi Zimmermann	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2297
<b>Dozenten</b>	Fa. Preyer GmbH			
<b>Preis</b>	445,00 Euro			

#### ID 5365 677 - Risikomanagement mit SimCorp Dimension (SCD) - Aufbauseminar: Revision

Sie können Fragen aus der Prüfungspraxis im Zusammenhang mit der systemseitigen Umsetzung innerhalb der Anwendung Risikomanagement mit SimCorp Dimension (SCD) beantworten. Dabei fließen die Fragen der internen Revision, der Prüfungsstellen sowie aus den Bundesbankprüfungen mit ein. Sie kennen die Lösungsmöglichkeiten und die erforderlichen Prüffelder.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Heidi Zimmermann	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2297
<b>Dozenten</b>	Fa. Preyer GmbH			
<b>Preis</b>	445,00 Euro			

#### ID 5366 678 - Risikomanagement mit SimCorp Dimension (SCD) - Aufbauseminar: Bewertungen und Simulationen

Sie sind mit den Modellen und Verfahren der Bewertung für die wichtigsten Finanzinstrumente vertraut. Sie können diese in der Anwendung SimCorp Dimension praktisch umsetzen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Heidi Zimmermann	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2297
<b>Dozenten</b>	Preyer GmbH			
<b>Preis</b>	840,00 Euro			

#### ID 5367 696 - Der Jahresabschluss mit SimCorp Dimension (SCD)

Sie kennen den Workflow bezüglich des Jahresabschlusses in SCD und können diesen danach auch in der Sparkasse durchführen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Heidi Zimmermann	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2297
<b>Dozenten</b>	Mitarbeiter der Finanz Informatik			
<b>Preis</b>	430,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.3.12.1 OSPlus Standardschulungen

#### ID 5368 674 - Risikomanagement mit SimCorp Dimension (SCD) - Aufbauseminar: Risikocontrolling

Sie sind vertraut mit den möglichen Limitarten und den unterschiedlichen Limitfeldern/-formeln. Sie können Limite erstellen, pflegen und überwachen. Neben dem Ausführen von Stichtags-/Periodenberechnungen, sind die Teilnehmer in der Lage, Szenarien für Marktdaten zu definieren und einzubinden. Darüber hinaus ist Ihnen der Risiko-Workflow zur Value at Risk-Berechnung bekannt.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Heidi Zimmermann	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2297
<b>Dozenten</b>	Fa. Preyer GmbH			
<b>Preis</b>	445,00 Euro			

#### ID 5512 722 - Unterstützung der operativen Personalplanung mit der FI-Anwendung

Sie sind in der Lage, die Planungsübersicht aufzurufen und fachlich einzurichten. Sie können Zielwerte und Kommentare einpflegen sowie Maßnahmen planen. Sie sind in der Lage die Prognoseergebnisse zu analysieren und auszuwerten. Im Rahmen des Seminars werden erste praktische Anwendungsfälle zur Entwicklung des Personalbestandes direkt in der produktiven OSPlus-Umgebung der jeweiligen Sparkasse abgebildet.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Margot Schrastetter	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2365
<b>Dozenten</b>	Finanz Informatik			
<b>Preis</b>	330,00 Euro			

#### ID 5332 711 - OSPlus Zeitwirtschaft - Vertiefende Kenntnisse für Anwender

Sie vertiefen ihre Kenntnisse der Anwendung "OSPlus Zeitwirtschaft" im aktuellen Release 4.7. Sie erhalten Tipps & Tricks aus der täglichen Praxis und werden über aktuelle Funktionserweiterungen informiert. Sie kennen die Workflowkomponente und erhalten einen Einblick in die Auswertungen. Sie erhalten einen Überblick über die Funktionen der Schnittstellen zur PARISplus. Sie lernen die Zusammenhänge zwischen der Zeitwirtschaft und der Zutrittskontrolle kennen.

NEU: Nach Besuch dieses Seminars haben Sie die Möglichkeit neue Administrationsoptionen freischalten zu lassen, z B. Farbänderungen von Abwesenheiten und Workflowsteuerungen. Die nachstehende Beschreibung dient lediglich zur Orientierung der zu besprechenden Schulungsinhalte. Der Dozent geht individuell auf die Anforderungen der Schulungsteilnehmer ein.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Margot Schrastetter	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2365
<b>Dozenten</b>	Mitarbeiter der Firma GFOS			
<b>Preis</b>	1.025,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.3.12.1 OSPlus Standardschulungen

#### ID 4139 PARISPlus - Erfahrungsaustausch/ Aktuelles

Sie vertiefen Ihr bisheriges Wissen in PARISPlus und erweitern Ihre Kenntnisse zur Personalabrechnung. Sie diskutieren unter Experten wichtige Fragen und brennende Themen der Personalverwaltung, der Lohn- und Gehaltsabrechnung sowie angrenzender Themen der Personalwirtschaft einschließlich der Umsetzung in PARISPlus. Bei Bedarf werden zu speziellen Themen gemeinsame Entwicklungsanträge auch Änderungen in PARISPlus formuliert oder vorbereitet.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Margot Schrastetter	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2365
<b>Dozenten</b>	Christian Herr, KSK München Starnberg Ebersberg Dr. Bernhard Stegmüller, Sparkassenverband Bayern			
<b>Preis</b>	415,00 Euro			

#### ID 4132 701 - PARISplus: Organisationsmanagement

Sie haben Grundkenntnisse im PARISplus-Organisationsmanagement. Sie können selbständig eine Organisationsstruktur in PARISplus aufbauen und betreiben.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Margot Schrastetter	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2365
<b>Dozenten</b>	Fa. Anthes			
<b>Preis</b>	370,00 Euro			

#### ID 4134 707 - PARISplus: Altersteilzeit

Sie kennen die notwendigen Arbeitsschritte bei der Altersteilzeitberechnung in PARISplus. Sie können die erforderlichen Eingaben vornehmen, auch bei Krankheit. Darüber hinaus sind sie vertraut mit der Darstellung in der Detailsicht und mit den verfügbaren Reports. Sie können die Wertguthaben der Freizeitphase beim Modell OAT5 nachvollziehen und die Lohnartenverschlüsselungen für das Modell OAT3 sind bekannt. Sie können die Aufstockungsbeträge detailliert im Abrechnungsprotokoll nachvollziehen (OAT3 + OAT5). Sie sind vertraut mit den Arbeitsschritten bei Störfällen. Sie können PARISplus für die Altersteilzeit-Rückstellung nutzen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Margot Schrastetter	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2365
<b>Dozenten</b>	Fa. Anthes			
<b>Preis</b>	370,00 Euro			

## 3.3.12.1 OSPlus Standardschulungen

### ID 4137 705 - PARISplus: Berichtswesen

Sie erhalten einen Überblick über den PARISplus-Berichtsbaum. Sie kennen die enthaltenen Reports und Dienstprogramme. Sie können den passenden Report bzw. die passende Auswertung gemäß den vorliegenden Anforderungen auswählen und in einer jederzeit wiederverwendbaren Form speichern. Weiterhin lernen Sie die Parametrierung und Besonderheiten einiger Auswertungen und Dienstprogramme kennen und können Auswertungen und Statistiken erstellen und deren Ausgabeformate anpassen. Sie können eigene Auswertungen mit Ad-hoc-Query und ABAP-Query erstellen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Margot Schrastetter	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2365
<b>Dozenten</b>	Fa. Anthes			
<b>Preis</b>	370,00 Euro			

### ID 5516 755 - PARISplus: Meldewesen im Rahmen der Behördenkommunikation

Sie kennen die Prozesse im Rahmen des Meldeverfahrens mit den Behörden. Sie sind in der Lage, den elektronischen Datenaustausch zwischen der Sparkasse und den Behörden zu prüfen. Sie lernen, im Bereich der weiteren Komponenten des Meldewesens, die Stammdatenpflege und die Kontroll-/Hilfsreports kennen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Margot Schrastetter	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2365
<b>Dozenten</b>	Fa. Anthes			
<b>Preis</b>	750,00 Euro			

### ID 4138 702 - PARISplus: Erweiterte Kenntnisse in der Personalsachbearbeitung und Administration

Sie sind in der Lage, die Aufgaben zur Betreuung der monatlichen Abrechnung und deren Folgeaktivitäten selbständig abzuwickeln. Darüber hinaus wird Ihnen vermittelt, welche Systemeinstellungen durch den Fachpromotor einzurichten sind. Die Teilnahme an diesem Seminar berechtigt Ihre Sparkasse zur Nutzung der Zusatzmodule Auditor und Archiv.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Margot Schrastetter	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2365
<b>Dozenten</b>	Fa. Anthes			
<b>Preis</b>	750,00 Euro			

### ID 4155 750 - PARISplus: Personalkostenplanung

Sie erhalten eine umfangliche Einweisung in die Funktionalitäten der PARISplus-Personalkostenplanung. Anhand von praktischen Übungen sind Sie in der Lage, die mittelfristigen Planungsdaten zu parametrieren. Darüber hinaus können Sie zukünftige Änderungen personenbezogen abbilden und die benötigten Auswertungen erstellen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Margot Schrastetter	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2365
<b>Dozenten</b>	Fa. Anthes			
<b>Preis</b>	370,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.3.12.1 OSPlus Standardschulungen

#### ID 4157 751 - PARISplus: Jahreswechselaktivitäten und Rückblick PARISplus aktuell

Sie vertiefen Ihre Kenntnisse ausgewählter und aktueller PARISplus-Themen des laufenden Jahres, deren Bearbeitung erfahrungsgemäß in der Praxis erhöhte Anforderungen stellt. Weiterhin kennen sie die Aktivitäten, die im Rahmen des Jahreswechsels anfallen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Margot Schrastetter	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2365
<b>Preis</b>	370,00 Euro			

#### ID 4149 744 - PARISplus: Arbeiten mit dem Abrechnungsprotokoll

Sie sind in der Lage, anhand des Abrechnungsprotokolls diverse Berechnungen nachzuvollziehen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Margot Schrastetter	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2365
<b>Dozenten</b>	Fa. Anthes			
<b>Preis</b>	505,00 Euro			

#### ID 4143 708 - PARISplus für Revisoren

Sie sind mit PARISplus vertraut und können diese für weiterführende Prüfungen der Anwendung sach- und fachgerecht nutzen. Sie sind in der Lage, ausgewählte Bereiche in PARISplus, wie z. B. die Datenerfassung, Personalmaßnahmen und Batch-Input Mappen zu beurteilen. Sie kennen den Auditor. Sie sind mit dem technischen und organisatorischen Ablauf der Abrechnung vertraut. Sie kennen die Schnittstelle zur Finanzbuchhaltung, das Ad-Hoc Reporting, die Benutzeradministration sowie die Infotypenprotokollierung.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Margot Schrastetter	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2365
<b>Dozenten</b>	Fa. Anthes			
<b>Preis</b>	505,00 Euro			

#### ID 5509 758 - OSPlus-Personalmanagement: Mitarbeitergespräche Online (MGO) - Einführung

Sie kennen den Leistungsumfang MGO (Mitarbeitergespräche Reisemanagement Online) und sind in der Lage die Einführung von MGO im eigenen Institut zu planen und die erforderlichen Vorarbeiten im Haus anzustoßen. Sie kennen die Möglichkeiten zur Konfiguration und individuellen Einrichtung der Anwendung und können MGO in der täglichen Praxis anwenden.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Margot Schrastetter	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2365
<b>Dozenten</b>	Fa. Ventuno			
<b>Preis</b>	285,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.3.12.1 OSPlus Standardschulungen

#### ID 4196 427 - OSPlus-Kredit für Kreditrevisoren

Sie lernen die wesentlichen Themen in OSPlus Kredit mit Fokus auf die Arbeit des Revisors kennen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Margot Schrastetter	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2365
<b>Dozenten</b>	Fa. b+m Informatik AG			
<b>Preis</b>	390,00 Euro			

#### ID 4182 354 - Administration Aktivgeschäft innerhalb von OSPlus

Sie werden mit der Administration im Aktivgeschäft vom OSPlus vertraut gemacht. Der Fokus liegt hierbei insbesondere auf den Bereichen AZ6 Darlehen, OSPlus-Kredit und Avale. Die administrativen Besonderheiten dieser drei Bereiche zusammen mit dem fachlichen Transfer auf die Anwendungen sowie die regelmäßigen Administrationen bilden hier die Themenschwerpunkte.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Heidi Zimmermann	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2297
<b>Dozenten</b>	Fa. Tekko Informationssysteme GmbH & Co.KG			
<b>Preis</b>	730,00 Euro			

#### ID 4181 360 - Grundlagen der Administration Regelmanagement

Sie lernen das Regelmanagement innerhalb von OSPlus am Beispiel "Finanzierungsprozesse" kennen. Anhand praktischer Übungen sind sie in der Lage, die sparkassenindividuelle Administration des Regelmanagements vorzunehmen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Margot Schrastetter	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2365
<b>Dozenten</b>	Firma b + m Informatik GmbH			
<b>Preis</b>	390,00 Euro			

#### ID 5357 371 - Risikokreditbearbeitung - Grundlagen, Intensivbetreuung und Sanierung für Sachbearbeiter

Sie erhalten grundlegende Kenntnisse in der Bedienung der Anwendung Risikokreditbearbeitung (RKB) und der Fachmodule "RKB-Intensivbetreuung" und "RKB-Sanierung". Sie kennen den Workflow- bzw. die Vorgangssteuerung gemäß der jeweiligen PPS-Prozesse. Sie sind in der Lage das jeweilige Fachmodul für die tägliche Sachbearbeitung zu nutzen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Margot Schrastetter	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2365
<b>Dozenten</b>	Fa. Abit			
<b>Preis</b>	775,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.3.12.1 OSPlus Standardschulungen

#### ID 5344 110 - OSPlus-Vertrieb: Kampagnenmanagement unter OSPlus

Sie sind in der Lage, Kampagnen in OSPlus-Vertrieb durchzuführen. Weiterhin kennen Sie die Funktionalitäten der Anwendung und können diese in der Praxis anwenden.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Heidi Zimmermann	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2297
<b>Dozenten</b>	Mitarbeiter der Finanz Informatik			
<b>Preis</b>	660,00 Euro			

#### ID 5340 300 - Grundlagen der OSPlus Administration

Sie erhalten Kenntnisse über die Struktur und den Aufbau des OSPlus. Anhand von praktischen Übungen kennen Sie den grundlegenden Umgang und die Handhabung mit den in OSPlus zur Verfügung stehenden Mitteln. Spezielle bankfachliche Inhalte sind nicht Bestandteil der Schulung. Weiterhin werden Sie in die Lage versetzt anfallende Aufgaben zur Administration umzusetzen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Heidi Zimmermann	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2297
<b>Dozenten</b>	Mitarbeiter der Finanz Informatik			
<b>Preis</b>	330,00 Euro			

#### ID 5341 310 - OSPlus-Produktbaukasten: Grundlagen der Produktadministration

Sie erhalten Kenntnisse über die Struktur und den Aufbau der Produktadministration. Anhand von praktischen Übungen können Sie die vertrieblichen Prozesse (Beratung, Angebot und Produktverkauf) administrieren. Dabei werden deren Auswirkungen für den Bereich "Markt" dargestellt und die Ausprägungen für die Vertragsänderung mit einbezogen. Weiterhin kennen Sie den grundlegenden Umgang und die Handhabung der OSPlus Administration, mit den in OSPlus zur Verfügung stehenden Mitteln. Spezielle bankfachliche Inhalte sind nicht Bestandteil der Schulung.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Heidi Zimmermann	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2297
<b>Dozenten</b>	Mitarbeiter der Finanz Informatik			
<b>Preis</b>	660,00 Euro			

#### ID 5342 313 - OSPlus Administration und Produktadministration für Nicht-Administratoren

Sie erhalten einen Überblick über die Basis- und Produktadministration.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Heidi Zimmermann	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2297
<b>Dozenten</b>	Mitarbeiter der Finanz Informatik			
<b>Preis</b>	660,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.3.12.1 OSPlus Standardschulungen

#### ID 5343 318 - IT-Berechtigungsmanagement mit KURS - Anbindung von Non-OSPlus-Anwendungen und des DAW unter prozessualen Gesichtspunkten

Sie kennen den Funktionsumfang zur Anbindung von Non-OSPlus-Anwendungen und des DAW an OSPlus-KURS im Kontext der geplanten Weiterentwicklungen ab OSPlus-Release 19.1. Ebenfalls werden die für den Einsatz notwendigen fachlichen und technischen Voraussetzungen vermittelt. Auf Basis der vermittelten Inhalte und Informationen können die Teilnehmer eine projekthafte Umsetzungsplanung vornehmen und die Erfordernis zusätzlicher Unterstützungsleistungen bewerten.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Margot Schrastetter	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2365
<b>Dozenten</b>	Fa. Beckmann & Partner CONSULT			
<b>Preis</b>	255,00 Euro			

#### ID 5528 253 - OSPlus Kontoauszugsadministration - Grundlagen

Sie werden mit den grundsätzlichen Möglichkeiten zur Kontoauszugsadministration im OSPlus vertraut gemacht. Hierbei werden Ihnen Basiswissen und Begrifflichkeiten zur Kontoauszugsadministration vermittelt.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Heidi Zimmermann	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2297
<b>Dozenten</b>	Dozenten der Fa. tekko Informationssysteme GmbH & Co.KG. Kiel			
<b>Preis</b>	375,00 Euro			

#### ID 5529 254 - OSPlus Kontoauszugsadministration - Vertiefung

Sie werden mit erweiterten Anwendungsbereichen der Kontoauszugsadministration sowie den bestehenden Abhängigkeiten zur Kontoauszugsadministration in OSPlus vertraut gemacht. Hierbei wird Ihnen ein vertiefendes Wissen zur Kontoauszugsadministration vermittelt.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Heidi Zimmermann	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2297
<b>Dozenten</b>	Dozenten der Fa. tekko Informationssysteme GmbH & Co.KG. Kiel			
<b>Preis</b>	735,00 Euro			

#### ID 5415 663 - Die Anlagenbuchhaltung innerhalb von OSPlus

Sie lernen die Anlagenbuchhaltung innerhalb von OSPlus kennen. Sie sind in der Lage, die Voreinstellungen und Stammdaten anzulegen und zu pflegen. Sie können Inventargüter anlegen, ändern und verbuchen. Sie sind vertraut mit den Auswertungen und generierten Berichten. Sie kennen die Schnittstellen zu anderen OSPlus-Anwendungen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Margot Schrastetter	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2365
<b>Dozenten</b>	cp consultingpartner AG			
<b>Preis</b>	395,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.3.12.1 OSPlus Standardschulungen

#### ID 5314 666 - Die Anlagenbuchhaltung innerhalb von OSPlus - Erfahrungsaustausch

Sie tauschen Ihre Erfahrungen und Kenntnisse zur Anlagenbuchhaltung innerhalb von OSPlus aus. Sie lernen unterschiedliche Lösungsansätze für die OSPlus Anlagenbuchhaltung kennen und erarbeiten gemeinsam Workarounds, deren Umsetzbarkeit validiert wird.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Margot Schrastetter	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2365
<b>Dozenten</b>	cp consultingpartner AG			
<b>Preis</b>	330,00 Euro			

#### ID 5416 660 - Aufbauschulung Anlagenbuchhaltung OSPlus Buchen/Auswertungen

Sie sind vertraut mit den unterschiedlichen Werkzeugen zur tiefergehenden Bearbeitung und Auswertung der Inhalte der Anlagenbuchhaltung OSPlus. Darüber hinaus werden auch die Abhängigkeiten z.B. zu REBU/REBI und/oder der Schnittstelle zur AZ9 behandelt.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Margot Schrastetter	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2365
<b>Dozenten</b>	Fa. CP Consultingpartner AG			
<b>Preis</b>	425,00 Euro			

#### ID 5393 586 - Meldungserstellung zur Additionally Monitoring Metrics (AMM)

Sie erhalten einen Überblick über die ALMM-Meldebögen sowie deren fachlich-technische Abhängigkeiten. Des Weiteren erlangen Sie Kenntnisse über die wesentlichen, den Anforderungen des DSGVO entsprechenden, Verarbeitungsprozesse. Es wird aufgezeigt, wie die Finanz Informatik die Befüllung der ALMM-Meldebögen unterstützt, woher die Werte kommen und wie sie zu interpretieren sind. Sie sind dadurch grundsätzlich selbstständig in der Lage, die technische Datenlieferung der Finanz Informatik nachzuvollziehen und zu analysieren. Aktuell noch diskutierte fachliche Fragen sind nicht Gegenstand dieser Schulung.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Heidi Zimmermann	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2297
<b>Dozenten</b>	Fa. Sopra Steria Consulting GmbH			
<b>Preis</b>	275,00 Euro			

#### ID 5472 424 - Administration OSPlus: Administration des regelbasierten Finanzierungsprozesses

Sie lernen die Administrationsmöglichkeiten für den regelbasierten Finanzierungsprozess unter OSPlus kennen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Heidi Zimmermann	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2297
<b>Dozenten</b>	Peter Blunk, Fa. b+m Informatik AG			
<b>Preis</b>	385,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.3.12.1 OSPlus Standardschulungen

#### ID 5453 425 - Administration Baufinanzierungsprozesse mit OSPlus\_neo

Sie lernen die verschiedenen Bestandteile der Administration von Baufinanzierungsprozessen mit OSPlus\_neo kennen und können diese in ihrem Institut umsetzen. Weiterhin werden die Grundadministration und Regelsätze der Beispielandministration sowie deren Individualisierungsmöglichkeiten erläutert.

Die Beispielauslieferung für die Produktsätze, Finanzierungsmodelle und die Produktdrehscheibe wird intensiv besprochen, individualisiert und anschließend auch in den Geschäftsprozess eingebunden. Ein administratives Vorgehensmodell zur Erarbeitung hauseigener Vorgaben wird aufgezeigt.

Es wird auf die Besonderheiten der Zusammenhänge zwischen OSPlus\_neo und OSPlus-Portal eingegangen und der Einfluß der Administration auf die Baufinanzierungsprozesse erläutert.

Sämtliche Regelsätze sowie deren Individualisierung werden in Verbindung mit den Baufinanzierungsprozessen erläutert.

Nach der Schulung sind Sie in der Lage, die sparkassenindividuelle Administration für Finanzierungsprozesse vorzunehmen und in die Prozesse einzubinden.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Heidi Zimmermann	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2297
<b>Dozenten</b>	Dozenten der Fa. Sopra Steria Dozenten der Fa. b+m			
<b>Preis</b>	775,00 Euro			

#### ID 5346 910 - Grundlagenschulung Beluga

Sie werden durch die Schulung mit dem Aufbau der Anwendung Beluga vertraut. Durch praktische Übungen werden Sie in die Lage versetzt, Beluga für ihr Haus zu administrieren und die Funktionen von Beluga entsprechend der Belange ihres Hauses einzusetzen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Heidi Zimmermann	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2297
<b>Dozenten</b>	Dozenten der Finanz Informatik			
<b>Preis</b>	660,00 Euro			

#### ID 5569 219 - Das Redaktionssystem IF-CMS der Internet-Filiale professionell einsetzen (Upgradeschulung)

Sie kennen die Neuerungen in der Internet-Filiale.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Norbert Artinger Margot Schrastetter	Tel. 0871 504-2306 Tel. 0871 504-2365
<b>Dozenten</b>	Fa. SFP			
<b>Preis</b>	480,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.3.12.1 OSPlus Standardschulungen

#### ID 5580 216 - Das Redaktionssystem IF-CMS der Internet-Filiale 6 - Grundlagen

Sie sind vertraut mit den grundlegenden Funktionen des Redaktionssystems IF-CMS der Internet-Filiale 6. Sie können den Auftritt der Internet-Filiale 6 selbstständig bearbeiten und pflegen. Sie sind in der Lage, den Rahmenauftritt entsprechend den Bedürfnissen Ihrer Sparkasse zu individualisieren.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Norbert Artinger Margot Schrastetter	Tel. 0871 504-2306 Tel. 0871 504-2365
<b>Dozenten</b>	Fa. SFP			
<b>Preis</b>	795,00 Euro			

#### ID 5581 215 - Das Redaktionssystem IF-CMS der Internet-Filiale 6 - Aufbauseminar

Sie können die Arbeit in Produktseiten optimieren und eigene individuelle Produktfinder anlegen. Sie sind vertraut mit der Pflege von IF-Aufträgen, Referenzen, Paketen und Infomails sowie mit Workflow- und Vererbungsprozessen. Sie sind in der Lage, verfügbare Statistiken zu erstellen und neue Funktionen zu nutzen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Norbert Artinger Margot Schrastetter	Tel. 0871 504-2306 Tel. 0871 504-2365
<b>Dozenten</b>	Fa. SFP			
<b>Preis</b>	795,00 Euro			

#### ID 5586 218b - Intensivierungsworkshop OSPlus\_neo medial - Verkauf

Sie kennen die Prozesse des Themenschwerpunktes Verkauf sowie die medialen Besonderheiten der vorgestellten Prozesse. Sie werden in die Lage versetzt, die erforderlichen Maßnahmen zur Umsetzung und Administration der OSPlus\_neo Prozesse für die Bereitstellung in der Internet Filiale durchzuführen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Margot Schrastetter	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2365
<b>Dozenten</b>	Mitarbeiter der FI			
<b>Preis</b>	Seminar kostenfrei ( evtl. zzgl. Übernachtungskosten und Frühstück)			

#### ID 5587 218c "Intensivierungsworkshop OSPlus\_neo medial - Kredit"

Sie kennen die Prozesse des Themenschwerpunktes Kredit sowie die medialen Besonderheiten der vorgestellten Prozesse. Sie werden in die Lage versetzt, die erforderlichen Maßnahmen zur Umsetzung und Administration der OSPlus\_neo Prozesse für die Bereitstellung in der Internet Filiale durchzuführen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Margot Schrastetter	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2365
<b>Dozenten</b>	Dozenten der Finanz Informatik			
<b>Preis</b>	Seminar kostenfrei ( evtl. zzgl. Übernachtungskosten und Frühstück)			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.3.12.1 OSPlus Standardschulungen

#### ID 5589 218d " Intensivierungsworkshop OSPlus\_neo medial - Wertpapier (DekaBank-Depot)

Sie kennen die Prozesse des Themenschwerpunktes Wertpapier (DekaBank-Depot) sowie die medialen Besonderheiten der vorgestellten Prozesse. Sie werden in die Lage versetzt, die erforderlichen Maßnahmen zur Umsetzung und Administration der OSPlus\_neo Prozesse für die Bereitstellung in der Internet Filiale durchzuführen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Max. Teilnehmer pro Kurs und SPK: 2				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Margot Schrastetter	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2365
<b>Dozenten</b>	Dozenten der FI			
<b>Preis</b>	Seminar kostenfrei ( evtl. zzgl. Übernachtungskosten und Frühstück)			

#### ID 5372 820 - Geldwäsche Risikomanagement mit Siron®AML-Basis

Sie

- erhalten Kenntnisse über das Researchsystem Siron®AML zur Erkennung von Geldwäsche
- lernen in praktischen Übungen die Komponente Parametererfassung zu verwenden
- lernen Geldwäscheszenarien zu modellieren
- erstellen Kundenkategorien, Indizien und Indizkombinationen
- definieren und passen Einstellungen an
- sind in der Lage, die in der Analyse auffälligen Kunden zu bearbeiten und zu dokumentieren

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Heidi Zimmermann	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2297
<b>Dozenten</b>	Fair Isaac Germany GmbH			
<b>Preis</b>	1.390,00 Euro			

#### ID 5373 826 - Siron®AML - Erzeugen einer Verdachtsmeldung für goAML

Mit dem nächsten Release von Siron®AML besteht die Möglichkeit, Verdachtsmeldungen für die Software goAML aus Siron®AML zu generieren und anschließend im Portal der FIU hochzuladen. Dadurch entfällt die zeitaufwändige manuelle Erfassung der Daten.

Sie erlernen alle erforderlichen Schritte zur Auswahl der relevanten Daten und zur Erzeugung der geforderten Datei im XML-Format. Alle Seminarinhalte werden in praktischen Übungen vertieft.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Heidi Zimmermann	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2297
<b>Dozenten</b>	Fair Isaac Germany GmbH			
<b>Preis</b>	470,00 Euro			

#### ID 5377 825 - Siron®AML - Aufbauseminar

Sie erhalten tiefer gehende Kenntnisse zur Definition der Prüf szenarien.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Heidi Zimmermann	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2297
<b>Dozenten</b>	Fair Isaac Germany GmbH			
<b>Preis</b>	685,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.3.12.1 OSPlus Standardschulungen

#### ID 5370 822 - Siron@AML für Revisoren

Sie kennen die Prüfungsansätze beim Einsatz des Programms Siron@AML. Sie kennen die Prüfungsmöglichkeiten allgemeingültiger und institutsspezifischer Informationen (System- und Instituteinstellungen, Benutzerrechte, Prüfungsszenarien, risikobasierter Ansatz).

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Heidi Zimmermann	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2297
<b>Dozenten</b>	Fair Isaac Germany GmbH			
<b>Preis</b>	530,00 Euro			

#### ID 5437 336a - Grundlagen der Administration 'Formulardatenversorgungsgenerator (FDVG)'

Sie lernen die Grundlagen der regelbasierten Formulardatenversorgung und die Grundlagen der für die Administration der Formulardatenversorgung zuständigen Anwendung FDVG kennen. Sie sind in der Lage, Formulardatenversorgungen und deren Bausteine zu administrieren. Sie wissen, wie Individualisierungen und Änderungen der Basiskonfiguration durchgeführt und getestet werden und kennen deren Auswirkungen. Sie kennen das Statusmodell der FDVG-Elemente. Sie erhalten einen Überblick über die Verwendung von Formulardatentypen, können Formulardatenketten verwenden und Textbausteine in Vorlagen vorlegen sowie deren Variablen befüllen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Heidi Zimmermann	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2297
<b>Dozenten</b>	ACT Development & Integration GmbH			
<b>Preis</b>	820,00 Euro			

#### ID 5438 336b - Administration 'Formulardatenversorgungsgenerator (FDVG)' für Spezialisten

Sie vertiefen Ihre im Seminar 336a (Grundlagen der Administration "Formulardatenversorgungsgenerator" FDVG) erworbenen Kenntnisse. Sie sind in der Lage, die fortgeschrittene Konfiguration von Formulardatenbausteinen vorzunehmen. Sie kennen die besondere Arten von Formulardatenparametern und Besonderheiten beim DMS-Leistungsprodukt. Sie wissen, wie sie spezielle Elemente in FDVG einbinden können. Sie erhalten einen Überblick über komplexe Individualisierungen von FDVG-Elementen, Verwendung von Testfällen und die Import/Export-Funktionen von FDVG-Elementen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Heidi Zimmermann	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2297
<b>Dozenten</b>	ACT Development & Integration GmbH			
<b>Preis</b>	820,00 Euro			

## 3.3.12.1 OSPlus Standardschulungen

### ID 4175 339 - Zusammenspiel von FDVG und Adobe Experience Manager (AEM) im Dokumentenmanagementsystem (DMS)

Sie erhalten einen Überblick über das Zusammenspiel von Formularen im FDVG (Formularversorgungsgenerator) und der Vorlagenerstellung mit dem Adobe Experience Manager (AEM) über das Dokumentenmanagementsystem (DMS) von OSPlus. Durch praktische Übungen sind Sie in der Lage, Vorlagen zu erstellen und die Variablenbeschaffung mittels FDVG für die Vorlage vorzunehmen. Weiterhin sind Ihnen die erforderlichen Bearbeitungsschritte vertraut.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Margot Schrastetter	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2365
<b>Dozenten</b>	ACT Development & Integration GmbH			
<b>Preis</b>	885,00 Euro			

### ID 4174 338 - Dokumentenmanagementsystem (DMS) - Aufbau: Gestaltung von Korrespondenz mit Textbausteinen

Sie sind vertraut mit der Erstellung und Verwaltung von Textbausteinen, die im Dokumentenmanagementsystem (DMS) eingesetzt werden. Sie sind anhand praktischer Übungen in der Lage, die DMS-Dienste für Korrespondenz / Textbausteine optimal zu nutzen. Darüber hinaus können Sie die Administration im FDVG (Formulardatenversorgungsgenerator) zur Nutzung von Textbausteinen vornehmen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Margot Schrastetter	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2365
<b>Dozenten</b>	ACT Development & Integration GmbH			
<b>Preis</b>	460,00 Euro			

### ID 4177 341 - Dokumentenmanagementsystem (DMS): Korrespondenz im DMS

Sie lernen praxisbezogene Umsetzungsstrategien für die Korrespondenzgestaltung kennen. Sie wissen anhand von praktischen Beispielen und Übungen, wie Sie Ihren Administrationsaufwand verringern können.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Margot Schrastetter	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2365
<b>Dozenten</b>	ACT Development & Integration GmbH			
<b>Preis</b>	435,00 Euro			

### ID 4162 805 - IDV: OSPlus-Report

Sie erhalten Kenntnisse über Funktionalitäten und Workflow in OSPlus-Report zur eigenständigen Erstellung von Auswertungen. Im praktischen Teil dieser Schulung werden die Teilnehmer anhand verschiedener Aufgabenstellungen u.a. individuelle Reports erstellen, Standard- und Regelleistungen sowie Anlässe administrieren und Daueraufträge terminieren.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Termine werden nach Abschluss der internen Planung der FI bekanntgegeben.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Margot Schrastetter	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2365
<b>Dozenten</b>	Mitarbeiter der Finanz Informatik			
<b>Preis</b>	660,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.3.12.1 OSPlus Standardschulungen

#### ID 4160 800 - IDV-Basiswissen - SQL-Grundlagen

Sie werden in den Grundlagen der Auswertungssprache SQL geschult. Weiterhin wird das Wissen vermittelt, das für die Erstellung von SQL-Selects unter IDV-Office benötigt wird. Außer dem grundlegenden SQL-Gerüst, das für die Auswertung einer einzelnen Tabelle benötigt wird, wird auch vermittelt, wie mehrere Tabellen für eine Auswertung miteinander verknüpft werden können.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Termine werden nach Abschluss der internen Planung der FI bekanntgegeben.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Margot Schrastetter	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2365
<b>Dozenten</b>	Mitarbeiter der Finanz Informatik			
<b>Preis</b>	660,00 Euro			

#### ID 4163 801 - IDV-Basiswissen - Datenworkshop 1

Sie erhalten einen Überblick über die Inhalte, Bedeutung und Zusammenhänge bestimmter IDV-Datenstrukturen unter OSPlus.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Termine werden nach Abschluss der internen Planung der FI bekanntgegeben.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Margot Schrastetter	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2365
<b>Dozenten</b>	Mitarbeiter der Finanz Informatik			
<b>Preis</b>	660,00 Euro			

#### ID 4164 802 - IDV-Basiswissen - Datenworkshop 2

Sie erhalten weitgehende und vertiefende Informationen über die Inhalte, Bedeutung und Zusammenhänge weiterführender IDV-Datenstrukturen unter OSPlus.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Termine werden nach Abschluss der internen Planung der FI bekanntgegeben.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Margot Schrastetter	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2365
<b>Dozenten</b>	Mitarbeiter der Finanz Informatik			
<b>Preis</b>	660,00 Euro			

#### ID 4167 806 - IDV-Aufbauwissen - Datenworkshop 3

Sie erhalten einen Überblick über die Inhalte, Bedeutung und Zusammenhänge weiterer bestimmter IDV-Datenstrukturen unter OSPlus.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Termine werden nach Abschluss der internen Planung der FI bekanntgegeben.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Margot Schrastetter	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2365
<b>Dozenten</b>	Mitarbeiter der Finanz Informatik			
<b>Preis</b>	660,00 Euro			

## 3.3.12.1 OSPlus Standardschulungen

### ID 5518 602 - Umsatzsteuer im OSPlus: Von der Buchung zur USt-Meldung

Sie lernen die Datenherkunft der USt-relevanten bzw. -optierten Umsätze aus den Rechnungsabschlüssen und dem zentralen Rechnungsbaustein, sowie deren Dokumentation kennen. Sie sind vertraut mit dem Funktionsumfang der Anwendung Umsatzsteuer-Meldungen im OSPlus-Portal. Sie können Rechnungsdetails auswerten und wissen, wie Merkmale und Plausibilitäten hinterlegt werden. Sie kennen die automatisierte Datenversorgung der umsatzsteuerrelevanten Formularvordrucke. Sie sind in der Lage, die Formulare aus dem OSPlus-Portal über ELSTER Rich-Client (ERiC) direkt an das Finanzamt zu übertragen. Sie lernen die umfassenden Dokumentationen hierzu kennen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Heidi Zimmermann	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2297
<b>Dozenten</b>	Mitarbeiter Finanz Informatik Mitarbeiter SVB			
<b>Preis</b>	320,00 Euro			

### ID 5450 242 - ISE-Eingangsverarbeitung unter Front Collect Payment (FCP)

Sie kennen die Grundfunktionen des FCP-Systems, die Darstellung des Zusammenhanges der ISE-Migration mit der Umstellung auf das Betriebssystem Windows2012 für das FCP, sowie die ISE-Eingangsverarbeitung mit dem FCP-System. Sie sind anschließend in der Lage, mit der vorhandenen Anwendungsdokumentation die ISE - Eingangsverarbeitung mit dem FCP-System durchzuführen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Heidi Zimmermann	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2297
<b>Dozenten</b>	Bernd Gärtner, Fa. Gärtner			
<b>Preis</b>	180,00 Euro			

### ID 5451 243 - Phishing Prävention im Zahlungsverkehr (PPZV) inklusive Compliance Prüfservice (CoP)

Sie werden befähigt die Phishing Prävention im Zahlungsverkehr gemäß ihres individuellen Zielbildes einzurichten. Im Fokus steht das Zusammenspiel zwischen der Basisanwendung (PPZV Basic) und dem Compliance-Prüfservice (CoP).

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Heidi Zimmermann	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2297
<b>Dozenten</b>	Dozenten der Finanz Informatik			
<b>Preis</b>	330,00 Euro			

### ID 5455 245 - Anwendungsfälle im Bereich Phishing Prävention, Compliance Prüfservice und Transaktionsrisikoanalyse

Sie setzen sich mit Methoden zur Optimierung und Feinjustierung ihrer Phishing Prävention im Zahlungsverkehr auseinander. Im Anschluss erfolgt ein gemeinsamer Erfahrungsaustausch individueller Fragestellungen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Heidi Zimmermann	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2297
<b>Dozenten</b>	Dozenten der Finanz Informatik			
<b>Preis</b>	330,00 Euro			

## 3.3.12.1 OSPlus Standardschulungen

### ID 5577 218e - Intensivierungsworkshop OSPlus\_neo medial - Wertpapier (Sparkassendepot)

Sie kennen die Prozesse des Themenschwerpunktes Wertpapier (Sparkassendepot) sowie die medialen Besonderheiten der vorgestellten Prozesse. Sie werden in die Lage versetzt, die erforderlichen Maßnahmen zur Umsetzung und Administration der OSPlus\_neo Prozesse für die Bereitstellung in der Internet Filiale durchzuführen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Margot Schrastetter	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2365
<b>Dozenten</b>	Dozenten der Finanz Informatik			
<b>Preis</b>	Seminar kostenfrei ( evtl. zzgl. Übernachtungskosten und Frühstück)			

### ID 5586 218b - Intensivierungsworkshop OSPlus\_neo medial - Verkauf

Sie kennen die Prozesse des Themenschwerpunktes Verkauf sowie die medialen Besonderheiten der vorgestellten Prozesse. Sie werden in die Lage versetzt, die erforderlichen Maßnahmen zur Umsetzung und Administration der OSPlus\_neo Prozesse für die Bereitstellung in der Internet Filiale durchzuführen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Margot Schrastetter	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2365
<b>Dozenten</b>	Mitarbeiter der FI			
<b>Preis</b>	Seminar kostenfrei ( evtl. zzgl. Übernachtungskosten und Frühstück)			

### ID 5587 218c "Intensivierungsworkshop OSPlus\_neo medial - Kredit"

Sie kennen die Prozesse des Themenschwerpunktes Kredit sowie die medialen Besonderheiten der vorgestellten Prozesse. Sie werden in die Lage versetzt, die erforderlichen Maßnahmen zur Umsetzung und Administration der OSPlus\_neo Prozesse für die Bereitstellung in der Internet Filiale durchzuführen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Margot Schrastetter	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2365
<b>Dozenten</b>	Dozenten der Finanz Informatik			
<b>Preis</b>	Seminar kostenfrei ( evtl. zzgl. Übernachtungskosten und Frühstück)			

### ID 5589 218d " Intensivierungsworkshop OSPlus\_neo medial - Wertpapier (DekaBank-Depot)

Sie kennen die Prozesse des Themenschwerpunktes Wertpapier (DekaBank-Depot) sowie die medialen Besonderheiten der vorgestellten Prozesse. Sie werden in die Lage versetzt, die erforderlichen Maßnahmen zur Umsetzung und Administration der OSPlus\_neo Prozesse für die Bereitstellung in der Internet Filiale durchzuführen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Max. Teilnehmer pro Kurs und SPK: 2				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Margot Schrastetter	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2365
<b>Dozenten</b>	Dozenten der FI			
<b>Preis</b>	Seminar kostenfrei ( evtl. zzgl. Übernachtungskosten und Frühstück)			

### 3.3.12.1 OSPlus Standardschulungen

#### ID 5345 373a - Risikokreditbearbeitung - Abwicklung für Sachbearbeiter: Grundlagen und weiterführende Inhalte

Den Teilnehmern werden weiterführende Kenntnisse in der Bedienung der Fachmodule RKB Recht, RKB Zwangsversteigerung und RKB Abwicklungskonzept vermittelt.

Ziel der Schulung ist es, die Teilnehmer als Sachbearbeiter in die Lage zu versetzen, mit der Anwendung RKB produktiv zu arbeiten und diese möglichst effizient und umfassend zu nutzen.

Die Administration der Anwendung RKB und die Schnittstellen werden nur insoweit behandelt, als dies zum Verständnis der Anwendung notwendig ist.

Auf Besonderheiten der teilnehmenden Häuser, insbesondere auch Besonderheiten, die sich aus einer ggf. erfolgten Migration ergeben, kann in der Schulung nicht eingegangen werden. Dies ist insbesondere sparkassenindividuellen Workshops vorbehalten.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Margot Schrastetter	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2365
<b>Dozenten</b>	Fa. Collenda			
<b>Preis</b>	1.135,00 Euro			

### 3.3.12.2 OSPlus Rolloutseminare

Hier finden Sie die Rolloutseminare der Finanz Informatik. Diese Seminare werden fortlaufend unter diese Rubrik eingefügt.

#### ID 5459 376 - OSPlus-Pfändungsbearbeitung für Anwender

Sie erhalten ein fundiertes Basiswissen zur OSPlus-Pfändungsbearbeitung. Sie erhalten dabei die Möglichkeit, sich mit der Anwendung vertraut zu machen. Sie werden somit in die Lage versetzt, das erworbene Wissen anschließend in der Praxis umzusetzen und hausintern weiterzugeben.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Margot Schrastetter	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2365
<b>Dozenten</b>	Dozenten der Finanz Informatik			
<b>Preis</b>	330,00 Euro			

#### ID 5577 218e - Intensivierungsworkshop OSPlus\_neo medial - Wertpapier (Sparkassendepot)

Sie kennen die Prozesse des Themenschwerpunktes Wertpapier (Sparkassendepot) sowie die medialen Besonderheiten der vorgestellten Prozesse. Sie werden in die Lage versetzt, die erforderlichen Maßnahmen zur Umsetzung und Administration der OSPlus\_neo Prozesse für die Bereitstellung in der Internet Filiale durchzuführen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Margot Schrastetter	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2365
<b>Dozenten</b>	Dozenten der Finanz Informatik			
<b>Preis</b>	Seminar kostenfrei ( evtl. zzgl. Übernachtungskosten und Frühstück)			

### 3.3.12.3 Ergänzende Schulungsangebote zu OSPlus

Entwickelt von der Finanz Informatik bietet OSPlus zahlreiche Chancen, die Produktivität in Ihrer Sparkasse zu steigern.

Wir kennen die permanenten Herausforderungen, die OSPlus an Sie in der Sparkasse stellt:

- bei gesetzlichen Anforderungen bzw. Änderungen
- bei der Einarbeitung neuer Mitarbeiter
- durch die Versetzung von Mitarbeitern in andere Abteilungen
- durch Fusionen sowie Strukturanpassungen
- durch Reorganisationen und Outsourcing-Projekte

Wir bieten Ihnen genau die Unterstützung, die Sie hierfür benötigen!

Wir helfen Ihren Mitarbeitern OSPlus optimal zu nutzen und dessen Möglichkeiten voll auszuschöpfen.

Und wir denken natürlich immer aus Sicht der Sparkassen!

Nutzen Sie daher unsere OSPlus-Kompetenz für Ihren Erfolg!

#### ID 5638 Grundlagen Zahlungsverkehr mit OSPlus

Sie erhalten die Grundkenntnisse im Zahlungsverkehr mit OSPlus. Ferner werden grundlegende organisatorische Zusammenhänge bei der Zahlungsverkehrsabwicklung vermittelt.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Norbert Artinger Anneliese Gillhuber	Tel. 0871 504-2306 Tel. 0871 504-2243
<b>Dozenten</b>	Norbert von Cerpinsky Consulting			
<b>Preis</b>	795,00 Euro			

#### ID 4725 Workshop OSPlus Zahlungsverkehr zum Releasewechsel

Die wesentlichen Inhalte zum Zahlungsverkehr im jeweiligen aktuellen OSPlus-Release werden Ihnen in diesem Workshop mit den zuständigen Fachleuten der Sparkassen erörtert. Es wird hier sowohl auf die praktische Nutzung als auch auf administrative Einstellungen eingegangen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Termine werden nach Abschluss der internen Planung bekanntgegeben.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Norbert Artinger Anneliese Gillhuber	Tel. 0871 504-2306 Tel. 0871 504-2243
<b>Dozenten</b>	Norbert von Cerpinsky Consulting			
<b>Preis</b>	370,00 Euro			

### 3.3.12.3 Ergänzende Schulungsangebote zu OSPlus

#### ID 4482 Kompetenz- und Rechtesystem (KURS) im OSPlus

Sie erhalten einen Überblick über das Zusammenspiel der Basisadministration mit der Anwendung KURS im OSPlus. Sie können selbst die KURS-Administration durchführen, kennen die Werkzeuge des Soll-Rollen-Konzepts und der Rezertifizierung. Externe Anwendungen als single-point-of-dokumentation bzw. single-point-of-administration können Sie im OSPlus verwalten. Zahlreiche Übungen im OSPlus ermöglichen es Ihnen, nach dem Seminar die genannten Bausteine selbständig zu bearbeiten.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Marianne Brunnhuber	Tel. 0871 504 2284 Tel. 0871 504-2371
<b>Dozenten</b>	Johann Hirsch, SK Landshut Sascha Dean Wiech			
<b>Preis</b>	655,00 Euro			

#### ID 4483 Kundendatenmanagement im OSPlus

Sie erhalten einen tieferen Einblick ins Kundenmanagement Ihrer Sparkasse, incl. Verbünde, Personenrollen, Kontorollen und Generischen Konstrukten (Gekos) und können dadurch im Kundenmanagement Risiken minimieren, Prozesse optimieren und Maßnahmen zur Qualitätssicherung ergreifen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Marianne Brunnhuber	Tel. 0871 504 2284 Tel. 0871 504-2371
<b>Dozenten</b>	Andreas Krämer, AK-Consulting			
<b>Preis</b>	620,00 Euro			

#### ID 4484 Erleben Sie die OSPlus-Administration - für Nicht-Administratoren

Sie können Administrationsaufträge verfassen und interpretieren. Dafür erhalten Sie Grundkenntnisse in der Administration von OSPlus. Ihnen sind die Zusammenhänge der einzelnen Komponenten aus Basis- und Produktadministration vertraut und Sie verstehen die Wirkungsweisen zueinander. Im Rahmen Ihrer Produkt-/Prozessverantwortung können Sie OSPlus gezielt einsetzen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Marianne Brunnhuber	Tel. 0871 504 2284 Tel. 0871 504-2371
<b>Dozenten</b>	Christian Kampmeier, Beckmann & Partner CONSULT GmbH			
<b>Preis</b>	630,00 Euro			

#### ID 4485 Medienbruchfreies Arbeiten durch Serviceaufträge in OSPlus

Sie können Serviceaufträge in OSPlus administrieren. Dafür erhalten Sie alle notwendigen Grundkenntnisse für die Administration (inkl. Felder / Ereignistyp/-definition / Auftragskategorien). Die Erarbeitung der Grundkenntnisse erfolgt im Seminar anhand Übungsfällen; hierzu werden in OSPlus durch die Teilnehmer eigene Serviceaufträge administriert.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Marianne Brunnhuber	Tel. 0871 504 2284 Tel. 0871 504-2371
<b>Preis</b>	280,00 Euro			

## 3.3.12.3 Ergänzende Schulungsangebote zu OSPlus

### ID 4327 Fachforum Passiv 2020

Sie erhalten einen Überblick über die wesentlichen Neuerungen zum OSPlus-Release 14.1 für das Passiv-Geschäft und können aus den vermittelten Informationen den individuellen Handlungsbedarf für ihre Sparkasse ableiten. Die Release-Informationen werden dabei mit Bezug zu den Passiv- und Dienstleistungsprozessen und auch systemübergreifend betrachtet. Darüber hinaus können Erfahrungen und Umsetzungsvorhaben zu den Release-Inhalten unter den Teilnehmern diskutiert und ausgetauscht werden.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Heidi Zimmermann	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2297
<b>Dozenten</b>	Steria Mummert Consulting GmbH			
<b>Preis</b>	230,00 Euro			

### ID 4182 354 - Administration Aktivgeschäft innerhalb von OSPlus

Sie werden mit der Administration im Aktivgeschäft vom OSPlus vertraut gemacht. Der Fokus liegt hierbei insbesondere auf den Bereichen AZ6 Darlehen, OSPlus-Kredit und Avale. Die administrativen Besonderheiten dieser drei Bereiche zusammen mit dem fachlichen Transfer auf die Anwendungen sowie die regelmäßigen Administrationen bilden hier die Themenschwerpunkte.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Heidi Zimmermann	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2297
<b>Dozenten</b>	Fa. Tekko Informationssysteme GmbH & Co.KG			
<b>Preis</b>	730,00 Euro			

### ID 4637 MyMo-Praxisworkshop

Die Inhalte des Workshops sind für MyMo-Einsteiger ausgerichtet. Es werden aus Sicht der Sparkassenpraxis die grundlegenden Funktionen und Möglichkeiten des Systems dargestellt.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Norbert Artinger Anneliese Gillhuber	Tel. 0871 504-2306 Tel. 0871 504-2243
<b>Dozenten</b>	Michael Fischl, SK Regen-Viechtach Norbert Artinger, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	425,00 Euro			

### 3.3.12.3 Ergänzende Schulungsangebote zu OSPlus

#### ID 4620 Microsoft Sharepoint - Entscheider-Workshop

Dieser Workshop dient Ihnen als Entscheidungshilfe für die Einführung von SharePoint in Ihrem Institut.

- Soll SharePoint in unserem Institut eingeführt werden?
- Welche Form der Nutzung ist die richtige für uns?
- Welche Anwendungsszenarien lassen sich über SharePoint abbilden?
- Wie nutze ich SharePoint für Collaboration, Projekt- und Informationsmanagement?

Diese und weitere Fragen werden im Workshop beantwortet. Darüber hinaus erhalten Sie einen umfassenden Einblick in die Funktionalitäten der Anwendung, die Sie direkt vor Ort ausprobieren können. So erlangen Sie, optional angereichert mit Migrationsszenarien für Altanwendungen, eine umfassende Übersicht über die Möglichkeiten im Umgang mit SharePoint

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich		Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch		Anneliese Gillhuber	Tel. 0871 504-2243
<b>Dozenten</b>	Dozenten der FINCON Unternehmensberatung			
<b>Preis</b>	445,00 Euro			

### 3.3.13 Datenschutz / Informationssicherheit / Notfallmanagement

Hier finden Sie unsere Veranstaltungen zum Bereich Datenschutz und IT-Sicherheit.

#### ID 4661 Informationssicherheit: Einführungsseminar zur Umsetzung eines modernen Informationssicherheits-Management-Systems

Zielsetzung des Seminars ist das notwendige Basiswissen zur Erfüllung der Aufgaben bezüglich der Umsetzung von Informationssicherheit in der Sparkasse zu vermitteln.

Sie profitieren direkt von den Erfahrungen einer Sparkasse bezüglich der praxisnahen aktuellen Auseinandersetzung mit dem Informationssicherheits-Management-Prozess.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Norbert Artinger Anneliese Gillhuber	Tel. 0871 504-2306 Tel. 0871 504-2243
<b>Dozenten</b>	Sonja Laußer, Sparkasse Schwandorf Norbert Lochschmidt, SVB			
<b>Preis</b>	470,00 Euro			

#### ID 4673 Sicherer IT-Betrieb praxisnah einsetzen

Die Schulung beinhaltet den Umgang und die praxisnahe Anwendungsweise des Produkts "Sicherer IT-Betrieb" (SITB). Dazu wird das "Handwerkszeug" vermittelt, welches Sie in die Lage versetzt, selbständig notwendige Änderungen und Anpassungen im Produkt vorzunehmen und die dauerhafte Pflege des Produkts zu gewährleisten. Der Informationssicherheits-Management-Prozess wird exemplarisch durchlaufen und im SITB praxisnah abgebildet. Außerdem werden die Anforderungen an einen Informationssicherheits-Beauftragten sowie die Rahmenbedingungen für den Einsatz des SITB geklärt.

Die Schulung ist kein Ersatz für die intensive Beschäftigung mit einem Informationssicherheits-Management-Prozess, welcher gem. MaRisk AT 7.2 nach einem anerkannten Standard etabliert sein muss.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Norbert Artinger Anneliese Gillhuber	Tel. 0871 504-2306 Tel. 0871 504-2243
<b>Dozenten</b>	Robert Kaltenböck, Deutscher Sparkassenverlag			
<b>Preis</b>	895,00 Euro			

#### ID 4675 BCM - Notfallmanagement Grundseminar

Sie lernen grundlegende und wesentliche Prozesse des Notfallmanagements (BCM) kennen und verstehen. Durch Diskussionen der einzelnen Themen werden Ihnen weitere Umsetzungen aus der Praxis aufgezeigt. Je nach Kenntnisstand bietet Ihnen dieses Grundseminar eine gute Basis für das Seminar "BCM praxisnah".

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Norbert Artinger Anneliese Gillhuber	Tel. 0871 504-2306 Tel. 0871 504-2243
<b>Dozenten</b>	Peter Schwarz, Deutscher Sparkassenverlag			
<b>Preis</b>	370,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.3.13 Datenschutz / Informationssicherheit / Notfallmanagement

#### ID 4674 BCM - Notfallmanagement - Notfallbeauftragter - praxisnah

Sie lernen alle rechtlichen Aspekte und Grundlagen kennen.  
Sie kennen Aktivitäten und Prozesse des Business Continuity Management und können diese verbessern.  
Sie können Nachvollziehbarkeit der Notfallplanung und des BCMs sicherstellen.  
Sie erhalten zusätzliche Informationen zur Nutzung des BCM-Tools und/oder BELUGA (keine Tool-Schulung)

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Norbert Artinger Anneliese Gillhuber	Tel. 0871 504-2306 Tel. 0871 504-2243
<b>Dozenten</b>	Peter Schwarz, Deutscher Sparkassenverlag			
<b>Preis</b>	695,00 Euro			

#### ID 4677 Erfahrungsaustausch BCM

1. Informationsaustausch und Wissenstransfer zwischen den Teilnehmern und dem Referenten, um neue Impulse und Lösungsansätze zur Fortschreibung des eigenen Business Continuity Managements (BCM)/Notfallmanagements zu erhalten.

2. Methodische Vorgehensweisen und Prozesse (Aktivitäten) vertiefen

3. Aktuelle Entwicklungen behandeln

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Norbert Artinger Anneliese Gillhuber	Tel. 0871 504-2306 Tel. 0871 504-2243
<b>Dozenten</b>	Peter Schwarz, Deutscher Sparkassenverlag			
<b>Preis</b>	495,00 Euro			

#### ID 4678 Physische Sicherheit im Rahmen des Sicheren IT-Betriebes

Im Seminar "Physische Sicherheit" erhalten Sie einen Überblick und die Abgrenzung zum SITB Physische Konzepte aus der Perspektive der Informationssicherheit.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Norbert Artinger Anneliese Gillhuber	Tel. 0871 504-2306 Tel. 0871 504-2243
<b>Dozenten</b>	Peter Schwarz, Deutscher Sparkassenverlag			
<b>Preis</b>	370,00 Euro			

#### ID 4696 Datenschutz - Grundlagen

Vermittlung von Grundlagenkenntnissen zu den datenschutzrechtlichen Bestimmungen

Hilfestellung zur Umsetzung der gesetzlichen Anforderungen in die Praxis

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Norbert Artinger Anneliese Gillhuber	Tel. 0871 504-2306 Tel. 0871 504-2243
<b>Dozenten</b>	Fridolin Müller, SVB			
<b>Preis</b>	326,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.3.13 Datenschutz / Informationssicherheit / Notfallmanagement

#### ID 2858 IT-Sicherheit

Sie erhalten die Kenntnisse, um die Anforderungen der IT-Sicherheit in der täglichen Praxis sowohl beim Electronic Banking Kunden als auch in der Sparkasse gerecht zu werden.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Norbert Artinger Anneliese Gillhuber	Tel. 0871 504-2306 Tel. 0871 504-2243
<b>Dozenten</b>	Markus Adler, SK Ansbach Dieter Hörauf, SKSK Erlangen Norbert Artinger, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	695,00 Euro			

#### ID 2859 IT-Sicherheit - Requalifizierung

Sie halten ihre Kenntnisse auf dem aktuellen Stand, um den Anforderungen der IT-Sicherheit in der täglichen Praxis sowohl beim Electronic Banking Kunden als auch in der Sparkasse gerecht zu werden.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Norbert Artinger Anneliese Gillhuber	Tel. 0871 504-2306 Tel. 0871 504-2243
<b>Dozenten</b>	Markus Adler, SK Ansbach Dieter Hörauf, SKSK Erlangen Norbert Artinger, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	395,00 Euro			

#### ID 4465 Plötzlich Prozessverantwortlicher in der Fachabteilung

Sie verstehen, warum eine Prozessoptimierung bzw. ein Prozessmanagement für die Sparkasse wichtig ist (Kostensenkung, Qualitätssteigerung, Kunden- und Mitarbeiterzufriedenheit).

Sie wissen, welche Chancen - aber auch Risiken - mit einer Prozessorientierung bzw. -optimierung verbunden sind.

Sie kennen Ihre Aufgaben in Ihrer Rolle als Prozessverantwortlicher und sind vertraut mit dem notwendigen Handwerkszeug, um diese zu erfüllen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Marianne Brunnhuber	Tel. 0871 504 2284 Tel. 0871 504-2371
<b>Dozenten</b>	Trainer der ibo Beratung und Training GmbH			
<b>Preis</b>	700,00 Euro			

#### ID 4679 Schutzbedarfsfeststellung auf Prozessebene

Sie erlernen die Methodik für eine Schutzbedarfsfeststellung auf Ebene der Geschäftsprozesse und wie Sie zeitkritische Geschäftsprozesse über eine Kritikalitätsanalyse zielsicher ermitteln und eine Business Impact Analyse durchführen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Norbert Artinger Anneliese Gillhuber	Tel. 0871 504-2306 Tel. 0871 504-2243
<b>Dozenten</b>	Peter Schwarz, Deutscher Sparkassenverlag			
<b>Preis</b>	370,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.3.14 Geldwäsche / Compliance

Hier finden Sie Seminare zu den Fachgebieten Geldwäschegesetz und Compliance.

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:

Tobias Sterr Tel.: 0871 504-2363 E-Mail: t.sterr@s-akaby.de

#### ID 5668 Grundlagenseminar für WpHG-Compliance-Beauftragte

Sie werden mit den wesentlichen Regelungen zum Thema WpHG-Compliance vertraut gemacht. Ein Erfahrungsaustausch zu Spezialfragen ist nicht das Seminarziel.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Frieda Daffner	Tel. 0871 504 2284 Tel. 0871 504-2384
<b>Dozenten</b>	Dr. Andreas Loy, Sparkassenverband Bayern Manfred Hartl, SSK München			
<b>Preis</b>	370,00 Euro			

#### ID 5239 Grundlagenseminar MiFID II für die Interne Revision und die WpHG-Compliance

Sie beschäftigen sich intensiv mit den fachlichen Inhalten zu MiFID II (Vertrieb) und der PRIIPs-VO und mit deren Umsetzung in der Sparkassenpraxis. Somit erhalten Sie das notwendige fachliche Rüstzeug, um Ihre Prüfungen zu MiFID II durchzuführen. Revisorische Ansätze sind nicht Gegenstand des Seminars. Im Mittelpunkt steht die Vermittlung der Fachinhalte zu MiFID II, inklusive der praktischen Umsetzung in OSPlus Neo.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Elke Tschochner	Tel. 0871 504 2284 Tel. 0871 504-2237
<b>Dozenten</b>	Ramona Wiesinger			
<b>Preis</b>				

#### ID 5249 Aufbau-seminar - Fachwissen MiFID II für die Interne Revision und die WpHG-Compliance

Sie beschäftigen sich intensiv mit den fachlichen Inhalten zu MiFID II (Vertrieb) und der PRIIPs-VO und mit deren Umsetzung in der Sparkassenpraxis. Somit erhalten Sie das notwendige fachliche Rüstzeug, um Ihre Prüfungen zu MiFID II durchzuführen. Revisorische Ansätze sind nicht Gegenstand des Seminars. Im Mittelpunkt steht die Vermittlung der Fachinhalte zu MiFID II, inklusive der praktischen Umsetzung in OSPlus Portal und OSPlus Neo.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Elke Tschochner	Tel. 0871 504 2284 Tel. 0871 504-2237
<b>Dozenten</b>	Ramona Wiesinger			
<b>Preis</b>	275,00 Euro			

#### ID 5613 Wertpapiergeschäft für Revisoren, Vertriebssteuerer und Compliancebeauftragte - Teil 1 - Rechtliche Aspekte

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Frieda Daffner	Tel. 0871 504 2284 Tel. 0871 504-2384
<b>Preis</b>	200,00 Euro			



### 3.3.14 Geldwäsche / Compliance

#### ID 5616 Wertpapiergeschäft für Revisoren, Vertriebssteuerer und Compliancebeauftragte - Teil 2 - Rendite und Risiken ausgewählter Anlageformen

Aufgrund der Umsetzung des Gesetzes zur Stärkung des Anlegerschutzes und Verbesserung der Funktionsfähigkeit des Kapitalmarktes (AnSFuG) sowie der überarbeiteten Fassung der MaComp ist es erforderlich, dass Sie als Mitarbeiter aus den Bereichen Revision, Vertriebssteuerung/-management und Compliance über ein entsprechendes Grundlagenwissen zum Wertpapiergeschäft für ihre tägliche Praxis verfügen. Ziel des Seminars ist es nicht, Hinweise zur Prüfung des Wertpapiergeschäftes durch die Revision bzw. der Überwachungsaufgaben der Compliancebeauftragten zu geben.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Frieda Daffner	Tel. 0871 504 2284 Tel. 0871 504-2384
<b>Dozenten</b>	Heinz-Jürgen Limpert, SK Schweinfurt			
<b>Preis</b>	380,00 Euro			

#### ID 5670 Basiswissen zum Thema Geldwäsche

Sie bekommen das für Ihre Tätigkeit als Geldwäschebeauftragter notwendige Wissen vermittelt. Zu den vielfältigen Aufgaben des Geldwäschebeauftragten gehören u.a. Kontrollen zur Verhinderung der Geldwäsche sowie die Erstattung von Verdachtsanzeigen. Da der Aufgabenkatalog inzwischen sehr umfangreich geworden ist, ist bei der Übernahme dieser Funktion eine intensive Erstsichtung notwendig. Für diese Anforderungen wurde die Veranstaltung konzipiert. Erfahrene Mitarbeiter im Bereich Geldwäsche können dieses Seminar zur Auffrischung ihres Wissens besuchen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Frieda Daffner	Tel. 0871 504 2284 Tel. 0871 504-2384
<b>Dozenten</b>	Jürgen Bauer, SK Nürnberg Markus Hartung, SK Nürnberg Ulrich Schmid, SIZ GmbH			
<b>Preis</b>	420,00 Euro			

#### ID 5671 Update zum Thema Geldwäsche - Seminar für Fortgeschrittene

Als erfahrene Mitarbeiter im Bereich Geldwäsche erhalten Sie in diesem Seminar weiterführendes Wissen zum Thema und Tipps für Ihre tägliche Arbeit.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Frieda Daffner	Tel. 0871 504 2284 Tel. 0871 504-2384
<b>Dozenten</b>	H. Schmid, SIZ GmbH			
<b>Preis</b>	200,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.3.14 Geldwäsche / Compliance

#### ID 5372 820 - Geldwäsche Risikomanagement mit Siron®AML-Basis

Sie

- erhalten Kenntnisse über das Researchsystem Siron®AML zur Erkennung von Geldwäsche
- lernen in praktischen Übungen die Komponente Parametererfassung zu verwenden
- lernen Geldwäscheszenarien zu modellieren
- erstellen Kundenkategorien, Indizien und Indizkombinationen
- definieren und passen Einstellungen an
- sind in der Lage, die in der Analyse auffälligen Kunden zu bearbeiten und zu dokumentieren

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Heidi Zimmermann	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2297
<b>Dozenten</b>	Fair Isaac Germany GmbH			
<b>Preis</b>	1.390,00 Euro			

#### ID 5373 826 - Siron®AML - Erzeugen einer Verdachtsmeldung für goAML

Mit dem nächsten Release von Siron®AML besteht die Möglichkeit, Verdachtsmeldungen für die Software goAML aus Siron®AML zu generieren und anschließend im Portal der FIU hochzuladen. Dadurch entfällt die zeitaufwändige manuelle Erfassung der Daten.

Sie erlernen alle erforderlichen Schritte zur Auswahl der relevanten Daten und zur Erzeugung der geforderten Datei im XML-Format. Alle Seminarinhalte werden in praktischen Übungen vertieft.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Heidi Zimmermann	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2297
<b>Dozenten</b>	Fair Isaac Germany GmbH			
<b>Preis</b>	470,00 Euro			

#### ID 4465 Plötzlich Prozessverantwortlicher in der Fachabteilung

Sie verstehen, warum eine Prozessoptimierung bzw. ein Prozessmanagement für die Sparkasse wichtig ist (Kostensenkung, Qualitätssteigerung, Kunden- und Mitarbeiterzufriedenheit).

Sie wissen, welche Chancen - aber auch Risiken - mit einer Prozessorientierung bzw. -optimierung verbunden sind.

Sie kennen Ihre Aufgaben in Ihrer Rolle als Prozessverantwortlicher und sind vertraut mit dem notwendigen Handwerkszeug, um diese zu erfüllen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Marianne Brunnhuber	Tel. 0871 504 2284 Tel. 0871 504-2371
<b>Dozenten</b>	Trainer der ibo Beratung und Training GmbH			
<b>Preis</b>	700,00 Euro			

### 3.3.14 Geldwäsche / Compliance

#### ID 5686 Erfahrungsaustausch im Themengebiet Geldwäsche Terrorismusfinanzierung

Sie tauschen sich mit Kolleginnen und Kollegen über aktuelle Themen und Fragestellungen (z. B. rechtliche Änderungen) dieses komplexen und umfangreichen Themengebiets aus.

Zugleich erhalten Sie die Möglichkeit, Ihr Netzwerk mit anderen Spezialisten zu pflegen und auszubauen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Frieda Daffner	Tel. 0871 504 2284 Tel. 0871 504-2384
<b>Dozenten</b>	Markus Hartung, SK Nürnberg Barbara Rosenbusch, SK Nürnberg			
<b>Preis</b>	245,00 Euro			

#### ID 5228 Gesprächsführung bei arbeitsrechtlichen Verfehlungen und wirtschaftskriminellen Handlungen

Sie erlernen, wie Sie einen nicht kooperativen Gesprächspartner zu einer Aussage ermutigen.

Sie trainieren psychologische Techniken, mit denen Sie bei einem Zeugen die Erinnerungsleistung steigern und so die Anzahl korrekter Informationen erhöhen.

Sie lernen, wie Sie mit den Methoden forensischer Gerichtspsychologen zuverlässiger zwischen Lüge und Wahrheit unterscheiden und damit Glaubhaftigkeit von Aussagen besser beurteilen können.

Sie motivieren den Beschuldigten zu einem Geständnis, ohne ihm dabei die Verantwortung für sein Handeln abzunehmen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Elke Tschochner	Tel. 0871 504 2284 Tel. 0871 504-2237
<b>Dozenten</b>	Henning Stuke, Kriminologe M.A			
<b>Preis</b>				

## 3.3.15 Gesundheitsmanagement

Mit unserem Angebot "active+" unterstützen wir Sie zielgruppengerecht von einzelnen Gesundheitstagen bis hin zum ganzheitlichen Gesundheitsmanagement (BGM). Die einzelnen "active+" Bausteine sind individuell kombinierbar und sorgen so für ein optimales Ergebnis - für die Sparkasse und jeden Teilnehmer.

Die wesentlichen Inhalte des Konzeptes sind Maßnahmen gegen Herz-Kreislauf-Erkrankungen, falsche Ernährung, Stressmanagement und Rückenprobleme. Seminare für spezielle Zielgruppen wie Auszubildende, Führungskräfte und die "Generation 50+" vervollständigen das Angebot.

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:  
Armin Schmidl Tel.: 0871 504-2348 E-Mail: a.schmidl@s-akaby.de

Dokument(e) BIKOS-Web:

[Seminarangebot zum betrieblichen Gesundheitsmanagement](#)

### ID 4063 Schulung für Gesundheitsbeauftragte in den Sparkassen / Netzwerktreffen

Wir unterstützen Sie dabei, ein systematisches betriebliches Gesundheitsmanagement (BGM) einzuführen und durchzuführen. In der Veranstaltung können Sie u. a. Ihre Erfahrungen, Fragen und Ideen austauschen. Die Schulung ist ein Mix aus Workshops, Vorträgen und gemeinsamen (freiwilligen) sportlichen Aktivitäten.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Armin Schmidl Susanne Höltschl	Tel. 0871 504-2348 Tel. 0871 504-2366
<b>Dozenten</b>	Armin Schmidl, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	370,00 Euro			

### ID 4080 Systematisches Gesundheitsmanagement - Der Orientierungsworkshop für ein nachhaltig wirkendes Gesundheitsmanagement

Sie analysieren Ihre individuelle Ausgangssituation in der Sparkasse und leiten dann die erforderlichen Strukturen und Prozesse für ein nachhaltiges betriebliches Gesundheitsmanagement ab.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Termine werden individuell mit der Sparkasse vereinbart. Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Armin Schmidl Susanne Höltschl	Tel. 0871 504-2348 Tel. 0871 504-2366
<b>Dozenten</b>	Armin Schmidl, Sparkassenakademie			
<b>Preis</b>	Wir erstellen ein individuelles Angebot.			

### ID 4081 Gesund(es) Führen

Wir vermitteln Ihnen Zusammenhänge zwischen Gesundheit und Führung. Sie werden sensibilisiert, Signale bei sich und anderen wahrzunehmen und Sie werden Gegenmaßnahmen kennenlernen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Termine werden individuell mit der Sparkasse vereinbart. Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Armin Schmidl Susanne Höltschl	Tel. 0871 504-2348 Tel. 0871 504-2366
<b>Dozenten</b>	Armin Schmidl, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	Wir erstellen ein individuelles Angebot.			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.3.15 Gesundheitsmanagement

#### ID 4082 Fit im Job - Bleiben Sie gesund

Wir vermitteln Ihnen Freude an Bewegung und Grundkenntnisse der Ernährungslehre, so dass Sie einen Mehrwert für die körperliche und geistige Gesundheit erfahren. Sie bekommen Tipps und Anregungen die Ihnen helfen, Ihre eigene körperliche und geistige Leistungsfähigkeit/Gesundheit zu fördern und langfristig zu erhalten.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Termine werden individuell mit der Sparkasse vereinbart. Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Armin Schmidl Susanne Höltschl	Tel. 0871 504-2348 Tel. 0871 504-2366
<b>Dozenten</b>	Armin Schmidl, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	Wir erstellen ein individuelles Angebot.			

#### ID 4083 Mit Stress intelligent umgehen

Die Teilnehmer lernen, wie Stressbelastungen im Beruf und Privatleben entstehen können und wie sie sie vermeiden können.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Termine werden individuell mit der Sparkasse vereinbart. Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Armin Schmidl Susanne Höltschl	Tel. 0871 504-2348 Tel. 0871 504-2366
<b>Dozenten</b>	Armin Schmidl, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	Wir erstellen ein individuelles Angebot.			

#### ID 4084 Generation 50plus - Gesund und leistungsfähig

Sie erhalten eine gesunde und altersgerechte Einstellung zu Ihrem Körper und werden für Ihre eigene Gesundheit sensibilisiert. Sie halten bewusst inne, um sich auf die eigenen Stärken zu konzentrieren und um neue Prioritäten zu setzen. Sie bekommen objektive, individuelle Daten, die Sie auch zuhause selber leicht messen und kontrollieren können.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Termine werden individuell mit der Sparkasse vereinbart. Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Armin Schmidl Susanne Höltschl	Tel. 0871 504-2348 Tel. 0871 504-2366
<b>Dozenten</b>	Armin Schmidl, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	Wir erstellen ein individuelles Angebot.			

#### ID 4066 Resilienztraining - So stärken Sie Ihre innere Widerstandskraft!

Eine Vielzahl von wissenschaftlichen Studien hat in den letzten Jahren gezeigt: Seelische Widerstandskraft ist nicht einfach angeboren - man kann sie aufbauen und trainieren. Grundlage sind zwei zentrale Fertigkeiten, nämlich Achtsamkeit und werteorientiertes Handeln. In diesem Kompaktseminar erfahren Sie, wie diese Kompetenzen trainiert werden können. Sie haben die Möglichkeit, praktisch zu üben, und lernen Techniken, wie Sie diese Fertigkeiten in Ihrem Alltag anwenden und weiterentwickeln können.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Das Seminar bieten wir - im 2-jährigen Rhythmus - 2019 wieder an. Termine werden auch gerne individuell mit der Sparkasse vereinbart. Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Armin Schmidl Susanne Höltschl	Tel. 0871 504-2348 Tel. 0871 504-2366
<b>Dozenten</b>	Michael Waadt, Insas-Institut			
<b>Preis</b>	285,00 Euro			

### 3.3.15 Gesundheitsmanagement

#### ID 4069 Willkommen zurück! - Gut integriert am Arbeitsplatz nach schwerer Erkrankung am Beispiel Krebs

Rund 40 % der Krebserkrankten befinden sich im erwerbstätigen Alter (Robert-Koch-Institut). Die Wiedereingliederung langzeiterkrankter Arbeitnehmer in den Arbeitsprozess wirft viele Fragen und Unsicherheiten auf - bei Arbeitnehmern und Arbeitgebern.

Wie können Arbeitgeber diese Herausforderung meistern und die Rückkehr von Arbeitnehmern gelingend begleiten? Wissen um gesundheitliche sowie psychosoziale Belastungen von an Krebs erkrankten Menschen, arbeits- und sozialrechtliche Rahmenbedingungen sowie Impulse für die konkrete Umsetzung vor Ort schaffen hier Entlastung. Das Seminar bestärkt Personalleiter im Umgang mit dem hochsensiblen Thema und beleuchtet anhand von Beispielen aus der Beratungspraxis der Referentinnen sowie aus der Erfahrungswelt der Seminarteilnehmer gezielt die zu beachtenden Besonderheiten.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
---------	---------	----	-----	----------------

Termine werden auch gerne individuell mit der Sparkasse vereinbart. Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.

<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich	Armin Schmidl	Tel. 0871 504-2348
	organisatorisch	Susanne Höltschl	Tel. 0871 504-2366

**Dozenten** Marianne Jung, Claudia Reuthlinger, Bayerische Krebsgesellschaft

**Preis** 320,00 Euro



## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.3.16 Assistenz (Stab)

Hier finden Sie Seminare für Assistenz und Sekretariat für die perfekte Zusammenarbeit mit dem oder den Vorgesetzten. Darüber hinaus bieten wir Ihnen in dieser Kategorie auch Seminare zur schriftlichen Kommunikation nach der neuen Markenpositionierung an.

Bitte beachten Sie auch unsere Weiterbildungsmaßnahme für das Sekretariat: Qualifizierte Management-Assistentin. Durch Pflicht- und Wahlbausteine können Sie sich vor allem als Quereinsteiger in die Sparkassenorganisation ideal für die Aufgabe der Assistenz qualifizieren.

Informationen zur Qualifizierten Management-Assistentin finden Sie im Downloadbereich - Dokumente.

Ein weiterer Service für Sie: Zum Download erhalten Sie alle Angebote dieser Kategorie der Sekretariatseminare übersichtlich aufbereitet in einem Dokument.

Alle zwei Jahre (im Herbst in geraden Jahren) bieten wir der Zielgruppe Vorstandssekretärinnen ein zweitägiges Forum an.

Der Austausch mit den Kolleginnen steht hier im Fokus, aktuelle Themenstellungen werden mit einem Mix aus Vorträgen und Workshops bearbeitet.

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:

Tobias Sterr Tel.: 0871 504-2363 E-Mail: t.sterr@s-akaby.de

Regina Götting-Johannes Tel.: 0871 504-2273 E-Mail: r.goetting-johannes@s-akaby.de

Dokument(e) BIKOS-Web:

[Assistenz  
Flyer\\_2020](#)

#### ID 5644 Forum für Assistenz und Sekretariat in der Vorstandsetage

Chefsekretärinnen und Assistentinnen sind gefordert, sich kompetent und selbstbewusst den täglichen Herausforderungen im Office zu stellen. Sie erhalten Impulse und Anregungen, wie Sie noch erfolgreicher im Office arbeiten können. Es besteht an beiden Tagen die Gelegenheit, sich mit Kolleginnen aus den bayerischen Sparkassen und ihren Verbundpartnern auszutauschen und von Erfahrungen anderer zu profitieren.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Das Forum bieten wir im zweijährigen Rhythmus an.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich		Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch		Regina Götting-Johannes	Tel. 0871 504-2238
<b>Dozenten</b>	Siehe Ausschreibung Frühjahr 2020.			
<b>Preis</b>	Wird mit Ausschreibung bekannt gegeben.			

#### ID 5640 Sekretariat gut geführt - die Herausforderungen einer Assistenz effizient managen

Als Assistenz managen und koordinieren Sie das Büro, handeln als Vor- und Mitdenker/in, finden kreative Lösungen, arbeiten eigenständig und bewahren auch im Chaos immer den Überblick. Gleichzeitig sind Sie nicht nur die rechte Hand Ihrer Führungskraft, sondern oft die zentrale Anlaufstelle des Teams. Daher wird neben spezifischen Fachkenntnissen ein hohes Maß an Kommunikationskompetenz sowie eine hohe Leistungsbereitschaft bei geschicktem Zeitmanagement vorausgesetzt. Dieses Seminar trägt dazu bei, diese anspruchsvollen Anforderungen zu meistern.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich		Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch		Elke Tschochner	Tel. 0871 504-2237
<b>Dozenten</b>	Anneli Fischer, KSK München Starnberg Ebersberg			
<b>Preis</b>	505,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.3.16 Assistenz (Stab)

#### ID 5643 Der Führung verpflichtet - dem Team verbunden - Souveräne Kommunikation in der Mittlerfunktion -

Sie gewinnen Souveränität im Spannungsfeld unterschiedlicher Hierarchieebenen.  
Sie kennen und reflektieren die typischen Fallstricke in der Mittlerfunktion.  
Sie entwickeln eine gesunde Balance im Umgang mit Erwartungshaltungen, eigenen Bedürfnissen und realistischen Möglichkeiten.  
Durch mehr persönliche Klarheit stärken Sie Ihre Durchschlagskraft.  
Sie erarbeiten erste Schritte zum Transfer der Erkenntnisse des Trainings in Ihre Praxis.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Elke Tschochner	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2237
<b>Dozenten</b>	Jenny von Leitner, O f f i c e m e n t Office & Management im Team			
<b>Preis</b>	655,00 Euro			

#### ID 5645 Durchsetzungsstrategien für professionelle Assistenz

In Ihrer Tätigkeit vertreten Sie täglich die Interessen Ihres Chefs und Ihrer Abteilung und sind Ansprechpartner für andere. Doch manchmal wünschen Sie sich mehr Durchsetzungsvermögen und Akzeptanz.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Elke Tschochner	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2237
<b>Dozenten</b>	Klaudia Binder, O f f i c e m e n t Office & Management im Team			
<b>Preis</b>	700,00 Euro			

#### ID 5678 Führungsassistenz und Argumentationskompetenz zur Unterstützung des Chefs

Führung ist Chefsache. Trotzdem braucht er Ihre Unterstützung dabei. Denn Führung findet ständig und vielseitig statt. Als Mittler zwischen Chef und Kollegen befinden Sie sich oft in einer Art "Sandwich-Funktion". Sie sind der Führung verpflichtet und dem Team verbunden. Ihrem Chef sind Sie Berater und unterstützen ihn bei seinen Führungsaufgaben. Gleichzeitig fungieren Sie als Mittler gegenüber den Mitarbeitern. Dies verlangt Loyalität, sensibles Fingerspitzengefühl und diplomatische Fähigkeiten.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Elke Tschochner	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2237
<b>Dozenten</b>	Klaudia Binder, O f f i c e m e n t Office & Management im Team			
<b>Preis</b>	700,00 Euro			

### 3.3.16 Assistenz (Stab)

#### ID 5684 Ein Fall für zwei - professionelle Assistenz im Doppelsekretariat

Wenn zwei Assistentinnen sich ein Sekretariat teilen, dann müssen beide an einem Strang ziehen, einheitliche Arbeitstechniken entwickeln und Informationen fließen lassen. Nur so ist eine reibungslose Zusammenarbeit und effektive Entlastung der Führungskraft oder des Teams möglich. In diesem Seminar erfahren die Teilnehmer, wie sie sich gemeinsam optimal organisieren und so einen reibungslosen Tagesablauf sicherstellen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Elke Tschochner	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2237
<b>Dozenten</b>	Jutta Sauer, Seminare & Coaching			
<b>Preis</b>	645,00 Euro			

#### ID 5676 Imagefaktor schriftliche Kommunikation - so setzen Sie die neue Markenpositionierung der Sparkasse in der Korrespondenz um

Die neue Markenpositionierung der Sparkasse lautet: "Wir sind der meistempfohlene Finanzpartner in Deutschland. Dieses Ziel wollen wir mit der neuen Markenpositionierung der Sparkassen erreichen. Wir machen es den Menschen einfach, ihr Leben besser zu gestalten. Indem wir Menschen verstehen, ihnen Sicherheit geben und mit Ihnen an ihre Zukunft denken. So lauten unsere neuen Markenkernwerte. Wir transportieren sie mit unserer Sprache." In diesem Seminar trainieren Sie, wie Sie diese Markenkernwerte in der schriftlichen Kommunikation mit Kunden umsetzen. Ein sehr praxisorientiertes Seminar mit vielen Übungen. Bringen Sie gerne ein bis zwei E-Mails oder Briefe mit. Wir schauen sie an und Sie erhalten wertvolle Tipps, die Sie direkt umsetzen können.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Elke Tschochner	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2237
<b>Dozenten</b>	Jutta Sauer, Seminar & Coaching			
<b>Preis</b>	680,00 Euro			

#### ID 5687 Professionelle E-Mails und Chats - in der digitalen Welt souverän schriftlich kommunizieren

Wie setzen Sie die Leitlinien aus dem DSGVO-Projekt "Marke Sparkasse" im digitalen Kontext aktiv um?

"Menschen verstehen" - Sie lernen, wie Sie die Sprache des Kunden sprechen, um so besser auf ihn einzugehen. Kunden, die sich verstanden fühlen, sind zufrieden und empfehlen uns weiter.

"Sicherheit geben" - Wie können Sie so klar, präzise und treffsicher formulieren, dass der Kunde das Produkt versteht und die richtigen Entscheidungen trifft?

"Zukunft denken" - Die Sparkasse will in der digitalen Kommunikationswelt souverän auftreten. Hierzu gehört ein zeitgemäßer Schreibstil ohne bürokratische Floskeln. Lernen Sie, wie Sie alte Zöpfe abschneiden und durch moderne, aktuelle Formulierungen ersetzen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Elke Tschochner	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2237
<b>Dozenten</b>	Jutta Sauer, Seminare & Coaching			
<b>Preis</b>	685,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.3.16 Assistenz (Stab)

#### ID 5675 Grundlagen Geschäftspolitik

Das Seminar dient zur Unterstützung für Sie, um sich noch besser in aktuelle geschäftspolitische Fragen der Sparkasse einbringen zu können und um geschäftspolitische Entscheidungen gegenüber anderen Mitarbeitern souverän zu vertreten.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Frieda Daffner	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2384
<b>Dozenten</b>	Martin Zeilbeck, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	330,00 Euro			

#### ID 3229 PoweReading® - Lesezeit halbieren durch verdoppelte Leseeffizienz

Immer mehr Informationen sind zu bewältigen: Tageszeitung, E-Mails, Protokolle, Fachliches, Rundschreiben, usw.. Rund zwei Stunden am Tag verbringen fachlich arbeitende Menschen im Schnitt jeden Tag mit Lesen, Führungskräfte sogar noch mehr.

Dieses Seminar steigert Ihre Leseeffizienz deutlich und bedeutet eine erhebliche Zeitersparnis. Eine Seminarstudie hat gezeigt: 1.378 Teilnehmer erzielten durchschnittlich eine Temposteigerung von 124,5 % bei 4 % höherem Textverständnis.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Ralf van Heukelom Susanne Höltschl	Tel. 0871 504-2305 Tel. 0871 504-2366
<b>Dozenten</b>	Zach Davis, Bestseller-Autor, führender Experte für Schneller lesen und Effektivitätssteigerung			
<b>Preis</b>	360,00 Euro			

#### ID 3214 Rhetorik und Körpersprache

Sie lernen, wie Sie durch den gezielten Einsatz von Rhetorik und Körpersprache Ihr Publikum überzeugen. Sie trainieren professionelle Methoden der Dialektik, um auch schwierige Diskussionen sicher und selbstbewusst zu führen. Sie können sachliche und persönliche Angriffe unterscheiden und souverän damit umgehen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Ralf van Heukelom Susanne Höltschl	Tel. 0871 504-2305 Tel. 0871 504-2366
<b>Dozenten</b>	Höcker Karolina			
<b>Preis</b>	785,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.3.16 Assistenz (Stab)

#### ID 5641 Digitalisierung im Office - Die Zusammenarbeit zwischen Führungskraft und Assistenz optimieren

Sie erhalten Impulse, wie Sie das Sekretariat effizient und souverän managen und Ihren Arbeitsplatz organisieren. Die Dozenten geben einen Überblick und liefern Handlungsempfehlungen für den Einsatz von Microsoft Outlook und OneNote.

Gewinnen Sie mehr Zeit für das Wesentliche und entlasten Sie Ihren Chef effektiv.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Elke Tschochner	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2237
<b>Dozenten</b>	Claudia Binder, O f f i c e m e n t Office & Management im Team Tobias Sterr, Sparkassenakademie			
<b>Preis</b>	785,00 Euro			

#### ID 5685 Selbstsicher und kompetent im Office - So stärken Sie Ihre kommunikativen Fähigkeiten und Ihre Auftrittskompetenz

Sie erkennen Ihre Stärken, setzen sie gezielt ein und entwickeln neue, positive Verhaltensmuster. Durch ein besseres Verständnis von sich selbst und anderen optimieren Sie die Zusammenarbeit mit Ihrem Chef/Führungskraft und mit den Kollegen.

Durch den Ausbau der Kommunikationskompetenz gelingt es Ihnen zielgerichteter zu kommunizieren.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Elke Tschochner	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2237
<b>Dozenten</b>	Claudia Binder, O f f i c e m e n t Office & Management im Team			
<b>Preis</b>	665,00 Euro			

#### ID 5228 Gesprächsführung bei arbeitsrechtlichen Verfehlungen und wirtschaftskriminellen Handlungen

Sie erlernen, wie Sie einen nicht kooperativen Gesprächspartner zu einer Aussage ermutigen.

Sie trainieren psychologische Techniken, mit denen Sie bei einem Zeugen die Erinnerungsleistung steigern und so die Anzahl korrekter Informationen erhöhen.

Sie lernen, wie Sie mit den Methoden forensischer Gerichtspsychologen zuverlässiger zwischen Lüge und Wahrheit unterscheiden und damit Glaubhaftigkeit von Aussagen besser beurteilen können.

Sie motivieren den Beschuldigten zu einem Geständnis, ohne ihm dabei die Verantwortung für sein Handeln abzunehmen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Elke Tschochner	Tel. 0871 504 2284 Tel. 0871 504-2237
<b>Dozenten</b>	Henning Stuke, Kriminologe M.A			
<b>Preis</b>				

## 3.4 Marktfolge

### 3.4.1 Aktiv

Intensive betriebswirtschaftliche Kenntnisse bildeten schon immer die Basis für eine erfolgreiche und risikobewusste Tätigkeit im Firmenkundengeschäft. Vor dem Hintergrund der sich laufend verändernden Rahmenbedingungen steigt die Bedeutung des Wissens rund um betriebswirtschaftliche Zusammenhänge jedoch stetig. Gleiches gilt für den Themenbereich Recht, der auch das Steuerrecht beinhaltet. Nahezu täglich ergeben sich hier Änderungen in der Rechtsprechung und der Gesetzgebung, die Sie vor immer neue Herausforderungen stellen. Damit Sie sich dieser Herausforderung stets selbstbewusst und kompetent stellen können, unterstützen wir Sie mit zahlreichen Seminaren. Nutzen Sie dieses Angebot zur aktiven Steigerung Ihrer Fachkompetenz.

#### 3.4.1.1 Kreditanalyst / Kreditsachbearbeiter

Die Analyse der wirtschaftlichen Verhältnisse des gewerblichen Kunden und der Unternehmen steht vor einem permanenten Wandel. Nicht nur das neue Bilanzrecht und die damit verbundenen Auswirkungen auf die Analyse von Handels- und Steuerbilanzen setzen ein aktuelles Wissen der Analysten aber auch der Berater voraus. Hinzu kommt die permanente Weiterentwicklung der Analyseinstrumente der S-Finanzgruppe (z. B. S-PLANNER, BranchenWissen). In der Beurteilung des Unternehmenskunden stehen immer mehr die Bewertung der Zahlungsströme (Cashflow-Orientierung) und die über die Bilanzunterlagen hinausgehenden Faktoren (Markt und Management) im Fokus der Analyse und Beratung.

Die Kreditentscheidung, Konditionengestaltung und weitere Schritte im Rahmen der Kreditprozesse werden durch das jeweilige Rating beeinflusst. Neben dem S Standard Rating sind u.a. das Immobilien Rating, Wohnbaufinanzierungs Rating, Existenzgründer Rating in die laufenden Vertriebsprozesse integriert. Der Einsatz der Ratings und die Anpassung aufgrund tatsächlicher Ausfallgründe ermöglichen eine ständige Validierung der Gewichtungen der entsprechenden Ratingfaktoren. Die Ratingergebnisse dem Kunden gegenüber zu kommunizieren, gewinnt im Rahmen des S-Finanzkonzepts immer mehr an Selbstverständlichkeit. Dabei braucht der Berater ein entsprechendes Maß an Sensibilität und das Wissen über die Funktionen des Ratings. Um diesen Ansprüchen in der Praxis gerecht zu werden, bieten unsere Seminare das Basiswissen zum jeweiligen Rating an.

Neben betriebswirtschaftlichen Aspekten ist die Kenntnis rechtlicher Hintergründe auch künftig ein wesentlicher Bestandteil sowohl der Kreditentscheidung als auch der Folgebearbeitung.

Deshalb sind unsere Seminare zur Analyse der wirtschaftlichen und rechtlichen Verhältnisse inhaltlich auf den aktuellsten Stand gebracht und stehen Ihnen weiterhin mit hoher Qualität zur Verfügung. Daneben werden in Erfahrungsaustauschen die Kollegen regelmäßig über Neuerungen informiert.

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:

Magnus Jahrstorfer Tel. 0871 504-2376 E-Mail: [m.jahrstorfer@s-akaby.de](mailto:m.jahrstorfer@s-akaby.de)

#### ID 2016 Bildung von Gruppen verbundener Kunden gemäß Art. 4 Abs. 1 Nr. 39 CRR sowie von Kreditnehmereinheiten gemäß § 19 Abs. 2 KWG

In dem eintägigen Seminar werden die rechtlichen Grundlagen und Unterschiede zur Bildung von Gruppen verbundener Kunden nach Art. 4 Abs. 1 Nr. 39 CRR auf Basis der EBA/GL 2017/15 sowie von Kreditnehmereinheiten dargestellt. Ziel ist, dass die Teilnehmer befähigt werden, selbständig potentielle Zusammenfassungstatbestände nach Art. 4 Abs. 1 Nr. 39 CRR und § 19 Abs. 2 KWG zu identifizieren und anhand konkreter Fallgestaltungen sachgerechte, risikoadäquate Lösungen zu finden.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Nikolaus Demmelmaier, Bundesbank München			
<b>Preis</b>	285,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.4.1.1 Kreditanalyst / Kreditsachbearbeiter

#### ID 2017 Groß- und Millionenkreditmeldungen (Art. 394 CRR, § 14 KWG, GroMiKV) und Bildung von Gruppen verbundener Kunden nach Art. 4 Abs. 39 CRR sowie Kreditnehmereinheiten nach § 19 Abs. 2 KWG

Sie bekommen im Teil 1 die für die tägliche Praxis wichtigsten rechtlichen Vorgaben der Groß- und Millionenkreditregelungen dargestellt sowie die unterschiedlichen Meldeanforderungen im Bereich Großkredit bzw. Millionenkreditmeldewesen. Neben den Großkreditregelungen (CRR/KWG/GroMiKV) werden auch in Exkursen die Regelungen der CRR bei der Eigenmittelunterlegung besprochen, um Gemeinsamkeiten und Unterschiede der Regelwerke kennenzulernen. Im Teil 2 liegt der Schwerpunkt auf den Zusammenfassungstatbeständen. Ausgehend von Sinn und Zweck der Vorgaben können Sie selbständig potentielle Zusammenfassungstatbestände nach Art. 4 Abs. 39 CRR sowie § 19 Abs. 2 KWG identifizieren und sowohl einfache wie auch komplexere Fallgestaltungen zu korrekten Gruppen verbundener Kunden sowie Kreditnehmereinheiten erstellen. Des Weiteren werden Hinweise zur korrekten Meldetechnik gegeben.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Nikolaus Demmelmair, Herbert Sewart, Bundesbank München			
<b>Preis</b>	550,00 Euro			

#### ID 2023 Betriebswirtschaftliche Grundlagen zur Beurteilung unternehmerischer Entscheidungen

Sie erwerben Grund- und weiterführende Kenntnisse der Allgemeinen Betriebswirtschaft im Unternehmen. Dabei erlernen Sie praxisnah die Grundzusammenhänge des Rechnungswesens, der Produktion, der Finanzierung, der Materialwirtschaft und des Marketings im Unternehmen. Mit diesem betriebswirtschaftlichen Rüstzeug werden Sie die unternehmerischen Entscheidungen Ihrer gewerblichen Kunden sachkundig nachvollziehen und beurteilen können, wodurch Sie die Qualität Ihrer Kundenberatung - insbesondere auch in der Anwendung des S-Finanzkonzeptes und des Ratings - und Ihrer Kommentierung von Kreditentscheidungen steigern werden.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Andreas Kultschytzky, RDG Stuttgart-München GmbH			
<b>Preis</b>	525,00 Euro			

#### ID 2025 S-Firmenberatung - Betriebs- und Investitionsfinanzierung

Sie werden für die Bewertung und Interpretation von Jahresabschlüssen und Sekundärunterlagen (BWA) als Grundlage für die Kreditentscheidung sensibilisiert.

Anhand von praxisnahen Fallstudien wird der ganzheitliche Ansatz der gewerblichen Finanzierungsberatung behandelt. Sie ermitteln dabei den gesamten Finanzierungsbedarf aus einer unternehmerischen Maßnahme und unterlegen diesen mit der optimalen Finanzierungsstruktur. Hierbei werden Problemstellungen in der Unternehmensfinanzierung beleuchtet und entsprechende Lösungsmöglichkeiten erarbeitet.

Aufbauend auf Planrechnungen überprüfen Sie kritisch die Kapitaldienstfähigkeit des Kunden.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Christian Werner, SK Niederbayern-Mitte			
<b>Preis</b>	525,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.4.1.1 Kreditanalyst / Kreditsachbearbeiter

#### ID 2027 Grundlagen der praxisorientierten Jahresabschlussanalyse / EBIL pro-Anwendung (StaMeBo 1)

Sie bekommen Grundkenntnisse der Bonitätsbeurteilung auf Basis von Jahresabschlüssen (Jahresabschlussanalyse, EBIL, einfache Jahresabschlusskritik) vermittelt. Der Schwerpunkt des Seminars ist die Erfassung von Jahresabschlüssen aus der Praxis in dem Bilanzanalyseprogramm EBIL direkt am PC. Ergänzend erstellen Sie einfache Kommentierungen und Kapitaldienstberechnungen zu den Auswertungsergebnissen.

Das Seminar ist Bestandteil der Reihe "Standardmethoden der Bonitätsbeurteilung" (StaMeBo), die aus den Seminaren ID 2027, ID2028, ID2029, ID2037 und ID2121 besteht.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Johanna Böck	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2211
<b>Dozenten</b>	Stefan Senft, SK Neumarkt-Parsberg Magnus Jahrstorfer, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	870,00 Euro			

#### ID 2046 Die Auswertung und Handhabung kundeneigener Finanzbuchhaltungsprogramme - dargestellt am Beispiel von DATEV-Auswertungen

Das Seminar befasst sich mit der Auswertung von Unterlagen aus kundeneigenen Finanzbuchhaltungsprogrammen und ihrer Aussagekraft. In praktischen Fallstudien lernen Sie am Beispiel von DATEV-Auswertungen, welche wichtigen Erkenntnisse Sie im Rahmen der Kreditwürdigkeitsprüfung aus diesen gewinnen können. Hierzu werden auch die Grundlagenkenntnisse aus dem Seminar ID 2029 herangezogen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Gottfried Stegerer, SK. i. Ldkr. Schwandorf			
<b>Preis</b>	350,00 Euro			

#### ID 2029 Jahresabschlussanalyse und -kritik von bilanzierenden Unternehmen (StaMeBo 3)

Dieses Seminar vermittelt Ihnen rund um den Jahresabschluss umfangreiche theoretische Kenntnisse, die im Rahmen der materiellen Kreditwürdigkeitsprüfung für eine praxisorientierte Jahresabschlusskritik erforderlich sind. Anhand ausführlicher Fallbeispiele beschäftigen Sie sich intensiv und praxisnah mit der Rechnungslegung und der Jahresabschlussanalyse und -kritik, dem richtigen Einsatz von betriebswirtschaftlichen Kennzahlen sowie weiteren Verfahren zur Bonitätsbeurteilung.

Das Seminar ist Bestandteil der Reihe "Standardmethoden der Bonitätsbeurteilung" (StaMeBo), die aus den Seminaren ID 2027, ID2028, ID2029, ID2037 und ID2121 besteht.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Johanna Böck	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2211
<b>Dozenten</b>	Magnus Jahrstorfer, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	525,00 Euro			

### 3.4.1.1 Kreditanalyst / Kreditsachbearbeiter

#### ID 2028 Analyse und Beurteilung der Abschlüsse verbundener Unternehmen und internationaler Konzerne (StaMeBo 2)

Sie erhalten einen Überblick über die aktuellen Rechtsvorschriften für Konzernabschlüsse (HGB, IFRS, US-GAAP, BilMoG) und setzen sich mit Konsolidierungsgrundsätzen auseinander. Anhand von Praxisfällen konsolidieren Sie Einzelabschlüsse verbundener Unternehmen. Sie beurteilen die Ergebnisse der Analyse mit den Verfahren zur Bilanzkritik und der Ermittlung der Kapitaldienstfähigkeit. Daneben bekommen Sie einen Einblick in die aktuellen Entwicklungen des Aktienrechts, den Vorschriften zur Rechnungslegung und deren Prüfung. Hierbei werden die Änderungen aufgrund BilMoG einbezogen. Zusätzlich gewinnen Sie einen Einblick in die technische Unterstützung durch die "manuelle Konsolidierung" in EBIL.

Das Seminar ist Bestandteil der Reihe "Standardmethoden der Bonitätsbeurteilung" (StaMeBo), die aus den Seminaren ID 2027, ID2028, ID2029, ID2037 und ID2121 besteht.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Johanna Böck	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2211
<b>Dozenten</b>	Johann Zach, Prüfungsstelle des SVB			
<b>Preis</b>	350,00 Euro			

#### ID 2038 Ergänzende Kundenunterlagen und Planrechnungen (ForMeBo 1)

Als erfahrener Analyst und/oder Entscheider erhalten Sie Impulse für Ihre hochqualifizierte tägliche Arbeit und für Spezialfälle. Sie können

1. fundierte Kreditentscheidungen durch die Analyse der Handelsbilanz und der unterjährigen BWAs sowie weiterführende Kennzahlen treffen,
2. vom Kreditnehmer vorgelegte Planungsrechnungen beurteilen, aber auch solche Rechnungen auf Excel-Basis praktikabel aufbauen,
3. zusätzlich Sicherheit bezüglich der Erfüllung aufsichtsrechtlicher Anforderungen gewinnen.

Das Seminar ist Bestandteil der Reihe "Fortgeschrittene Methoden der Bonitätsbeurteilung" (ForMeBo), die aus den Seminaren ID 2038, ID2031, ID2132, ID2137 und ID2138 besteht.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Johanna Böck	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2211
<b>Dozenten</b>	Prof. Dr. Konrad Wimmer, msg Gillardon AG Dipl.Kfm. Stephan Kunze, Steuerberater, Acta Treuhand GmbH Steuerberatungsgesellschaft			
<b>Preis</b>	785,00 Euro			

## 3.4.1.1 Kreditanalyst / Kreditsachbearbeiter

### ID 2032 Frühwarnsignale im Firmenkundengeschäft: Unternehmenskrisen rechtzeitig erkennen und managen - Workshop

Um einen hohen Praxisnutzen sicherzustellen, wird bei diesem Workshop das Training mit Ihren Praxisfällen im Vordergrund stehen. Im Rahmen von Gruppenarbeiten werden Sie sich intensiv mit den aktuellen Megatrends und den Frühwarnindikatoren des 4-stufigen Analyseverfahrens bei Ihren Kunden auseinandersetzen. Dadurch erhalten Sie ein differenziertes Bild, wo Ihre Kunden überdurchschnittlich gut sind und wo sich aktuell Ansatzpunkte für eine Schiefelage ergeben. Zudem werden Sie Lösungsansätze erarbeiten, wie Sie Ihre Kunden beim Chancen- und Risikomanagement gezielt mit Bankprodukten unterstützen können. Die Ergebnisse Ihrer Gruppenarbeiten werden in einer Präsentation auf dem neuen Sparkassen-Layout zusammengefasst, damit Sie diese mit Ihren Kunden diskutieren können. Darüber hinaus erkennen Sie die enge Vernetzung der risikoorientierten Vorgehensweise mit den Prozessen und Instrumenten (u.a. EBIL pro, Branchenwissen und -prognose, Bilanzkritik und Potenzialanalyse) im Sparkassen-Finanzkonzept Firmenkunden.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Horst Bielmeier, Finanzoptimierung Mittelstand			
<b>Preis</b>	705,00 Euro			

### ID 2044 Zukunftsorientierte Unternehmensanalyse für Gewerbekunden

Sie lernen einen praktischen und effizienten Ansatz für eine ganzheitliche, zukunftsorientierte Risiko- und Geschäftspotentialanalyse kennen. Um Sie als Berater für Gewerbekunden und Freiberufler hierbei optimal zu unterstützen, wurde das bewährte Konzept der "Qualitätsführerschaft im Firmenkundengeschäft" auf diese speziellen Rahmenbedingungen angepasst:

- kleinere Fallstudien mit weniger Komplexität,
- schnelles Erkennen möglicher "Fallstricke" in einer BWA,
- zeiteffizienter Einsatz der wichtigsten Kennzahlen und
- Vermittlung einer adressatengerechten Erklärungskompetenz ("Wie erkläre ich BNUV® oder Verschuldungskapazität einem Handwerker")

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Johanna Böck	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2211
<b>Dozenten</b>	Stefan Pöhlmann, Korn & Korn			
<b>Preis</b>	1.170,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.4.1.1 Kreditanalyst / Kreditsachbearbeiter

#### ID 2045 Außerbilanzielle Analyse und Beurteilung betriebswirtschaftlicher Zusammenhänge im Unternehmen

Das Seminar bietet Ihnen einen fundierten Einblick in die Teilbereiche eines Unternehmens und zeigt dessen funktionale, betriebswirtschaftliche Zusammenhänge auf. Das Seminar befähigt Sie, bei Ihren Firmenkunden deren betriebswirtschaftliche Stärken und Schwächen zu identifizieren und offenzulegen. Damit bietet es gleichzeitig die wichtigsten inhaltlichen Voraussetzungen und Grundlagen für eine professionelle Beurteilung der qualitativen Faktoren im Rating des Firmenkunden. Neben den daraus abgeleiteten innerbetrieblichen Optimierungspotenzialen werden nennenswerte Ansatzpunkte für eine Erhöhung der Beratungsqualität und damit der Steigerung der Vertriebsleistung (Cross-Selling) betriebswirtschaftlich begründet, was die inhaltliche Anwendung des S-Finanzkonzeptes Firmenkunden beim Kunden (insbesondere "Jahresgespräch" und "Finanzcheck") argumentativ wesentlich unterstützen kann.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	N.N.			
<b>Preis</b>	645,00 Euro			

#### ID 2121 Auswirkungen der neuen EBIL Version auf die Praxis der Jahresabschlussanalyse und -kommentierung (StaMeBo 5)

Regelmäßig erweitert der DSV den Funktionsumfang von EBIL pro. Im Seminar lernen Sie die wesentlichen Neuerungen und Erweiterungen sowie deren Einsatzmöglichkeiten in der Jahresabschlusskritik kennen. Angesichts der zunehmenden Bedeutung der gestuften CF-Rechnung vor dem Hintergrund des HGBneu und der weiterhin volatilen Konjunkturaussichten werden zudem die Inhalte der Liste 4 vertieft.

Das Seminar ist Bestandteil der Reihe "Standardmethoden der Bonitätsbeurteilung" (StaMeBo), die aus den Seminaren ID 2027, ID2028, ID2029, ID2037 und ID2121 besteht.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Johanna Böck	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2211
<b>Dozenten</b>	Magnus Jahrstorfer, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	350,00 Euro			

#### ID 2120 Kapitaldienstfähigkeit - Rechenwege, Beurteilung, Kommentierung und Umsetzung in OSPlus-Kredit

Für Sie werden im Seminar zunächst ausgewählte Fragen bei der Zusammenstellung des Kapitaldienstes sowie der Berechnung des nachhaltigen Cash-Flow behandelt. Darauf aufbauend wird anhand von Beispielen aus der Sparkassenpraxis die Ermittlung und Beurteilung der Kapitaldienstfähigkeit auf Basis der regelmäßig vorliegenden diversen betriebswirtschaftlichen Unterlagen (Jahresabschluss, BWA, Einnahme-Überschuss-Rechnung und Einkommensteuererklärung) intensiv geübt.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Johanna Böck	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2211
<b>Dozenten</b>	Albrecht Härle, ALTO-Seminare			
<b>Preis</b>	570,00 Euro			

## 3.4.1.1 Kreditanalyst / Kreditsachbearbeiter

### ID 2060 Steuern in der Praxis des Firmenkundengeschäfts - Grundlagen des Steuerrechts

Sie lernen die wesentlichen Aspekte des Einkommen-, Körperschaftsteuer, Gewerbesteuer-, Umsatzsteuer- sowie des Bilanzsteuerrechts kennen und können dieses Wissen praxisgerecht bei der Beratung der Firmenkunden anwenden. Darüber hinaus werden Sie die bei der Besteuerung oder der Kreditanalyse von Firmenkunden auftretenden Besonderheiten (Betriebsaufspaltung, Betriebsveräußerung, -aufgabe, Finanzierungsalternativen, Gestaltungsmöglichkeiten bei der Rechtsformwahl) besser verstehen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Elke Mehl, Stadtparkasse München			
<b>Preis</b>	560,00 Euro			

### ID 2067 Probleme des Kredit- und Kreditsicherheitenrechts erkennen und meiden - Aktuelles aus Rechtsprechung und Praxis

Sie erhalten umfangreiches Detailwissen, um auf dieser Grundlage Schadensfälle in der Praxis zu vermeiden und Kreditsicherheiten sowie Darlehensverträge rechtssicher zu gestalten. Probleme des Kredit- und Kreditsicherheitsrechts werden vor dem Hintergrund aktueller Tendenzen in Rechtsprechung und Praxis eingehend besprochen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Martin Gladenbeck, Wolfgang Mehringer, Sparkassenverband Bayern			
<b>Preis</b>	350,00 Euro			

### ID 2035 Schuldscheindarlehen - Grundlagen: Rahmenbedingungen, Ausgestaltung, Entwicklungen

Das Corporate Schuldscheindarlehen hat in den letzten Jahren enorm als Kreditersatzgeschäft an Bedeutung gewonnen. Sie erhalten innerhalb des Seminars einen aktuellen Marktüberblick und diskutieren die rechtlichen Rahmenbedingungen. Sie erarbeiten die wirtschaftlichen Aspekte und verstehen die nötigen Prozesse rund um das Produkt Schuldscheindarlehen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Knut Bodeewes, BayernLB			
<b>Preis</b>	235,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.4.1.1 Kreditanalyst / Kreditsachbearbeiter

#### ID 2070 Bauträgerfinanzierungen

Sie lernen die Besonderheiten der Bauträgerfinanzierung kennen. Dazu gehören die Kreditwürdigkeitsprüfung, die Objektbeurteilung, die technische Abwicklung und das Vorgehen in der Krise. Dazu werden Sie auf die rechtlichen Vertragsgestaltungen und Haftungsfolgen vorbereitet.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Andreas Zanner, SSK München Maren Okrongli, KSK München Starnberg Ebersberg Thorsten Langnau, Notar			
<b>Preis</b>	645,00 Euro			

#### ID 2066 Die Auswirkungen von Grundbucheintragungen in Abt. II auf die Kreditsicherungspraxis

Im Rahmen des Realkreditgeschäftes spielen Grundbuch- und insbesondere rangrechtliche Beleihungs- und Bewertungsüberlegungen eine nicht unwesentliche Rolle. Im Seminar werden Ihnen die rechtserheblichen und wirtschaftlichen Umstände verdeutlicht.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Ulrich Walter, Sparkassenverband Bayern			
<b>Preis</b>	350,00 Euro			

#### ID 2155 Aspekte der Risikofrüherkennung und Intensivbetreuung von Firmenkundenengagements

Auf bestehende Früherkennungsprozesse aufbauend erkennen Sie Optimierungsmöglichkeiten oder Früherkennungsmaßnahmen. Sie würdigen betriebswirtschaftliche Aspekte und beurteilen qualitative Kriterien wie z.B. die strategische Zielsetzung oder die Bilanzstruktur des Unternehmens, und erarbeiten im Seminar Lösungen für risikogefährdete Firmenkreditengagements und die Durchführung von praktischen Maßnahmen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Christian Wachter, SK Bamberg			
<b>Preis</b>	435,00 Euro			

#### ID 2056 Sanierung zur Bewältigung von Unternehmenskrisen

Sie werden in die Lage versetzt, die Ursachen einer Unternehmenskrise zu erforschen, geeignete Maßnahmen zur Bewältigung der Krise zu initiieren und Haftungsrisiken für die Sparkasse zu vermeiden. Sie erlernen die maßgeblichen rechtlichen Grundlagen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Dr. Robert Bühler, SCHWARTZ Rechtsanwälte Andreas Stocker, SSK Augsburg			
<b>Preis</b>	745,00 Euro			

## 3.4.1.1 Kreditanalyst / Kreditsachbearbeiter

### ID 2068 Insolvenzrecht, Auswirkungen auf das gewerbliche Kreditgeschäft - Grundseminar

Das Insolvenzrecht hat erhebliche Auswirkungen auf die zu treffenden Kreditentscheidungen. Sie erhalten umfangreiche Informationen zum aktuellen Insolvenzrecht und erlernen vor diesem Hintergrund Kreditsicherheiten zu beurteilen und Risikopotenziale bei Kreditausreichungen abzuschätzen. Aktuelle Entwicklungen in Rechtsprechung und Praxis werden dargestellt.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Dr. Thomas Henning, Rechtsanwalt, Dr. Fandrich Rechtsanwälte, Stuttgart			
<b>Preis</b>	310,00 Euro			

### ID 2168 Insolvenzrecht, Auswirkungen auf das gewerbliche Kreditgeschäft - Aufbau-seminar

In dem Seminar erhalten Sie eine anspruchsvolle Auffrischung und Vertiefung im Insolvenzrecht. Schwerpunkte bilden die Themen Insolvenzanfechtung und Kreditsicherheiten. Aktuelle Entwicklungen im Insolvenzrecht aus Gesetzgebung und Rechtsprechung werden dargestellt. Probleme aus der Sparkassenpraxis werden behandelt.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Dr. Thomas Henning, Rechtsanwalt, Dr. Fandrich Rechtsanwälte, Stuttgart			
<b>Preis</b>	600,00 Euro			

### ID 2169 Aktuelle Entwicklungen im nationalen und europäischen Insolvenzrecht

Sie erhalten in dem Seminar eine anspruchsvolle Erläuterung der Instrumente der (vorläufigen) Eigenverwaltung, des Insolvenzplanverfahrens und des Schutzschirmverfahrens. Ferner werden die aktuellen Entwicklungen des Insolvenzanfechtungs- und Konzerninsolvenzrechts dargestellt sowie Änderungen des europäischen Insolvenzrechts und Entwicklungen hin zu einem vorinsolvenzlichen Sanierungsverfahren besprochen. Die Referenten werden aus ihren Erfahrungen berichten und Sie auf besondere Fallstricke hinweisen. Sie erhalten einen Überblick über die aktuelle Rechtsprechung zu den vorgenannten Themen. Chancen, aber auch die Risiken, die sich für Sparkassen ergeben, werden besprochen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Dr. Wolfram Desch, Rechtsanwalt, Dr. Patrick Wolff, Rechtsanwalt, GvW Graf von Westphalen Rechtsanwälte Steuerberater Partnerschaft mbB			
<b>Preis</b>	230,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.4.1.1 Kreditanalyst / Kreditsachbearbeiter

#### ID 2177 Grundlagen der Bewertung von wohnwirtschaftlichen und gemischt genutzten Immobilien mit geringfügigem Gewerbeanteil

Sie erwerben Grundkenntnisse für die Beleihungswertermittlung von Sachwertobjekten und einfachen Standardrenditeimmobilien (gem. Definition der "Qualifizierungsstandards Gutachterwesen der Sparkassen-Finanzgruppe" des DSGV). Zudem befassen Sie sich mit den Grundzügen der Verkehrswertermittlung. Sie erarbeiten die Bewertungsmethoden anhand von praktischen Musterbeispielen ohne Gutachten nach §5 BelWertV zu erstellen (s. hierzu ID2071).

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Silvia Schneider, Dipl.-Sv. (DIA), Bankfachwirtin, CIS HypZert (F)			
<b>Preis</b>	745,00 Euro			

#### ID 2178 Immobilienbewertung von großvolumigen wohnwirtschaftlichen Objekten bzw. von Gewerbeobjekten und Gutachtenerstellung

Sie bekommen die sachgerechte Ermittlung von Verkehrswerten mittel- und großvolumiger Immobilien vermittelt. Im Rahmen des Seminars erstellen Sie anhand eines Praxisfalles (mit Ortsbesichtigung) ein Gutachten in Form einer Hausarbeit. Die Ergebnisse werden im zweiten Seminarteil besprochen. Sie sind nach dem Seminar in der Lage, komplexe Bewertungen zu bearbeiten.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Thomas Kollmann, Dipl.-Wirtsch.-Ing. (FH), Chartered Surveyor MRICS, Sachverständiger für Immobilienbewertung Langjähriger stellvertr. Vorsitzender des Gutachterausschusses München			
<b>Preis</b>	1.230,00 Euro			

#### ID 2173 Immobilienbewertung aktuell - Erfahrungsaustausch

Sie erhalten aktuelle Informationen und die Möglichkeit zur offenen Diskussion zu den Fachvorträgen. Ein intensiver Erfahrungsaustausch rundet das Programm ab.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Caroline Betz, Zertifizierte Sachverständige für Immobilienbewertung und Immobilien Gutachter, Lehn & Partner Yves Ulrich, CIS HypZert (F,M) * MAI * MRICS, Leiter der Gruppe Immobilienbewertung der Landesbank Baden-Württemberg Dr. Matthias Morgenstern, GLS ImmoWert, von der IHK Oberfranken öffentlich bestellter und vereidigter Sachverständiger für geotechnische Erkundung und Bewertung und Wertermittlung von Altlasten, Dipl.-Geoökologe (Univ.), Dipl.-Wirtschaftsingenieur (FH)			
<b>Preis</b>	630,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.4.1.1 Kreditanalyst / Kreditsachbearbeiter

#### ID 2051 Grundseminar Zwangsversteigerung von Grundstücken

Sie lernen in diesem Seminar allgemeine Verfahrensregelungen und Grundsätze der Zwangsversteigerung kennen und können die mit dem Versteigerungstermin zusammenhängenden Probleme in der Praxis berücksichtigen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Rechtsanwalt Bernd R. Kiderlen, Stuttgart			
<b>Preis</b>	690,00 Euro			

#### ID 2047 Das ImmobiliengeschäftsRating der S-Finanzgruppe

Sie lernen Aufbau, Methodik und Einsatzgebiete (Kundengruppen) des ImmobiliengeschäftsRatings kennen. Die Abgrenzungen zu anderen Ratingmodulen (z.B. StandardRating, Spezialratings der Landesbanken) werden herausgearbeitet. Anhand von Praxisfällen machen Sie sich mit den verschiedenen Modulen der Anwendung vertraut und bekommen ein Gefühl für die Aussagekraft der ermittelten Noten.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Johanna Böck	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2211
<b>Dozenten</b>	Linda Kaltenbach, S Rating- und Risikosysteme GmbH			
<b>Preis</b>	350,00 Euro			

#### ID 2197 Agrar Workshop 2 - Investition, Finanzierung und Risikoabsicherung in der Landwirtschaft

Im Rahmen dieses Seminars werden Ihnen unter Berücksichtigung kunden- und vertriebsorientierter Aspekte die Grundzüge der Fördermöglichkeiten durch die AFP-Förderung, Finanzierungsmöglichkeiten landwirtschaftlicher und landwirtschaftsnaher Investitionen über die Landwirtschaftliche Rentenbank sowie Maßnahmen des Risikomanagements und der Risikoanalyse durch Produkte der Versicherungskammer Bayern vermittelt. Die fachlichen und formalen Grundlagen werden hierbei anhand von praxisnahen Fallbeispielen veranschaulicht, die Ihnen den optimalen Einsatz von Förder- und Finanzierungsinstrumente im landwirtschaftlichen Bereich aufzeigen und den Einsatz in der täglichen Beratungspraxis erleichtern.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Richard Harrer, BBA Baubetreuung GmbH Dozenten der Deutsche Leasing Johannes Siwik, BayernLB Dozenten der Versicherungskammer Bayern			
<b>Preis</b>	525,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.4.1.1 Kreditanalyst / Kreditsachbearbeiter

#### ID 2198 Agrar Workshop 3 - Praktikerbewertung für den landwirtschaftlichen Jahresabschluss, Steuern und Sicherheiten

Sie lernen die Besonderheiten in der Buchführung, den BMELV-Jahresabschluss für die Landwirtschaft und spezielle Kennzahlen kennen. Der Schwerpunkt liegt auf der Besprechung außerbilanzieller Einflussfaktoren auf einen landwirtschaftlichen Jahresabschluss. Als Abrundung werden landwirtschaftsspezifische Steuerregelungen vorgestellt. Unterlegt wird das Ganze durch praktische Übungen. Anregungen und Tipps über ein modernes, landwirtschaftliches Flächenmanagement sowie die Bewertung und Beurteilung von landwirtschaftlichen Sicherheiten runden den Workshop ab.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Dozenten der Firma Ecovis Andreas Zehentleitner, SK Rottal-Inn			
<b>Preis</b>	525,00 Euro			

#### ID 2722 Privatkreditsachbearbeitung - Vertiefungsseminar mit Bearbeitung von Fallstudien

Sie können unter Berücksichtigung rechtlicher Hintergründe und praxisorientierter Würdigung von Risiken Kredite aus dem Privatkundenbereich von der Konsumenten- bis zur Immobilienfinanzierung selbständig bearbeiten. Schwerpunktartig werden im Seminar der Bereich Immobilienfinanzierung und die entsprechende grundpfandrechtl. Absicherung behandelt. Anhand von Praxis-Fallstudien werden die Themeninhalte des Seminars ID 2723 spezialisiert und vertieft. Die Fallstudien werden bearbeitet und anschließend im Plenum präsentiert und diskutiert.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Franz Haberl, SK Deggendorf			
<b>Preis</b>	395,00 Euro			

#### ID 2723 Grundlagen der Privatkreditsachbearbeitung

Sie können unter Berücksichtigung rechtlicher Hintergründe (incl. Wohnimmobilienkreditrichtlinie 03.2016 und WIKR II 2018) und praxisorientierter Würdigung von Risiken Kredite aus dem Privatkundenbereich von der Konsumenten- bis zur Immobilienfinanzierung selbständig bearbeiten.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Susanna Ruhbaum, SSK München Jürgen Lantenhammer, SSK München			
<b>Preis</b>	525,00 Euro			

### 3.4.1.1 Kreditanalyst / Kreditsachbearbeiter

#### ID 2727 Insolvenzordnung - Verbraucherinsolvenz-, Regel- und sonstige Kleinverfahren sowie Restschuldbefreiungsverfahren nach der Insolvenzordnung

In diesem Seminar erhalten Sie die wichtigsten Einblicke in das Insolvenzrecht. Das Seminar unterstützt Sie, Insolvenzverfahren, insbesondere Verbraucherinsolvenzverfahren und Restschuldbefreiungsverfahren nach der InsO selbstverantwortlich durchzuführen und zu bearbeiten. Aktuelle Rechtsentwicklungen werden ebenso eingearbeitet und besprochen wie Erfahrungen aus der Bearbeitungspraxis. Praxiserfahrungen auch aus der Perspektive eines gerichtlichen Entscheiders sowie zahlreiche Beispielsfälle runden das Thema ab und sollen dazu beitragen, zukünftig Ausfälle zu vermeiden.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Stefan Lissner, Diplom-Rechtspfleger (FH), Amtsgericht Konstanz			
<b>Preis</b>	505,00 Euro			

#### ID 2124 Fachforum Aktivgeschäft in OSPlus - fachbereichsspezifischer Workshop zur optimierten Release-Information

Sie erhalten Hintergrund- und Umsetzungsinformationen zu den kreditspezifischen Aspekten der jeweiligen OSPlus-Releases.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Dozenten von Partnerunternehmen der FI (Firma tekko Informationssysteme GmbH & Co. KG)			
<b>Preis</b>	355,00 Euro			

#### ID 2175 Direkt-Leasing für die Marktfolge

Sie lernen die S-Direkt-Leasing-Produkte für das Breitengeschäft und die vertragsspezifischen Abwicklungstechniken zwischen der Sparkasse und der Deutschen Leasing kennen. Schwerpunkt wird sein, einen möglichst fehlerfreien und sofortigen Leasing-Beginn zu erreichen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Peter Singer, Deutsche Leasing			
<b>Preis</b>	375,00 Euro			

## 3.4.1.1 Kreditanalyst / Kreditsachbearbeiter

### ID 2472 Erfolgreiche Kundenbetreuung mittelständischer Firmenkunden bei ihren Internationalen Aktivitäten

Ein starkes internationales Firmenkundengeschäft ist wichtig, weil das Firmenkundengeschäft verstärkt im Fokus der Mitbewerber steht und das Internationale Geschäft das Einfalltor ist. Sparkassen verlieren hier Marktanteile, die Globalisierung erreicht auch kleine Betriebe in der Region und das Internationale Firmenkundengeschäft bietet signifikante und noch ungenutzte Ertragsmöglichkeiten.

In diesem Seminar erfahren Sie Vertriebsansätze, Geschäfts-, Ertrags- und Finanzierungsmöglichkeiten im Internationalen Firmenkundengeschäft. Des Weiteren werden die Herausforderungen der zunehmenden Globalisierung des Mittelstandes für die Sparkasse beleuchtet. Durch umfangreiche Praxisfälle werden konkrete Unterstützung und Geschäftsmöglichkeiten aufgezeigt.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Ulrich Eckert, BayernLB Jürgen Schad, S-International Baden-Württemberg Nord GmbH & Co. KG			
<b>Preis</b>	475,00 Euro			

### ID 2138 Workshop Auswahl und Herleitung von Financial Covenants - Vom Informationsmemorandum zur Finanzierungsstruktur/Term Sheet (ForMeBo 5)

Im Rahmen dieses Seminars beschäftigen Sie sich mit folgenden komplexen Zielen:

Beurteilung von vom Kreditnehmer vorgelegten Finanzdokumenten (u.a. Jahresabschlussunterlagen und Planungsrechnungen) auf Nachhaltigkeit und Robustheit;  
Anwendung vorhandenen Wissens über Financial Covenants und sonstige Covenants sowie Auswahl passender Financial Covenants anhand der Spezifika des Geschäftsmodells und der Planungsrechnung des Kreditnehmers bzw. der Kreditnehmergruppe;  
Berechnung und Festlegung adäquater Schwellenwerte für die ausgewählten (Financial) Covenants;  
Vertiefung des Wissens (und der Fähigkeiten) über Anlass, Wirkungsweise und Besonderheiten beim Einsatz von (Financial) Covenants;  
Sensibilisierung für notwendige analytische Vorarbeiten bei der Gestaltung entsprechender kreditvertraglicher Regelungen; und  
Gestaltung kreditvertraglicher Regelungen zu (Financial) Covenants mit Blick auf die analytisch herausgearbeiteten Anforderungen der Finanzierung.

Das Seminar ist Bestandteil der Reihe "Fortgeschrittene Methoden der Bonitätsbeurteilung" (ForMeBo), die aus den Seminaren ID 2038, ID2031, ID2132, ID2137 und ID2138 besteht.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Dr. Wolfgang Pühs, Syndikus, Landesbank Baden-Württemberg Bjoern Thielen, Lead Professional Risikomanagement Strukturierte Finanzierungen, Landesbank Baden-Württemberg			
<b>Preis</b>	800,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.4.1.1 Kreditanalyst / Kreditsachbearbeiter

#### ID 2132 Spezialfragen der Bilanzierung in der Kreditpraxis (ForMeBo 3)

Sie erhalten als Betreuer, Sanierer, Kreditanalysten und Führungskräfte das notwendige Fachwissen zum Umgang mit den beim Lesen und Auswerten von Bilanzen häufig z.T. recht komplexen Fragestellungen. Um Bilanzen richtig interpretieren zu können, ist es daher nötig, auch über Spezialwissen zu verfügen.

Das Seminar ist Bestandteil der Reihe "Fortgeschrittene Methoden der Bonitätsbeurteilung" (ForMeBo), die aus den Seminaren ID 2038, ID2031, ID2132, ID2137 und ID2138 besteht.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Johanna Böck	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2211
<b>Dozenten</b>	Prof. Dr. Konrad Wimmer, msg Gillardon AG Dipl.Kfm. Stephan Kunze, Steuerberater, Acta Treuhand GmbH Steuerberatungsgesellschaft			
<b>Preis</b>	850,00 Euro			

#### ID 2137 Mit Planungsrechnungen Kreditentscheidungen fundiert treffen (ForMeBo 4)

Sie erfahren, wie Planungsrechnungen in hohem Maße dazu beitragen, fundierte Kreditentscheidungen treffen zu können. Kreditentscheidungen beinhalten letztlich immer eine Aussage über die künftige Kapitaldienstfähigkeit, d.h. die notwendigen Informationen müssen über die klassische Bilanzanalyse, die auf vergangenheitsbezogenen Angaben bzw. in Form der BWA auf aktuellen Daten beruht, hinausgehen. Sie setzen sich daher zunächst intensiv mit zahlreichen Anlässen für Planungsrechnungen auseinander, die insbesondere in betriebswirtschaftliche und rechtliche Anlässe unterteilt werden können.

Das Seminar ist Bestandteil der Reihe "Fortgeschrittene Methoden der Bonitätsbeurteilung" (ForMeBo), die aus den Seminaren ID 2038, ID2031, ID2132, ID2137 und ID2138 besteht.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Johanna Böck	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2211
<b>Dozenten</b>	Prof. Dr. Konrad Wimmer, msg Gillardon AG Dipl.Kfm. Stephan Kunze, Steuerberater, Acta Treuhand GmbH Steuerberatungsgesellschaft			
<b>Preis</b>	850,00 Euro			

#### ID 2031 Risikofrüherkennung durch Verwendung von Financial Covenants (ForMeBo 2)

Als erfahrener Analyst und/oder Entscheider erhalten Sie Impulse für Ihre hochqualifizierte tägliche Arbeit und für Spezialfälle. Sie können

1. Anlass, Wirkungsweise und Besonderheiten beim Einsatz von (Financial) Covenants verstehen,
2. analysetechnisch notwendige Vorarbeiten bei der Gestaltung entsprechender kreditvertraglicher Regelungen leisten.

Das Seminar ist Bestandteil der Reihe "Fortgeschrittene Methoden der Bonitätsbeurteilung" (ForMeBo), die aus den Seminaren ID 2038, ID2031, ID2132, ID2137 und ID2138 besteht.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Dr. Wolfgang Pühs, Syndikus, Landesbank Baden-Württemberg Björn Thielen, Lead Professional Risikomanagement Strukturierte Finanzierungen, Landesbank Baden-Württemberg			
<b>Preis</b>	350,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.4.1.1 Kreditanalyst / Kreditsachbearbeiter

#### ID 2774 Existenzgründer professionell beraten - Vom ersten Kontakt bis zur Etablierung

Im Workshop erarbeiten Sie Strategien, um Geschäfts- bzw. Businesspläne und die dahinterstehenden Konzepte von Gründern, Gründungswilligen und Übernehmern richtig einschätzen zu können. Sie erkennen die Chancen und Risiken, die Existenzgründungen mit sich bringen und arbeiten mit klaren Bewertungskriterien, um eine nachhaltige und konsequente Risikoeinschätzung treffen zu können. Zur Plausibilitätsprüfung nutzen Sie die angebotenen Hilfsmittel der S-Finanzgruppe. Sie erarbeiten und bewerten an Praxisbeispielen echte Businesspläne und nutzen die besonderen Vertriebschancen einer Existenzgründung. Die Ermittlung des Kundenbedarfs erfolgt nach der ganzheitlichen Beratung. Im Bereich "Risiken erkennen und managen" nutzen Sie im Workshop zusätzlich die benutzerfreundliche Anwendung der Gewerbeversicherung.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Tim Fieger, Christian Theisinger, SSK Augsburg Stefan Schütte Werner Ammerl, Sparkassenakademie Bayern Holger Groppengießer, VKB			
<b>Preis</b>	810,00 Euro			

#### ID 2433W Webinar Einstieg in die Jahresabschlussbeurteilung - wo finde ich was?

Sie erfahren, was ein Jahresabschluss ist und wann er erstellt wird. Dadurch wissen Sie, was vom Kunden verlangt werden kann und haben Klarheit über die Bestandteile und die bedeutendsten Positionen des Jahresabschlusses.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Jasmin Aslanides	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2212
<b>Dozenten</b>	Dozenten RDG GmbH			
<b>Preis</b>	149,00 Euro			

#### ID 2434W Webinar Neuerungen bei der Bilanzierung im Überblick

Das Webinar garantiert Ihnen, immer auf dem neuesten Stand zu sein: Wir stellen Ihnen vor, was sich verändert hat und was relevant für die Beurteilung ist.

Dadurch erlangen Sie Klarheit über Neuerungen und können genau einordnen, wie die Vergleichbarkeit zu den bisherigen Unterlagen inhaltlich ist und was in der Aufbereitung zu beachten gilt.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Jasmin Aslanides	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2212
<b>Dozenten</b>	Dozenten RDG GmbH			
<b>Preis</b>	149,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.4.1.1 Kreditanalyst / Kreditsachbearbeiter

#### ID 2435W Webinar Sichere Ergebnisbeurteilungen durch Mängelbeseitigungen

BWA's: Keine unsicheren Ergebnisse mehr - endlich plausible Zahlen im Handel!

Sie können aus den vorgelegten unterjährigen Zahlen eines Handelsunternehmens ein betriebswirtschaftlich korrektes Ergebnis ermitteln.

Betriebswirtschaftlich plausible Zahlen schaffen Transparenz über die wirtschaftlichen Verhältnisse des Kunden, klären den Finanzbedarf und geben Klarheit über die weiteren Betreuungsschritte.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Jasmin Aslanides	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2212
<b>Dozenten</b>	Dozenten RDG GmbH			
<b>Preis</b>	149,00 Euro			

#### ID 2436W Webinar Working Capital Management

Der Allround-Ansatz: mit Hilfe des Working Capital können Sie frühzeitig sowohl Beratungs- und Vertriebsansätze als auch Risiken erkennen und treffsicher die Möglichkeiten der Innenfinanzierung eines Unternehmens über das Working Capital beurteilen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Jasmin Aslanides	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2212
<b>Dozenten</b>	Dozenten RDG GmbH			
<b>Preis</b>	149,00 Euro			

#### ID 2044W Webinar BNUV® -Management in der Krise

Sie werden in die Lage versetzt, BNUV® und Cash-Effekte praxisorientiert und effizient bei Freiberuflern und kleinen gewerblichen Unternehmen einzusetzen, um Beratungskompetenz, Cross-Selling-Chancen und Kreditrisiko-Wahrnehmung zu steigern. Sie lernen hierfür,

-BNUV® und BNUV®-Effizienz einfach und verständlich einem Handwerker oder Freiberufler zu erklären,

-BNUV® und Cash-Effekte einfach und ohne Jahresabschluss zu errechnen,

-mit nur fünf Fragen den richtigen Kontokorrentkredit-Bedarf zu ermitteln und

-die aktuelle Kreditausnutzung mit BNUV® innerhalb von wenigen Minuten zu plausibilisieren

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Jasmin Aslanides	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2212
<b>Dozenten</b>	Stefan Pöhlmann, Korn & Korn			
<b>Preis</b>	127,00			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.4.1.1 Kreditanalyst / Kreditsachbearbeiter

#### ID 2056W Webinar Aktuelles aus der Sanierung

Durch das Webinar sind Sie garantiert immer auf dem neuesten Stand: Relevante aktuelle Rechtsprechung und Gesetzgebung.

Sie können handhabungssicher mit Stolperfallen in der Sanierung umgehen und Wege der Erhöhung von Sanierungschancen erkennen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Jasmin Aslanides	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2212
<b>Dozenten</b>	Dozenten RDG GmbH			
<b>Preis</b>	149,00			

#### ID 2120W Webinar Kapitaldienstfähig Ja oder Nein? - Grundlagen für das gewerbliche Kreditgeschäft

Durch das Webinar haben Sie endlich Klarheit, warum die Kapitaldienstfähigkeit "in aller Munde ist" und können ab sofort treffsicher einordnen, ob der Kunde kreditwürdig ist.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Jasmin Aslanides	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2212
<b>Dozenten</b>	Dozenten RDG GmbH			
<b>Preis</b>	149,00 Euro			

#### ID 2046W Webinar BWA Schnelleinstieg - verstehen und effizient nutzen

Sie können betriebswirtschaftliche Auswertungen - Summen- und Saldenlisten endlich richtig verstehen!

Souveränität im Umgang mit betriebswirtschaftlichen Auswertungen / Summen- und Saldenlisten schafft Effizienz und klare Positionen im Kundengespräch.

Für einen leichteren Umgang mit dem Kunden und dem Miteinander in Markt- und Marktfolge holen Sie die Potenziale aus den Auswertungen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Jasmin Aslanides	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2212
<b>Dozenten</b>	Dozenten RDG GmbH			
<b>Preis</b>	149,00			

#### ID 2125W Webinar Kapitaldienstfähigkeit - Besonderheit bei der Einnahmen-Überschuss-Rechnung

Durch das Webinar haben Sie Klarheit, wann das Einnahmen-Überschuss-Ergebnis identisch zur Gewinn- und Verlustrechnung beurteilt werden kann und wie mögliche Korrekturen vorgenommen werden.

Eine sichere Ermittlung der Ertragskraft und Kapitaldienstfähigkeit bei Einnahmen-Überschuss-Rechnern.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Jasmin Aslanides	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2212
<b>Dozenten</b>	Dozenten RDG GmbH			
<b>Preis</b>				

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.4.1.1 Kreditanalyst / Kreditsachbearbeiter

#### ID 2027W Webinar Typische Maßnahmen der Bilanzpolitik und woran sie zu erkennen sind

Sie werden ab sofort ein sicheres Gespür haben, wann den Zahlen des Kunden vertraut werden kann und wo Vorsicht geboten ist.

Kenntnisse bilanzpolitischer Spielräume erlauben das gezielte Hinterfragen von Angaben im Jahresabschluss - und geben Bestätigungen, in jeglicher Hinsicht...

Transparente Zahlen ermöglichen Ihnen die Abschätzung des Risikos für die Kreditwürdigkeit.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Jasmin Aslanides	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2212
<b>Dozenten</b>	Dozenten RDG GmbH			
<b>Preis</b>	149,00			

#### ID 2439W Webinar Bilanz - was hinter den Zahlen steckt

Nach dem Webinar können Sie treffsicher zwischen guten und schwachen Bilanzen unterscheiden und haben Klarheit über die Bestandteile der Bilanz.

Ihr Verständnis der Wirkungen der Erfolgsrechnung einer Bilanz befähigt Sie, große wie kleine Bilanzen schnell zu strukturieren.

Zudem haben Sie das Wissen von relevanten Kennzahlen, die mit dem Kunden diskutiert werden können.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Jasmin Aslanides	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2212
<b>Dozenten</b>	Dozenten RDG GmbH			
<b>Preis</b>	149,00 Euro			

#### ID 2121W Webinar: Die EBIL-Graphiken im finanzkonzept.digital - Teil 1

Sie lernen die (neuen) EBIL-Graphiken kennen, die Sie im finanzkonzept.digital in Ihre Gespräche einbinden können. Dabei erfahren Sie, was diese beschreiben und welche Impulse sie mit Ihnen an Ihre Kunden weitergeben können.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Jasmin Aslanides	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2212
<b>Dozenten</b>	Magnus Jahrstorfer, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	95,00 Euro			

#### ID 2122W Webinar: Die EBIL-Graphiken im finanzkonzept.digital - Teil 2

Sie lernen die (neuen) EBIL-Graphiken kennen, die Sie im finanzkonzept.digital in Ihre Gespräche einbinden können. Dabei erfahren Sie, was diese beschreiben und welche Impulse sie mit Ihnen an Ihre Kunden weitergeben können.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Jasmin Aslanides	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2212
<b>Dozenten</b>	Magnus Jahrstorfer, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	95,00 Euro			

### 3.4.1.2 Schätzer / Immobiliengutachter

Das Immobiliengeschäft ist die Basis für eine langjährige Kundenbeziehung und bietet die Möglichkeit zur Generierung weiterer Erträge. In Verbindung mit den überschaubaren Risiken ist dieser Markt damit stark umworben. Aus diesem Grund ist es für die Sparkassen erforderlich, den Kunden eine kompetente und ganzheitliche Beratung zu bieten, sowie gleichzeitig auf die Prozesse und damit die Kosten zu achten. Unser Bildungsprogramm deckt im Immobiliengeschäft vom Sachbearbeiter über Gutachter bis hin zu den Spezialisten im Immobilien- und Wohnbaufinanzierungsbereich alle Themenfelder ab.

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:

Magnus Jahrstorfer Tel. 0871 504-2376 E-Mail: m.jahrstorfer@s-akaby.de

#### ID 2177 Grundlagen der Bewertung von wohnwirtschaftlichen und gemischt genutzten Immobilien mit geringfügigem Gewerbeanteil

Sie erwerben Grundkenntnisse für die Beleihungswertermittlung von Sachwertobjekten und einfachen Standardrenditeimmobilien (gem. Definition der "Qualifizierungsstandards Gutachterwesen der Sparkassen-Finanzgruppe" des DSGV). Zudem befassen Sie sich mit den Grundzügen der Verkehrswertermittlung. Sie erarbeiten die Bewertungsmethoden anhand von praktischen Musterbeispielen ohne Gutachten nach §5 BelWertV zu erstellen (s. hierzu ID2071).

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Silvia Schneider, Dipl.-Sv. (DIA), Bankfachwirtin, CIS HypZert (F)			
<b>Preis</b>	745,00 Euro			

#### ID 2071 Fallstudientraining für die Qualifikation zum 'Gutachter Stufe 1'

Mit Hilfe unterschiedlicher Fallstudien erwerben Sie die Fähigkeit, Gutachten gem. § 5 BelWertV zu erstellen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Caroline Betz, Gutachterin Sachverständigenbüro Lehn & Partner Gesellschaft für Immobilienbewertung			
<b>Preis</b>	245,00 Euro			

#### ID 2072 Lernerfolgskontrolle für die Qualifikation zum 'Gutachter Stufe 1'

Lernerfolgskontrolle zum Erwerb der Qualifikationsstufe "Gutachter Stufe 1" gem. Stufenmodell des DSGV

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
<b>Preis</b>	280,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.4.1.2 Schätzer / Immobiliengutachter

#### ID 2074 Requalifizierung 'Gutachter Stufe 1'

Sie weisen durch den Besuch von fachspezifischen Seminaren, die Einreichung eines selbsterstellten Beleihungswertgutachtens und ein Fachgespräch Ihre Gutachterqualifizierung nach.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
<b>Preis</b>	365,00 Euro			

#### ID 2073 Plausibilisierung von Gutachten

Sie aktualisieren und vervollständigen Ihre Kenntnisse zur Theorie und Praxis der Gutachtenerstellung. Insbesondere werden die Knackpunkte und Fallstricke beim Aufbau eines Gutachtens im Hinblick auf die Einhaltung der Beleihungswertermittlungsverordnung (BelWertV) beleuchtet. An Hand von Beispielen aus der Bewertungspraxis werden die formalen Anforderungen gemeinsam überprüft und diskutiert.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Silvia Schneider, Diplom-Sachverständige (DIA) für die Bewertung von bebauten und unbebauten Grundstücken, für Mieten und Pachten und für Schäden an Gebäuden, CIS HypZert (F), DIAZert (F)			
<b>Preis</b>	300,00 Euro			

#### ID 2179 Baustoffe, Bautechnik, Bauschäden und Baumängel

Sie erwerben Grundkenntnisse zu verschiedenen Baustoffen, deren Eigenschaften und deren Verarbeitungsweise. Sie erhalten an Hand von praktischen Beispielen einen Einblick in die Problemstellen von Gebäuden, erkennen leichte Bauschäden und Baumängel und wissen, wie Sie diese in der Immobilienbewertung behandeln.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Joachim Röhrli, Dipl.-Ing. (FH), CIS HypZert (S), stellv. Leiter Immobilienbewertung und stellv. Abteilungsdirektor bei der LBS Bayern und war vor dieser Tätigkeit als Bauleiter tätig			
<b>Preis</b>	255,00 Euro			

#### ID 2078 Sachwertrichtlinie und Normalherstellungskosten (NHK 2010)

Sie aktualisieren Ihre Kenntnisse zur Theorie und Anwendung der Sachwertrichtlinie und zu den Normalherstellungskosten NHK 2010. An Hand von Praxisbeispielen lernen Sie die richtlinienkonforme Sachwertermittlung.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Prof. Dr. Martin Ingold, Geschäftsführender Gesellschafter IW Holding GmbH, Professur für Immobilienwirtschaft / Schwerpunkt Immobilienbewertung, Steinbeis-Transfer-Institut CRES, Diplom Sachverständiger (DIA an der Universität Freiburg), Zertifizierter Sachverständiger (DIA)			
<b>Preis</b>	340,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.4.1.2 Schätzer / Immobiliengutachter

#### ID 2079 Ertragswertrichtlinie

Sie aktualisieren Ihre Kenntnisse zur Theorie und Anwendung der Ertragswertwertrichtlinie. An Hand von Praxisbeispielen lernen Sie die richtlinienkonforme Ertragswertwertermittlung.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Prof. Dr. Martin Ingold, Geschäftsführender Gesellschafter IW Holding GmbH, Professur für Immobilienwirtschaft / Schwerpunkt Immobilienbewertung, Steinbeis-Transfer-Institut CRES, Diplom Sachverständiger (DIA an der Universität Freiburg), Zertifizierter Sachverständiger (DIA)			
<b>Preis</b>	340,00 Euro			

#### ID 2173 Immobilienbewertung aktuell - Erfahrungsaustausch

Sie erhalten aktuelle Informationen und die Möglichkeit zur offenen Diskussion zu den Fachvorträgen. Ein intensiver Erfahrungsaustausch rundet das Programm ab.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Caroline Betz, Zertifizierte Sachverständige für Immobilienbewertung und Immobiliengutachter, Lehn & Partner Yves Ulrich, CIS HypZert (F,M) * MAI * MRICS, Leiter der Gruppe Immobilienbewertung der Landesbank Baden-Württemberg Dr. Matthias Morgenstern, GLS ImmoWert, von der IHK Oberfranken öffentlich bestellter und vereidigter Sachverständiger für geotechnische Erkundung und Bewertung und Wertermittlung von Altlasten, Dipl.-Geoökologe (Univ.), Dipl.-Wirtschaftsingenieur (FH)			
<b>Preis</b>	630,00 Euro			

#### ID 2178 Immobilienbewertung von großvolumigen wohnwirtschaftlichen Objekten bzw. von Gewerbeobjekten und Gutachtenerstellung

Sie bekommen die sachgerechte Ermittlung von Verkehrswerten mittel- und großvolumiger Immobilien vermittelt. Im Rahmen des Seminars erstellen Sie anhand eines Praxisfalles (mit Ortsbesichtigung) ein Gutachten in Form einer Hausarbeit. Die Ergebnisse werden im zweiten Seminarteil besprochen. Sie sind nach dem Seminar in der Lage, komplexe Bewertungen zu bearbeiten.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Thomas Kollmann, Dipl.-Wirtsch.-Ing. (FH), Chartered Surveyor MRICS, Sachverständiger für Immobilienbewertung Langjähriger stellvertr. Vorsitzender des Gutachterausschusses München			
<b>Preis</b>	1.230,00 Euro			

### 3.4.1.2 Schätzer / Immobiliengutachter

#### ID 2174 Grundlagen und Bewertung des Erbbaurechts

Im Seminar werden Ihnen die Auswirkungen rechtlicher und wirtschaftlicher Rahmenbedingungen auf den Wert von Erbbaurechten und Erbbaurechtsgrundstücken aufgezeigt. Sie sollen selbständig Werte einschätzen, Gutachten hinterfragen und Erbbaurechtsverträge wirtschaftlich beurteilen können. Sie erwerben in diesem Zusammenhang umfassende Beratungskompetenz hinsichtlich des optimalen Einsatzes von Erbbaurechten im Grundstücksmanagement.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Thomas Kollmann, Dipl.-Wirtsch.-Ing. (FH), Chartered Surveyor (MRICS), Leiter Grundstücksmanagement der Erzbischöflichen Finanzkammer München, Langjähriger stellvertretender Vorsitzender des Gutachterausschusses München			
<b>Preis</b>	295,00 Euro			

#### ID 2070 Bauträgerfinanzierungen

Sie lernen die Besonderheiten der Bauträgerfinanzierung kennen. Dazu gehören die Kreditwürdigkeitsprüfung, die Objektbeurteilung, die technische Abwicklung und das Vorgehen in der Krise. Dazu werden Sie auf die rechtlichen Vertragsgestaltungen und Haftungsfolgen vorbereitet.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Andreas Zanner, SSK München Maren Okrongli, KSK München Starnberg Ebersberg Thorsten Langnau, Notar			
<b>Preis</b>	645,00 Euro			

#### ID 2047 Das ImmobiliengeschäftsRating der S-Finanzgruppe

Sie lernen Aufbau, Methodik und Einsatzgebiete (Kundengruppen) des ImmobiliengeschäftsRatings kennen. Die Abgrenzungen zu anderen Ratingmodulen (z.B. StandardRating, Spezialratings der Landesbanken) werden herausgearbeitet. Anhand von Praxisfällen machen Sie sich mit den verschiedenen Modulen der Anwendung vertraut und bekommen ein Gefühl für die Aussagekraft der ermittelten Noten.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Johanna Böck	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2211
<b>Dozenten</b>	Linda Kaltenbach, S Rating- und Risikosysteme GmbH			
<b>Preis</b>	350,00 Euro			

### 3.4.1.2 Schätzer / Immobiliengutachter

#### ID 2066 Die Auswirkungen von Grundbucheintragungen in Abt. II auf die Kreditsicherungspraxis

Im Rahmen des Realkreditgeschäftes spielen Grundbuch- und insbesondere rangrechtliche Beleihungs- und Bewertungsüberlegungen eine nicht unwesentliche Rolle. Im Seminar werden Ihnen die rechtserheblichen und wirtschaftlichen Umstände verdeutlicht.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich		Werner Ammerl	Tel. 0871 504-2278
	organisatorisch		Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Ulrich Walter, Sparkassenverband Bayern			
<b>Preis</b>	350,00 Euro			

### 3.4.1.3 Assistenz (Marktfolge/Aktiv)

Das Aufgabenfeld der Assistenz hat sich in den letzten Jahren vom reinen Vollzug der Folgebearbeitung hin zu einer prozeßbegleitenden Unterstützung gewandelt. Um diesen Anforderungen gerecht zu werden, sind grundlegende betriebswirtschaftliche und rechtliche Kenntnisse von Nöten. Diese erwerben Sie in unseren Grundlagenseminaren für die Marktfolge Aktiv.

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:  
Magnus Jahrstorfer Tel. 0871 504-2376 E-Mail: m.jahrstorfer@s-akaby.de

#### ID 2060 Steuern in der Praxis des Firmenkundengeschäfts - Grundlagen des Steuerrechts

Sie lernen die wesentlichen Aspekte des Einkommen-, Körperschaftsteuer, Gewerbesteuer-, Umsatzsteuer- sowie des Bilanzsteuerrechts kennen und können dieses Wissen praxisgerecht bei der Beratung der Firmenkunden anwenden. Darüber hinaus werden Sie die bei der Besteuerung oder der Kreditanalyse von Firmenkunden auftretenden Besonderheiten (Betriebsaufspaltung, Betriebsveräußerung, -aufgabe, Finanzierungsalternativen, Gestaltungsmöglichkeiten bei der Rechtsformwahl) besser verstehen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Elke Mehl, Sparkasse München			
<b>Preis</b>	560,00 Euro			

#### ID 2027 Grundlagen der praxisorientierten Jahresabschlussanalyse / EBIL pro-Anwendung (StaMeBo 1)

Sie bekommen Grundkenntnisse der Bonitätsbeurteilung auf Basis von Jahresabschlüssen (Jahresabschlussanalyse, EBIL, einfache Jahresabschlusskritik) vermittelt. Der Schwerpunkt des Seminars ist die Erfassung von Jahresabschlüssen aus der Praxis in dem Bilanzanalyseprogramm EBIL direkt am PC. Ergänzend erstellen Sie einfache Kommentierungen und Kapitaldienstberechnungen zu den Auswertungsergebnissen.

Das Seminar ist Bestandteil der Reihe "Standardmethoden der Bonitätsbeurteilung" (StaMeBo), die aus den Seminaren ID 2027, ID2028, ID2029, ID2037 und ID2121 besteht.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Johanna Böck	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2211
<b>Dozenten</b>	Stefan Senft, SK Neumarkt-Parsberg Magnus Jahrstorfer, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	870,00 Euro			

#### ID 2046 Die Auswertung und Handhabung kundeneigener Finanzbuchhaltungsprogramme - dargestellt am Beispiel von DATEV-Auswertungen

Das Seminar befasst sich mit der Auswertung von Unterlagen aus kundeneigenen Finanzbuchhaltungsprogrammen und ihrer Aussagekraft. In praktischen Fallstudien lernen Sie am Beispiel von DATEV-Auswertungen, welche wichtigen Erkenntnisse Sie im Rahmen der Kreditwürdigkeitsprüfung aus diesen gewinnen können. Hierzu werden auch die Grundlagenkenntnisse aus dem Seminar ID 2029 herangezogen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Gottfried Stegerer, SK. i. Ldkr. Schwandorf			
<b>Preis</b>	350,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.4.1.3 Assistenz (Marktfolge/Aktiv)

#### ID 2121 Auswirkungen der neuen EBIL Version auf die Praxis der Jahresabschlussanalyse und -kommentierung (StaMeBo 5)

Regelmäßig erweitert der DSV den Funktionsumfang von EBIL pro. Im Seminar lernen Sie die wesentlichen Neuerungen und Erweiterungen sowie deren Einsatzmöglichkeiten in der Jahresabschlusskritik kennen. Angesichts der zunehmenden Bedeutung der gestuften CF-Rechnung vor dem Hintergrund des HGBneu und der weiterhin volatilen Konjunkturaussichten werden zudem die Inhalte der Liste 4 vertieft.

Das Seminar ist Bestandteil der Reihe "Standardmethoden der Bonitätsbeurteilung" (StaMeBo), die aus den Seminaren ID 2027, ID2028, ID2029, ID2037 und ID2121 besteht.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Johanna Böck	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2211
<b>Dozenten</b>	Magnus Jahrstorfer, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	350,00 Euro			

#### ID 4465 Plötzlich Prozessverantwortlicher in der Fachabteilung

Sie verstehen, warum eine Prozessoptimierung bzw. ein Prozessmanagement für die Sparkasse wichtig ist (Kostensenkung, Qualitätssteigerung, Kunden- und Mitarbeiterzufriedenheit).

Sie wissen, welche Chancen - aber auch Risiken - mit einer Prozessorientierung bzw. -optimierung verbunden sind.

Sie kennen Ihre Aufgaben in Ihrer Rolle als Prozessverantwortlicher und sind vertraut mit dem notwendigen Handwerkszeug, um diese zu erfüllen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Marianne Brunnhuber	Tel. 0871 504 2284 Tel. 0871 504-2371
<b>Dozenten</b>	Trainer der ibo Beratung und Training GmbH			
<b>Preis</b>	700,00 Euro			

#### ID 2433W Webinar Einstieg in die Jahresabschlussbeurteilung - wo finde ich was?

Sie erfahren, was ein Jahresabschluss ist und wann er erstellt wird. Dadurch wissen Sie, was vom Kunden verlangt werden kann und haben Klarheit über die Bestandteile und die bedeutendsten Positionen des Jahresabschlusses.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Jasmin Aslanides	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2212
<b>Dozenten</b>	Dozenten RDG GmbH			
<b>Preis</b>	149,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.4.1.3 Assistenz (Marktfolge/Aktiv)

#### ID 2046W Webinar BWA Schnelleinstieg - verstehen und effizient nutzen

Sie können betriebswirtschaftliche Auswertungen - Summen- und Saldenlisten endlich richtig verstehen! Souveränität im Umgang mit betriebswirtschaftlichen Auswertungen / Summen- und Saldenlisten schafft Effizienz und klare Positionen im Kundengespräch.  
Für einen leichteren Umgang mit dem Kunden und dem Miteinander in Markt- und Marktfolge holen Sie die Potenziale aus den Auswertungen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Jasmin Aslanides	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2212
<b>Dozenten</b>	Dozenten RDG GmbH			
<b>Preis</b>	149,00			

#### ID 2435W Webinar Sichere Ergebnisbeurteilungen durch Mängelbeseitigungen

BWA`s: Keine unsicheren Ergebnisse mehr - endlich plausible Zahlen im Handel!  
Sie können aus den vorgelegten unterjährigen Zahlen eines Handelsunternehmens ein betriebswirtschaftlich korrektes Ergebnis ermitteln.  
Betriebswirtschaftlich plausible Zahlen schaffen Transparenz über die wirtschaftlichen Verhältnisse des Kunden, klären den Finanzbedarf und geben Klarheit über die weiteren Betreuungsschritte.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Jasmin Aslanides	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2212
<b>Dozenten</b>	Dozenten RDG GmbH			
<b>Preis</b>	149,00 Euro			

#### ID 2439W Webinar Bilanz - was hinter den Zahlen steckt

Nach dem Webinar können Sie treffsicher zwischen guten und schwachen Bilanzen unterscheiden und haben Klarheit über die Bestandteile der Bilanz.  
Ihr Verständnis der Wirkungen der Erfolgsrechnung einer Bilanz befähigt Sie, große wie kleine Bilanzen schnell zu strukturieren.  
Zudem haben Sie das Wissen von relevanten Kennzahlen, die mit dem Kunden diskutiert werden können.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Jasmin Aslanides	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2212
<b>Dozenten</b>	Dozenten RDG GmbH			
<b>Preis</b>	149,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.4.2 Passiv / Wertpapier / Zahlungsverkehr / int. Geschäft

Hier finden Sie Seminare zu den Arbeitsgebieten Marktfolge-Passiv, Marktfolge-Wertpapier, Zahlungsverkehr und zum internationalen Geschäft.

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:  
Tobias Sterr Tel.: 0871 504-2363 E-Mail: t.sterr@s-akaby.de

#### ID 4465 Plötzlich Prozessverantwortlicher in der Fachabteilung

Sie verstehen, warum eine Prozessoptimierung bzw. ein Prozessmanagement für die Sparkasse wichtig ist (Kostensenkung, Qualitätssteigerung, Kunden- und Mitarbeiterzufriedenheit).

Sie wissen, welche Chancen - aber auch Risiken - mit einer Prozessorientierung bzw. -optimierung verbunden sind.

Sie kennen Ihre Aufgaben in Ihrer Rolle als Prozessverantwortlicher und sind vertraut mit dem notwendigen Handwerkszeug, um diese zu erfüllen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Marianne Brunnhuber	Tel. 0871 504 2284 Tel. 0871 504-2371
<b>Dozenten</b>	Trainer der ibo Beratung und Training GmbH			
<b>Preis</b>	700,00 Euro			

#### ID 5665 Rechtsfragen zu Bankgeheimnis und Bankauskunft

Sie erweitern und vertiefen Ihr Wissen zu aktuellen Problemfeldern des Bereiches Bankgeheimnis und Bankauskunft, um für entsprechende Fälle in der Sparkassenpraxis vorbereitet zu sein. Schwerpunkte des Seminars sind die Behandlung behördlicher Auskunftersuchen und die Auskunftsrechte im Erbfall.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Frieda Daffner	Tel. 0871 504 2284 Tel. 0871 504-2384
<b>Dozenten</b>	Ulrich Walter, Sparkassenverband Bayern			
<b>Preis</b>	350,00 Euro			

#### ID 5683 Die Abgeltungsteuer auf Kapitalerträge in der Sparkassenpraxis - Grundlagenseminar

Sie werden umfassend über die rechtlichen Rahmenbedingungen der Abgeltungsteuer informiert.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Frieda Daffner	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2384
<b>Dozenten</b>	Bernhard Schmid, Sparkassenverband Bayern			
<b>Preis</b>	360,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.4.2 Passiv / Wertpapier / Zahlungsverkehr / int. Geschäft

#### ID 5658 Die Abgeltungsteuer auf Kapitalerträge - Spezialseminar Einlagen- und Passivgeschäft

Sie vertiefen ihre Kenntnisse über die rechtlichen Rahmenbedingungen der Abgeltungsteuer. Schwerpunkt sind Themen, die das Einlagen- und Passivgeschäft der Sparkasse umfassen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Frieda Daffner	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2384
<b>Dozenten</b>	Bernhard Schmid, SVB			
<b>Preis</b>	195,00 Euro			

#### ID 5659 Die Abgeltungsteuer auf Kapitalerträge - Spezialseminar Wertpapiergeschäft

Sie vertiefen Ihre Kenntnisse über die rechtlichen Rahmenbedingungen der Abgeltungsteuer. Schwerpunkt sind Themen, die das Wertpapiergeschäft der Sparkasse umfassen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Frieda Daffner	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2384
<b>Dozenten</b>	Bernhard Schmid, SVB			
<b>Preis</b>	200,00 Euro			

#### ID 5615 Grundlagenseminar für Mitarbeiter im Wertpapier-Backoffice und in der Depotkontrolle

Sie werden über die aktuellen Neuerungen im Wertpapiergeschäft unterrichtet, hierbei wird ein Schwerpunkt auf die rechtlichen Hintergründe gelegt, um ein besseres Gesamtverständnis für die Materie zu erreichen. Wertpapierhandelsgesetz, Compliance-Grundlagen, Hinweise zu WPHG-Bogen, WPHG-Protokoll und Beratungsprozess, Basiswissen zu besonderen WP-Anlagen, Fragen rund um das Depotkonto bzw. Sonderthemen (z.B. US-Quellenbesteuerung) sind ebenfalls Bestandteil des Seminars.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Frieda Daffner	Tel. 0871 504 2284 Tel. 0871 504-2384
<b>Dozenten</b>	Michael Püttner, SK Amberg-Sulzbach			
<b>Preis</b>	350,00 Euro			

#### ID 5616 Wertpapiergeschäft für Revisoren, Vertriebssteuerer und Compliancebeauftragte - Teil 2 - Rendite und Risiken ausgewählter Anlageformen

Aufgrund der Umsetzung des Gesetzes zur Stärkung des Anlegerschutzes und Verbesserung der Funktionsfähigkeit des Kapitalmarktes (AnSFuG) sowie der überarbeiteten Fassung der MaComp ist es erforderlich, dass Sie als Mitarbeiter aus den Bereichen Revision, Vertriebssteuerung/-management und Compliance über ein entsprechendes Grundlagenwissen zum Wertpapiergeschäft für ihre tägliche Praxis verfügen. Ziel des Seminars ist es nicht, Hinweise zur Prüfung des Wertpapiergeschäftes durch die Revision bzw. der Überwachungsaufgaben der Compliancebeauftragten zu geben.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Frieda Daffner	Tel. 0871 504 2284 Tel. 0871 504-2384
<b>Dozenten</b>	Heinz-Jürgen Limpert, SK Schweinfurt			
<b>Preis</b>	380,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.4.2 Passiv / Wertpapier / Zahlungsverkehr / int. Geschäft

#### ID 5613 Wertpapiergeschäft für Revisoren, Vertriebssteuerer und Compliancebeauftragte - Teil 1 - Rechtliche Aspekte

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Frieda Daffner	Tel. 0871 504 2284 Tel. 0871 504-2384
<b>Preis</b>	200,00 Euro			

#### ID 5633 Theoretische Grundlagen Zahlungsverkehr

Sie erhalten die erforderlichen Grundkenntnisse im Zahlungsverkehr. Vermittelt werden auch die grundsätzlichen rechtlichen und technischen Grundlagen der Zahlungsverkehrsabwicklung.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Norbert Artinger Anneliese Gillhuber	Tel. 0871 504-2306 Tel. 0871 504-2243
<b>Dozenten</b>	Norbert von Cerpinsky Consulting			
<b>Preis</b>	360,00 Euro			

#### ID 5635 Aktuelle Fragen zum Recht des Zahlungsverkehrs

Aktuelle Fragen aus dem Recht des Zahlungsverkehrs werden Ihnen unter Berücksichtigung der Rechtsprechung erläutert und Umsetzungsmöglichkeiten dargestellt.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Norbert Artinger Anneliese Gillhuber	Tel. 0871 504-2306 Tel. 0871 504-2243
<b>Dozenten</b>	Jens Bender, Syndikus SGVHT			
<b>Preis</b>	370,00 Euro			

#### ID 5638 Grundlagen Zahlungsverkehr mit OSPlus

Sie erhalten die Grundkenntnisse im Zahlungsverkehr mit OSPlus. Ferner werden grundlegende organisatorische Zusammenhänge bei der Zahlungsverkehrsabwicklung vermittelt.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Norbert Artinger Anneliese Gillhuber	Tel. 0871 504-2306 Tel. 0871 504-2243
<b>Dozenten</b>	Norbert von Cerpinsky Consulting			
<b>Preis</b>	795,00 Euro			

### 3.4.2 Passiv / Wertpapier / Zahlungsverkehr / int. Geschäft

#### ID 4725 Workshop OSPlus Zahlungsverkehr zum Releasewechsel

Die wesentlichen Inhalte zum Zahlungsverkehr im jeweiligen aktuellen OSPlus-Release werden Ihnen in diesem Workshop mit den zuständigen Fachleuten der Sparkassen erörtert. Es wird hier sowohl auf die praktische Nutzung als auch auf administrative Einstellungen eingegangen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Termine werden nach Abschluss der internen Planung bekanntgegeben.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Norbert Artinger Anneliese Gillhuber	Tel. 0871 504-2306 Tel. 0871 504-2243
<b>Dozenten</b>	Norbert von Cerpinsky Consulting			
<b>Preis</b>	370,00 Euro			

#### ID 2412 Außenwirtschaftsrecht - Meldewesen im Zahlungs- und Kapitalverkehr mit dem Ausland

Sie lernen Grundsätze, Begriffsbestimmungen und Melderegeln unseres Außenwirtschaftsrechts kennen und die Meldeanforderungen in der Praxis anhand von vielfältigen Fallbeispielen anzuwenden. Schwerpunkt bilden die eigenen bankspezifischen Meldevorschriften. Das Seminar soll helfen, Fehler zu vermeiden, die zu Prüfungsbeanstandungen durch die Bundesbank führen können.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Magnus Jahrstorfer Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2376 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Georg van den Bos, G & I van den Bos GbR			
<b>Preis</b>	290,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.4.3 Abwicklung Depot-A

Hier finden Sie Seminare zum Fachgebiet Abwicklung Depot-A.

Als Ansprechpartner steht Ihnen gerne zur Verfügung:  
Robert Bauer Tel.: 0871 504-2293 E-Mail: r.bauer@s-akaby.de

Dokument(e) BIKOS-Web:

[Broschüre Seminare MaRisk Handelsgeschäfte](#)

#### ID 5667 Die Abwicklung und Kontrolle von Handelsgeschäften in der Praxis

Praxisnahe Vertiefung der MaRisk-relevanten Fertigkeiten und Kenntnisse mit Schwerpunkt Abwicklung und Kontrolle von Handelsgeschäften.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Frieda Daffner	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2384
<b>Dozenten</b>	Holger Eberl, Sandra Kleinle, Alexander Gann, SSK München Robert Pelzer, Sparkassenverband Bayern			
<b>Preis</b>	365,00 Euro			

#### ID 5618 Erfahrungsaustausch für die Abwicklung und Kontrolle von Handelsgeschäften

Sie beschäftigen sich im Erfahrungsaustausch mit aktuellen Fragestellungen aus der Sparkassenpraxis und lernen Beispiele einer praktischen Umsetzung in Verbindung mit aufsichtsrechtlichen Anforderungen kennen; es erfolgt eine intensive Diskussion und Erfahrungsaustausch.

Sie können gerne Ihre Fragestellungen und Themenwünsche vorab (bitte bis zum 30.09.2019) an die Dozenten richten:  
robert.pelzer@svb-muc.de  
Holger.Eberl@sskm.de

Zusätzlich erfolgt im Seminar ID 5667 ("Die Abwicklung und Kontrolle von Handelsgeschäften in der Praxis") eine Themenabfrage.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Frieda Daffner	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2384
<b>Dozenten</b>	Robert Pelzer, Sparkassenverband Bayern Holger Eberl, SSK München			
<b>Preis</b>	210,00 Euro			

#### ID 5669 Marktgerechtigkeitskontrolle von Handelsgeschäften

Sie lernen die aufsichtsrechtlichen Vorschriften, verschiedene Möglichkeiten der Prüfung und die Festlegung von Bandbreiten kennen. Anhand ausgewählter Finanzinstrumente werden praktische Vorgehensweisen in Verbindung mit SimCorp Dimension besprochen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Marianne Brunnhuber	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2371
<b>Dozenten</b>	Robert Pelzer, Sparkassenverband Bayern			
<b>Preis</b>	175,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.4.3 Abwicklung Depot-A

#### ID 5614 Management von Eigenanlagen zwischen Theorie und Praxis

Sie erweitern Ihre Fachkenntnisse und erhalten die Gelegenheit, an einem intensiven Austausch zu aktuellen Themen aus der Praxis des Eigenanlagemanagements teilzunehmen. Das Seminar ist sehr praxisorientiert ausgerichtet.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Frieda Daffner	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2384
<b>Dozenten</b>	Ulrich Nusshart, SK Schwandorf, Holger Eberl, SSK München			
<b>Preis</b>	525,00 Euro			

#### ID 5647 Bondmanagement und Anlagestrategien - aktuelle Entwicklungen

Sie erweitern in diesem Seminar Ihr praxisrelevantes Bond-Fachwissen und Ihre Kenntnisse über Strategien im Anleihbereich.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Frieda Daffner	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2384
<b>Dozenten</b>	Alexander Stölzle, BayernLB			
<b>Preis</b>	370,00 Euro			

#### ID 5648 Zinsderivate - Einsatzmöglichkeiten in Handel und Steuerung

Sie lernen die Funktionsweise und Einsatzmöglichkeiten von Zinsderivaten im Handel und in der Steuerung kennen. Teilnahmevoraussetzung: Inhalte aus dem Seminar ID 5647.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Frieda Daffner	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2384
<b>Dozenten</b>	Alexander Stölzle, BayernLB			
<b>Preis</b>	545,00 Euro			

#### ID 5682 Betriebswirtschaftliche Grundlagenschulung SimCorp Dimension (SCD)

Es wird Ihnen das betriebswirtschaftliche Wissen vermittelt, um anschließend die Möglichkeiten des Programms SimCorp Dimension in Bezug auf die Erfüllung der MaRisk, Bereich Handelsgeschäfte effektiv nutzen zu können. Schwerpunkte bilden dabei die Themengebiete Limitkonzeption und Verfahren der Risikomessung. Darüber hinaus lernen Sie die Inhalte von wesentlichen Berichten kennen. Zur Verdeutlichung werden Übungen durchgeführt. Es erfolgt keine Schulung des Programms SimCorp Dimension. Das Programmhandling ist Inhalt der zielgruppenspezifisch angebotenen Anwenderschulungen SimCorp Dimension (zu finden in der Org. Grp. 53).

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Marianne Brunnhuber	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2371
<b>Dozenten</b>	Robert Pelzer, Sparkassenverband Bayern Thomas Wendland, Sparkasse Mittelfranken-Süd			
<b>Preis</b>	175,00 Euro			

## 3.4.3 Abwicklung Depot-A

### ID 5360 671 - Risikomanagement mit SimCorp Dimension (SCD) - Grundlagenseminar

Sie sind vertraut mit dem Aufbau der Anwendung SimCorp Dimension. Sie kennen die relevanten Workflows im System. Sie sind in der Lage, mögliche individuelle Problemstellungen zu lösen. Das Seminar ist speziell für SCD-Neueinsteiger konzipiert und vermittelt das für alle Bereiche notwendige SCD-Basis-Wissen, das notwendig ist um mit dem System sicher arbeiten zu können.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Heidi Zimmermann	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2297
<b>Dozenten</b>	Fa. Preyer			
<b>Preis</b>	445,00 Euro			

### ID 5673 Grundlagenseminar MaRisk

Sie erhalten einen Überblick über den Aufbau und die Inhalte der MaRisk. Aktuelle Neuerungen werden vorgestellt.

Der Fokus des Seminars liegt auf den allgemeinen Inhalten der MaRisk, den Hintergründen aufsichtlicher Fragestellungen, dem allgemeinen Teil der MaRisk wie Strategie, Stresstest, RTF, Aufbauorganisation und nur am Rande auf den speziellen Anforderungen an die einzelnen Risikoarten wie Marktpreisrisiko oder Adressenrisiko.

Dieses Seminar gilt als Basisseminar für die dann im Rahmen der MaRisk angebotenen Vertiefungsseminare wie z.B. zu Handelsgeschäften.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Marianne Brunnhuber	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2371
<b>Dozenten</b>	Andrea Spielbauer, Sparkassenverband Bayern			
<b>Preis</b>	175,00 Euro			

### ID 5660 Seminar MaRisk - Handelsgeschäft

Sie bekommen ein elementares Grundlagenwissen zu den MaRisk im Teilbereich Handelsgeschäfte vermittelt. Neben den rechtlichen Inhalten wird durch Beispiele und Praxisberichte die bankaufsichtliche Denkweise erläutert. Es erfolgt keine Schulung der eingesetzten Software SimCorp Dimension.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Marianne Brunnhuber	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2371
<b>Dozenten</b>	Robert Pelzer, Sparkassenverband Bayern			
<b>Preis</b>	175,00 Euro			

### 3.4.3 Abwicklung Depot-A

#### ID 5652 Quantitative aufsichtsrechtliche Rahmenbedingungen im Depot-A

Es werden Ihnen die wichtigsten quantitativen aufsichtsrechtlichen Rahmenbedingungen für das Depot-A-Management dargestellt. Themenschwerpunkte sind dabei die CRR, das KWG sowie die damit verbundenen Regelungen zu den Großkrediten, Eigenmitteln, der Eigenmittelunterlegung, sowie die Regelungen zur Liquidität.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Frieda Daffner	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2384
<b>Dozenten</b>	Nikolaus Demmelmair, Bundesbank Dipl.Betr. (FH) / Master Commercial Law-LL.M.(Com.)			
<b>Preis</b>	230,00 Euro			

#### ID 5636 Rechtliche Rahmenbedingungen im Depot-A-Management

Sie erhalten ein fundiertes Grundlagenwissen zu den umfangreichen rechtlichen Rahmenbedingungen des Depot-A-Managements. Dazu gehören insbesondere die relevanten Bereiche der MaRisk, die handelsrechtlichen Vorschriften sowie die aufsichtsrechtlichen Eigenkapital- Großkredit- und Liquiditätsvorschriften.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Frieda Daffner	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2384
<b>Dozenten</b>	Franz Ippi, Robert Pelzer, Sparkassenverband Bayern Peter Pitschi, Prüfungsstelle des SVB Nikolaus Demmelmair, Deutsche Bundesbank			
<b>Preis</b>	785,00 Euro			

#### ID 5679 MaRisk - AT 8 Anpassungsprozesse mit Schwerpunkt NPP

Sie sollen in die Lage versetzt werden, die Anforderungen des AT 8 Anpassungsprozesse und insbesondere AT 8.1 Neu-Produkt-Prozess und des AT 8.2 Veränderungen betrieblicher Prozesse oder Strukturen in die Praxis umzusetzen. Der Neu-Produkt-Prozess wird anhand von Beispielen und Darstellungen aus dem Handelsgeschäftsprozess vervollständigt. Die Änderungen durch die MaRisk Novelle aus dem Jahr 2017/2018 stellen einen weiteren Schwerpunkt der Diskussion dar.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Frieda Daffner	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2384
<b>Dozenten</b>	Holger Eberl, SSK München			
<b>Preis</b>	210,00 Euro			

### 3.4.3 Abwicklung Depot-A

#### ID 4465 Plötzlich Prozessverantwortlicher in der Fachabteilung

Sie verstehen, warum eine Prozessoptimierung bzw. ein Prozessmanagement für die Sparkasse wichtig ist (Kostensenkung, Qualitätssteigerung, Kunden- und Mitarbeiterzufriedenheit).

Sie wissen, welche Chancen - aber auch Risiken - mit einer Prozessorientierung bzw. -optimierung verbunden sind.

Sie kennen Ihre Aufgaben in Ihrer Rolle als Prozessverantwortlicher und sind vertraut mit dem notwendigen Handwerkszeug, um diese zu erfüllen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Marianne Brunnhuber	Tel. 0871 504 2284 Tel. 0871 504-2371
<b>Dozenten</b>	Trainer der ibo Beratung und Training GmbH			
<b>Preis</b>	700,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.5 Digitale Kompetenz

Die Digitalisierung ist neben der Vertriebsstrategie der Zukunft ein Megathema der Sparkassen-Finanzgruppe. Dabei ist die Digitalisierung alles andere als ein reines Technikthema. Vor allem Ihre Kolleginnen und Kollegen, die Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter der S-Finanzgruppe stehen im Zentrum.

Der DSGVO hat dies erkannt und einen Rollout-Leitfaden zum Thema "Auswirkungen der Digitalisierung auf Arbeitswelt und Mitarbeiter" erarbeitet. Auf dieser Grundlage ist eine fundierte und strukturierte Umsetzung des Themas in der Sparkasse möglich. Sowohl bei der Qualifizierung ihrer Mitarbeiter als auch bei der Implementierung des notwendigen Kulturwandels begleiten wir Sie gerne. Für arbeitsrechtliche Fragestellungen stehen Ihnen unsere Kolleginnen und Kollegen des Sparkassenverbandes mit Rat und Tat zur Seite.

Wir greifen alle relevanten Themen und Aspekte auf und bieten Ihnen - unter Berücksichtigung der Vertriebsstrategie der Zukunft - abgestimmte, standardisierte und individualisierbare Personalentwicklungsmaßnahmen an. Dabei setzen wir, wo sinnvoll auf externe Unterstützung bewährter Partner.

Wir bieten Ihnen die unten genannten Seminare grundsätzlich auch vor Ort in Ihrer Sparkasse an.

Das Angebot wird stetig ergänzt.

Ihre Ansprechpartner:

Tobias Sterr, Tel. 0871/504-2363, t.sterr@s-akaby.de

Norbert Artinger, Tel. 0871/504-2036, n.artinger@s-akaby.de

Dokument(e) BIKOS-Web:

**Als Sparkasse in der digitalen Welt erfolgreich bleiben**

#### ID 4658 Die digitale Sparkassenwelt - Vorbereitungsworkshop

Es besteht Konsens der verantwortlichen Bereiche über die Zielsetzung, was nach der Qualifizierung anders sein soll, was Digitalisierung konkret im Tagesgeschäft der Mitarbeiter bedeutet und was geschult werden soll. Die benötigten Werkzeuge werden zur Verfügung gestellt und Hemmnisse für den erfolgreichen Weg in die digitale Sparkassenwelt beseitigt.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Heidi Zimmermann	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2297
<b>Dozenten</b>	Dozenten der Firma Ventuno und der Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	wird individuell vereinbart			

#### ID 4654 Die digitale Sparkassenwelt - Basisworkshop

Sie erhalten Basiswissen in Bezug auf die digitale Sparkassenwelt.  
Sie kennen die aktuellen technischen Möglichkeiten und können diese selbst anwenden und erklären.  
Sie setzen Ihr Wissen und die digitalen Werkzeuge nutzbringend ein.  
Sie können Ihre digitale Basiskompetenz in- und außerhalb der Sparkasse zeigen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Heidi Zimmermann	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2297
<b>Dozenten</b>	Dozenten der Firma Ventuno			
<b>Preis</b>	780,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.5 Digitale Kompetenz

#### ID 4655 Die digitale Sparkassenwelt - Kompaktworkshop

Sie vertiefen Ihr Wissen in Bezug auf die digitale Sparkassenwelt.

Sie kennen die aktuellen technischen Möglichkeiten und können diese selbst anwenden und fundiert erklären.

Sie setzen Ihr Wissen und die digitalen Werkzeuge nutzbringend ein.

Sie können Ihre digitale Kompetenz auch in komplexeren Sachverhalten in- und außerhalb der Sparkasse zeigen. Sie sind Ansprechpartner für Ihre Kollegen zu allen Themen der Digitalisierung und kennen die aktuellen Themen und Trends.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Heidi Zimmermann	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2297
<b>Dozenten</b>	Dozenten der Firma Ventuno			
<b>Preis</b>	390,00 Euro			

#### ID 4652 Die digitale Sparkassenwelt - Ausbildung zum Digitaltrainer

Sie erhalten das notwendige Handwerkszeug um Ihre Kollegen bei der Schulung und Umsetzung der Digitalisierungsstrategie Ihrer Sparkasse optimal zu unterstützen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Heidi Zimmermann	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2297
<b>Preis</b>	390,00 Euro			

#### ID 4656 Die digitale Sparkassenwelt - speziell für Firmenkundenberater

Sie vertiefen Ihr Wissen um die digitale Sparkassenwelt, ihre Zusammenhänge und erkennen die Bedeutung für die Firmenkunden.

Sie verstehen die digitalen Möglichkeiten als Chance für die Kundenbeziehung.

Sie setzen Ihr Wissen und die Werkzeuge nutzbringend im Kundenkontakt ein und gewinnen Kunden für die erfolgreiche Überleitung zur Beratung durch den Spezialisten im Electronic Banking.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Heidi Zimmermann	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2297
<b>Dozenten</b>	Dozenten der Firma Ventuno			
<b>Preis</b>	390,00 Euro			

#### ID 4657 Die Führungskraft als Digitalcoach (Schwerpunkt "vom Kunden her denken") - Basics

Sie haben einen guten Überblick über die digitale Sparkassenwelt, ihre Zusammenhänge und erkennen die Bedeutung für die Sparkasse. Sie verstehen die digitalen Möglichkeiten als Chance für die Kundenbeziehung. Sie sind ein digitales Vorbild und setzen Ihr Wissen und die Werkzeuge motivierend und gewinnend in der Führung Ihrer Mitarbeiter ein. Sie verbinden Menschen und Technik.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Heidi Zimmermann	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2297
<b>Dozenten</b>	Dozenten der Firma Ventuno			
<b>Preis</b>	390,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.5 Digitale Kompetenz

#### ID 4645 Die Führungskraft als Digitalcoach (Schwerpunkt "vom Kunden her denken") - Kompakt

Sie haben einen guten Überblick über die digitale Sparkassenwelt, ihre Zusammenhänge und erkennen die Bedeutung für die Sparkasse. Sie verstehen die digitalen Möglichkeiten als Chance für die Kundenbeziehung. Sie sind ein digitales Vorbild und setzen Ihr Wissen und die Werkzeuge motivierend und gewinnend in der Führung Ihrer Mitarbeiter ein. Sie verbinden Menschen und Technik.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Renate Besold	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871/78424
<b>Dozenten</b>	Dozenten der Firma Ventuno			
<b>Preis</b>	390,00 Euro			

#### ID 4646 Die Führungskraft als Digitalcoach (Schwerpunkt "vom Kunden her denken") - Potentials

Sie haben einen guten Überblick über die digitale Sparkassenwelt, ihre Zusammenhänge und erkennen die Bedeutung für die Sparkasse. Sie verstehen die digitalen Möglichkeiten als Chance für die Kundenbeziehung. Sie sind ein digitales Vorbild und setzen Ihr Wissen und die Werkzeuge motivierend und gewinnend in der Führung Ihrer Mitarbeiter ein. Sie verbinden Menschen und Technik.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Renate Besold	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871/78424
<b>Dozenten</b>	Dozenten der Firma Ventuno			
<b>Preis</b>	780,00 Euro			

#### ID 2817 Basisseminar Online-Banking

Sie

- kennen die wesentlichen Zusammenhänge von OSPlus für das Online-Banking der Finanz Informatik,
- kennen das Internet-Banking der Finanz Informatik,
- können die Basismodule von SFirm installieren, einrichten und bedienen,
- können StarMoney installieren, einrichten und bedienen,
- können StarMoney Business installieren, einrichten und bedienen,
- kennen den Funktions- und Leistungsumfang der Online-Banking-Produkte,
- können als kompetenter Ansprechpartner die Kunden inhaltlich beraten.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Norbert Artinger Anneliese Gillhuber	Tel. 0871 504-2306 Tel. 0871 504-2243
<b>Dozenten</b>	Erdogan Alici, StarFinanz Herrmann Gerold, SK Oberland Dirk de Lange, SK Aschaffenburg-Alzenau			
<b>Preis</b>	990,00 Euro			

## 3.5 Digitale Kompetenz

### ID 4620 Microsoft Sharepoint - Entscheider-Workshop

Dieser Workshop dient Ihnen als Entscheidungshilfe für die Einführung von SharePoint in Ihrem Institut.

- Soll SharePoint in unserem Institut eingeführt werden?
- Welche Form der Nutzung ist die richtige für uns?
- Welche Anwendungsszenarien lassen sich über SharePoint abbilden?
- Wie nutze ich SharePoint für Collaboration, Projekt- und Informationsmanagement?

Diese und weitere Fragen werden im Workshop beantwortet. Darüber hinaus erhalten Sie einen umfassenden Einblick in die Funktionalitäten der Anwendung, die Sie direkt vor Ort ausprobieren können. So erlangen Sie, optional angereichert mit Migrationsszenarien für Altanwendungen, eine umfassende Übersicht über die Möglichkeiten im Umgang mit SharePoint

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Anneliese Gillhuber	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2243
<b>Dozenten</b>	Dozenten der FINCON Unternehmensberatung			
<b>Preis</b>	445,00 Euro			

### ID 3775 Vorstandeseminar: iPad und iPhone effizient nutzen

Sie verstehen die grundlegenden technischen Funktionsweisen, lernen Risiken im Umgang mit dieser Gerätefamilie kennen und minimieren.

Sie erhalten Hinweise, Kniffe und Tipps, wie sich die Möglichkeiten der Apple-iOS-Plattform optimal und effizient nutzen lassen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Ralf van Heukelom Renate Reuter-Reitmeier	Tel. 0871 504-2305 Tel. 0871 504-2279
<b>Dozenten</b>	Steffen Frankl, Deutscher Sparkassenverlag GmbH, Senior Consultant IT Security Sascha Näf, Sparkasse Hildesheim Peine Goslar			
<b>Preis</b>	450,00 Euro			

### ID 2951 EMMa 1 - Anwenderworkshop für Einsteiger

Sie lernen die Grundlagen des E-Mail-Marketings kennen und können eigene Kampagnen entwickeln bzw. das Newslettertool erfolgreich nutzen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Norbert Artinger Anneliese Gillhuber	Tel. 0871 504-2306 Tel. 0871 504-2243
<b>Dozenten</b>	Christoph Tiedemann, Sparkassen-Finanzportal Christian Scheid, SVB			
<b>Preis</b>	350,00 Euro			

## 3.5 Digitale Kompetenz

### ID 2952 EMMa 2 - Anwenderworkshop für Fortgeschrittene

Sie wollen professioneller E-Mails online erstellen und messbare Erfolge erzielen?

Der E-Mail-Marketing-Manager (EMMA) bietet Ihnen hierzu einfache Lösungen. Die Vorzüge sind u.a. die leichte Bearbeitung von Text- und Bildelementen, fachgerecht erstellter Content, ein umfangreicher Statistikbereich, Templates in Sparkassen-Optik sowie eine OSPlus-Anbindung. Das Tool sowie die praktische Arbeit damit lernen Sie in unserem Seminar kennen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Norbert Artinger Anneliese Gillhuber	Tel. 0871 504-2306 Tel. 0871 504-2243
<b>Dozenten</b>	Fa. Sparkassen-Finanzportal GmbH			
<b>Preis</b>	895,00 Euro			

### ID 2953 E-Mail-Marketing - Strategie und Konzeption

Auf E-Mails basierende Werbe-Kampagnen sind weitverbreitet. Für den Erfolg ist es wichtig, E-Mail-Marketing an Kundenbedürfnisse zielgerichtet anzupassen. In diesem Seminar erfahren Sie, wie Sie grundsätzlich strategisch und konzeptionell E-Mail-Marketing betreiben können. Darüber hinaus lernen Sie, wie Sie Ihre Mailings zielgruppengerecht optimieren.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Norbert Artinger Anneliese Gillhuber	Tel. 0871 504-2306 Tel. 0871 504-2243
<b>Dozenten</b>	Fa. Sparkassen-Finanzportal GmbH			
<b>Preis</b>	495,00 Euro			

### ID 2956 Suchmaschinenoptimierung (SEO) - Bei Google besser gefunden werden

Sie kennen die Bedeutung der Vermarktungspotenziale, die Suchmaschinen bieten. Sie wissen, wie wichtig Erfolgskontrolle und Monitoring in einem sich ständig wandelnden Online-Markt sind und können digitale Vertriebswege erfolgreich in Ihr Marketingkonzept integrieren. Zudem sind Sie mit der digitalen Kommunikation vertraut und analysieren Ihre eigenen Angebote nach marketingcharakteristischen Aspekten.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Norbert Artinger Anneliese Gillhuber	Tel. 0871 504-2306 Tel. 0871 504-2243
<b>Dozenten</b>	Fa. Sparkassen-Finanzportal GmbH			
<b>Preis</b>	940,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.5 Digitale Kompetenz

#### ID 5687 Professionelle E-Mails und Chats - in der digitalen Welt souverän schriftlich kommunizieren

Wie setzen Sie die Leitlinien aus dem DSGVO-Projekt "Marke Sparkasse" im digitalen Kontext aktiv um?

"Menschen verstehen" - Sie lernen, wie Sie die Sprache des Kunden sprechen, um so besser auf ihn einzugehen. Kunden, die sich verstanden fühlen, sind zufrieden und empfehlen uns weiter.

"Sicherheit geben" - Wie können Sie so klar, präzise und treffsicher formulieren, dass der Kunde das Produkt versteht und die richtigen Entscheidungen trifft?

"Zukunft denken" - Die Sparkasse will in der digitalen Kommunikationswelt souverän auftreten. Hierzu gehört ein zeitgemäßer Schreibstil ohne bürokratische Floskeln. Lernen Sie, wie Sie alte Zöpfe abschneiden und durch moderne, aktuelle Formulierungen ersetzen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Elke Tschochner	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2237
<b>Dozenten</b>	Jutta Sauer, Seminare & Coaching			
<b>Preis</b>	685,00 Euro			

#### ID 5641 Digitalisierung im Office - Die Zusammenarbeit zwischen Führungskraft und Assistenz optimieren

Sie erhalten Impulse, wie Sie das Sekretariat effizient und souverän managen und Ihren Arbeitsplatz organisieren. Die Dozenten geben einen Überblick und liefern Handlungsempfehlungen für den Einsatz von Microsoft Outlook und OneNote.

Gewinnen Sie mehr Zeit für das Wesentliche und entlasten Sie Ihren Chef effektiv.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Elke Tschochner	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2237
<b>Dozenten</b>	Claudia Binder, Office & Management im Team Tobias Sterr, Sparkassenakademie			
<b>Preis</b>	785,00 Euro			

#### ID 2062 Firmenkunden 4.0: Das Thema Digitalisierung im Kundengespräch aktiv ansprechen und Vertriebschancen nutzen

Sie erhalten einen Überblick digitaler Techniken und Trends von klein- und mittelständischen Unternehmen. Sie kennen die besonderen Herausforderungen an Unternehmer, digitale Themen umzusetzen und können konkrete Handlungsempfehlungen geben. Sie sind Sparringspartner Ihres Firmenkunden, bieten ihm eine kompetente Beratung und Lösungen mit Mehrwert. Darüber hinaus gewinnen Sie Sicherheit in der Beurteilung digitaler Investitionen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Catrin von Drathen, Training - Vertrieb 4.0 - Prozessbegleitung			
<b>Preis</b>	525,00 Euro			

## 3.5 Digitale Kompetenz

### ID 2157 Der Firmenkundenbetreuer im digitalen Zeitalter

Sie erkennen die Bedeutung der Digitalisierung im Wettbewerbsumfeld der Firmenkunden und lernen die aktuell vorhandenen technischen Möglichkeiten kennen. Die Entwicklung im Bereich e-commerce und die aktuellen Payment-Angebote der Sparkassen für ihre Firmenkunden runden das Seminar ab und erweitern Ihre multimediale Kompetenz.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Thomas Stoklossa, Günther Rödel, SVB Rudolf Marx, Sparkasse Passau			
<b>Preis</b>	435,00 Euro			

### ID 2818 E-Commerce und Payment

Für die unsere Firmen-/Gewerbekunden ist im Zeitalter der Digitalisierung das Internet ein unerlässlicher Vertriebsweg geworden!

Zur Sicherstellung der Wettbewerbsfähigkeit der Sparkassen ist es daher unerlässlich unsere Kunden im E-Commerce und Payment intensiv zu begleiten.

Das Seminar ist Teil des Kurses Electronic Banking (Fachseminar Teil I).  
Bitte beachten Sie die gesonderten Hinweise zum Kurs.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Norbert Artinger Anneliese Gillhuber	Tel. 0871 504-2306 Tel. 0871 504-2243
<b>Dozenten</b>	Externe Spezialisten Praktiker aus den Sparkassen			
<b>Preis</b>	795,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.5 Digitale Kompetenz

#### ID 2055 Digitale Zugangswege 1.0 - Die systematische Nutzung der Business-Netzwerke für eine effiziente Akquisition im Firmenkundensegment

Sie lernen das Kunden- und Kontaktpotential auf den Business-Netzwerken XING und LinkedIn kennen. Über individuelle Zielgruppen- und Potentialanalysen erfahren Sie, welche Plattformen sich für welche Kundengruppen am besten eignen und wie Sie über die unterschiedlichen Suchfilterfunktionen Ihre potentiellen Kunden finden.

Im Rahmen des Workshops wird eine individuelle Positionierungsstrategie entwickelt, und Sie lernen, mit welchen Keyword-Kombinationen Sie eine hohe Sichtbarkeit bei Ihren Zielgruppen erzielen.

Sie wissen, wie Sie responsestarke Nachrichten und Kontaktaufnahmen entwickeln und wie Sie Mehrwerte, zielgruppenrelevante Neuigkeiten sowie wirksame Handlungsaufforderungen formulieren. Sie beherrschen eine Systematik, mit der Sie Netzwerkkontakte innerhalb Ihrer Zielgruppen generieren, und Sie erfahren, wie Sie diese anschließend systematisch in Kundenkontakte wandeln.

Weiterhin lernen Sie, wie Sie viele Prozesse teilautomatisieren können und so sehr zeiteffizient eine Hebelwirkung im Rahmen Ihres Neukundengeschäfts erzielen werden. Sie wissen, wie Sie mit der gezielten Kommunikation von Informationen Ihren Netzwerkkontakten einen substanziellen Wert bieten und wie Sie ein effizientes Beziehungsmanagement auf Grundlage der Profilinginformationen der aufgebauten Netzwerkkontakte umsetzen.

Sie können weiterhin über XING-Unternehmensprofile sowie den Aufbau von Gruppen sich eigene Reichweiten aufbauen und so zum Zielgruppenbesitzer werden.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Werner Ammerl Ingrid Bauer	Tel. 0871 504-2278 Tel. 0871 504-2385
<b>Dozenten</b>	Sven Remmert, SRC Unternehmensberatungs- & Verlagsgesellschaft mbH			
<b>Preis</b>	350,00 Euro			

#### ID 4637 MyMo-Praxisworkshop

Die Inhalte des Workshops sind für MyMo-Einsteiger ausgerichtet. Es werden aus Sicht der Sparkassenpraxis die grundlegenden Funktionen und Möglichkeiten des Systems dargestellt.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Norbert Artinger Anneliese Gillhuber	Tel. 0871 504-2306 Tel. 0871 504-2243
<b>Dozenten</b>	Michael Fischl, SK Regen-Viechtach Norbert Artinger, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	425,00 Euro			

#### ID 1556 Finanz-Check 2.0: Multiplikatorentraining: offenes Seminar

Sie vertiefen nach dem Video-Learning (ID 1553) Ihr Wissen zur Anwendung des Workflow des Finanz-Checks 2.0. Sie erhalten darüber hinaus vertiefende Informationen zu den "regelbasierten" Funktionen. Zur Initiierung und erfolgreichen Begleitung des Changes bei Ihren Beratern erhalten Sie einen Fahrplan zur Einführung, ergänzt um zielgerichtete Methoden. Sie üben und trainieren unter Anleitung des Trainers die in der Praxis folgenden Aktivitäten.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Rainer Kernstein Monika Boos	Tel. 0871 504-2298 Tel. 0871 504-2295
<b>Dozenten</b>	Hauptamtliche und freiberufliche Dozenten der Sparkassenakademie			
<b>Preis</b>	350,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.5 Digitale Kompetenz

#### ID 5641 Digitalisierung im Office - Die Zusammenarbeit zwischen Führungskraft und Assistenz optimieren

Sie erhalten Impulse, wie Sie das Sekretariat effizient und souverän managen und Ihren Arbeitsplatz organisieren. Die Dozenten geben einen Überblick und liefern Handlungsempfehlungen für den Einsatz von Microsoft Outlook und OneNote.

Gewinnen Sie mehr Zeit für das Wesentliche und entlasten Sie Ihren Chef effektiv.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Elke Tschochner	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2237
<b>Dozenten</b>	Claudia Binder, O f f i c e m e n t Office & Management im Team Tobias Sterr, Sparkassenakademie			
<b>Preis</b>	785,00 Euro			

#### ID 4620 Microsoft Sharepoint - Entscheider-Workshop

Dieser Workshop dient Ihnen als Entscheidungshilfe für die Einführung von SharePoint in Ihrem Institut.

- Soll SharePoint in unserem Institut eingeführt werden?
- Welche Form der Nutzung ist die richtige für uns?
- Welche Anwendungsszenarien lassen sich über SharePoint abbilden?
- Wie nutze ich SharePoint für Collaboration, Projekt- und Informationsmanagement?

Diese und weitere Fragen werden im Workshop beantwortet. Darüber hinaus erhalten Sie einen umfassenden Einblick in die Funktionalitäten der Anwendung, die Sie direkt vor Ort ausprobieren können. So erlangen Sie, optional angereichert mit Migrationsszenarien für Altanwendungen, eine umfassende Übersicht über die Möglichkeiten im Umgang mit SharePoint

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Anneliese Gillhuber	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2243
<b>Dozenten</b>	Dozenten der FINCON Unternehmensberatung			
<b>Preis</b>	445,00 Euro			

#### ID 4410 Agile Transformation für Sparkassen - So gelingt der Wandel zu agilen Arbeitsformen

Sie bekommen in diesem Seminar einen umfassenden, detaillierten und praxisnahen Einblick in die Welt der agilen Arbeitsmethoden. Der Dozent selbst ist langjähriges Sparkassen-Gewächs und arbeitet nun seit Jahren bei der Firma ibo in agilen Strukturen. Damit ist sichergestellt, dass dieses Seminar so praxisnah wie möglich die Gegebenheiten einer Sparkasse aufgreift und Denkanstöße sowie konkrete Umsetzungstipps vermittelt.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Michael Otto Marianne Brunnhuber	Tel. 0871 504 2284 Tel. 0871 504-2371
<b>Dozenten</b>	Trainer der Firma "ibo Beratung und Training GmbH"			
<b>Preis</b>				

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 3.5 Digitale Kompetenz

#### ID 7150 Agile Arbeitsformen und Methoden - die Professionalisierung zum Agilen Coach

Das Sparkassenumfeld verändert sich zunehmend - wir bewegen uns in einer von Unsicherheit geprägten Zukunft mit ständig wechselnden Herausforderungen: Komplexe, turbulente und unsichere Umwelten zwingen uns zum Neudenken.

Durch die Befähigung im Umgang mit agilen Methoden können selbstorganisierte und reaktionsschnelle Teams innerhalb der Sparkassen gebildet werden, die iterativ nutzerzentrierte Lösungen zu sparkassenspezifischen Handlungsfeldern entwickeln.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Sebastian Weißgerber Stephanie Muck	Tel. 0871 504-2374 Tel. 0871 504-2283
<b>Dozenten</b>	Tobias von Knobelsdorff, zero360. the innovation company (Berlin) Dozenten der Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>				

#### ID 7150W Webinar Agile Arbeitsformen und Methoden - die Professionalisierung zum Agilen Coach

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Sebastian Weißgerber Stephanie Muck	Tel. 0871 504-2374 Tel. 0871 504-2283
<b>Preis</b>	190,00 Euro			

#### ID 7151 Agile Arbeitsformen und Methoden - die Professionalisierung zum Agilen Coach - Basismodul

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Sebastian Weißgerber Stephanie Muck	Tel. 0871 504-2374 Tel. 0871 504-2283
<b>Preis</b>	950,00 Euro			

### 3.6 \_inaktiv 2020\_ Marke Sparkasse

Die Marke Sparkasse ist die wertvollste deutsche Finanzdienstleistungsmarke und gehört zu den bekanntesten deutschen Marken überhaupt. Sie ist in vielfacher Weise besonders - ausgestattet mit einer mehr als 200-jährigen Geschichte und einer einzigartigen Geschäftsphilosophie.

Der Unterschied beginnt beim Namen. Sparkassen sind etwas anderes als Banken, etwas Besonderes. Und das sollen die Kunden immer dann spüren, wenn sie mit der Sparkasse in Berührung kommen. Das setzt eine klare, wertebasierte Markenführung voraus und stellt besondere Anforderungen an eine abgestimmte Markenführung, mit der Kunden bei allen notwendigen regionalen Ausrichtungen und Unterschiedlichkeiten eine in sich stimmige Markenwahrnehmung haben.

Ausgehend von Gremienaufträgen hat der Deutsche Sparkassen- und Giroverband (DSGV) im Zusammenwirken mit anderen Akteuren der Gruppe eine geschärfte Markenpositionierung erarbeitet. Es geht nicht darum, eine neue Marke zu erfinden. Vielmehr sollen die tragenden Werte der Sparkassen für die Kunden erlebbar gemacht und in die heutige Zeit "übersetzt" werden.

Marke ist mehr als Kommunikation oder Design. Marke ist ein fest verankertes Vorstellungsbild im Kopf des Konsumenten, das durch die Summe aller Erfahrungen mit der Marke entsteht und nicht zuletzt durch Emotionen geprägt wird.

Nur wenn die Markenpositionierung in allen Bereichen des Unternehmens aktiviert ist und an allen Kontaktpunkten für den Menschen erlebbar wird, kann sie ihr volles Potenzial entfalten - sowohl in Bezug auf die Wahrnehmung als auch betriebswirtschaftlich.

Nachfolgend finden Sie eine Übersicht über offene Seminarangebote für verschiedene Zielgruppen. Selbstverständlich begleiten wir Sie auch individuell bei der Umsetzung in Ihrer Sparkasse vor Ort.

Als Ansprechpartnerin steht Ihnen gerne zur Verfügung:  
Johanna Pongratz Tel. 0871 504-2275 E-Mail: [j.pongratz@s-akaby.de](mailto:j.pongratz@s-akaby.de)

#### ID 1348 Die Marke Sparkasse in Preis- und Konditionsverhandlungen

In diesem Seminar erhalten Sie umfassende Informationen zur Marke Sparkasse, unserer Geschichte, einen Blick in die Zukunft (Stichwort: Digitalisierung) in Verbindung mit unseren Markenkernwerten und der Markenbotschaft. Durch die Schaffung von Transparenz zu aktuellen Mitbewerberangeboten/-strategien und der Steigerung Ihres Selbstwertgefühls als Sparkassenberater erlangen Sie Sicherheit, positionieren sich selbstbewusst bei Ihren Kunden und steigern somit Ihren Vertriebs Erfolg.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Johanna Pongratz Gabriele Loher	Tel. 0871 504-2275 Tel. 0871 504-2262
<b>Dozenten</b>	Johanna Pongratz, Sparkassenakademie Bayern			
<b>Preis</b>	163,00 Euro			

### 3.6 \_inaktiv 2020 \_ Marke Sparkasse

#### ID 5687 Professionelle E-Mails und Chats - in der digitalen Welt souverän schriftlich kommunizieren

Wie setzen Sie die Leitlinien aus dem DSGVO-Projekt "Marke Sparkasse" im digitalen Kontext aktiv um?

"Menschen verstehen" - Sie lernen, wie Sie die Sprache des Kunden sprechen, um so besser auf ihn einzugehen. Kunden, die sich verstanden fühlen, sind zufrieden und empfehlen uns weiter.

"Sicherheit geben" - Wie können Sie so klar, präzise und treffsicher formulieren, dass der Kunde das Produkt versteht und die richtigen Entscheidungen trifft?

"Zukunft denken" - Die Sparkasse will in der digitalen Kommunikationswelt souverän auftreten. Hierzu gehört ein zeitgemäßer Schreibstil ohne bürokratische Floskeln. Lernen Sie, wie Sie alte Zöpfe abschneiden und durch moderne, aktuelle Formulierungen ersetzen.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich		Tobias Sterr	Tel. 0871 504-2363
	organisatorisch		Elke Tschochner	Tel. 0871 504-2237
<b>Dozenten</b>	Jutta Sauer, Seminare & Coaching			
<b>Preis</b>	685,00 Euro			

### 4 Virtuelle Akademie

In unserem Qualifizierungsprogramm bündeln wir unter "virtueller Akademie" Bildungsprodukte, welche von Ihnen online-gestützt vor Ort in der Sparkasse oder zu Hause genutzt werden können. Sie finden hier Qualifizierungsmaßnahmen, die entweder alleinstehend oder in Kombination mit Präsenzveranstaltungen (blended learning) Anwendung finden. Zum virtuellen Lernen nutzen wir die Formate Webinar, WBT (web based training), Lernvideos und unsere Lernplattform S-win. Unsere virtuellen Qualifizierungsmaßnahmen finden sowohl als offene Maßnahmen statt, zu denen Sie sich individuell anmelden können, als auch als Inhouse-Maßnahme in Abstimmung mit Ihrer Sparkasse.

Alle technischen Informationen zur Teilnahme an Webinaren finden Sie unter: <https://bikos.s-akaby.de/> dann Service & Download/Downloads/Allgemeines "Wichtige Informationen zur Teilnahme an Webinaren".

Darüber hinaus steht Ihnen zur Verwendung des "FastViewer" auch unser Kollege Herr Tobias Sterr, Tel. 0871 504-2363, E-Mail: [t.sterr@s-akaby.de](mailto:t.sterr@s-akaby.de) gerne zur Verfügung.

Die Ansprechpartner zu den Inhalten und zur Durchführung werden Ihnen mit "Klick" auf das jeweilige Bildungsprodukt angezeigt.

#### 4.1 Auszubildende







### 4.5 Stab

Aufgrund der aktuellen Situation ersetzen und erweitern wir die für Sparkassen wichtigsten Präsenzveranstaltungen durch digitale Angebote. In diesem Abschnitt finden Sie unsere Veranstaltungen für die Stabsbereiche.





## 5 Tagungen

Bei Veranstaltungen zu aktuellen Themen werden Sie zeitnah über Neuerungen zu allen sparkassenbezogenen Fachthemen, aktuellen Gesetzesänderungen sowie laufenden Projekten informiert.

Sie erhalten die Möglichkeit zum überbetrieblichen Erfahrungsaustausch, zur Diskussion und Meinungsäußerung. Veranstaltungen in diesem Rahmen schaffen die Grundlage neue Leute kennen zu lernen, Kontakte auszubauen und zu pflegen.

### ID 5831 Fachtagung Zahlungsverkehr

Informationen, Erfahrungsaustausch und Diskussion zu/über aktuellen sowie mittelfristigen Entwicklungen und Trends im Zahlungsverkehr und dessen Umfeld

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Ingeborg Wenger Ingeborg Wenger	Tel. 0871 504-2290 Tel. 0871 504-2290
<b>Dozenten</b>	BayernLB, FI, SIZ, bay. Sparkassen, SVB, SVBW			
<b>Preis</b>	230,00 pro Tag			

### ID 5881 Fachtagung Aktuelle Fragen zur Rechnungslegung und zur Besteuerung der Sparkassen

Vermittlung von aktuellen Fachinformationen für den Jahresabschluss

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Ingeborg Wenger Ingeborg Wenger	Tel. 0871 504-2290 Tel. 0871 504-2290
<b>Dozenten</b>	Fachreferenten Sparkassenverband Bayern und Prüfungsstelle			
<b>Preis</b>	365,00 Euro			

### ID 5059 KOOBA - Überregionaler Erfahrungsaustausch Liquiditätsrisiko der Verbände SV Saar, SVBW, SVRP und SVB

Vorstellung von fachlichen und technischen Neuerungen und Austausch von Erfahrungen der Anwender.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Regina Götting-Johannes	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2238
<b>Dozenten</b>	Josef Schmid, SVB Michael Bullinger, SVRP Julian Contes, SVSaar Bernd Missbach, SVBW Alexander Kregiel, msgGillardon Max Patzenhauer, S-Rating und Risikosysteme GmbH Leon Unger, DSGVO Marco Bormann, Kreissparkasse Saarpfalz Ingo Carvalho Nunninger, Finanz Informatik			
<b>Preis</b>	210,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 5 Tagungen

#### ID 5851 Fachtagung Karten- und Paymentvertrieb

Sparkassen erhalten Impulse für Intensivierungsmaßnahmen im Karten- und Paymentvertrieb  
Praxiserfahrungen geben Hinweise für eigene Vertriebsmaßnahmen und -planungen  
Sparkassen kennen ihre Potentiale im Karten- und Paymentvertrieb  
Dienstleister präsentieren Vertriebsunterstützungsangebote

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Ingeborg Wenger Ingeborg Wenger	Tel. 0871 504-2290 Tel. 0871 504-2290
<b>Preis</b>	265,00 Euro pro Tag			

#### ID 5880 Erfahrungsaustausch zu aktuellen Rechtsfragen

Die Teilnehmer werden über aktuelle praxisrelevante Rechtsfragen informiert und können mit den zuständigen Dozenten des SVB und den übrigen Teilnehmern praxisorientierte Lösungen diskutieren.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Ingeborg Wenger Ingeborg Wenger	Tel. 0871 504-2290 Tel. 0871 504-2290
<b>Dozenten</b>	Rechtsabteilung Sparkassenverband Bayern			
<b>Preis</b>	250,00 Euro			

#### ID 5838 Fachtagung für die Interne Revision

Information über Neuerungen im Revisionsbereich, Erfahrungsaustausch und Diskussion

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Ingeborg Wenger Ingeborg Wenger	Tel. 0871 504-2290 Tel. 0871 504-2290
<b>Dozenten</b>	Thomas Tewes Finanz Informatik, Bereichsleiter Revision  Uwe Brinkmann Prüfungsstelle Sparkassenverband Niedersachsen, Referat IT-Revision  Robert Bosch Deutsche Bundesbank, Hauptverwaltung in Bayern  Dr. Holger Schäfer Bundesanstalt für Finanzdienstleistungsaufsicht, Wertpapieraufsicht  Andreas Öttl Leiter der Prüfungsstelle des Sparkassenverbandes Bayern  Michael Fischl Arbeitskreis Interne Revision Bayern, Sparkasse Ingolstadt Eichstätt, Revisionsdirektor  Monika Maier, Susanne Pauly, Irina Zyulvaeva, Peter Bickel, Horst Böhm, Markus Hagl, Franz Hofstetter, Christian Jeggler, Andreas Lange, Christian Reiser Prüfungsstelle des Sparkassenverbandes Bayern			
<b>Preis</b>	485,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 5 Tagungen

#### ID 5942 Fachtagung Kundenservice-Center (KSC)

Neueste strategische, fachliche und organisatorische Entwicklungen zur Vertriebssteigerung im Kunden-Service-Center (KSC) und Digitalen Beratungs-Center (DBC) werden vorgestellt.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Ingeborg Wenger Ingeborg Wenger	Tel. 0871 504-2290 Tel. 0871 504-2290
<b>Dozenten</b>	siehe Dokumente / Agenda 2019			
<b>Preis</b>	285,00 Euro			

#### ID 5805 Informationstagung über Aktualisierungen des Geldwäschegesetzes

Die Teilnehmer werden über die wesentlichen Neuerungen im Thema Geldwäsche und über die Auswirkungen auf die Sparkassen informiert.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Ingeborg Wenger Ingeborg Wenger	Tel. 0871 504-2290 Tel. 0871 504-2290
<b>Dozenten</b>	Wilhelm Leibl, SVB Horst Böhm, SVB Stefan Segerer, FI Ralf Haase, BayernLB N.N., FIU/BaFin und weitere Dozenten (noch in Abstimmung)			
<b>Preis</b>	240,00 Euro			

#### ID 6722 Fachtagung Internationales Geschäft der BayernLB

-Vernetzung und Austausch zwischen den bayerischen Sparkassen und zwischen Sparkassen und BayernLB zum Internationalen Geschäft  
-Vermittlung von aktuellen Änderungen/Neuerungen Internationales Geschäft

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Ingeborg Wenger Ingeborg Wenger	Tel. 0871 504-2290 Tel. 0871 504-2290
<b>Dozenten</b>	Vertreter der BayernLB zu den jeweiligen Themenblöcken			
<b>Preis</b>	145,00 Euro			

#### ID 5933 Fachtagung Informationssicherheits-Management 2020

Aktuelles aus der Informationssicherheit (interne, externe Ereignisse, Risiken, Maßnahmen)  
Maßnahmen zur Umsetzung von Informationssicherheitskonzepten und Informationssicherheitsmanagement  
Informationsaustausch zu neuen Fragestellungen und Themen der Informationssicherheit

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Ingeborg Wenger Ingeborg Wenger	Tel. 0871 504-2290 Tel. 0871 504-2290
<b>Dozenten</b>	SVB, FI, DSV, SIZ GmbH			
<b>Preis</b>	330,00 Euro			



## Qualifizierungsprogramm 2019

### 5 Tagungen

#### ID 5934 IT-Fachtagung für Mitarbeiter der Internen Revision sowie IT-Organisation und Informationssicherheit

Die Fachtagung zeigt Themen der Informationstechnologie und -verarbeitung aus dem Blickwinkel von revisorischen sowie aufsichtlichen Prüfungen und deren Bedeutung für Angemessenheit und Wirksamkeit der Geschäftsprozesse auf.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Ingeborg Wenger Ingeborg Wenger	Tel. 0871 504-2290 Tel. 0871 504-2290
<b>Dozenten</b>	Frank Trojahn, DSGVO Franz Hofstetter, Andreas Lange, Markus Hagl Prüfungsstelle des Sparkassenverbandes Bayern			
<b>Preis</b>	220,00 Euro			

#### ID 5910 Erfahrungsaustausch für Vorstände im Firmenkundengeschäft

Der Erfahrungsaustausch für Vorstände im Firmenkundengeschäft ist ein Forum zum Austausch über wesentliche Entwicklungen im und zur Förderung des Firmenkundengeschäft(s), in diesem Jahr mit Fokus auf der Umsetzung / Operationalisierung der Vertriebsstrategie der Zukunft (Girofachberater, Vertriebsaktive Zeit, etc.) und dem Generationenmanagement als Spezialthema für das Private Banking wie auch für das Firmenkundengeschäft. Auch der Mediale Vertrieb Firmenkunden, insbes. der aktuelle Stand und der Ausblick auf die Entwicklung des Firmenkundenportals, werden thematisiert.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Ingeborg Wenger Ingeborg Wenger	Tel. 0871 504-2290 Tel. 0871 504-2290
<b>Dozenten</b>	siehe Dokumente / Anlage			
<b>Preis</b>	275,00 Euro			

#### ID 5856 Planspiel Börse 2020 - Grundlagen und Neuerungen

siehe Dokumente / Programm / Anlage

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Ingeborg Wenger Ingeborg Wenger	Tel. 0871 504-2290 Tel. 0871 504-2290
<b>Dozenten</b>	Holger Aab, Annette Emrath, DSV			
<b>Preis</b>	495,00 Euro			

#### ID 5862 Fachtagung für sparkasseneigene Versicherungen

Kenntnisse zu den sparkasseneigenen Versicherungen vertiefen und erweitern

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Ingeborg Wenger Ingeborg Wenger	Tel. 0871 504-2290 Tel. 0871 504-2290
<b>Dozenten</b>	siehe Dokumente / Agenda			
<b>Preis</b>	445,00 Euro			



## Qualifizierungsprogramm 2019

### 5 Tagungen

#### ID 5983 Erfahrungsaustausch Umsetzungssparkassen Systematik im Vertrieb

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Ingeborg Wenger Ingeborg Wenger	Tel. 0871 504-2290 Tel. 0871 504-2290
<b>Preis</b>	wird mit RS bekannt gegeben siehe Inhalt			

#### ID 5915 Fachtagung für Vorstände und Führungskräfte Vertrieb Firmenkunden

Wie können Sparkassen im Firmenkundengeschäft künftig erfolgreich Wachstum generieren?

Antworten und konkrete Lösungsansätze bieten die Themen der diesjährigen Fachtagung Vertrieb Firmenkunden.

Die Inhalte präsentieren wir Ihnen in bewährter Form im Plenum sowie in kleineren Runden in den Themenforen.

Darüber hinaus erhalten Sie Informationen zu Produkten im Unternehmens- und Firmenkundengeschäft der BayernLB.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Ingeborg Wenger Ingeborg Wenger	Tel. 0871 504-2290 Tel. 0871 504-2290
<b>Dozenten</b>	siehe Anlage / Dokumente			
<b>Preis</b>	560,00 Euro			

#### ID 5826 Fachtagung Steuern in der Kundenberatung 2020

Die Teilnehmer werden über die Steueränderungen 2019, soweit diese die Individual- und Privatkunden der Sparkasse betreffen, sowie über aktuelle Entwicklungen bei der Abgeltungsteuer und die Umsetzung der Investmentsteuerreform 2018 informiert.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Ingeborg Wenger Ingeborg Wenger	Tel. 0871 504-2290 Tel. 0871 504-2290
<b>Dozenten</b>	Bernhard Schmid, SVB			
<b>Preis</b>	210,00 Euro			

#### ID 6772 Fachtagung Vertrieb - öffentliche und institutionelle Kunden

Die Teilnehmer erhalten aktuelle Informationen zu den Herausforderungen in diesem Zielkundensegment. Darüberhinaus bieten wir einen Überblick zu dem Produktangebot der Verbundpartner im Geschäftsfeld kommunale und institutionelle Kunden, Impulse für Intensivierungsmaßnahmen, Praxiserfahrungen durch einen moderierten Erfahrungsaustausch sowie Input für die Vertriebsplanungen des Folgejahres.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Ingeborg Wenger Ingeborg Wenger	Tel. 0871 504-2290 Tel. 0871 504-2290
<b>Dozenten</b>	siehe Dokumente / Agenda			
<b>Preis</b>	195,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 5 Tagungen

#### ID 3681 Bundesweiter Erfahrungsaustausch Kapitalallokation und Risikotragfähigkeit

Neben Vorträgen im Plenum erhalten Sie die Gelegenheit sich in den Workshops aktiv über die Themen Kapitalallokation und Risikotragfähigkeit auszutauschen. Darüber hinaus können Sie sich über die aktuellen Unterstützungsleistungen und den neuesten Stand der Software S-KARISMA/S-RTF informieren.

- Die Veranstaltung bietet den Raum zum persönlichen und überregionalen Austausch mit Sparkassen und Vertretern der Verbände.
- Durch die Integration einer Reihe von Sparkassenvorträgen steht der Praxisbezug im Vordergrund.
- Ferner werden erneut umfangreiche Informationen von den Kapitalanlagegesellschaften der Sparkassen-Finanzgruppe angeboten.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Ralf van Heukelom Regina Götting-Johannes	Tel. 0871 504-2305 Tel. 0871 504-2238
<b>Dozenten</b>	Dozenten des Sparkassenverband Bayern Fach- und Führungskräfte der S-Finanzgruppe			
	Diese entnehmen Sie bitte den jeweiligen Vorträgen/Workshops der Ausschreibung.			
<b>Preis</b>	650,00 Euro			

#### ID 5018 Fachtagung Banksteuerung

- Informationen zu den aktuellen Entwicklungen und Entwicklungstendenzen im Bereich der Banksteuerung
- Diskussion und fachliche Erörterung von Projektvorhaben, betriebswirtschaftlichen Konzepten und fachinhaltlichen Fragestellungen/Anforderungen im Rahmen von themenspezifischen Fachforen mit integriertem Erfahrungs- und Meinungsaustausch
- Erfahrungsberichte zu Banksteuerungsthemen in Form von Praxisberichten aus Sparkassen

Die jährlich stattfindenden Fachtagungen werden ergänzend zu den gesonderten Fachseminaren angeboten und haben den Charakter von Nutzer- und Anwendertreffen auf Fachebene und sind zugleich Informationsplattform für die Leiter der entsprechenden Fachabteilungen.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Robert Bauer Regina Götting-Johannes	Tel. 0871 504-2293 Tel. 0871 504-2238
<b>Dozenten</b>	- Fach- und Führungskräfte des Sparkassenverbandes Bayern - weitere Fach- und Führungskräfte der S-Finanzgruppe			
<b>Preis</b>	580,00 Euro			

#### ID 3710 Allgemeine Vorständeseminare

Die jährlichen "Allgemeinen Vorständeseminare" sind eine optimale und bewährte Plattform, in der Sie aktuelle Entwicklungen, Hintergründe und Trends vertiefen und richtig einschätzen können. Es werden Themen zur Diskussion gestellt, die auf Ihre Sparkasse, Ihre Geschäftspartner, Ihre Mitarbeiter und auch auf Ihr Umfeld wirken.

Termine	Uhrzeit	ID	Ort	Anmeldeschluss
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Carmen Vilsmeier Renate Reuter-Reitmeier	Tel. 0871 504-2369 Tel. 0871 504-2279
<b>Dozenten</b>	sh. Veranstaltungsprogramm			
<b>Preis</b>	1.490,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 5 Tagungen

#### ID 5644 Forum für Assistenz und Sekretariat in der Vorstandsetage

Chefsekretärinnen und Assistentinnen sind gefordert, sich kompetent und selbstbewusst den täglichen Herausforderungen im Office zu stellen. Sie erhalten Impulse und Anregungen, wie Sie noch erfolgreicher im Office arbeiten können. Es besteht an beiden Tagen die Gelegenheit, sich mit Kolleginnen aus den bayerischen Sparkassen und ihren Verbundpartnern auszutauschen und von Erfahrungen anderer zu profitieren.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Das Forum bieten wir im zweijährigen Rhythmus an.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Tobias Sterr Regina Götting-Johannes	Tel. 0871 504-2363 Tel. 0871 504-2238
<b>Dozenten</b>	Siehe Ausschreibung Frühjahr 2020.			
<b>Preis</b>	Wird mit Ausschreibung bekannt gegeben.			

#### ID 7140 Bildungsforum

Sie entwickeln neue und innovative Ideen rund um das Thema "Bildung". Sie lernen Best Practice Ansätze anderer Sparkassen kennen. In Vorträgen werfen Sie einen Blick über den Tellerrand, um sich inspirieren zu lassen. Im Abendprogramm pflegen Sie das bayernweite Netzwerk.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Sebastian Weißgerber Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2374 Tel. 0871 504-2241
<b>Preis</b>	595,00 Euro			

#### ID 1680 Fachtagung Potenzialdiagnostik

Sie erhalten bei dieser Fachtagung wissenschaftlichen Input und neueste Erkenntnisse rund um die Themen Potenzialerkennung und Personalauswahl.

Zudem erleben Sie, wie die Vernetzung von digitalen und analogen Methoden eine größtmögliche Aussagekraft in Bezug auf die berufliche Leistung ermöglichen kann.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Carmen Vilsmeier Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2369 Tel. 0871 504-2241
<b>Dozenten</b>	Carmen Vilsmeier, Martina Nicklas, Sparkassenakademie Bayern Prof. Dr. Uwe Kanning, Hochschule Osnabrück Matthias Kämper, HR Diagnostics AG			
<b>Preis</b>	wird mit Rundschreiben bekanntgegeben			

#### ID 7181 Fachtagung Personal

Information zu wichtigen Personalmanagementthemen mit aktuellen personalwirtschaftlichen und -rechtlichen Inhalten.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Carmen Vilsmeier Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2369 Tel. 0871 504-2241
<b>Dozenten</b>	Gabriele Prummer, Natalie Vanov, Sparkassenverband Bayern			
<b>Preis</b>	wird mit Rundschreiben bekannt gegeben			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 5 Tagungen

#### ID 7180 Fachtagung für Personalentwicklung

Sie erfahren neue Trends und Strategie-Know-how aus dem Personalmanagement, von deren Relevanz Sie sich überzeugen können.

Sie diskutieren Praxisprojekte aus den Unterschiedlichen Personalentwicklungsfeldern.

Sie erfahren einen Fachtagungsgeist, der Sie für Ihre Arbeit vor Ort inspiriert und motiviert.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Carmen Vilsmeier Martina Nicklas	Tel. 0871 504-2369 Tel. 0871 504-2241
<b>Dozenten</b>	Roland Schmautz, Sparkassenverband Bayern Dr. Franz Inderst, Carmen Vilsmeier, Martin Bogner, Sparkassenakademie Bayern Alexandra Emberger, Sparkassenverband Bayern Sparkassendirektor Bernd Fröhlich, SK Mainfranken Würzburg Sparkassendirektor Jürgen Wittmann, Manfred Kerler, Sylvia Laubmann, SK Ingolstadt Eichstätt Michael Bick, SK Bad Neuenahr-Ahrweiler Jana Reck, Michael Diedrich, Real I.S. AG Werner Simmerl, Kommunikationstraining Simmerl GbR Dr. Verena Köster, Dr. Christian Müller, Universität Passau Andreas Meck, PERBILITY GmbH			
<b>Preis</b>	740,00 Euro			

#### ID 1379 Impulstag "Erfolgreich in der Digitalen Beratung"

Sie erhalten speziell für die Beratung im Digitalen Beratungs-Center neue Impulse, um Ihre Kunden nachhaltig zu gewinnen und zu begeistern. Praxisnah und im kollegialen Austausch erhalten Sie Tipps, um Ihre kommunikative Kompetenz am Telefon bzw. WebCam weiter zu entwickeln und damit Ihre Erfolgs- und Abschlussquoten nachhaltig zu steigern.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Johanna Pongratz Monika Boos	Tel. 0871 504-2275 Tel. 0871 504-2295
<b>Dozenten</b>	Herr Matthias Schilling, Leiter Vertriebsmanagement Sparkasse Miesbach-Tegernsee Herr Alexander Schmuck, Akademie für Persönlichkeit und Kommunikation Herr André May, Best of Sales Herr Lars Abraham, Trainer und Coach der Sparkassenakademie Nordrhein-Westfalen			
<b>Preis</b>	595,00 Euro			

#### ID 2636 Forum Vertriebscoaching

Zielsetzung dieser Veranstaltung ist es, das Wissen und Können eines Vertriebscoaches "up zu daten", zu optimieren, zu vertiefen, weiterzuentwickeln und zu professionalisieren.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Anke Haferkamp Jasmin Aslanides	Tel. 0871 504-2249 Tel. 0871 504-2212
<b>Dozenten</b>	Hauptamtliche und freiberufliche Dozenten der Sparkassenakademie Bayern.			
<b>Preis</b>	320,00 Euro			

## Qualifizierungsprogramm 2019

### 5 Tagungen

#### ID 2637 Forum Führung

Sie erhalten die Möglichkeit, Ihr Führungswissen und Können "up to date" zu halten, zu optimieren, zu vertiefen, weiterzuentwickeln und weiterführende Themen und Tools kennenzulernen. Sie werden über Projektneuerungen informiert und diskutieren über aktuelle Führungsthemen - auch "über den Tellerrand" hinaus.

<b>Termine</b>	<b>Uhrzeit</b>	<b>ID</b>	<b>Ort</b>	<b>Anmeldeschluss</b>
Bitte wenden Sie sich bei Interesse an uns.				
<b>Ansprechpartner</b>	inhaltlich organisatorisch		Anke Haferkamp Jasmin Aslanides	Tel. 0871 504-2249 Tel. 0871 504-2212
<b>Dozenten</b>	Hauptamtliche und freiberufliche Dozenten der Sparkassenakademie Bayern.			
<b>Preis</b>	685,00 Euro			

## 6 Allgemeines

Informationen zum Qualifizierungsprogramm wie z. B. Anmeldebedingungen, Kosten und Storno.

Dokument(e) BIKOS-Web:

- [Anmeldung von Teilnehmern von Sparkassen außerhalb Bayerns](#)
- [Ansprechpartner - alphabetisch](#)
- [Ausschreibungen und Anmeldebedingungen](#)
- [Gebührentableau 2020](#)
- [Kosten und Stornogebühren](#)



